



**СБОРНИК  
НАУЧНЫХ СТАТЕЙ**

№5(81)  
Май 2023

# ВОПРОСЫ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУКИ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ 2023



**sciff.ru**

# **Вопросы студенческой науки**

Сборник научных статей

№05 (81)

Май 2023 г.

Санкт-Петербург  
2023

УДК 3

Ответственный редактор: Пуляк А.В.

Редакционная коллегия:

Баранец С.Н. – кандидат философских наук

Бернштейн В.С. – кандидат социологических наук

Бурухина Е.Н. – кандидат исторических наук

Бычков С.Н. – кандидат юридических наук

Ильин А.С. – кандидат экономических наук

Козырев А.А. – кандидат экономических наук

Матвеев А.А. – кандидат политических наук

Носков А.И. - кандидат экономических наук

Осипова Д.В. – кандидат социологических наук

Рященко А.Б. - кандидат экономических наук

Смирнов Л.Б. – доктор юридических наук

Ушаков М.В. – кандидат технических наук

Шматко А.Д. – доктор экономических наук

Щербакова Д.В. - кандидат социологических наук

Чубинская-Надеждина С.В. - кандидат экономических наук

Янцен А.В. – кандидат юридических наук

### Демография

<b>Эконометрическое моделирование смертности мужчин в трудоспособном возрасте в Российской Федерации .....</b>	<b>652</b>
<i>Купряшкина К.И., Маклашина П.Р., н.р. Дорохина Е.Ю.</i>	

### История

<b>К вопросу о готовности общественных масс к отмене крепостного права в России в 1861 году .....</b>	<b>202</b>
<i>Гаес М.А.</i>	
<b>Марокканский кризис по воспоминаниям немецких государственных деятелей .....</b>	<b>237</b>
<i>Марченко М.М.</i>	
<b>Основные этапы развития партизанского движения в Белоруссии и Украины в 1941–1944 гг., их особенности и характеристика.....</b>	<b>300</b>
<i>Зуйкова О.М.</i>	
<b>Отражение характерных черт судебной системы Российской империи по делу сдачи Порт-Артура.....</b>	<b>342</b>
<i>Камардин А.А.</i>	
<b>Развитие брачно-семейных правоотношений в мусульманском праве (историко-правовой аспект).....</b>	<b>516</b>
<i>Стрельникова А.С., н.р. Ларина Т.В.</i>	
<b>Развитие судоустройства и судопроизводства в контексте деятельности министров юстиции Российской империи (1861-1917 гг.).....</b>	<b>535</b>
<i>Голых А.В., н.р. Любимов А.А.</i>	

### Культурология

<b>Советские музеи 30-х гг. как центры историко-краеведческой работы .....</b>	<b>576</b>
<i>Мазурин А.И., н.р. Тихонов Р.В.</i>	
<b>Образы мужчины и женщины в blaxploitation-кино 1970-х годов.....</b>	<b>275</b>
<i>Карандеев И.А.</i>	

### Маркетинг

<b>Актуальные тенденции развития трейд маркетинга в России под влиянием санкционного давления.....</b>	<b>32</b>
<i>Миронков А.А.</i>	
<b>Маркетинг государственных услуг .....</b>	<b>231</b>
<i>Гречихина П.М.</i>	
<b>Особенности графического дизайна в сфере рекламы .....</b>	<b>304</b>
<i>Иксанов А.Р., Рафиков Р.И.</i>	
<b>Проблема формирования медиаобраза на примере научно-исследовательского центра Санкт-Петербургского государственного технологического института .....</b>	<b>449</b>
<i>Гатина А.С.</i>	
<b>Трансформация маркетинга и маркетинговых коммуникаций под воздействием цифровизации.....</b>	<b>619</b>
<i>Соболевский Ю.С., н.р. Казаков С.П.</i>	

### Педагогика

<b>Изучение уровня сформированности речемыслительной деятельности у дошкольников с тяжёлыми нарушениями речи .....</b>	<b>146</b>
<i>Щербакова Д.Е., н.р. Траулько Е.В.</i>	
<b>Информационные технологии в современном дистанционном обучении .....</b>	<b>173</b>
<i>Лукьянцева А.Д., н.р. Иремадзе Э.О.</i>	
<b>Организация учебного сотрудничества и готовность обучающихся к совместной деятельности.....</b>	<b>290</b>
<i>Тригуб Н.И., Приходько Н.Д.</i>	
<b>Развитие воображения подростков средствами абстрактной живописи .....</b>	<b>522</b>
<i>Самсонова В.А., н.р. Евсеева О.Ю.</i>	
<b>Роль студенческих объединений в высших учебных заведениях .....</b>	<b>567</b>
<i>Киселев Г.А., Осадчая М.А., Сокур А.В.</i>	
<b>Система школ осознанного родительства, как профилактика семейного неблагополучия .....</b>	<b>572</b>
<i>Еселевич А.П.</i>	
<b>Содержательно-организационная модель формирования познавательных универсальных учебных</b>	

действий учащихся основной школы .....	588
<i>Гвоздев И.С.</i>	
Создание культурно-исторического фона обучения математике в школе с использованием цифровых образовательных ресурсов .....	594
<i>Фасхутдинов Р.Н.</i>	
Управление развитием талантов .....	625
<i>Малькова С.А., н.р. Мухаметишина Г.Р.</i>	
Применение проблемно-ориентированного обучения в преподавании информатики: Анализ эффективности развития творческого потенциала школьников .....	662
<i>Коротенко Р.В., н.р. Гальцева О.А.</i>	
Коммуникативная культура старшеклассника .....	668
<i>Проворотов Э.В., н.р. Марков А.В.</i>	

### Политология

Анализ политических отношений Азербайджанской Республики с Черногорией .....	39
<i>Гусейнзаде Ш.Э.</i>	
Внешнеэкономическая деятельность КНР: состояние, вызовы и вектор развития .....	103
<i>Пятышев К.О.</i>	
Информационная война как элемент гибридной войны .....	168
<i>Горячева А.И., Мачнев И.П.</i>	
Международный коридор Россия-Китай .....	242
<i>Фартунин И.А., Селина О.В.</i>	
Реактуализация марксизма .....	550
<i>Смирнова В.Е., н.р. Еремеев А.Е.</i>	

### Психология

Взаимосвязь агрессивности с авersive психическими состояниями сотрудников пожарной части ..	73
<i>Финк А., Чувашиова И.А.</i>	
Особенности субъективного отчуждения студентов с разным уровнем тревожности .....	326
<i>Борискина И.К.</i>	
Психологические особенности проявления агрессии у личности с различными типами темперамента ..	507
<i>Вальчук Д.В., н.р. Зекерьяев Р.И.</i>	

### Социология

Образы мужчины и женщины в exploitation-кино 1970-х годов .....	275
<i>Карандеев И.А.</i>	
Развитие социологии в СССР .....	530
<i>Романова А.В., н.р. Еремеев А.Е.</i>	

### Управление

Аналитический обзор тенденций развития морских грузоперевозок на Дальнем Востоке России .....	53
<i>Шумилова М.Д.</i>	
Воздействие коррупционных отношений на социально-экономическое благополучие государства .....	112
<i>Кортаева Т.В., Белоусова А.С.</i>	
Инновационная деятельность в Санкт-Петербурге .....	151
<i>Михайлов С.С., Магомедов О.Р.</i>	
Исследование роли санкций на развитие промышленных предприятий города Самары на современном этапе .....	188
<i>Кошмин Т.С., н.р. Мухамбеталиева О.Р.</i>	
История развития бренда «Яндекс» .....	193
<i>Кулёва А.С.</i>	
Новейшие технологии в сфере экономики и бизнеса, их роль в современной жизни общества .....	260
<i>Кавардаков В.Л., Рафиков Р.И.</i>	
Основные концепции в исследовании организации управления .....	295
<i>Пятаев С.В., Лысенко А.И., Ургалкин Ю.А.</i>	

<b>Отличительные черты набора персонала в организациях общественного питания.....</b>	<b>336</b>
<i>Шевченко Н.А., н.р. Терелецкова Е.В.</i>	
<b>Оценка эффективности системы внутреннего контроля организации.....</b>	<b>364</b>
<i>Зотова В.Д., Сафронова К.В.</i>	
<b>Перспективы модернизации российской магистратуры: болонский процесс с российским акцентом.....</b>	<b>383</b>
<i>Негуч А.А.</i>	
<b>Преимущества и риски ИИ в бизнесе и рынке труда .....</b>	<b>434</b>
<i>Абсалямова Г.Ф., Рафиков Р.И.</i>	
<b>Проблемы контроля за использованием рабочего времени в организации.....</b>	<b>465</b>
<i>Дорошкевич А.А., н.р. Галина А.Э.</i>	
<b>Теоретико-методологический подход к изучению проблемы трудоустройства молодых специалистов... 614</b>	
<i>Хомяков Ю.В., Пятаев С.В., Лысенко А.И., н.р. Ургалкин Ю.А.</i>	
<b>Факторы эффективности деятельности персонала организации: теоретические подходы и инструменты реализации .....</b>	<b>632</b>
<i>Еникеева А.И.</i>	
<b>Фокус компании на управлении сотрудниками HiPo.....</b>	<b>636</b>
<i>Парчук Д.С.</i>	

### Экономика

<b>Актуальные вопросы мониторинга платежеспособности сельскохозяйственных предприятий.....</b>	<b>10</b>
<i>Мухаметгалиев С.И., Эшелиоглу Р.И.</i>	
<b>Актуальные проблемы развития рынка связи после 2022 года .....</b>	<b>27</b>
<i>Непорожнев А.С.</i>	
<b>Анализ уровня макроэкономического развития республики Хорватия.....</b>	<b>45</b>
<i>Завгородний А.Ф., Приходько Д.В., Чуракова П.С.</i>	
<b>Аудит расчетов по налогу на прибыль организаций .....</b>	<b>59</b>
<i>Агафонова У.В., Рагулина Д.Е., н.р. Омельченко Е.Ю.</i>	
<b>Валютный курс, как индикатор состояния экономики Казахстана и Беларуси.....</b>	<b>66</b>
<i>Шиндина И.П., н.р. Джарикбаева Д.Т.</i>	
<b>Влияние информационных технологий на мировую экономику и хронология их внедрения в экономические процессы.....</b>	<b>84</b>
<i>Вахрушев М.В., Рафиков Р.И.</i>	
<b>Влияние финансовых пирамид на экономику России .....</b>	<b>95</b>
<i>Шамаев Е.А., Рафиков Р.И.</i>	
<b>Внедрение технологических инноваций на предприятиях нефтегазовой отрасли как способ развития российской экономики.....</b>	<b>99</b>
<i>Кан Е.Н., Цыпляева М.М.</i>	
<b>Оценка емкости рынка по ремонту и обслуживанию пластиковых окон г. Владивосток на основе трехуровневой модели TAM – SAM – SOM .....</b>	<b>353</b>
<i>Исаев Р.А., Попова С.В.</i>	
<b>Оценка состояния внешнего и внутреннего рынка труда предприятия нефтегазового комплекса.....</b>	<b>358</b>
<i>Шишов А.Р., н.р. Шендель Т.В.</i>	
<b>Проблемы цифровизации экономики Дальнего Востока .....</b>	<b>496</b>
<i>Мандаров Р.С., Гармаева Д.Б.</i>	
<b>Противодействие России экономическому давлению в современных условиях.....</b>	<b>501</b>
<i>Хавень Т.С., н.р. Мухамбеталиева О.Р.</i>	
<b>Развитие сегмента молодежных брендов одежды на российском рынке в связи с иностранными санкциями, введенными в 2022 году.....</b>	<b>526</b>
<i>Лернер С.В.</i>	
<b>Роль государственной поддержки в развитии малого бизнеса .....</b>	<b>554</b>
<i>Симакина А.А., Климина Д.В., Цыркаева Е.А.</i>	
<b>Современное значение цифровой валют в трансграничных расчетах.....</b>	<b>580</b>
<i>Синицын В.А.</i>	
<b>Сравнительный анализ системы налогообложения малого бизнеса в России, Китае и США .....</b>	<b>604</b>
<i>Кудрявцева У.К.</i>	
<b>Формирование рыночной цены и рыночное равновесие.....</b>	<b>642</b>

*Аскарлов А.Д., Рафиков Р.И.*

**Экономическое чудо Южной Кореи: причины и предпосылки..... 657**

*Хайбуллин Д.Д., Рафиков Р.И.*

## Юриспруденция

**Актуальные вопросы по выявлению преступления в сфере незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции..... 18**

*Газизов Т.И.*

**Актуальные пробелы законодательства в области трансплантологии как фактор нарушения реализации конституционных прав граждан на жизнь и охрану здоровья ..... 22**

*Романова Д.П.*

**Влияние социальной инженерии на жертв киберпреступлений..... 91**

*Журавлев Н.Е., н.р. Козырева И.Е.*

**Возмещение вреда деловой репутации юридического лица (репутационного вреда) ..... 118**

*Мицеева З.Р., н.р. Квициния Н.В.*

**Генезис правовой политики КНР в области авторских прав на музыку ..... 130**

*Семенова Е.А.*

**Гражданско-правовая ответственность за нарушение корпоративного договора ..... 136**

*Зорина С.П., Вахнина В.А.*

**Земельные права и инвестиционный климат: исследование вопросов правовой защиты инвесторов в сфере земельных отношений ..... 141**

*Владимиров И.А., Новикова Д.А.*

**Институт исковой давности при разрешении корпоративных споров: проблемы теории и практики .... 158**

*Овсянникова В.А., Такиева А.Ф.*

**Институт представительства иностранных банков на территории Российской Федерации ..... 163**

*Пьяникова Н.Н., н.р. Кузьмина М.В.*

**Информация как предмет преступлений в сфере экономической деятельности ..... 178**

*Балашов В.А.*

**Исследование влияния гендера и гендерных стереотипов на принятие решений в сфере гражданских правоотношений ..... 183**

*Новикова Д.А.*

**К вопросу о гарантиях реализации принципа состязательности сторон в уголовном судопроизводстве..... 198**

*Черни Д.В.*

**К вопросу о признании отцовства в добровольном порядке ..... 207**

*Мальшева Ж.С.*

**К вопросу о разграничении убийства, совершённого общеопасным способом, и террористического акта, повлекшего смерть человека, в свете преступных посягательств на российских военных корреспондентов ..... 211**

*Мурин Н.В.*

**Каршеринг в гражданском праве ..... 215**

*Богачева С.В., Новикова П.В.*

**Контент блогера как объект наследственного права..... 220**

*Ганюхина Д.С., Лесихина С.С.*

**Косвенные доказательства в гражданском процессе: практические и теоретические проблемы..... 225**

*Акулинин А.Д.*

**Меры поддержки мобилизованных граждан Российской Федерации со стороны микрофинансовых организаций ..... 246**

*Комаров Д.Э.*

**Некоторые правовые аспекты ограничений на снятие денежных средств в иностранной валюте в Российской Федерации в условиях санкционного давления..... 251**

*Стуколов А.Е.*

**Некоторые правовые проблемы предоставления жилья для детей-сирот ..... 256**

*Балтатарова С.Б., н.р. Доржиева С.В.*

**Нормативное регулирование требований, предъявляемых к присяжным заседателям ..... 264**

*Бадерная А.Ю.*

**Нормативно-правовое регулирование проблемы домашнего насилия в современной России и Франции:**

<b>сравнительный анализ .....</b>	<b>269</b>
<i>Гусева С.А.</i>	
<b>Общая характеристика договора возмездного оказания медицинских услуг.....</b>	<b>280</b>
<i>Самсонов Д.Д., н.р. Цуканов О.В.</i>	
<b>Общая характеристика института ипотеки .....</b>	<b>285</b>
<i>Фокин В.А., н.р. Цуканов О.В.</i>	
<b>Особенности договора аренды земельных участков как объектов недвижимого имущества.....</b>	<b>309</b>
<i>Тананыкин С.С., Боер А.А.</i>	
<b>Особенности идентификации кредитной организацией клиента при открытии счета (вклада) .....</b>	<b>316</b>
<i>Тихомирова Н.А.</i>	
<b>Особенности оспаривания алиментного соглашения, заключенного гражданином-должником в рамках дела о банкротстве.....</b>	<b>321</b>
<i>Степаненко О.Г., Мякотина А.С.</i>	
<b>Пенсионное обеспечение судей в Российской Федерации и в странах СНГ .....</b>	<b>370</b>
<i>Рытова Ю.В.</i>	
<b>Персонаж как объект авторского права. охрана персонажей как объекта авторских прав .....</b>	<b>376</b>
<i>Тебенькова П.И., Щеглова М.А., н.р. Фольгерова Ю.Н.</i>	
<b>Правовое положение холдингов в РФ: проблемы и перспективы правового регулирования .....</b>	<b>389</b>
<i>Арасланова А.О.</i>	
<b>Правовое регулирование вкладов в иностранной валюте в российских банках .....</b>	<b>394</b>
<i>Кулагин Г.Д., н.р. Кузьмина М.В.</i>	
<b>Правовое регулирование медицинского туризма в Республике Корея .....</b>	<b>399</b>
<i>Царев О.О.</i>	
<b>Правовой анализ статьи 136 УК РФ в рамках правоприменительной практики.....</b>	<b>404</b>
<i>Хасанова Д.И.</i>	
<b>Правовые аспекты государственных мер поддержки банков в 2022-2023 годах в Российской Федерации .....</b>	<b>408</b>
<i>Толченникова Е.Ю., н.р. Кузьмина М.В.</i>	
<b>Правовые аспекты совершенствования антимонопольного регулирования и контроля в условиях цифровизации.....</b>	<b>413</b>
<i>Дербенева Е.А.</i>	
<b>Правовые аспекты цифровизации управления многоквартирными домами .....</b>	<b>417</b>
<i>Мартыненко Л.В.</i>	
<b>Предварительное расследование в уголовном процессе Российской Федерации: его квинтэссенция и назначение.....</b>	<b>424</b>
<i>Романова А.А., Подпригора А.А.</i>	
<b>Предложения по совершенствованию законодательства о договоре поставки .....</b>	<b>429</b>
<i>Елчев А.А.</i>	
<b>Признаки отношений по фактическому воспитанию ребенка.....</b>	<b>439</b>
<i>Тиунова Е.В., н.р. Шершень Т.В.</i>	
<b>Проблема привлечения к ответственности за несоблюдение налогового законодательства.....</b>	<b>444</b>
<i>Адеева Е.А.</i>	
<b>Проблемные аспекты интерпретации терминов «источники права» и «форма права» в юридическом дискурсе для стабилизации правового фундамента .....</b>	<b>454</b>
<i>Пекарева В.В.</i>	
<b>Проблемы защиты данных в гражданском процессе .....</b>	<b>458</b>
<i>Питащук Е.Е., н.р. Лебедева О.Н.</i>	
<b>Проблемы охраны авторских прав на музыкальные произведения в Российской Федерации .....</b>	<b>469</b>
<i>Арасланова А.О., Еришова А.А., н.р. Фольгерова Ю.Н.</i>	
<b>Проблемы оценки доказательств в современном уголовном судопроизводстве.....</b>	<b>474</b>
<i>Горнышкова А.М., Подпригова А.А.</i>	
<b>Проблемы оценки доказательств в современном уголовном судопроизводстве.....</b>	<b>479</b>
<i>Маркин Д.Н.</i>	
<b>Проблемы приватизации земельных участков на примере Оренбургской области .....</b>	<b>483</b>
<i>Макарова Е.В.</i>	
<b>Проблемы регулирования соавторства на произведения в российском праве .....</b>	<b>488</b>
<i>Боков М.А., Старикова П.А.</i>	



<b>Роль правовой доктрины в формировании основных положений исламского договорного права .....</b>	<b>560</b>
<i>Маркин А.А.</i>	
<b>Специфика защиты авторских прав на музыкальные произведения при их распространении в сети Интернет.....</b>	<b>599</b>
<i>Юрова О.В., н.р. Фольгерова Ю.Н.</i>	
<b>Судебно-психиатрическая экспертиза: некоторые особенности производства и назначения в рамках расследований преступлений по делам несовершеннолетних .....</b>	<b>609</b>
<i>Хасанова Д.И., н.р. Файзуллина А.А.</i>	
<b>Характерные черты договора возмездного оказания услуг .....</b>	<b>647</b>
<i>Самсонов Д.Д., н.р. Туришук Л.Д.</i>	
<b>Правовой режим PACS во Франции в контексте теории традиционного брака .....</b>	<b>673</b>
<i>Бурмистрова М.О.</i>	
<b>Проблема привлечения к уголовной ответственности за дискриминацию при подмене трудовых правоотношений гражданско-правовыми .....</b>	<b>682</b>
<i>Хасанова Д.Р., н.р. Папышева Е.С.</i>	
<b>Проблема определения правового статуса эмбриона.....</b>	<b>688</b>
<i>Мальшева Ж.С.</i>	
<b>Проблемы правового регулирования суррогатного материнства .....</b>	<b>692</b>
<i>Мальшева Ж.С.</i>	

## Актуальные вопросы мониторинга платежеспособности сельскохозяйственных предприятий

### Current issues of monitoring the solvency of agricultural enterprises

*Мухаметгалиев Сайдаш Искэндэрович*

*студент*

*кафедра «Информатика и информационно-управляющие системы»  
ФГБОУ ВО Казанский государственный энергетический университет*

*Россия, г. Казань*

*[saidash99@yandex.ru](mailto:saidash99@yandex.ru)*

*Moukhametgaliev Saidash Iskenderovich*

*student*

*Department of Information science and information management systems*

*Kazan State Power Engineering University*

*Russia, Kazan*

*[saidash99@yandex.ru](mailto:saidash99@yandex.ru)*

*Эшлиоглу Раиля Ильдаровна*

*старший преподаватель*

*кафедра «Информатика и информационно-управляющие системы»  
ФГБОУ ВО Казанский государственный энергетический университет*

*Россия, г. Казань*

*[Ralyarose@yandex.ru](mailto:Ralyarose@yandex.ru)*

*Eshelioglu Railya Ildarovna*

*senior teacher*

*Department of Information science and information management systems*

*Kazan State Power Engineering University*

*Russia, Kazan*

*[Ralyarose@yandex.ru](mailto:Ralyarose@yandex.ru)*

#### **Аннотация.**

Современное состояние экономики аграрного сектора требует дальнейшей разработки и комплексного решения проблем повышения эффективности производства на основе разработки теоретических положений и практических рекомендаций по своевременному выявлению и устранению недостатков в финансовой деятельности, выявлению резервов улучшения его платежеспособности с учетом происходящих принципиальных изменений в агропромышленном комплексе. Платежеспособность на сегодняшний день является важнейшим критерием, характеризующим финансовое состояние предприятий, основой для принятия управленческих решений. Хотя теоретические основы анализа платежеспособности предприятия и разработки конкретных мероприятий по ее укреплению широко освещены в трудах российских ученых-экономистов, многие вопросы, связанные с разработкой методики реальной оценки платежеспособности сельскохозяйственных организаций остаются недостаточно изученными и дискуссионными как в экономической науке, так и в хозяйственной практике. Поэтому вопросы мониторинга платежеспособности сельскохозяйственной организации остаются актуальными.

В настоящей статье рассмотрены известные методики оценки платежеспособности предприятия, на основе анализа платежеспособности исследуемых организаций выявлены существующие недостатки и противоречия существующей методики оценки платежеспособности и предложен новый алгоритм мониторинга ликвидности и платежеспособности, позволяющий сельскохозяйственной организации оставаться устойчивой в финансовом отношении посредством недопущения избытка труднореализуемых активов, а также контроля соотношения активов и пассивов баланса сельскохозяйственной организации.

Научная новизна исследования заключается в теоретическом обосновании и выработке методических подходов к совершенствованию методики мониторинга платежеспособности сельскохозяйственной организации.

Теоретическая значимость исследования заключается в том, что нами были изучены и обобщены известные методики оценки платежеспособности предприятия, разработаны направления их совершенствования.

Практическая значимость заключается в том, что результаты нашего исследования можно использовать в учебном процессе и в практической деятельности предприятий.

#### **Annotation.**

The modern state of the economy of the agrarian sector requires further development and comprehensive solution

of the problems of increasing the efficiency of production on the basis of the development of theoretical provisions and practical recommendations for the timely identification and elimination of deficiencies in financial activity, identification of reserves for improving its solvency, taking into account the fundamental changes taking place in the agroindustrial complex. Solvency today is the most important criterion, characterizing the financial condition of the enterprise. Although the theoretical foundations of the analysis of enterprise solvency and the development of specific measures to strengthen it are widely covered in the works of Russian scientists and economists, many issues related to the development of the methodology of real assessment of agricultural enterprises' solvency remain insufficiently studied and debated both in economic science and in economic practice. Therefore, the issues of monitoring the solvency of an agricultural organization remain relevant.

In the present article the known methods of evaluation of solvency of enterprise are examined, on the basis of analysis of solvency of investigated enterprises the existing drawbacks and contradictions of existing methods of evaluation of solvency are revealed and the new algorithm of monitoring of liquidity and solvency, which allows agricultural organization stay steady financially by preventing excess of hard-to-realize assets, and also control of the relation of assets and liabilities of the balance of agricultural organization.

The scientific novelty of the research lies in the theoretical substantiation and development of methodical approaches to improving the methodology of monitoring the solvency of an agricultural organization.

The theoretical significance of the research lies in the fact that we have studied and summarized the known methods for assessing the solvency of enterprise and developed directions for their improvement.

Practical significance lies in the fact that the results of our study can be used in the educational process and in the practical activities of enterprises.

**Ключевые слова:** Платежеспособность, финансовое состояние, ликвидность, баланс, активы, пассивы, темп роста активов, темп роста пассивов, кредиторская задолженность, коэффициент текущей ликвидности, управленческие решения, резервы, финансовая деятельность, эффективности производства.

**Key words:** Solvency, financial condition, liquidity, balance sheet, assets, liabilities, asset growth rate, liability growth rate, accounts payable, current liquidity ratio, management decisions, reserves, financial performance, production efficiency.

Одним из главных критериев оценки финансового положения компании является ее способность выплачивать долги вовремя, что называется платежеспособностью. Этот показатель является основным показателем стабильности ее финансового состояния. Иногда термин "платежеспособность" заменяют на "ликвидность", что означает возможность продажи активов компании. Однако, в более узком смысле, платежеспособность означает наличие достаточного количества денежных средств и их эквивалентов у компании для оплаты кредиторской задолженности, которую необходимо погасить в ближайшее время.

Наше исследование имеет большую значимость, поскольку платежеспособность стала важнейшим критерием, характеризующим финансовое состояние компаний и является основой для принятия управленческих решений. Анализ ликвидности баланса и платежеспособности показывает, в каких направлениях следует работать над улучшением показателей и выявляет наиболее слабые места в проведенном анализе. В результате, полученные данные помогают определить важнейшие способы улучшения финансового состояния компании. Однако, существующие методики определения уровня платежеспособности имеют ряд недостатков, и до сих пор нет единой методики для его определения. Основным же является своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности, а также поиск резервов для улучшения платежеспособности компании.

Теоретические основы анализа платежеспособности предприятия и разработки конкретных мероприятий по ее укреплению широко освещены в трудах российских ученых-экономистов: Ткачук М.И., Киреева Е.Ф., Милосердова В.В., Савицкой Г.В., Шеремета А.Д., Донцовой Л.В. и других. Вместе с тем многие вопросы, связанные с разработкой методики реальной оценки платежеспособности сельскохозяйственных организаций остаются недостаточно изученными и дискуссионными как в экономической науке, так и в хозяйственной практике.

В настоящее время экономика аграрного сектора нуждается в дальнейшей разработке и решении комплексных проблем, связанных с повышением эффективности производства. Для этого необходимо

разрабатывать теоретические концепции и практические рекомендации для своевременного выявления и устранения недостатков в финансовой деятельности, а также выявления резервов для улучшения платежеспособности аграрного сектора с учетом изменений, происходящих в агропромышленном комплексе.

Выбор темы, целей и задач исследования обусловлен актуальностью проблемы мониторинга платежеспособности сельскохозяйственной организации и недостаточным уровнем ее теоретической и методической разработки.

Одним из ключевых показателей финансового положения компании является ее способность выполнять финансовые обязательства - платежеспособность. Она является основным критерием оценки финансового состояния предприятия и определяет принятие управленческих решений. Анализ ликвидности баланса и платежеспособности позволяет выявить слабые места и определить направления работы для улучшения финансовых показателей. Результаты анализа помогают определить важнейшие методы улучшения финансового состояния предприятия. Но главным является своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности и поиск резервов для улучшения платежеспособности компании.

При проведении анализа платежеспособности исследуемых предприятий были обнаружены проблемы при оценке результатов анализа. Некоторые показатели противоречат друг другу и дают неадекватную оценку реального финансового положения. Например, баланс предприятия без задолженности может быть неликвидным, в то время как коэффициент текущей ликвидности может превышать нормативные значения. Это указывает на отсутствие единой методики определения уровня платежеспособности и наличие недостатков в существующих методиках.

Поэтому актуальность наших исследований не вызывает сомнений.

При исследовании ликвидности предприятия мы установили, что существующие методики оценки его платежеспособности на основе анализа ликвидности баланса и расчета коэффициентов не лишены недостатков.

В числе основных таких недостатков можно назвать следующие:

1. При сортировке средств по уровню ликвидности не учитываются особенности оценки активов, которые характерны для российской системы бухгалтерского учета.

Этот вопрос становится особенно актуальным для сельскохозяйственных предприятий.

При расчете медленно реализуемых активов (А3) все запасы, такие как готовая продукция, семена, корма, животные на выращивании и откорме и другие, включаются в эту группу. Однако, при оценке их стоимости, используется фактическая себестоимость, которая может существенно отличаться от рыночных цен в момент реализации. Кроме того, только лишняя часть семян и кормов может быть отпущена на реализацию, чтобы не нарушать производственный цикл предприятия. В результате, коэффициент текущей ликвидности может значительно превышать нормативные значения, что может привести к недостаточно объективной оценке финансовой стороны деятельности сельскохозяйственных организаций.

2. Коэффициенты ликвидности позволяют определить способность организации выполнить свои финансовые обязательства, но не учитывают фактические сроки исполнения этих обязательств.

3. При определении коэффициентов ликвидности учитываются только обязательства, имеющие краткосрочный срок погашения. Это обосновано тем, что погашение долгосрочных кредитов и займов происходит после того, как они окупятся.

Две рассмотренные методики - оценка ликвидности баланса и расчет коэффициентов ликвидности, имеют определенные различия между собой. Например, первая группа наиболее ликвидных активов, включающая денежные средства и краткосрочные финансовые вложения, должна быть больше или равна первой группе наиболее срочных пассивов, таких как кредиторская задолженность, задолженность участникам по

доходам и другие краткосрочные обязательства. Однако, избыточное накопление денежных средств без их использования в обороте может привести к потере экономических выгод. Учитывая, что организации не обязательно выплачивать все свои обязательства одновременно, методика расчета коэффициента абсолютной ликвидности определяет оптимальную величину, которая составляет 0,2-0,3 и указывает, что организация должна быть в состоянии погасить 20-30% своих краткосрочных обязательств за счет имеющихся денежных средств и ликвидных финансовых вложений краткосрочного характера. Поэтому, при использовании методики оценки ликвидности баланса, возможна ситуация, когда баланс организации не является абсолютно ликвидным. Однако это не означает, что у организации возникнут проблемы с выплатой долгов кредиторам.

Таким образом, классический анализ имеет существенный недостаток, заключающийся в том, что по его результатам трудно определить, какой именно из показателей нуждается в первоочередных изменениях для улучшения финансового положения сельскохозяйственной организации. С другой стороны, проведение современного анализа ликвидности позволяет определить только степень ликвидности баланса экономического субъекта за прошедший период времени, не давая ответов на вопросы, такие как:

- 1) Требуется ли немедленные меры для поддержания финансовой ликвидности?
- 2) Какие действия нужно выполнить, чтобы улучшить ликвидность бухгалтерского баланса?

Современный анализ ликвидности ограничивается оценкой уровня ликвидности баланса экономического субъекта на прошедший период, не указывая на конкретные приоритетные меры для улучшения ликвидности бухгалтерского баланса организации.

Мы предлагаем наше разработанное решение проблемы - алгоритм мониторинга ликвидности баланса, который состоит из трех последовательных шагов:

- первый шаг: производится классический анализ ликвидности баланса;
- второй шаг: осуществляется уточненный анализ ликвидности баланса;
- третий шаг включает сравнение темпов роста активов и пассивов в анализе ликвидности баланса.

Далее требуется провести более детальное изучение каждого этапа описанного алгоритма.

Первый шаг – мы не будем останавливаться на описании классического алгоритма анализа ликвидности баланса, так как этот процесс уже подробно рассмотрен в современной экономической литературе.

На втором шаге – уточненный анализ ликвидности баланса, считаем целесообразным произвести преобразования в классической модели ликвидности следующим образом:

$$A_1/P_1 \geq 1$$

$$A_2/P_2 \geq 1$$

$$A_3/P_3 \geq 1$$

$$A_4/P_4 \leq 1, \text{ где}$$

$A_1$  – Наиболее ликвидные активы;

$A_2$  – Быстрореализуемые активы;

$A_3$  – Медленнореализуемые активы;

$A_4$  – Труднореализуемые активы;

$P_1$  – Наиболее срочные обязательства;

$P_2$  – Краткосрочные обязательства;

$P_3$  – Долгосрочные обязательства;

$P_4$  – Постоянные пассивы.

С помощью уточненного анализа ликвидности определяются основные направления действий организации. Сначала из анализа исключаются показатели, соответствующие нормативным значениям. Затем для

показателей, которые не соответствуют нормативным значениям, присваивается ранг. Показателю с наибольшим приоритетом присваивается наивысший ранг (1), а показателю с наименьшим приоритетом, значение которого не соответствует нормативным значениям, присваивается наименьший ранг (минимальный ранг соответствует 4).

Для повышения эффективности анализа финансовой устойчивости рекомендуем наглядно представлять исследуемые данные в виде таблицы 1.

Таблица 1. Уточненный анализ ликвидности баланса

Формула расчета	Фактическое значение показателя	Фактический Знак неравенства	Нормативное значение	Ранг, определяющий приоритетность
A1 / П1	F	Определяется на основании расчетных данных	$\geq 1$	Для каждого показателя, не соответствующего нормативному значению присваивается ранг приоритетности
A2 / П2	F		$\geq 1$	
A3 / П3	F		$\geq 1$	
A4 / П4	F		$\leq 1$	

Для обеспечения более точных и адекватных результатов в процессе проведения уточненного анализа ликвидности баланса, мы рекомендуем учитывать статьи группы активов А3, оцененные по рыночной стоимости, а не по фактической себестоимости. Однако, следует исключить из этой группы такие элементы, как семена, корма, животные на выращивании и откорме, поскольку продажа данных элементов может нарушить весь производственный цикл предприятия.

Для полноценной оценки ликвидности баланса предприятия рекомендуется использовать общий показатель, который рассчитывается с учетом весовых коэффициентов, отражающих значимость групп ликвидных средств и платежных обязательств. Обычно в практике используются весовые коэффициенты, такие как 0.5 для группы А2 и П2 и 0.3 для групп А3 и П3. Тем не менее, следует учитывать, что универсальное применение данных коэффициентов имеет свои недостатки, так как вес каждой группы может быть индивидуальным для каждого предприятия.

Мы предлагаем следующую методику расчета общего (реального) коэффициента платежеспособности, которая поможет устранить недостатки, характерные для других методик.

Ниже приводятся основные требования, которым должно соответствовать вычисление общего коэффициента платежеспособности:

- 1) Для определения уровня платежеспособности необходимо использовать коэффициент, который отражает наличие необходимых финансовых ресурсов для погашения обязательств;
- 2) Предполагается, что оборотные активы должны покрывать долгосрочные кредиты и займы, так как такие обязательства должны быть погашены независимо от того, будут ли вложения окупаемы;
- 3) Определяется, насколько финансовые обязательства с определенным сроком погашения могут быть покрыты активами, имеющими соответствующую ликвидность и срок обращения.

Для определения общего (реального) показателя платежеспособности используется трехэтапный подход: 1 этап. Обязательства классифицируются на три категории в зависимости от степени их срочности, и в соответствии с этим выделяются три группы активов, которые также классифицируются по степени ликвидности: наиболее срочные обязательства, срочные обязательства, а также средне- и долгосрочные обязательства.

Наиболее срочные обязательства – обязательства, по которым в соответствии со ст.855 ГК РФ установлен первоочередной порядок списания средств со счета:

- по исполнительным листам,

- по расчетам с бюджетом и внебюджетными фондами,
- по оплате труда.

Если имеется соответствующая аналитическая информация, то сюда можно включить задолженность по оплате товаров и услуг, где расчеты производятся путем выставления платежных требований без акцепта (например, задолженность перед организацией электросети, городской телефонной связи и т.д.).

При наличии данных бухгалтерского баланса и пояснений нему, а также отчета о финансовых результатах, в состав группы обязательств включаются сумма статей, таких как «Задолженность перед персоналом», «Задолженность перед государственными внебюджетными фондами» и «Задолженность по налогам и сборам»

Для обеспечения обязательств необходимо использовать наиболее ликвидные активы, такие как денежные средства и краткосрочные финансовые вложения.

При этом рассчитывается промежуточный коэффициент ликвидности.

Для вычисления данного и других коэффициентов рекомендуется использовать среднее значение активов и обязательств, указанных в балансе.

Срочные обязательства – обязательства, не перечисленные выше, которые имеют срок погашения не более трех месяцев.

Если аналитик не имеет информации о сроках погашения обязательств, то он должен отнести все обязательства, которые указаны в Пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах по статьям «Поставщики и подрядчики», «Авансы полученные», «Векселя к уплате», «Прочие кредиторы», к группе обязательств, для которых необходимо определить сроки погашения.

2 этап. Учитывая обязательства каждой группы определяется удельный вес обязательств каждой группы в общей сумме обязательств.

3 этап. Рассчитывается общий (реальный) коэффициент платежеспособности.

Если общий (реальный) коэффициент платежеспособности превышает единицу, то это свидетельствует о том, что предприятие может рассматриваться как платежеспособное, так как у него есть возможность погасить свои обязательства в установленные сроки, не превышающие три месяца. В противном случае возникает риск признания предприятия банкротом.

При анализе показателей ликвидности необходимо учитывать, что их значения могут быть приблизительными, так как оценка ликвидности активов и срочности обязательств по бухгалтерскому балансу может быть не точной. Например, ликвидность запасов зависит от их качества, включая скорость оборачиваемости, долю дефицитных и залежалых материалов и готовой продукции. Точность оценки ликвидности дебиторской задолженности также зависит от скорости ее оборачиваемости, наличия просроченных платежей и невозможности взыскания. Поэтому, чтобы повысить точность оценки ликвидности, необходимо проводить внутренний анализ на основе данных аналитического бухгалтерского учета.

Для получения ответов на вопросы о тенденциях развития организации в будущем, изменении ее положения и мерах, которые нужно предпринять для повышения ликвидности бухгалтерского баланса, требуется провести расчет темпов роста ликвидности и произвести их сравнительный анализ.

Поэтому для проведения третьего шага анализа ликвидности баланса - сравнения темпов роста активов и пассивов, рекомендуется улучшить классический метод анализа путем внедрения сравнения темпов роста активов и пассивов.

Современный экономический словарь определяет темп роста как «отношение величины экономического показателя в данное время к его исходному значению, принятому за базу отсчета, измеряемое в относительных величинах или в процентах».

Последний шаг алгоритма позволит проанализировать тенденции развития организации и определить ее финансовую устойчивость в будущем.

$$\text{Тр}А1 \geq \text{Тр} П1$$

$$\text{Тр}А2 \geq \text{Тр} П2$$

$$\text{Тр}А3 \geq \text{Тр} П3$$

$$\text{Тр}А4 \leq \text{Тр} П4, \text{ где}$$

ТрА1 – Темп роста наиболее ликвидных активов;

ТрА2 – Темп роста быстрореализуемых активов;

ТрА3 – Темп роста медленнореализуемых активов;

ТрА4 – Темп роста труднореализуемых активов;

Тр П1 – Темп роста наиболее срочных обязательств;

Тр П2 – Темп роста краткосрочных обязательств;

Тр П3 – Темп роста долгосрочных обязательств;

Тр П4 – Темп роста постоянных пассивов.

Необходимо подчеркнуть, что улучшенный метод анализа ликвидности, основанный на сравнении темпов роста активов и пассивов, применяется для выявления возможных путей увеличения ликвидности баланса, а также для определения перспектив развития организации в будущем.

Таким образом, алгоритм мониторинга ликвидности баланса необходимо проводить в три стадии:

1. Сначала следует использовать классическую модель и только если обнаружится неудовлетворение более чем одного неравенства, необходимо провести последующие этапы мониторинга..

2. Если баланс организации после проведения классического анализа оказывается неликвидным, необходимо использовать уточненный анализ ликвидности баланса. Это поможет определить, какие показатели нуждаются в изменениях в первую очередь, а также в каком направлении необходимо действовать для увеличения ликвидности баланса. Для более эффективного анализа рекомендуется представлять данные в табличном виде и дополнить уточненный анализ графическим изображением. Это позволит быстрее реагировать на отклонения и определить наиболее важные из них..

3. На заключительном этапе выявляются тенденции, связанные с сохранением ликвидности баланса в будущих периодах времени.

Применение данной методики позволит руководству сельскохозяйственной организации определить, какие корректирующие мероприятия необходимо применить для улучшения деятельности организации в будущем.

#### Список используемой литературы:

1. Агаркова, Л.В. Пути улучшения финансового состояния / Л.В. Агаркова, И.М. Подколзина // Экономика. Бизнес. Банки. – №2 (11). – 2018. – С. 79-84.
2. Агекян, Л. С. Содержание анализа финансового состояния организации и решения, принимаемые на его основе / Л.С. Агекян // Молодой ученый. — 2018. — №4. — С. 329-331.
3. Бердникова, Л. Ф., Портнова, Е. С. Технология анализа финансового состояния организации / Л.Ф. Бердникова, Е.С. Портнова // Молодой ученый. — 2016. — №17. — С. 374-377.
4. Герасименко, О.В., Петривская, А.В. Практические аспекты стабилизации финансового состояния организации в условиях кризиса / О.В. Герасименко, А.В. Петривская // Инновационная наука. 2017. № 1-1. С. 28-32.
5. Ибашева, П.А. Диагностика финансовой устойчивости компании и профилактика кризисного



состояния / П.А. Ибашева // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2017. № 32. С. 125-130.

6. Ковалев, В. В. Финансовый менеджмент: теория и практика. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2018. -1104 с.

7. Курина, Ю. С., Ильина, И. В. Оценка и пути улучшения финансового состояния предприятий / Ю.С. Курина, И.В. Ильина // Молодой ученый. — 2016. — №12.5. — С. 46-49.

## Актуальные вопросы по выявлению преступления в сфере незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции

### Topical issues in documenting a crime under Article 238 of the Criminal Code of the Russian Federation»

*Газизов Т.И.*

*Старший преподаватель кафедры профессиональной подготовки  
Уфимского юридического института  
Министерства внутренних дел Российской Федерации  
+917 456 32 72  
e-mail: [timurgazizov102@gmail.com](mailto:timurgazizov102@gmail.com)*

*Gazizov T.I.*

*Lecturer Ufa Law Institute Ministry  
of the Interior of the Russian Federation  
+917 456 32 72  
e-mail: [timurgazizov102@gmail.com](mailto:timurgazizov102@gmail.com)*

#### **Аннотация.**

На сегодняшний день вопросы правового регулирования незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции занимают одну из ключевых проблем современного общества. Опасность такого явления заключается не только в том, что от этого страдает экономика Российской Федерации, а в том, что от этого страдает в первую очередь здоровье граждан. Статистика отравлений суррогатным алкоголем с каждым годом только растет, что вызывает определенное беспокойство. В статье рассмотрены проблемы, которые присутствуют в сфере правового регулирования незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей, а также предложены пути их решения.

**Annotation.** alcohol-containing products occupy one of the key problems of modern society. The danger of this is not only that the economy of the Russian Federation suffers from it, but that the health of citizens suffers from it first of all. The statistics of poisoning by surrogate alcohol is only growing every year, which causes some concern. The article considers the problems that are present in the sphere of legal regulation of illicit trafficking in alcoholic and alcohol-containing products, and also suggests ways to solve them.

**Ключевые слова:** правовое регулирование, оборот алкогольной продукции, оборот спиртосодержащей продукции, преступление, уголовный кодекс.

**Key words.** legal regulation, turnover of alcoholic beverages, turnover of alcohol-containing products, crime, criminal code.

Как уже было сказано ранее, в современном обществе проблема незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции стала одной из актуальных и важных тем. Это явление имеет достаточно серьезные социально-экономические последствия и негативное воздействие на общественное благополучие. Выявление преступлений в сфере незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции становится приоритетной задачей для правоохранительных органов и соответствующих государственных учреждений.

Необходимость эффективной борьбы с незаконным оборотом алкоголя обусловлена рядом факторов:

Во-первых, это здоровье и безопасность граждан. Неконтролируемое производство и распространение поддельных алкогольных напитков и спиртосодержащей продукции часто приводят к серьезным отравлениям и даже к летальным исходам.

Так, согласно исследованию НИУ ВШЭ, в 2021 году около трети крепкой алкогольной продукции, представленной на российском рынке, была нелегальной. Эти цифры свидетельствуют о масштабности проблемы и ее негативном воздействии на общественное благополучие.

Статистика Росстата также говорит о серьезных последствиях употребления незаконного алкоголя. В

течение 2020 года в России из-за случайных отравлений алкоголем жизнь потеряли 10,2 тысячи человек, что на 3,7 тысячи больше, чем в предыдущем году [1]. Эти данные подтверждают опасность неконтролируемого производства и распространения поддельных спиртных напитков.

Поддельные напитки часто содержат токсичный метиловый спирт (метанол), который может вызывать летальный исход при употреблении даже небольших количеств – от 80 до 150 миллилитров. Кроме того, в нелегальном алкоголе часто используется некачественный этиловый спирт, что представляет дополнительную угрозу для здоровья и безопасности потребителей.

Во-вторых, незаконный оборот алкоголя наносит значительный ущерб государственному бюджету, поскольку такие операции осуществляются вне контроля и не приносят доходы в виде налогов и сборов. Кроме того, незаконные производители и продавцы уклоняются от соблюдения законов, что создает неравные условия для законопослушных предпринимателей.

Однако выявление преступлений в сфере незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции является сложной задачей, требующей комплексного подхода и внедрения новых методов и технологий. В последние годы наблюдается активное использование современных информационных и аналитических инструментов, а также сотрудничество между правоохранительными органами, а также другими заинтересованными структурами для более эффективной борьбы с незаконным оборотом алкоголя.

Федеральный закон от 22.11.1995 г. № 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» является основным нормативно-правовым актом, регулирующим отношения в сфере оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции [2]. Этот закон способствует ограничению потребления алкогольной продукции и устанавливает правила и требования к производству, распространению и реализации такой продукции.

В декабре 2016 года в Иркутской области произошло событие, которое привлекло внимание общества и СМИ, вызвав широкий резонанс [3, с. 30]. Массовое отравление метанолом привело к гибели 76 человек, а пострадали 123 человека. Эта трагедия стала непосредственным стимулом для государства принять неотложные меры и принятия законодательных изменений в сфере уголовно-правового регулирования производства, оборота и реализации спиртосодержащей продукции.

Так, был принят Федеральный закон от 26.07.2017 № 203-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации». В результате этих изменений в Уголовный Кодекс были внесены статьи 171.3 «Незаконное производство и (или) оборот этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции» и 171.4 «Незаконная розничная продажа алкогольной и спиртосодержащей пищевой продукции» [4]. Эти нововведения направлены на ужесточение уголовной ответственности за незаконное производство, оборот и продажу спиртосодержащей продукции, с целью предотвращения подобных трагедий и защиты безопасности граждан.

Данное событие и последующие законодательные изменения являются свидетельством необходимости повышения контроля и регулирования в сфере оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции. Это подчеркивает важность эффективных мер для противодействия нелегальным производителям и распространителям поддельного алкоголя, с целью защиты здоровья и жизни населения.

Проводя анализ вышеупомянутых уголовно-правовых норм, можно обратить внимание на недостаток формулировок «оборот алкогольной продукции» и «оборот спиртосодержащей продукции». Данные понятия отсутствуют как в уголовном законе, так и в упомянутом Федеральном законе № 171-ФЗ. Поэтому целесообразно

закрепить и понимать под «оборотом» все стадии: разработку, производство, изготовление, переработку, хранение, перевозку, реализацию, распределение, приобретение, использование, ввоз на территорию Российской Федерации и вывоз с территории Российской Федерации алкогольной или спиртосодержащей продукции.

Закрепление данного положения в нормативно-правовых актах будет способствовать эффективной борьбе с незаконным оборотом алкогольной и спиртосодержащей продукции в рамках уголовного законодательства.

Еще одна проблема заключается в следующем: рассматривая Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» от 28.12.2009 года N 381-ФЗ, мы обнаруживаем два вида торговой деятельности: розничную и оптовую. Оптовая торговля, в свою очередь, охватывает приобретение и продажу товаров для использования в предпринимательской деятельности (включая перепродажу) или для иных целей, не связанных с личным, семейным, домашним или подобным использованием. Здесь наблюдается явное отличие от розничной торговли.

Проблема заключается в том, что, по-видимому, законодатель считает, что незаконная оптовая торговля алкогольной и спиртосодержащей пищевой продукцией не подлежит ответственности в соответствии со статьей 171.4 Уголовного кодекса Российской Федерации. Необходимо поддержать тех исследователей, кто отмечает необходимость исключения признака «розничная» или внесения дополнительного признака оптовой торговли в соответствующее положение закона [5, с. 224].

Также проблемой является и следующее. Анализируя диспозицию статьи 171.4 Уголовного кодекса Российской Федерации, можно заметить, что она касается именно продажи алкогольной и спиртосодержащей пищевой продукции. Основой для применения этой статьи является договор купли-продажи. Однако на практике часто встречаются случаи, когда продавцы пытаются обойти данное законодательство, представляя продажу под видом:

- дарения,
- аренды,
- проката.

Так, например, в некоторых случаях может продаваться сувенирная продукция, в комплект которой входит алкоголь, и стоимость алкоголя уже включена в общую стоимость комплекта.

Примером этому может служить уголовное дело, рассмотренное в Дзержинском городском суде 15.03.2016 г. [6].

Ситуация была следующей: находился доступный в Интернете сайт, предлагающий приобрести алкогольную атрибутику с доставкой в г. Нижний Новгород. Фактически же осуществлялась продажа и доставка алкоголя, так как к алкогольной атрибутике в подарок прилагался алкоголь. На сайте был представлен каталог алкоголя, но отсутствовал каталог алкогольной атрибутики.

Что интересно, в описательной части сайта было явно указано: «в соответствии с постановлением Правительства РФ «О запрете алкоголя крепостью свыше 15 градусов после 22 часов», продажа алкоголя в ночное время после 22-00 по местному времени запрещена! Мы не осуществляем продажу алкоголя круглосуточно. Мы его Вам Дарим!».

Такие действия позволяют лицу, совершившему преступление, избежать ответственности. Поэтому более правильным было бы заменить термин «продажа» на «сбыт» в диспозиции статьи 171.4 Уголовного кодекса Российской Федерации, поскольку он охватывает множество способов отчуждения алкогольной и спиртосодержащей пищевой продукции.

Таким образом, можно сказать о том, что актуальные вопросы по выявлению преступлений в сфере незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции являются на сегодняшний день достаточно значимыми и требуют пристального внимания со стороны правоохранительных органов, государственных институтов и общества в целом. Незаконный оборот алкоголя и спиртосодержащей продукции не только причиняет серьезный экономический ущерб государству, но и наносит вред здоровью и безопасности граждан, создавая благоприятную среду для преступных действий и социальных проблем.

Решение проблемы незаконного оборота алкогольной и спиртосодержащей продукции не может быть полностью осуществлено только силами правоохранительных органов. Здесь важна не только информированность и активное участие граждан, которые могут играть ключевую роль в предоставлении информации о подозрительных действиях, но и должный уровень государственного регулирования.

Для эффективной борьбы с незаконным оборотом алкоголя также важно развивать и улучшать законодательство, предусматривающее жесткие наказания для нарушителей и создающее благоприятную правовую среду для регулирования этой сферы. Только в таком случае можно достичь высоких показателей в сфере противодействия данному правовому явлению и не допустить распространения контрафактной продукции на широкий рынок.

#### **Список используемой литературы:**

1. В 2021 году в России объем контрафактного алкоголя достиг 27%. Как теневой бизнес отнимает хлеб у добросовестных производителей // Новости. URL: <https://news.myseldon.com/ru/news/index/266815981> (дата обращения: 19.05.2023).
2. Федеральный закон от 22.11.1995 № 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» // Российская газета. 1995. № 231.
3. Зобнин Ю.В., Выговский Е.Л., Дегтярева М.А., Малых А.Ф., Любимов Б.М., Тетерина И.П., Третьяков А.Б., Лелюх Т.Д., Остапенко Ю.Н. Массовое отравление метиловым спиртом в Иркутске в декабре 2016 года // БМЖ. 2017. С. 29-36.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (с изм. от 14.07.2022 № 345-ФЗ) // СЗ РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
5. Бражник С.Д. Незаконная розничная продажа алкогольной и спиртосодержащей пищевой продукции (ст. 171.4 УК РФ): основания криминализации и анализ признаков состава преступления / С.Д. Бражник, А.Л. Казанцев // Евразийское Научное Объединение. – 2020. – № 2-4(60). – С. 222-225.
6. Решение от 15.03.2016 по делу № 2-1676/2016 Дзержинского районного суда Нижегородской области // Судебные и нормативные акты РФ. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/7a53H02g1INJ/> (дата обращения 18.05.2023).

**Актуальные пробелы законодательства в области трансплантологии как фактор нарушения реализации конституционных прав граждан на жизнь и охрану здоровья****Actual gaps in legislation in the field of transplantology as a factor of violation of the constitutional rights of citizens to life and health protection***Романова Дарья Павловна**Магистрант 1 курса,**ФГБОУ ВО «Поволжский институт управления им. П.А. Столыпина» –**филиал РАНХуГС, г. Саратов**e-mail: [79064091722@yandex.ru](mailto:79064091722@yandex.ru)**Romanova Darya Pavlovna**1st year Master's student,**P.A. Stolypin Volga Institute of Management –**RANEPa branch, Saratov**e-mail: [79064091722@yandex.ru](mailto:79064091722@yandex.ru)***Аннотация.**

The article is devoted to the consideration of legal regulation in the field of transplantology. The paper highlights the main normative legal acts on the stated issues and attempts to identify gaps in the current legislation for the purpose of their further research and analysis. Special attention is paid to the analysis of foreign regulatory legal acts in connection with the need to generalize the experience of the current Russian legislation in the field of transplantation of human organs and tissues, as well as for its further development.

**Annotation.**

The article is devoted to the consideration of guarantees of the rights of the individual during the examination procedure. Special attention is paid to the analysis of constitutional human rights in the process of criminal proceedings with the need to identify gaps in the current legislation, as well as for its further development. The authors make proposals for the development of specific amendments and additions to the Criminal Procedure Code of the Russian Federation, which regulates the production of examinations.

**Ключевые слова:** личность, трансплантация, закон, презумпция, донор, исследование, охрана здоровья.

**Key words:** personality, transplantation, law, presumption, donor, research, health protection.

Наука никогда не стоит на месте. Достижения науки и техники, овладение новыми технологиями способствуют развитию всех видов деятельности, в том числе медицинской. Поскольку жизнь и здоровье человека, его личная неприкосновенность являются наивысшей нематериальной ценностью, то современная медицина непрерывно развивается, совершенствуется, ищет решения и методы лечения того или иного заболевания. Так, в настоящее время относительно новый и один из самых эффективных способов лечения, который является для пациента «счастливым билетом в новую жизнь», представляет собой трансплантация органов и тканей человека. Однако эта сфера требует соответствующего юридического сопровождения.

Сложно себе представить современную жизнь без правил и правовых актов. Правовое регулирование трансплантации органов и тканей человека в Российской Федерации базируется на приоритете охраны и защиты высших неотчуждаемых благ человека. Основными руководящими документами практической трансплантологии являются Закон РФ от 22 декабря 1992 г. № 4180-1 «О трансплантации органов и (или) тканей человека», Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. N 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации", Федеральный закон от 20 июля 2012 г. № 125-ФЗ «О донорстве крови и ее компонентов». Перечень органов и тканей, разрешенных к пересадке, приводится в приказе Минздрава России и РАН от 4 июня 2015 г. № 306н/3 «Об утверждении перечня объектов трансплантации».

Также, у донорства есть свой, особый документ, описывающий моральную сторону сдачи крови в мире. Называется он – Кодекс донора и включает в себя 18 пунктов. Настоящий Кодекс был разработан при

технической поддержке Всемирной организацией здравоохранения и принят Генеральной Ассамблеей Международного общества переливания крови (ISBT) 12 июля 2000 года.

Однако, на фоне стремительного развития направления «трансплантология» и достижений в таком роде «донорства» нередко возникают проблемы как этического, так и правового характера. В частности, вовремя не отреагировав на современные требования и складывающиеся тенденции в рассматриваемой области, существенные пробелы в российском законодательстве отражаются на субъектах данных правоотношений (донор и реципиент), происходит «сталкивание» их интересов.

В связи со значительными изменениями за последнее время в экономической, политической сферах государства, которые затронули организационные основы оказания медицинской помощи, требуется существенный пересмотр законодательства в сфере охраны здоровья. Актуальность рассматриваемой темы обусловлена стремительным развитием трансплантологии и насущной необходимостью подвергнуть комплексному исследованию теоретические и практические проблемы её правового регулирования. В России уже более 30 лет успешно проводится трансплантация сердца, более 20 – трансплантация правой доли печени от живого родственного донора, а также начала действовать программа родственной трансплантации печени детям. К осени 2021 года в нашей стране было проведено 1 582 трансплантации органов, из них 30 операции по пересадке легких. При этом более 100 человек ждут «своего» донорского легкого. Все это свидетельствует об особой значимости нормативно-правовой базы, позволяющей урегулировать вопросы трансплантации, сложные не только с моральной, но и с правовой точки зрения. Именно поэтому детальное рассмотрение данной проблематики имеет важнейшее значение, будет теоретически и практически значима до тех пор, пока не будет чёткого понимания гражданско-правового регулирования органов и тканей человека.

Важной и актуальной является проблема, связанная с порядком изъятия органов: у живого или у умершего доноров. В последнее время многие исследователи затрагивают проблему прижизненного согласия на изъятие органов после смерти донора. Стоит отметить, что в настоящее время наблюдается противоречие двух нормативно-правовых актов, а именно Федерального закона «О погребении и похоронном деле», который фактически закрепляет презумпцию несогласия на посмертное изъятие органов, и Закона РФ «О трансплантации органов и (или) тканей человека», который закрепляет презумпцию согласия на изъятие органов. Чаще всего проблема возникает с умершим донором, так как правовое регулирование в данном случае производится на основе установления критерия смерти человека, который является неоднозначным. Важным является момент, когда человеческие органы перестают функционировать, однако это может произойти по-разному, вследствие чего наступает необходимость определить, прекращение функционирования какого из них является сигналом к изъятию органов. Долгое время таким сигналом явилось сердце, но с развитием медицины, в том числе в сфере трансплантологии, когда стало возможным поддерживание жизни в теле человека искусственным путем после остановки этого органа, в нашей стране врачи «установили» новый критерий – смерть головного мозга – необратимая гибель человека. Стоит отметить, что презумпция согласия предполагает изъятие органов умершего донора без согласия родственников, за исключением случаев, в которых лицо само выступало против процедуры. Данная норма содержится в ст. 8 ФЗ «О трансплантации органов и тканей человека» от 22 декабря 1992 г. Тем не менее, проблема соотношения института трансплантологии с институтами гражданского права, затронутая в начале нашей работы, приводит к судебным разбирательствам. Так, в Апелляционном определении Мосгорсуда от 16 сентября 2015 г. установлены следующие обстоятельства: истец обжаловала решение суда первой инстанции, поскольку суд признал законным изъятие Городской клинической больницы органов ее дочери без предварительного согласия. Она аргументировала это следующим: «Органы человека являются целой и неделимой частью самого человека, а в течение всей жизни человек имеет право как пользования, так и

распоряжения своими органами, что является одним из квалифицирующих признаков собственности. Ввиду того, что человек является полноправным собственником своих органов, то в соответствии с действующим законодательством, а именно в соответствии со ст. 1110, 1112 ГК РФ истец, считая себя единственным наследником погибшей дочери, полагает, что ответчик, произведя трансплантацию органов, нарушил ее права как наследницы всего, чем владела погибшая». С данными доводами истца судебная коллегия не согласилась, мотивировав это тем, что органы человека действующее законодательство к вещам не относит, следовательно, они не могут входить в состав наследственной массы, в связи с чем, требования удовлетворению не подлежат. Так, интересным представляется Определение Конституционного Суда РФ от 10 февраля 2016 г. № 224-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы граждан Бирюковой Татьяны Михайловны, Саблиной Елены Владимировны и Саблиной Нэлли Степановны на нарушение их конституционных прав статьей 8 Закона Российской Федерации «О трансплантации органов и (или) тканей человека». В Конституционный Суд РФ обратились близкие родственники умершей, узнавшие об изъятии у неё органов для трансплантации. Заявители ссылались на то, что закон не обязывает медиков информировать близких родственников потенциального посмертного донора о планируемом изъятии у него органов. Об этом родным не сообщают даже при наличии такой возможности, когда они непосредственно находятся в больнице. Данная жалоба была отклонена Конституционным Судом РФ, так как ранее перед ним уже ставился вопрос о проверке той же нормы (определение было вынесено еще в 2003 г.). Тогда он, в частности, подчеркнул, что предполагаемое согласие способствует развитию донорства и трансплантации, спасению жизни как можно большего числа людей. При этом граждане могут выразить свое несогласие на изъятие у них органов и (или) тканей после смерти и довести своё решение до медучреждения. Следовательно, как уже отмечалось ранее, в российском законодательстве используется модель презумпции согласия на изъятие органов и тканей человека. В целом она основана на общепризнанных принципах и нормах международного права. Также Конституционный Суд РФ заострил внимание, что в Правительство Российской Федерации внесен проект Закона о донорстве органов, частей органов человека и их трансплантации. Разрабатывая его, большое внимание уделили позиции гражданина и экспертного сообщества, заявленной при публичном обсуждении документа.

Отметим, что противоположное решение данного вопроса – это опыт зарубежных коллег. В данном случае наиболее интересная практика существует в Соединённых Штатах Америки и Великобритании, где нет презумпции согласия, но есть так называемая «донор-карта». В ней указывается, подходит ли человек для донорства или нет. Условия ведения такого документа регулируется законом США «О едином акте анатомического дара» [10]. Абсолютно противоположная модель – модель «презумпции согласия» содержится в специальном законодательстве Испании. Так, согласно Закону о трансплантации Испании посмертное донорство производится исключительно в том случае, если выраженное несогласие потенциального донора отсутствует.

Исходя из этого, наиболее актуальной проблемой в связи с изъятием органов человека в настоящее время остается проблема, связанная с правом человека «отдавать» свои органы при жизни для трансплантации. Без сомнений, данное право является свободным правом личности. Нельзя не отметить попытки Министерства здравоохранения Российской Федерации в области регулирования вопроса с «живыми» донорами. Принятие проекта Федерального закона "О донорстве органов человека и их трансплантации" (предполагалось вступление в силу с 1 июня 2021 года, однако данный процесс «затянулся»), в котором планируется закрепление «понятийного аппарата», с нашей точки зрения, будет способствовать конкретизации и урегулированию тех вопросов, которые в настоящее время не могут быть решены посредством действующего законодательства. На сегодняшний день, положение, которое подтверждает всё вышесказанное, содержится в ст. 1 ФЗ «О трансплантации органов и (или) тканей человека»: «Трансплантация органов и (или) тканей допускается



исключительно с согласия живого донора и, как правило, с согласия реципиента». При этом, полагаем, законодательство о трансплантации органов и (или) тканей не должно содержать противоречий и не должно допускать нарушения конституционных прав, то есть относится с уважением к соблюдению прав пациента – праву на жизнь, праву на квалифицированную медицинскую помощь, праву на достойное отношение к себе медицинского персонала, праву на получение полной, достоверной и компетентной информации по вопросам медицинского характера. Не случайно, многие международные договоры, в том числе Конвенция о правах человека и биомедицине и Дополнительный протокол к ней направлены на защиту прав живых или мертвых доноров органов и тканей. Более того, уважение человеческого достоинства — это одна из идей, составляющих самую суть Конвенции. Именно поэтому, данная проблема актуальна и требует повышенного внимания со стороны законодателя и государства. Решение на федеральном уровне путём введения норм закона, регулирующих запрет или согласие на изъятие органов для нужд трансплантации. Практическая значимость существующего пробела в законодательстве обусловлена тем, что в нашей стране серьёзный дефицит органов, устранение которого возможно с помощью такого разрешительного метода, как перекрестная трансплантация. Для эффективного внедрения этого метода необходима соответствующая законодательная база, устраняющая дисбаланс публичных и частных интересов всех сторон рассматриваемого правоотношения.

При осуществлении трансплантации органов важно соблюдать этические нормы. В продолжение, затрагивая животрепещущий вопрос дефицита доноров для пересадки органов, а также связанный с трансплантацией этический аспект, отметим, что учёные на протяжении не одного десятилетия находятся в поиске решения данных проблем. На сегодняшний день мы можем говорить об активно развивающихся 3D технологиях. Пока новые технологии биопринтера позволяют напечатать лишь два слоя кожи, однако ведутся разработки в возможности создания на устройстве работоспособных искусственных органов. Так, российские исследователи, резиденты "Сколково", в 2015 году напечатали на биопринтере щитовидную железу. Стоит отметить первые успехи в решении недостатка донорских органов зарубежных коллег. Так, исследователи из Техасского университета вырастили в лаборатории легкие, а ученые из Гарвардского университета пересадили крысе биоинженерную почку. Но она функционировала не так эффективно, как природный оригинал. Являясь результатом генетической инженерии, созданные органы и ткани человека в будущем могут решить многие морально-этические проблемы и, что немаловажно, стать одним из главных источников в трансплантологии. Такая перспектива развития в медицине, когда «продукты», полученные в лабораторных условиях, могут стать объектами свободного обращения ещё раз подчеркивает важность законодательного определения правового положения органов и тканей человека и их отнесение к объектам гражданского права.

При закреплении на законодательном уровне таких «продуктов» как объектов гражданского права, важно взять в расчёт тот факт, что 3D-печать возможна на основе как органических, так и неорганических материалов. Следовательно, необходимо учитывать данное обстоятельство при определении модели правового регулирования соответствующих отношений.

Соответственно, можно констатировать факт наличия многочисленных проблем в правовом регулировании трансплантации органов и тканей человека. Их решением является внесение изменений в законодательство Российской Федерации. Они будут способствовать совершенствованию социальных отношений, как в общей сфере медицины, так и в частной – трансплантологии, а также помогут избежать споров, возникающих в области как конституционных прав, так и субъективных гражданских прав, касающихся жизни и здоровья человека.

Из всего вышесказанного следует, что проблемы в правовом регулировании трансплантации органов и тканей человека есть. Их решением является внесение изменений в законодательство Российской Федерации.

Они будут способствовать совершенствованию социальных отношений, как в общей сфере медицины, так и в частной – трансплантологии, а также помогут избежать споров, возникающих в области личных прав, касающихся жизни и здоровья человека.

Таким образом, предлагаемые изменения будут способствовать:

- устранению ряда административных барьеров;
- разрешению споров гражданско-правового характера;
- увеличению количества доноров;
- совершенствованию механизмов правового регулирования трансплантации органов;
- дальнейшему развитию в нашей стране трансплантологии;
- укреплению гарантий конституционных прав граждан.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 01.07.2020. N 31. Ст. 4398.
2. Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. N 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" (ред. от 01.01.2023 г.) // Российская газета от 23 ноября 2011 г. N 263.
3. Федеральный закон от 20 июля 2012 г. N 125-ФЗ "О донорстве крови и ее компонентов" (ред. от 01.10.2022 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 23 июля 2012 г. N 30 ст. 4176.
4. Приказ Министерства здравоохранения РФ и Российской академии наук от 4 июня 2015 г. N 306н/3 "Об утверждении перечня объектов трансплантации" (ред. от 27.10.2020) // Российская газета от 26 июня 2015 г. N 138.
5. URL: [https://yadonor.ru/donorstvo/about\\_donorstvo/code/](https://yadonor.ru/donorstvo/about_donorstvo/code/)
6. Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 8-ФЗ "О погребении и похоронном деле" (ред. от 01.01.2023 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 15 января 1996 г. N 3. Ст. 146.
7. Апелляционное определение Московского городского суда от 16 сентября 2015 г. по делу № 11–273911. URL: <https://base.garant.ru/119282608/> (дата обращения: 01.12.2021).
8. Определение Конституционного Суда РФ от 04.12.2003 N 459-О "Об отказе в принятии к рассмотрению запроса Саратовского областного суда о проверке конституционности статьи 8 Закона Российской Федерации "О трансплантации органов и (или) тканей человека". URL: [https://sudact.ru/law/opredelenie-konstitutsionnogo-suda-rf-ot-04122003-n\\_11/](https://sudact.ru/law/opredelenie-konstitutsionnogo-suda-rf-ot-04122003-n_11/) (дата обращения: 25.11.2021).
9. Проект Федерального закона "О донорстве органов человека и их трансплантации" (подготовлен Минздравом России, ID проекта 02/04/12-19/00098296) 24.12.2019. // СПС "КонсультантПлюс".
10. Закон о единообразном анатомическом подарке 1968 (ред. от 2016 г.) и его периодические редакции являются одним из единообразных законов, разработанных Национальной конференцией уполномоченных по единообразным законам штатов, также известной как Комиссия по единообразному праву в США с целью гармонизации государственных законов между штатами.
11. Постановление ЕСПЧ от 13.01.2015 г. Дело «Элберте против Латвийской Республики» (жалоба № 61243/08) // Прецеденты Европейского Суда по правам человека. 2015. № 3. С. 75—113 (URL: <http://subscribe.ru/archive/law.europeancour>).
12. Российская газета - Федеральный выпуск № 79 (6650). URL: <https://rg.ru/gazeta/rg/2015/04/15.html> (дата обращения: 22.04.2023).
13. Российская газета - Федеральный выпуск № 266 (6538). URL: <https://rg.ru/2014/11/21/organi.html> (дата обращения: 30.04.2023).

**Актуальные проблемы развития рынка связи после 2022 года****Actual problems of the development of the communications market after 2022****Непорожнев А.С.**

*Студент 2 курса магистратуры  
Факультет Менеджмент (Проектное управление в бизнес-системах)  
МИРЭА - Российский технологический университет  
Россия, Москва  
e-mail: zero.cipher@yandex.ru*

**Непорожнев А.С.**

*2nd year Master's student  
Faculty of Management (Project Management in Business Systems)  
MIREA - Russian Technological University  
Russia, Moscow  
e-mail: zero.cipher@yandex.ru*

**Аннотация**

Рынок мобильной связи в России имеет проблемы уже давно, но только в последнее время они стали по-настоящему ощутимыми. Сначала пандемия 2020 была достаточно серьёзным вызовом для операторов, т.к. значительно выросла нагрузка на оборудование. И если это испытание преодолеть удалось, то 2022, который принёс с собой санкции от мирового сообщества, может стать испытанием, которое преодолеть будет не так и просто, если вообще возможно. В данной статье рассмотрена ситуация, в которой оказался рынок телекоммуникаций после февраля 2022 года и то, какие есть перспективы на сегодняшний день.

**Annotation:**

The mobile market in Russia has had problems for a long time, but only recently have they become really noticeable. At first, the 2020 pandemic was quite a serious challenge for operators, as the load on equipment increased significantly. And if this test was overcome, then 2022, which brought with it sanctions from the world community, may become a test that will not be so easy to overcome, if at all possible. This article examines the situation in which the telecommunications market found itself after February 2022 and what prospects there are today.

**Ключевые слова:** Мобильная связь, санкции, рынок сотовой связи, зарубежные партнёры, оборудование, рынок телекоммуникаций, операторы мобильной связи.

**Key words:** Mobile communications, sanctions, cellular market, foreign partners, equipment, telecommunications market, mobile operators.

2022 год стал сложным для рынка телекоммуникаций во всех смыслах. На место рассуждений о дальнейшем технологическом развитии в сторону 5G, или даже 6G, пришли разговоры о том, как компаниям лучше строить свою сегодняшнюю и будущую политику, когда все ключевые элементы старых стратегий развития стали в одночасье недоступны или сложно реализуемы. Появился реальный риск стагнации и деградации отрасли.

После февраля 2022 года различные отрасли испытали на себе всю важность сотрудничества с международными компаниями и в тоже время жёсть положения, когда эти самые компании в одночасья уходят. Рынок телекоммуникаций ощутил это достаточно сильно. Обращаясь к данным, которые представила «ТМТ Консалтинг», то можно увидеть, насколько сильно просели темпа роста в сравнении с прошлым годом. Справедливо можно заметить, что динамика всё равно выше, чем в 2020 году, однако надо понимать, что тогда ситуация носила несколько иной характер. Если говорить более предметно, то можно увидеть, что пуск рост услуг таких как домашний интернет и телевидение имеет место быть, но он крайне не значительный в рамках общей картины роста рынка. Как указано в статье «ТМТ Консалтинг» объём рынка телекоммуникаций в 2022 году превысил 1,8 трлн руб. Рост рынка составил 1,5%, это один из самых низких показателей за последние годы. Наглядные данные представлены на рисунке 1 [1].



Рисунок 1. Динамика роста рынка связи в России

Главным камнем преткновения для российских компаний, что предоставляют различные услуги в сфере телекоммуникаций, оказался уход западных партнёров. Вряд ли для компаний стало большим открытием, что часть технологий и ресурсов поставлялась из-за рубежа. Но вряд ли кто-то из компаний мог допустить, что случится сценарий с практически одновременным уходом всех ключевых партнёров. Политика и раньше, так или иначе, касалась частного бизнеса и вносила свои коррективы, но как правила не оказывала столь внушительного влияния. Сейчас перед ключевыми игроками на рынке стоит сложная задача: в их распоряжении находится преимущественно отечественное оборудование, которое в разы уступает западному. Однако нельзя допустить серьезного падения качества, чтобы сохранить клиентскую базу и, соответственно, прибыль.

Дополнительное усложнение накладывается ещё и за счёт того, что курс рубля находится в крайне нестабильном положении. То и дело, меняясь относительно мировой валюты, что неминуемо ведёт к изменению ценовой политики компаний. Ведущие компании уже объявили, что сложившаяся ситуация даёт о себе знать в виде подорожания цен на само оборудование и его поддержку. На данный момент цена выросла на 40% со слов представителей компаний, но, как они сами заявляют, - это не предел [2].. Если при скачке цен качество услуг не удастся сохранить на том же уровне, не говоря уже о том, чтобы повысить его, что в текущих реалиях крайне маловероятный сценарий, то это может понести за собой серьёзные издержки в лице потери клиентов. Не стоит забывать, что в 2022 году и так было две большие волны миграций россиян в другие страны, что так же не могло не отразиться на общем количестве доходов компании.

В интервью радио Sputnik генеральный директор некоммерческой организации "Цифровые платформы" Арсений Щельцин высказал мнение, что у различных компаний, в том числе и операторов мобильной связи действительно возникли проблемы с доступом к западному оборудованию. Причём, даже из стран, которые не вводили прямых санкций, - тут всё дело в возможности получить вторичные санкции. Но в тоже время отметил, что это не должно существенным образом отразиться на общем качестве связи в стране. Перебои, по его словам, могут встречаться только в отдалённых и труднодоступных местах. [7].

Агентство Reuters со ссылкой на источники в отрасли пишет, что уход ключевых партнёров в лице Nokia и Ericsson может привести к очень серьёзным последствиям для всей отрасли. Если раньше имелась возможность своевременно обновлять всё необходимое оборудование, чтобы поддерживать качество сетей на определённом уровне, то с уходом зарубежных технологий это станет делать в разы труднее. В первую очередь из-за отсутствия нужных деталей и ПО пострадает скорость и качество соединения. Пользователя так или ощутят, что связь стала пропадать чаще, а контент скачивается медленнее и в худшем, чем было ранее качестве [8].

Прогнозов других экспертов [5], сходятся на том, что в первую очередь текущая ситуация затронет ценовую политику компаний из-за удорожания логистики и сложности поставок необходимых деталей и оборудования, обслуживания программного обеспечения. Всё это приведёт к существенному снижению производства новой необходимой инфраструктуры и значительному повышению нагрузки на уже имеющиеся точки сети, что уже негативно скажется на их сроке использования. Ранее шли разговоры о том, чтобы плавно перейти на исключительно российские системы и оборудование [4]. Предполагалось, что это случится в 2023 году, однако текущая ситуация внесла значительные коррективы в планы. Инициативу пришлось отложить на более поздний срок. Уже сейчас звучат новые предполагаемые даты - 2025-2028 года. До тех пор полностью избавиться от зависимости западного оборудования у российских компаний, в первую очередь это касается сотовых операторов, не получится.

Но не стоит думать, что дело только в недоступности технологий. Из-за сложной ситуации в стране, в 2022 году произошёл большой отток IT-специалистов, что так же негативно сказалось и продолжит сказываться на финансовом положении компаний. По подсчетам РСПП, расходы операторов возросли с 390 млрд рублей в 2021 году до 450 млрд рублей к концу 2022 [6]. На этом фоне компании будут вынуждены всеми силами стараться сократить свои расходы. И первыми под удар рискуют попасть сотрудники. Но нужно понимать, сокращение может сыграть не только на понижение количества расходов, но и в обратную сторону. Если в штате останется минимальное количество специалистов, то это ощутимо может отразиться на общем качестве услуг. А это может привести уже к большим издержкам, которые будут в разы превышать сумму, которую удалось сэкономить при сокращении штата. [6].

В данной ситуации одним наиболее логичных шагов выглядит переход с европейского оборудования на азиатское. Как-никак у китайских компаний достаточно богатый в сфере обслуживания телекоммуникаций по всему миру, в том числе Европе и Северной Америке. Однако, тут нужно учитывать одну важную особенность - западные санкции на поставку в Россию определённого оборудования. У той же Huawei всё ещё свежи воспоминания о достаточно сильных санкциях, которые ввела Америка в отношении компании пару лет назад. И пускай, часть из них уже снята, но фантомные боли вполне могли сохраниться. Поэтому компании не спешат раньше времени занимать ниши западных коллег, предпочитая сначала внимательно изучить то оборудование, которое собираются поставлять, дабы убедиться в отсутствии в нём американских комплектующих и, как следствие, не попасть под соответствующие санкции.

Компании так же рассчитывают на получение прямой помощи со стороны государства.

Различные эксперты считаю, что в текущих реалиях поддерживать качество связи у операторов долго не получится. Да, сохраненные резервы определённо помогут продержаться какое-то время, однако трудности в обновлении и обслуживании оборудования могут дать знать о себе куда раньше, чем рассчитывают компании. Комиссия РСПП по связи и IT озвучивает следующие предложение для поддержки отрасли: помимо уже одобренных мер снизить плату за радиочастотный спектр на 50%, обнулить ставку по налогу на имущество и освободить от налогов доходы сотрудников отрасли [9].

Государство, в лице Минцифр, в свою очередь, смотрит на ситуацию несколько иначе и перекладывает часть ответственности на сами компании. В заявлении Минцифры для «Ъ» [2] прямо говорится, что государство хоть и выделяет необходимый пакет помощи, но всё зависит не только от размера выплачиваемых сумм, но и от прямых решений компаний и того, как они распоряжаются имеющимися у них ресурсами. Таким образом как бы показывая, что не готово брать на себя полное спасение отрасли и выделение средств сверх установленной нормы.

Представители компании «Мегафон» считают, что государству всё же стоит рассмотреть меры, что предложила РСПП. Как говорится в заявлении газете «Коммерсант»: Меры РСПП могут дать ощутимую помощь в сложный период, когда у компаний возникли проблемы с обслуживанием западного оборудования.

Представители «Ростелеком» так же отметили, что для поддержка государства в сфере цифровизации сейчас крайне важна. Ведь без неё нельзя будет создать фундамент – необходимую инфраструктуру для дальнейшей поддержки отрасли.

И тут стоит упомянуть ещё один важный момент, который позволит операторам не только удержаться на плаву, но и даже попытаться вывеси рынок из спячки, в которой тот прибывал последнее время. А способствовать этому может связь 5G. Однако и с ней не всё так солнечно.

Пуск 5G поколение связи это уже давно не нечто фантастическое. Многие развитые страны уже давно её осваивают, а некоторые успешно освоили и уже грезят о следующем поколении. В России с переходом на новую ступень развития сетевых технологий осложнился рядом факторов, которые и по сей день являются палками в колесе.

Если говорить простыми словами, то основным предлогом, чтобы не давать операторам возможность перейти на новую частоту, является то, что необходимые частоты закреплены и используются исключительно военными и прочими силовыми структурами. Данный аспект служит, как оправдание, почему в России 5G связь пока недоступна. Хотя различные эксперты и задаются вопросами, как простая мобильная связь может навредить работе военного спутника. Данный вопрос остаётся открытым и сегодня.

Однако, совершенно внезапно для всех по теме высказался сам президент России. Во время своего июльского заявления Владимир Владимирович Путин чётко обозначил, что нельзя допустить отставание России по направлению развития 5G [3]. Эта новость могла бы быть очень хорошей для различных компаний, однако есть ряд очень важных «но», которые нельзя игнорировать.

Невозможность компаний получить доступ к частотам далеко не единственная и не самая главная проблема. Как отмечалось ранее – основными поставщиками необходимых технологий для телекоммуникаций были страны, которые после февраля 2022 года объявили о своём уходе из страны. Китайские компании заняли выжидательную позицию и пристально следят за ситуацией. Сама же Россия практически не имеет оборудования, которое могло бы предоставлять стабильную работу на частоте 5G. Долгое время шли разговоры о разработке отечественных технологий по данному направлению. По понятным причинам на сегодняшний день компании не горят желанием спонсировать серийное производство. Поэтому на сегодняшний день имеет место быть лишь пара рабочих прототипов.

Если подводить итог, то перспективы у рынка мобильной связи крайне туманны. С одной стороны болезненные последствия санкций: уход зарубежных компаний, прекращение поставок необходимого оборудования в страну, отток «мозгов», невозможность полного импортозамещения и т.д. Но с другой – китайские компании, которые, в перспективе, могут занять нишу и оказать необходимую помощь с оборудованием. Разговоры о допуске компаний к частотам необходимым для связи 5G. И даже обещания «Ростех» касаются начала строительства таковых вышек в 2024 году, которые будут стоять исключительно на российском оборудовании. Согласно планам Минпромторга, к 2024 году в России должно быть произведено не менее 10 тыс. базовых станций на отечественном оборудовании для создания мобильных сетей 5G. И развернуть их планируется не менее чем в 10 городах [11]. Однако стоит помнить, что для реализации таких планов нужно либо начать сначала выпускать оборудование малыми партиями, что потребует значительных финансовых вложений, которые рискуют не окупиться, а вероятнее только принести убытки из-за дороговизны производства; либо сразу запускать серийное производство в широком масштабе с прицелом на импорт за рубеж, что

представить сейчас просто невозможно, т.к. любая подобная торговля может привести к вторичным санкциям по отношению к стране, что согласится покупать оборудование из России.

Кто-то даже надеется, что Россия просто минует столь проблемное 5 поколение связи сразу перейдёт на 6, на исследования в области которой уже были запрошены более 30 млрд рублей из бюджета [10].

Однако это всё далёкие перспективы. А вот насколько долго ещё хватит текущего оборудования и будет ли возможность при необходимости его оперативно заменить – вопрос актуальный и открытый.

#### Список используемой литературы:

1. ТМТ Рейтинг «Российский рынок телекоммуникаций: предварительные итоги 2022 года» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://tmt-consulting.ru/wp-content/uploads/2022/12/ТМТ-телеком-2022.pdf> (дата обращения 24.05.2023)
2. РИА Новости [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ria.ru/20220328/svyaz-1780401176.html> (дата обращения 24.05.2023)
3. Заседание Совета по стратегическому развитию и национальным проектам [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/70086> (дата обращения 24.05.2023)
4. Рамблер [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/economics/49942848-vedomosti-rossiyskie-operatorov-povysyat-tseny-na-sotovuyu-svyaz-v-2023-godu/> (дата обращения 24.05.2023)
5. Рамблер [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/money/50136828-rossiyanam-rasskazali-o-podorozhanii-mobilnoy-svyazi-v-2023-godu/> (дата обращения 24.05.2023)
6. Новые Известия [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://newizv.ru/news/2022-12-27/soedinenie-ne-ustanovleno-kak-izmenitsya-svyaz-i-internet-v-usloviyah-dolghih-sanktsiy-391676> (дата обращения 24.05.2023)
7. Радио Sputnik [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://radiosputnik.ria.ru/20230111/svyaz-1843937656.html> (дата обращения 24.05.2023)
8. Рамблер [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://news.rambler.ru/gadgets/49910839-smi-mobilnaya-svyaz-i-internet-stanut-huzhe-v-rossii-v-2023-godu/> (дата обращения 24.05.2023)
9. Коммерсантъ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/5281224> (дата обращения 24.04.2023)
10. Forbes [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/tekhnologii/472733-v-rossii-resili-razvivat-format-svazi-6g-ran-se-5g> (дата обращения 24.05.2023)
11. СNews Интернет-издание [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https://www.cnews.ru/news/top/2021-08-20\\_goskorporatsiya\\_rosteh\\_uchredila](https://www.cnews.ru/news/top/2021-08-20_goskorporatsiya_rosteh_uchredila) (дата обращения 24.05.2023)

## Актуальные тенденции развития трейд маркетинга в России под влиянием санкционного давления

### Current trends in the development of trade marketing in Russia under the influence of sanctions pressure

*Миронков Алексей Алексеевич*

*Бакалавр,*

*Студент, Российский Университет Дружбы Народов*

*Россия, Москва*

*Mironkov77@gmail.com*

*Mironkov Aleksey Alekseevich*

*Bachelor,*

*Student, People Friendship University of Russia*

*Russia Moscow*

*Mironkov77@gmail.com*

#### **Аннотация.**

За период экономической нестабильности, введения санкций и карантинных ограничений, в сфере трейд-маркетинга произошел ряд существенных изменений. Не выдержав новых реалий, многие игроки ушли с рынка, а те, кто остались, или только открывают свой бизнес, вынуждены крайне внимательно относиться к изменившимся условиям, требованиям потребителей и технологическому прогрессу, без которого невозможно применение большинства инструментов трейд-маркетинга.

В статье рассмотрены теоретические основы трейд-маркетинга, выявлены особенности ведения трейд-маркетинга в сложившейся ситуацией в экономике под давлением западных санкций и определить актуальные тенденции дальнейшего развития трейд-маркетинга.

#### **Annotation.**

During the period of economic instability, the imposition of sanctions and quarantine restrictions, a number of significant changes have taken place in the field of trade marketing. Unable to withstand the new realities, many players left the market, and those who remained, or are just starting their own business, are forced to be extremely attentive to changing conditions, consumer requirements and technological progress, without which it is impossible to use most trade marketing tools.

The article discusses the theoretical foundations of trade marketing, identifies the features of conducting trade marketing in the current situation in the economy under the pressure of Western sanctions, and determines current trends in the further development of trade marketing.

**Ключевые слова:** Трейд-маркетинг, торговый маркетинг, санкции, кризис, тренды.

**Key words:** Trade marketing, trade marketing, sanctions, crisis, trends.

Продвижение товаров в кризисные периоды экономики является настоящей полосой препятствий. Маркетинговые компании имеют повышенные риски для ведения бизнеса, ведь блокировки на территории РФ наиболее популярных социальных сетей грозит потерей части своей клиентской базы, которая могла создаваться в течении многих лет. Кроме того, становятся недоступны многие инструменты трейд-маркетинга, а также сервисы обеспечивающие эффективную работу трейд-маркетологов. К примеру, в последние годы малый и средний бизнес активно пользовались возможностями для продвижения товара в интернете при помощи продукта компании США – Meta Platforms Inc, владеющей Facebook и Instagram. После последних мировых событий деятельность данной компании в России признана событий экстремистской.

Тема написания статьи актуальна в связи с тем, что традиционные формы ведения трейд-маркетинга более не подходят для работы на российском рынке, бизнес только успел адаптироваться под карантинные ограничения, как тут же возникли новые ещё более серьёзные проблемы, вызванные сильнейшим давлением санкций со стороны западных стран. В данных обстоятельства трейд-маркетингу для дальнейшего развития



необходимо перестраиваться искать новые возможности для развития, что обосновывает актуальность изучения современного трейд-маркетинга.

Актуальность темы исследования и её практическая значимость позволили сформулировать цель. Целью данной работы является выявление особенностей ведения трейд-маркетинга в сложившейся ситуации санкционного давления в экономике под влиянием западных санкций и определение тенденций дальнейшего развития, а также нахождение возможных путей выхода из кризисной ситуации.

В целом различного рода вопросы, прямо или косвенно касающиеся темы трейд-маркетинга рассматриваются в трудах, как зарубежных, так и отечественных учёных-экономистов. Первые исследования по данному направлению появились на рубеже 90-х годов. Стоит упомянуть вклад таких выдающихся зарубежных теоретиков-экономистов, как Сейфуллаева М. Э., Муртузалиева Т. В. Из отечественных учёных следует выделить работы Киселев В.М., Савинков С.В., а также многие другие. Труды авторов, перечисленных выше, были взяты за основу написания данной статьи.

В различных источниках информации можно услышать два варианта понятия трейд-маркетинг, классический и торговый маркетинг. Таким образом, трейд-маркетингом называют одним из видов маркетинга, задачей которого является обработка и взаимодействие покупателя, а не потребителя. Разница между потребителем и покупателем крайне проста. При изучении потребителя речь идёт о его анализе его повседневной жизни, объектов потребления и анализ рекламы, которая ему интересна. Потребитель становится покупателем в момент, когда заходит в магазин или любым другим местом для продаж.

Важно понять основные отличия классического (потребительского) маркетинга от трейд-маркетинга. Они главным образом различны в своём объекте изучения. Потребительский маркетинг ставит перед собой целью взаимодействие с конечным потребителем, а торговый маркетинг анализирует и решает проблемы торгового звена. Трейд-маркетинг помогает компании управлять долей рынка по средствам использования торговых посредников. Другими словами, торговым маркетинг - управленческая деятельность по построению наиболее эффективной и выгодной для всех заинтересованных в торговле сторон продвижение товары от производственных предприятий к конечному потребителю, с использованием инструментов товаропродвижения.

Таким образом, работа трейд-маркетолога главным образом происходит на уровне розничной и оптовой торговли, что является главным фактором его особенности в сравнении с другими видами маркетинга. Посредник может быть заинтересован как в очень большом пуле товарных категорий, так и специализированном. Главным интересом посредника являются именно меновые характеристики, а не потребительские. К меновым, как правило, относят уровень спроса на товар или услугу, ценовая политика на каналах сбыта, скорость обращения, различные виды рентабельности, упаковка для транспортировки, сроки хранения товара и многое другое. Маркетинговая коммуникация в данной связи будет больше касаться вопросов маркетинговой стратегии, нежели операционных моментов.

Целевые аудитории (ЦА) рассматриваются посредниками со стороны не столько демографических особенностей, сколько определения наиболее предпочтительных инструментов оплаты, а также характеристик атмосферы торговли. Наибольший интерес представляет многослойный ассортимент по различным категориям товаров и особенности сотрудничества с производителями. При взаимодействии с поставщиками товаров, услуг высоко ценится самостоятельность ведения торгов, наличие рычагов влияния на ценообразование, в том числе после общения с покупателями, ведь это даёт больше возможностей по удержанию клиента в рамках одной торговой сети. Считается одним из эффективных инструментов трейд маркетинга демонстрация покупателю товара на пробу. В тоже время, посредник может являться покупателем, при этом являясь компетентным в вопросах приобретения того или иного товара.

Кроме предоставления возможности клиенту протестировать продукт, существует множество других инструментов торгового маркетинга, к ним относятся:

- POS-материалы, ими являются любое размещение информации о товаре или услуги, призванные привлечь внимание покупателя к нему, заставить человека задуматься о его приобретении. К подобного рода материалам относятся: специально оформленное торговое помещение, стопперы, воблеры, различные сувениры с логотипом товара, ценники, шелфтокеры и другие;

- Акции по повышению уровня мотивации работников ответственных за товаропродвижение. К ним относятся оптовые закупщики, торговые команды, занимающиеся распределением продукции в торговых точках, а также непосредственно сами продавцы и прочие работники торговых точек. Как правило мотивация происходит посредством стимулирования деньгами или денежными эквивалентами;

- Акции «+1», когда клиента стимулируют взять два товара по сниженной цене, тем самым наращивая объёмы сбыта продукции, услуг;

- Снижение просроченной дебиторской задолженности, когда поставщик товара мотивирует продавца за своевременную оплату его продукции;

- Увеличение активной клиентской базы за счёт мотивации торговых команд, занимающихся распространением продукции в наибольшее количество торговых точек.

Функционал трейд-менеджеров во многом схож со многими другими обязанностями маркетологов, к схожим задачам можно отнести:

- Изучение рыночной среды;
- Подготовка инструментария для достижения поставленных целей;
- Обеспечение роста дистрибуции товарной марки на всех каналах продвижения;
- Выделение сильных сторон товара, для поддержания его конкурентоспособности в глазах покупателей;
- Укрепление имиджа торговой марки;
- Создание и управление мероприятиями маркетинга, например, мерчандайзинг. Здесь важно показать особый подход к контролю за проведением трейд-маркетинговых программ, представленный на рисунке 1;

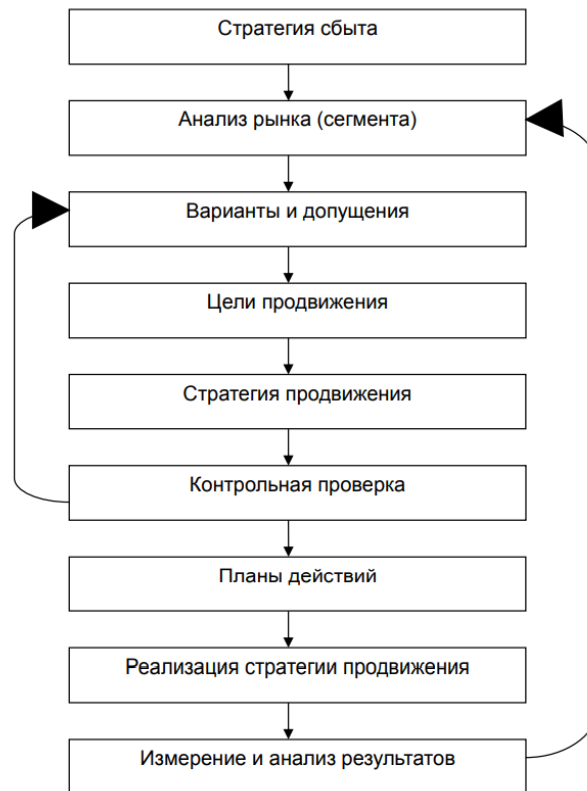


Рисунок 1. Контроль проведения трейд-маркетинговых программ

Наряду с обычными задачами маркетологов, трейд-менеджеры работают по таким направлениям, как:

- комплексное системное решение задач торговли;
- мониторинг соотношения ИРР (индекс развития рынка) и ИРК (индекс развития компании) как фактор определения и коррекции стратегии сети дистрибуции в регионе;
- выбор и осуществление способов формирования сети дистрибуторов;
- разработка типологии клиентов;
- определение факторов, детерминирующих выбор оптимальной системы продаж, например филиал или сеть дистрибуторов;
- нахождение источников и эффективных способов поиска клиентов;
- определение особенностей работы с ключевыми клиентами, выработка критериев выделения ключевых клиентов/дистрибуторов;
- оценка компании — партнера по дистрибуции, разработка документации по дистрибуции;
- анализ эффективности дистрибуторской сети, определение критериев сравнительного анализа;
- поддержание дистрибуторской сети инструментами трейд-маркетинга: мерчандайзинг, скидки и бонусные программы, торговые конкурсы; промоушн в рознице;
- специфическая работа отдела оптовых и/или региональных продаж;
- командировки в регионы;
- Sales Story (аргументация в поддержку продаж).

Следует понимать, что теория не всегда соответствует реальности. На практике работа трейд-маркетологов, в последнее время, затруднена. Это связано с значительным давлением санкций со стороны

западных стран. На фоне происходящих в мире событий все сферы экономики вынуждены меняться, но уже сейчас можно выделить основные тенденции дальнейшего развития трейд-маркетинга.

Экономический кризис в первую очередь влияет на бизнес посредством изменения в поведении покупателей. Прослеживается тенденция к росту чувствительности покупателей к цене. Это подталкивает трейд-маркетологов сосредоточить свои усилия именно в этой сфере комплекса маркетинга. Так аналитическая компания Nielsen недавно провела исследования, согласно которым около 80% потребителей считают уровень цен ключевым фактором при принятии решения о покупке того или иного товара. Примерно 4 из 10 россиян сравнивают цены сразу в нескольких магазинах перед принятием решения. Около 65% покупателей переориентировались на магазины с более низкой ценовым ассортиментом, это неизбежно приводит к популяризации торговых точек формата дискаунтеры.

Изменения в потребительском поведении неизбежно скажется и на расширении ассортимента товаров «первой цены», означая развитие новых торговых марок.

Так, даже магазины, которые работают в «премиум» сегменте рынка, как это представлено в ГлобусГурме, наращивают ассортимент с низкой ценовой категорией. Такие товары под новыми торговыми марками всё больше заполняют полки гипермаркетов, к примеру Ашан.

Тренд на экономию средств не остался незамеченным даже известной на российском рынке компании-ритейлера – «Азбука вкуса», которая стала развивать новую торговую сеть «АВ маркет», где ставка делается не на потребителей с высоким уровнем дохода, а с средним.

Вследствие санкций, под наибольший удар попали российские интернет-площадки, изменения затронут бизнес по следующим направлениям:

- Таргетированная реклама станет менее доступной;
- Часть аудитории будет потеряна;
- Падение продаж;
- Появляются дополнительные риски для тех компаний, которые продолжают работать через запрещённые в России социальные сети.

Кроме того, кризис неминуемо повлияет на востребованность маркетологов в компаниях. Предполагается, что некоторые направления маркетинга станут не столь востребованные, например, таргетологи, которые специализировались только на одной интернет-платформе. При этом, те специалисты, которые владеют основами современного маркетинга, хорошо работают с ЦА и способны быстро перейти на другие онлайн-платформы будут всё также высоко цениться на рынке труда.

Теперь маркетинговые компании сменяют приоритеты, переходя на альтернативные социальные сети, которые ещё доступны на российском рынке. Начинается активный переход на онлайн-платформы, где риск блокировки или минимален, или его вовсе нет. К таким социальным сетям относятся:

- «ВКонтакте»;
- Telegram;
- «Одноклассники».

Однако, важно учитывать, что согласно прогнозам, ожидается увеличения стоимости размещения рекламы на данных площадках примерно на 20%, это нужно учитывать при формировании рекламных бюджетов.

Ещё одним вызовом для трейд-маркетинга, является уход части зарубежных брендов и производителей с российского рынка. Кроме того, что компании потеряли хороших партнёров за рубежом, есть и позитивные моменты. Из-за ухода известных брендов, на внутреннем рынке освободилось много места, и теперь рынок будет перекраиваться. Новым локальным маркам, которые получили долю полки, еще предстоит привлечь своего

потребителя. Крупным игрокам, которые были вынуждены отказаться от ключевых брендов в своем портфеле и проводить ребрендинг, нужно вернуть интерес своего потребителя на прежний уровень. В любом случае это борьба за потребителя, который оказался вновь в поиске бренда на замену ушедшему. И эта борьба происходит на фоне трех трендов:

- Сокращение выделяемых на маркетинг бюджетов;
- Нарастание конкуренции среди отечественных компаний;
- Популяризация и увеличение объема СТМ.

Ещё одной важной тенденцией является уход brand-коммуникаций на задний план, при этом растёт роль прямых продаж. в ситуации очень узкого выбора медиа сложно заниматься формированием общественного мнения и построением имиджа. Поэтому наиболее востребованными сейчас оказались каналы, нацеленные на performance-продвижение.

В условиях новых тенденций и расширения ограничений трейд-маркетинг не стоит на месте предпринимает реальные шаги к решению своих проблем.

Что касается сокращения объёмов бюджетов, то это вынуждает делать рекламу и использовать инструменты трейд-маркетинга с предельной эффективностью. На этом фоне увеличивается роль цифровых технологий, позволяющие делать компанию более гибкой и управляемой. Здесь можно выделить технологии анализа сетевой активности аудиторий (YouScan, «Медialogия») и мониторинга размещения (SMM Planer), средства дистанционной коммуникации (Webex, Zoom, Teams) и онлайн-анкетирования (Google Forms, SurveyMonkey, Simpoll и другие).

В последние месяцы, по словам Натальи Лыдиновой, маркетолога Well Media, вместе с блокировкой социальных сетей число классических маркетинговых активностей выросло. Доля инвестиций в digital уменьшилась, и перераспределение рекламных бюджетов происходит в сторону офлайн каналов, таких как ТВ, радио и наружная реклама. Для малого и среднего бизнеса будут актуальны инструменты интерьерной рекламы.

Экономические потрясения, кроме того, что лишают людей свободных средств, вынуждают их больше работать, уменьшая тем самым их свободное время. В ответ на данную тенденцию, появился новый вид торговли – «По подписке». Его смысл заключается в том, что у клиента появляется возможно покупать не разовый набор товаров, путём оформления подписки на регулярную доставку заказа к месту назначения. Такая подписка позволяет экономить клиенту достаточно много времени, которое он обычно тратил на поиск и выбор продуктов. Родиной данной идеи является Швеция, но она приобретает всё большую популярность в России, особенно в Москве. Уже сегодня, вбив в поисковике Яндекса «доставка продуктовых наборов», выскочат десятки вариантов торговых точек онлайн. Эксперты предполагают, что данная тенденция распространится на другие крупные города.

Теперь маркетинговые компании сменяют приоритеты, переходя на альтернативные социальные сети, которые ещё доступны на российском рынке. Начинается активный переход на онлайн-платформы, где риск блокировки или минимален, или его вовсе нет. К таким социальным сетям относятся:

- «Вконтакте»;
- Telegram;
- «Одноклассники».

Однако, важно учитывать, что согласно прогнозам, ожидается увеличения стоимости размещения рекламы на данных площадках примерно на 20%, это нужно учитывать при формировании рекламных бюджетов.

Таким образом, можно заключить, что основными тенденциями являются: перераспределение долей рынка, вследствие ухода известных брендов; переход на альтернативные социальные сети, имеющие меньшие

риски блокировки; снижение выделяемых на маркетинг бюджетов; появление новых товарных марок; переориентирование в сторону расширения ассортимента товаров низкой ценовой категории.

Российская экономика в очередной раз переживает тяжёлые времена. Экономисты из разных стран не раз пророчили падение экономики России после очередного кризиса. При этом раз за разом рынок решал свои проблемы, и ситуация постепенно стабилизировалась. Однако теперь полоса препятствий стала ещё больше. Трейд маркетинг, как и другие направления маркетинга, переживает не лучшие времена, оставаясь также крайне востребованным в бизнесе.

Несмотря на все указанные выше турбулентности в сфере маркетинга, большая часть экспертов уверена в том, что трейд-маркетинг — это то направление, которое будет чувствовать себя наиболее стабильно в ближайшее время. Такое мнение аргументируется тем, что рекламодатели всё ещё поддерживают свои продажи на достойном уровне с помощью e-com и ритейле. Ведь чтобы поддерживать бизнес рентабельным, в независимости от санкций, необходимы дополнительные места продаж в магазинах, оформление продающих карточек товаров на маркетплейсах, быстрая реакция на все возможные изменения.

#### **Список используемой литературы:**

1. Сейфуллаева М. Э., Муртузалиева Т. В. Инновационная маркетинговая политика российских промышленных предприятий в условиях экономических санкций //Маркетинг в России и за рубежом. – 2019. – № 6;
2. Киселев В.М., Савинков С.В. Маркетинговые коммуникации в местах продаж // В сборнике: Маркетинг в России 2018. Справочник НП Гильдия маркетологов. Под общей редакцией И.С. Березина. Москва, 2018;
3. Никишкин В.В., Твердохлебова М.Д. Современные тенденции маркетинга розничных торговых предприятий // Практический маркетинг. 2020. № 11. С. 5—12;
4. Основные тренды развития маркетинга в России//РБК// [Электронный ресурс]. – 2022. – <https://trends.rbc.ru/trends/social/639c38d99a7947aafd67aa43> (дата обращения 14.12.2022);
5. Влияние 2022 года на рынок трейд-маркетинга//Retail.ru// [Электронный ресурс]. – 2022. – <https://www.retail.ru/rbc/pressreleases/kak-2022-god-povliyal-na-rynok-treyd-marketinga/> (дата обращения 14.12.2022).

**Анализ политических отношений Азербайджанской Республики с Черногорией****Analysis of the political relations between the Republic of Azerbaijan and Montenegro***Гусейнзаде Ширин Эмиль кызы**Аспирантка 2 курса**Факультет Международных отношений**Санкт-Петербургский государственный университет**Санкт-Петербург, Россия**e-mail: [shirin.huseynzade@gmail.com](mailto:shirin.huseynzade@gmail.com)**Huseynzade Shirin Emil kizi**2nd year PhD student**Faculty of International relations**Saint-Petersburg State University**Saint-Petersburg, Russia**e-mail: [shirin.huseynzade@gmail.com](mailto:shirin.huseynzade@gmail.com)***Аннотация.**

В данной статье рассматриваются ключевые аспекты развития политических отношений между Азербайджаном и Черногорией. Азербайджана и Черногории. После восстановления своей независимости в 1991 году, Азербайджанская Республика стала стремительно участвовать в двусторонней и многосторонней дипломатии, интегрировать в мировую политику. Азербайджан и Черногория являются странами бывшего социалистического режима, что позволяет легче чувствовать и понимать политику друг друга. Черногория признала независимость Азербайджана в конце 1991г., когда еще была в составе Югославии. После приобретения независимости в 2006 году, Азербайджан спустя месяц признал независимость Черногории. В статье анализируются итоги двусторонних визитов, подписанные меморандумы, а также перспективы взаимоотношений между двумя странами.

**Annotation.**

In this article, key aspects of the development of political relations between Azerbaijan and Montenegro are examined. After regaining their independence in 1991, the Republic of Azerbaijan rapidly participated in bilateral and multilateral diplomacy, integrating into global politics. Azerbaijan and Montenegro are countries of the former socialist regime, which allows them to more easily understand and perceive each other's politics. Montenegro recognized the independence of Azerbaijan at the end of 1991, when it was still part of Yugoslavia. After gaining independence in 2006, Azerbaijan recognized the independence of Montenegro a month later. The article analyzes the outcomes of bilateral visits, signed memoranda, as well as the prospects for relations between the two countries.

**Key words:** Azerbaijan Republic, Montenegro, cooperation, investment, bilateral diplomacy.

**Ключевые слова:** Азербайджанская Республика, Черногория, сотрудничество, инвестиция, двусторонняя дипломатия.

**Введение.** Азербайджанская Республика, восстановившая свою независимость 18 октября 1991 году, является одной из быстро и динамично развивающихся стран постсоветского пространства, страна ведет свою внешнюю независимую политику, участвует в двусторонней и многосторонней дипломатии. После распада СССР Азербайджан как независимое государство стал стремительно интегрироваться в мировую цивилизацию. Одним из основных приоритетов внешней политики государства стало укрепление связей, направленных на защиту политических и экономических интересов в Центральной и Юго-Восточной Европе. Последовательное признание Азербайджана мировыми государствами и установление дипломатических отношений с отдельными странами позволило в то же время наладить отношения со славянскими странами. Важную роль в формировании многостороннего сотрудничества республики со славянскими странами Европы сыграл переход от тоталитарного общества к демократическому, от централизованной государственной экономики к рыночной, от гегемонистской коммунистической идеологии к плюрализму [14].

**Ключевые аспекты развития политических отношений между Азербайджаном и Черногорией.**

Страна бывшей Югославии - Черногория, так же, как и Азербайджан страна бывшего социалистического лагеря, находится в Юго-Восточной Европе, на Балканском полуострове. Несмотря на то, что сотрудничество между Азербайджаном и Черногорией значительно недолгое, две страны понимают и чувствуют друг друга, и политические процессы, происходящие внутри стран намного лучше, в отличие от западноевропейских партнеров, которые больше 60 лет проживают в капиталистической системе.

Бывшая Югославия признала независимость Азербайджана 31 декабря 1991 года. В 2002 году оставшиеся в составе Союзной Республике Югославия 2 республики, Сербия и Черногория, 14 марта при содействии на тот момент генерального секретаря ЕС Хавьера Соланы и руководителей двух государств подписали соглашение о сотрудничестве в рамках конфедеративного союза двух союзных республик и о создании нового государства – Сербия и Черногория [19]. 4 февраля 2003 г. было провозглашено официальное вступление в силу Конституционной хартии нового объединения [20]. Двусторонние дипломатические отношения между союзом Сербии и Черногории и Азербайджанской Республикой были установлены 21 августа 1997 года [7].

В 2006 году 21 мая в Черногории был проведен референдум, после чего Черногория вышла из союза Сербии и Черногории, и приобрела независимость [23].

В июле 2006 года Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев, находящийся с рабочим визитом в Германии, встретился с премьер-министром Черногории Мило Кукановичем. На встрече были обсуждены возможные перспективы развития стран. Результаты встречи вскоре были обнародованы, 24 июля того же года Азербайджан признал независимость Черногории [4].

Спустя два года, 24 апреля 2008 года между Азербайджанской Республикой и Черногорией был подписан протокол об установлении дипломатических отношений. Но пока еще не было дипломатической миссии. В 2010 году Азербайджаном был назначен первый посол в Черногорию с резиденцией в Румынии [6]. После этого отношения стали интенсивно развиваться между двумя странами. Показателем этого является ряд официальных визитов. Так, 8 апреля 2011 года в Милли Меджлисе было утверждено проект о создании рабочей группы по межпарламентским отношениям между Азербайджаном и Черногорией, в тот же день Новрузали Асланов был назначен руководителем группы [25]. Через год в сентябре 2011 года, президент Черногории Филип Вуянович в первые прибыл в Азербайджан с официальным визитом. Во время официального визита обсуждались перспективы дальнейшего взаимодействия двух стран. После чего 24 апреля 2012 г. в Подгорице открылось дипломатическое представительство Азербайджана. Сразу после этого был подтвержден акт и в июле 2012 года в парламенте Черногории была создана группа дружбы по межпарламентским отношениям с Азербайджаном. Руководителем группы дружбы назначен был заместитель спикера парламента Рифат Растодер [9].

В 2013 году президент Азербайджана прибыл в Черногорию с официальным визитом. Во время официального визита президента Азербайджана в Черногорию в городе Цетинье было подписано два важных документа: «Декларация о дружественных отношениях и партнерстве между Азербайджанской Республикой и Черногорией» [2] и «Конвенция между Правительством Азербайджанской Республики и Правительством Черногории об устранении двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы» [1]. Подписание декларации было важным историческим событием, в декларации подчеркивалось о сотрудничестве во всех сферах. Так оба государства обязались содействия их двустороннему сотрудничеству на долгосрочной основе, включая политическую, экономическую, торговую, инвестиционную, оборонную, безопасную, научно-техническую, экологическую, информационную, социальную помощь, молодежную и спортивную сферы. Черногория и Азербайджан договорились о следующем:



1. Они будут развивать свои отношения в области экономики, торговли, инвестиций, обороны и безопасности, транспорта, науки и техники, информации, молодежи и спорта на основе дружбы, равенства, взаимного доверия, партнерства и всестороннего сотрудничества.

2. Учитывая европейские и евроатлантические перспективы Черногории, оба государства в целях содействия международной и региональной безопасности будут тесно сотрудничать в международных организациях в частности ООН и ОБСЕ, будут проводить консультации по своим позициям и по вопросам, представляющим взаимный интерес.

3. Они подчеркивают важность мирного разрешения армяно-азербайджанского Нагорно-Карабахского конфликта на основе суверенитета, территориальной целостности и неприкосновенности границ государств в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права.

4. Они признают важность роли энергетики в будущем развитии двух стран и настоятельно поощряют консультации и сотрудничество по вопросам энергоснабжения и диверсификации источников энергии, учитывая растущий спрос на энергоснабжение в будущем в Ионическо-Адриатическом бассейне, развитие транзитных маршрутов и возобновляемых источников энергии.

5. Они будут укреплять сотрудничество в области борьбы с терроризмом и организованной преступностью на основе международно принятых документов и поощряют совместную работу соответствующих структур в этих областях.

6. Они будут способствовать дальнейшему развитию сотрудничества в области культуры, туризма, образования и здравоохранения.

7. Они будут развивать сотрудничество в области экологической безопасности и принимают необходимые меры для предотвращения загрязнения окружающей среды и обеспечения эффективного использования природных ресурсов.

8. Приветствуются дальнейшее развитие связей между парламентами двух стран и поощряют сотрудничество между городами, районами и другими административно-территориальными единицами с целью работы над совместными проектами, способствующими тесным связям между гражданами двух государств.

9. Они еще раз подтверждают свою готовность к дальнейшему укреплению дипломатических отношений.

После официальных визитов глав двух стран и открытия представительства Азербайджана в Черногории отношения между Черногорией и Азербайджаном активизировались. В годы этой активности реализовался один из крупнейших проектов Азербайджана на берегу моря Черногории (Портонови), а также участились двусторонние деловые и рабочие визиты представителей должностных лиц двух стран, создано межправительственная комиссия, отменен визовый режим для Азербайджана.

4 июля 2017 года министр государственного управления Черногории Сюзана Прибилович была с официальным визитом в Азербайджане. Во время визита министр С.Прибилович провела встречу с Инамом Керимовым - председателем Государственного агентства по обслуживанию граждан и социальным инновациям при Президенте АР. После плодотворной официальной встречи во второй половине 2017 года, 3-4 декабря 2017 года делегация Государственного агентства по обслуживанию граждан и социальным инновациям при Президенте Азербайджанской Республики посетила Черногорию. Между Государственным агентством по обслуживанию граждан и социальным инновациям Азербайджана и Министерством государственного управления Черногории подписан Меморандум о взаимопонимании [8]. В 2019 году открылась Дипломатическая миссия Черногории в Азербайджане [11].

Одним из главных приоритетов внешней политики Черногории, является вступление в ЕС и на сегодняшний день государство является претендентом на вступление в ЕС со всеми открытыми переговорными главами [22]. Интегрируясь в ЕС Черногория ограничивает свои национальные интересы в пределах ЕС. В связи с этим иногда можно столкнуться с неприятными ситуациями со стороны Черногории, такими как - поддержка резолюций ЕС в отношении Азербайджана. Так, когда ЕС принимает резолюции о нарушении прав человека, Черногория также подписывает резолюции, так как страна должна придерживаться европейских стандартов.

Также стоит подчеркнуть интересный момент, что между странами бывшей Югославии есть неписанный обязанности друг перед другом, так если среди бывших государств Югославии была выдвинута кандидатура в структурах любых международных организациях, то в первую очередь свой голос отдают за страны бывшей Югославии. Так Черногория поддержала кандидатуру Азербайджана в непостоянное членство в ООН только во втором туре, так как в первом туре была выдвинута кандидатура Сербии тоже.

Несмотря на то, что Черногория с Азербайджаном имеет сравнительно недолгие отношения, между Азербайджаном и Черногорией существуют достаточно близкие политико-экономические связи и успешно реализуются совместные проекты. Существуют большие возможности и перспективы с точки зрения развития сотрудничества между двумя странами в туристической, газовой и транспортной сферах. Основным направлением инвестиционной политики Азербайджана в Черногории является туризм [18].

Крупнейшей азербайджанской инвестицией в Черногорию является инвестиция в строительство большого курорта Порто-Нови. Курорт находится рядом с Херцег-Нови. В 2012 году в проведенном тендере в Черногории, азербайджанская нефтяная компания SOCAR выиграла тендер на аренду территории с продолжительностью на 90 лет. После чего было учреждено ООО Azmont Investments, для реализации этого проекта. Азербайджан инвестировал почти 700 миллионов евро в курорт [15].

В 2013 году 13 марта, во время официального визита президента Азербайджанской Республики в Черногорию, была подписана «Конвенция между Правительством Азербайджанской Республики и Правительством Черногории об устранении двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы», что привело к новому этапу экономического развития [3].

Между двумя странами действует совместная комиссия по экономическому сотрудничеству между Правительством Азербайджанской Республики и правительством Черногории. Цели комиссии анализировать в каких сферах помимо проекта Портонови могут развивать свои экономические связи обе страны. Заседание межправительственной комиссии с Черногорией в первый раз проводилось – в марте 2014 года в Подгорице. Второе заседание комиссии было сравнительно недавно 24-25 июня 2019 года в Баку [5]. Заседание состоялось с участием премьер-министра Черногории Душко Марковича во время делового визита в Азербайджан, где обсуждались существующие связи и дальнейшие перспективы [17].

В 2017 году Черногория проявила инициативу в участие проекта ТАР. «Азербайджан является нашим стратегическим партнером. Мы заинтересованы в развитии экономического, в том числе и энергетического сотрудничества с Баку. Мы готовы участвовать в проекте Транс-Адриатического газопровода (ТАР)», - подчеркнул С.Дарманович [21].

Экономические перспективы для Азербайджанских инвесторов в Черногории значительно большие. В Черногории для развития сельского хозяйства есть большой потенциал. Несмотря на то, что в ЕС существует система сельскохозяйственного субсидирования и сельхоз программ, в Черногории в последние годы эта сфера не очень хорошо развита. Азербайджан может инвестировать в сельское хозяйство Черногории с возможностью получения субсидий ЕС, а также ведения бизнеса во всех балканских странах.

Между странами бывшей Югославии действует Центральное европейское соглашение о свободной торговле (CEFTA), [24] предусматривающего нулевые тарифы на торговлю во всем регионе, освобождение от взимания внутренних пошлин и сборов, а также от ограничений на перемещение товаров и применение общего таможенного тарифа во всех странах организации. Это является большим преимуществом для инвестирования в Черногорию, так как инвестирование в бизнес Черногории открывает возможные двери также в другие Балканские страны.

Также учитывая то, что Черногория реальный кандидат, который может в скором будущем быть членом ЕС, нужно подчеркнуть, что у Азербайджана есть хорошие возможности для крупных инвестиций в страну, интегрирующую в ЕС. Государственный и частный сектор может воспользоваться этим потенциалом, вложив инвестиции в туристический сектор. Для Азербайджана инвестиции в 10-20млн не является большим инвестиционным портфелем, а Черногория небольшая страна и для нее несколько миллионов иностранной инвестиции в страну значит очень многое. В 2020 году Азербайджан вновь занял первое место по размеру инвестиций в экономику Черногории [12].

**Заключение.** Азербайджан и Черногория являются странами бывшего социалистического режима, что позволяет легче чувствовать и понимать политику друг друга. Черногория признала независимость Азербайджана в конце 1991г., когда еще была в составе Югославии. После приобретения независимости в 2006 году, Азербайджан спустя месяц признал независимость Черногории, а уже в 2012 году открыл дипломатическую миссию в Черногории. Стоит также подчеркнуть хорошую динамику двусторонних визитов между странами, исходя из того, что отношения между странами сравнительно молодые. Черногория как страна, интегрирующая в Европу, должна придерживаться европейских стандартов, так, когда европейский союз предлагает подписать какие-либо резолюции в отношении нарушения прав человека в Азербайджане, Черногория очень часто присоединяется к этим резолюциям, что является не очень благоприятно темой, но стоит подчеркнуть, что это не вредит развитию отношений между странами. В многосторонней дипломатии Черногория поддерживают кандидатуру Азербайджана. Черногория является стратегическим партнёром Азербайджана, и признает территориальную целостность Азербайджанской Республики. Учитывая вышеперечисленные факторы можно прийти к выводу, что развитие политических взаимоотношений между Азербайджаном и Черногорией стали активно развиваться с 2007 года. Особого внимания заслуживает тот момент, что между Азербайджаном и Черногорией есть межпарламентские рабочие группы, в чьи полномочия входит развитие сотрудничества и дружественных отношений между странами.

Азербайджано-черногорские отношения основаны на взаимных интересах. Между Азербайджаном и Черногорией подписан договор и конвенция об избежание двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество и предотвращении уклонения от налогообложения. Это является одним из ключевых факторов развития инвестиционно-экономических отношений. Черногория является для Азербайджана интеграционной дверью в Европейский Союз. Азербайджан для Черногории является первым торговым партнером. Исходя из этого можно прийти к выводу, что существуют дальнейшие перспективы развития политико-экономических отношений Азербайджана с Черногорией.

#### Список используемой литературы:

1. “Azərbaycan Respublikası Hökuməti və Monteneqro Hökuməti arasında gəlirlərə görə vergilərə münasibətdə ikiqat vergitutmanın aradan qaldırılması və vergidən yayınmanın qarşısının alınması haqqında” Konvensiyası Bakı şəhəri, 24 may 2013-cü il № 653-IVQ
2. Azərbaycan Respublikası və Monteneqro arasında dostluq münasibətləri və tərəfdaşlıq haqqında” Bəyannamə Bakı şəhəri, 24 may 2013-cü il № 652-IVQ
3. Azərbaycan Respublikasının Qanunu - // [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.azerbaijan-news.az/view-25248/azerbaycan-respublikasi-hokumeti-ve-monteneqro-hokumeti-arasinda-gelirlere-gore-vergilere->

- munasibetde-ikiqat-vergitutmanin-aradan-qaldirilmasi-ve-vergiden-yayinmanin-qarsisinin-alinmasi-haqqinda-konvensiyanin-ve-onun-terkib-hissesi-hesab-edilen-protokolun-tesdiq-edilmesi-barede ( дата обращения: 25.04.2022 )
4. Azərbaycan və Monteneqro // [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.azsec.me/az/azerbaycan-ve-monteneqro> ( дата обращения: 03.05.2022 )
5. HÖKUMƏTLƏRARASI KOMİSSİYALAR - // [Электронный ресурс]. – URL: <https://economy.gov.az/article/interstate-economic-cooperation/21534> ( дата обращения: 06.04.2022 )
6. İKİTƏRƏFLİ MÜNASİBƏTLƏR Monteneqro-Azərbaycan // [Электронный ресурс]. URL: <https://podgorica.mfa.gov.az/az/content/3/ikiterefli-munasibetler> ( дата обращения: 27.04.2022 )
7. İkitərəfli münasibətlər- Serbiya Respublikası // [Электронный ресурс]. – URL: <https://mfa.gov.az/az/content/161/serbiya> ( дата обращения: 03.05.2022 )
8. İKİTƏRƏFLİ MÜNASİBƏTLƏR Monteneqro // [Электронный ресурс]. – URL: <https://podgorica.mfa.gov.az/az/content/3/ikiterefli-munasibetler> ( дата обращения: 25.04.2022 )
9. Monteneqronun Azərbaycanı Fəxri Konsulluğu // [Электронный ресурс]. URL: <https://oneclick.az/company/honorary-consulate-of-montenegro-in-azerbaijan> - ( дата обращения: 28.05.2021 )
10. MÜSTƏQİL AZƏRBAYCANIN 25 İLİ SƏFİRLƏRİN GÖZÜ İLƏ Dövlət müstəqilliyinin bərpasının 25-ci ildönümünə həsr edilir məqalələr toplusu/ Bakı -2016 səh 93
11. Müstəqillik əldə etdikdən sonra Azərbaycan diasporu, Süleyman İsmayılbaýlı Olaylar.- 2012.- 27 yanvar.- S.15. // [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.anl.az/down/meqale/olaylar/2012/yanvar/228548.htm> ( дата обращения: 28.04.2022 )
12. Азербайджан сохраняет лидерство по инвестициям в экономику Черногории // [Электронный ресурс]. – URL: <https://openmonte.com/news/investments> ( дата обращения: 25.04.2022 )
13. Ильхам Алиев принял делегацию во главе с премьер-министром Монтенегро // [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.president.az/articles/5421> ( дата обращения: 03.05.2022 )
14. Мамед-заде Н. Взаимоотношения Азербайджанской Республики со славянскими странами СНГ и Восточной Европы. Монография. Баку, Ганун, 2006, 21 с.
15. Открытие в Черногории курорта Portonovi // [Электронный ресурс]. – URL: <https://interfax.az/view/750033> ( дата обращения: 11.02.2021 )
16. Перечень двухсторонних визитов: // [Электронный ресурс]. – URL: <https://mfa.gov.az/files/file/Az> ( дата обращения: 03.01.2023 )
17. Премьер-министр Черногории прибыл с официальным визитом в Азербайджан // [Электронный ресурс]. – URL: <http://interfax.az/view/770043> ( дата обращения: 17.04.2022 )
18. СЕЙРАН МИРЗАЗАДЕ: «В ЧЕРНОГОРИЮ НЕВОЗМОЖНО НЕ ВЛЮБИТЬСЯ» - // [Электронный ресурс]. – URL: <https://rusvestnik.me/sejran-mirzazade-v-chernogoriju-nevozmoznno-ne-vljubitsja/> ( дата обращения: 06.04.2022 )
19. СОЮЗНАЯ РЕСПУБЛИКА ЮГОСЛАВИЯ. // [Электронный ресурс]. – URL: [https://www.krugosvet.ru/enc/strany\\_mira/SERBIYA\\_I\\_CHERNOGORIYA.html](https://www.krugosvet.ru/enc/strany_mira/SERBIYA_I_CHERNOGORIYA.html) ( дата обращения: 03.05.2022 )
20. СОЮЗ СЕРБИИ И ЧЕРНОГОРИИ. // [Электронный ресурс]. – URL: [https://www.krugosvet.ru/enc/strany\\_mira/SERBIYA\\_I\\_CHERNOGORIYA.html](https://www.krugosvet.ru/enc/strany_mira/SERBIYA_I_CHERNOGORIYA.html) ( дата обращения: 03.05.2022 )
21. Черногория готова участвовать в проекте ТАР – глава МИД // [Электронный ресурс]. – URL: <http://interfax.az/view/717286> ( дата обращения: 21.04.2022 )
22. Черногория может вступить в ЕС в 2025 году // [Электронный ресурс]. – URL: <https://regnum.ru/news/polit/3159529.html> ( дата обращения: 03.05.2022 )
23. Montenegro vote finally seals death of Yugoslavia // [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.theguardian.com/world/2006/may/22/balkans> ( дата обращения: 03.05.2022 )
24. Support to Facilitation of Trade between CEFTA Parties // [Электронный ресурс]. – URL: <https://cefta.int/trade-facilitation/> ( дата обращения: 21.04.2022 )
25. SKUPŠTINA CRNE GORE - Skupštine Crne Gore 24. Saziva/ Podgorica, decembar 2012. Godine, S.44

**Анализ уровня макроэкономического развития республики Хорватия****Analysis of the level of macroeconomic development of the republic of Croatia****Завгородний А.Ф.**

*доктор исторических наук,  
профессор кафедры международных экономических отношений  
Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал  
Российской таможенной академии  
Россия, Санкт-Петербург  
E-mail: alaxta@mail.ru*

**Zavgorodny A.F.**

*Doctor of Historical Sciences,  
Professor of the Department of International Economic Relations  
St. Petersburg named after V.B. Bobkov branch  
Russian Customs Academy  
Russia, Saint Petersburg  
E-mail: alaxta@mail.ru*

**Приходько Д.В.**

*старший преподаватель кафедры международных экономических отношений,  
Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал  
Российской таможенной академии  
Россия, Санкт-Петербург  
E-mail: dvprikhodko@list.ru*

**Prikhodko D.V.**

*Senior Lecturer of the Department of International Economic Relations,  
St. Petersburg named after V.B. Bobkov branch  
Russian Customs Academy  
Russia, Saint Petersburg  
E-mail: dvprikhodko@list.ru*

**Чуракова П.С.**

*студент 4 курса экономического факультета,  
Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал  
Российской таможенной академии  
Россия, Санкт-Петербург  
E-mail: churakova.01@bk.ru*

**Churakova P.S.**

*4th year student of the Faculty of Economics,  
St. Petersburg named after V.B. Bobkov branch  
Russian Customs Academy  
Russia, Saint Petersburg  
E-mail: churakova.01@bk.ru*

**Аннотация.**

Республика Хорватия является примером той страны, которая смогла выстроить национальную экономику практически с нуля после обретения независимости в 1991 г. Её экономическое положение за прошедшие 30 лет значительно улучшилось, однако страна продолжает сталкиваться с рядом существенных дисбалансов. Статья посвящена анализу основных макроэкономических показателей за 2000–2022 гг. с учётом недостатков хорватской экономической системы. Выявляются проблемы экономической политики Хорватии на макроуровне. Определяются наиболее эффективные методы, позволяющие поддерживать экономическое состояние Хорватии на приемлемом уровне даже во время кризисных событий. В результате макроэкономического анализа делается вывод, что Хорватия является экономически развитым государством, на которое большее влияние оказывают события на внешних рынках, чем на внутреннем. Это обусловлено «эффектом черепахи», характерным для большинства представителей Евросоюза. Основные преимущества хорватской экономики заключаются в благоприятном инвестиционном климате, высоком среднем уровне национального дохода, активизации частной инициативы. Негативное влияние на макроэкономический

потенциал Хорватии оказывают диспропорции в распределении национального дохода, бюрократизм в сфере предпринимательства, старение населения и неравномерность развития округов страны.

#### **Annotation.**

The Republic of Croatia is an example of a country that was able to build a national economy almost from scratch after gaining independence in 1991. Its economic situation has improved significantly over the past 30 years, but the country continues to face a number of significant imbalances. The article is devoted to the analysis of the main macroeconomic indicators for 2000–2022, taking into account the shortcomings of the Croatian economic system. The problems of Croatia's economic policy at the macro level are revealed. The most effective methods are determined to maintain the economic condition of Croatia at an acceptable level even during crisis events. As a result of the macroeconomic analysis, Croatia is considered to be a developed country more influenced by external factors than internal ones. This is due to the «turtle effect» that is typical for the most of EU members. The main advantages of the Croatian economy are a favourable investment climate, a high average level of national income, and the activation of private initiative. The macroeconomic potential of Croatia is affected by imbalances in the distribution of national income, bureaucracy in the field of entrepreneurship, aging of the population and uneven development of the country's districts.

**Ключевые слова:** Хорватия, макроэкономическое развитие, валовое накопление, конечное потребление, ВВП, ВНД на душу населения.

**Key words:** Croatia, macroeconomic development, gross capital formation, final consumption, GDP, GNI per capita.

#### **Введение**

Когда речь заходит о государствах Европы, то вспоминаются, как правило, ее лидеры, такие как Германия, Франция, Великобритания. Однако высокий уровень экономического, политического и социального развития показывают не только страны Западной Европы. Подобные примеры можно найти на востоке региона. Одним из таких примеров может служить Хорватия. После распада Югославии в 90-х гг. XX в. и вооружённого конфликта с Сербией в 1991–1995 гг. Хорватия вступила в переходный период, сопровождавшийся значительным спадом экономической активности в связи с отсутствием как таковой национальной экономической системы [1, С. 42]. Поскольку экономику необходимо было выстраивать «с нуля», Республика почти 20 лет находилась в поисках наиболее подходящей модели хозяйства. Лишь к началу XXI в. Хорватии удаётся приблизиться к нормальному уровню функционирования экономики. Как итог, сегодня Хорватия – это одна из ведущих стран юго-восточной Европы, которая по классификации ООН на 2021 г. относится к числу развитых государств [2]. В 2021 г. Хорватия отпраздновала 30-летие с момента обретения независимости. Поэтому целью данной статьи является анализ тех макроэкономических результатов, которых Хорватии удалось достичь с 1991 г.

#### **Основные результаты**

Основой современной экономики Республики Хорватия является третичный сектор, на который в 2020 г. приходилось 63 % валового внутреннего продукта (ВВП) страны. Для сравнения, доля первичного и вторичного секторов в общем объеме создаваемого ВВП составляет 3 % и 44 % соответственно [3]. Преобладание третичного сектора характерно для всех развитых государств, и Хорватия не является исключением. Ведущей отраслью хозяйства предстаёт туризм, обеспечивающий почти 20 % ВВП Хорватии [4]. Туристов многих стран мира привлекают культурные достопримечательности Республики, входящие в список объектов всемирного наследия ЮНЕСКО, континентальный климат, природные заповедники и многое другое. Кроме того, в Хорватии развита сеть автомагистралей и железнодорожных узлов, упрощающая передвижение по стране.

Вторичный сектор, связанный с промышленным производством, в Хорватии составляет 34 % от ВВП. Нефте- и газодобывающая и перерабатывающая отрасли наиболее развиты среди всех отраслей промышленности. Немаловажное значение для Хорватии имеют судостроение и лёгкая промышленность. Если говорить о добыче полезных ископаемых, то Хорватия располагает следующими природными ресурсами: нефть, газ, гравий, песок, мергель, строительные породы, кальций, гипс, бокситы, слюда, глиняные породы,

низкосортная железная руда и т.п. [5]. На территории Хорватии построена Адриатическая Нефтепроводная система (JANAF), связывающая административные округа и поставляющая нефть в соседние страны. Республика активно развивает альтернативную энергетику: в стране используются ветряная, солнечная и гидроэнергия.

На первичный сектор приходится всего 3 % ВВП Хорватии. Вместе с тем сельское хозяйство имеет важное значение для экономики страны, поскольку пищевая промышленность – это одно из ключевых направлений для Хорватии в переходный период. Подобному развитию способствуют благоприятный климат и наличие достаточного числа пахотных земель, пастбищ, лесных угодий и территорий под виноградники. При этом отметим, что в стране слабо развиты животноводство и рыболовство. По большей части, сельскохозяйственная, животноводческая и рыболовецкая продукция обеспечивают внутренний рынок продовольствием, на экспорт идёт малая часть всего объёма производства.

Для более глубокого анализа экономики Хорватии были выбраны ключевые макроэкономические показатели, такие как валовый внутренний продукт (ВВП), валовый национальный доход (ВНД) на душу населения, конечное потребление, валовое накопление капитала и объем сбережений. Исходные данные для анализа, представленные в статистической базе группы Всемирного банка как одного из крупнейших международных институтов, предоставляющих открытую секторальную информацию, указаны в табл. Отметим, что анализ подразумевает неразрывность взаимосвязи отобранных индикаторов и их репрезентативность в пределах генеральной совокупности макроэкономических показателей.

Таблица 1. Макроэкономические показатели развития Хорватии, 2000–2022 гг. [6]

Год	ВВП, млрд \$	ВНД на душу населения, тыс. \$	Конечное потребление, млрд \$	Валовое накопление капитала, % от ВВП	Объем сбережений, % от ВВП
2000	21,6	5,2	18,2	20,2	18,6
2001	23,1	5,3	19,3	21,4	19,1
2002	26,8	5,6	22,7	24,7	18,3
2003	34,7	6,7	28,6	28,1	18,9
2004	41,6	8,5	34,0	26,9	20,8
2005	45,4	10,2	37,1	27,0	19,6
2006	50,4	11,3	40,0	29,2	21,3
2007	60,1	12,7	47,7	29,1	21,1
2008	70,2	14,3	55,8	30,7	19,9
2009	62,6	14,1	50,4	25,2	18,5
2010	59,9	14,1	48,3	21,1	18,9
2011	62,5	14,0	51,1	19,9	18,1
2012	56,6	13,4	46,9	18,8	16,6
2013	58,2	13,6	48,1	19,4	17,9
2014	57,6	13,3	46,9	18,9	19,1
2015	49,5	13,0	39,2	20,6	23,8
2016	51,6	12,4	40,2	21,0	23,1
2017	55,5	12,7	42,9	22,0	25,3
2018	61,4	14,1	47,5	23,4	25,3
2019	60,8	15,0	47,1	22,7	25,3
2020	57,2	14,8	82,9	23,9	23,9
2021	67,8	17,2	80,7	20,2	23,6
2022	71,6	17,4	56,5	25,8	15,7

Начиная с 2000 г., величина ВВП Хорватии, как основного показателя уровня развития страны, стала показывать тенденцию к росту благодаря активному реформированию промышленного сектора, приватизации предприятий и последующему приросту производства. ВВП увеличивался в среднем на 7–8 % вплоть до 2008 г. После этого в 2009–2010 гг., наблюдалось незначительное снижение, вызванное мировым экономическим кризисом 2008–2009 гг. и участием Хорватии в качестве члена НАТО в урегулировании конфликта в Косово, потребовавшем значительных финансовых затрат [7, С. 390–397].

Выйти из сложившейся неблагоприятной ситуации позволили принятые Хорватским национальным банком (ХНБ) и Хорватским банком реконструкции и развития (ХБРР) финансовые меры. В 2010 г. было принято решение увеличить кредитование хорватских предприятий для стимулирования промышленного производства [8, С. 57]. Помимо этого, правительством была предложена программа экономического оздоровления, включавшая следующие инструменты регулирования экономических процессов:

- сокращение расходов государственного сектора;
- переключение распределения бюджетных средств на социально значимые мероприятия и экономически оправданные цели;
- активизация инициативы частного сектора при приватизации предприятий;
- улучшение инвестиционного климата и т.д. [8, С. 58].

Однако принятые меры оказались не так эффективны, как планировалось. Последующее сокращение объёмов ВВП произошло в 2012 г., предшествующем вступлению Хорватии в Европейский союз (ЕС). В 2012 г. произошла смена правящей коалиции, пришедшее к власти правительство столкнулось с рядом проблем. Из-за того, что действия предыдущей власти не оправдались, возникли следующие экономические дисбалансы: уменьшились доходы граждан, вырос уровень безработицы, общий уровень экономического благосостояния снизился [8, С. 63]. Одним из наиболее правильных на тот момент путей выхода из затянувшейся рецессии для Хорватии стало вступление в 2013 г. в Евросоюз. Ожидаемые выгоды от сотрудничества со странами еврозоны виделись удобными для нового правительства.

В 2015–2016 гг. еврозону застал кризис, вызванный введением санкционного режима против России и падением цен на энергоресурсы. ВВП Хорватии сократился. В последующие годы экономика Хорватии постепенно восстанавливалась, однако уже в 2019 г. столкнулась с новыми трудностями, вызвавшими очередное снижение ВВП. В те же годы в Хорватии на фоне политического кризиса в связи со сменой правительства ухудшилось экономическое положение, лишь изменение налоговой политики отчасти смогло урегулировать доходно-расходные потоки.

Дальнейшие колебания значений показателя валового внутреннего продукта являются отражением мирового экономического кризиса, вызванного пандемией COVID-19. Несмотря на проводимую в 2020 г. хорватским правительством кампанию по вакцинации и реализуемые меры поддержки экономики (например, в области занятости, социальных гарантий и т.п.), закономерным проявлением рецессии стало уменьшение реального ВВП. По большей части причиной этому явилось закрытие границ в целях предотвращения распространения коронавирусной инфекции и, соответственно, сокращение туристических потоков [9]. Однако уже в 2021 г. наметилась положительная динамика в сфере туристических услуг, что привело к росту ВВП на 10,64 %.

На период 2021–2026 гг. определён План восстановления и устойчивости Хорватии, основой реализации которого является сочетание реформ и инвестиционной деятельности [10]. План направлен на обеспечение социально-экономической устойчивости путём «зелёного» перехода и цифровой трансформации, улучшения



предпринимательского климата и т.д. Предполагается, что с его помощью удастся решить ключевые внутренние проблемы Хорватии, вызванные, в том числе, пандемией коронавируса.

#### *Динамика ВНД на душу населения*

Рассматривая объёмы валового национального дохода (ВНД), приходящегося на душу населения Хорватии, отметим, что по величине данного показателя в соответствии с современной классификацией Всемирного банка Республику в 2000–2006 гг. можно отнести к группе стран с доходами выше среднего уровня, а, начиная с 2007 г., Хорватия перешла в группу стран с высоким уровнем доходов [11]. Данный факт свидетельствует о достаточно удачной социально-экономической политике государства. Однако Хорватия всё же сталкивалась с определенными проблемами на разных этапах своего развития.

В начале XXI в. Республика находилась в состоянии неопределенности, поскольку приходилось строить новую экономическую систему и продумывать наиболее эффективную политику государства в различных секторах экономики. К 2000 г. в стране существовала децентрализация социальной помощи, из-за чего многие округа Хорватии недополучали материальную поддержку. Вплоть до 2015 г. существовала значительная дифференциация заработной платы наёмных работников в сельских поселениях и крупных городах [12, С. 196]. В 2015 г. был принят новый закон об оказании социальной поддержки населению, который оказался более совершенным, чем предшествующий. Были установлены минимальные размеры заработной платы, чтобы избежать ситуации, когда работающие граждане имеют доходы ниже прожиточного минимума. В частности, большое количество безработных наблюдалось в промышленности, несмотря на все предпринимаемые меры по интенсификации развития данной отрасли [13, С. 15–16].

Экономический кризис 2008–2009 гг. отразился на величине ВНД на душу населения Хорватии незначительно. В связи с колебаниями цен снизился внутренний спрос Республики на товары и услуги, уменьшилась производительность труда и сократилась заработная плата во многих отраслях [14]. Доходы населения снижались, а нужных мер принято не было; при этом сокращение показателя было невелико – в сравнении, например, с 2015–2016 гг. Указанный период охарактеризовался резким снижением ВНД на душу населения на фоне политической и экономической напряженности на мировом рынке [15].

Разнятся и среднегодовые темпы прироста ВНД на душу населения в 2000–2006 гг. и 2006–2019 гг. В первом промежутке прирост составлял 11,7 % в год, во втором – всего 2 % в год. Это наглядно показывает, что темпы социально-экономического развития в первом десятилетии XXI в. были значительно выше: примерно в шесть раз, чем в последующие годы. Такая динамика вызвана тем, что Хорватии в 2000–2006 гг. приходилось создавать новую социально-экономическую базу общества, чтобы как можно быстрее догнать более развитые государства, в частности, внутри НАТО и Евросоюза.

Коронакризис 2020–2021 гг. негативно сказался на занятости и заработной плате, а следовательно, на финансовом положении домашних хозяйств и предприятий [9]. В то же время, достаточная фискальная и организационная поддержка государства помогла в значительной степени сохранить доходы населения. Правительством Хорватии были установлены требования по сохранению рабочих мест с сохранением заработной платы, предоставлению специальных льготных кредитов для бизнеса на восстановление капитальных фондов, смягчению налогового бремени и т.д. [16].

#### *Динамика конечного потребления*

Анализируя объёмы суммарного конечного потребления в Хорватии в 2000–2019 гг., отметим, что на протяжении всего периода потреблялась большая часть ВВП страны. Потребление возросло в 2000–2007 гг. благодаря активизации предпринимательского сектора и увеличению доходов населения. Незначительное

снижение наметилось в 2008–2009 гг. в связи с сокращением доходов и, соответственно, внутреннего спроса. Следующее уменьшение показателя можно заметить в период кризиса 2015–2016 гг.

Большая часть конечного потребления в Хорватии, а именно 50–60 % от ВВП, приходилось на домохозяйства и обслуживающие их некоммерческие организации. Государственным сектором потреблялась меньшая часть валового внутреннего продукта – в среднем 20 %.

Снижение общего конечного потребления в 2000–2007 гг. определялось сокращением государственных расходов на покупку конечной продукции при относительном росте потребления домохозяйств и частного сектора. В период политической нестабильности 2015–2016 гг. сокращение конечного потребления обозначилось для всех групп субъектов хорватской экономики.

Конечное потребление в Хорватии в период с 2020 по 2022 гг. уменьшилось, однако оказалось в два раза выше значений 2019 г. Рост потребления связан с повышением потребительского оптимизма ввиду эффективности ряда мер поддержки и одновременным увеличением объемов заимствований домашних хозяйств и предприятий [9].

#### *Динамика валового накопления капитала*

В период с 2000 по 2008 гг. в Республике наблюдался прирост валового накопления капитала в среднем на 4,8 % в год. Это было связано с ростом предпринимательской активности и соответствующим расширением предприятий-резидентов Хорватии. Начиная с 2009 г., в Республике отмечалось устойчивое сокращение валового накопления капитала в среднем на 2,5 % в год, что вызвано последствиями мирового экономического кризиса 2008–2009 гг., кризисом 2015–2016 гг. и т.д.

Несмотря на благоприятный предпринимательский климат в Хорватии, обеспеченный поддержкой государством малых предприятий (в частности, в сфере туризма) и предоставляемыми льготными условиями для инвесторов, в Республике существуют определённые недостатки бизнес-среды, отталкивающие капиталовложения [17, С. 122]. Во-первых, в стране установлены высокие налоги на бизнес. Во-вторых, недостаточное финансирование компаний более мелких регионов. В-третьих, в связи с ориентацией хорватской экономики к сфере услуг, а именно к туризму и рекреации, существует ощутимый разрыв между активностью капиталовложений в предприятия третичного сектора и иные компании.

В 2020–2022 гг. валовое накопление капитала происходило более низкими темпами, чем предполагалось ХНБ. Притом его увеличению в постпандемийный период должна была способствовать активизация восстановительных работ и использование заемных средств предприятиями, в частности, реального сектора экономики [9].

#### *Динамика национальных сбережений*

Объёмы сберегаемых денежных средств в экономике Хорватии на протяжении всего периода оставались относительно стабильными, лишь в 2012–2013 и 2015–2019 гг. отмечались значительные колебания данного показателя.

Уменьшение сбережений в 2008–2009 гг. связано с мировым финансовым кризисом, приведшим к сокращению доходов населения Хорватии и повышению налоговых ставок правительством. В 2012 г. на фоне политических изменений внутри страны снижались и доходы населения, возрастал уровень цен. В 2016 г., как отмечалось ранее, очередная смена правительства привела к экономической нестабильности, что сказалось и на объёмах сбережений. Выход из зоны сокращения сбережений произошёл отчасти за счёт активного потребительского и предпринимательского кредитования со стороны хорватских банков.

Относительная стабильность в целом финансовой системы Хорватии определяется значительными объёмами иностранных инвестиций, предоставляемыми сторонними государствами для стабилизации

экономики. В частности, важную роль в поддержании такого уровня денежно-кредитных отношений в стране играют финансовые учреждения Евросоюза. Начало активному денежно-кредитному и банковскому сотрудничеству Хорватии и стран Евросоюза положило издание «Закона о банках» в 2002 г., разработанного в строгом соответствии с нормативными требованиями ЕС [18, С. 69–70].

Одной из характеристик экономического кризиса, вызванного пандемией COVID-19 2020–2021 гг., является рост сбережений домашних хозяйств [9]. Потребление домашних хозяйств сократилось из-за отсутствия доступа к некоторым товарам и услугам на фоне строгих эпидемиологических мер, повышенной осторожности самих домашних хозяйств и добровольного сокращения социальных контактов, а также мер предосторожности, вызванных нестабильностью работы и доходов. Всплеск сбережений объясняется вынужденной экономией, связанной с уменьшением платежеспособности потребителей. Положительным последствием роста объемов сбережений стало увеличение потребления после снятия ряда ограничительных мер.

### **Заключение**

Хорватия в течение всего времени после распада Социалистической Федеративной Республики Югославии и мировой социалистической системы прилагала большие усилия к построению открытой рыночной экономики.

Несомненно, роль в успешном постсоциалистическом развитии Республики Хорватии сыграло вступление в Европейский союз, на этапе подготовки к которому был определен ряд выгод для экономики. Среди них особо выделялось ожидание роста притока прямых иностранных инвестиций, расширение географии внешней торговли за счёт её либерализации, создание рабочих мест и увеличение занятости населения. Начиная с 2015 г., Хорватия, по сути, начала получать преимущества от эффекта создания торговли, непосредственным образом сказавшегося на уровне макроэкономического развития страны. Это и увеличение средней заработной платы, и укрепление валютного курса хорватской куны, и улучшение платёжного баланса за счёт прироста совокупного экспорта и использования средств фондов финансирования ЕС.

На фоне кризисных явлений на пространстве европейской интеграции в Хорватии наметились негативные тенденции: рост внешней задолженности, снижение конкурентоспособности национальных производителей ввиду сокращения государственной поддержки предпринимателей и изменений в таможенно-тарифной сфере. Во избежание потери макроэкономической устойчивости хорватским правительством предпринимались меры так называемой «регуляторной гильотины», заключавшиеся в разработке государственных программ – всеобъемлющих либо секторальных – в целях сокращения бизнес-издержек на регулятивные мероприятия.

Однако страна сталкивалась и продолжает сталкиваться с рядом проблем, затрудняющих и замедляющих её экономическое развитие. К ним относят: низкую рождаемость и продолжающееся старение населения, неравномерность распределения доходов и социальной помощи по административным единицам, коррупцию и прочее.

Как утверждает макроэкономический прогноз Европейской комиссии, перспективы Хорватии в целом благоприятны, поскольку краткосрочные риски стремятся к нулю, но структурные проблемы оказывают давление на долгосрочный потенциал роста [19]. Фрагментированное проведение структурных реформ не позволяет стране полноценно развиваться; наоборот, оно выявляет всё большее число дисбалансов. Так, требуют обновления следующие области: пенсионное обеспечение и меры социальной защиты, фискальные инструменты, регулирование финансовых и страховых рисков.

Вместе с тем, на современном этапе гораздо большее влияние на экономику Хорватии оказывают внешние факторы, такие как мировой финансовый кризис 2008 г. или экономический и политический кризис

2015–2016 гг. Несмотря на это, Хорватия является одной из ведущих экономик Юго-Восточной Европы, важным игроком на европейском и мировом рынках, что подтверждает проведенный макроэкономический анализ этой страны.

#### Список используемой литературы:

1. Дружич Г. Хорватия: вчера, сегодня, завтра // Мир перемен. – 2006. – № 4. – С. 42–53.
2. World Economic Situation and Prospects. URL: [https://www.un.org/development/desa/dpad/wp-content/uploads/sites/45/WESP2021\\_ANNEX.pdf](https://www.un.org/development/desa/dpad/wp-content/uploads/sites/45/WESP2021_ANNEX.pdf) (дата обращения: 26.09.2022).
3. World Development Indicators: Structure of output. URL: <http://wdi.worldbank.org/table/4.2> (дата обращения: 27.05.2023).
4. Стоянович Т. Главная проблема хорватов – не сербы, а собственная коррумпированная элита. URL: <https://regnum.ru/news/polit/2911459.html> (дата обращения: 31.12.2021).
5. Croatia Natural Resources – Geography. URL: [https://www.indexmundi.com/croatia/natural\\_resources.html](https://www.indexmundi.com/croatia/natural_resources.html) (дата обращения: 29.12.2021).
6. The World Bank: indicators. URL: <https://data.worldbank.org/indicator?tab=all> (дата обращения: 27.05.2023).
7. Zubovич М. Членство Республики Хорватия в НАТО // Проблемы постсоветского пространства. – 2019 – № 6 (4). – С. 390–397.
8. Милованов В. Стратегии экономического развития Хорватии в 2008–2012 гг. // Свободная мысль. – 2012. – № 7/8 (1634). – С. 55–67.
9. Macroeconomic Developments and Outlook. URL: [https://www.hnb.hr/documents/20182/3973321/eMKP\\_10.pdf/25940fdf-7646-fd53-26a8-b26e3abae5cf](https://www.hnb.hr/documents/20182/3973321/eMKP_10.pdf/25940fdf-7646-fd53-26a8-b26e3abae5cf) (дата обращения: 27.09.2022).
10. Croatia's recovery and resilience plan. URL: [https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/recovery-coronavirus/recovery-and-resilience-facility/croatias-recovery-and-resilience-plan\\_en](https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/recovery-coronavirus/recovery-and-resilience-facility/croatias-recovery-and-resilience-plan_en) (дата обращения: 18.07.2022).
11. New World Bank country classifications by income level: 2020–2021. URL: <https://blogs.worldbank.org/opendata/new-world-bank-country-classifications-income-level-2020-2021> (дата обращения: 06.01.2022).
12. Бабич З. Децентрализация социальной помощи и социальное неравенство в Хорватии // Социальные и гуманитарные науки: Отечественная и зарубежная литература. Сер. 2, Экономика: Реферативный журнал. – 2018. – № 1. – С. 25–48.
13. Джурчич Л. Стагнация экономики Хорватии в Европейском союзе // Социальные и гуманитарные науки: Отечественная и зарубежная литература. Сер. 2, Экономика: Реферативный журнал. – 2020. – № 4. – С. 15–16.
14. Кто остановит шестилетнюю рецессию в Хорватии? URL: [https://fingazeta.ru/finance/financial\\_markets/219502](https://fingazeta.ru/finance/financial_markets/219502) (дата обращения: 13.01.2022).
15. Экономический кризис в Хорватии перерос в политический | Новости. URL: <https://rueconomics.ru/180335-ekonomicheskii-krizis-v-horvatii-pereros-v-politicheskii> (дата обращения: 13.01.2022).
16. Croatia – Measures in response to COVID-19. URL: <https://home.kpmg/xx/en/home/insights/2020/04/croatia-government-and-institution-measures-in-response-to-covid.html> (дата обращения: 27.09.2022).
17. Киреева Ю.А., Неверова Л.А. Зарубежный опыт поддержки малых форм предпринимательства в сфере общественного питания (на примере Республики Хорватия) // Вестник РМАТ. – 2018. – № 4. – С. 121–124.
18. Зайцев О. Новые времена для банковской отрасли Хорватии // Банковская практика за рубежом. – 2006. – № 5. – С. 68–73.
19. Croatia – Review of progress on policy measures relevant for the correction of macroeconomic imbalances. URL: [https://economy-finance.ec.europa.eu/economic-surveillance-eu-economies/croatia/macro-economic-surveillance-croatia\\_en](https://economy-finance.ec.europa.eu/economic-surveillance-eu-economies/croatia/macro-economic-surveillance-croatia_en) (дата обращения: 18.07.2022).

## Аналитический обзор тенденций развития морских грузоперевозок на Дальнем Востоке России

### The research of the development trend of Russian FarEast sea freight

*Шумилова Милена Дмитриевна*

*студент института международного бизнеса, экономики и управления  
Владивостокский Государственный университет  
Россия, Владивосток*

*Shumilova Milena Dmitrievna*

*student of international business, economics and management  
Vladivostok State University  
Russia, Vladivostok*

#### **Аннотация.**

Способность обеспечить транспортные и логистические возможности иностранным компаниям – серьезный вызов для отечественных компаний-перевозчиков, который, впрочем, открывает большие перспективы для развития всей страны и Дальнего Востока в частности.

#### **Annotation.**

It is a massive program for domestic logistic companies to realize the transport opportunities. At the same time such activities and changes give our country big prospects for growth, especially for Far East.

**Ключевые слова:** транспортная логистика, международные перевозки, грузооборот, конкуренция, контейнерные перевозки.

**Key words:** transport logistics, international shipping, cargo turnover, competition, container shipping.

Вопреки имеющимся обстоятельствам, применимым не только к Дальнему Востоку, но и России в целом, многие отечественные предприниматели заинтересовались Дальним Востоком. В регионе наблюдается своего рода логистический прогресс. Это связано с выигрышным географическим положением, которое делает регион уникальным, если посмотреть на это с точки зрения потенциала внутренней и внешней торговли России [4].

Близость территории к странам Азиатско-Тихоокеанского региона обеспечивает возможность работы как в направлении импорта, так и экспорта со странами дружественных государств. Развитие данных направлений сопряжено с необходимостью увеличения транспортного потенциала и логистических мощностей. Собственно, это можно наблюдать по развитию инфраструктуры восточного направления, например “Восточный полигон” РЖД, транспортно-логистический центр “Хабаровский”, железнодорожный мост через Амур между Россией и Китаем. Такое активное развитие связано с тем, что прекращена либо приостановлена деятельность на территории России глобальных лидеров перевозок, таких как Маерск (Maersk), СиЭмЭй СиджиЭм (СМА CGM), Средиземноморская судоходная компания, которые занимали важную позицию в Восточном направлении. Сейчас происходит активизация китайских перевозчиков, тем не менее, ведущую позицию занимает компания Синокор. Согласно данным отчета Ассоциации морских торговых портов, в период с января по сентябрь 2022 грузооборот дальневосточных морских портов увеличился [7]:

- Порт Восточный – увеличение на 6%,
- Порт Владивосток – увеличение на 8,5 %.

Поставки через автомобильный пропускной пункт Краскино в Приморском крае возросли почти на 150%.

Рассмотрим более подробно тенденции развития отрасли на примере анализа деятельности компании ООО «Синокор Рус» – официальный агент южнокорейской линии Синокор Мёрчант Марин, крупнейший контейнерный морской перевозчик, лидер на рынке Дальнего Востока [1]. Но тем не менее, главным и основным

конкурентом остается компания Феско – контейнерный перевозчик через Дальний Восток и России по внешнеторговым линиям из или в страны Азии.

Подробно разобрать анализ конкуренции в отрасли можно на основе модели пяти сил Майкла Портера. Этот анализ включает в себя: анализ угрозы появления продуктов-заменителей, анализ угрозы появления новых игроков, анализ рыночной власти поставщиков, анализ рыночной власти потребителей и анализ уровня конкурентной борьбы. Анализировать конкурентов и окружение организации важно, для того, чтобы определить позицию бизнеса на рынке в целом. Анализ представлен в таблице 1.

Таблица 1. Анализ конкурентных сил по модели М. Портера

Параметр	Значение	Описание	Действия
Угроза появления продуктов-заменителей	низкое	Синокор является лидером на рынке морских грузоперевозок на ДВ, что делает компанию мощным игроком в своей сфере. Но цены на услуги стоят достаточно дорого.	Компания осуществляет не только морские перевозки, но и авто, и жд
Угроза появления новых игроков	низкое	Компания существует на рынке с 2018 года и зарекомендовала себя как надежная линия, что вызывает у клиентов доверие к ее услугам по доставки грузов	Сотрудничество со всеми портами Владивостока есть только у компании Синокор, а также охватывает основные порты Юго-Восточной Азии
Рыночная власть поставщиков	среднее	Поставщики контейнеров других компаний предоставляют свои контейнера клиентам по ценам ниже, чем у Синокора	Постоянным клиентам предоставляются скидки на использование контейнеров
Уровень конкурентной борьбы	низкий	Логистика развивается Синокор развивает направления доставки	Формирование репутации надежной компании
Рыночная власть потребителей	среднее	Синокор проявляет лояльность к постоянным клиентам, но запросы могут расти	Клиентам идут навстречу в вопросах пользования и доставки грузов

Компания имеет хорошие конкурентные позиции, устойчиво чувствует себя на рынке, но по графику динамики прибыли на рисунке 1 можно увидеть, что выручка относительно стабильна и высока, а прибыль снижается. Это связано с тем, что организация много вкладывает в свое развитие. Для компании это очень важно, поскольку даже в условиях определенных ограничений, хочет реализовывать проекты для эффективного функционирования. Одним из таких важных решений и проекта развития стало открытие нового филиала в городе Новороссийске. Особенность офиса в Новороссийске заключается в том, что он специализируется на доставке грузов из стран АТР в Россию и обратно через Суэцкий канал. Суда Синокор будут заходить в Новороссийск два раза в месяц. Первый контейнеровоз вместимостью полторы тысячи 20 футовых эквивалентов, то есть стандартный размер контейнера длиной 20 футов уже был обработан в январе 2023 года. На судне в Россию прибыло более одной тысячи 20 футовых контейнеров импортного груза, обратно были отправлены 51 контейнер.

Ключевая цель такого проекта заключалась в осуществлении компенсации грузопотока, который раньше выполнялся при участии некоторых ушедших морских операторов. Это позволит обеспечить диверсификацию логистических возможностей клиентов компании «Синокор Рус» и повысить развитие динамики коммуникации с ключевыми торговыми партнерами.

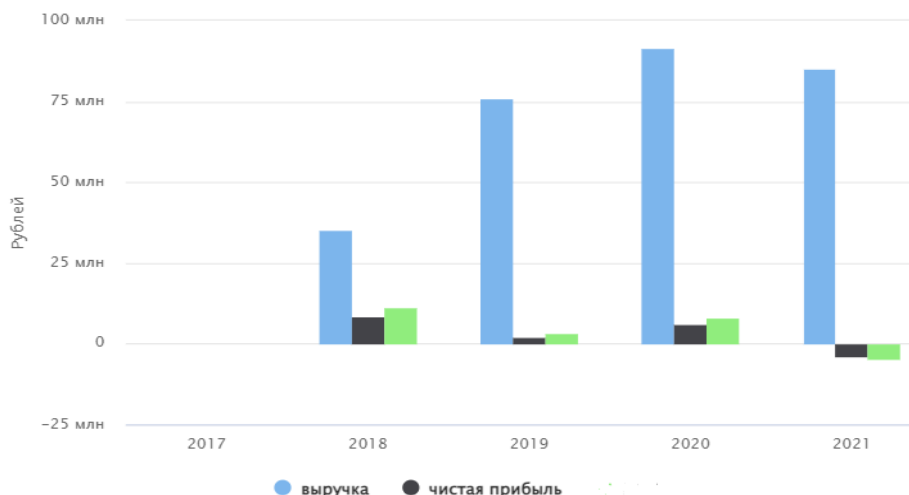


Рисунок 1. Динамика прибыли компании Синокор Рус

Существует множество различных методик, чтобы определить финансовое и конкурентное состояние организации. Для более подробного изучения конкурентоспособности ООО “Синокор Рус” воспользуемся методикой анализа SNW [2]. С английского на русский аббревиатура расшифровывается как сила, нейтральность и слабость. Целью такого анализа является выделение сильных сторон и недостатков, которые организация может впредь усовершенствовать. Полное исследование состоит из следующих составляющих: маркетинг, финансы, операции, ресурсы персонала, культура и ценности корпорации. Необходимо изучить, какую часть рынка удалось охватить организации и каковы затраты на рекламу, насколько разумно расходуются ресурсы, все ли в действиях организации идет по плану, какие специалисты присутствуют в организации и обладают ли они достаточными компетенциями, могут ли они работать в команде и имеют общую цель. Осуществление общих целей всеми сотрудниками компании очень важно, потому что только совместными усилиями всех сотрудников и всех отделов будет получен желаемый результат. Работникам очень важно поддерживать общие задачи организации [9].

Анализ представлен в таблице 2.

Таблица 2. SNW-анализ компании Синокор

Критерий	SNW	Описание
Маркетинг	Нейтральность ближе к слабости	Компания не занимается усиленной рекламной деятельностью. У нее есть свой официальный сайт, который сотрудники поддерживают и ведут. Также Синокор имеет именные контейнера со своим логотипом и люди могут узнать о компании увидев название на контейнере
Финансы	Сила	Синокор является крупнейшим морским перевозчиком на Дальнем Востоке, вследствие чего, конкурировать с компанией это нелегкая задача. Внутри компании осуществляется четкое планирование финансовых ресурсов, разрабатываются стратегии для поддержания позиции на рынке
Операции	Сила	Синокор предоставляет услуги не только по доставке или отправке грузов, но также сдача контейнеров, ремонт, проставление сублизинга, в любой момент можно получить консультацию специалиста
Ресурсы персонала	Сила	В компании работают квалифицированные

		специалисты с высшим образованием
Культура и корпоративные ценности	Сила	В компании дружелюбная атмосфера, все сотрудники состоят в хороших отношениях, всегда готовы друг другу помочь

Как видно, по данным анализа в таблице 2, слабой стороной компании Синокор является отсутствие маркетинговой активности. Но ввиду известности, узнаваемости и сформированной репутации в сфере логистики для компании это не является критичным фактором.

Изучая организацию, ее функционирование и положение на рынке, важно также оценить ее внешнее окружение. Для этого часто используется методика PESTLE-анализа. Данный анализ помогает идентифицировать угрозы с внешней стороны. Для изучения используются политические, экономические, социокультурные, технологические, экологические и законодательные факторы и их влияние на компанию. Анализ представлен в таблице 3 [12].

Таблица 3. PESTLE-анализ компании Синокор

Внешние факторы	Возможности	Угрозы
Политические	Развитие рынка логистики на Дальнем Востоке	Влияние санкций на Российские компании, неготовность железнодорожных путей к большим объемам грузов
Экономические	Увеличение прибыли. так как почти все компании устремились на Дальний Восток	Рост цен на фрахт ввиду недоступности транспортных единиц, не все клиенты согласны на такие условия. Следовательно, компания рискует потерять часть своих клиентов
Социокультурные	Российские компании могут укрепить отношения со странами-партнерами	Ввиду политической ситуации встречаются люди с разными взглядами и своими установками на Россию
Технологические	Развитие инфраструктуры восточного направления	Нехватка кадровых единиц, которые занимаются строительством инфраструктур для отправки
Экологические	Применение новых технологий, содержащих переработку вторичного сырья, учет издержек по экологическому обеспечению логистических операций путем их включения в стоимость выполнения	Транспорт загрязняет окружающую среду больше чем на 50%, а так как количество транспорта необходимо будет увеличить в связи с нагрузкой доставки, то компании не будут тратить время на решение экологических проблем, потому что сроки доставки увеличиваются
Законодательные и политические	Переориентация части поставок на Восточный рынок, что влечет за собой создание новой инфраструктуры	Политическая сфера оказывает воздействие на финансовые показатели, влияет на ожидаемые потоки денежных средств

Как можно заметить из анализа, большее влияние оказывают политические и законодательные факторы. Ввиду нынешней геополитической ситуации данный фактор оказывает очень сильное воздействие на сферу логистики в целом [5].

Тем не менее, компания не перестала осуществлять свою деятельность, а наоборот, стремится функционировать эффективнее. С постепенным развитием инфраструктур для отправки грузов, можно предположить, что компания еще увеличит свои обороты.



Углубиться в самую логистическую отрасль поможет проведение отраслевого анализа. Целью отраслевого анализа непосредственно является определение актуальности и востребованности отрасли, ее динамику.

Для анализа отрасли целесообразно использовать модель жизненного цикла организации Ицхака Адизеса [6]. Он выделял следующие стадии: зарождение, рост, зрелость и упадок. Отрасль логистики на примере компании «Синокор Рус» находится на этапе зрелости, которой характерны такие признаки как: высокие барьеры для входа, поскольку компания является лидером на Дальнем Востоке, крупнейшим морским перевозчиком. Из-за этого вытесняются мелкие конкуренты, и такая компания как «Синокор Рус» становится олигополией, а отрасль консолидируется [3].

Однако имеются и определенные проблемы такого логистического «бума» на Дальнем Востоке. Во-первых, склады компаний, занимающихся импортом из АТР, располагаются западнее Дальнего Востока, соответственно, увеличивается время доставки и стоимость товара, так как происходит двойной прогон контейнеров. Также наблюдается нехватка специалистов, ремонтирующих подъездные структуры. А эта инфраструктура всегда в первую очередь нуждается в ремонте ввиду особенностей климата дальнего Востока.

В условиях сложившейся внешней обстановки произошли серьезные сбои в бизнесе-процессах грузоперевозок. Произошла переориентация с морских на сухопутные маршруты, в частности с Суэцкого канала на Транссиб. Главной причиной стал резкий увеличенный спрос на перевозки через территорию Российской Федерации, чья инфраструктура оказалась не готова к такому исходу ситуации. Тем не менее, для продолжения функционирования, компаниям необходимо адаптироваться под новые условия [11].

Общество с ограниченной ответственностью «Синокор Рус» являясь крупнейшим контейнерным перевозчиком и лидером на рынке Дальнего Востока имеет возможности к достаточно успешной адаптации в условиях нынешней геополитической ситуации.

Изучив на примере различных аналитических подходов условия функционирования в текущих условиях, можно с уверенностью сказать, что несмотря на конкуренцию, клиенты продолжают обращаться к услугам компании «Синокор Рус», которая за 5 лет работы сформировала устойчивые позиции на рынке – обширная сеть портов сервиса: более чем 120 морских портов в 18 странах Азии – Южной Корее, Японии, Китае, Сингапуре, Таиланде, Вьетнаме, Гонконге, Филиппинах и др.

Синокор постоянно расширяет сеть доступных портов и стремится к безупречному сервису на любом участке работы. Синокор – единственная линия, которая сотрудничает со всеми четырьмя портами во Владивостоке – терминалом Пасифик Лоджистик, терминалом ВМКТ (Владивостокский морской Рыбный порт), Владивостокским морским Торговым портом, Владивостокским морским портом Первомайский, а также с терминалом ВСК в порту Восточный.

Обобщая результаты проведенного анализа, можно сделать вывод, что несмотря на введенные ограничения, присутствует тенденция активного развития морских перевозок. Переориентация на Дальний Восток стала ключевым моментом в импортных и экспортных перевозках в страны АТР, Дальневосточный регион своим маршрутом берет преимущество: доставка груза осуществляется быстрее, за счет близости расположения к этим странам [10].

Таким образом, логистическая сфера на Дальнем Востоке на данный момент находится на подъеме и одновременно развивается по двум направлениям – транспортному и складскому. Реализация логистических проектов станет одним из драйверов экономики Дальнего Востока, способствуя более тесной интеграции России с Китаем и другими странами АТР. Создание транспортных коридоров и трансграничных мостов, а также складской инфраструктуры позволяет создать по факту единое экономическое пространство на северо-востоке Китая и в южной части российского Дальнего Востока. Основным логистическим узлом на данный момент

является Приморский край, однако в условиях реализации проектов свободных портов и территорий опережающего развития потенциал есть и у других регионов, особенно у Хабаровского края. С учетом всех заявленных инициатив у Дальнего Востока имеется шанс стать крупнейшим транспортно-логистическим узлом страны[8].

#### Список используемой литературы:

1. ООО "Синокор Рус" // [sinokorline.ru](http://sinokorline.ru)
2. Мокронос А.Г., Конкуренция и Конкурентоспособность: Учебное пособие, Екатеринбург 2021
3. Сток Дж. Р., Ламберт Д.М. Стратегическое управление логистикой: Пер. с 4 – го англ. изд – М.: Инфра, 2021 ISBN 0-333-9369-5
4. Логистика. Управление цепью поставок: Пер. с англ. – М.: Юнити – Дана, 2021 – 503 с. – (Серия “Зарубежный учебник”) ISBN 5-238-00569-7
5. Голдсби, Томас Дж. Грузоперевозки: руководство для профессионалов / Томас Дж. Голдсби, Дипак Айенгар, Шэшанк Рао. – Москва: Эксмо, 2020 – 336 с.
6. Отраслевой анализ, цель отраслевого анализа // [studfile.net](http://studfile.net)
7. Кириллов А.В. Основы логистики Учебное пособие, издательство "Кнорус", Москва 2021
8. Йосси Шеффи., Жизнестойкое предприятие. Как повысить надежность цепочки поставок и сохранить конкурентное преимущество, М.: Альпина – Паблишер, 2021. – 298 стр.
9. Нигай, Е. А. Многомерная модель конкурентоспособности организации в условиях трансформации конкурентных отношений: обоснование и принципы построения / Е. А. Нигай // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2022. – № 5. – С. 54-69. – DOI 10.24412/2071-6435-2022-5-54-69. – EDN WMHBCY.
10. Нигай, Е. А. Обоснование объектных, пространственных и временных границ оценки конкурентоспособности экономических систем с учетом тенденций цифровизации экономики / Е. А. Нигай // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2022. – Т. 14, № 3(56). – С. 29-41. – DOI 10.24866/VVSU/2073-3984/2022-3/029-041. – EDN GPMADH.
11. Нигай, Е. А. Обоснование системного подхода к управлению конкурентоспособностью объектов на микро-, мезо- и макроуровне / Е. А. Нигай, И. В. Попова // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2019. – Т. 8, № 2(27). – С. 268-270. – DOI 10.26140/anie-2019-0802-0065. – EDN CDZITI.
12. Нигай, Е. А. Конкурентная стратегия в сфере консалтинговых услуг в эпоху цифровой экономики / Е. А. Нигай, А. М. Кудрик // Актуальные аспекты развития науки и общества в эпоху цифровой трансформации : Сборник материалов II Международной научно-практической конференции, Москва, 28 октября 2022 года. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью "Издательство АЛЕФ", 2022. – С. 244-249. – EDN QJNDSY.

**Аудит расчетов по налогу на прибыль организаций****Audit of corporate income tax calculations****Агафонова У.В.**

4 курс, высшая школа экономики и бизнеса,  
Студент,  
РЭУ им. Г.В. Плеханова  
Российская Федерация, г. Москва  
ulya-agafonova22@list.ru

**Agafonova U.V.**

4th year, Higher School of Economics and Business  
Student,  
Plekhanov Russian university of economics  
Russian Federation, Moscow  
ulya-agafonova22@list.ru

**Рагулина Д.Е.**

4 курс, высшая школа экономики и бизнеса,  
Студент,  
РЭУ им. Г.В. Плеханова  
Российская Федерация, г. Москва  
d.ragu@mail.ru

**Ragulina D.E.**

4th year, Higher School of Economics and Business  
Student,  
Plekhanov Russian university of economics  
Russian Federation, Moscow  
d.ragu@mail.ru

**Научный руководитель:****Омельченко Е.Ю.**

Кандидат экономических наук, доцент  
Базовая кафедра финансового контроля, анализа и аудита Главного контрольного управления города  
Москвы  
РЭУ им. Г.В. Плеханова  
Российская Федерация, г. Москва  
omeltchenko.ey@rea.ru

**Scientific adviser:****Omel'tchenko E.Y.**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor  
Academic Department of Financial Control, Analysis and  
Audit of the Office of the Controller General of Moscow  
Plekhanov Russian university of economics  
Russian Federation, Moscow  
omeltchenko.ey@rea.ru

**Аннотация.**

В данной статье рассмотрены основные аспекты организации и важность проведения аудита расчетов по налогу на прибыль организаций. Налоговый аудит является важным инструментом в установлении факта соблюдения компанией законодательства при формировании отчетности по данному виду налога. Такие проверки оказывает прямое и косвенное влияние на поведение налогоплательщиков, то есть они могут обеспечить правильно оформленные расчеты по налогу на прибыль. Помимо этого, аудит данного вида налога помогает избежать компаниям возможных пеней, штрафов и иных санкций. Также в статье дана характеристика налога на прибыль: его понятие, налогоплательщики, объект, налоговая база, налоговая ставка. Описаны положения Налогового кодекса Российской Федерации, которые касаются данного налога. Представлено содержание налогового учета. Отражены цели, задачи и этапы проведения аудиторской проверки налога на прибыль организации. Особое внимание уделено проводкам, отражающим операции по расчету налога, которые должны быть в обязательном порядке проверены аудитором. По итогам проведенной работы были сделаны

выводы по теме исследования и подтверждена важность аудита рассматриваемого налога.

#### **Annatation.**

This article discusses the main aspects of the organization and the importance of auditing the calculations of corporate income tax. Tax audit is an important tool in establishing the fact that a company complies with the law when reporting on this type of tax. Such checks have a direct and indirect impact on the behavior of taxpayers, that is, they can ensure correctly executed income tax calculations. In addition, the audit of this type of tax helps companies avoid possible penalties, fines and other sanctions. The article also gives a description of income tax: its concept, taxpayers, object, tax base, tax rate. The provisions of the Tax Code of the Russian Federation that relate to this tax are described. The content of tax accounting is presented. The goals, objectives and stages of the audit of the organization's income tax are reflected. Particular attention is paid to entries reflecting tax calculation transactions, which must be checked by an auditor without fail. Based on the results of the work, conclusions were drawn on the topic of the study and the importance of auditing the tax in question was confirmed.

**Ключевые слова:** налог на прибыль, аудит, налоговый учет, бухгалтерский учет, отложенное налоговое обязательство, временные разницы, отложенный налоговый актив, постоянные разницы.

**Key words:** income tax, audit, tax accounting, accounting, deferred tax liability, temporary differences, deferred tax asset, permanent differences.

В условиях рыночной экономики важную роль играет аудит налогов, поскольку благодаря проведению проверок повышается степень соблюдения налогового законодательства. Также аудит налогообложения способствует выявлению уклонения от уплаты налогов и раскрытию вводящей в заблуждение информации, предназначенной для предоставления налогоплательщиком. Кроме того, он помогает выявить неоправданные расходы и растраты, понесенные налогоплательщиком, что исключает ошибки, которые могут принести компании дополнительные затраты [11]. В первую очередь налоговый аудит проводится для того, чтобы оценить налоговые риски компании и свести их к минимуму [10]. Он включает проверку налога на прибыль организаций.

Стоит отметить, что в условиях рыночной экономики также основной целью и рычагом экономического развития экономических субъектов является генерирование прибыли. Получая прибыль, организация может увеличить объем производства, расширить бизнес путем открытия новых точек в различных местах мира, закупить новое оборудование и т. д. Всё это может обеспечить повышение производительности труда, что ведет к оправданному повышению заработной платы сотрудников. Они начинают потреблять продукцию, предложение которой увеличилось. Компании зарабатывают, увеличивая финансовые показатели, в том числе прибыль. А где прибыль, там и налог на нее, то есть, генерируя прибыль, организации должны уплатить в бюджет государства налог на прибыль. Налоги обеспечивают перераспределение доходов. Можем сказать, что прибыль организаций в какой-то степени помогает поддерживать уровень жизни незащищенных слоев населения

Однако некоторые организации могут скрывать размер полученных доходов, произведенных расходов, прибыли. Делают они это для снижения налоговой нагрузки. То есть, таким образом, государство может недополучить часть доходов в бюджет, что может сказаться на процессе перераспределения доходов, усилив тем самым дифференциацию. Следовательно, представляется важным проводить проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций, что будет препятствовать сокрытию доходов, обеспечивая 3 должное пополнение бюджета государства. Также стоит отметить, что четкое представление аудитором(-ами) о проверке по налогу на прибыль поможет уберечь их клиентов от штрафов, пеней, или других санкций в будущем, тем самым избежав дополнительных расходов компаний. Поэтому проведение аудита по налогу на прибыль организаций является важным и актуальным.

Налог на прибыль был введен еще в 1992 году [4]. Стоит отметить, что данный налог представляет собой прямой налог, величина которого находится в зависимости от конечного финансового результата организации. Также он является федеральным налогом, то есть его уплата является обязательной на всей

территории РФ. Данный налог имеет большое фискальное значение, поскольку он выступает в качестве одного из самых важных и главных источников дохода для бюджета России. В настоящее время налог на прибыль организаций поступает в бюджеты 2 уровней. Порядок исчисления и уплаты налога регламентируется главой 25 Налогового кодекса РФ. Стоит отметить, что данный налог уплачивают организации, за исключением:

- 1) экономические субъекты, применяющие упрощенную систему налогообложения;
- 2) экономические субъекты, применяющие единый сельскохозяйственный налог;
- 3) экономические субъекты, занимающиеся игорным бизнесом [1].

Объектом же налогообложения по данному налогу признается непосредственно прибыль, которую получил налогоплательщик. В зависимости от группы, к которой относится налогоплательщик, процесс определения и исчисления прибыли в качестве объекта налогообложения будет отличаться. Налоговая база рассчитывается как разница доходов и расходов, которая подлежит налогообложению. Но стоит обратить внимание, что по прибыли, в отношении которой применяются различные ставки, налоговая база должна быть рассчитана отдельно. Данная база рассчитывается нарастающим итогом с самого начала налогового периода, в качестве которого признается календарный год. Также, если организация понесла убытки, то есть по- другому её произведенные расходы превысили полученные доходы, налоговая база считается равной 0. Можем сказать, что сумма налога не может быть отрицательной. Она будет либо положительной, либо нулевой. Но стоит учитывать особенности в процессе формирования налоговой базы в зависимости от условий, специфики и деятельности налогоплательщиков и других факторов. Процесс формирования налоговой базы должен завершиться по окончании календарного года. Отчетный период - квартал, полугодие и 9 месяцев [9].

Основная налоговая ставка составляет 20%. Но в некоторых случаях может быть применена иная. Из 20% ставки налога определены 2% в федеральный бюджет и 18% - в бюджеты субъектов РФ. Однако в период с 2017 по 2024 годы данное распределение имеет другое процентное соотношение: в федеральный бюджет относят 3%, в региональные бюджеты – 17% [6].

Особое внимание в рамках исследуемой темы стоит уделить вопросу налогового учета, поскольку на основе информации, которая содержится в этом учете, налогоплательщики производят расчет налогооблагаемой базы по итогам отчетного периода. Обратим внимание, что источниками подтверждения данных этого учета - первичные учетные документы, исчисление налоговой базы, аналитические регистры налогового учета [9].

Формирование в компании системы учета налогов возлагается на саму компанию, то есть она должна самостоятельно, без чьей-либо помощи организовать это. Также положения, касающиеся данной системы, подлежат отражению в обязательном порядке в учетной политике для целей налогообложения [8]. Стоит отметить, что данные, которые содержит налоговый учет, должны обеспечивать отражение информации о том, каким образом происходит образование доходов и расходов, и иной информации, необходимой при учете налога. Вышеизложенную информацию должен знать и учитывать аудитор(-ры) при проведении проверки данного вида налога. Также ему следует при проверке руководствоваться требованиями законодательных нормативных актов РФ по бухгалтерскому учету, а также требованиями международных стандартов аудита.

Перед выражением своего мнения по поводу финансовой отчетности аудитор(-ры) должен собрать и сформировать доказательства по утверждениям руководства клиента. В данном случае он должен учесть качественные аспекты отчетности для достижения соответствующих целей:

- Существование - установление фактического существования и связи с проверяемым отчетным периодом расхода по налогу и обязательства по уплате налога в бюджет;
- Полнота - вывод о том, что налоговые расходы и обязательство по уплате налогов в бюджет полностью отражены в отчетности;

- Оценка - определить, правильно ли был произведен расчет и действительно ли был отражен финансовый результат деятельности организации расхода по налогу и обязательства по уплате налога в бюджет;
- Классификация - определение того, правильно ли распределены налоговые обязательства перед бюджетом между текущими и отложенными;
- Представление и раскрытие - определить, достаточно ли подробно раскрыта в отчетности информация о расходе по налогу, об обязательстве по уплате налогов в бюджет и возврате налогов, правильно ли они классифицированы.

Для достижения целей аудита данного налога необходимо получить доказательства относительно следующих моментов:

- 1) сформирована ли налоговая база в соответствии с требованиями законодательства;
- 2) присутствуют ли неправомерно исключенные статьи;
- 3) отражены ли обязательства текущего периода по налогу в отчетности организации;
- 4) представлен ли в бухгалтерской отчетности размер отложенного налога;
- 5) раскрыта ли информация о расходе по налогу, текущем и отложенном налоговом обязательстве, а также об отложенном налоговом активе;
- 6) уплачен ли налог в полном объеме и в законодательно определенные сроки компанией в бюджет [2].

Формирование отчетных данных по налогу происходит на основе бухгалтерского баланса, отчета о прибылях и убытках, декларации по налогу на прибыль. Стоит обратить внимание на этапы аудиторской проверки по рассматриваемому налогу (см. рис. 1).

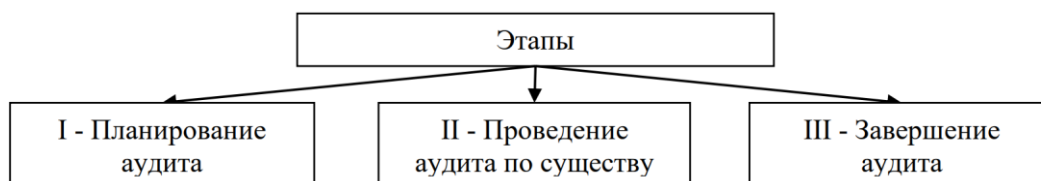


Рисунок 1. Этапы аудиторской проверки по налогу на прибыль организаций  
Источник: составлено авторами на основе [2].

При планировании аудита проводится оценка уровня существенности; анализ выбранной учетной политики компании, а также осуществляется формирование программы аудита. Аудитору(-ам) необходимо выбрать процедуры, с помощью которых он будет проводить проверку налога. В первую очередь аудитору(-ам) необходимо сформировать стратегию аудита общего плана, а также спланировать процесс проведения работ и определить их объем. Для эффективного осуществления первого этапа, аудитору(-ам) необходимо:

- 1) ясно и недвусмысленно понимать цель использования информации, которая будет отражена в рабочих документах;
- 2) знать о коммерческой деятельности клиента;
- 3) разработать процедуры для достижения минимального уровня аудиторского риска при его оценке;
- 4) определить сферы аудита, которые наиболее важны;
- 5) рассчитать уровень существенности и установить его взаимосвязь с аудиторским риском;
- 6) сформировать программу проверки налога и обязательств по нему, выступающая в роли инструкции и средства внутреннего контроля за надлежащим осуществлением необходимых процедур [5].

На этапе проведения аудита по существу непосредственно выполняются проведение выбранных аудитором(-ами) процедур, подробное тестирование, аналитические процедуры, сбор аудиторских доказательств, необходимые для выражения мнения о финансовой отчетности. Также на данной стадии необходимо оформить рабочие документы. Стоит отметить, что объем документации по каждой работе и сфере

аудита определяется самостоятельно аудитором(-ами). При этом он должен руководствоваться своим профессиональным мнением. Но стоит учитывать, что в случае передачи работы другому аудитору с отсутствием опыта работы по данному заданию, объема документации должно быть достаточно, чтобы новый аудитор смог разобраться в том, что было сделано прежним аудитором, каким образом он обосновал свои решения и выводы. Стоит отметить, что на данном этапе помимо проверки элементов налога, аудитор(-ры) проверяет соблюдение налоговой политики, правильность определения постоянных и временных разниц, налоговых активов и обязательств, а также правильность определения текущего налога на прибыль и чистой прибыли [2].

И на последнем этапе аудитор(-ры) производит обобщение и оценку результатов аудита, а также документально оформляет данные результаты. В итоговых рабочих документах аудитора(-ов) должны быть отражены следующие аспекты:

- 1) причины, повлекшие нарушения норм налогового законодательства;
- 2) налоговые последствия для аудируемого лица, которые были вызваны данными нарушениями;
- 3) практико-ориентированные рекомендации по устранению последствий, имеющие негативный характер, от выявленных нарушений [5].

В целом можем сказать, что при проверке налога на прибыль аудитор(-ры) должен произвести проверку по основным элементам налогообложения. Особое внимание же ему необходимо обращать на проверку налогового учета, поскольку в налоговом учете (метод начисления, кассовый метод) и бухгалтерском учете (метод начисления) используются разные способы учета доходов и расходов, что приводит к возникновению разницы между налогооблагаемой и бухгалтерской прибылью [3]. В налоговом учете база по налогу на прибыль рассчитывается путем умножения на налоговую ставку на 20%. Налогооблагаемая же база представляет собой денежное выражение прибыли (доходы минус расходы), которое подлежит налогообложению, о чем было также сказано ранее, то есть налог на прибыль равен прибыли организации, умноженной на 20% (см. рис. 2).

В бухгалтерском же учете прибыль, умноженная на 20%, будет представлять собой условный расход (доход) налога на прибыль. Это можно объяснить применением в данных видах учета разных способов расчета расходов и доходов компании, что в свою очередь способствует образованию налоговой разницы. Стоит отметить, что она бывает постоянной или временной [7].

Постоянная разница образуется в результате отражения доходов и расходов лишь в одном из данных видов учета. Специфическим признаком является недостижение аннулирования расхождений между этими учетами. Она может быть как в доходах, так и в расходах. Формула постоянного налогового расхода имеет вид: постоянная разница  $\times$  20% (см. рис. 2). В данном случае его сумма с условным расходом будет соответствовать величине налога на прибыль, рассчитанного по правилам налогового учёта. При этом аудитор(-ры) должен проверить наличие такой проводки как: Дт 99 Кт 68.

Если в результате расчета налога в соответствии с требованиями бухгалтерского учета сформировался убыток, то в данном случае следует говорить об условном доходе и постоянном налоговом доходе, формула которого имеет вид: постоянная разница  $\times$  20%. Разница между ними будет соответствовать величине налога на прибыль, рассчитанного по правилам налогового учёта. В данной ситуации аудитор(-ры) должен обратить внимание на то, отражено ли следующее: Дт 68 Кт 99.

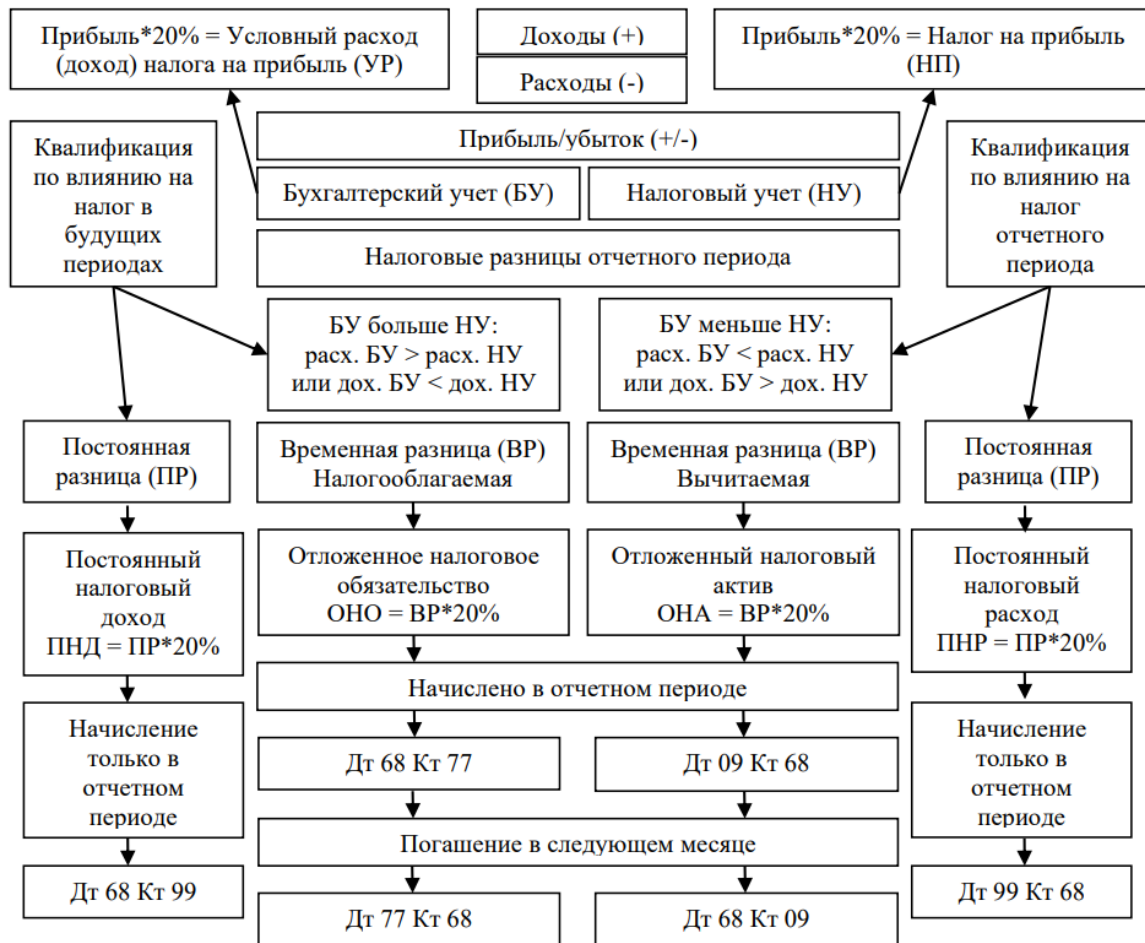


Рисунок 2. Разница между налоговым учетом и бухгалтерским учетом  
 Источник: составлено авторами на основе [2], [7], [8].

Стоит отметить, что при временных разницах в отличие от постоянных доходы и расходы в налоговом и бухгалтерском учётах подлежат отражению в разных периодах. Это приводит к тому, что в будущем отчетном периоде величина налога может быть изменена в результате того, что в текущем отчетном периоде образовался отложенный налог на прибыль. Стоит отметить, что наступит момент аннулирования расхождения между видами учетов. Обращаем внимание, что, когда в отчетном периоде расходы по бухгалтерскому учету превышают расходы по налоговому учету или доходы по бухгалтерскому учету меньше доходов по налоговому учету, образуется отложенный налоговый актив (см. рис. 2). Отложенный налоговый актив рассчитывается, как временная разница, умноженная на 20%. В данном случае временная разница будет вычитаемой, то есть образованный отложенный налог на прибыль уменьшит подлежащую уплате в бюджет сумму налога на прибыль. В связи с этим аудитор(-ры) должен проверить наличие следующих проводок: Дт 09 Кт 68 в случае начисления; Дт 68 Кт 09 в случае погашения.

В том случае, когда расходы, отраженные в налоговой отчетности, превышают расходы бухгалтерской отчетности или когда доходы, отраженные в бухгалтерской отчетности, меньше доходов налоговой отчетности, формируется отложенное налоговое обязательство. Формула его исчисления имеет вид: временная разница×20%. В данном случае временная разница подлежит обложению налогом. Можно сказать, что в будущем компании придется увеличить размер налога на величину сформировавшегося в текущем отчетном периоде отложенного налогового обязательства. В связи с этим аудитор(-ры) должен проверить наличие следующих проводок: Дт 68 Кт 77 при начислении; Дт 77 Кт 68 при погашении.

Еще одной важной проводкой, которая отражает операцию по уплате налога на прибыль в бюджет



организацией, является следующая: Дт 68 Кт 51. Таким образом, налоговый аудит играет важную роль в рыночной экономике, так как он способствует увеличению уровня соблюдения налогового законодательства компаниями. Выявление ошибок в процессе аудита и возможное применение санкций сдерживают уклонение от уплаты налогов. Также аудит помогает компаниям избежать дополнительных затрат, которые могли бы возникнуть при отсутствии проверки аудитора(-ов). Кроме того, налоговый аудит обеспечивает сдерживание будущих несоблюдений требований законодательства, как среди проверенных налогоплательщиков, так и среди неаудированных налогоплательщиков. Аудит по налогу на прибыль представляет собой сложный процесс и требует много времени с точки зрения организации и соблюдения всех законов и правил. Аудитор(-ры) должен иметь четкое представление о проверках по налогу, чтобы они могли уберечь своих клиентов от любых штрафов или ограничений в ближайшем будущем. Также им необходимо учитывать разницу между налогооблагаемой прибылью и бухгалтерской прибылью. В связи с этим, аудитору(-ам) необходимо проверять наличие определенных проводок. Но стоит помнить, что существует высокий неотъемлемый риск, связанный с проверкой налога на прибыль: аудиторский риск. Кроме того, риски необнаружения и риск существенного искажения также являются значительными и должны быть учтены на этапе планирования аудита [12].

#### Список используемой литературы:

1. Алисенов, А.С. Налоги и налогообложение. Теоретические аспекты налогообложения: учебное пособие для академического бакалавриата / А.С. Алисенов. - Москва: Дело (РАНХиГС), 2021. - 100 с.
2. Богданова, М. М. Аудит налогообложения: учебное пособие / М.М. Богданова. - Москва: ИНФРА-М, 2021. - 206 с.
3. Дедова О.В., Ермакова Л.В., Мельгуй А.Э. Аудит расчетов по налогу на прибыль организаций / О.В. Дедова, Л.В. Ермакова, А.Э. Мельгуй // Бюллетень науки и практики. – 2019. - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://goo.su/chkENL> (Дата обращения: 10.12.2022).
4. Маршавина Л.Я., Чайковская Л.А. Налоги и налогообложение: учебник для вузов / Л. Я. Маршавина [и др.]; под редакцией Л.Я. Маршавиной, Л.А. Чайковской. - 2-е изд. - Москва: Издательство Юрайт, 2020. - 509 с.
5. «Методические рекомендации по проверке налога на прибыль и обязательств перед бюджетом при проведении аудита и оказании сопутствующих услуг» (утв. Минфином РФ 23.04.2004, одобрены Советом по аудиторской деятельности при Минфине РФ, протокол N 25 от 22.04.2004). Консультант-плюс [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://goo.su/OjyuF> (Дата обращения: 12.12.2022).
6. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08. 2000 N 117-ФЗ (ред. от 21.11.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.12.2022). Консультант-плюс [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://goo.su/Kr8H> (Дата обращения: 08.12.2022).
7. Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 114н (ред. от 20.11.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02» (Зарегистрировано в Минюсте России 31.12.2002 N 4090). Консультант-плюс [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://goo.su/Z6YyXQk> (Дата обращения: 17.12.2022).
8. Савин, А.А. Аудит налогообложения: учебное пособие / А.А. Савин, А.А. Савин; под ред. проф. А.А. Савина. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: ИНФРА-М, 2022. - 594 с.
9. Федеральная налоговая служба: Официальный сайт [Электронный ресурс] / Налог на прибыль организаций. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://goo.su/gmzPG> (Дата обращения: 08.12.2022).
10. Федоренко И.В., Золотарева Г.И. Аудит: учебник / И.В. Федоренко, Г.И. Золотарева. - 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: ИНФРА-М, 2022. — 281 с.
11. Sayed A. M. Role of the External Auditor in Reducing Tax Evasion / A. M. Sayed, S. Mamoun // International Journal of Innovative Science and Research Technology. – 2020. - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://goo.su/QIQVI> (Дата обращения: 05.12.2022).
12. Shmichkova Inna. Process of external and internal audit of enterprises income taxation in sphere of commodity circulation / Inna Shmichkova // Economic science. – 2015. - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://goo.su/QIQVI> (Дата обращения: 20.12.2022).

**Валютный курс, как индикатор состояния экономики Казахстана и Беларуси****The exchange rate as an indicator of the state of the Kazakh and Belarusian economies****Шиндина Ирина Павловна**

Студентка третьего курса бакалавра,  
НАО «Университет Нархоз»,  
Казахстан, г. Алматы.  
e-mail: [irina.shindina@narhoz.kz](mailto:irina.shindina@narhoz.kz)

**Shindina Irina Pavlovna**

Third year undergraduate student,  
NAO "Narhoz University",  
Kazakhstan, Almaty.  
e-mail: [irina.shindina@narhoz.kz](mailto:irina.shindina@narhoz.kz)

**Научный руководитель:**

**Джарикбаева Динара Тураровна**  
НАО «Университет Нархоз»,  
Казахстан, г. Алматы.

**Academic advisor:**

**Dinara Turarovna Dzharikbayeva**  
NAO "Narhoz University",  
Kazakhstan, Almaty.

**Аннотация.**

В данной статье под названием «Валютный курс, как индикатор состояния экономики Казахстана и Беларуси» проанализированы основные направления валютной политики таких стран, как Казахстан и Беларусь. Главной целью которой является выявлении масштаба воздействия валютного курса на экономику страны, создание классификации факторов влияния на изменение курса валют выбранных стран.

**Annotation.**

In this article titled "Exchange rate as an indicator of the economy of Kazakhstan and Belarus" the main directions of the exchange rate policy of such countries as Kazakhstan and Belarus are analyzed. The main purpose of which is to identify the scale of the impact of exchange rate on the economy of the country, creating a classification of factors influencing the change in the exchange rate of the selected countries.

**Ключевые слова:** экономика; валютный курс; факторы влияния; внутренняя экономическая политика; денежно-кредитная политика; экспорт и импорт; фискальная политика; политическая зависимость; инфляция.

**Key words:** economy; exchange rate; factors of influence; domestic economic policy; monetary policy; export and import; fiscal policy; political dependence; inflation.

Обменные курсы играют важную роль в функционировании экономики, и их часто используют в качестве индикатора общего состояния и эффективности экономики страны. Это особенно актуально для таких стран, как Казахстан и Беларусь, где обменные курсы тесно связаны с их экономическим развитием и торговыми отношениями с другими странами. В данной статье рассмотрен вопрос о влиянии обменного курса, как индикатора состояния экономики Казахстана и Беларуси, включая факторы, влияющие на обменные курсы, воздействие колебаний обменных курсов на экономику и то, как политики используют обменные курсы для управления экономикой. Одним из ключевых факторов, влияющих на обменные курсы, являются торговые потоки. Например, если страна экспортирует больше товаров, чем импортирует, она будет получать больше иностранной валюты, что приведет к повышению курса ее валюты. И наоборот, если страна импортирует больше, чем экспортирует, ей придется продать больше своей валюты, чтобы купить иностранную, что приведет к обесцениванию ее валюты.

В случае Казахстана и Беларуси, на их обменные курсы могут влиять различные факторы, включая внутреннюю экономическую политику, состояние мирового рынка и геополитические события. Ниже приведены некоторые факторы и доказательства влияния обменного курса как индикатора состояния экономики Казахстана и Беларуси.

#### **Казахстан:**

1. Диверсификация экспорта: Обменный курс казахстанского тенге напрямую влияет на конкурентоспособность товаров и услуг, экспортируемых из страны. Сильный тенге может сделать импортные товары и услуги дешевле, что негативно сказывается на экспорте. Однако благоприятный обменный курс помогает укрепить позиции казахстанских экспортеров на международном рынке, способствуя экономическому росту и привлечению иностранных инвестиций.

Например, в марте 2022 года снижение курса тенге привело к повышению конкурентоспособности казахстанской сельскохозяйственной продукции, такой как пшеница и ячмень, на мировом рынке. Это увеличило доходы от экспорта и поддержало развитие сельскохозяйственного сектора.

2. Инфляция и цены: Обменный курс также влияет на уровень инфляции в Казахстане. Когда тенге обесценивается, стоимость импортируемых товаров, включая сырье и энергоносители, увеличивается. Это может привести к повышению цен на потребительские товары, способствуя росту инфляции. Умеренный обменный курс помогает контролировать инфляцию и поддерживать стабильность цен на внутреннем рынке.

Например, стабильный обменный курс в январе 2023 года сыграл свою роль в сдерживании инфляционного давления в Казахстане, способствуя созданию более стабильной экономической среды и укреплению доверия потребителей.

3. Иностранные инвестиции: Обменный курс является решающим фактором в привлечении иностранных инвестиций в Казахстан. Стабильный и благоприятный обменный курс тенге может привлечь иностранных инвесторов, поддерживая развитие ключевых секторов, создание рабочих мест и модернизацию инфраструктуры. Стабильный обменный курс также укрепляет доверие иностранных инвесторов и способствует устойчивому экономическому росту.

Примером влияния обменного курса на иностранные инвестиции в Казахстане является приток капитала в сектор возобновляемой энергетики. Благоприятный обменный курс стимулирует иностранные компании инвестировать в проекты по возобновляемым источникам энергии, способствуя переходу страны к более экологичной экономике.

#### **Беларусь:**

1. Внешнеторговый баланс: Обменный курс белорусского рубля играет значительную роль во внешней торговле страны. Слабый обменный курс может способствовать росту экспорта, делая белорусские товары более конкурентоспособными на мировых рынках.

Например, в июле 2022 года снижение курса белорусского рубля способствовало увеличению экспорта машин и оборудования, таких как тракторы и автомобили, поддерживая рост обрабатывающего сектора.

2. Государственные финансы и внешний долг: Обменный курс влияет на государственные финансы и внешний долг Беларуси. Снижение обменного курса может увеличить бремя внешнего долга, выраженного в иностранной валюте. Более того, колебания обменного курса могут повлиять на способность правительства обслуживать свои долговые обязательства. Стабильный обменный курс имеет решающее значение для поддержания устойчивой фискальной позиции и управления внешним долгом.

Например, в 2022 году Беларусь приняла меры по стабилизации обменного курса и снижению внешней уязвимости. Это включало получение международных кредитов и проведение экономических реформ для укрепления бюджетной позиции страны и обеспечения устойчивости долга.

3. Доверие и инвестиции: Обменный курс также влияет на доверие инвесторов и прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в Беларусь. Стабильный и предсказуемый обменный курс может привлечь иностранных инвесторов, обеспечивая им уверенность в деловой среде. Это, в свою очередь, может стимулировать приток ПИИ, поддерживая экономический рост и развитие ключевых секторов.

Примером влияния обменного курса на доверие инвесторов в Беларуси являются усилия правительства по поддержанию стабильности обменного курса посредством монетарной и фискальной политики, которое наблюдается с 2021 года. Эти меры направлены на создание благоприятного инвестиционного климата и привлечение иностранного капитала, особенно в такие сектора, как ИТ-услуги и обрабатывающая промышленность.

Влияние колебаний обменного курса на экономику может быть, как положительным, так и отрицательным. В краткосрочной перспективе колебания обменного курса могут создавать неопределенность и волатильность, что может негативно сказаться на экономическом росте. Однако в долгосрочной перспективе колебания обменных курсов могут оказывать положительное влияние на экономику, помогая корректировать дисбаланс в торговле и движении капитала.

В ответ на колебания обменного курса политики могут использовать ряд инструментов для управления экономикой. Одним из распространенных инструментов является денежно-кредитная политика, которая предполагает корректировку процентных ставок для влияния на спрос на валюту страны. Другим инструментом является фискальная политика, которая предполагает корректировку государственных расходов и налогообложения для стимулирования или замедления экономического роста.

Основные направления денежно-кредитной политики Казахстана и Беларуси можно описать следующим образом:

**Казахстан:**

- Инфляционное таргетирование: Национальный Банк Республики Казахстан придерживается системы инфляционного таргетирования, направленной на поддержание инфляции в определенном целевом диапазоне. Основной целью является поддержание стабильности цен, что способствует устойчивому экономическому росту. НБК корректирует инструменты денежно-кредитной политики для управления инфляционным давлением и достижения целевого уровня инфляции.

Например, с 2021 года НБК применял такие меры, как корректировка политической ставки (базовой ставки) и резервных требований для влияния на денежную массу и контроля инфляции. Эти действия помогли сохранить стабильность цен и управлять инфляционными ожиданиями.

- Управление обменным курсом: НБК также уделяет особое внимание управлению обменным курсом для поддержки внешней конкурентоспособности и обеспечения стабильности на валютном рынке. Политика обменного курса направлена на то, чтобы избежать чрезмерной волатильности обменного курса и поддерживать сбалансированный обменный курс, соответствующий фундаментальным экономическим показателям.

В качестве примера НБК использует интервенции на валютном рынке для стабилизации обменного курса в периоды значительных колебаний. Эти интервенции помогают смягчить экстремальную волатильность курса и обеспечить стабильность для предприятий, занимающихся внешней торговлей.

- Стабильность финансовой системы: Еще одним ключевым направлением денежно-кредитной политики является поддержание стабильности и устойчивости финансовой системы. НБК реализует меры по

обеспечению устойчивости банков, управлению системными рисками и содействию развитию финансового сектора.

Например, НБК проводит регулярную оценку состояния банковского сектора для обеспечения стабильности финансовых учреждений. Это включает в себя мониторинг коэффициентов достаточности капитала, уровня ликвидности и практики управления рисками для поддержания надежной банковской системы.

#### **Беларусь:**

- **Управление обменным курсом:** Национальный банк Республики Беларусь уделяет особое внимание управлению обменным курсом для поддержки внешней конкурентоспособности и обеспечения стабильности на валютном рынке. Политика валютного курса направлена на достижение баланса между поддержанием конкурентоспособности экспорта и недопущением чрезмерной волатильности валютного курса.

Примером управления обменным курсом является интервенция НБ РБ на валютном рынке для стабилизации обменного курса в периоды значительных колебаний. Покупая или продавая иностранную валюту, НБ РБ может влиять на обменный курс и обеспечивать стабильность для предприятий, занимающихся внешней торговлей.

- **Кредитная политика:** НБ РБ проводит кредитную политику для регулирования условий кредитования и поддержки доступности кредитов для производственных секторов экономики. Он устанавливает правила выдачи кредитов, процентные ставки и распределение кредитов для содействия инвестициям, предпринимательству и экономическому развитию.

Например, НБ РБ может корректировать процентные ставки или вводить целевые программы кредитования для поддержки приоритетных секторов, таких как сельское хозяйство, производство или малые и средние предприятия (МСП). Эти меры направлены на облегчение доступа к финансированию и стимулирование экономического роста.

- **Коммуникация и прозрачность:** НБ РБ уделяет особое внимание эффективной коммуникации и прозрачности при принятии решений по денежно-кредитной политике. Он регулярно обновляет информацию, публикует программные заявления и ведет диалог с участниками рынка, чтобы улучшить понимание и предсказуемость на финансовых рынках.

Например, НБ РБ регулярно публикует отчеты, экономические прогнозы и политические заявления, чтобы донести до участников рынка позицию по денежно-кредитной политике, макроэкономические прогнозы и факторы, влияющие на принятие решений. Такая прозрачность помогает участникам рынка принимать обоснованные решения и укрепляет доверие к финансовой системе.

**Вывод:** денежно-кредитная политика Казахстана и Беларуси направлена на поддержание стабильности цен и развитие финансового сектора. Несмотря на некоторые различия в конкретных инструментах и стратегиях, используемых каждой страной, обе они нацелены на поддержку стабильной и устойчивой экономики.

Обменный курс может оказывать значительное влияние на экономику Казахстана и Беларуси. Вот некоторые способы, с помощью которых обменный курс может повлиять на экономику этих стран:

#### **Казахстан:**

- **Экспорт:** Обменный курс напрямую влияет на конкурентоспособность казахстанского экспорта на мировом рынке. Более сильный обменный курс делает товары и услуги страны относительно более дорогими для иностранных покупателей, что потенциально снижает экспортный спрос. И наоборот, более слабый обменный курс повышает конкурентоспособность экспорта, делая товары и услуги более доступными для международных покупателей.

Например, когда казахстанский тенге обесценился по отношению к основным валютам в марте 2022 года - это повысило конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции страны, такой как пшеница и ячмень, на мировом рынке. Соответственно можно заметить увеличение экспортных поступлений, которые поддерживают рост сельскохозяйственного сектора.

○ Инфляция: Колебания обменного курса могут влиять на стоимость импортируемых товаров и услуг в Казахстане. Снижение курса тенге делает импортную продукцию более дорогой, что потенциально может привести к росту инфляции. Это особенно важно для товаров, сырья и энергоресурсов, которые необходимы стране для внутреннего потребления и промышленного производства.

Например, марте 2023 года тенге ослаб по отношению к доллару США, это привело к росту цен на импортные товары, такие как машины, оборудование и нефтепродукты. Это способствовало инфляционному давлению в экономике.

○ Инвестиции: Обменный курс может влиять на инвестиции и потоки капитала в Казахстан. Стабильный и благоприятный обменный курс может привлечь иностранных инвесторов, создавая предсказуемую бизнес-среду. Он обеспечивает уверенность инвесторов в сохранении стоимости их инвестиций и минимизации валютных рисков.

Примером влияния обменного курса на инвестиции является приток иностранного капитала в сектор возобновляемых источников энергии в Казахстане. Благоприятный обменный курс стимулирует иностранные компании инвестировать в проекты по возобновляемым источникам энергии, способствуя устойчивому развитию и привлечению инвестиций.

#### **Беларусь:**

○ Экспорт: Обменный курс напрямую влияет на конкурентоспособность белорусского экспорта на мировом рынке. Более слабый обменный курс делает белорусские товары и услуги более доступными для иностранных покупателей, что потенциально повышает экспортный спрос. И наоборот, более сильный обменный курс может сделать экспорт относительно более дорогим, что отрицательно скажется на конкурентоспособности.

Например, снижение курса белорусского рубля в мае 2022 года, способствовало увеличению экспорта машин и оборудования, таких как тракторы и автомобили, поддерживая рост обрабатывающего сектора. Более слабый обменный курс сделал белорусскую продукцию более конкурентоспособной на мировом рынке.

○ Импортные цены и инфляция: Колебания обменного курса могут повлиять на стоимость импортируемых товаров и услуг в Беларуси. Снижение курса рубля может привести к росту цен на импортные товары, включая сырье и сырьевые товары. Это может способствовать инфляционному давлению в экономике, влияя на потребительские цены.

Например, в апреле 2022 года, когда рубль ослаб по отношению к основным валютам, это привело к росту цен на импортные товары, такие как машины, оборудование и нефтепродукты. Такое увеличение стоимости импорта потенциально может способствовать росту инфляции и повлиять на внутренних потребителей.

○ Внешний долг: Обменный курс может повлиять на внешний долг Беларуси и ее способность его обслуживать. Снижение курса рубля может увеличить бремя внешнего долга, выраженного в иностранной валюте. Колебания обменного курса могут повлиять на способность правительства погашать свои долговые обязательства.

Например, в июле 2022 года, ослабление рубля может увеличить стоимость обслуживания долга, деноминированного в иностранной валюте, что повлияет на бюджет и фискальную позицию правительства.

Меры по управлению обменным курсом направлены на обеспечение приемлемого уровня долга и снижение рисков, связанных с внешним долгом.

В целом, обменный курс может оказывать значительное влияние на экономику Казахстана и Беларуси, особенно в сфере торговли, инфляции, инвестиций и внешнего долга. В результате чего-управление обменным курсом является важным аспектом денежно-кредитной политики обеих стран.

Таблица 1. Классификация факторов, влияющие на изменения обменного курса в Казахстане и Беларуси

Макроэкономические факторы	Политические факторы	Внешние факторы	Состояние рынка
Уровень инфляции	Политическая стабильность	Цены на сырьевые товары	Привлечение иностранных инвесторов
Процентные ставки	Международные отношения	Глобальные экономические условия	Спекуляции
Экономический рост		Обменные курсы других валют	
Фискальная и монетарная политика			

При повышении показателей благоприятно повлиять на экономическое положение валютного курса могут обеспечить такие факторы, как: процентные ставки; экономический рост; фискальная и монетарная политика; политическая стабильность; привлечение иностранных инвесторов. Международные отношения в виде торговых соглашений, экономических санкций и других международных отношений могут оказывать влияние на валютные курсы. Крупные экспортеры сырьевых товаров, таких как, к примеру нефть или металлы, имеют зависимость от изменений цен на сырьевую продукцию. Глобальные экономические условия могут влиять на обменные курсы, поскольку инвесторы могут с большей вероятностью вкладывать средства в страны с более сильной экономикой и валютой. Обменный курс других основных валют, таких как доллар США или евро, может влиять на обменный курс Казахстана и Беларуси. Спекуляции могут влиять на обменные курсы, поскольку инвесторы могут покупать или продавать валюту, основываясь на своих ожиданиях относительно будущих изменений обменного курса.

Таблица 2. Факторы, влияющие на положение обменного курса

Казахстан	Беларусь
<i>Глобальные экономические условия</i> Глобальные экономические перспективы могут оказать значительное влияние на обменный курс Казахстана. Положительные глобальные экономические условия могут повысить спрос на экспорт Казахстана, что может оказать поддержку обменному курсу.	<i>Политические и экономические события</i> После президентских выборов в августе 2020 года Беларусь столкнулась с политическими неурядицами, которые могут продолжать оказывать влияние на экономические и курсовые перспективы страны в 2022 году.
<i>Цены на сырьевые товары</i> Казахстан является крупным экспортером сырьевых товаров, включая нефть, газ и металлы. Колебания цен на сырьевые товары могут оказать значительное влияние на торговый баланс и обменный курс страны.	<i>Инфляция</i> Уровень инфляции в Беларуси был высоким, и правительство провело ряд мер по борьбе с инфляцией, включая девальвацию валюты. Инфляция может ослабить обменный курс, поэтому эффективность этой политики будет важным фактором для наблюдения в 2022 году.
<i>Денежно-кредитная политика</i> Национальный банк Казахстана может влиять на обменный курс посредством своих решений в области денежно-кредитной политики. Центральный банк может корректировать процентные ставки, вмешиваться в валютный рынок или проводить другую политику для управления обменным курсом.	<i>Внешние экономические условия</i> Беларусь в значительной степени зависит от своего экспортного сектора, поэтому изменения мирового спроса на ее экспорт, а также изменения мировых цен на сырьевые товары могут оказать значительное влияние на обменный курс.

<p style="text-align: center;"><i>Фискальная политика</i></p> <p>Фискальная политика также может влиять на обменный курс, поскольку изменения в государственных расходах и налогообложении могут повлиять на экономические перспективы страны и ее привлекательность для иностранных инвесторов.</p>	<p style="text-align: center;"><i>Фискальная политика</i></p> <p>Фискальная политика также может влиять на обменный курс, поскольку изменения в государственных расходах и налогообложении могут повлиять на экономические перспективы страны и ее привлекательность для иностранных инвесторов.</p>
<p style="text-align: center;"><i>Политическая стабильность</i></p> <p>Стабильные политические условия могут привлекать иностранные инвестиции и поддерживать обменный курс, в то время как политическая нестабильность может иметь обратный эффект.</p>	<p style="text-align: center;"><i>Санкции</i></p> <p>Белорусское правительство столкнулось с рядом санкций со стороны международного сообщества, и любые новые санкции, введенные в 2022 году, могут оказать влияние на обменный курс страны.</p>

### **Заключение:**

В данной статье подтверждено, что денежно-кредитная политика Казахстана и Беларуси направлена на стимулирование экономического роста двух стран; рассмотрены сферы влияния валютного курса Казахстана и Беларуси; а также распределена классификация факторов, которые могут повлиять на изменение обменного курса в Казахстане и Беларуси, по таким классификациям, как: макроэкономические и политические факторы, состояние рынка, а внешние факторы.

В Казахстане Национальный банк использует режим управляемого плавающего обменного курса, что означает, что он позволяет рыночным силам определять обменный курс, но при необходимости вмешивается в него для регулирования волатильности. В Беларуси правительство применяет режим фиксированного обменного курса, что означает, что обменный курс устанавливается правительством и не колеблется под воздействием рыночных сил.

Следует упомянуть, что обменные курсы играют важную роль в функционировании экономики, и их часто используют в качестве индикатора общего состояния и эффективности экономики страны. В Казахстане и Беларуси обменные курсы особенно важны, поскольку они зависят от экспорта, который является движущей силой экономического роста. Хотя колебания обменного курса могут создавать неопределенность и волатильность, они также могут оказывать положительное влияние на экономику, помогая корректировать дисбаланс в торговле и потоках капитала. Директивные органы могут использовать ряд инструментов для управления экономикой в ответ на колебания обменных курсов, включая денежно-кредитную и фискальную политику.

### **Список используемой литературы:**

1. Официальный интернет-ресурс Национального Банка Республики Казахстан, – URL: [www.nationalbank.kz](http://www.nationalbank.kz)
2. Официальный интернет-ресурс Национальный банк Республики Беларусь, – URL: <https://president.gov.by>
3. Садыкова А. С., Мадиева Ж.А. Колебания обменного курса и их влияние на экономику Казахстана. — Международный журнал экономики и финансовых вопросов, 2019.
4. Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина. Макроэкономика: учебник. – М.: Издательство «Дело и Сервис», 2014.
5. Нугманова Л. и Арманов Г. Политика обменного курса и влияние на экономику Казахстана — Центрально азиатский журнал социальных и гуманитарных наук, 2018.
6. Савицкий А., Карбалевич А. Движение обменного курса и его влияние на экономику Беларуси. Экономика и бизнес, 2017.
7. Вечканов Г. С., Вечканова Г. Р., «Макроэкономика», 5-ое издание. Учебник для вузов. — СПб.: Издательство «Питер», 2016.



## Взаимосвязь агрессивности с авersive психическими состояниями сотрудников пожарной части

### The relationship of aggressiveness with aversive mental states of fire service employees

**Финк А.**

*Студент 5 курса,*

*Факультет психологии и педагогики Новокузнецкий институт (филиал)  
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения  
высшего образования «Кемеровский государственный университет»*

*РФ, г. Новокузнецк*

**Fink A.**

*Student of the 5rd year,*

*Faculty of Psychology and Education of the Novokuznetsk Institute (branch)  
of the Federal State Budget Educational Institution of Higher Education  
"Kemerovo State University"*

*ussian Federation, Novokuznetsk*

**Чувашова И.А.**

*Научный руководитель кандидат психол. наук*

*Новокузнецкий институт (филиал)*

*«Кемеровский государственный университет»*

*РФ, г. Новокузнецк*

**Chuvashova I.A.**

*Scientific adviser candidate of psychology. Sciences*

*Novokuznetsk Institute (branch)*

*"Kemerovo State University"*

*Russian Federation, Novokuznetsk*

#### **Аннотация**

В статье рассматриваются следующие вопросы: теоретические подходы к определению понятий аверсия и агрессивности; факторы авersive состояний; проблема агрессивности в отечественной и зарубежной психологии; в статье описаны этапы, выборочная совокупность и результаты исследования взаимосвязи между агрессивностью и авersive психическими состояниями у сотрудников пожарной службы.

В статье использовались исследования таких психологов, как С. Ландау, С. Кохран, М. Эмбри, Р. Бэрон, Д. Ричардсон, А. Бандур, Р. Уолтерс, Р. Вельдер, О. Ф. Кернберг, К. Лоренц, И. А. Фурманов и другие.

#### **Annoation.**

The article deals with the following issues: theoretical approaches to the definition of the concepts of aversion and aggressiveness; factors of aversive states; the problem of aggressiveness in domestic and foreign psychology; the article describes the stages, the sample set and the results of the study of the relationship between aggressiveness and aversive mental states among fire service employees.

The article used the research of such psychologists as S. Landau, S. Cochran, M. Embry, R. Baron, D. Richardson, A. Bandur, R. Walters, R. Velder, O. F. Kernberg, K. Lorenz, I. A. Furmanov and others.

**Ключевые слова:** агрессивность, авersive психические состояния.

**Key words:** aggressiveness, aversive mental states.

Штатные пожарные помогают защитить население в чрезвычайных ситуациях. Они реагируют на самые разные вызовы: помимо пожаров, они помогают при автомобильных авариях, разливах химикатов, наводнениях и спасении на воде. Пожаротушение заняло второе место как самая напряженная работа, уступающая только военной службе.

Несомненно, в таких стрессовых условиях у людей в данной профессии со временем на фоне различных авersive психических состояний может возникнуть такая реакция как агрессивность, которая при постоянном

влиянии может полностью истощить все ресурсы человека, а также привести к более серьёзным нарушениям психофизиологических функций. А это в свою очередь приводит и к полному профессиональному выгоранию и еще большей агрессивности.

Истощение эмоциональных, умственных и энергетических ресурсов человека, которое развивающихся на фоне хронического стресса, связанного с постоянной на работу, и влекущее за собой такую реакцию как агрессивность, может стать фатальной на такой серьёзной профессии как пожарный служащий, так как может привести к непоправимым ошибкам. А это, в свою очередь, может повлечь за собой травмы и даже смерти не только тех, кого пожарный спасает, но и самого пожарного.

Агрессивность является хорошо изученной областью в психологической литературе. Несмотря на то, что понятия «агрессия» и «агрессивность» взаимосвязаны, важно различать их.

Агрессия – это вид действий или состояние человека в данный момент или на протяжении какого-то времени.

Агрессивность – это поведение, которое намеренно причиняет вред другому человеку. Более конкретно агрессивность определяется как «любая последовательность поведения, целью реакции на которую является причинение вреда человеку, на которого она направлена». Хотя некоторые определения подчеркивают роль намерения, большинство психологов сходятся во мнении, что именно наблюдаемое поведение, причиняющее вред, определяет агрессивность [4]

В целом мы можем выделить пять подходов к пониманию агрессивности: этологическая, психотерапевтическая, социальная, фрустративная и культурологическая. Крупнейшим ученым, связанным с этологическим подходом, является Конрад Лоренц, автор книги «Об агрессии» (1966). Лоренца агрессивность является «движущей силой», инстинктом сохранения жизни, то есть вида. Она лежит в основе всех видов поведения, которые на первый взгляд не имеют ничего общего с ней и служат не только сохранению, но и равномерному распределению вида в окружающей среде, отбору сильнейших и защите молодняка [8]

Лоренц явно придерживается гидравлической модели агрессивности. Внутри животных, в том числе и в нас самих, накапливается агрессивная энергия, подобная нарастанию потребности в сексе или еде.

Социальная агрессивность выходит во множество сфер жизни: от профессиональной до бытовой. Д. Ричардсон и Р. Бэрн изучали агрессивность как деструктивное поведение, направленное на окружающих людей в повседневной жизни. В одной из их работ было выявлено что люди, с которыми мы общаемся чаще всего (например, члены семьи, друзья, романтические партнеры), чаще всего вызывают у нас приступы гнева и большую агрессивность. Повреждение может наноситься людям прямым (например, физическим или словесным нападением) или непрямым действием и то, как мы причиняем людям боль, зависит от наших отношений с ними. Помимо этого, Д. Ричардсон и Р. Бэрн изучали степень агрессивности учащихся по половому признаку, месту проживания (город или село) и на основе академической успеваемости. Они выявили что учащиеся с высокими академическими оценками будут проявлять более агрессивное поведение, чем учащиеся с низкими академическими оценками [20]. Но как с этим связаны агрессивные состояния? Сам по себе агрессивный стимул — это неприятное событие, предназначенное для уменьшения вероятности поведения, когда оно представлено как следствие (т. е. наказание). Что-то отвратительное для человека.

Слово «агрессивный» дословно означает «отталкивающий». Или заставляющий кого-то почувствовать сильную неприязнь к чему-то или заставить его не хотеть это делать [12].

Есть огромное количество агрессивных и состояний. Отдельный случай легкой боли или стресса может вызвать резкое отвращение, от которого человек попытается избавиться. Либо находясь в ощущении будет чувствовать себя не комфортно. Слишком явная близость других людей, громкие звуки, яркий свет, сильный

холод или тепло, а также социальное взаимодействие может спровоцировать аверсивное психическое состояние у человека.

Если речь идет об эмоциях, чувствах и состояниях некоторые из них тоже можно отнести к аверсивным.

Примеры таких чувств и эмоций: грусть, включающая так же в себя тоску, душевную боль, безнадежность, отчужденность и разочарования. Гнев, зависти, обиды, ярости, негодования и неприязни. Страхи, чувства ужаса, тревоги и беспокойства.

Природа аверсивных состояний берёт своё начало с психической активности головного мозга. Нейропсихолог Ник Хадсон считает, что концентрация на негативе или аверсивных состояниях это привычка. А привычка игнорировать хорошие стимулы — это естественное состояние мозга. Отрицательные переживания требуют гораздо меньше усилия для того чтобы закрепиться в нашем подсознании в отличие от того же оптимизма и позитива. А причины всему этому могут быть:

- 1) особенности психотипа, например, меланхолики и астеники, которые больше подвержены таким состояниям;
- 2) проблемы со здоровьем и психологические травмы;
- 3) негативное мышление как как результат трудного детства и воспитания;
- 4) социальное окружение;
- 5) банальные переутомления [5].

На всё это мозг реагирует сильнее чем на положительные внешние раздражители. Также всему виной сама эволюция мозга. В более давние времена люди были более чувствительными к опасности и те которые проявляли большую осторожностью имели больше шансов выжить. Не мало важные факторы, провоцирующие аверсивные состояния – это негативные внешние факторы окружающей среды.

Ещё один фактор, провоцирующий реверсивные психические состояния, – это то неадекватный выбор типа поведения в обществе. Сюда можно отнести типы поведения в конфликтах, такие как: избегание, приспособление и соперничество. Соперничество порождает такое аверсивное состояние как агрессия [7].

Приспособление провоцирует подавление своих потребностей и желаний что формирует такое аверсивное состояние как ты гнев и беспокойство. Интересный эксперимент также был проведён в 1967 году Бэрн Д. и Рэмсбергер А. определили, что что влияние жары может спровоцировать массовые беспорядки в США с 1967 по 1971 они нашли взаимосвязь между регионами, где было особенно жарко и возникновением у людей агрессивного насильственного и антисоциального поведения [10].

Подводя итоги, можно с уверенностью сказать, что аверсивные события служат ситуационным фактором риска, который влияет на множество интерактивных внутренних состояний, включая агрессивный аффект, когниции и возбуждение. Затем процессы принятия решений приводят к агрессивному (или неагрессивному) поведению. Это внутренние противоречия и психологические проблемы, физические состояния, социальные факторы, включающие и семейные отношения, и взаимодействие с окружающими, отношение к социуму и различным этническим группам, внешние природные, антропогенные и другие явления, оказывающие влияние на человека. Все это может провоцировать у людей агрессивное поведение.

Ниже проведено исследование взаимосвязи аверсивных психических состояний и агрессивности на примере сотрудников пожарной службы

Для реализации данного исследования были определены его следующие этапы:

1. Постановка проблемы. На данном этапе выбрана тема, обоснована ее актуальность. Определены объект и предмет исследования. Сформулированы цель, задачи и гипотеза. Осуществлен подбор научной литературы по теме: взаимосвязь агрессивности с аверсивными психическими состояниями сотрудников

пожарной службы;

2. Анализ теоретического материала по теме исследования. В рамках этого этапа были сформулированы основные идеи теоретического раздела, были уточнены основные понятия и определения;

3. Выбор методов и методик исследования, описание этапов исследования. В процессе данного этапа были подобраны методы, методики, а также составлены этапы исследования и охарактеризована выборка исследования;

4. Диагностика показателей взаимосвязи между агрессией и аверсивными психическими состояниями сотрудников пожарной службы;

5. Описание результатов диагностики агрессии с аверсивными психическими состояниями сотрудников пожарной службы;

6. Заключительный этап исследования: анализ взаимосвязи агрессивности и аверсивных психических состояний сотрудников пожарной службы, выводы.

Для подтверждения гипотезы исследования была выбрана группа сотрудников пожарной части, то есть сформирована выборка. Объем выборки составил 30 человек, из них все мужчины в возрасте от 25 до 50 лет, причем количественно преобладали мужчины от 35 до 40 лет. Также среди опрашиваемых были только что или недавно приступившие к работе сотрудники (один или два года службы) и уже более опытные сотрудники (более двух лет службы). На рисунке 1 наглядно показано соотношение возрастных групп в выборке, а на рисунке 2 – соотношение опытных и менее опытных сотрудников.

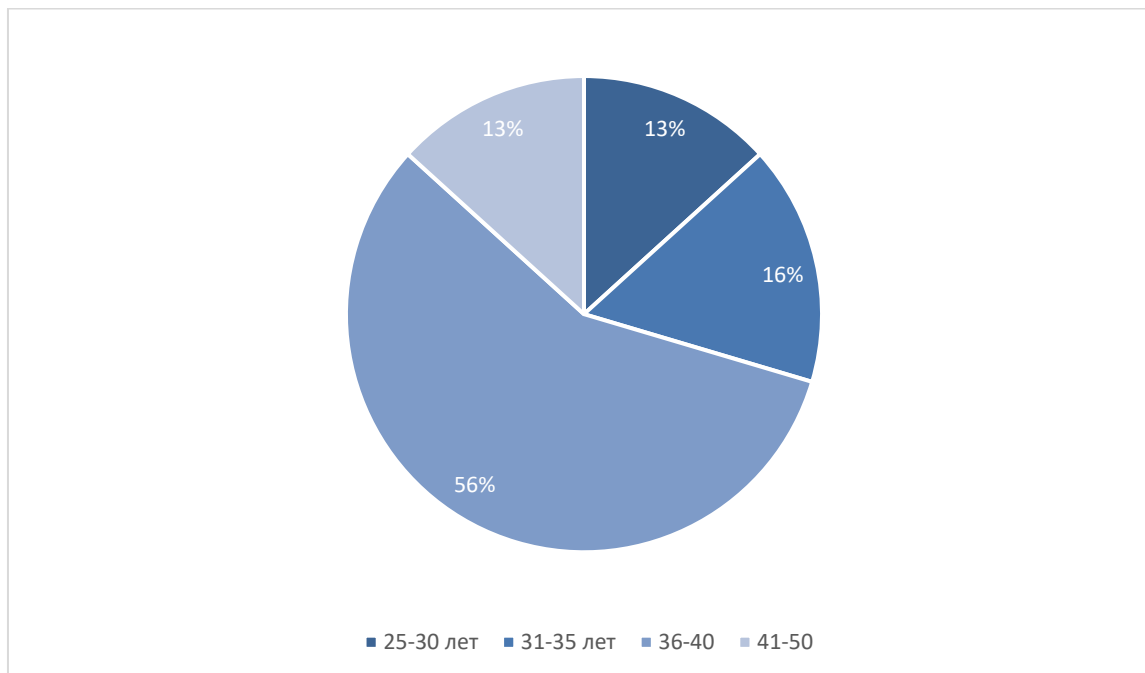


Рисунок 1. Соотношение участников исследования по возрасту

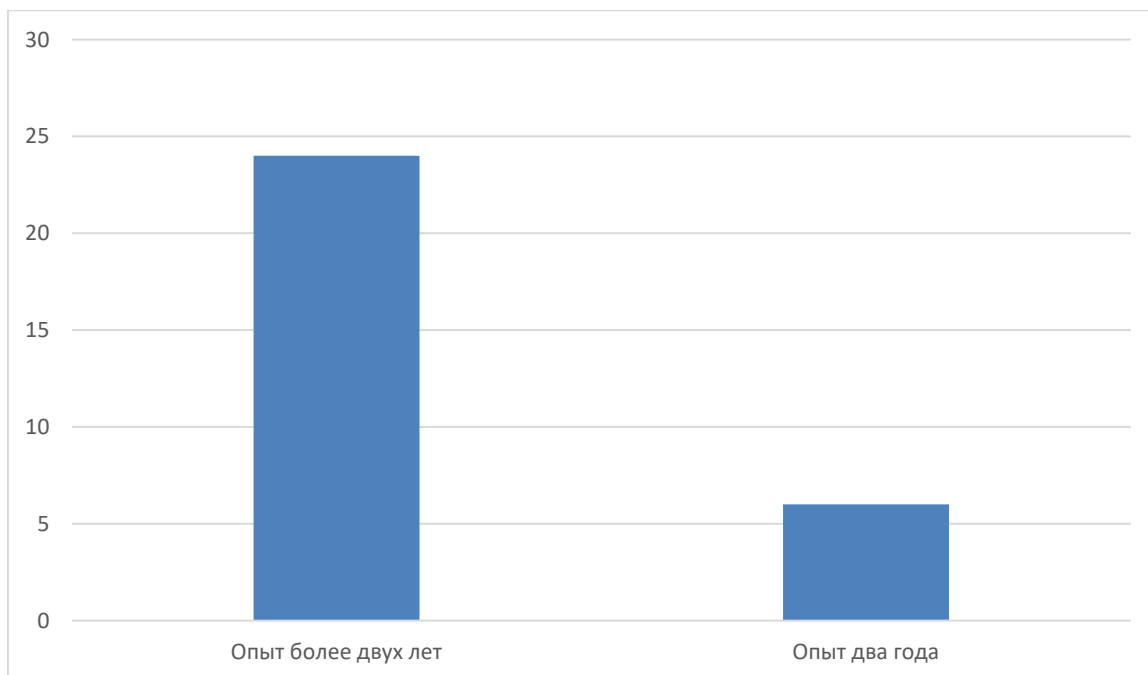


Рисунок 2. Соотношение участников исследования по опыту работы

Методами исследования в данной работе являлись:

1. Теоретический анализ литературы.
2. Психодиагностическое тестирование.
3. Методы математико-статистической обработки данных (первичные статистики, корреляционный критерий Пирсона).

Для изучения взаимосвязи агрессивности с аверсивными психическими состояниями сотрудников пожарной службы используется пакет из 4 методик:

1. Опросник враждебности Басса-Дарки.

Опросник предназначен для диагностики агрессивных и враждебных реакций. Под агрессивностью понимается свойство личности, характеризующееся наличием деструктивных тенденций, в основном в области субъектно-объектных отношений. Враждебность понимается как реакция, развивающая негативные чувства и негативные оценки людей и событий.

2. Госпитальная Шкала Тревоги и Депрессии (HADS).

Шкала депрессии и тревоги HADS (Hospital Anxiety and Depression Scale) - скрининговая шкала для первичного выявления признаков тревоги и депрессии. Шкала была разработана в 1983 году двумя авторами (Zigmond A.S. и Snaith R.P.) с целью определения и оценки тяжести симптомов депрессии и тревоги в условиях общемедицинской практики.

3. Опросник выгорания Маслач.

Цель методики: определить синдром «эмоционального выгорания» по трем основным показателям: эмоциональное истощение, деперсонализация и редукция личностных достижений.

4. Клинический опросник для выявления и оценки невротических состояний (К. К. Яхин, Д. М. Менделевич).

Цель: применяется для выявления и оценки невротических состояний.

Пример анкеты опросника приведен в приложении 4.

Для обработки полученных результатов используются таблицы значений диагностических коэффициентов по шести шкалам.

Благодаря опроснику враждебности Басса-Дарки проведена диагностики агрессивных и враждебных реакций. Индекс враждебности включает в себя 5 и 6 шкалы, а индекс агрессивности (как прямой, так и мотивационной) включает в себя шкалы 1, 3, 7.

Госпитальная Шкала Тревоги и Депрессии помогла выявить такие аверсивные состояния сотрудников пожарной службы, как: тревога и депрессия.

Опросник выгорания Маслач помог определить выраженность симптомов синдрома «эмоционального выгорания» по трем основным показателям: эмоциональное истощение, деперсонализация и редукция личностных достижений.

Клинический опросник для выявления и оценки невротических состояний (К. К. Яхин, Д. М. Менделевич) помог выявить и оценить невротические состояния у опрашиваемых.

Тесты проводились в пожарной части в аудитории. После проведения тестов результаты были обработаны и описаны. По результатам тестов с 4 методик был сделан статистический анализ данных и выявлена взаимосвязь агрессивности и аверсивных психических состояний.

По результатам обработки с помощью специального ключа получены следующие данные:

1. По шкале физическая агрессия (ФА), умеренная степень выраженности агрессии была выявлена у 13 человек, что составило 43%, от общего числа людей в выборке. Слабая степень выраженности агрессии была выявлена у 9 (30%) опрашиваемых, сильная – 8 (27%).

2. По шкале косвенная агрессия (КА), слабая степень выраженности агрессии выявлена у 14 человек, что составило 47% от общего числа людей в выборке. Умеренная степень выраженности агрессии была выявлена у 9 (30%) опрашиваемых, сильная – 7 (23%).

3. По шкале раздражительность (Р), слабая степень выраженности агрессии выявлена у 13 человек, что составило 43% от общего числа людей в выборке. Умеренная степень выраженности агрессии была выявлена у 11 (37%), сильная - 6 (20%).

4. По шкале негативизм (Н), умеренная степень выраженности агрессии выявлена у 14 человек, что составило 47% от общего числа людей в выборке. Слабая степень выраженности агрессии была выявлена у 12 (40%) опрошенных, сильная - у 4 (13%).

5. По шкале обида (О), умеренная степень выраженности агрессии выявлена у 17 человек, что составило 57% от общего числа людей в выборке. Слабая степень выраженности была выявлена у 10 (33%) опрошенных, сильная – 3 (10%).

6. По шкале подозрительность (П), умеренная степень выраженности агрессии выявлена у 11 человек, что составило 37% от общего числа людей в выборке. Слабая степень выраженности агрессии была выявлена у 10 (33%) опрошенных, сильная - у 9 (30%).

7. По шкале вербальная агрессия (В), слабая степень выраженности агрессии выявлена у 11 человек, что составило 37% от общего числа людей в выборке. Умеренная степень выраженности агрессии была выявлена у 10 (33%) опрошенных, сильная - у 9 (30%).

8. По шкале чувство вины (ЧВ), умеренная степень выраженности агрессии выявлена у 19 человек, что составило 63% от общего числа людей в выборке. Слабая степень выраженности агрессии была выявлена у 4 (13%) опрошенных, сильная у 7 - (23%).

Наглядно результаты по данному опроснику представлены на рисунке 3.

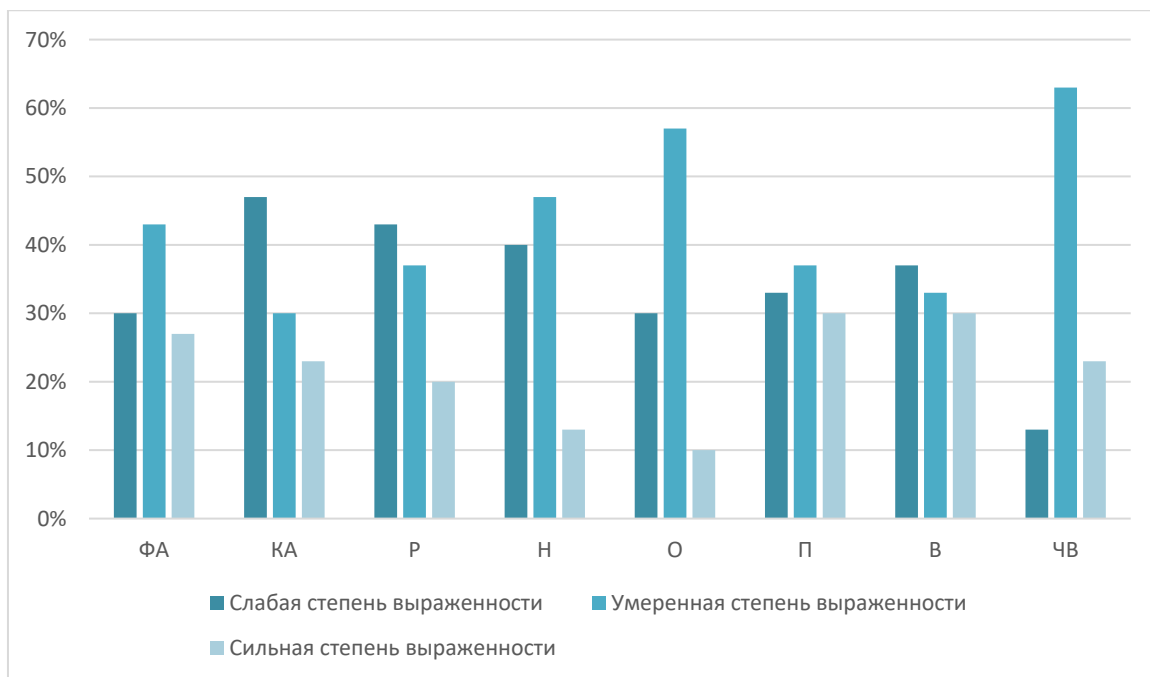


Рисунок 3. Результаты сотрудников пожарной службы по опроснику враждебности Басса-Дарки по восьми шкалам

Общий индекс агрессивности личности (ОИАЛ) среди опрошиваемых имеет слабо выраженный характер. Слабая степень выраженности общего индекса агрессии выявлена у 26 человек, что составило 87% от общего числа людей в выборке. Умеренная степень выраженности общего индекса агрессии выявлена у 3 человек (10%), сильная степень выраженности общего индекса агрессии выявлена у 2 человека (7%).

Общий индекс враждебности личности (ОИВЛ) среди опрошиваемых имеет слабо выраженный характер. Слабая степень выраженности общего индекса агрессии выявлена у 23 человек, что составило 77% от общего числа людей в выборке. Умеренная степень выраженности общего индекса агрессии выявлена у 7 человек (23%), сильная степень выраженности общего индекса агрессии не выявлена среди опрошенных.

Наглядно результаты по данной шкале представлены на рисунке 4.

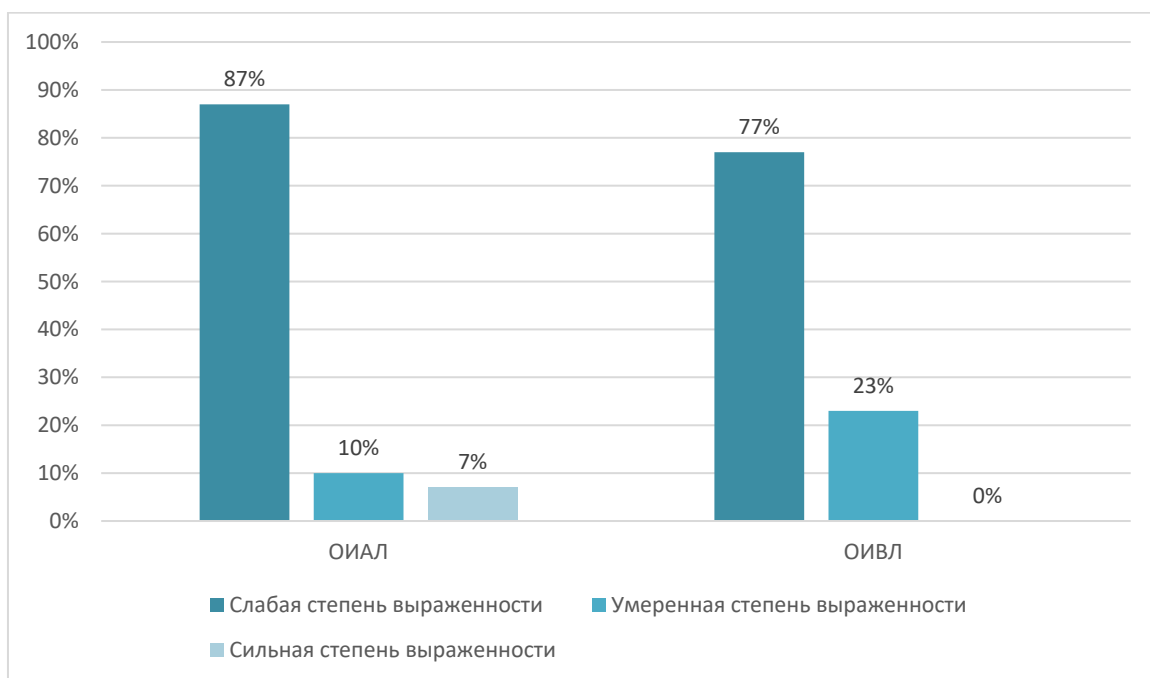


Рисунок 4. Результаты сотрудников пожарной службы по опроснику враждебности Басса-Дарки по общим индексам

Сырые баллы по Госпитальной Шкале Тревоги и Депрессии представлены в приложении 7.

По результатам обработки с помощью специального ключа получены следующие данные:

Норма (отсутствие достоверно выраженных симптомов депрессии) выявлена у 25 человек, что составило 83% от общего числа людей в выборке.

1. Субклинически выраженная депрессия (СД) выявлена у 3 человек, что составило 10% от общего числа людей в выборке.

2. Клинически выраженная депрессия (КД) выявлена у 2 человек, составило 7%.

Наглядно результаты по данной шкале представлены на рисунке 5.

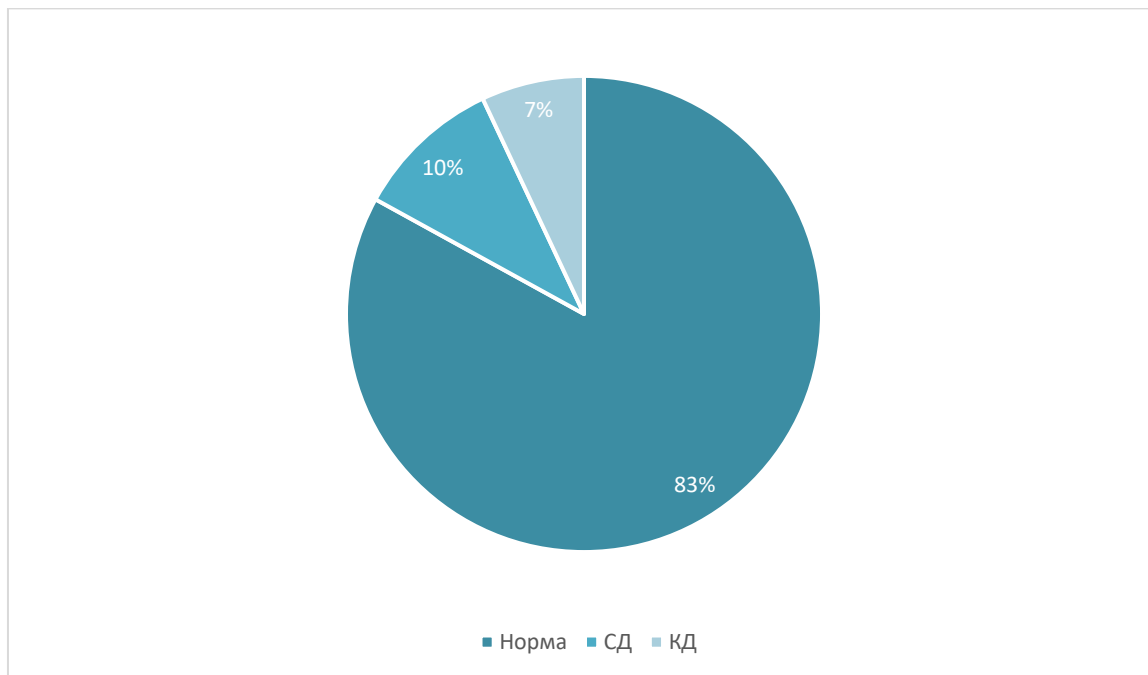


Рисунок 5. Результаты сотрудников пожарной службы по Госпитальной Шкале Тревоги и Депрессии

Сырые баллы по опроснику выгорания Маслач представлены в приложении 8.

По результатам обработки с помощью специального ключа получены следующие данные:

1. Отсутствие выраженности таких синдромов, как эмоциональное выгорание, деперсонализация и редукция профессиональных достижений выявлено у 25 человек, что составило 89% от общего числа людей в выборке.

2. Эмоциональное истощение (ЭИ) находится на стадии формирования у 3 человек (10%), а сформировано у 2 человек (7%).

3. Деперсонализация (Д) находится на стадии формирования у 3 человек (10%), а сформировано у 2 человек (7%).

4. Редукция профессиональных достижений (РПД) находится на стадии формирования у 3 человек (10%), а сформировано у 2 человек (7%).

Сырые баллы по клиническому опроснику для выявления и оценки невротических состояний представлены в приложении 9.

По результатам обработки с помощью специального ключа получены следующие данные:

1. Средний и высокий уровень здоровья, а также полное отсутствие, либо незначительное наличие тревоги, депрессии, астении, истерического типа реагирования, обсессивно-фобических нарушений, вегетативных нарушений выявлены у 25 человек, что составило 89% от общего числа людей в выборке.

2. Наличие тревоги, депрессии, астении, истерического типа реагирования, обсессивно-фобических



нарушений, вегетативных нарушений выявлены у 3 человек, что составило 10% от общего числа людей в выборке.

3. Ярко выраженное наличие тревоги, депрессии, астении, истерического типа реагирования, обсессивно-фобических нарушений, вегетативных нарушений выявлены у 2 человек, что составило 7% от общего числа людей в выборке.

Таким образом по итогам статистического анализа были получены следующие результаты:

1. Полученный при корреляционном анализе результатов по опроснику Басса-Даррки и Госпитальной Шкале Депрессии и Тревоги Критерий Пирсона,  $r=0,7$ , показал взаимосвязь между агрессивностью человека и наличием у него симптомов депрессии и тревоги. То есть чем выше агрессия человека, тем более он подвержен состоянию тревоги и депрессии.

2. Полученный при корреляционном анализе результатов по опроснику Басса-Даррки и опроснику выгорания Маслач Критерий Пирсона,  $r=0,69$  по шкале эмоциональное истощение, показал взаимосвязь между агрессивностью человека и наличием эмоционального истощения. Также Критерий Пирсона,  $r=0,63$ , по шкале деперсонализация показал взаимосвязь агрессивности человека с расстройством самовосприятия. Критерий Пирсона,  $r=0,28$  по шкале редукция профессиональных достижений показал слабую взаимозависимость агрессии и чувства собственной компетентности. Следовательно, чем выше уровень агрессивности, тем более высокая степень выраженности симптомов выгорания у сотрудников пожарной службы.

3. Полученный при корреляционном анализе результатов по опроснику Басса-Даррки и клиническому опроснику для выявления и оценки невротических состояний Критерий Пирсона,  $r=0,51$  по шкале общая оценка невротических состояний, показал взаимосвязь между агрессивностью человека и наличием у него проблем с психическим здоровьем.

Таким образом, можно сказать, что агрессивность взаимосвязана с аверсивными психическими состояниями сотрудников пожарной службы. Так, опрошенные со слабым уровнем агрессивности менее подвержены аверсивным психическим состояниям, то есть меньше испытывают чувство вины, грусти, у них полностью отсутствуют или почти незаметны такие психические состояния, как: депрессия и тревога, выгорание. А опрошенные с умеренным или высоким уровнем агрессивности подвержены: частой тревожности, депрессии, у них ярко выражены симптомы выгорания.

Следовательно, выдвинутая в начале исследования гипотеза о том, что существует значимая взаимосвязь между агрессивностью и аверсивными психическими состояниями, а именно: чем выше уровень агрессивности, тем выше сотрудники пожарной службы подвержены аверсивным психическим состояниям была подтверждена.

#### Список используемой литературы:

1. Агапитова Е.С. Жизнестойкость как внутренний ресурс, препятствующий возникновению эмоционального выгорания у пожарных МЧС / Е.С. Агапитова Материалы Международного молодежного научного форума «ЛОМОНОСОВ-2012» / отв. ред. А.И. Андреев [и др.]. – М., 2012. – С. 1–2. – Текст: непосредственный.
2. Агронина Н.И., Баркова В.Л., Краснова Н.П. Взаимосвязь видов агрессии с психологическими свойствами личности / Н.И. Агронина, В.Л. Баркова, Н.П. Краснова Актуальные проблемы социально-гуманитарного и научно-технического знания. 2014. № 2 (3). С. 50-55. – Текст: непосредственный.
3. Антонян, Ю. М. Теория человеческой агрессии. Почему жестоки люди / Ю.М. Антонян. - М.: Юнити-Дана, 2017. - 312 с. – Текст: непосредственный.
4. Аробанова, М. В. Изучение психологического содержания синдрома «эмоционального сгорания»: учебное пособие / М. В. Барбанова. - М.: Педагогика, 2009. – 527 с. – ISBN 5–8411–0580–0. – Текст: непосредственный.
5. Бойко В. Синдром «эмоционального выгорания» в профессиональном общении /В.В. Бойко. – СПб.: Питер, 2014. - с.68. – Текст: непосредственный.

6. Базарова Е.Н., Молчанова Е.В. Социальные аспекты агрессивного поведения / Е.Н. Базарова, Е.В. Молчанова Социальные аспекты здоровья населения. 2011. Т. 22. № 6. С. 13. – Текст: непосредственный
7. Баховский Н.В. Понятие агрессии, агрессивности и агрессивного поведения в психологии // Агрессивность. – 2018 г. - Текст: электронный. – URL: <https://studfile.net/preview/3961063/> (дата обращения: 05.01.2023). – Режим доступа: свободный.
8. Бодунов А.В. Психология человеческой агрессивности / А.В. Бодунов - М.: Харвест, 2016. - 656 с. – Текст: непосредственный.
9. Быструшкин С.К. Психофизиологические аспекты агрессивного поведения личности / С.К. Быструшкин Сибирский педагогический журнал. 2013. № 3. С. 266-269. – Текст: непосредственный.
10. Бэррон Р.А., Ричардсон Д.Р. Агрессия / Р.А. Бэррон, Д.Р. Ричардсон - СПб.: Питер, 2010. - 194 с. – Текст: непосредственный.
11. Ганджалиев А.А. Агрессия // Статья с сайта семейной клиник в Москве. – 2022 г. – Текст: электронный. - URL: <https://rehabfamily.com/articles/agressiya/> (дата обращения: 27.12.2022). – Режим доступа: свободный.
12. Гровс, С.Л., и Андерсон, Калифорния (2017). Аверсивные события и агрессия. В VJ Bushman (Ed.), Агрессия и насилие: социально-психологическая перспектива (стр. 139–154). Рутледж/Тейлор и Фрэнсис Групп.
13. Жиганов, К. В. Воздействие опасных факторов пожара на психику спасателя // Молодой ученый. — 2017. — № 2 (136). — С. 693-696. — Текст: электронный. - URL: <https://moluch.ru/archive/136/38153/> (дата обращения: 15.01.2023). – Режим доступа: свободный.
14. Ильин Е. П. Психология агрессивного поведения / Е.П. Ильин — СПб.: Питер, 2014. — 368 с.: ил. ISBN 978-5-496. – Текст: непосредственный.
15. Ильин Е. П. Психология помощи. / Е.П. Ильин. – СПб.: Питер, 2013. – 304 с. – Текст: непосредственный.
16. Ильясов Ф.Н. О соотношении агрессии и страха // Социальные исследования. – 2017. – № 1. – С. 62-69. – науч. электрон. б-ке Киберленинка. — Текст: электронный. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-sootnoshenii-agressii-i-straha> (дата обращения: 15.01.2023). – Режим доступа: свободный.
17. Канеман, Дэниел, Джек Л. Кнетч и Ричард Х. Талер. 1991. «Аномалии: эффект владения, неприятие потерь и предвзятость статус-кво». Журнал экономических перспектив , 5 (1): 193-206 . Текст: непосредственный.
18. Касерес, Дж. (1993). Аверсивные техники [Аверсивные техники]. В Ф. Лабрадор, Дж.А. Cruzado & М. Muñoz (Ed.), Руководство по методам модификации и поведенческой терапии (стр. 558-276). Мадрид: Пирамида
19. Каширский Д.В., Сабельникова Н.В., Овчинникова А.Н. 2013. Ценности спасателей с различной степенью эмоционального выгорания. Психологическая наука и образование / Д.В. Каширский, Н.В. Сабельникова, А.Н. Овчинникова. - 2: 14-24. – Текст: непосредственный.
20. Кошкаров, В. С. Влияние стресс-факторов на психику пожарных / В. С. Кошкаров, А. В. Трошунин Актуальные вопросы современной психологии: материалы I Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, март 2011 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2011. — С. 53-55. – Текст: непосредственный.
21. Куликова Т. И. Влияние профессионального стресса на психическое здоровье специалистов пожарной службы МЧС // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 43. – С. 34–38. – Текст: электронный. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/570304.htm> (дата обращения: 06.01.2023). – Режим доступа: свободный.
22. Левитов, Н. Д. О психических состояниях человека: моногр. / Н.Д. Левитов. - Москва: СПб. [и др.]: Питер, 2012. - 344 с. – Текст: непосредственный
23. Ловибонд, SH (1980). Control aversivo del comportamiento [Аверсивное управление поведением]. В R. Ardila, Terapia del comportamiento (стр. 121-132). Бильбао: Desclee de Browrer.
24. Лоренц К. Агрессия, или Так называемое зло / К. Лоренц [пер. с нем. А. Федорова]. – Москва : АСТ, 2018. – 413, [2] с. – Текст: непосредственный.
25. Марцинковская Т.Д. Общая психология. / Т. Д. Марцинковская. — Москва: Издательство – издательский центр Академия, 2010. — 384 с. – Текст: непосредственный.
26. Маслач К. Опросник психического выгорания // Инфоурок. – 2018. – Текст: электронный. – URL: <https://bgpk.bntu.by/wp-content/uploads/2017/05/Maslach-i-Dzhekson.pdf> (дата обращения 23.12.2022). – Режим доступа: свободный
27. Маслокова Е.Н. Теоретический анализ по проблеме агрессивного поведения // Инфоурок. – 2018. – Текст: электронный. – URL: [https://урок.рф/library/teoreticheskij\\_analiz\\_po\\_probleme\\_agressivnogo\\_pov\\_203338.html](https://урок.рф/library/teoreticheskij_analiz_po_probleme_agressivnogo_pov_203338.html) (дата обращения: 05.01.2023). – Режим доступа: свободный
28. Молчанова Л.Н., Недуруева Т.В., Кузнецова А.А. Жизнестойкость как психологический ресурс регуляции состояния психического выгорания в условиях экстремальной деятельности / Л.Н. Молчанова, Т.В. Недуруева, А.А. Кузнецова Международный журнал экспериментального образования. – 2015. – № 2–1. – С. 88–89. – Текст: непосредственный.
29. Ньюсом, К., Крюгер, К.А. (2004). Неагрессивное лечение. В Дж. Джейкобсон, Р. М. Фокс, Дж. Мулик (ред.), Спорные методы лечения нарушений развития: причуды, мода и наука в профессиональной

практике (стр. 405–422). Махва, Нью-Джерси: Эрлбаум.

30. Орел В.Е., Рукавишников А.А. Феномен «выгорания» как проявление воздействия профессиональной деятельности на личность в кн.: Психология субъекта профессиональной деятельности / В.Е. Орел, А.А. Рукавишников Сборник научных трудов. - Ярославль, 2014. - 245 с. – Текст: непосредственный.

31. Павлова Е.В. Особенности эмоционального выгорания пожарных-спасателей / Е.В. Павлова Международный научно-исследовательский журнал. – 2014. – № 1–3(20). – С. 119–122. – Текст: непосредственный.

32. Румянцева Н.В., Цветкова В.Л. Психология служебной деятельности. Учебник / Н.В. Румянцева, В.Л. Цветкова. - М.: Юнити, 2015. - 288 с. – Текст: непосредственный.

33. Саламон Д.Д. Участие прилежащего ядра дофамина в аппетитной и аверсивной мотивации. Поведение мозга Res. 1994 год; 61 : 117–33.

34. Тедески, Дж. Т., и Бонд, М. Х. (2001). Аверсивное поведение и агрессия в культурной перспективе. В Р. М. Ковальски (ред.), Плохое поведение: отталкивающее поведение в межличностных отношениях (стр. 257–293). Американская психологическая ассоциация. <https://doi.org/10.1037/10365-010>

35. Травникова, Е. Е. Уровень адаптивности и нервно-психическая устойчивость у пожарных на примере сотрудников пожарной службы ФГКУ «2 отряд ФПС» (по Приморскому краю) // Молодой ученый. — 2016. — № 11 (115). — С. 1785-1790. – Текст: электронный. — URL: <https://moluch.ru/archive/115/31029/> (дата обращения 03.01.2023). – Режим доступа: свободный.

36. Уотсон, Д., и Кларк, Л.А. (1984). Отрицательная аффективность: склонность испытывать аверсивные эмоциональные состояния. Психологический вестник, 96 (3), 465–490. <https://doi.org/10.1037/0033-2909.96.3.465>

37. Ханзикер, М. Х. (2017). Dogmas sobre o controle aversivo [Догмы аверсивного контроля]. Acta Comportamental: Revista Latina de Analisis de Comportamento, 25(1), 85-100.

38. Холуева К.А., Мухарлямова А.Ю. Социально – психологический климат в коллективе пожарных / К.А. Холуева, А.Ю. Мухарлямова Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 3. – Текст: непосредственный.

39. Шестакова Е. Г., Дорфман Л.Я. Агрессивное поведение и агрессивность личности / Шестакова Е. Г., Л. Я. Дорфман Образование и Наука – 2010. № 7.- С. 51-56. – Текст: непосредственный.

40. Шленков А. В., Малыгина Е. А., Москаленко Г. В. Влияние негативных факторов профессиональной деятельности на индивидуально-личностные особенности пожарных и спасателей // Пожаровзрывобезопасность / Fire and Explosion Safety. — 2017. — Т. 26, № 10. — С. 61-68. DOI: 6610.18322/PVВ.2017.26.10.61-68. – Текст: электронный. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-sootnoshenii-agressii-i-straha> (дата обращения: 20.01.2023). – Режим доступа: свободный.

**Влияние информационных технологий на мировую экономику и хронология их внедрения в экономические процессы****The impact of information technologies on the world economy and the chronology of their implementation in economic processes****Вахрушев Михаил Вячеславович***Студент 2 курса**Факультет экономико–математический**Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий**Россия, Нефтекамск**e-mail: mixail.vahrushev1998@gmail.com***Vakhrushev Mikhail Vyacheslavovich***Student 2 term**Faculty of Department of Economics and Mathematics**Neftekamsk branch of University of Science and Technology**Russia, Neftekamsk**e-mail: mixail.vahrushev1998@gmail.com***Рафиков Руслан Илдарович***Кандидат наук**Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий**Россия, Нефтекамск***Rafikov Ruslan Ilidarovich***Neftekamsk branch of University of Science and Technology**Russia, Neftekamsk***Аннотация.**

Сложно представить современный мир без использования информационных технологий, которые используются во всех сферах жизни общества, что в значительной мере упрощает жизнь людей и делает ее комфортнее. В данной статье исследовано влияние информационных технологий на мировую экономику и рассмотрена хронология внедрения информационных технологий в экономические процессы начиная с зарождения первых электронно-вычислительных машин и заканчивая использованием облачных сервисов и искусственного интеллекта. Более подробно разобрано использование технологий искусственного интеллекта и облачных сервисов в микроэкономических процессах и изучены недостатки использования данных технических средств. Проанализировали возможные риски использования информационных технологий и какие неудобства они могут создать в ближайшем будущем, как повлияют на жизнь общества и людей в частности.

**Annotation.**

It is difficult to imagine the modern world without the use of information technology, which is used in all spheres of society, which greatly simplifies people's lives and makes it more comfortable. This article explores the impact of information technology on the global economy and considers the chronology of the introduction of information technology in economic processes from the birth of the first electronic computers to the use of cloud services and artificial intelligence. The use of artificial intelligence technologies and cloud services in microeconomic processes is analyzed in more detail and the disadvantages of using these technical means are studied. We analyzed the possible risks of using information technologies and what inconveniences they can create in the near future, how they will affect the life of society and people in particular.

**Ключевые слова:** Информационные технологии, искусственный интеллект (ИИ), облачные сервисы, мировая экономика, экономика, информационно-коммуникационные технологий (ИКТ).

**Key words:** technology, artificial intelligence (AI), cloud services, world economy, economics, information and communication technologies.

Сегодня информационные технологии играют важную роль в развитии бизнеса, менеджмента, производства и во многих других сферах мировой экономики. Они помогают ускорить процессы, повысить эффективность и качество работы во многих отраслях.

Так согласно отчету Международного союза электросвязи (ITU) за 2019 год [<https://www.osp.ru/news/2019/1108/13037988>], число пользователей Интернета в мире достигло 4,1 миллиарда человек, что составляет 54% населения планеты. Этот показатель продолжает расти, особенно в развивающихся странах, где быстро расширяется доступ к Интернету и смартфонам. Кроме того, в последние годы наблюдается значительный рост использования мобильных устройств и приложений. Согласно отчету App Annie за 2020 год [<https://searchengines.guru/ru/news/2048003>], в мире было загружено более чем 200 миллиардов мобильных приложений, что на 10% больше, чем в 2019 году. Это свидетельствует о том, что мобильные устройства и приложения становятся все более популярными для доступа к информации, коммуникации и развлечения.

В различных отраслях экономики также наблюдается значительный рост использования информационных технологий. Например, согласно отчету MarketsandMarkets за 2022 год [<https://www.yahoo.com/lifestyle/digital-transformation-market-worth-1-150000677.html?guccounter=1>], рынок облачных вычислений ожидает значительный рост в ближайшие годы, причем к 2027 году его объем может достигнуть 1548,9 миллиарда долларов США. Это свидетельствует о том, что компании все больше переходят на облачные технологии для управления данными и процессами.

И одной из основных областей, где информационные технологии нашли свое применение, является финансовый сектор. С помощью компьютерных систем и программных приложений, банки и другие финансовые учреждения могут быстро и точно обрабатывать большие объемы данных, управлять рисками и принимать решения на основе анализа данных.

Другой важной областью, где информационные технологии нашли свое применение, является электронная коммерция. Интернет-магазины, онлайн-платежи, электронные каталоги и другие электронные ресурсы позволяют потребителям быстро и удобно покупать товары и услуги, а компаниям - увеличивать продажи и расширять свой бизнес.

Но не только финансовый сектор и электронная коммерция получили преимущества от информационных технологий. В сфере производства, логистики, управления персоналом, маркетинга и других отраслях также широко используются компьютерные системы и программы. Например, с помощью информационных технологий компании могут управлять своими запасами, выстраивать оптимальные маршруты доставки, анализировать данные о покупателях и прогнозировать спрос на товары и услуги.

Еще одним примером использования информационных технологий в экономике является внедрение блокчейн-технологий. Блокчейн позволяет создавать децентрализованные системы, где информация хранится в зашифрованном виде и не может быть изменена без согласия участников сети. Это может быть полезно в различных сферах, например, при проведении финансовых транзакций или при управлении правами на интеллектуальную собственность.

Однако, вместе с преимуществами, информационные технологии также имеют свои риски и недостатки. Например, возможность кибератак, утечки данных и другие проблемы могут нанести ущерб как компаниям, так и потребителям.

Так же можно проанализировать влияние информационно-коммуникационных технологий на экономику, а именно, рассмотрим положительные и отрицательные аспекты. Вот некоторые из основных позитивных и негативных аспектов воздействия ИКТ на экономику:

Положительные аспекты:

- Увеличение производительности труда: ИКТ позволяют автоматизировать многие бизнес-процессы и повысить эффективность работы, что приводит к увеличению производительности труда и экономии времени и ресурсов.

- Ускорение коммуникации: ИКТ обеспечивают быструю и эффективную коммуникацию между компаниями и клиентами, что позволяет ускорить принятие решений и сократить время на решение проблем.
- Улучшение качества продукции и услуг: ИКТ позволяют компаниям улучшить качество продукции и услуг, предлагаемых клиентам, благодаря автоматизации процессов и использованию новых технологий.
- Сокращение затрат на производство: ИКТ позволяют компаниям сократить затраты на производство и управление, благодаря автоматизации бизнес-процессов и оптимизации использования ресурсов.
- Развитие новых рынков: ИКТ позволяют создавать новые рынки и бизнес-модели, что способствует росту экономики в целом.

Негативные аспекты:

- Риск кибератак: ИКТ могут стать объектом кибератак, что может привести к утечкам конфиденциальной информации и финансовым потерям.
- Неравенство: Некоторые группы населения могут оказаться исключенными из преимуществ, предоставляемых ИКТ, что может привести к усугублению неравенства в обществе.
- Безработица: ИКТ могут привести к сокращению рабочих мест в тех отраслях, которые стали менее востребованными благодаря автоматизации бизнес-процессов.
- Зависимость: Компании могут стать зависимыми от ИКТ и столкнуться с проблемами, если их системы перестанут работать или будут подвергнуты кибератакам.
- Эффект отдаленного роста: ИКТ могут привести к росту экономики в целом, но некоторые регионы или группы населения могут оставаться отстающими и не получать преимуществ, которые предоставляют ИКТ.

В качестве примеров негативного и положительного влияния ИКТ на экономику, рассмотрели данные по количеству кибератак и увеличения уровня производительности труда.

Что касательно киберпреступлений, то по данным отчета исследования компании Verizon за 2021 [<https://www.verizon.com/business/resources/reports/2021-data-breach-investigations-report.pdf>], всего 10% от общего числа кибератак были направлены на похищение конфиденциальных данных, с целью шпионажа, и целых 86% преступлений, где фигурирует утечка данных, были мотивированы финансовой составляющей.

Так одна из крупнейших кибератак десятилетия, связанных с финансами, была совершена в июне 2017 года вирусом под названием «Petya», хакерская атака затронула крупнейшие корпоративные сети компаний и государственных служб по всему миру. Вирус шифровал все файлы носителей информации компьютеров на ОС Microsoft Windows. в дальнейшем выдвигались требования перевести выкуп в биткоинах, после чего пострадавшие должны были получать коды дешифровки. Общий ущерб составил более 10 миллиардов долларов США и затронул компании и государственные органы России, Китая, Украины, стран Европы, США и так далее.

Теперь рассмотрим пример положительного влияния ИКТ, а именно проект «Цифровой завод НЭВЗ».

В планах проекта было полное перенесение всех активов в цифровое пространство и полную цифровизацию предприятия. По заявлениям руководителя проекта, уже на первом шаге внедрения системы было охвачено 36 единиц критического заводского оборудования, что позволило увеличить полезное время работы станков до 10%. Специальные программы мониторинга и датчики автоматически собирали информацию о работе оборудования и персонала, рассчитывали время работы станков и даже могли останавливать их. Так же была внедрена система «аварийная остановка», что полностью исключало человеческий фактор из данной системы. Персоналу остается только следить за работоспособностью системы, собирать, анализировать и классифицировать полученные данные и работать, непосредственно, над реализацией и проектированием продуктов, выпускаемых данным предприятием

Можно сделать вывод, что информационно-коммуникационные технологии имеют положительное влияние на экономику, но нельзя забывать и о негативных аспектах, необходимо принимать меры, чтобы свести к минимуму отрицательное влияние ИКТ на экономику.

Помимо применения и влияния на экономику компьютерных технологий, можно рассмотреть хронологию их внедрения и использования. Так с момента изобретения первых компьютеров в середине 20-го века информационные технологии стали широко использоваться в различных сферах, включая экономику. Они позволяют обрабатывать большие объемы данных, ускорять процессы и повышать эффективность работы.

В начале 1950-х годов компьютеры еще были довольно большими и дорогими, и их использование было ограничено. Однако уже тогда некоторые компании начали использовать компьютеры для автоматизации производственных процессов и управления запасами. Но были и серьезные проблемы. Так внедрение ЭВМ в экономику в 1950-е г сдерживалось недостатком квалифицированных специалистов и ограниченными возможностями вычислительной. В основном электронные вычислительные машины 1 - и 2-го поколений применялись для автоматизации отдельных трудоемких управленческих задач, таких, как расчеты бухгалтерии, инженерные и технические задачи. Другими словами, на этом этапе компьютеры использовались исключительно как счетные машины.

В 1960-х годах компьютеры стали меньше и дешевле, и их использование стало более распространенным. К примеру, число предприятий и организаций в СССР, использующих ЭВМ в вычислительных центрах возросло почти в 4.5 раза. В этот период компьютеры использовались для обработки больших объемов данных в банковском секторе, что позволило банкам быстрее и точнее обрабатывать финансовые транзакции.

В 1970-х годах с использованием вычислительной техники третьего поколения информационные технологии стали широко использоваться в производственной сфере. Компьютеры использовались для автоматизации производственных процессов и управления запасами. Также в этот период началось использование электронных таблиц и баз данных. Но самое важное событие конца 1960х начала 1970х годов, а именно в 1969 году, - это зарождение глобальной компьютерной сети, в дальнейшем это достижение создаст огромный толчок в развитии абсолютно всех сфер жизни общества.

В 1980-х годах информационные технологии стали доступными для широкой аудитории. Компьютеры стали меньше и дешевле – появление IBM-PC – прародители современных персональных компьютеров, тем самым их использование стало более распространенным. В этот период компьютеры использовались для обработки больших объемов данных в банковском секторе, что позволило банкам быстрее и точнее обрабатывать финансовые транзакции.

В 1990-х годах информационные технологии стали неотъемлемой частью экономики. Интернет стал доступен широкой аудитории, и это привело к развитию электронной коммерции. Компании начали создавать свои сайты и продавать товары и услуги онлайн.

В 2000-х годах информационные технологии продолжали развиваться. Были созданы новые программные приложения и сервисы, которые позволяют управлять бизнесом и обрабатывать большие объемы данных. Также в этот период началось использование облачных технологий.

В 2010-х годах информационные технологии стали еще более распространенными и доступными. Были созданы новые сервисы, такие как голосовые помощники и искусственный интеллект, которые позволяют управлять бизнесом и обрабатывать данные еще более эффективно.

В данный момент искусственный интеллект и облачные технологии являются наиболее перспективными технологиями не только в жизни общества, но и в экономическом развитии.

В качестве первой технологии для более тщательного рассмотрения возьмем искусственный интеллект (ИИ).

Искусственный интеллект — свойство искусственных интеллектуальных систем выполнять творческие функции, которые традиционно считаются прерогативой человека.

В настоящее время использование искусственного интеллекта становится все более распространенным, и это приводит к изменениям в работе компаний. Алгоритмы ИИ позволяют проводить анализ больших объемов данных и составлять прогнозы, что помогает компаниям принимать эффективные и обоснованные решения. Кроме того, искусственный интеллект используется для автоматизации рутинных задач, что позволяет сотрудникам освободиться от лишней работы и сосредоточиться на более сложных и творческих задачах. Например, в розничной торговле компании используют чат-ботов на базе искусственного интеллекта для обработки запросов клиентов, что позволяет сотрудникам сосредоточиться на более важных задачах.

Искусственный интеллект находит все большее применение в различных отраслях, включая финансовую сферу, здравоохранение и энергетику. В финансовой сфере алгоритмы ИИ используются для выявления мошенничества и мониторинга транзакций, что помогает предотвратить огромные убытки. Кроме того, ИИ стимулирует инновации в отраслях, таких как здравоохранение, где системы визуализации на базе искусственного интеллекта помогают докторам быстрее и точнее диагностировать заболевания, а также в энергетической сфере, где алгоритмы ИИ используются для оптимизации систем возобновляемой энергетики, делая их более экономичными и эффективными. Более того, искусственный интеллект помогает выявлять новые методы лечения и лекарства путем анализа большого объема биомедицинских данных.

Другим способом, влияющим на экономику и бизнес, — это создание новых рабочих мест на рынке труда. Поскольку рутинные задачи выполняют системы на базе искусственного интеллекта, поэтому появляется большая необходимость в найме сотрудников для контроля, разработки, внедрения и управления этими системами. Так как все больше компаний начинают использовать огромные объемы данных (Big Data), то остается открытым вопрос нехватки специалистов, что создает новые рабочие места в области науки о данных, с которыми работают компании.

Но использование ИИ также влияет на конкуренцию между компаниями. Использование искусственного интеллекта дает конкурентное преимущество предприятиям, это позволяет им улучшать свои продукты и повышать эффективность своей работы, основываясь на обработанных искусственным интеллектом данных. С другой стороны, компании, которые предпочитают традиционные методы ведения бизнеса, могут уйти с рынка из-за неконкурентоспособности.

Использование искусственного интеллекта в экономике и бизнесе может привести к серьезным проблемам, связанным с конфиденциальностью, этикой и справедливостью. Системы искусственного интеллекта собирают и хранят большие объемы данных, что может привести к проблемам с конфиденциальностью и увеличить риск утечки данных. Кроме того, системы искусственного интеллекта могут принимать решения, не учитывая человеческих ценностей, этики и эмоций, что может привести к непредвиденным последствиям и этическим дилеммам. Одной из основных опасностей является то, что алгоритмы искусственного интеллекта могут увековечить существующие предубеждения и дискриминацию, что приводит к серьезным социальным последствиям. Также остается открытым вопрос о том, кто несет ответственность за принимаемые системами искусственного интеллекта решения. В целом, необходимо серьезно обдумать этические и социальные последствия использования искусственного интеллекта и принимать меры для минимизации негативных последствий.

В качестве второй технологии для более тщательного рассмотрения возьмем облачные сервисы.



Компании все чаще используют облачные сервисы для хранения и обработки данных. Эти сервисы работают на облачных хранилищах данных, что позволяет получать данные с любой точки входа, где есть доступ к сети интернет, без необходимости устанавливать программное обеспечение (ПО). Облачная инфраструктура также позволяет финансовым организациям и организациям других секторов экономики реализовывать совместные инициативы. Это дает возможность оперативно создавать новые бизнес-модели и ускорять вывод новых продуктов на потребительский рынок. Благодаря облачным сервисам компании могут значительно сократить затраты на разработку и поддержку своих собственных IT-решений и сосредоточиться на своей основной деятельности, предоставлении высококачественных продуктов и услуг своим клиентам.

Существуют следующие модели услуг в форме облачных сервисов:

IaaS (Инфраструктура как сервис) - это модель облачных вычислений, которая не дает потребителю услуг работать напрямую с программным обеспечением, а получать по подписке заранее настроенные виртуальные серверы, которые обладают заданной мощностью, пространством для хранения и доступом к сетям. Пользователь самостоятельно управляет арендованными вычислительными ресурсами, а также может настраивать программное обеспечение под себя, то есть для эксплуатации и развития своих собственных приложений — например, для управления базами данных, хранения электронных документов или систем для координации бизнес-процессов.

PaaS (Платформа как сервис) - это модель облачных вычислений, которая позволяет потребителю услуг получать платформу с готовым набором компонентов для создания и улучшения собственных приложений, а также среду управления платформой, которая позволяет быстро создавать прототипы и развертывать новые версии приложения. Например, мобильное приложение для банковского обслуживания, система управления клиентскими отношениями или автоматизированная банковская система могут быть разработаны и выпущены для пользователей за короткий промежуток времени, используя готовые компоненты и инструменты, предоставляемые сервис-провайдером.

SaaS (Программное обеспечение как сервис) - это модель облачных вычислений, которая позволяет потребителю получать готовое приложение, при этом любое развитие и дальнейшее сопровождение приложения остается в рамках ответственности поставщика услуги. Например, клиент может купить подписку на облачный сервис, предоставляющий систему автоматизации бухгалтерского учета или кадрового делопроизводства, и использовать ее без необходимости разрабатывать и поддерживать собственное программное обеспечение.

BaaS (Банк/Бизнес как сервис) – Это новая модель облачных технологий, которая предоставляет клиентам более готовое решение для автоматизации бизнес-процессов, чем когда-либо ранее. Вместо предоставления просто технологических возможностей, данная подписочная модель предоставляет готовый автоматизированный бизнес-процесс, который позволяет гибко управлять объемом работ, переданных компании. Эта модель является принципиальным шагом в облегчении управления бизнес-процессами и снижения затрат на разработку и поддержку своих собственных приложений.

Эти модели облачных вычислений предоставляют пользователям готовые решения для управления бизнес-процессами, не требуя значительных затрат на разработку и поддержку собственных приложений. Они также позволяют пользователям сосредоточиться на своих основных бизнес-процессах, а не на управлении технологической инфраструктурой.

Современные компании стремятся упростить свою бизнес-деятельность и повысить ее эффективность, перенося часть своих функций в облачные сервисы. Информационная безопасность, учетно-операционная деятельность и управление рисками - это лишь некоторые из этих функций. Обычно компании используют публичные облачные хранилища крупных IT-компаний, таких как Google или Microsoft, чтобы обеспечить себя

надежной инфраструктурой и защитить свои данные от утечек и взломов. Например, DBS Bank, входящий в состав сингапурской финансовой холдинговой компании, открыл мобильный банк-клиент DigiBank в Индии. Этот банк находится в публичном облаке и использует учетно-операционную систему банка DBS, размещенную на инфраструктуре холдинга DBS. Такой подход позволяет банку сократить затраты на разработку и поддержку собственных IT-решений и сосредоточиться на своей основной деятельности - предоставлении качественных финансовых услуг своим клиентам.

В целом, можно сказать, что информационные технологии являются неотъемлемой частью современной экономики. Они позволяют ускорить процессы, повысить эффективность и качество работы во многих отраслях, а также создать новые возможности для развития бизнеса. Однако, важно помнить о возможных рисках и проблемах, связанных с использованием информационных технологий.

#### Список используемой литературы:

1. Раюшкин, Э. С. Облачные сервисы в цифровой экономике / Э. С. Раюшкин, В. О. Колесникова. — // Молодой ученый. — 2019. — № 20 (258). — С. 38-40.
2. Искусственный интеллект, машинное обучение и глубокое обучение: в чём разница. — // Skillbox Media: URL: [https://skillbox.ru/media/code/iskusstvennyy\\_intellekt\\_mashinnoe\\_obuchenie\\_i\\_glubokoe\\_obuchenie\\_v\\_chyem\\_raznitsa](https://skillbox.ru/media/code/iskusstvennyy_intellekt_mashinnoe_obuchenie_i_glubokoe_obuchenie_v_chyem_raznitsa)
3. Как искусственный интеллект решает задачи бизнеса и делает нашу жизнь лучше. —// vc.ru: URL: <https://vc.ru/ml/210518-kak-iskusstvennyy-intellekt-reshaet-zadachi-biznesa-i-delaet-nashu-zhizn-luchshe>
4. Апокин И.А. История вычислительной техники: от простейших счет, приспособлений до сложных релейных систем – М.:Наука, 1990. 262 с.
5. Кай-Фу Ли ИИ-2041. Десять образов нашего будущего – 2021 – С. 1-600
6. 2021 Data Breach Investigation Report. — // Verizon: URL: <https://www.verizon.com/business/resources/reports/dbir/#archive>
7. Вирюс нового поколения: как кибератака NOTPETYA изменила мир. —// Gazeta.ru: URL: [https://www.gazeta.ru/tech/2020/06/26/13132537/petya\\_is\\_three.shtml](https://www.gazeta.ru/tech/2020/06/26/13132537/petya_is_three.shtml)
8. Без цифровизации нет будущего: проект «Цифровой завод НЭВЗ». —//up-pro.ru: URL: [https://up-pro.ru/library/information\\_systems/automation\\_production/cyfrovoj-nevz/](https://up-pro.ru/library/information_systems/automation_production/cyfrovoj-nevz/)

**Влияние социальной инженерии на жертв киберпреступлений****The impact of social engineering on cybercrime victims****Журавлев Никита Евгеньевич**

Студент 3 курса

Факультет Институт права

Уфимский университет науки и технологий

Россия, г. Уфа, ул. Достоевского, д.131

e-mail: leosfortune@bk.ru

**Zhuravlev Nikita Evgenievich**

Student 3 term

Faculty of Institute of Law

Ufa University of Science and Technology

Ufa, Russia 131 Dostoevsky str.

e-mail: leosfortune@bk.ru

**Научный руководитель****Козырева Ирина Евгеньевна**

кандидат юридических наук

Уфимский университет науки и технологий

Россия, г. Уфа, ул. Достоевского, д.131

e-mail: kriminalist2010@mail.ru

**Scientific adviser****Kozyreva Irina Evgenievna**

Candidate of Law

Ufa University of Science and Technology

Ufa, Russia 131 Dostoevsky str.

e-mail: kriminalist2010@mail.ru

**Аннотация.**

в данной статье рассматривается понятие социальной инженерии, а также ее проявление как одного из способов совершения киберпреступлений. Проанализированы наиболее известные методы (виды) применения социальной инженерии. Рассмотрены примеры использования методов социальной инженерии злоумышленниками.

**Annotation.**

this article discusses the concept of social engineering, as well as its manifestation as one of the ways of committing cybercrimes. The most well-known methods (types) of social engineering applications are analyzed. Examples of the use of social engineering methods by intruders are considered.

**Ключевые слова:** социальная инженерия, киберпреступление, фишинг, вишинг, претесктинг, «услуга за услугу», троянский конь.

**Key words:** social engineering, cybercrime, phishing, vishing, pretesting, "quid pro quo", trojan horse.

Информационно-телекоммуникационные технологии с началом 21 века неразрывно связаны с жизнью человека. Они затрагивают абсолютно каждую сферу жизнедеятельности: работа, семья, друзья и так далее. Главной целью пользования данными технологиями является сбор, анализ, передача информации независимо от вида ее представления: будь то письменное или голосовое сообщение. В виду такого масштабного использования информационно-телекоммуникационными технологиями одной из приоритетных задач является информационная безопасность государства, включающая в себя профилактику киберпреступлений, то есть выявления причин и условий совершения данного вида преступлений и дальнейшее их искоренение.

С каждым годом растет число киберпреступлений, включающих в большей степени, мошенничество (потерпевший сам переводит денежные средства мошеннику), кражу с банковский карт (преступник сам

списывает денежные средства с банковской карты, предварительно узнав, реквизиты карты), а также преступления в сфере компьютерной информации. Об этом подчеркивалось министром МВД России В.А. Колокольцевым [1].

Анализируя данные преступления, а именно причины и условия их совершения, стоит отметить, что чаще всего технические средства защиты выполняют свои задачи в полном объеме, а вот пользователи пренебрегают инструкциями по пользованию и защите своей же информации. Это выражается в том, что люди сообщают свои логины и пароли иным лицам, зачастую вообще незнакомым и тем, с кем нет зрительного контакта, используют на разных платформах одни и те же пароли, либо используют пароли легкой сложности (например, дату своего рождения или ФИО, то есть ту информация, которая в открытом доступе).

Причиной доверчивого поведения людей может являться недостаточная информационная грамотность и отсутствие осторожности. Преступник, используя различные психологические, тактические приемы: манипуляция, угроза, обещание, шантаж, запугивание, предоставление благ легким путем, убеждает либо же заставляет жертву его противоправных действий передать ему конфиденциальную информацию.

Описываемое явление именуется социальной инженерией. К сожалению, нет законодательного определения данного понятия, поэтому ученые и специалисты трактуют его по-разному.

Впервые, этот термин был опубликован Роско Паундом, а в 1990-е годы стал употребляться в средствах массовой информации Кевином Метником, который ранее сам являлся киберпреступником, а позже стал консультировать правоохранительные органы в этой части [2, С. 58].

Некоторые исследователи, считающие социальной инженерией манипулирование поведением человека с помощью использования социальных и психологических навыков.

С.С. Созаев и Д.А. Кунашев определяют социальную инженерию как искусный метод управления психологией человека без использования технических приемов, взломов для получения персональной информации, доступа к чему-либо конфиденциальному. [3, С. 86].

В.В. Суворова и Л.А. Суворова дают более развернутое и конкретизированное определение социальной инженерии, включая уголовно-правовые и криминалистические составляющие: вид совершения компьютерных преступлений, направленный на несанкционированное получение информации путем использования слабых мест в психике человека, к которым относится инициативность, нервно-психическая слабость, чувствительность и др. [4, С. 72].

Один из заместителей председателя ПАО «Сбербанк» С. Кузнецов в своем докладе отметил, что в 2019 году мошеннические действия и хищения с банковских карт совершались путем применения социальной инженерии. Связывает он применение преступниками данного способа с невысоким уровнем киберграмотности населения. Чаще всего преступниками использовались такие методы социальной инженерии, как вишинг и претекстинг. Злоумышленники звонили своим потенциальным жертвам, произносили заготовленные ранее фразы, а далее, в зависимости от ответа граждан, использовали психологический прием, например, в виде запугивания [5, С. 134].

Преступления, совершаемые с использованием социальной инженерии, требуют тщательной подготовки, так как необходим сбор информации, подготовка программного обеспечения, подбор соучастников, а также выстраивание схем скрытия следов преступления.

Количество атак, совершаемых с использованием социальной инженерии достаточно велико, а если учитывать еще и комбинированные способы, то можно насчитать и несколько десятков.

Один из наиболее часто используемых способов – фишинг. Фишинг является главной угрозой информационной безопасности общества, по мнению сотрудников в сфере ИТ [6]. Фишинг работает следующим

образом: на электронную почту или в СМС-сообщения приходит ссылка на фишинговый сайт, который в настоящее время можно создать легко, используя фишинговые шаблоны. Далее лицо переходит по этой ссылке на сайт, который автоматически будет собирать все имеющиеся пароли и логины пользователя. Ссылка содержит информацию о какой-либо организации, которой пользователь будет доверять либо же о конкурсе, мероприятии, в котором легко заработать деньги или же человек уже что-то выиграл в нем.

Чаще всего для фишинга в 2022 году злоумышленники использовали следующие бренды: «Сбер», «Авито», Ozon, «Додо Пицца», «Красное и Белое», «Альфабанк», ВТБ, Vlablacar, «Столото», «МВидео» и «Эльдорадо». На имитацию этих брендов пришлось до 80% от всех выявленных поддельных сайтов, ориентированных на российскую аудиторию [7].

Второй способ по популярности социальной инженерии – это претекстинг. Сущность его заключается в том, что злоумышленниками используется заранее подготовленный текст, включающий в себя обязательно психологические ловушки. Обычно преступник представляется сотрудником банка, сотрудником правоохранительных органов тому, кого хочет ввести в заблуждение. Граждане доверяют злоумышленникам, поскольку они могут назвать им их персональные данные, используют в своей речи именно те фразы, которые, например, употребляли бы только сотрудники полиции, создают шум работы в офисе банка и так далее. Доверившись, граждане сообщают данные карты, а именно номер карты, дата пользования картой, cvc-код. Например, в начале декабря в полицию обратилась 46-летняя жительница Казани с сообщением о преступлении. Днем на мобильный телефон потерпевшей позвонил неизвестный мужчина. Представившись сотрудником одного из банков, он сообщил, что в отношении нее совершаются мошеннические действия и несанкционированные переводы. Звонивший убедил потерпевшую оформить кредит на 350 тысяч рублей и перевести денежные средства на неизвестные счета. После этого потерпевшая совершила еще один финансовый перевод в размере 94 тысяч рублей и обратилась в полицию. В настоящее время по данному факту возбуждено уголовное дело по признакам состава преступления, предусмотренного ч. 2. ст.159 Уголовного кодекса Российской Федерации «Мошенничество» [8, С. 94].

Третий способ – вишинг, суть которого заключается в использовании телефона или интернета для получения конфиденциальной информации. Рассматриваемый вид может производиться через звонки, электронную почту или социальные сети. При традиционном фишинге (на основе сообщений электронной почты) или смишинге (на основе текстовых сообщений), при вишинге злоумышленник должен убедить жертву в том, что он поступает правильно, сотрудничая с киберпреступником. Злоумышленник может притвориться, что представляет полицию, правительство, налоговый департамент, банк или работодателя жертвы. [9, С. 7216].

На первый взгляд, второй и третий способы одинаковы, но все-таки в них есть различие, заключающееся в контакте с жертвой киберпреступления: первый производится при помощи донесения ложной истории до жертвы, а второй – телефона или интернета.

Следующий способ – «услуга за услугу» (Quid pro quo). Представляясь специалистом в технической сфере, преступник информирует жертву, что у нее на персональном компьютере находится вирус и необходимо провести профилактические мероприятия. Жертва попадает на такую уловку и дает доступ злоумышленнику, который устанавливает специальную программу, считывающую все логины и пароли и передающую преступнику.

Немалую роль в защите от перечисленных способов киберпреступлений играет проявление активной гражданской инициативы, где главным результатом является предотвращение преступлений в будущем. Например, в Башкортостане оперная певица помогла сотрудникам полиции три раза разоблачить мошенников. Аферисты позвонили оперной певице на городской номер и сообщили, что близкий ей человек стал участником

дорожной аварии. Олеся Ильфатовна не просто подыграла мошенникам, но и смогла позвонить в полицию, рассказав им о происходящем. [10].

Помимо перечисленных видах социальной инженерии и способах воздействия на жертву киберпреступлений, могут использоваться различные механизмы, такие как троянский конь, дорожное яблоко и вымогатель, из-за которых страдает наш персональный компьютер. Несмотря на то что эти вирусы являются виртуальными, они предоставляют серьезную опасность для наших персональных данных. Как отмечал Ищенко Е.П. компьютерный вирус — это саморазмножающаяся программа, способная «вселяться» в информационные системы и разрушать их. Он может подвергаться мутации, и тогда просто невозможно проследить его истоки, выяснить, как и откуда он пришел. Чаще всего программы-паразиты разрабатываются анонимными злоумышленниками. Разработчик может назначить точную дату, когда вирус вступит в действие, иногда спустя довольно длительный срок. [11]

Все эти мошеннические конструкции связывает одно – доверие потенциальной жертвы, исходящее из неграмотности в сфере информационно-телекоммуникационных технологий.

Исходя из сказанного, можно сделать вывод о том, что приоритетной задачей является профилактика киберпреступлений, которая будет возможна при работе с потенциальными жертвами, а именно сведение к минимуму их виктимного поведения.

#### Список используемой литературы:

1. Число киберпреступлений в России. URL:<https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 08.05.2023).
2. Митник, К.Д. Искусство обмана / К.Д. Митник, В.Л. Сайсон // Компания АйТи. – 2004. – 360 с.
3. Созаев, С.С. Социальная инженерия, ее техники и методы ее противодействия / С.С. Созаев, Д.А. Кунашев // Вестник науки : международный журнал. – 2020. – № 2(23). – Т. 1. – С. 85-88.
4. Суворова, В.В. Совершение преступлений с использованием социальной инженерии: постановка проблемы / В.В. Суворова, Л.А. Суворова // Теория и практика приоритетных научных исследований : сборник научных трудов по материалам VIII Международной научно-практической конференции. – Изд. МНИЦ «Наукофера», 2019. – С. 71-74.
5. Янгаева М.О. Социальная инженерия как способ совершения киберпреступлений // Вестник Барнаульского юридического института МВД России. 2021. № 1. С. 133-138.
6. Официальный сайт ежедневной деловой газеты РБК. URL: [https://www.rbc.ru/technology\\_and\\_media/17/04/2020/5e988cc29a7947ff6c7b4e6e](https://www.rbc.ru/technology_and_media/17/04/2020/5e988cc29a7947ff6c7b4e6e)ПРОСБЕРБАНК/ (дата обращения: 09.05.2023).
7. На крючке: как изменился фишинг в 2022 году и на что мошенники ловили своих жертв. URL: <https://habr.com/ru/companies/solarsecurity/articles/708694/> (дата обращения: 08.05.2023).
8. Зотина Е.В. Претекстинг как прием социальной инженерии, используемый телефонными мошенниками: криминологический взгляд на проблему // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2022. № 4. С. 93-99. DOI: 10.37973/KUI.2022.55.63.012
9. Куренная В.О. Фишинг и вишинг в информационной безопасности // Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet» №6/2022 С. 7214-7218.
10. Оперная певица из Уфы в третий раз помогла полиции задержать телефонных мошенников. URL: <https://sobkor02.ru/news/incident/34652/> (дата обращения 08.05.2023).
11. Ищенко. Е. П. Виртуальный криминал : учебное пособие // Москва : Проспект, 2014. - 232 с. - ISBN 978-5-392-12256-1.

**Влияние финансовых пирамид на экономику России****The impact of financial pyramids on the Russian economy****Шамаев Евгений Александрович***Студент 2 курса**Экономико-математический факультет**Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий**Россия, г. Нефтекамск**e-mail: [Ishmv03@mail.ru](mailto:Ishmv03@mail.ru)***Shamaev Evgeniy Alexandrovich***Student 2 term**Faculty of Economics and Mathematics**Neftekamsk branch of the Ufa University of Science and Technology**Russia, Neftekamsk**e-mail: [Ishmv03@mail.ru](mailto:Ishmv03@mail.ru)***Рафиков Руслан Илдарович***Старший преподаватель**Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий**Россия, г. Нефтекамск***Rafikov Ruslan Ildarovich***Senior teacher**Neftekamsk branch of the Ufa University of Science and Technology**Russia, Neftekamsk***Аннотация.**

В статье раскрывается влияние финансовых пирамид на экономику России, проводится анализ механизма действия пирамид, их особенности и последствия для экономики, а так же исследуется роль государства в борьбе с финансовыми пирамидами и предотвращении их негативного влияния на экономику.

**Annotation.**

The article reveals the influence of financial pyramids on the Russian economy, analyzes the mechanism of action of pyramids, their features and consequences for the economy, as well as examines the role of the state in combating financial pyramids and preventing their negative impact on the economy.

**Ключевые слова:** экономика России, финансовая пирамида, инвесторы, инвестиции, ущерб, риски, регулирование, средства.

**Key words:** Russian economy, pyramid scheme, investors, investment, damage, risks, regulation, funds.

Финансовая пирамида - это обманчивая система зарабатывания денег, основанная на найме постоянно растущего числа "инвесторов". Первоначальные составители нанимают инвесторов, которые, в свою очередь, нанимают больше инвесторов и так далее. Схема называется "пирамидой", потому что количество инвесторов увеличивается на каждом уровне. Общий и характерный принцип финансовых пирамид на самом деле можно назвать "игрой в корзину". Ведь главной особенностью данного вида мошенничества является то, что при осуществлении своей деятельности денежные взносы участников просто перераспределяются. Другими словами, средства, вложенные в пирамиду, не участвуют в производстве товаров или услуг, а это означает, что сумма всех средств остается равной сумме взносов участников, если сами владельцы этих средств не изменятся. Очевидно, что все участники не могут получить прибыль от такой игры. В большинстве случаев первые участники получают больше, чем вложили, поэтому обычно для последнего просто ничего не остается. В лучшем случае участник просто останется со своим вкладом.

Финансовые пирамиды могут возникать в любой экономике, и часто они угрожают не только деньгам индивидуальных участников, но и всей экономике в целом. Как правило, компании, которые работают по модели

финансовой пирамиды, не имеют реальной экономической основы и не генерируют никакой дополнительной стоимости для экономики.

Также финансовые пирамиды могут создавать неравенства в обществе, так как более богатые и информированные участники могут легче заработать деньги в таких схемах, а менее образованные или неопытные инвесторы могут потерять свои сбережения.

Рассмотрим деятельность одной из крупнейших финансовых пирамид функционирующей в нашей стране в 90-х годах 20 века - МММ.

История МММ началась в 1989 году, когда Сергей Мавроди основал компанию - МММ. Компания представляла собой инвестиционный фонд, который обещал своим участникам невероятные проценты на вложенные средства - от 20% до 100% в месяц. МММ рекламировалось, как возможность заработать большие деньги всего лишь за счет вложения небольшой суммы денег. Однако, как выяснилось позже, эта возможность не имела никакого законного основания и базировалась только на обещаниях. Компания МММ быстро стала пользоваться огромной популярностью, а ее глава Сергей Мавроди - настоящей знаменитостью. Сергей регулярно появлялся на экранах телевизоров, где рассказывал о принципах работы МММ и призывал людей инвестировать свои деньги. Однако в 1994 году МММ начала испытывать финансовые трудности, поскольку обещания о высоких процентах стали невыполнимыми. Компания не смогла выплатить своим участникам доходы, и наличные средства ушли в небыллицы. Сергей Мавроди в то же время пропал вместе со своей командой, оставив миллионы людей без своих денег.

В результате МММ была объявлена финансовой пирамидой и главный руководитель компании Сергей Мавроди был объявлен в международный розыск. В конечном итоге он был арестован в 2003 году и осужден на 4,5 года лишения свободы. Финансовая пирамида МММ стала уроком для многих людей, которые поверили в обещания легких денег и были обмануты. Она также стала символом того, что любое финансовое предложение должно быть тщательно проанализировано и никогда не стоит доверять обещаниям очень высоких доходов.

Но это была не единственная пирамида в истории России, например за последние 10 лет были выявлены и закрыты несколько крупных финансовых пирамид, среди которых:

1. "МММ-2011" - заработок на которой обещали величиной до 75% в месяц. Пирамида смогла выдержать около года, в течение которого она привлекла около 15 миллиардов рублей. В итоге она обвалилась, оставив без денег около 70 тысяч людей. МММ-2011 была восстановленной версией финансовой пирамиды Мавроди, которая была запущена в интернете в 2011 году. Эта версия была очень похожа на оригинальную МММ, которая была создана в начале 1990-х годов.

Основная идея МММ-2011 заключалась в том, чтобы привлечь новых участников в систему и обещать им высокие процентные ставки на свои вложения. Участники должны были вкладывать свои деньги в систему, а затем привлекать других людей, чтобы получить еще больше прибыли. В случае успеха, участники МММ-2011 могли заработать доходы, которые были намного больше обычных банковских процентов. Однако, как и у других финансовых пирамид, МММ-2011 не была устойчивой и была обвинена в мошенничестве. В конечном итоге, система закрылась, и многие участники потеряли все свои вложения.

2. Торговый дом «Радуга» - была основана в 2006 году и просуществовала до 2015 года. В своей рекламе компания сообщала о возможности заработка на вложениях, что привело к привлечению более 500 тысяч участников и внесению около 22 миллиардов рублей. Однако, она обвалилась, не выполнив своих обязательств.

3. "АВАСТ" - это была интернет-пирамида, которая просуществовала с 2015 по 2016 год. По ее условиям, участникам предоставлялись конверты с деньгами, которые нужно было принести на пункт обмена, где их



выкупали по более высокой цене. За год работы пирамиды было привлечено около 1,2 миллиарда рублей, но затем она обвалилась.

В период с 2015 по 2022 год финансовые пирамиды значительно повлияли на экономику России. За этот период было зарегистрировано более 250 финансовых пирамид, привлечших общий объём средств в размере более 360 миллиардов рублей. Большинство из них обанкротились и не выплатили своим инвесторам обещанных доходов. За этот период было возбуждено более 130 тысяч уголовных дел, связанных с преступлениями в сфере финансовых пирамид.

Финансовые пирамиды продолжают приносить большие убытки гражданам России, несмотря на улучшение мер по их пресечению и закрытию. Они приводят к потере сбережений граждан, что может негативно сказаться на их покупательной способности и доверии к финансовой системе в целом. Кроме того, финансовые пирамиды могут привести к нестабильности финансового сектора. Люди должны быть более внимательными и осторожными при выборе финансовых инструментов, а также обращаться к проверенным и надежным компаниям.

Согласно социологическим исследованиям, многие россияне считают инвестирование в финансовые пирамиды простым способом заработка. Однако, несмотря на то, что большинство опрошенных понимают риски, связанные с такой формой инвестирования, они продолжают рисковать своими сбережениями.

Опросы также показывают, что большинство граждан России не доверяют банкам и другим крупным финансовым институтам. Многие люди не имеют надежной информации о том, как правильно инвестировать и как выбрать надежного финансового партнера, поэтому часто становятся жертвами мошенников.

Но как эти схемы влияют на экономику и экономическую безопасность России, а также, какие методы можно использовать для предотвращения их деятельности?

Финансовые пирамиды имеют серьезное негативное влияние на экономику России и могут привести к серьезным последствиям для граждан и государства. Рассмотрим несколько примеров влияния финансовых пирамид на экономику России:

1. Пирамиды приводят к финансовым потерям участников. Многие люди, попавшие в финансовую пирамиду, теряют все свои сбережения. Это приводит к серьезной экономической проблеме, так как люди теряют свои финансовые ресурсы и перестают тратить деньги на товары и услуги.

2. Финансовые пирамиды создают неравенство в обществе. Участники пирамиды, которые изначально получили большую прибыль, становятся более благополучными, а остальные граждане теряют свои деньги. Это создает социальное неравенство и может привести к неустойчивости в обществе.

3. Пирамиды могут привести к обвалу финансового рынка. Если многие люди вкладывают деньги в финансовые пирамиды, это может привести к нестабильности на рынке и обвалу финансовой системы.

4. Недостаточная защита граждан от финансовых мошенников. В России недостаточно эффективных методов борьбы с финансовыми мошенничествами и пирамидами. Это означает, что многие граждане продолжают становиться жертвами финансовых мошенников и терять свои деньги.

В целом, финансовые пирамиды имеют серьезное негативное влияние на экономику России и могут привести к серьезным экономическим последствиям. Поэтому, очень важно принимать эффективные меры для предотвращения финансовых пирамид и защиты граждан от финансовых мошенников.

В первую очередь опасность заключается в том, что деятельность таких теневых структур негативно влияет на финансовый рынок России, подрывает доверие граждан к финансовым инструментам, а также формирует негативное отношение к работе органов власти. Кроме того, деятельность финансовых пирамид приводит к несправедливому распределению национального богатства страны, замедляет экономический рост,

поскольку из валютного обращения выводятся средства, которые могли бы быть вложены в законную экономику страны, а также отток капитала из-за огромных сумм, перечисленных мошенниками иностранным банкам.

Потенциально значительная часть населения участвует в таких денежных отношениях. В частности, к таким пирамидам склонны присоединяться люди, желающие быстро разбогатеть, а также неграмотные граждане, не понимающие сути финансовых обращений. В связи с этим государство должно пресекать такие противоправные действия с помощью мероприятий, целью которых будет осветить эту тему и вызвать негативное отношение граждан к такому виду мошенничества, как финансовая пирамида.

Таким образом, российское общество отличается способностью быстро адаптироваться к новому. Оно смогло "выжить" и до сих пор "переживает" негативные последствия финансовых пирамид быстрее, чем кто-либо в истории. Именно этот опыт населения страны создает препятствия для появления новых вариантов финансового мошенничества. Граждане нашего государства, если можно так сказать, выработали "иммунитет" к попыткам повлиять на участников пирамиды в сознание населения. Но прогресс не стоит на месте, появляются новые инструменты и возможности, позволяющие создавать более продуманные типы финансовых пирамид. Это может поставить под угрозу государства, которые раньше не сталкивались с этой проблемой, и практикой ее решения. Что касается российского общества, то оно выстоит перед такой угрозой, ведь именно у нашего населения достаточно опыта, на основе которого оно сможет обойти все возникающие угрозы населению и экономике страны.

#### **Список используемой литературы:**

1. Влияние финансовых пирамид на экономическую безопасность России. Гутрова М. М., Селезнёва В. А. 2018 г.
2. Малахова А.В., Нилипа А.В. Финансовые пирамиды в современной российской экономике // *Journal of economy and business*. 2020 г. - №4 - 2 (62).
3. Мусакулов Н.К. Основная причина возникновения финансовых пирамид - финансовая безграмотность граждан // *Вестник Жалал-Абадского государственного университета*. 2018 г. - № 3 (38).

## Внедрение технологических инноваций на предприятиях нефтегазовой отрасли как способ развития российской экономики

### Introduction of technological innovations at oil and gas industry enterprises as a way to develop the russian economy

**Кан Елена Николаевна,**  
кандидат экономических наук факультета технологического менеджмента и инноваций,  
Национальный исследовательский университет ИТМО,  
г. Санкт-Петербург

**Kan Elena Nikolaevna,**  
Candidate of Economic Sciences, Faculty of Technological Management and Innovation,  
ITMO National Research University,  
St. Petersburg  
e-mail: [enkan@itmo.ru](mailto:enkan@itmo.ru)

**Цыпляева Мария Михайловна,**  
магистрант,  
Национальный исследовательский университет ИТМО,  
г. Санкт-Петербург

**Tsyplyaeva Maria Mikhailovna,**  
Master's student,  
ITMO National Research University,  
St. Petersburg  
e-mail: [maria\\_nv@inbox.ru](mailto:maria_nv@inbox.ru)

#### Аннотация.

Статья рассматривает вопрос внедрения технологических инноваций на предприятиях нефтегазовой отрасли в качестве средства повышения эффективности и конкурентоспособности российской экономики на примере собственного производства труб со съёмным керноприемником. Результаты исследования показали, что внедрение новых технологий и инновационных решений на предприятиях нефтегазовой отрасли позволит повысить их производительность, снизить затраты. Кроме того, это способствует развитию научно-технического потенциала России и созданию новых рабочих мест. В результате авторы делают вывод о необходимости активной поддержки государством внедрения технологических инноваций на предприятиях нефтегазовой отрасли для обеспечения стабильного экономического развития страны.

#### Annotation.

The article examines the issue of introducing technological innovations in the oil and gas industry as a means of increasing the efficiency and competitiveness of the Russian economy, using the example of the company's own production of pipes with a removable core receiver. The research results showed that the implementation of new technologies and innovative solutions in the oil and gas industry would increase productivity and reduce costs. In addition, this promotes the development of Russia's scientific and technical potential and the creation of new jobs. As a result, the authors conclude on the necessity of active government support for the implementation of technological innovations in the oil and gas industry to ensure stable economic development of the country.

**Ключевые слова:** технологические инновации, нефтегазовая отрасль, экономическое развитие, научно-технический потенциал, импортозамещение.

**Key words:** technological innovations, oil and gas industry, economic development, scientific and technical potential, import substitution.

Нефтегазовая промышленность является одной из ведущих отраслей энергетики РФ, также это один из самых быстро развивающихся на данный момент комплексов: компаниями-лидерами инвестируются большие суммы в инновационное развитие, чтобы увеличить мощности добычи, снизить издержки, автоматизировать инструменты мониторинга добычи и бурения и снизить влияние человеческого фактора на производство. В достижении вышеперечисленных задач ключевую роль играет цифровая трансформация. По этой причине нефтегазовые компании ориентированы на внедрение технологических инноваций.

В современных условиях перед нефтегазовыми компаниями стоят санкционные ограничения, увеличение стоимости сырья и материалов, новые требования импортозамещения, снижение курса национальной валюты, тренды цифровизации.

В качестве основного продукта технологических инноваций, на котором необходимо построить стратегию развития нефтегазовых компаний, как нам кажется, являются ССК-трубы, которые предназначены для использования в геологоразведочном бурении, объемы их потребления внутри страны находятся в прямой зависимости от объемов проводимых геологоразведочных работ в России. Данный вид труб активно используется на западе и в связи с их дороговизной не находит повсеместного применения в геологоразведочных работах в России. Крупные геологоразведочные компании в своей деятельности дифференцировано подходят к выбору того или иного вида трубы, в зависимости от сложности выборки породы, исследуемого материала, а также скорости получения качественного керна.

На сегодняшний день геологоразведка является высокотехнологичным и быстроразвивающимся, по объему разрабатываемых ресурсов, направлением. Плановые программы разработки полезных ископаемых в России рассчитаны до 2035 года и это необходимо учитывать, исходя из социальной и политической ситуации на рынке.

Учитывая текущие реалии рынка необходимо построить стратегию компании на основе конкурентного преимущества, имеющихся производственных мощностей, в производстве сначала своей уникальной продукции – труб со съёмным керноприемником (далее – ССК-труб) на базе покупной заготовки, а в стратегической среднесрочной перспективе рассмотреть возможность покупки собственной линии для изготовления своей заготовки под данный вид продукции, что в большей степени повлияет на эксклюзивность и узнаваемость бренда, а также позволит диверсифицировать направления реализации всей реализуемой продукции по сегментам сбыта.

Рассмотрим технико-экономический расчет для проекта по производству ССК-труб «Ввод новой продукции (ССК-труб)».

Инвестиции в проект - помощь акционера в сумме 78,25млн.руб.

Принимаем для себя, что расчетная чистая прибыль компании за 2022г составит сумму не менее 147млн.руб. (сумма чистой прибыли по итогам 2021г);

Также примем, что данная прибыль равномерно, в течение года будет распределяться по каждому месяцу, следовательно, в месяц будет составлять 12,25млн.руб.;

Учитывая, что инвестиции в проект значительно меньше чистой прибыли, то они окупятся уже через 6,3 месяца. Согласно данным календарного плана, старт бизнес-процессов начался в апреле 2022г, следовательно, точка безубыточности, с учетом уже накопленной чистой прибыли с начала года, будет достигнута в июле 2022г.

Если в данных расчетах использовать коэффициент дисконтирования 1,35, определив в 35% норму доходности, а также принимая, что операционные затраты, как и рост выручки имеют одинаковый процентный прирост, то итоговое значение чистой прибыли накопительным итогом составит:

$147 + 147 - 78,25 - 27,38 = 188,37$  млн.руб. чистой прибыли по итогам 2022г., что на 27,9% больше, чем в прошлом периоде.

Как уже отмечалось по причине того, что чистая прибыль компании перекрывает объем необходимых инвестиций, будет более наглядно рассмотреть выделенное проектное решение, в части проекта «Ввод новой продукции (ССК-труб) на рынок».

Таблица 1. Расчет показателей эффективности

Показатель	Значение до внедрения мероприятий	Значение после внедрения мероприятий	Темп роста, %
------------	-----------------------------------	--------------------------------------	---------------

Выручка, млн. руб.	415	511	123,1
Чистая прибыль, млн. руб.	147	188	127,9
Рентабельность, %	35,4	36,8	103,9

Теперь, основываясь на имеющемся календарном плане проекта «Ввод новой продукции (ССК-труб) на рынок» (рисунок 1) давайте, получим основные финансовые показатели, которые будут учитывать временные коэффициенты:

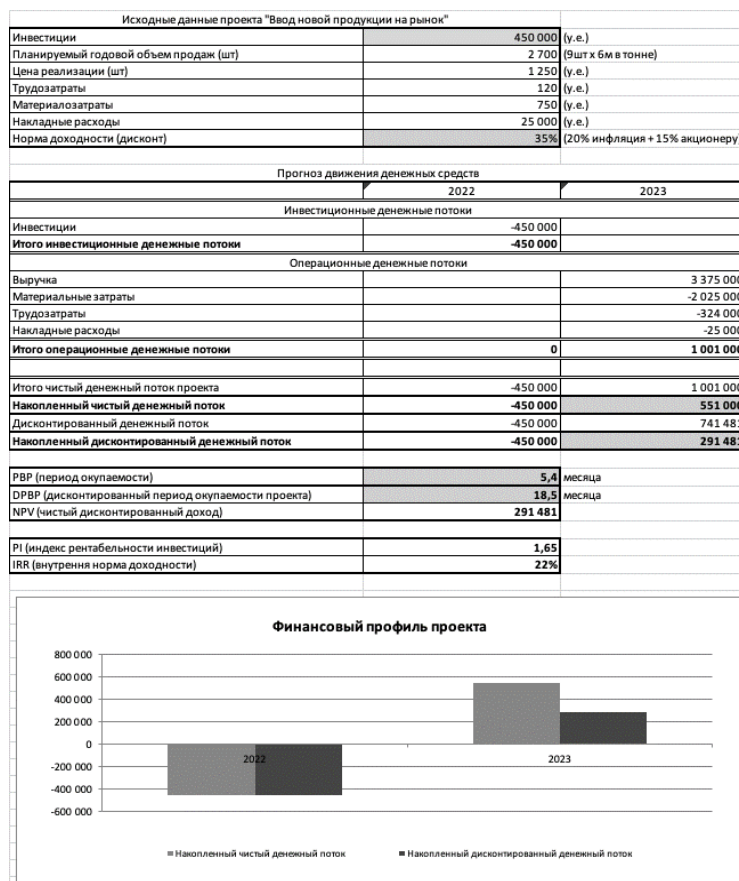


Рисунок 1. Финансовый профиль проекта

На рисунке 1 мы видим финансовый профиль проекта, который без временной динамики показывает прибыль по итогам периода. Согласно приведенным расчетам, можно отметить, что с учетом необходимых инвестиций по данному проекту, в сумме 25 млн.руб., мы получаем положительный результат нашей деятельности, за 5,4 месяца. Также стоит обратить внимание, что дисконтированная чистая прибыль по проекту в размере 291 млн.руб. позволит получить дополнительную чистую прибыль в размере 551 млн.руб. в результате реализации проекта. Календарно мы переваливаемся в следующий расчётный период, несмотря на это расчет позволяет нам сделать вывод о том, что наша стратегия в финансовом плане имеет успех.

Выводы исследования показывают, что внедрение технологической инновации (собственное производство ССК-труб) на предприятиях нефтегазовой отрасли может значительно улучшить конкурентоспособность и производительность российских нефтедобывающих предприятий, увеличить внутреннюю норму доходности на 22% и улучшить качество продукции. В свою очередь, это может оказать положительное воздействие на экономическое развитие России, повышая научно-технический потенциал страны.

В связи с этим, для развития российской экономики необходима активная поддержка со стороны государства по внедрению технологических инноваций на предприятиях нефтегазовой отрасли за счет выделения

средств на научно-исследовательские работы и оказание финансовой поддержки для промышленных предприятий. Если государство будет выделять деньги на внедрение инноваций на предприятиях нефтегазовой отрасли, то это приведет к следующим выгодам для государства и российской экономики:

1. Увеличение производительности и конкурентоспособности предприятий нефтегазовой отрасли, что приведет к увеличению объемов добычи и переработки нефтегазовой продукции и потенциальному росту экспорта.

2. Снижение затрат на производство нефтегазовой продукции благодаря оптимизации производственных процессов и использованию инновационных технологий.

3. Развитие российской научно-технической базы за счет создания новых инновационных продуктов и технологий, что повысит национальную экономическую безопасность.

4. Сокращение зависимости от импорта технологий и оборудования, что улучшит платежный баланс страны и уменьшит риски внешнеэкономической деятельности.

Таким образом, поддержка государством внедрения технологических инноваций в нефтегазовой отрасли позволит увеличить количество инновационных проектов в нефтегазовой отрасли и тем самым обеспечить стабильное экономическое развитие России в долгосрочной перспективе.

#### **Список используемой литературы:**

1. Андреев А.Ф. Нефтегазовый комплекс: современное состояние, проблемы и перспективы развития / А. Ф. Андреев, С. Е. Анисимова, Г. Н. Булискерия. – М.: РГУ нефти и газа (НИУ) имени И. М. Губкина, 2020. – 456 с.
2. Афанасьев А.А. Применение микронанотехнологий в нефтегазовой отрасли / А.А. Афанасьев, А.В. Косарев, Д.А. Трифонова. – М.: Рид Групп, 2019. – 176 с.
3. Колпаков Д.В. Инновации в нефтегазовой отрасли / Д.В. Колпаков, А.С. Литвиненко, А.Г. Сергеев. – М.: ООО "Издательство «ЭКО», 2019. – 200 с.
4. Круглов А.А. Разработка новых технологий для повышения конкурентоспособности нефтегазовой отрасли / А.А. Круглов, Н.Г. Николаев, И.Н. Якушев. – М.: Издательство "Экономика", 2019. – 320 с.
5. Платонова Т.Е. Основные тенденции инновационного развития нефтегазовой отрасли в России / Т.Е.Платонова. // Актуальные проблемы социально-экономического развития России. – 2020. – №2. – С. 24-27.
6. Потехин В.Е. Развитие нефтегазовой отрасли в условиях изменения климата / В.Е. Потехин, М.В. Иванов, Е.А. Клименко. – М.: КноРус, 2019. – 192 с.

**Внешнеэкономическая деятельность КНР: состояние, вызовы и вектор развития****Foreign economic activities of the People's Republic of China: current situation, challenges and the direction of development****Пятышев Кирилл Олегович**

*Студент магистратуры «Международный банковский бизнес» 1 курса,  
Международный институт энергетической политики и дипломатии (МИЭП-МГИМО),  
Московского государственного института международных отношений (университета) МИД России,  
РФ, г. Москва  
e-mail: [pyatyshev.kirill5000@yandex.ru](mailto:pyatyshev.kirill5000@yandex.ru)*

**Pyatyshev Kirill Olegovich**

*1<sup>st</sup> year master student (International banking),  
International Institute for Energy Policy and Diplomacy (MIEP-MGIMO),  
MGIMO University,  
Russian Federation, Moscow  
e-mail: [pyatyshev.kirill5000@yandex.ru](mailto:pyatyshev.kirill5000@yandex.ru)*

**Аннотация.**

В статье рассматривается положение внешнеэкономического сектора КНР, как ключевого драйвера всего экономического развития Китая. Приводятся и исследуются его основные показатели в ретроспективе и на настоящий момент, их динамика, а также влияющие на них факторы. После двузначных темпов роста в 90-х – 00-х гг. отмечается замедление темпов роста внешнеторгового оборота и притока иностранных инвестиций в КНР с начала 2010-х гг. Указываются причины этого. Отдельно рассматриваются задачи и вызовы, а также меры, принимаемые китайским руководством для стимулирования внешнеэкономической деятельности и устранения ключевых рисков.

**Annotation.**

The article examines the foreign economic sector's role in the People's Republic of China as a key driver of the Chinese economic development. Its main indicators and dynamics in retrospect and at present, as well as factors impacting them are presented and investigated in the article. After the double-digit pace of growth in 1990<sup>es</sup> – 2000<sup>s</sup> a slowdown is indicated in the growth of foreign trade turnover and the inflow of foreign investment to China from the beginning of the 2010<sup>es</sup>. The reasons for it are given and investigated. Tasks and challenges are also considered together with measures taken by the Chinese leaders and policymakers to stimulate foreign economic activity and eliminate key risks.

**Ключевые слова:** Внешнеэкономическая деятельность, внешняя торговля, Китай, экспорт, импорт, торговые войны, девальвация, Всемирная торговая организация, иностранные инвестиции, прямые иностранные инвестиции, зарубежные инвестиции, открытие экономики, особая экономическая зона, пятилетний план, внутренний рынок, двойная циркуляция.

**Key words:** Foreign economic activity, foreign trade, China, exports, imports, trade frictions, devaluation, World Trade Organization, foreign investment, foreign direct investment, foreign investment, opening of the economy, special economic zone, five-year-plan, inner market, double circulation.

Китай всегда ориентировался на внешнеэкономическое взаимодействие: ещё в Античность (II в. до н.э.) эта страна создала знаменитый «Великий Шёлковый путь», по которому китайские шелка, специи и прочие товары расходились по всей Азии и Северной Африке и вплоть до Средиземноморья. Китайские правители всегда поощряли торговлю и стремились защищать, как сами торговые пути, так и интересы китайских торговцев. Вместе с тем т.н. «Столетие унижения» (прим. 1840-е-1940-е гг.), а также годы правления Мао Цзэдуна (1949-1976 гг.) показали, что управляемые иностранными властями или чрезмерно зарегулированные государством внешнеэкономические связи не приносили сколько-нибудь ощутимой пользы Поднебесной. Этот опыт учёл преемник «Великого Кормчего» Дэн Сяопин. В своей программе перехода к т.н. «социалистической рыночной экономике» весомая роль он отводил внешнеэкономическому сектору, где был взят курс на открытие экономики для взаимодействия с внешними игроками («кайфан чжэнце»), для реализации чего проводилась либерализация внешней торговли, вводился институт субсидирования экспорта и прочие инструменты его поощрения

(повышение экспортных квот, расширение экспортного финансирования и т.д.), в значительной мере ослаблялись ограничения на валютные операции, для трансграничной торговли открывались отдельные стратегически значимые города (Шанхай с 1985 г.) и целые провинции (Гуандун и Фуцзянь), а с 1979 г. и 4 особых экономических зоны. Это, как и модификация законодательства, связанного с внешнеэкономической деятельностью, смягчение налоговой политики к иностранным игрокам на китайском рынке и зарубежным инвесторам, вступление в 2001 г. в ВТО и переход от административно-директивного регулирования внешней торговли к регулированию посредством финансовых инструментов и ДКП, привело к тому, что за последние 43 года (с 1978 по 2019 г.) показатели внешнеторгового сальдо, увеличились с 35,5 млрд до 6 трлн долл. США (рост в 170 раз), а приток иностранных инвестиций составил рекордные 1,8 трлн долл. США. Именно открытие китайской экономики стало ключевым фактором экономических успехов страны в 1990-е – 2000-е. Таковым оно остаётся и по сей день. Однако по состоянию на 2022 г. отмечаются структурные перемены, вызванные, как внешними, так и внутренними факторами, которые способны привести к изменениям в модели экономического развития страны. Не последним среди них является и влияние covid-19, рассмотрение которого, однако, является предметом рассмотрения в отдельной статье. В данной работе речь пойдёт о внешнеэкономическом секторе КНР, его проблемах и задачах в рамках сложившихся многолетних тенденций.

Сегодня КНР последовательно проводит политику внешней открытости. Её положения зафиксированы в законе «О внешней торговле» 1994 г. и поправках к нему от 2004 г., а также в «Своде арбитражных правил» от 2000 г. Ключевые тезисы сводятся к: а) частичной либерализации валютного режима, направленном на повышение самостоятельности экспортно-ориентированных предприятий; б) важности вступления в ВТО в 2001 г. и последовавшем обоюдном смягчении тарифной политики КНР и других членов Организации в двусторонней торговле, давшем китайской продукции возможность выхода на рынки развитых стран; в) смягчении налоговой политики в отношении иностранного капитала и в предоставлении ему налоговых льгот в виде отсрочек платежей, облегчению отчётности и снижению ставки налога для отдельных отраслей; г) в создании т.н. «пояса открытости» в приморских провинциях, состоящего из 17 специальных экономических зон, а также 120 технопарков с льготным режимом налогообложения и минимально возможными административными барьерами; д) субсидированию и льготному кредитованию предприятий со смешанным китайско-иностраным капиталом; е) введению ряда инструментов и положений, позволяющих Народному банку Китая производить манипуляции с курсом юаня (прежде всего, девальвировать) для наращивания экспортных поступлений; ж) принятии мер фискального стимулирования экспортно-ориентированных предприятий. Эти меры немедленно дали свои плоды: уже в 2000-х гг. ежегодный рост китайской внешней торговли исчислялся двузначными темпами. В итоге внешнеторговый оборот Поднебесной увеличился более, чем в 4 раза с 2000 по 2010 гг. (см. табл. 1). Вместе с тем по состоянию на 2022 экономику КНР нельзя было назвать открытой из-за большого количества фактических барьеров, что мешало стране извлекать максимум выгод от внешнеэкономической деятельности.

Внешняя торговля по сей день - один из локомотивов китайской экономики, а сама КНР является здесь мировым лидером. С 2016 г. она прочно удерживает первую строчку по объёмам внешнеторгового оборота, увеличивая отрыв от США уже в течение 3 последних лет: в 2019 г. внешнеторговый оборот в текущих ценах составил 4570 млрд долл. США [1] (порядка 24% мировой торговли) против 4139 млрд долл. у США [2]. Однако, стоит заметить, что по этим показателям экономику КНР можно назвать полуоткрытой: внешнеторговая квота за 2021 г. составила 33,6%, что намного ниже пиковых значений 2004 – 2008 г., когда её значение находилось в диапазоне 57-60%, а рост г/г на уровне 23-25%. Вместе с тем в кризисном 2020 г. она показала свою устойчивость, повысившись на 1,5% г/г и выросла на 19% в 2021 г. Наиболее значимыми партнёрами КНР по итогам 2021 г. оказались страны АСЕАН (14,7%) и ЕС (14%) [3]. Доля РФ составила скромные 2,3%.



Таблица 1. Динамика показателей внешней торговли КНР в 2000–2021 гг., млрд долл. США

Страна/год	2000		2010		2018		2021	
	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт
Мир	6458	6725	15301	15511	19287	19754	22344	22620
КНР	249,2	225,1	1577,8	1396,2	2499,1	2135,8	3358,2	2686,7
КНР, %	3,9%	3,3%	10,3%	9%	12,9%	10,8%	15%	11,9%

Источник: UNCTADSTAT, data center, 2022

Что касается, анализа структуры экспорта и импорта, то картина здесь ещё убедительнее: Поднебесная ежегодно сводит внешнеторговый баланс со значительным профицитом: по данным Всемирного банка, в 2018 г. – 358 млрд, в 2019 – 427 млрд, а в 2021 г. уже 671,5 млрд долл. США. При ближайшем рассмотрении структуры внешнеторгового сальдо оказывается, что таким огромным объёмам и профициту КНР обязана именно товарному обороту, который только за 2021 г. составил около 6,045 трлн долл. США и составил порядка 27% от мирового торгового оборота товаров и услуг. Это неудивительно учитывая роль «глобальной фабрики», которую выполняет КНР – в структуре товарного экспорта преобладает продукция машиностроения (порядка 48,6%), причём тренд последних лет указывает на возрастающую долю в нём капиталоемкой и высокотехнологичной продукции: компьютерной техники (5,5%), смартфонов (7,6%), микрочипы и микросхемы (2,8%) [4]. По итогам пандемии этот тренд не только подтвердился, но и стал ещё более выраженным. В то же время значительную часть экспорта составляют продукция текстильной ( $\approx 12\%$ ) и металлургической промышленности ( $\approx 7,5\%$ ). Импортируется в основном высокотехнологичная продукция машиностроения ( $\approx 30\%$ ), например, микрочипы и микросхемы (44,5%), отдельные их компоненты, а также минеральное сырьё ( $\approx 20\%$ ), например, нефть и газ ( $\approx 56\%$ ) и железная руда (20%). Эти данные позволяют судить об успехах в переориентации китайского экспорта на продукцию с высокой добавленной стоимостью, которую производят такие китайские ТНК, как Huawei и Xiaomi. Также приведённые данные, с одной стороны, означают успехи в завоевании рынков высокотехнологичной продукции и диверсификации структуры экспорта, с другой стороны, подтверждают сохраняющуюся зависимость от импорта высоких технологий и превращение в нетто-импортёра минеральных ресурсов [5], связанную с переносом акцента на обрабатывающую промышленность и исчерпанием своей ресурсной базы. Здесь хочется сказать пару слов об отношении китайских властей к данным тенденциям: по плану 14 пятилетки [6] роль нетто-импортёра минерального сырья даже усилится – запланировано заключение долгосрочных контрактов на поставку железной руды и закачка сотен миллионов баррелей нефти и сотен миллиардов м<sup>3</sup> газа в хранилища, в т.ч. в стратегический резерв (по неподтверждённым данным западных СМИ только по нефти он составляет более 1 млрд баррелей). Вторую тенденцию руководство КНР планирует переломить – одной из целей плана указано обеспечение технологической автаркии.

Что касается сферы услуг, то здесь необходимо рассмотреть «доковидный» 2019 г., который покажет ситуацию «в очистке» от специфических запросов экономики. Ситуация с сальдо услуг обратная: в 2016 г. дефицит составил порядка 243 млрд долл. США [7], а в 2019 уже около 255 млрд долл. США, что отражает сохраняющийся индустриальный характер китайской экономики и недостаточно развитый третичный сектор. Согласно экономическому обзору ОЭСР за 2021 г., данный тренд в ближайшие годы не изменится: китайцы по-прежнему будут тратить десятки миллиардов долл. США на туризм, транспорт и пользование зарубежной интеллектуальной собственностью. В то же время растущая популярность китайских ТНК Alibaba Group, Baidu, Tencent и т.д., а также стимулирующие меры государства способны стать драйверами роста экспорта услуг.

Ещё одним локомотивом роста экономики поднебесной являются иностранные инвестиции в виде ПИИ: их объёмы неуклонно растут вот уже более 40 лет и в 2021 г. достигли показателя в 173,5 млрд долл. США (1-е место в мире). Пальма первенства принадлежит КНР и в объёме накопленных ПИИ – порядка 1,9 трлн долл. США на конец 2021 г. Сегодня около 450 из 500 крупнейших ТНК мира ведут свою производственную деятельность

на территории КНР. Добиться таких результатов позволила многолетняя работа китайского государства по улучшению инвестиционного климата, в экономике и предоставления таможенных и налоговых льгот предприятиям с участием иностранного капитала [8]. Особенно успешными стали 14 СЭЗ в приморских провинциях и СЭЗ в Пекине, Шанхае и Тяньцзине: на долю этих районов приходится 80% всех ПИИ [9]. Основными объектами внимания иностранных инвесторов являются обрабатывающая промышленность (30%), коммунальные услуги и недвижимость (28%), и финансовый сектор (12%). Показательно также, что внешнеторговая реформа, проводимая с начала 1990-х гг., позволила Китаю почти полностью отказаться от привлечения прямых иностранных займов в виде кредитов. Государственный долг на сегодня составляет порядка 2,1 трлн долл. США [10] или 21% от ВВП по О.К., что является довольно низким показателем. В то же время КНР в последнее время увеличили ПЗИ: так, в 2019 этот показатель составил порядка 117 млрд долл. США. За рубежом чаще всего китайские инвесторы вкладывались в финансовый сектор и обрабатывающую промышленность. Показатели ПИИ и ПЗИ поистине впечатляющие, однако, в известной степени они - всё те же китайские инвестиции – большая их часть - 68% ПИИ и 70% ПЗИ приходится на Гонконг, с 1997 г. выполнявшего функцию внутреннего оффшора, куда китайский бизнес выводил денежные средства для избегания налогов и в дальнейшем репатриировал часть выведенных прибылей через инвестиции в национальную экономику (аналогично тому, как в РФ возвращаются деньги, выведенные в оффшоры Кипра). Но даже учитывая этот факт, КНР остаётся в числе лидеров по объёму привлечённых и привлекаемых инвестиций. Вместе с тем инвестиционная квота остаётся на уровне 2%, что также свидетельствует о полуоткрытом характере китайской экономики.

Среди главных вызовов китайского внешнеэкономического сектора можно выделить ряд главных: сокращение темпов роста экспорта, сокращение притока инвестиций из развитых экономик, геополитические риски и, наконец, «торговая война» с США.

После установления дипломатических отношений в 1972 г. США быстро стали крупнейшим внешнеэкономическим контрагентом КНР и являлись таковыми до середины 00-х гг., когда произошёл бум торговли с ЕС, после которого Штаты сохранили статус крупнейшего экспортного рынка Китая. Из года в год профицит Китая, вызванный огромной популярностью китайских дешёвых товаров, в торговле с США всё увеличивался и в 2017 г. достиг рекордных 276 млрд долл. США [11]. Это стало первой фундаментальной причиной для начала т. н. «trade fictions», получивших в отечественном дискурсе название «торговая война». Второй причиной стали подозрения американских регуляторов, в манипуляции китайскими финансовыми властями курса юаня (который с 2015 г. был включён в число резервных валют МВФ), с 2001 по 2021 гг. подешевевшего на  $\approx 16\%$  с 6,14 до 7,11 CNY/USD, что искусственно увеличивало прибыль китайских экспортёров и снижало прибыль американских. Они получили форму официальных обвинений в 2017 г. Третьей причиной можно назвать высокие заградительные тарифы, применяемые в том числе и в отношении импорта из США. Четвёртым раздражителем явилась, принятая в 13 пятилетнем плане программа «Made in China – 2025». Согласно ей одной из задач Поднебесной является достижение мирового лидерства в производстве высокотехнологичной продукции, то есть ослабление позиций США в данной сфере. Именно с высокотехнологичного сектора и началась «торговая война»: в конце 2017 г. Госсекретарь США М. Помпео обвинил КНР в кибершпионаже. Уже в марте 2018 г. на 1300 наименований китайских товаров на сумму 50 млрд долл. США [12] были подняты таможенные тарифы с 10 до 25%. Китай ответил зеркально, но на меньшие суммы. Уже к сентябрю 2018 г. США увеличили тарифы на китайский импорт общей стоимостью 250 млрд долл. США, а КНР на 150 млрд долл. США американского. Несмотря на переговоры Д. Трампа и Си Цзиньпина в ноябре 2018 г. и заключение торговых соглашений, предполагавших снижение таможенных пошлин до 10%. Однако события лета 2019 г. показали, что

несмотря на готовность китайской стороны идти на уступки: прекратить валютные манипуляции с юанем и принять условий Вашингтона по закупкам сельскохозяйственной продукции (прежде всего сои) и энергоносителей (СПГ) – американская сторона всё же хочет заставить КНР свернуть со взятого ей курса: с мая 2019 г. на 525 млрд долл. США импорта из КНР была введена заградительная 25% пошлина, которая начала действовать с 01.10. 2019 г. и привел к сокращению двусторонней торговли на 14%. Очередные переговоры завершились в январе 2020 г. подписанием Д. Трампом и Лю Хэ торговой сделки, первая фаза которой началась в марте 2020 г. с возврата таможенных пошлин на 10% уровень для 300 млрд долл. США китайского экспорта, с одной стороны, и увеличением закупок американской продукции до 200 млрд долл. США до 01.01.2022 г. и аналогичным снижением пошлин на импорт из США до 10% [13]. Данные шаги были положительно восприняты международным сообществом, но, с сентября вновь зазвучали угрозы Д. Трампа, разорвать сделку, из-за предполагаемой причастности Китая к кибершпионажу, в частности, из-за получения незаконного доступа к технологиям изготовления американских микрочипов. Как отмечают аналитики из МВФ, эскалация «торговой войны» негативно скажется как на двусторонней торговле двух крупнейших экономик мира, так и на всей международной торговле [14]. В 2020 г. несмотря на снятие сторонами части введённых ранее барьеров антикитайская риторика в США усилилась из-за предполагаемого искусственного происхождения вируса covid-19 в результате экспериментов китайских учёных. После прихода к власти администрации Д. Байдена в Соединённых Штатах начались переговоры о дезэскалации напряжённости в двусторонних отношениях, в т.ч. в торговых, однако, не пошли дальше переговоров [15]. 2021 и 2022 гг. ознаменовались новыми ограничениями в отношении КНР в сфере высоких технологий.

Исследуя возможности дальнейшей эскалации конфликта стоит сказать, что её пределы ограничены: с одной стороны, у США сохраняется возможность ограниченно привлечь к торговой войне своих союзников и наложить ограничения на инвестиции в китайскую экономику. Но последняя мера вряд ли покажет за последние 6 лет американские инвестиций в Китай составили всего 17,6 млрд долл. США, тогда как аналогичный объём китайских инвестиций – порядка 40 млрд долл. США [16]. В то же время КНР, являясь вторым крупнейшим иностранным держателем американского госдолга (около 1,1 трлн долл. США), вряд ли решится играть на чрезмерное ослабление американской экономики и доллара, в частности. В то же время обе экономики продолжают зависеть друг от друга: Китай - от предоставления услуг по пользованию интеллектуальной собственностью и импорта ряда наименований высокотехнологичной продукции; США – от вложений КНР в свой госдолг и дешёвых промышленных товаров. «Торговая война» имеет явный политический подтекст и вряд ли следует ждать её завершения, но, заключение торговой сделки, снимающей фактор неопределённости в среднесрочной перспективе, выглядит отвечающим интересам сторон.

Другим вызовом является тренд на замедление динамики роста экспорта, связанный с достижением так называемого «потолка роста» – заполнением свободных ниш на мировом рынке. Так, темпы его роста сократились с 11,5% в 2017 г. до 4,5% в 2019 г. (табл. 2) По прогнозам ОЭСР и МВФ стагнация китайского экспорта продолжится в ближайшие годы, в том числе из-за влияния пандемии и усиления конфронтации с США. Однако выходом здесь может послужить усиление присутствия на растущих рынках развивающихся стран АСЕАН и БРИКС, а также государств Африки и Латинской Америки.

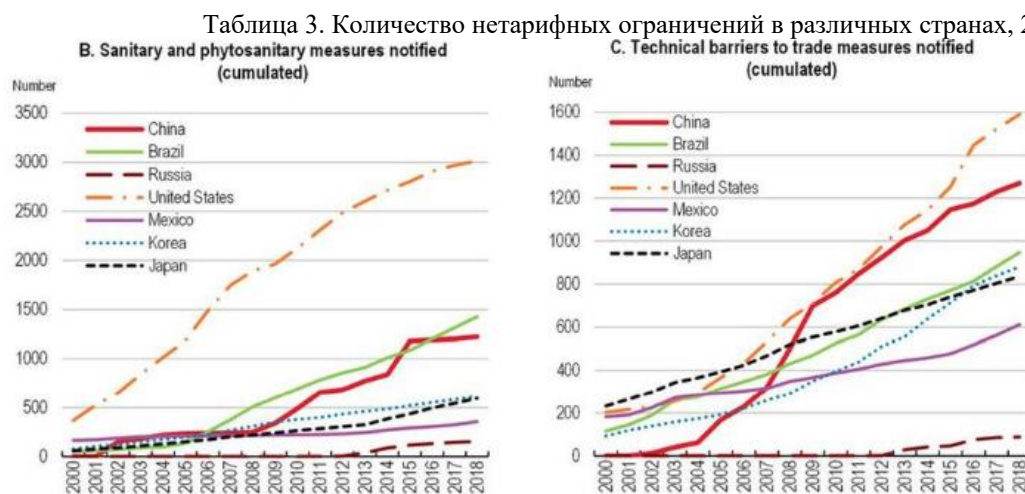
Таблица 2: макроэкономические показатели и прогнозы в отношении экономики КНР.

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
	% change								
Real GDP	7.9	7.8	7.3	6.9	6.7	6.8	6.6	6.2	6.0
Exports of goods and services <sup>1</sup>	6.2	9.1	4.2	-2.3	1.9	11.0	5.1	4.5	4.8
Imports of goods and services <sup>1</sup>	7.1	11.0	8.3	2.6	6.3	6.9	9.5	6.0	4.7

Источник: обзор экономики КНР от ОЭСР за 2019 г.: [https://read.oecd-ilibrary.org/economics/oecd-economic-surveys-china-2019\\_eco\\_surveys-chn-2019-en#page27](https://read.oecd-ilibrary.org/economics/oecd-economic-surveys-china-2019_eco_surveys-chn-2019-en#page27)

Третий вызов - геополитические риски. Наиболее вероятным из них для Китая, помимо обострения противостояния с США, остаётся Тайваньский вопрос, обострение которого грозит срывом торговой сделки с США и возможными секторальными санкциями в отношении КНР. Наряду с ним к таковым можно отнести территориальные споры с Индией, а также неурегулированный вопрос с Японией о статусе ряда островов в Южно-Китайском море. В последнее время к ним прибавился и вопрос о статусе Гонконга после принятия КНР 30.06.2020 г. «Закона об обеспечении национальной безопасности в Гонконге», который сводит всю автономию этого города на нет. Западные страны поспешили осудить этот шаг, а США – наложить санкции, в отношении ряда китайских чиновников, во всяком случае официально [17]. Учитывая огромное экономическое значение Гонконга, как ОЭЗ и мирового финансового центра, через который идёт 68% инвестиций в китайскую экономику, любые санкции в его отношении могут иметь крайне негативные последствия для КНР: падение фондового рынка, отток инвестиций, снижение оборотов торговли Китая с другими странами и прочее.

Несмотря на верность концепции открытия экономики, китайская внешнеэкономическая политика сохраняет черты протекционистской: импортные тарифы довольно высоки, а использование нетарифных барьеров довольно частое средство повышения конкурентоспособности национальных производителей (табл. 3). Это отпугивает потенциальных инвесторов, особенно из развитых стран, и препятствует оздоровлению национальной экономики от неконкурентоспособных предприятий. Главной задачей здесь по-прежнему остаётся улучшение инвестиционного климата и прозрачности действий китайских экономических властей, а также увеличение количества «разрешённых» отраслей для инвестирования [18].



Источник: обзор экономики КНР от ОЭСР за 2019 г.: [https://read.oecd-ilibrary.org/economics/oecd-economic-surveys-china-2019\\_eco\\_surveys-chn-2019-en#page52](https://read.oecd-ilibrary.org/economics/oecd-economic-surveys-china-2019_eco_surveys-chn-2019-en#page52)

По итогам всех сессий ВСНП 13 созыва с 2015 г. по 2022 гг. власти КНР подтверждали свою приверженность курсу политики внешнеэкономической открытости, однако, она в значительной степени отличается от той, что была утверждена китайскими парламентариями предыдущего созыва. Чтобы понять, как и почему именно так Китай действует во внешнеэкономическом секторе необходимо сперва понять какие цели он ставит перед собой в масштабах всей экономики. Все они так или иначе подчиняются задачам внутриэкономической политики. Среди них выделим: 1) географическую диверсификацию экспорта; 2) создание интеграционной группировки, возглавляемой КНР; 3) достижение технологического суверенитета; 4) снижение зависимости от США и ЕС во всех экономических аспектах; 5) улучшение инвестиционного климата для содействия модернизации страны и роста третичного сектора её экономики; 6) ликвидация территориальных

диспропорций в распределении инвестиций и экономическом развитии различных регионов КНР (устранение отсталости Западного Китая); 7) обеспечение национальной перерабатывающей промышленности сырьём; 8) поддержка национальных ТНК, особенно в критически важных отраслях.

В рамках достижения первой и четвёртой целей КНР взял курс на стратегическое взаимодействие со странами АСЕАН и государствами Южной Америки и Африки, а также БРИКС. Так, с 2010 г. с группой последних у Китая существует зона свободной торговли, что обеспечивает устойчивый рост показателей товарооборота. В последние годы взаимодействие с вышеуказанными группами стран идёт особенно успешно: по итогам 2019 г. доля стран БРИКС от китайского внешнеторгового оборота составила 7,2%, а АСЕАН по итогам 2021 г. – 14,7%, отобрав пальму первенства у ЕС. Однако Китай не планирует останавливаться на достигнутом: 15.11.2020 КНР и 15 стран АСЕАН заключили соглашение о свободной торговле, отменяющее пошлины на 92% товаров и 2/3 услуг [20]. Ожидается, что оно позволит Китаю нарастить объёмы импорта сырья и экспорта своей промышленной продукции, в первую очередь товаров высокотехнологичных секторов и продукции с высокой добавленной стоимостью.

Одновременно продолжают создаваться специальные экономические зоны, технопарки и национальные сельскохозяйственные парки, но теперь уже в западной части страны, которая испытывает недостаток в инвестициях – на неё приходится лишь 21% всех инвестиций. Эксперимент с провинцией Хубэй показал, что создание СЭЗ может явиться лишь частью решения проблемы. Необходимо строительство новой инфраструктуры, для чего требуются государственные инвестиции, которые, однако, не запланированы на ближайшее время.

Принимаются и меры по усилению конкурентоспособности национальных ТНК и экспортно-ориентированных предприятий: предоставляются субсидии, льготные кредиты, налаживается непосредственное общение между главами китайских корпораций и властями, расширяются программы экспортного финансирования и страхования внешнеторговой деятельности. Только за последние 15 лет Экспортно-импортный банк Китая выдал кредитов более, чем на 450 млрд долл. США. В плане 13 пятилетки государством предусмотрены инвестиции в сектора, где зависимость от зарубежных комплектующих угрожает самостоятельности предприятий и выполнению ими плана (хоть он является индикативными, но, за его выполнение отвечают руководители компаний). Блестящими примерами сотрудничества властей с бизнесом является успех компаний Huawei и Haier, производящих IT-технику и бытовую электронику.

Наконец, КНР решила достичь всех целей через реализацию одного геоэкономического проекта – речь идёт об инициативе «Один пояс – один путь», состоящей из двух мегапроектов – «Экономического пояса Шёлкового пути» и «Морского Шёлкового пути XXI века», объединяющих 70 стран Юго-Восточной, Южной, Средней Азии, Ближнего Востока, Северной Африки и Средиземноморья, где проживает 65% мирового населения и создаётся порядка 45% мирового ВВП. Проект рассчитан на реализацию в течение 30 лет. Его итогом должно стать создание нового менее формального, но не менее сплочённого, чем ЕС, объединения с 7 основными сферами сотрудничества: научно-технической, транспортной, энергетической, торговой, информационной, туристической и аграрной. Кроме создания огромного коридора экономического сотрудничества с более, чем 20 ЗСТ, от Гуанчжоу до Триеста, который откроет рынки стран-участниц для Китая, инициатива предусматривает огромные инфраструктурные инвестиции, за счёт которых КНР планирует модернизировать свои Западные районы, в том числе за счёт общих средств из Азиатского банка инфраструктурных инвестиций и Фонда Шёлкового пути (140 млрд долл. США) [20]. В то же время реализация инициативы позволит диверсифицировать внешнеторговую структуру, снизить зависимость от США, усилить позиции на европейском рынке, прочно привязать экономики стран Азии к экономике Китая и обеспечить постоянный приток инвестиций в

Поднебесную. Надо сказать, что Китай не спроста затеял этот проект: после начала его реализации в 2015 г. объём торговли со странами «Пояса и Пути» увеличился на 430 млрд долл. США и составил 29,5% от внешнеторгового оборота КНР [21]. О серьёзности намерений КНР довести начатое до конца говорят объёмы инфраструктурных инвестиций в будущие «коридоры» ЭПШП: по оценкам экспертов они с 2000 по 2017 г. составили 1,4 трлн долл. США [22]. В случае успешной реализации инициативы рынки стран-участниц проекта надолго станут локомотивом роста китайского экспорта.

Подводя итог, можно сказать, что десятилетия усилий КНР по развитию и повышению конкурентоспособности внешнеэкономического сектора дали свои плоды – сегодня он является мощнейшим в мире и растёт опережающими темпами к ВВП: увеличивается как объём, так и профицит внешнеторгового баланса, совершенствуется структура экспорта, приток инвестиций увеличивается, что частично обеспечивает нужды внутреннего развития. В настоящее время перед КНР стоит ряд вызовов, главным из которых является внешнеэкономическое противостояние с США, способное повлечь, как ослабление обеих крупнейших экономик мира, так и замедление роста мировой экономики. Вместе с тем пространство для роста сохраняется за счёт рынков стран АСЕАН и реализации глобальной инициативы «Один пояс – один путь», способного создать единое евразийское экономическое пространство, где КНР будет исполнять роль первой скрипки. Именно этот проект, направленный на установление нового мирового экономического гегемона, является главным ответом Китая на внешнеэкономические вызовы.

#### Список используемой литературы:

- [1] World Bank, databank, 2022 – URL: <https://databank.worldbank.org/source/global-economic-monitor-gem>);
- [2] World Bank, databank, 2022 – URL: <https://databank.worldbank.org/source/global-economic-monitor-gem>);
- [3] Китайская Народная Республика: политика, экономика, культура. 2019–2021. Сборник. М., 2022, с. 176;
- [4] ОЕС: URL: [https://oec.world/en/visualize/tree\\_map/subnational\\_chn/export/chn/all/show/2021/](https://oec.world/en/visualize/tree_map/subnational_chn/export/chn/all/show/2021/);
- [5] Карлусов В.В., Ярков Д.А. Сотрудничество России и Китая в газовой сфере: тенденции, проблемы, перспективы. Статья., М., 2020. С. 241–242;
- [6] Интерфакс. Что означает 14-й пятилетний план Китая для Экономического пояса реки Янцзы. URL: <https://www.interfax.ru/pressreleases/737778>;
- [7] Китайская Народная Республика: политика, экономика, культура. Сборник. М., 2017–2018., с. 219;
- [8] Островский А.В. Китай становится экономической сверхдержавой. Монография. М. МБА, 2020., с. 338–339;
- [9] Marino R.E. Chinese Trade. Monography. London. Routledge., 2018., с. 183-185.
- [10] Островский А.В. Китай становится экономической сверхдержавой. Монография. М. МБА, 2020., с. 353;
- [11] World Bank – URL: <https://data.worldbank.org/indicator/DT.DOD.DECT.CD?locations=CN>;
- [12] Китайская Народная Республика: политика, экономика, культура. Сборник. М., 2017-18., с. 216.
- [13] Виноградов А.О., Зацепенко А.Ю., Сафронова Е.И. США, Китай и ВТО: последствия американо-китайского торгового конфликта для мировой торговли. Статья. М., 2019., с 194–195;
- [14] World economic outlook 2019, с. 31: URL: <https://www.imf.org/-/media/Files/Publications/WEO/2019/October/English/text.ash>;
- [15] US and China publicly rebuke each other in first major talks of Biden era // The Guardian. 2021 – URL: <https://www.theguardian.com/world/2021/mar/19/us-china-talks-alaska-biden-blinken-sullivan-wang>;
- [16] Федеральное казначейство США: URL: <https://ticdata.treasury.gov/Publish/mfh.txt>;
- [17] ТАСС. США ввели санкции против Китая. URL: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/10192851>;
- [18] Островский А. В. Китай становится экономической сверхдержавой. Монография. М. МБА, 2020., с. 341.
- [19] Эксперт. Китай и 14 стран заключили соглашение о свободной торговле. URL: <https://expert.ru/2020/11/15/15-stran-azii-zaklyuchili-soglashenie-o-svobodnoj-torgovle/>
- [20] Островский А.В. Китай становится экономической сверхдержавой. Монография. М. МБА, 2020., с.386.
- [21] Островский А.В. Китай становится экономической сверхдержавой. Монография. М. МБА, 2020., с. 365.

[22] Калашников И.Б., Митрофанова И.Б. Инициатива «Один пояс – один путь» - китайский план электрификации развивающихся стран. Статья., Москва, 2020. с.76

## Воздействие коррупционных отношений на социально-экономическое благополучие государства

### The impact of corruption relations on the socio-economic well-being of the state

**Коротаева Татьяна Васильевна**

*к.и.н. доцент,*

*ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,*

*Россия, Самара.*

*[corotaeva2014@yandex.ru](mailto:corotaeva2014@yandex.ru)*

**Korotaeva Tatiana Vasilyevna**

*PhD in History, Associate Professor,*

*Samara State University of Economics,*

*Russia, Samara.*

*[corotaeva2014@yandex.ru](mailto:corotaeva2014@yandex.ru)*

**Белосов Алексей Сергеевич**

*аспирант,*

*ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,*

*Россия, Самара.*

*[belousov\\_white@bk.ru](mailto:belousov_white@bk.ru)*

**Belousov Alexey Sergeevich**

*Postgraduate student,*

*Russia, Samara.*

*[belousov\\_white@bk.ru](mailto:belousov_white@bk.ru)*

#### **Аннотация.**

В статье осуществляется анализ коррупционных отношений на уровне общественных процессов. Рассматривается степень влияния коррупции на социально-экономическое благосостояние страны. Реализуется определение отрицательных последствий коррупционных действий для граждан государства и возможность улучшения социально-экономического благополучия путем воздействия на коррупцию как со стороны законодательного сектора, так и с точки зрения гражданской активной позиции населения страны.

#### **Annotation.**

The article analyzes corruption relations at the level of social processes. The degree of influence of corruption on the socio-economic well-being of the country is considered. The definition of the negative consequences of corruption actions for the citizens of the state and the possibility of improving socio-economic well-being by influencing corruption both from the legislative sector and from the point of view of the civil active position of the population of the country is being implemented.

**Ключевые слова:** социально-экономическое благополучие, коррупционные отношения, государственный бюджет, конкуренция, национальная безопасность.

**Key words:** socio-economic well-being, corruption relations, state budget, competition, national security.

В настоящее время, большое значение уделяется вопросам коррупции, ее причинам, а также разрабатываются всевозможные методы борьбы с коррупцией. Почему же необходимо устранять коррупционные отношения и каким образом они оказывают влияние на социально-экономическое благосостояние государства в целом, именно ответы на эти вопросы мы и постараемся обозначить в данной статье. Существует мнение, что отрицательное влияние коррупции на все сферы жизнедеятельности общества имеют свое обоснование в принятых государственными служащими решениях и специально созданными бюрократическими барьерами. В результате появляется дополнительный повод для возникновения коррупционных связей. При этом все же необходимо отметить, что любые коррупционные отношения оказывают отрицательное воздействие на экономику государства в целом [1, с. 534].



Используя в аналитических исследованиях такие показатели оценки коррупции, как: количество вынесенных обвинений по коррупционным делам, величина ВВП, объем инвестиционных вложений, индексы коррупции и изучение бюрократических барьеров, можно более точно определить отрицательные и положительные эффекты, которые она оказывает на развитие государства. Несмотря на то, что однозначный ответ на данный вопрос еще не существует, следует оценивать наряду с историческими, политическими, культурными и иными факторами, так же экономическую составляющую данного явления. В связи с чем, возникает необходимость использовать методы экономического моделирования в процессе анализа воздействия коррупции на социально-экономическое благополучие государства.

Важное внимание требует проблема существующей взаимозависимости между коррупцией и конкуренцией. Имеется две противоположные точки зрения на данный вопрос. С одной стороны, имеются научные исследования, доказывающие, что в государствах с ростом конкуренции возрастает и коррупция. С другой точки зрения, отсутствие достойного уровня конкуренции провоцирует возникновение коррупционных отношений. Монополизация определенной рыночной отрасли стимулирует спрос и недостаточность предложения приводит к использованию методов коррупции для получения необходимого блага. При этом такое положение будет выгодно и самому монополисту, во-первых, возрастет спрос и цена на товар или услугу, а во-вторых, будет возможность получить дополнительный приток финансов коррупционными способами. В результате такого способа распространения коррупции, одна часть граждан получает выгоду, благодаря возможности путем дополнительного вознаграждения реализовать еще большее количество товара, а государственный аппарат в итоге недополучает определенные объемы финансовых средств. Осуществляя такого рода сопоставление, можно определить, что коррупция оказывает отрицательное на социально-экономическое благополучие страны. Следует отметить, что коррупционные взаимоотношения негативно сказываются и на законопослушное население, которое соблюдает действующие нормы закона, не имея возможности получить легально определенные товары или услуги.

В ситуации превышения величины взятки над официальной стоимостью, происходит ухудшение социально-экономического благосостояния, в результате недопотребления конкретного блага. Кроме того, теряется доля потенциально возможного государственного блага, а другая его доля приводит к чистым потерям для всего общества, в результате перехода к взяткополучателям. Коррупционные действия в государстве носят для него разлагающий характер и оказывает воздействие на все сферы жизнедеятельности общества. Отрицательное воздействие коррупции представляет значимую угрозу для интересов национальной безопасности государства, а кроме того, мешают поступательному, прогрессивному развитию общественных отношений.

Развитие коррупции в стране приводит к появлению целой цепочки негативных процессов в социально-экономической сфере. Происходит нарушение всего механизма рыночных конкурентных отношений, по причине того, что наибольшую выгоду получают те, кого есть преимущество в даче взятки, а не те, кто на самом деле более конкурентоспособны. В результате происходит развитие монополистических тенденций, а эффективность экономики страны уменьшается, дискредитируются нормы свободных конкурентных отношений [2, с. 41]. Так же конкуренция приводит к неэффективному распределению государственного финансирования, в процессе реализации заказов государственного аппарата, а также кредитовании, а в результате правительственные программы выполняются не с запланированным эффектом.

Следует отметить, что конкуренция приводит зачастую к росту цен на товары или услуги, как следствие дополнительных коррупционных издержек и в итоге страдает конечный потребитель. Субъекты коррупционных

отношений получают дополнительные способы обогащения за счет других граждан, что называется несправедливым распределением доходов.

Анализ данных по количеству вынесенных приговоров по всем коррупционным делам, представленных Судебным департаментом при Верховном суде Российской Федерации (рис. 1), позволяет сделать вывод о том, что в настоящее время число вынесенных обвинений увеличилось относительно показателей 2016 – 2017 гг. но еще больший рост мы наблюдаем в сравнении с показателями 2012 года. Безусловно, можно утверждать об эффективности работы судебных органов власти, а в результате и официального выявления большего количества нарушений, чем в предыдущие периоды, но необходимо учитывать, что статистические данные говорят о росте коррупции, который может привести к снижению социально-экономического благосостояния страны.

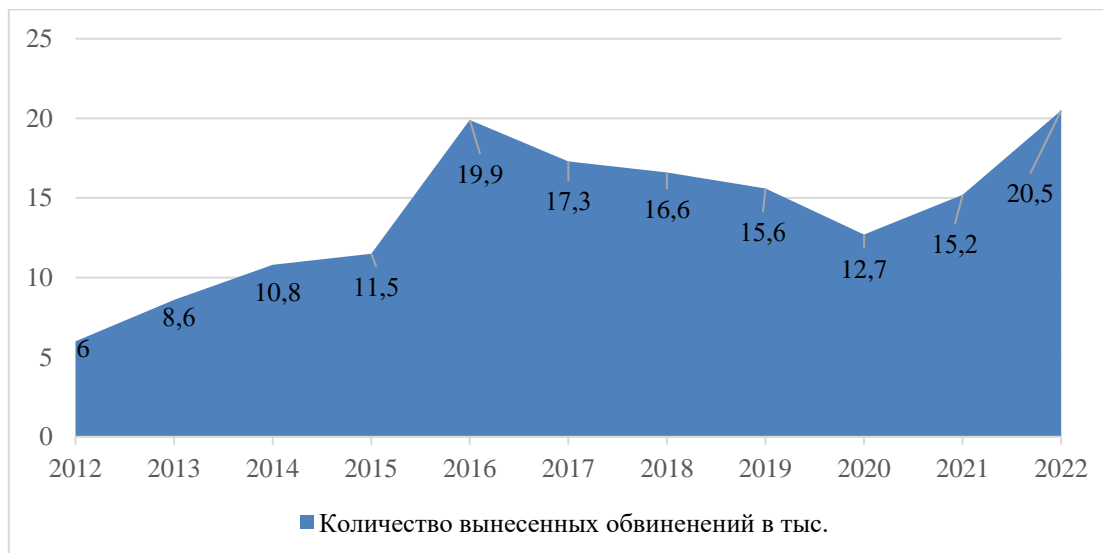


Рисунок 1. Количество вынесенных обвинительных приговоров по коррупционным делам за период 2012 - 2022 гг., по данным Судебного департамента при Верховном суде Российской Федерации (тыс.) [3].

Коррупция является движущей силой развития теневой экономики и способствует распространению организованной преступности в стране. Все это ведет к уменьшению налоговых поступлений и оттоку финансов за границу, а в результате возникает препятствие в полном объеме государству выполнять социально-экономические функции. Кроме того, развитие теневой экономики приводит к ослаблению государственного бюджета, возрастает число социальных проблем в стране. Результатом наличия теневой экономики является ошибочная правовая и экономическая деятельность еще конца восьмидесятых годов прошлого века, так как была на тот момент возможность у криминальных организаций заполучить необходимые для них ниши в бизнесе. Однако, к сожалению, это случилось бы в любом случае, в связи с переходом к рыночной экономике на неподготовленной законодательной основе в совокупности с быстрыми темпами данного перехода. Вопросы налогообложения, приобретения капитала и учет доходов не имели строго определенного порядка, а результате теневая экономика разрослась в нашей стране до немыслимых масштабов, которые хотя и снижаются постепенно, но не такими темпами, которые необходимы для полного ее искоренения и улучшения социально-экономического благополучия государства.

Необходимо отметить такие негативные последствия от развития коррупции, для социального благополучия государства, как формирование в обществе ценностей, противоречащих моральным нормам. Наиболее значимыми становятся деньги, а отношение к людям формируется исходя из их финансового состояния, вне зависимости от способов получения денежных средств. Общественное мнение и нормы морали имеют меньшую значимость при возрастании уровня коррупции в государстве. Помимо этого, происходит несправедливый рост социального неравенства, как следствие недополучения одних категорий граждан

жизненно важных благ и перенасыщение данными благами других категорий. Основная доля населения живет в условиях бедности, и лишь незначительная часть имеет все необходимое для беззаботной жизни. На ряду с этим происходит дискредитация права и формирования общественного мнения о незащищенности граждан перед преступностью. Приоритетными над государственными политическими целями становятся цели отдельных влиятельных групп или граждан. Национальная безопасность в таких условиях, ставится под угрозу, за счет вывода средств за рубеж участниками коррупционного процесса. Вместе с тем подрывается престиж государства как среди других государства, так и уменьшается степень доверия граждан к действующей власти.

Уровень развития экономики оказывает непосредственное влияние на процесс подавления коррупции. При этом существует и обратное воздействие, оказываемое коррупцией на экономическо-социальное благополучие государства. Процветание коррупции в стране приводит к снижению её привлекательности как для инвесторов, так и для качественного человеческого потенциала. Все это, безусловно приводит к большому финансовому ущербу для государства, его репутации и отношению к государственной власти населения страны. Государственный бюджет, представляя важную часть экономической основы любой страны, является еще и действенным способом контроля за деятельностью исполнительных органов власти. В целом бюджетно-финансовое регулирование содержит в себе широкий спектр инструментов, оказывающих влияние на экономическое развитие страны и коррупционные отношения внутри нее. Так как функционирование государства осуществляется благодаря поступлениям финансовых средств от налогоплательщиков, то справедливым является удовлетворение их интересов и осуществление полноценного контроля за эффективным использованием бюджета. Однако необходимо отметить, что в России существуют абсолютно закрытые статьи государственного бюджета, даже для депутатов, принимающих его. Закрытый характер представляет непосредственную угрозу распространения коррупции. Кроме того, отрасль государственных заказов и поставок для нужд государства так же необходимо более тщательно контролировать, так как именно эта сфера является одной из самых коррумпированных не только в России, но и по всему миру. Распоряжение государственными средствами зачастую порождает так называемую систему откатов, в результате происходит значимое ухудшение социально-экономического благополучия государства, а также снижается качество предоставляемых государству заказов или услуг [4, с. 167]. Необходимо, прежде всего, разработать четкое и эффективное законодательное регулирование, систему государственного контроля за исполнением действующего законодательства, а также разработка методов, снижающих коррупцию в стране.

Рост количества вынесенных обвинительных приговоров по коррупционным делам (рис.1) и анализ объема денежных доходов населения отражают в совокупности, состояние социально-экономического благополучия государства. Анализируя объем денежных доходов населения по годам за последние 8 лет в соотношении с их структурой (таблица 1), можно утверждать, что не смотря на стабильный рост денежных доходов населения, доля доходов от официально полученной заработной платы, производственной и предпринимательской деятельности увеличивается в незначительном объеме. Одновременно происходит значительное снижение доли прочих денежных поступлений, включающих и доходы от собственности, а доля социальных выплат имеет тенденцию к ежегодному увеличению. На основании имеющихся данных, можно делать выводы о росте государственной поддержке граждан, а значит и о том, что население нуждается в такого рода финансовой поддержки, имея снижение прочего дохода.

Таблица 1. Объем и структура денежных доходов населения за период с 2015 – 2022 гг. [5].

год	Всего денежных доходов населения в млрд. руб.	Доля доходов от официально полученного заработка, %	Доля социальных выплат, %	Доля прочих денежных поступлений, в том числе доходы от собственности, %
2022	79 114	62,9	21,0	16,1

2021	70 548	62,9	20,6	16,5
2020	63 692	62,4	21,4	16,2
2019	62 532	63,2	18,8	18,0
2018	58 782	63,2	19,0	17,8
2017	56 205	61,4	19,3	19,3
2016	54 325	60,4	18,8	20,8
2015	53 153	59,3	18,2	22,5

Коррупция представляет собой целую систему и, реализация стратегии по борьбе с ней должна носить системный характер, что позволит улучшить социально-экономическое благополучие страны. Наиболее выраженные проявления коррупции можно наблюдать в социальной и экономической сферах. Имеется множество различных мнений на значимость государства в экономике. С одной точки зрения, государству необходимо минимизировать свое вмешательство в экономическую и социальную сферы, а рыночная экономика, в свою очередь, отрегулирует все экономический вопросы самостоятельно. В поддержку данного мнения, необходимо отметить, что в нашем государстве, всегда имелись и будут присутствовать такие органы государственного аппарата, в которых может возникнуть обстановка благоприятная для получения взятки. Однако, имеется и противоположная точка зрения, на данный вопрос, в соответствии с которой, напротив следует, что государство должно полностью регулировать степень соблюдения гражданами действующего законодательства и применять необходимые меры наказания за коррупционные действия. При этом примечательным является тот факт, что обе точки зрения сводятся к борьбе с коррупцией. И это безусловно верное решение, так как коррупция приводит к целому ряду негативных последствий для социально-экономического благополучия страны [6, с. 281]. Неэффективное распределение бюджета государства, в процессе формирования государственных заказов, выполнении ведомственных программ и муниципальных целевых планов, является одним из важных оснований, которые отражаются напрямую на государственном бюджете и возникновении в итоге проблем, способных привести к экономическому кризису, ухудшающему благосостояние граждан.

К последствиям коррупции, которые влекут за собой снижение уровня жизни населения, относится и рост цен на товары и услуги, а также ухудшение положения отечественных производителей. Последние страдают от неэффективных механизмов защиты со стороны государства, некачественного соблюдения антимонопольного законодательства, роста зарубежных поставок конкурентных товаров и услуг. Возникает рост недоверия граждан к действующим органам власти, устанавливающим и контролирующим условия функционирования рыночной экономики, что приводит к снижению объемов производства, ухудшению инвестиционного климата.

Таким образом, развитие коррупционных отношений несет значительное отрицательное воздействие на социально-экономическое благополучие государства. Обострение бюджета, снижение способности у государственного аппарата эффективно разрешать социальные проблемы, спад экономики страны в целом и уровня жизни отдельного гражданина. Все это приводит к росту имущественного неравенства и увеличению бедности среди населения страны. Несправедливость в процессе перераспределения финансов в ущерб широким социальным слоям населения, дискредитация правовых основ, действующего законодательства отрицательно сказываются на удовлетворении граждан работой государственного аппарата. Развитие коррупции показывает каким образом на самом деле происходит самостоятельное функционирование закона и его несоблюдение в действительности, подрывая в общественном сознании представления о защищенности граждан на правовом уровне. В результате всего этого возрастает социальная напряженность, оказывающая негативное влияние на политическую и экономическую стабильность внутри страны.

**Список используемой литературы:**

1. Бацман А.И., Перезва М.А. История зарождения и развития коррупции в России // Аллея науки. – 2020. – Т. 1. № 5 (44). – С. 532-537.
2. Гаврилова Н.Б. Противодействие коррупции в России на современном этапе // Актуальные проблемы защиты прав и свобод граждан: историко-теоретические и правовые аспекты. – Тула. – 2021. – С. 39-44.
3. Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации: официальный сайт. – 2023. – URL: <http://www.cdcr.ru/> (дата обращения 10.05.2023).
4. Бабак Е.А. Предупреждение и профилактика коррупции в России // Ученые заметки ТОГУ. – 2021. – Т. 12. № 2. – С. 166-169.
5. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. – 2023. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения 13.05.2023).
6. Шевкуненко М.Ю., Косян М.С., Паненкова Н.Н. Коррупция как угроза национальной безопасности России // Интеграция наук – 2021. – 2021. – С. 280-283.

**Возмещение вреда деловой репутации юридического лица (репутационного вреда)****Compensation for damage to the business reputation of a legal entity (reputational damage)****Мицеева Залина Ризвановна***Студент 2 курса**Факультет Институт права**Волгоградский государственный университет**г. Волгоград, проспект Университетский, 100**e-mail: zalimicieva12@mail.ru***Mitsieva Zalina Rizvanovna***Student 2 term**Faculty of Institute of Law**Volgograd State University**Volgograd, prospekt Universitetskiy, 100**e-mail: zalimicieva12@mail.ru***Научный руководитель****Квициния Наталья Вячеславовна***кандидат юридических наук**Волгоградский государственный университет Россия, Волгоград**г. Волгоград, проспект Университетский, 100**e-mail: kviniciya@volsu.ru***Scientific adviser****Kvitsinia Natalia Vyacheslavovna***Candidate of Legal Sciences**Volgograd State University Russia, Volgograd**Volgograd, prospekt Universitetskiy, 100**e-mail: kviniciya@volsu.ru***Аннотация.**

На сегодняшний день деловая репутация является «добрым именем», «лицом» и «визитной карточкой» любого юридического лица. По своей природе деловая репутация относится к нематериальному благу. Ее особенность заключается в том, что она формируется на протяжении всей предпринимательской деятельности юридического лица. В 21 веке скорость, с которой постоянно отображается информация в социальных сетях, невероятна, как и количество пользователей, постоянно использующих эти платформы. Однако мы рассматриваем, что одна из проблем, связанных с использованием сети «Интернет», является злоупотреблением свободой слова в социальных сетях, дискуссионных форумах, страницах, блогах и электронных письмах. Репутация является важным активом любой компании. Сведения, размещенные в социальных сетях или интернет-форумах, могут оказывать положительное или негативное влияние на общественное мнение о качестве товаров и услуг, предлагаемых компаниями.

**Annotation.**

Today, business reputation is a "good name", a "person" and a "business card" of any legal entity. By its nature, business reputation refers to an intangible good. Its peculiarity lies in the fact that it is formed throughout the entire business activity of a legal entity. In the 21st century, the speed with which information is constantly displayed on social networks is incredible, as is the number of users constantly using these platforms. However, we consider that one of the problems associated with the use of the Internet is the abuse of freedom of speech in social networks, discussion forums, pages, blogs and emails. Reputation is an important asset of any company. Information posted on social networks or Internet forums may have a positive or negative impact on public opinion about the quality of goods and services offered by the company.

**Ключевые слова:** юридические лица/ репутационный вред/ деловая репутация/ защита деловой репутации/ нематериальный вред.

**Key words:** legal entities/ reputational harm/ business reputation/ protection of business reputation/ non-material harm.

На сегодняшний день, в эпоху цифровизации, многие компании, фирмы, организации, коммерческие и некоммерческие предприятия сосредоточили свое внимание на профессиональном использовании сети Интернет, с целью повышения узнаваемости своего бренда и привлечения новых клиентов.

Распространение своих продуктов, товаров и услуг- все это является частью формирования репутации, в том числе и на онлайн площадках (на таких как Wildberries, Ozon, Яндекс Маркет, Avito и др.), соответственно, в связи с этим последнее время деловая репутация юридических лиц подвергается нарушению в сети «Интернет». Чаще всего это проявляется в публикации порочащих или недостоверных сведений.

Пользователи могут воспринимать данные сведения как оценку качества профессиональной деятельности организации, тем самым, недостоверной информацией, потенциальных клиентов вводят в заблуждение, от чего страдает репутация юридического лица.

Конституция РФ гарантирует гражданам свободу слова и право на распространении информации любым законным способом, однако реализация такого права не должна нарушать прав других лиц, в отношении которых данная информация публикуется.

По обоснованному мнению, Квициния Н.В. «важнейшая задача современной юридической науки и практики – создание правовых механизмов, позволяющих наиболее эффективно обеспечить надлежащее исполнение договорных обязательств и возместить пострадавшей стороне потери, причиненные их неисполнением или ненадлежащим исполнением». [1]

Так же и Давудов Д. А. в своих работах указывает что, термин «корпорация» в континентальной Европе показывает больший масштаб, чем в странах англосаксонской правовой семьи. Традиционно к корпорациям относят акционерные общества, а также целый перечень других организационно-правовых форм юридических лиц: все разновидности товариществ (полные, коммандитные), хозяйственных обществ (с ограниченной и дополнительной ответственностью), хозяйственные объединения (концерны, ассоциации, холдинги и т. п.), производственные и потребительские кооперативы. [2]

Из статьи 152 ГК РФ следует, что сведения, порочащие честь и достоинство или деловую репутацию, являются таковыми только в том случае, если ответчиком по делу не будет доказано иное. Истец же должен доказать факт распространения сведений лицом, к которому предъявлен иск, а также порочащий характер этих сведений. Необходимо также отметить, что правила о компенсации морального вреда не применяются к защите деловой репутации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. [3]

Вопрос, широко обсуждаемый доктриной заключается в том, могут ли юридические лица понести компенсацию морального вреда?

Для понимания данного вопроса необходимо исходить из классического и сложного правового понятия обязательственного права «моральный вред», который определяется в широком смысле как ущемление неимущественных интересов, вызванное событием, причинившим вред, то есть противоправным фактом или действием.

Исходя из этой предпосылки и в зависимости от понятия «моральный вред», можно принципиально выделить два доктринальных течения.

Те, кто отрицает возмещение морального вреда юридическим лицам, поскольку понимают понятие морального вреда как причинение вреда чувствам, т.е. субъективная концепция.

Исходя из данного доктринального течения юридические лица не являются обладателями права на честь, поскольку у них отсутствует психологическое измерение. Они не могут терпеть оскорбления, и, следовательно, не могут нести моральный ущерб, то есть юридические лица не пользуются правом на честь как личность.

Те же, кто придерживаются более широкой концепции нематериального ущерба, включающее в себя посягательства не только на права личности (объективная концепция), а также те, кто считают, что юридическое лицо может претендовать на активную легитимность такого ущерба, поскольку они страдают не только от материального ущерба, но и от нематериального (вред престижу организации, ее доброму имени).

Исходя из этого доктринального течения юридические лица могут быть обладателями права на «доброе имя» или репутацию.

Защита деловой репутации подразумевает применение установленных законодательством мер, направленных на пресечение распространения недостоверных сведений, наносящих юридическому лицу вред, вследствие чего оно несет убытки.

Прежде чем рассматривать данный вопрос, необходимо отметить что информация содержащая в себе оценочное суждение автора не является причинением вреда деловой репутации. Связано это с тем, что Конституция РФ гарантирует каждому свободу слова, кроме того, оценочные суждения нельзя проверить на соответствие действительности.

Согласно действующей до октября 2013 года редакции ГК РФ, юридические лица имели право требовать компенсацию морального вреда за причинение ущерба деловой репутации. Данное право предусматривала ст. ст. 152 ч. 7 ГК РФ которая гласила, что «правила настоящей статьи о защите деловой репутации гражданина соответственно применяются к защите деловой репутации юридического лица».

Сейчас же п. 11. ст. 152 ГК РФ не предусматривает такое право, так как юридическое лицо не может испытывать нравственных или физических страданий. [3]

По сегодняшний день российское законодательство не содержит позитивных норм о данной компенсации.

По сути юридические лица остались без защиты, в следствии чего для защиты своих прав ими был выбран принцип «разрешено все, что не запрещено законом».

Так, при обращении в суд юридические лица стали заявлять требования о взыскании компенсации «репутационного вреда». Так как репутационный вред основывается не на причинение каких-либо страданий юридическому лицу, а на распространении недостоверных сведений, негативно влияющих на общественное мнение, тем самым наносящих ущерб репутации юридического лица.

По поводу сложившейся ситуации в российском правовом пространстве Президиум ВС РФ 16 февраля 2017 г. изложил позицию, согласно которой юридические лица имеют право на компенсацию репутационного вреда. Под ним подразумевается всякое умаление деловой репутации, проявляющееся как в убытках, причинённых распространением порочащих сведений (например, расходы на услуги нотариуса по составлению протокола осмотра интернет-сайта), так и в иных отрицательных последствиях, например, формирование в глазах граждан, клиентов компании или фирмы негативного мнения о качестве предоставляемых услуг.

Как вследствие, из-за данных негативных последствий юридические лица сталкиваются с рядом проблем, препятствующих нормальному функционированию предприятия. Выражается это в потере клиентов, снижении прибыли и объема продаж на рынке, снижение конкурентоспособности, срыв выгодных сделок.

Также Президиум ВС РФ указал на то, что при взыскании компенсации вреда, нанесенному деловой репутации, юридическому лицу помимо трех условий причинения вреда (противоправное деяние со стороны ответчика, наступление неблагоприятных последствий для истца, существенная связь между действиями ответчика и возникновением последствий для истца) необходимо доказать, что у него есть сформированная, до момента нарушения, репутация в предпринимательской или экономической сфере деятельности, и что



распространение порочащих сведений привело к неблагоприятным последствиям, например утрата доверия к бренду или компании, а также конкретный размер потерь от этих последствий.

То есть, защите подлежит не любая репутация юридического лица, а только лишь сформированная и только в случае ее существенного умаления, что повлекло за собой причинение убытков и нематериального вреда, при этом установленный предмет доказывания достаточно сложный.

Однако 8 ноября 2022 г. в своем определении по делу № 78-КГ22-44-КЗ Верховный Суд высказал позицию о том, что одного лишь факта гражданско-правовой диффамации, недостаточно для утверждения о наличии репутационного вреда и возможности определения размера его справедливой компенсации. [4]

Данную позицию Верховного Суда нередко подвергали и подвергают критике ученые и практикующие юристы. К примеру, Мария Любимова, отмечает, что «такой подход лишает возможности получить удовлетворение большинству компаний, так как доказать наличие деловой репутации, как ни странно, довольно сложно». [5]

На практике при доказывании насколько пострадала репутация судьи не берут во внимание то, что, если сведения не соответствуют действительности, то они уже причинили вред деловой репутации.

Если обратиться к сложившейся судебной практики, можно заметить, что юридические лица приводят конкретные разнообразные доводы в защиту своих прав, к примеру, сведения о неполученных доходах [45], письма о расторжении договоров [6], заключения экспертов [7], обращения и запросы дистрибьюторов [8], негативная динамика продаж [9], почетные грамоты, благодарственные письма, дипломы [10].

Однако и здесь указанных доводов бывает недостаточно для того, чтобы суд признал деловую репутацию юридического лица. Доказательством тому являются многочисленные отказы в удовлетворении исковых требований о компенсации репутационного вреда.

Вместе с этим нельзя утверждать, что практика содержит в себе только отрицательные решения компенсации репутационного вреда, имеются и примеры удовлетворения таких требований в случаях признания судами вышеуказанных обстоятельств в качестве доказательств, к примеру, решение Арбитражного суда Республики Татарстан от 5 февраля 2020 г. по делу №А65-31445/2019, Решение Арбитражного суда Свердловской области от 3 сентября 2018 г. дело №А60-29025/2018.

Рассмотрим пример удовлетворения исковых требований истца касаясь возмещения вреда нанесенного деловой репутации.

В марте 2019 года информационное агентство «URA.RU» опубликовала статью, в которой в адрес истца по делу, ООО «Уралинформбюро», содержались порочащие сведения.

ООО «Уралинформбюро» подало иск о защите деловой репутации (дело № А60-66835/2017). Общество требовало, чтобы ответчики удалили несоответствующие действительности сведения и опубликовали опровержение, помимо этого Общество требовало взыскать с ответчика в свою пользу 1 000 000 руб. в качестве компенсации репутационного вреда.

В качестве доказательств сформированной репутации истец предоставил благодарственные письма и диплом. Суд указал, что данными доказательствами истец подтвердил наличие деловой репутации.

Таким образом решением суда исковые требования истца были удовлетворены, однако размер компенсации снизил до 50 000 рублей. [11]

Хоть суд и удовлетворил исковые требования ООО «Уралинформбюро», на мой взгляд, существенное уменьшение размера материальной компенсации не соразмерно нанесенному ущербу.

Деловая репутация является для юридического лица больше чем «добрым именем», это ее нематериальный актив. Вред, причиненный активу компании, обуславливает не только финансовые и имущественные потери, но и может повлечь за собой банкротство юридического лица.

Законодательством не обозначены какие-либо пределы денежной компенсации, но это отнюдь не значит, что предъявленная истцом сумма, в каком бы размере она ни была, будет взыскана в его пользу. При принятии подобных решений суды должны исходить из требований разумности и справедливости. Если обратиться к практике, то юридическим лицам крайне редко удается добиться миллионных компенсаций [12], в большинстве своем им приходится мириться суммами до 100 000 рублей.

Данный подход я не считаю правильным, так как падение нематериальных активов компаний, в том числе и положительной деловой репутации оказывает негативное влияние в первую очередь на бизнес.

Учитывая то, что публикацию опровержения нельзя считать достаточной мерой защиты деловой репутации, взыскиваемые суммы зачастую не соразмерны нанесенному ущербу, что оставляет истцов не удовлетворенными защитой своих прав.

Необходимо отметить, что в своих позициях Верховный суд упускает возможность отсутствия у юридических лиц какой-либо репутации, в силу того, что компания только вышла на рынок. В данном случае при причинении вреда деловой репутации, «молодые» организации не смогут доказать наличие сформированной деловой репутации, соответственно, судом будет отказано во взыскании убытков (репутационного вреда).

Таким образом им ничего не остается кроме как требовать удалить несоответствующие действительности сведения и опубликовать опровержение, в то время как лица и организации нарушающие права других участников гражданского оборота останутся безнаказанными, по сути юридические лица лишены экономического рычага давления для пресечения нарушений.

Также новшеством стало то, что Верховный суд в своей позиции указал на то, что, если юридическое лицо хочет защитить свою деловую репутацию без взыскания компенсации, то нет необходимости доказывать сформированную репутацию. [13]

Данное решение было связано с делом о признании сведений недействительными и порочащими деловую репутацию. Три инстанции суда отказали в иске ссылаясь на отсутствие доказательств сформированной деловой репутации. Дело дошло до Верховного суда.

В своем определении ВС указал, что при подаче иска о защите деловой репутации, у истца есть два пути предъявления требований: первый- это признание сведений порочащими и сделать опровержение, и второй- взыскать компенсацию репутационного вреда. В первом случае истцу не нужно доказывать репутацию. Деловая репутация – это нематериальное благо и неотъемлемый элемент правового статуса лица, ее наличие презюмируется.

На основании этого ВС отменил все акты по делу и направил его на новое рассмотрение. [14]

С одной стороны, данное решение упрощает процесс доказывания в спорах о деловой репутации, но с другой стороны остается вопрос как действовать компаниям, с нулевой репутацией, желающим взыскать компенсацию за причинение репутационного вреда.

Следует отметить, что у Верховного суда также нет однозначных критериев в решении данного вопроса. Способы обоснования присуждения или неприменения компенсации нематериального вреда сильно варьируются от одного решения к другому.

Проблема заключается в сложности установления размера компенсации. Необходимо установить критерии, учитывающие обстоятельства дела, например, получило ли лицо причинившее вред деловой репутации какую-либо выгоду, стала ли компания жертвой черного пиара со стороны конкурентов и т.д.

Люди все чаще высказывают в интернете свое мнение о компаниях, фирмах, коммерческих и некоммерческих организациях.

Нет сомнений что репутация и имидж юридических лиц являются главными атрибутами бизнеса и поэтому должны быть защищены.

Исходя из вышесказанного юридическим лицам, для взыскания компенсации нематериального (репутационного) вреда следует исходить из сложившейся судебной практики, т.е. необходимо доказать факт причинения ущерба деловой репутации, наличие сформированной деловой репутации, наступления неблагоприятных последствий, причинение имущественного вреда.

Судебная практика показала, что юридические могут столкнуться с посягательством на свое «честное имя», в качестве еще одного примера рассмотрим вопрос потенциального посягательства на деловую репутацию юридического лица.

ООО «Стоматология 25» обратилось в Арбитражный суд Ханты-Мансийского автономного округа-Югры с иском к ООО «Югра-Медиа», Нестеруку Виктору Олеговичу (автор) и Довбня Елене Михайловне о признании несоответствующими действительности и порочащими деловую репутацию распространенных сведений, опровержении и обязанности опубликовать ответ в тех же СМИ.

Поводом для иска стала статья «Как тюменка пришла устраиваться на работу, а осталась без зубов и с кредитом», посвященная деятельности стоматологии.

Арбитражный суд решил частично удовлетворил исковые требования, а именно признать не соответствующими действительности, порочащими деловую репутацию общества с ограниченной ответственностью «Стоматология 25» сведений, распространенных Довбня Еленой Михайловной, Нестерук Виктором Олеговичем, обществом с ограниченной ответственностью «Югра-Медиа» опубликованных 20.04.2021 года в информационно-телекоммуникационной сети Интернет на информационном ресурсе (интернет-адрес статьи: <http://www.tumenpro.ru/2021/04/20/kak-tyumenka-prishla-ustraiivatsya-na-rabotu-a-ostalas-bez-zubov-i-s-kreditom> )

Обязать ООО «Югра-Медиа» и Довбня Елену Михайловну в течение 10 дней со дня вступления решения в законную силу опубликовать опровержение с указанием сайта картотеки арбитражного суда и номера дела для ознакомления с подробностями дела. [15]

В заключении хочется сказать, что компенсация репутационного вреда, во многом не соответствует цели существования данного способа защиты. Российское право предусматривает такой способ защиты для обеспечения пострадавшей стороне возможности защитить права в условиях, когда доказать состав убытков довольно сложно.

Поэтому на мой взгляд будет правильнее презюмировать ухудшение деловой репутации исходя из таких проявлений как: а) снижение или потеря конкурентноспособности, снижение финансовых показателей компании; б) ухудшение рыночного спроса и падение цен на производимую продукцию, выполняемые работы или оказываемые услуги; в) появление признаков банкротства коммерческих и некоммерческих организаций; д) обесценивание активов организаций.

Стоит учесть, что предоставление доказательств, подтверждающих размер демнификации и причинно-следственную связь между этим и действиями ответчика вызывают у истца крайнюю сложность.

Помимо этого, затруднителен процесс доказывания негативных последствий еще и тем, что результат таких последствий может отразиться на компании не сразу, или же оказывать непосредственное негативное влияние.

Установленные в статье 152 ГК РФ способы защиты является не совсем достаточными и эффективными для восстановления честного имени и деловой репутации. Так, например, выход в сети Интернет порочащих сведений вызывает большой ажиотаж, который со временем утихает, поэтому факт опубликования опровержения либо не вызывает у общественности интерес, либо лицам не будет известно о его существовании.

То есть, ущерб деловой репутации юридического лица уже нанесен тем, что в таких делах невозможно донести опровергающую информацию до всех лиц, прочитавших недостоверные сведения.

Отсутствие эффективных законодательных мер, направленных на защиту чести достоинства и деловой репутации юридических лиц, по сути, порождает возможность правонарушителя остаться безнаказанным и причинять вред другим участникам гражданского оборота без каких-либо материальных последствий.

Имидж компании является ее нематериальным активом, поэтому так важно и необходимо усовершенствовать механизмы защиты деловой репутации юридических лиц.

Вместе с тем законодательством не предусмотрен никакой перечень документов, являющихся доказательством наличия сформированной деловой репутации юридического лица. Компания, предприятия и фирмы действуют только на основе судебной практики.

Ввиду отсутствия в законодательстве реальной возможности получения компенсации репутационного вреда, и учитывая то, что судебная практика не признана источником российского законодательства, полагаю, что пробелы законодательства, необходимо устранить внесением поправок в Главу 8 «Нематериальные блага и их защита» ГК РФ, а именно:

-включить новую статью «Компенсация нематериального (репутационного вреда) юридическим лицам» с указанием факторов, влияющих на ухудшение репутации, не требующих столь жестокого предмета доказывания.

-добавить в п. 11 ст. 152 ГК РФ «Правила настоящей статьи применяются к защите деловой репутации юридических лиц».

Обеспечить юридических лиц правом на компенсацию нематериального (репутационного) вреда

Определить критерии размера компенсации нематериального вреда учитывая:

-характер вреда;

-степень вины примирителя вреда;

-финансовые убытки, понесенные юридическим лицом вследствие посягательства на деловую репутацию;

-сам факт распространения порочащих сведений.

Благодаря принятию данных изменений увеличится влияние и значимость деловой репутации юридических лиц, что будет способствовать не только защите деловой репутации от посягательств со стороны других лиц, путей распространения порочащих сведений, но и развитию предпринимательской и иной экономической деятельности в российском пространстве.

#### **Список используемой литературы:**

1. Квициния, Н. В. Проблемы определения понятия «обязательства» в свете изменений гражданского законодательства / Н. В. Квициния // Бизнес. Образование. Право: Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2016. – № 2 (35). – С. 190
2. Давудов Д.А. Ивлев И. Ю. Право корпораций в России и за рубежом //ИННОВАЦИИ. НАУКА. ОБРАЗОВАНИЕ. - 2020. - № 12. - С. 248
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022)
4. [https://www.vsrif.ru/stor\\_pdf.php?id=2182952](https://www.vsrif.ru/stor_pdf.php?id=2182952)
5. <https://pravo.ru/story>
6. Решение Арбитражного суда Республики Крым от 27 июля 2022 г. по делу № А83-14991/2018

7. Решение Арбитражного суда Иркутской области от 26 июля 2022 г. по делу № А19-16346/2021
8. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 30 июня 2022 г. по делу № А40-13704/2021
9. Решение от 22 июня 2022 г. по делу № А06-11068/2021 Арбитражный суд Астраханской области (АС Астраханской области)
10. Решение от 6 июня 2022 г. по делу № А51-2315/2022 Арбитражный суд Приморского края (АС Приморского края)
11. Постановления Арбитражного суда Центрального округа от 5 июня 2019 г. N Ф10-1824/2019 по делу N А36-2639/2018
12. Постановление от 22 марта 2019 г. по делу № А60-66835/2017 Семнадцатый арбитражный апелляционный суд (17 ААС)
13. Решение Арбитражного суда г. Москвы от 20.10.2004, 27.10.2004 по делу N А40-40374/04-89-467
14. Определение Верховного суда от 17.09.2020 по делу № 305-ЭС20-8198
15. Решение Арбитражного суда г. Москвы от 31 января 2023 г. по делу № А40-205635/22-25-1571
16. Решение Арбитражного суда Ханты-Мансийского округа- Югры от 27 октября 2022 г. по делу № А75-7388/2021

**Вопросы регулирования социально-трудовых отношений в условиях введения частичной мобилизации в Российской Федерации****Issues of regulation of social and labor relations in the context of the introduction of partial mobilization in the Russian Federation*****Верещагина Марина Сергеевна****Студентка, Саратовская государственная юридическая академия  
Россия, Саратов  
e-mail: [marina.vereshagina03@mail.ru](mailto:marina.vereshagina03@mail.ru)****Vereshchagina Marina Sergeevna****Student, Saratov State Law Academy  
Russia, Saratov  
e-mail: [marina.vereshagina03@mail.ru](mailto:marina.vereshagina03@mail.ru)****Научный руководитель******Изварина Юлия Юрьевна****Старший преподаватель кафедры трудового права  
Саратовская государственная юридическая академия  
Россия, Саратов  
e-mail: [izvarinalaw@yandex.ru](mailto:izvarinalaw@yandex.ru)****Scientific adviser******Izvarina Yulia Yurievna****Senior Lecturer of the Department of Labor Law Saratov State Law Academy  
Russia, Saratov  
e-mail: [izvarinalaw@yandex.ru](mailto:izvarinalaw@yandex.ru)***Аннотация.**

В данной статье рассматриваются вопросы модернизации трудовых отношений в связи с принятием Указа Президента Российской Федерации от 21 сентября 2022 года № 647 «Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации» для эффективного ведения специальной военной операции на территории Украины и дальнейшей ее денацификации. Также в статье поднимаются вопросы сохранения за мобилизованными работниками их рабочих мест и применения в их отношении срочного трудового договора взамен на его ликвидацию. В статье затрагивается проблема реализации государством социальных выплат и пособий как военнослужащим, получившим травму или увечье в процессе выполнения специальных военных задач, так и членам их семей в результате потери кормильца. Также отмечаются недочеты трудового законодательства по вопросу частичной мобилизации, которые государству становится необходимым устранить для дальнейшего более эффективного регулирования трудовых отношений в Российской Федерации.

**Annotation.**

This article discusses the issues of modernization of labor relations in connection with the adoption of the Decree of the President of the Russian Federation dated September 21, 2022 No. 647 "On the announcement of partial mobilization in the Russian Federation" for the effective conduct of a special military operation on the territory of Ukraine and its further denazification. The article also raises the issues of retaining their jobs for the mobilized workers and applying a fixed-term employment contract in return for its liquidation. The article touches upon the problem of the implementation by the state of social payments and benefits to both servicemen who were injured or maimed in the course of performing special military tasks, and their family members as a result of the loss of a breadwinner. There are also shortcomings of labor legislation on the issue of partial mobilization, which the state becomes necessary to eliminate for further more effective regulation of labor relations in the Russian Federation.

**Ключевые слова:** частичная мобилизация, работник, работодатель, трудовой договор, социальные выплаты, специальная военная операция.

**Key words:** partial mobilization, employee, employer, employment contract, social benefits, special military operation.

21 сентября 2022 года был принят Указ Президента Российской Федерации от 21 сентября 2022 года № 647 «Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации», в связи с чем большинство

трудоспособных граждан мужского пола были призваны на военную службу в Вооруженные Силы РФ для дальнейшей денацификации Украины. Данное решение Президента РФ вызвало волнение народных масс в области трудовых отношений, так как множество работников в связи с ведением специальной военной операции были мобилизованы со своих рабочих мест, а нехватка кадров на рабочих местах может значительно ухудшить как материальное положение семей, где мобилизованный может являться единственным кормильцем, так положение большинства работодателей в связи с утечкой кадров и приостановлением работы на производствах. Однако законодатель предвидел возникновение таких споров и противоречий, именно поэтому совместно с введением частичной мобилизации россиян были приняты новейшие нормативные источники и внесены различного вида поправки в законодательство, которые значительно преобразовали регулирование трудовых отношений с данной категорией работников. Необходимым становится выяснить, какие новшества коснулись трудового законодательства Российской Федерации в связи с принятием Указа Президента РФ № 647, а также обозначить проблематику регулирования трудовых отношений после внесения различных поправок в законодательство и принятия новых нормативно-правовых актов касаясь мобилизованной категории работников.

Первоначально до принятия Указа Президента РФ не существовало определенных норм, регулирующих трудовые отношения между работодателем и работниками, призванными на выполнение специальной военной операции на территории Украины. В такой ситуации работодатели могли применить только всеми известные общие положения Трудового кодекса РФ. Так, в соответствии с п. 1, ч. 1 ст. 83 Трудового кодекса РФ: «при призыве работника на военную службу трудовые отношения прекращают свое действие по обстоятельствам, не зависящим от воли сторон». Имеется в виду, что на момент издания Указа № 647 работодатель имел полное право уволить такого работника согласно положениям приведенной выше статьи, при чем в такой ситуации второй не мог получить как выплату в размере двухнедельного среднего заработка, так и компенсацию за неиспользованные отпуска и выходные дни.

В связи с тем, что работники, призванные на специальную военную операцию, оказались социально незащищенной категорией населения, лишенной всех выплат и гарантий в рамках трудового законодательства, перед государством остро встал вопрос о сохранении за ними рабочих мест на производствах и организациях. Так, 22 сентября 2022 года было принято Постановление Правительства РФ №1677 «О внесении изменений в особенности правового регулирования трудовых отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений в 2022 и 2023 годах». Согласно данному нормативному предписанию, работодателю запрещается увольнять работника в соответствии со ст. 83 Трудового кодекса РФ, теперь он может лишь временно приостановить выполнение им трудовых обязанностей до возвращения мобилизованного на свое рабочее место.

Однако Постановление Правительства №1677 фактически не раскрывает в своем содержании понятие «приостановление трудовой деятельности». Достаточно точно смысл данного словосочетания раскрывает статья 348.4 Трудового кодекса РФ, которая гласит, что стороны трудового договора приостанавливают осуществление своих прав и обязанностей при наличии обстоятельств, препятствующих их фактическому осуществлению. Данную статью также целесообразно применить и к трудовым отношениям с мобилизованными. В таком случае можно подвести итог, что работник освобождается от выполнения трудовых обязанностей, связанных с занимаемой им должностью на производстве или в организации, а работодатель, в свою очередь - от уплаты заработной платы, выходных пособий и премий.

Как отмечалось нами выше, в период нахождения работника на специальной военной операции работодатель теперь не имеет законного права навсегда расторгнуть с ним трудовой договор и уволить его с предприятия, а может лишь временно приостановить действие трудового договора и выполнение трудовых

обязательств сторонами. Однако работодатель в такой ситуации наделен правом поставить на место мобилизованного другого работника, но только на основании срочного договора. Важным становится также сказать, что Постановление Правительства от 22.09.2022 г. №1677 также распространяет свою силу и на Указ Президента РФ от 21 сентября 2022 года. Так, если работодатель уволил мобилизованного работника до введения изменений в законодательстве, то он будет обязан отменить приказ об увольнении, иначе его действия будут считаться противозаконными.

Следует также отметить, что 29 декабря 2022 года был принят Указ Президента РФ №972 «О дополнительных социальных гарантиях лицам, направленным (командированным) на территории Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области, Херсонской области, и членам их семей». Согласно данному закону лицам, отправленным на перечисленные территории для выполнения специальных военных задач, а также лицам, которые замещают государственные и муниципальные должности, государственным гражданским и муниципальным служащим, работникам, а также работникам организаций, принимавших участие в выполнении работ по обеспечению нормальной жизни людей и восстановлению зданий и сооружений на таких территориях, в том числе военнослужащим, получившим травму или увечье при выполнении задач военного назначения осуществляется государственная разовая выплата в размере 3 млн. рублей.

Также в случае гибели лица на территории вышеперечисленных республик, наступившей вследствие ранения, контузии или другого увечья при выполнении поставленных государством задач военного назначения, также выплачивается пособие в размере 5 млн. рублей в равных долях всем членам семьи погибшего. Становится целесообразным упомянуть и ст. 128 Трудового кодекса Российской Федерации, согласно которой женам и детям военнослужащих, погибших при исполнении службы в Вооруженных Силах РФ или из-за заболевания, полученного при исполнении обязанностей по военной службе, работодатель обязан предоставить им отпуск до 14 календарных дней без сохранения заработной платы.

Важно также сказать о поправках, внесенных в Федеральный закон от 28.12.2013 г. № 400-ФЗ «О страховых пенсиях», которые касаются исчисления страхового стажа работника. Так, в период нахождения лица на специальной военной операции засчитывается в трудовой стаж в двойном размере, что позволяет ему выйти на пенсию намного раньше, если присутствуют все остальные условия ее назначения. Законодателем также было установлено, что пенсионные права работника, приобретенные им в период нахождения на специальной военной операции, будут засчитываться в индивидуальный пенсионный коэффициент, который равняется 3,6 за один полный календарный год военной службы.

Но несмотря на некоторые законодательные новшества, регулирование трудовых правоотношений в условиях частичной мобилизации остается весьма нестабильным и имеет свои недочеты. Наблюдается нестабильное положение на трудовом рынке, вследствие чего возникает острый дефицит кадровых работников. Из-за того, что на производствах и предприятиях присутствует нехватка рабочего персонала, на остальных работников возлагается колоссальная нагрузка, которая в большинстве своем приводит к переработкам. Такая ситуация может привести к нарушению трудового законодательства, в частности, ст. 99 ТК РФ, касающийся привлечения работников к сверхурочным работам без их согласия в связи с введением военного положения в государстве: так как в настоящее время в Российской Федерации не введено военное положение, то привлечение работника к сверхурочной работе по данному основанию можно будет считать незаконным. в-третьих, происходит многочисленное приостановление работы производств и организаций, из-за чего впоследствии могут пострадать оставшиеся рабочие.



Также существует проблема регулирования трудовой деятельности на рабочих местах. Сотрудник, получивший повестку, обязан в назначенное время явиться в военкомат, и, скорее всего, в такой ситуации он не сможет вовремя закончить свою работу, вследствие чего работодатель будет вынужден передать ее другому сотруднику с иной квалификацией или другому временному сотруднику, которые не смогут быстро адаптироваться на новом рабочем месте, что в дальнейшем может привести к замедлению работы организации или производства. Здесь же присутствует проблема нехватки рабочего персонала, из-за чего могут быть нарушены сроки сдачи проектов, что в дальнейшем приведет к закрытию производств и ударит по бюджету множества семей.

Нельзя не сказать о проблеме регулирования отпусков у работников, призванных на специальную военную операцию. Так, в соответствии с Федеральным законом от 26.02.1997 N 31-ФЗ (ред. от 04.11.2022) «О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации» гражданам, находящимся на воинском учете в военных комиссариатах, строго запрещается покидать место своего фактического пребывания без согласия на то уполномоченных федеральных органов исполнительной власти и военных комиссариатов. Здесь происходит нарушение трудовых прав работников на использование отпуска: если гражданин призван на специальную военную операцию тогда, когда у него отпуск, то он не может распорядиться правом, предоставленным ему трудовым законодательством РФ.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что законодательные нововведения предоставляют работникам, мобилизованным на специальную военную операцию, множество социально-трудовых гарантий и защищают их положения на рабочем месте. Важнейшими дополнениями является закрепление за мобилизованным работником его рабочего места, приостановление трудового договора взамен на его ликвидацию, а также введение дополнительных выплат и гарантий таким работникам, и членам их семей, в том числе введение повышенного коэффициента при исчислении страхового стажа мобилизованного работника. Однако присутствуют недочеты, которые законодатель должен устранить для дальнейшего нормального функционирования системы труда. Необходимо будет провести следующие мероприятия: внести поправки в трудовое законодательство по вопросу привлечения к сверхурочным работам работников, не задействованных на военной операции на Украине; обязать мобилизованного работника до его явки в военкомат предоставить письменное разъяснение и рекомендации по выполняемой им трудовой деятельности для работников, замещающих его должность; увеличить кадровый резерв в организациях и на предприятиях для более эффективного выполнения рабочих планов с целью сохранения рабочих мест для многих граждан, нуждающихся в финансовом обеспечении; предоставить возможность; предоставить отсрочку отпуска и составить график их предоставления в период увольнительной по военной службе.

#### Список используемой литературы:

1. Постановление Правительства РФ от 22.09.2022 № 1677 [Текст]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_427295/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_427295/) (дата обращения: 28.02.2023).
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 25.02.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_law\\_34683/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_34683/) (дата обращения: 04.03.2023).
3. Указ Президента Российской Федерации от 29.12.2022 № 972 «О дополнительных социальных гарантиях лицам, направленным (командированным) на территории Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области, Херсонской области, и членам их семей». URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202212290029> (дата обращения: 04.03.2023).
4. Федеральный закон от 04.11.2022 № 419-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // Российская газета. 2022. № 251
5. Федеральный закон «О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации»: федер. закон: принят Гос. Думой 24 января 1997 г.: одобр. Советом Федерации 13 февраля 1997 г. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_13454/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_13454/) (дата обращения: 28.02.2023).

**Генезис правовой политики КНР в области авторских прав на музыку****The genesis of the legal policy of the People's Republic of China in the field of copyright for music**

*Семенова Екатерина Александровна*  
Студент 3 курса  
Факультет Юридический факультет  
МГУ им. М.В. Ломоносова  
Москва, Россия  
e-mail: juchok345@gmail.com

*Semenova Ekaterina Aleksandrovna*  
Student 3 term  
Faculty of Law Faculty  
Lomonosov Moscow State University  
Moscow, Russia  
e-mail: juchok345@gmail.com

**Аннотация.**

Статья посвящена исследованию правового регулирования авторского права на музыку в КНР. Рассмотрены международно-правовые обязательства КНР в сфере авторского права, в том числе права на музыку. Проанализирована судебная практика в период двух первых декад XX века, сделаны выводы о качественном изменении в отношении китайского правоприменителя к вопросу нарушения авторских прав. отмечены ключевые нормативные изменения в интеллектуальном праве Китая. Изучены последние поправки в Закон об авторском праве КНР, отмечены ключевые изменения, значительно улучшающие положение авторов музыкальных произведений. Сделан общий вывод о положительной динамике развития защиты авторских прав в китайском законодательстве, в частности, отмечен рост лицензированного использования и прослушивания музыкальных произведений потребителями как свидетельство соблюдения авторских прав.

**Annotation.**

The article is devoted to the study of the legal regulation of copyright for music in the PRC. The international legal obligations of the People's Republic of China in the field of copyright, including the right to music, are considered. The judicial practice during the first two decades of the XX century is analyzed, conclusions are drawn about a qualitative change in the attitude of the Chinese law enforcement officer to the issue of copyright infringement. The key regulatory changes in China's intellectual property law are noted. The latest amendments to the Copyright Law of the People's Republic of China have been studied, key changes that significantly improve the situation of authors of musical works have been noted. The general conclusion is made about the positive dynamics of the development of copyright protection in Chinese legislation, in particular, the growth of licensed use and listening to musical works by consumers as evidence of copyright compliance was noted.

**Ключевые слова:** Авторское право, право на музыкальное произведение, пиратство, лицензия на использование музыкального произведения, распространение музыкальных произведений, судебная защита интеллектуальных прав.

**Key words:** Copyright, the right to a musical work, piracy, license to use a musical work, distribution of musical works, judicial protection of intellectual rights.

Актуальность изучения вопроса политики авторских прав в КНР на сегодняшний день все так же свежа в силу количества правонарушений в изучаемой сфере – по данным от 29 апреля 2020 года, прокуратура Китая одобрила арест 7430 человек за покушение на интеллектуальную собственность, использование чужих авторских трудов. По сравнению с 2019-м годом, количество нарушителей закона о защите интеллектуальных прав увеличилось на 24,3% [13]. Данные свидетельствуют о том, что с ростом цифровизации и совершенствования технологий вопрос использования чужих трудов, в частности прав на музыкальное произведение, остается распространенной и требующей юридического разрешения.

Долгое время Китай был одной из «проблемных» стран – тех, в которых процветает пиратство и незаконное распространение чужих объектов интеллектуальной собственности. Однако в 1992 году Китай

присоединился к Бернской конвенции, которая представляет собой международное соглашение об авторском праве, требующее признания авторских прав граждан всех других сторон конвенции. В том же году было также основано Китайское общество по авторскому праву на музыку – так Китай приблизился к цели соблюдения гражданских прав граждан через призму международно-правовых обязательств. Налагая на себя ограничения по отношению к другим государствам, КНР вынужден был начать менять и национальный правопорядок. Так, в 2001 году, Китай принял закон о цифровых авторских правах, но звукозаписывающие лейблы не рассматривали авторские права на цифровую музыку в качестве приоритета в слабо развитой интернет-индустрии страны, поэтому технологическая сторона распространения музыкальных произведений долгое время оставалась теневой нишей.

В 2011 году до 99% загрузок музыки в Китае были незаконными [8], а уровень нарушения авторских прав на музыку в Китае в 2008 году считался одним из самых высоких в мире [9]. В некоторых отчетах Международной федерации фонографической индустрии (Далее – IFPI) говорится, что около 95 или более процентов музыкальных продаж в Китае были несанкционированными, и большинство из них приходилось на загрузку музыки, защищенной авторским правом, в Интернете. В 2006 году IFPI сообщила, что было продано более 350 миллионов несанкционированных дисков, а общая стоимость физического нарушения авторских прав составила около 410 миллионов долларов [11]. Большинство нелегальных сайтов или сервисов предлагали песни бесплатно, получая доход от рекламы и других услуг.

Очевидно, что отсутствие должного нормативно-правового регулирования защиты авторских прав в Китае еще в прошлой декаде, во-первых, наносило ущерб экономике – законные продажи музыки не пользовались спросом, бизнес терпел убытки, гражданско-правовые обязательства не исполнялись – фактически, страдало не только интеллектуальное, но и обязательственное, корпоративное право. В условиях внедрения рыночного элемента в экономику Китая подобного рода «пробельность» ощущалась как критическая – международные органы и другие страны не приветствовали интеллектуально-правовую конъюнктуру Китая и считали страну небезопасным контрагентом.

Неудивительно, что в апреле 2007 года правительство Соединенных Штатов подало иск против Китая во Всемирную торговую организацию за нарушение прав интеллектуальной собственности. Иск был подан, поскольку считалось, что китайское правительство не рассматривает нарушение авторских прав как уголовное преступление – иными словами, США хотели добиться от Китая должного нормативно-правового регулирования юридической ответственности в том числе за несанкционированное распространение музыки. Соединенные Штаты убедили комиссию по урегулированию споров в том, что Китай нарушил правила ВТО, запретив защиту авторских прав на фильмы, музыку и книги, которые не были одобрены государственной цензурой для законной продажи. Однако Соединенным Штатам не удалось убедить комиссию ВТО в одном главном пункте своего дела: китайские нарушители авторских прав и фальшивомонетчики не боятся уголовного преследования, поскольку порог возбуждения дела правительством слишком высок [12].

Китай, впрочем, пошел на уступки перед западными товарищами: в декабре 2004 года было принято новое судебное толкование, снижающее порог уголовной ответственности за нарушение авторских прав и облегчающее наказание нарушителей, что адекватно отвечало требованиям Всемирной торговой организации и стран, чьи права были нарушены [7, р. 216-218].

Таким образом, КНР в вопросах взаимодействия с внешними контрагентами старалась находить компромисс по вопросу нарушения права на музыкальные произведения. Однако внутри своей страны безобразия продолжались и процветало: в 2005 году IFPI подала в суд на Baidu [Baidu - это самая популярная в Китае поисковая система, занимает около 70% китайского рынка поисковых систем – прим.авт.] за нарушение авторских

прав от имени семи крупных музыкальных лейблов, включая Universal, EMI, Warner, Sony BMG и их местных дочерних компаний Gold Label (EMI), Cinetony и Go East. В ответ же Baidu заявила, что поисковая система является платформой, обрабатывающая музыкальные файлы так же, как и любую другую информацию в Интернете. Первоначально Пекинский первый Суд промежуточной инстанции постановил, что, поскольку Baidu не размещала файлы, компания не несет ответственности за нарушение авторских прав. В 2006 году IFPI также занялся Yahoo! за создание ссылок на музыкальные файлы. На этот раз Пекинский суд отменил свое решение по делу Baidu и признал Yahoo! China виновным в нарушении авторских прав [10].

События изменялись со стремительной скоростью: уже 7 апреля 2007 года Первый Пекинский народный суд промежуточной инстанции снова принял решение разрешить возбуждение исков против двух ведущих поисковых систем Китая, Baidu и Sogou [Sogou - музыкальный сервис веб-портала Sohu - прим. авт.]. Baidu все так же не загружала MP3-файлы на свои собственные серверы, а только предоставляла ссылки на MP3-файлы на других сайтах. Согласно годовому отчету Baidu за 2005 год, 16% трафика Baidu приходилось на его службу поиска MP3. Baidu вместе с Sohu были засужены Sony BMG Music Entertainment (Гонконг) Ltd., Universal Music Ltd. и Warner Music Hong Kong.

Иск против Baidu был основан на 127 авторских музыкальных треках, которые являлись лишь иголкой в океане нарушений. Компании требовали максимальной предусмотренной законом компенсации по китайскому законодательству в размере 71 000 долларов за трек, или в общей сложности около 9 миллионов долларов [3]. Победа истцов могла бы создать прецедент не только в Китае, но и во всем мире в контексте так называемых «глубоких ссылок [Глубокая ссылка (англ. Deep link) – это помещение прямой гиперссылки, которая указывает на конкретную страницу, находящуюся на другом, стороннем веб-сайте вместо того, чтобы указать на начальную (домашнюю, стартовую) страницу того сайта – прим.авт.] на файлы онлайн.

По итогу решения не отразили тот факт, что оба поисковых сервиса построили свой бизнес по поиску музыки на основе содействия массовому нарушению авторских прав в ущерб артистам, продюсерам и всем тем, кто вовлечен в легальный музыкальный рынок Китая – суд оправдал нарушителей и постановил, что услуга, предоставляемая Baidu.com, не является нарушением авторских прав, поскольку эти музыкальные файлы загружаются со сторонних сайтов, несмотря на то, что именно Baidu.com аккумулировал систематическое и всестороннее получение этих ссылок. В 2010 году суд вновь поддержал Baidu, утверждая, что ссылки на контент с их стороны не являются нарушением авторских прав [10]. Музыкальная индустрия Китая проиграла огромной поисковой системе – эти прецеденты взрастили недоверие к китайскому интеллектуальному праву со стороны западных коллег, и, кроме того, лишь посеяли зерно мотивации для поисковиков заниматься музыкальным пиратством и дальше.

Несмотря на то, что Baidu сопротивлялась обвинениям в области нарушения авторского права, в итоге этот доблестный пират китайского музыкального мира сдался: в 2011 ей пришлось подписать совместное соглашение между Universal Music Group, Warner Music Group и Sony BMG о лицензировании более 500 000 песен в своих каталогах [1]. Это может свидетельствовать о том, что политика Китая в области авторского права начиная с 2010-х годов начала постепенно выравниваться в пользу слабозащищенных участников гражданского оборота, и, кроме того, КНР наконец-то начал следовать своим международным обязательствам по Бернской конвенции и чтить права иностранных правообладателей.

Власти тоже не оставались в стороне: В 2015 году Национальное управление по авторским правам запустило антипиратскую кампанию “Sword Net 2015”. В сообщении NCA [Национальное управление по авторским правам КНР (China’s National Copyright Administration – NCA) – прим. авт.] говорилось, что эта кампания была направлена на улучшение управления авторскими правами в Интернете, эффективную защиту

правообладателей и восстановление доверия к системе авторского права. Поточковая передача нелегальной музыки была действительно запрещена - 2,2 миллиона песен были удалены из таких сервисов, как Baidu, QQ и Xiaomi [2].

Вскоре после этого было подписано соглашение между крупнейшими китайскими стриминговыми платформами и лейбловыми компаниями с международными крупными лейблами о защите авторских прав на музыку. Таким образом, постепенный переход от пиратской нелегальной музыки сменился цифровой легальной: доходы индустрии звукозаписи от лицензионной цифровой музыки в Китае выросли с 90 млн долларов (2014) до 195 млн долларов (2017), и большая часть этих доходов пришлось на из потоковой передачи музыки. На наш взгляд, можно лишь порадоваться тому, что наконец-то авторы и законные распространители (они же дистрибьюторы) музыкальных произведений смогли получать законные финансы за творчество, распространение и пиар музыки, а также за музыкальное вещание и стриминг [8].

Тем не менее, крупные дела, связанные с утечкой пиратской музыки, возникали и после активной антипиратской кампании властей. Например, в декабре 2018 года некий Гонг создал сервис для стриминга и загрузки пиратской музыки 0791DJ Music Network, с которого было произведено почти 19 млн загрузок. Естественно, все это – с нарушением авторских и смежных прав. Однако здесь мы уже наблюдаем строгое и справедливое отношение к нарушителю - В ноябре 2020 года Народный суд района Циншаньху города Наньчан провинции Цзянси приговорил Гонга к трехлетнему тюремному заключению на определенный срок и наложил штраф в размере 60 000 юаней за нарушение авторских прав [4]. Налицо дифференциация подходов к нарушению прав на музыкальные произведения – еще буквально 8 лет назад суды оправдывали Baidu, а сегодня уже защищают музыкальные права от отдельных физических лиц-нарушителей.

Вехой в развитии защиты прав на музыкальные произведения стала третья редакция Закона об авторском праве КНР, которая была принята 11 ноября 2020 года и вступила в силу 1 июня 2021 года. Здесь мы сфокусируемся преимущественно на тех нововведениях, которые затронули права непосредственно авторов музыкальных произведений, а не посредников или распространителей.

Новая редакция значительно расширила права на так называемое вещание (данная поправка касается как авторов, так и распространителей музыкальных произведений): пение в прямом эфире или воспроизведение фоновой музыки ведущими сети, регулярное вещание на веб-сайте и ретрансляция концертов и телевизионных варьете-шоу в режиме реального времени на веб-сайте, были включены в сферу защиты прав на вещание [14]. Таким образом было обеспечено регулирование передачи музыки неинтерактивными средствами и в цифровой среде – в прежней редакции закона право на вещание было значительно уже.

Кроме того, теперь правообладатели музыкальных произведений получили право получать вознаграждение за последующее распространение музыкальных клипов и других аудиовизуальных произведений, при условии отсутствия согласия на распространение или отсутствия ясности в том, было ли дано такое согласие. Иными словами, была введена материальная компенсация за распространение авторской музыки [6].

Наблюдаем мы и терминологические новшества: закон ввел понятие “аудиовизуальные произведения” [14, статья 3], а в статью 17 добавил пункт, предусматривающий, что владение авторским правом на аудиовизуальное произведение, отличное от кинематографических произведений и телевизионных постановок, должно быть согласовано сторонами договора [14]. Подразумевается и то, что право автора музыки на вознаграждение должно включать использование аудиовизуальных материалов в процессе последующего распространения. Здесь мы вполне четко и ясно видим, что права музыкантов китайский законодатель обрисовал и даже дал им право на получение материальной выгоды с того, что их творчество отправилось в полет по миру.

Помимо расширения прав непосредственно авторов музыкальных произведений, закон предоставил и правообладателю фонограммы (продюсеру) право на вознаграждение за публичное воспроизведение и исполнение фонограмм – эта поправка расширяет права звукозаписывающих компаний – достаточно важных, можно сказать, ключевых игроков в мире музыки, потому как производители фонограмм в условиях цифровизации должны иметь право на вознаграждение, если фонограмма публично распространяется при помощи аудиопередачи [14, статьи 42-45] - ведь физические диски уже давно вышли из моды.

Таким образом, мы можем наблюдать ответственное отношение китайского законодателя, во-первых, к росту информационных технологий, во-вторых – к популярности стриминговых платформ, распространению музыки в кафе, отелях и других публичных местах, а также в целом к ценности авторов музыкальных произведений и их праву на вознаграждение за творчество.

Подводя общий итог, необходимо отметить два ключевых момента. Первое: как и в законодательстве других стран, обязательная регистрация авторских прав Законом об авторском праве КНР все еще не предусмотрена. В результате такие правонарушения, как плагиат, нелегальное копирование и распространение произведений на материальных носителях или в интернете, нарушение условий лицензионного соглашения плодятся и процветают. Вместе с тем правообладатель может в добровольном порядке зарегистрироваться в НСА для установления очевидности права собственности, выполнив для этого соответствующие процедуры. С последними поправкам в Закон об авторском праве это можно сделать также в соответствующих государственных органах [14, статья 12]. Таким образом, право на музыкальное произведение, установленное статьей 3 Закона, может быть дополнительно укреплено путем публичного установления авторства – императивный элемент служит отличной защитой для своих прав в суде. Второе: регулирование прав на музыкальное произведение установлено в ряде статей Закона об авторском праве, которые после поправок значительно расширили спектр юридических правомочий авторов. Так, теперь при использовании чужого музыкального произведения обязательно надо спрашивать разрешение у автора и выплачивать ему за это вознаграждение. Права композиторов и исполнителей защищаются юридическим обязательством установить договоренность об использовании их трудов, а также обязательством со стороны других лиц выплачивать за это материальную компенсацию.

Благодаря успешной политике КНР в области защиты авторского права страна на сегодняшний день движется по пути праведного использования интеллектуального творчества. Об этом красноречиво говорит и статистика IFPI [5], согласно которой на 2021 год 97% китайских потребителей слушали именно лицензируемую, а не пиратскую, музыку. Будем надеяться, что Китай будет двигаться в прогрессивном направлении и дальше и подавать собой пример другим странам, например, Российской Федерации.

#### Список используемой литературы:

1. Baidu купил у лейблов права на 500 тыс. музыкальных треков. — URL: [https://www.cnews.ru/news/line/baidu\\_kupil\\_u\\_lejblov\\_prava\\_na\\_500](https://www.cnews.ru/news/line/baidu_kupil_u_lejblov_prava_na_500) (дата обращения: 18.04.2023).
2. China copyright watchdog bans unlicensed music streaming. — URL: [http://english.www.gov.cn/state\\_council/ministries/2015/07/09/content\\_281475143637380.htm](http://english.www.gov.cn/state_council/ministries/2015/07/09/content_281475143637380.htm) (дата обращения: 18.04.2023).
3. China Faces The Music. — URL: [http://www.forbes.com/markets/2008/04/08/china-music-piracy-markets-emerge-cx\\_pm\\_0407markets44.html](http://www.forbes.com/markets/2008/04/08/china-music-piracy-markets-emerge-cx_pm_0407markets44.html) (дата обращения: 18.04.2023).
4. China's National Copyright Administration Releases Top Ten Criminal Infringement and Piracy Cases of 2020. — URL: <https://www.slwip.com/resources/chinas-national-copyright-administration-releases-top-ten-criminal-infringement-and-piracy-cases-of-2020/> (дата обращения: 18.04.2023).
5. IFPI releases Engaging with Music 2021. — URL: <https://www.ifpi.org/ifpi-releases-engaging-with-music-2021/> (дата обращения: 18.04.2023).
6. Impacts on the music industry of China's revised copyright law — URL: <https://www.asiaiplaw.com/article/impacts-on-the-music-industry-of-chinas-revised-copyright-law> (дата обращения: 18.04.2023).
7. Jessica Haber, Motion Picture Piracy in China: Rated Arrgh!, 32 Brook. J. Int'l L.

8. Music Copyright in China Then and Now. — URL: <https://musicinfo.io/blog/music-copyright-in-china-then-and-now> (дата обращения: 18.04.2023).
9. Recording Industry steps up campaign against internet piracy in China. — URL: [https://www.ifpi.org/content/section\\_news/20080204.html](https://www.ifpi.org/content/section_news/20080204.html) (дата обращения: 18.04.2023).
10. ShinJoung Yeo, Baidu Geopolitical Dynamics of the Internet in China, Routledge Focus.
11. The Recording Industry 2006 Piracy Report. — URL: <http://www.ifpi.org/content/library/piracy-report2006.pdf> (дата обращения: 18.04.2023).
12. U.S. claims victory in WTO complaint on China piracy. — URL: <https://www.reuters.com/article/us-usa-china-piracy-wto-idUSTRE50P6ZI20090127> (дата обращения: 18.04.2023).
13. В Китае в 56 раз выросло число преследуемых за нарушение авторских прав. — URL: <https://isni.ru/news/kitae-narushenie-avtorskikh-prav/> (дата обращения: 18.04.2023).
14. Закон КНР Об авторском праве.— URL: [https://www.chinalawtranslate.com/en/Copyright-Law-of-the-PRC-\(2021-Version\)/#\\_Точ56756781](https://www.chinalawtranslate.com/en/Copyright-Law-of-the-PRC-(2021-Version)/#_Точ56756781) (дата обращения: 18.04.2023).

## Гражданско-правовая ответственность за нарушение корпоративного договора

### Civil liability for violation of a corporate agreement

**Зорина С.П.**

*студентка юридического института,  
ФГБОУ ФО «Вятский государственный университет»  
e-mail: stud144845@vyatsu.ru  
Россия, Киров*

**Zorina S.P.**

*student of the Law Institute  
FSBE HE «Vyatka State University»  
e-mail: stud144845@vyatsu.ru  
Russia, Kirov*

**Вахнина В.А.**

*студентка юридического института,  
ФГБОУ ФО «Вятский государственный университет»  
e-mail: stud145418@vyatsu.ru  
Россия, Киров*

**Vakhnina V.A.**

*student of the Law Institute  
FSBE HE «Vyatka State University»  
e-mail: stud145418@vyatsu.ru  
Russia, Kirov*

#### **Аннотация.**

Либерализация корпоративных правоотношений обеславливает широкое распространение корпоративных договоров. Обязательственная природа данных соглашений определяет необязательность его условий для лиц в нем не участвующих. Указанное актуализирует проблему ответственности сторон таких соглашений в случае неисполнения его условий, которой посвящена данная статья. На основании проведенного анализа правоприменительных актов, а также доктринальных источников, представлен вывод, что наряду с общими формами ответственности, установленными гражданским законодательством, рационально использование иных мер и обеспечительных конструкций в целях снижения рисков ненадлежащего исполнения условий корпоративного договора.

#### **Annotation.**

The liberalization of corporate legal relations leads to a wide spread of corporate contracts. The binding nature of these agreements determines the non-binding nature of its terms for persons not participating in it. This actualizes the problem of liability of the parties to such agreements in case of non-fulfillment of its terms, which is the subject of this article. Based on the analysis of law enforcement acts, as well as doctrinal sources, the conclusion is presented that along with the general forms of liability established by civil legislation, it is rational to use other measures and security structures in order to reduce the risks of improper fulfillment of the terms of a corporate contract.

**Ключевые слова:** корпоративный договор, корпоративные отношения, корпоративное право, ответственность, акционерное соглашение.

**Key words:** corporate agreement, corporate relations, corporate law, liability, shareholder agreement.

Институт корпоративного договора в нашей стране появился относительно недавно, но при этом получил достаточно широкое распространение и использование. Впервые нормы о корпоративном договоре были зафиксированы в Федеральном законе от 8 февраля 1998 г. №14 - ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» и Федеральном законе от 26 декабря 1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах». В рамках реформы корпоративного законодательства в 2014 году в Гражданском Кодексе РФ появилась статья 67.2 «корпоративный договор». Согласно ей, корпоративным договором признаётся соглашение об осуществлении корпоративных прав, которое разъясняет, какие права и обязанности есть у участника общества в процессе



ведения бизнеса [1, С. 500]. Документ заключается в письменной форме в одном экземпляре, он считается приложением к уставу. О факте заключения договора необходимо уведомить общество, при этом содержание разглашать необязательно. Сторонами такого договора кроме участников хозяйственного общества могут выступать учредители хозяйственного общества и иные лица, в том числе не входящие в корпоративную структуру, что обуславливает его широкое применение не только в целях установления порядка управления обществом, но и для решения иных, выходящих за пределы внутрикорпоративных отношений, задач [2, С. 75-78].

Корпоративный договор имеет двойственную природу, так как с одной стороны – это средство регулирования какой-либо группы корпоративных отношений, а с другой стороны - гражданско-правовая сделка, имеющая обязательственную природу. Однако, несмотря на все преимущества введения данного института, его использование на практике вызывает множество проблем. Основной проблемой и на сегодняшний день остается вопрос о гражданско-правовых последствиях за нарушение условий корпоративного договора. Именно обязательственная природа данного соглашения определяет необязательность его положений для лиц, не участвующих в нем, учитывая мультисубъектный характер корпоративных отношений, данная проблема приобретает особую актуальность [3, С. 80]. Законодательство устанавливает такие общие (традиционные) меры, как: выплата компенсации, возмещение причиненных нарушением соглашения убытков, взыскание неустойки, а также признание недействительным решения органа хозяйственного общества по иску стороны этого договора [4, С. 78].

Взыскание неустойки - достаточно удобная мера правовой защиты вследствие нарушения условий договора, поскольку по требованию об уплате неустойки кредитор не обязан доказывать причинение ему убытков [5, С. 38]. Это приводит к удовлетворению судами части исков о взыскании неустойки. Так, суд может взыскать неустойку за нарушение предусмотренного договором порядка «письменно согласовывать друг с другом принятие решений, голосование принадлежащими им акциями по всем вопросам, возникающим в деятельности акционерного обществ» [6]; за неисполнение обязанности «проголосовать за смену единоличного исполнительного органа на общем собрании участников» [7]; и в целом «в случае неисполнения одной из сторон хотя бы одного из принятых на себя обязательств» [8]. Но при этом в большинстве дел неустойку снижают в соответствии со ст. 333 ГК РФ [9].

Решения об удовлетворении исков с требованием возместить убытки, причиненные вследствие ненадлежащего исполнения корпоративного договора, довольно сложно найти в судебной практике. Основание для отказа - убытки сложно доказать. Согласно п. 5 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 №7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» кредитор предоставляет доказательства, подтверждающие наличие у него убытков, а также обосновывающие с разумной степенью достоверности их размер и причинную связь между неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства должником и названными убытками. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что возмещение убытков как мера гражданско-правовой ответственности за нарушение корпоративного договора является неэффективной, поскольку недоказанность как минимум одного обстоятельства является причиной отказа в удовлетворении иска.

Еще одним видом ответственности, предусмотренным законодательством, является признание недействительным решения органа управления общества, которое было утверждено в нарушение корпоративного договора. Согласно п. 6 ст. 67.2 ГК РФ данная мера правовой защиты подразумевается только тогда, когда на момент принятия органом хозяйственного общества соответствующего решения, сторонами

корпоративного договора являлись все участники хозяйственного общества. В судебной практике искивые требования на основе этой нормы закона практически всегда не подлежат удовлетворению [10].

Рассмотрев общие способы ответственности в корпоративном договоре, можно перейти к специальным. К ним можно отнести: во-первых, право на оспаривание решений общих собраний участников, а во-вторых, право на оспаривание сделок, заключенных в нарушение корпоративного соглашения. В последнем случае необходимо, чтобы корпоративный договор предусматривал запрет на совершение сделки и, если сделка не односторонняя, то другая сторона в момент заключения соглашения знала/должна была знать об установленном ограничении. В противном случае оспорить сделку будет невозможно. Данный способ защищает стороны от участия в управлении компанией нежелательных третьих лиц.

Для оспаривания решений общего собрания участников/акционеров нужно, чтобы абсолютно все участники/ акционеры были сторонами корпоративного договора. Неявка на голосование, отсутствие единогласия при принятии решения по корпоративному договору, нарушение равенства прав участников собрания при его проведении, необеспечение выполнения условий соглашения по поддержанию наличия большинства в составе совета директоров, номинированных одним из участников – все это может стать основанием для оспаривания.

Недостатком рассмотренных выше способов защиты является необходимость обращения в суд. Судебный процесс может занять немало времени и нет гарантии, что в конечном итоге результат будет положительным. Так, например, при оспаривании решения общего собрания участников/акционеров есть вероятность, что одна из сторон может вновь нарушить условия корпоративного договора. В таком случае придется снова обращаться в суд, так как принять нужное решение не получится. Данные действия приведут к замкнутому кругу, который в последствие может привести к корпоративному конфликту.

Возникшую проблему помогут решить специальные способы защиты права, с помощью которых можно повысить степень защищенности пострадавшей стороны. Итак, рассмотрим один из способов - лишение нарушителя прибыли. В соответствии со ст. 66 ГК РФ объем правомочий участников хозяйственного общества определяется пропорционально их долям в уставном капитале общества. По закону полное лишение права на прибыль запрещено, однако данное правило может быть изменено корпоративным договором при условии внесения сведений о наличии такого договора и об объеме правомочий участников общества в ЕГРЮЛ. Так как внесение данных в ЕГРЮЛ и отражение в них непропорциональности распределения прибыли происходит публично, то довольно редко стороны готовы пойти по такому пути. Чаще при нарушении корпоративного договора нарушившая сторона использует уступку прав на получение дивидендов/прибыли пострадавшей стороне. Также ст. 388.1 ГК РФ допускается уступка требований по обязательствам, которые возникнут в будущем. Данная норма помогает урегулировать ситуации, когда пострадавшая сторона отказывается добровольно заключать договор уступки прав. Так, например, стороны могут заключить предварительный договор уступки прав на получение прибыли, либо направить безотзывную оферту, где условием будет нарушение предусмотренных корпоративным договором обязательств.

Одним из наиболее распространенных специальных способов защиты является опционное соглашение на приобретение или продажу акций/долей. Опцион — это контракт о продаже или покупке долей/акций одной стороны корпоративного договора, адресованный другой стороне, которая при наступлении определенных нарушений условий договора, может акцептовать оферту. Чтобы в будущем максимально обезопасить себя от возражений контрагента, следует как можно детальней прописывать механизм реализации данных условий. Также будет лучше, если факты нарушения корпоративного договора можно будет подтвердить документами.

Таким образом, у пострадавшей стороны будет несколько вариантов. Первый - выкупить акции или доли нарушившей стороны. Второй - продать доли/акции и выйти из бизнеса [11].

Безотзывная доверенность для исполнения обязательств по голосованию также относится к специальным способам защиты. В п. 4.21 Положение Банка России от 16.11.2018 № 660-П "Об общих собраниях акционеров" предусмотрена возможность использования безотзывной доверенности на голосование. Сторона, которая берет на себя обязательства голосовать определенным образом, выдает безотзывную доверенность заинтересованной в таком голосовании стороне. Преимуществом такой доверенности является то, что в ней указывается позиция представляемого. Благодаря этому доверенное лицо не сможет злоупотребить своими полномочиями, изменив пожелание доверителя. Такая доверенность для поверенного фактически гарантирует принятие необходимых решений. Например, один акционер дает другому акционеру доверенность для голосования на общем собрании по заключенному между ними акционерному соглашению. Чтобы представляемый акционер не нарушил заключенное соглашение, оформляется безотзывная доверенность. В соответствии со ст. 188.1 ГК РФ в тексте доверенности нужно указать на ее безотзывность, а также заверить у нотариуса. Отменяется она после прекращения того обязательства, ради которого была выдана, но если представитель злоупотребляет или очевидно собирается совершить такие действия - то в любой момент.

Также следует рассмотреть изменение объема прав и обязанностей сторон договора. Данный способ заключается в том, что при нарушении корпоративного договора одна сторона лишается каких-либо прав, а другая - приобретает такие же либо новые права. Также предусмотрено и прекращение определенной обязанности у ненарушившей стороны. Перечислим некоторые принципы данного способа ответственности. Во-первых, утраченное право нарушившей стороны должно быть соразмерно ценности той обязанности, которую не выполнила нарушившая сторона. Во-вторых, нарушение корпоративного договора одной из сторон должно нести правовые последствия для остальных сторон. В-третьих, нельзя лишить нарушившую сторону базовых и основных корпоративных прав. Данный способ защиты хотя и не обеспечивает материальное возмещение для ненарушившей стороны, но даёт возможность продолжить совместное управление бизнесом без обращения в суд или выйти из бизнеса с возвратом всех или части инвестиций [12, С. 159].

Подводя итог следует отметить, что основная проблема, связанная с исполнением сторонами условий корпоративного договора, заключается в его обязательственной природе, что обуславливает его необязательный характер для лиц, в нем не участвующих. Учитывая, цели заключения указанных соглашений, следует признать обоснованным применение специальных способов защиты, которые могут использоваться наряду с общими, которые в свою очередь имеют не компенсаторную, а обеспечительную природу и направлены на минимизацию рисков неисполнения корпоративного договора. Однако включение специфических способов в текст корпоративного соглашения все еще несет риски, так как есть вероятность, что он будет признан недействительным в случае судебного спора из-за отсутствия правового регулирования и судебной практики по данному вопросу, что свидетельствует о необходимости более детальной проработке условий данного соглашения.

#### **Список используемой литературы:**

1. Татарина, Е. П. Эволюция института корпоративного договора в российском праве: новые модели / Е. П. Татарина, К. А. Миннуллина // Современные проблемы государства и права : Сборник материалов Международной научно-практической конференции, посвященной 65-летию Сибирского университета потребительской кооперации (СибУПК), Новосибирск, 10 декабря 2020 года / Под редакцией Р.А. Прощальгина. – Новосибирск: Сибирский университет потребительской кооперации, 2020. С. 499-503.
2. Миннуллина К. А., Татарина Е.П. Квазикорпоративный договор как экстраординарный способ защиты прав кредиторов // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2021. № 6(237). С. 74-79.

3. Миннуллина К. А., Порсюрлов Е.А. Договорные способы установления контроля над сделками должника // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2019. № 12-2(40). С. 77-81.
4. Старцева И. М., Татаринова Е.П. Защита прав предпринимателей при автоматическом расторжении договора: теория и практика // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2020. № 10(229). С. 78-81.
6. Смирнова А. Е., Татаринова Е.П. Обязательственно-правовое регулирование соглашений о конфиденциальной информации: защита прав предпринимателей сегодня // Юридический мир. 2021. № 1. С. 35-39.
6. Решение Арбитражного суда города Москвы от 02.09.2016 по делу № А40-65834/11.
7. Решение Арбитражного суда города Москвы от 09.07.2019 по делу № А40-266761/2018.
8. Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 20.03.2014 по делу № А45-1845/2013
9. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 03.10.2016 № 304-ЭС-11978 по делу №А45-12277/2015.
10. Постановление Третьего арбитражного апелляционного суда от 30.03.2017 по делу №А33-22261/2016.
11. Постановление Арбитражного Суда Московского округа от 24.05.2017 по делу № А40-42442/2016.
12. Дзугцева Д. М., Кабалоева А. Т., Особенности корпоративной ответственности// Гуманитарные и юридические исследования. 2017. № 1. С. 157–160.

**Земельные права и инвестиционный климат: исследование вопросов правовой защиты инвесторов в сфере земельных отношений****Land rights and investment climate: research of issues of legal protection of investors in the field of land relations****Владимиров Игорь Александрович**

кандидат юридических наук

*Доцент, кафедра криминалистики, факультет Институт Права Уфимского университета науки и**технологий**Россия, Уфа**[docentufa@mail.com](mailto:docentufa@mail.com)***Vladimirov Igor Alexandrovich***Candidate of Juridical Sciences**Associate Professor of Department of Financial and Environmental Law in Ufa University of Science and**Technology**Russia, Ufa**[docentufa@mail.com](mailto:docentufa@mail.com)***Новикова Дарья Александровна**

студентка 3 курса бакалавра

*кафедра гражданского права, факультет Институт Права Уфимского университета науки и**технологий**Россия, Уфа**[dasha032001@gmail.com](mailto:dasha032001@gmail.com)***Novikova Darya Alexandrovna***Bachelor Junior student**Department of Civil Law of Ufa University of Science and Technology**Russia, Ufa**[dasha032001@gmail.com](mailto:dasha032001@gmail.com)***Аннотация.**

Тема статьи посвящена рассмотрению вопросов правовой защиты инвесторов в сфере земельных отношений. В данной работе рассмотрен ряд актуальных проблем в этой области правоотношений, а также рассмотрена государственная политика в области привлечения инвестиций. Изучение актуальных проблем, связанных с инвестициями в земельные ресурсы, а также анализ соответствующей государственной политики в области привлечения инвестиций. В рамках работы обсуждаются меры, принимаемые правительством для обеспечения защиты прав инвесторов, а также выявляются возможные недостатки в законодательстве и его применении. В частности, исследуются вопросы, связанные с ограничениями, регуляцией и правовыми процедурами, влияющими на инвестиции в земельные участки. В конечном итоге статья направлена на поиск путей усовершенствования правовой защиты инвесторов и создания благоприятной инвестиционной среды в сфере земельных отношений.

**Annotation.**

The topic of the article is devoted to examining issues related to the legal protection of investors in land relations. The paper discusses a number of current problems in this field of legal relationships and explores the government's policy on attracting investments. The study focuses on the analysis of relevant issues concerning investments in land resources, as well as the examination of the corresponding government policy aimed at attracting investments. Within the scope of the work, the measures taken by the government to ensure the protection of investors' rights are discussed, and possible shortcomings in legislation and its enforcement are identified. In particular, it investigates matters related to restrictions, regulations, and legal procedures that affect investments in land plots. Ultimately, the article aims to seek ways to enhance the legal protection of investors and create a favorable investment environment in the field of land relations.

**Ключевые слова:** инвестиционная политика, инвестиционный климат, инвестор, нормативно-правовые акты, правовая защита инвесторов, собственность.

**Key words:** investment policy, investment climate, investor, legal protection of investors, regulations, property.

Начать следует с того, что реализация инвестором проектов в области недвижимости, например строительство различных инфраструктурных объектов на приобретенном у публичного образования в частную собственность земельном участке, предполагает наличие определенных рисков, связанных с потерей права на имущество (земельный участок) и некоторыми другими, не зависящими от него рисками.

Обозначим, что в данном контексте, лишение права собственности на имущество может быть связано с принятием соответствующего государственного или муниципального акта, который изменяет правовой режим земельного участка и переводит его в государственную или муниципальную собственность. [5] Возможен также вариант, где при изменении правового режима земельного участка инвестор столкнется с проблемой его использования, которое предполагалось ранее.

В связи с этим, возникает вопрос о защите инвестором своих прав, которые возникли в связи с заключением гражданско-правового договора, при использовании специальных способов защиты своих прав и интересов. Существуют ли в инвестиционном законодательстве такие способы и какой из них необходимо применить для эффективного решения проблемы?

В доктрине поддерживается мнение о том, что инвестиционные договоры представляют собой гражданско-правовые договоры. Это означает, что регулирование прав и обязанностей сторон по такому договору и выбор мер защиты должны осуществляться как путем непосредственного применения правил, предусмотренных гражданским законодательством, так и путем применения норм инвестиционного законодательства. [5]

Законодательство Российской Федерации обеспечивает инвесторов в сфере земельных отношений рядом прав и защищает их интересы.

Во-первых, инвесторы имеют право на защиту своих прав в судах. При условии что, инвестор приобретает земельный участок законным путем, у него есть право на восстановление своих прав или на возмещение убытков, вызванных незаконными действиями со стороны третьих лиц.

Во-вторых, инвесторы могут проводить юридическую экспертизу правовых документов. Если в правовых документах, затрагивающих их интересы, обнаружены недостатки или несоответствия закону, то инвесторы могут обратиться в суд для защиты своих прав.

В-третьих, инвесторы могут обратиться в контролирующие органы за защитой своих прав. Например, инвесторы в земельных отношениях имеют право на обращение в Федеральную службу по надзору в сфере природопользования за проверкой документов по обороту земельных участков. [2]

«Гарантируя инвесторам право на возмещение убытков, причиненных прекращением или приостановлением инвестиционных проектов, ни Закон об инвестиционной деятельности, ни Закон об инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений не определяют того, какие способы защиты подлежат применению». [5] Это связано с тем, что логичным представляется выбор способа защиты самим потерпевшим, так как зависит от конкретных обстоятельств каждого отдельного случая.

Наиболее полный, но неисчерпывающий перечень способов защиты гражданских прав предусмотрен ст. 12 Гражданского Кодекса Российской Федерации. [6] Так как земля при её использовании инвестором в качестве объекта собственности включается в гражданско-правовой оборот, тем самым защищается и нормами гражданского права.

Таким образом, инвесторы в сфере земельных отношений имеют ряд правовых инструментов и защиту своих интересов со стороны государства. Однако, для полной защиты их прав необходимо следить за законодательными изменениями и актуальностью своих правовых документов.

Жевлакович М.С. в своём исследовании выделяет владение 5 возможных правовых титулов земельными участками, на основе которых инвесторами возможно осуществление инвестиционной деятельности. Среди них: пожизненное наследуемое владение земельными участками; постоянное (бессрочное) пользование земельными участками; аренда земельных участков; право ограниченного пользования чужим земельным участком (сервитут); безвозмездное срочное пользование земельными участками. [3] Из чего следует, что земля может быть объектом инвестиционной деятельности и инвестиционных проектов.

Наряду со способами защиты, предусмотренными ГК РФ, необходимо упомянуть, что, сфере земельных отношений в РФ существует множество нормативных актов, включающих законы, постановления, приказы и другие документы. Ниже приведены основные из них:

– Земельный Кодекс РФ (Далее - ЗК РФ) – является основным законом, который регулирует земельные отношения в Российской Федерации. Он устанавливает нормы и правила, касающиеся использования, обращения и охраны земельных участков, а также определяет порядок создания, передачи и регистрации прав на землю. Важно отметить, что IX глава Земельного Кодекса РФ содержит перечень способов защиты интересов инвесторов в отношении земельных участков, включая признание права на земельный участок, восстановление прежнего состояния, существовавшего до нарушения прав на земельный участок и другие меры защиты.

– Федеральный закон от 22.07.2008 № 159-ФЗ «Об особенностях отчуждения земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, для реализации инвестиционных проектов», который устанавливает порядок отчуждения земельных участков в государственной или муниципальной собственности для реализации инвестиционных проектов.

– Федеральный закон от 18.06.2001 № 78-ФЗ «О землеустройстве», определяющий основы организации, регулирования и контроля за землеустройством на территории РФ.

– Постановление Правительства РФ от 9 июня 2021 г. № 883 «Об утверждении Правил землепользования и застройки», содержащее правила использования и застройки земельных участков на территории РФ.

– Постановление Правительства РФ от 18 сентября 2020 г. № 1482 «О порядке использования земель на территориях северных, районов, где земледелие затруднено и приравненных к ним территориях», устанавливающее особенности использования земель на территориях северных районов и приравненных к ним территориях.

– Постановление Правительства от 09.04.2022 № 629 (ред. от 30.12.2022) РФ «Об утверждении порядка продажи земельных участков, находящихся в границах населенных пунктов», определяющее порядок продажи земельных участков, находящихся в границах населенных пунктов.

Тем не менее, инвестиционный климат в сфере земельных отношений в Российской Федерации может быть оценен как неоднозначный. С одной стороны России имеются обширные земельные ресурсы, которые могут способствовать созданию новых предприятий и стимулировать экономический рост. С другой стороны, на практике, возникает множество проблем, затрудняющих инвестиции в сферу земельных отношений.[1]

С другой стороны, в стране действует законодательство, которое регулирует отношения между собственниками земли, арендаторами и инвесторами. Однако инвесторы часто сталкиваются с коррупционными проблемами и юридической неопределенностью, касающейся правового статуса земельных участков.

Прежде всего, следует отметить, что В Российской Федерации земля не может быть признана частной собственностью, а может находиться либо в государственной, либо в муниципальной собственности, либо быть предоставлена в частную аренду. Это обстоятельство создает ряд проблем для инвесторов, желающих использовать земельные участки в коммерческих целях.

Конкретные договорные правоотношения, связанные с заключением договоров, в которых участвуют сельскохозяйственные коммерческие организации или крестьянские хозяйства, определяются не только гражданско-правовыми нормами, но и нормами земельного, аграрного и других отраслей законодательства.

Приобретение земли в России связано с рядом сложностей. Необходимо учитывать как то, что не все земельные участки могут быть приобретены в частную собственность, так и тот факт, что их цены могут быть высокими, особенно в густонаселенных регионах и крупных городах. Также необходимо отметить, что земельный участок как природный ресурс, являясь при этом объектом гражданско-правового оборота, обладает отличительными чертами, которые не отвечают устоявшимся представлениям о договорном регулировании. А именно, публичный характер и необходимость учета экологических факторов, что в части ограничивает инвестиционную деятельность.

Сложности возникают также при получении разрешений на использование земельных участков, разработке и утверждении проектной документации, а также при подготовке и заключении договоров аренды земельных участков. Иногда возникают ситуации, когда арендодатели вносят изменения в условия договора после его подписания, что может создать значительные проблемы для инвесторов. [4]

Среди сложностей есть нестабильность правовой среды: Законы и правила, регулирующие земельные отношения, могут быть подвержены изменениям, что создает неопределенность для инвесторов. Изменения в правовой среде могут повлиять на условия и процедуры вложения инвестиций, а также на права и обязанности инвесторов. Отсутствие четкой и последовательной политики развития земельных отношений. Изменения в законодательстве и непредсказуемость деятельности государственных органов не способствуют созданию благоприятной инвестиционной среды.

Налоговое законодательство, связанное с владением и использованием земли, также может представлять сложности для инвесторов. Налоговые ставки, льготы и процедуры налогообложения могут меняться и требовать от инвесторов специальных знаний и консультаций для соблюдения правил и минимизации налоговых рисков.

Одной из основных проблем является недостаточная прозрачность процессов управления земельными ресурсами и неравномерное распределение прав на землю. Часто заинтересованные лица не получают полной информации о доступных земельных участках, а процедуры выдачи земельных разрешений могут быть затяжными и неэффективными.

Кроме того, проблемами могут стать риски, связанные с неполадками в правоустанавливающих процедурах и трудности в исполнении договоров, а также незаконные действия со стороны чиновников и других заинтересованных лиц. Несмотря на это, правительство РФ в последнее время предпринимает ряд мер по улучшению инвестиционного климата в стране. В частности, были приняты законы об упрощении процедур регистрации бизнеса, о снижении налоговой нагрузки на предпринимателей, о создании зон экономического развития и другие.

Отдельные сложности возникают у иностранных инвесторов, возможности которых ограничены законодательством России. В ряде случаев иностранные инвесторы могут столкнуться с ограничениями на приобретение земельных участков в стратегически значимых секторах, таких как сельское хозяйство или оборонная промышленность. Это требует соответствующего разрешения и регулирования.

Несмотря на все описанные выше проблемы, многие инвесторы продолжают вкладывать деньги в земельные участки России, так как в этой сфере есть возможности для получения высоких доходов. Ещё с давних времен земля - объект выгодный с точки зрения вложения инвестиций, ведь он постоянный. К тому же Россия остается страной с огромным потенциалом для развития инфраструктуры, транспортных связей и туризма, что делает земельные участки ценными объектами для инвесторов.



Тем не менее, для того чтобы инвестиции в земельные участки были выгодными и безопасными, необходимо учитывать все риски и затраты, связанные с данным видом бизнеса. Для этого можно привлекать услуги профессиональных юристов и консультантов, которые помогут с выбором наиболее подходящих земельных участков и организацией их использования.

Однако, проблемы с земельными правами в России все еще остаются серьезным препятствием для инвестиций. Разрешение проблем с земельными правами может занять много времени и требовать значительных финансовых затрат.

В целом, инвестиционный климат в сфере земельных отношений в России может быть улучшен за счет улучшения эффективности правоустанавливающих процедур, создания прозрачных механизмов работы с земельными ресурсами, а также разработки четкой и последовательной политики развития данной сферы.

#### **Список используемой литературы:**

1. Беспарточный Б. Д. О проблемах инвестиционного климата и низкой инвестиционной привлекательности в российской экономике // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2020. – Т. 9, № 2(31). – С. 75.
2. Бодяк Н. Е. К вопросу о правовой сущности фигуры инвестора и гарантиях защиты прав инвесторов / Н. Е. Бодяк // Сацьяльна-эканамічныя і прававыя даследаванні. – 2022. – № 2(68). – С. 119.
3. Жевлакович М. С. Особенности инвестиционной деятельности на рынке недвижимости в современный период (на примере земельных правоотношений) // Вестник Московского университета МВД России. 2009. №9. С. 113-120.
4. Жуйков В. И. Экономическое регулирование земельных отношений как основной принцип развития земельной политики России // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2022. – Т. 12, № 8-1. – С. 143.
5. Сергеев, А. П. Защита прав инвестора в случае прекращения инвестиционного проекта по независящим от него причинам / А. П. Сергеев, Т. А. Терещенко // Защита гражданских прав: избранные аспекты: сборник статей / Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина. – Москва: ООО «Издательство «СТАТУТ», 2017. – С. 321-337.
6. Слесаренко Н. В. Развития гражданско-правовых отношений в земельной сфере в России // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. – № 19(53). – С. 186.
7. Черникова А. Р. Оценка инвестиционного климата и инвестиционных рисков в России // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 47. – С. 455.

## Изучение уровня сформированности речемыслительной деятельности у дошкольников с тяжёлыми нарушениями речи

### Study of the level of formation of speech-thinking activity in preschoolers with severe speech disorders

*Щербакова Дарья Евгеньевна*

*Студент 2 курса*

*Факультет Институт детства*

*ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный педагогический университет»*

*Россия, 630126, г. Новосибирск, ул. Виллюйская, 28*

*e-mail: scherbakovade@mail.ru*

*Shcherbakova Darya Evgenievna*

*Student 2 term*

*Faculty of Institute of Childhood*

*Novosibirsk State Pedagogical University*

*Vilyuyskaya st., 28, Novosibirsk, 630126*

*e-mail: scherbakovade@mail.ru*

**Научный руководитель**

*Траулько Елена Владимировна*

*канд. пед. наук, доцент*

*ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный педагогический университет»*

*Россия, 630126, г. Новосибирск, ул. Виллюйская, 28*

*e-mail: e\_traulko@mail.ru*

**Scientific adviser**

*Traulko Elena Vladimirovna*

*Candidate of Pedagogical Sciences, associate Professor*

*Novosibirsk State Pedagogical University*

*Vilyuyskaya st., 28, Novosibirsk, 630126*

*e-mail: e\_traulko@mail.ru*

#### **Аннотация.**

Передовые исследователи указывают на связь речи с мыслительной деятельностью человека. У детей с тяжёлыми нарушениями речи отмечается ряд сложностей, в том числе нарушения речемыслительной деятельности, что в свою очередь сказывается на речевом, интеллектуальном развитии ребёнка.

#### **Annotation.**

Advanced researchers point to the connection of speech with human mental activity. Children with severe speech disorders have a number of difficulties, including violations of speech-thinking activity, which in turn affects the speech and intellectual development of the child.

**Ключевые слова:** речемыслительная деятельность, речь, мышление, мыслительные операции, логико-грамматические отношения, словесно-логическое мышление, дети с тяжёлыми нарушениями речи.

**Key words:** speech-thinking activity, speech, thinking, mental operations, logical-grammatical relations, verbal and logical thinking, children with severe speech disorders.

Речь – высшая психическая функция человека, это особая и наиболее совершенная форма общения, которая реализуется в говорении, слушании, письме, чтении, которые являются основными видами взаимодействия людей в процессе вербального общения. Речевая деятельность – это деятельность, в ходе которой высказывание формируется и используется для достижения определенной цели. Обязательным условием является мотивированность в передаче информации, мысли.

В свою очередь, речь связана с мыслительной деятельностью человека. Мыслительная деятельность включает в себя операции ориентировочно-исследовательского, преобразовательного и познавательного

характера. Это операции анализа, синтеза, обобщения, конкретизации, абстрагирования, посредством которых осуществляется процесс мышления как опосредованного и отражённого отражения действительности [3].

Речемыслительная деятельность – это процессы мышления и речи, выступающие как принадлежность сознания человека. Данное определение указывает на ментальное единство механизмов мышления и речи, но не предполагает, что речь выступает в качестве обязательной основы мыслительных процессов в сознании человека. Речемыслительная деятельность реализуется в процессе думанья [5].

И.А. Зимняя утверждает, что можно рассмотреть эту деятельность как своеобразную форму общения, взаимодействия человека с самим собой. Процесс думанья часто предшествует основным формам взаимодействия человека с другими людьми. Мысль является предметом речевой деятельности как форма отражения отношений предметов и явлений окружающего нас мира. Язык — это средство существования, формирования и выражения мысли. Л.С. Выготский характеризовал речевую деятельность как процесс материализации мысли, т. е. превращения ее в слово [1].

Многие передовые исследователи утверждают связь речи с мыслительной деятельностью человека Л.С. Выготского, Д.Б. Эльконина, С.Л. Рубинштейна, Ф.А. Сохина, Г.Л. Розенгард-Пупко, Р.М. Боскис. Человек овладевает мыслительными операциями в процессе мыслительной деятельности. Высший этап мыслительной деятельности — это словесно-логическое мышление, которое в свою очередь является компонентом речемыслительной деятельности. По уровню развития словесно-логического мышления можно судить о речемыслительной деятельности человека в целом [3].

Дети с тяжёлыми нарушениями речи — неоднородная группа. В отличие от детей с нормальным речевым развитием, у детей с тяжёлыми нарушениями речи отмечаются недоразвития вербальной памяти и психических процессов, поэтому они часто отстают от своих сверстников, а именно в формировании словесно-логического мышления в анализе, синтезе и сравнении [4].

У детей с тяжёлыми нарушениями речи есть ряд речевых особенностей, а именно:

- грубые нарушения звукопроизношения и искажение слоговой структуры слова;
- неготовность к овладению звуковым анализом и синтезом, что приводит к трудностям в обучении грамоте;
- бедность словаря, замена одного слова на другое фонетически схожее;
- отсутствие или редуцированность связной речи [2].

Говоря о нарушениях речемыслительной деятельности, в первую очередь следует обратить внимание на уровень сформированности логико-грамматических отношений. Для этого нами было проведено исследование логико-грамматических отношений у детей 6-7 лет с тяжёлыми нарушениями речи.

Целью констатирующего эксперимента было выявление уровня сформированности логико-грамматических отношений у детей подготовительной группы с тяжёлыми нарушениями речи.

В соответствии с поставленной целью были определены следующие основные задачи:

1. Подобрать выборку испытуемых.
2. Составить диагностическую методику для изучения состояния логико-грамматических отношений у детей 6-7 лет.
3. Изучить анамнез и психолого-педагогическую документацию.
4. Провести обследование импрессивной и экспрессивной стороны речи относительно логико-грамматической отношений.
5. Проанализировать экспериментальные данные.

Изучалась оценка определенного ряда качественных особенностей, обусловленных индивидуальным своеобразием логико-грамматических отношений испытуемых детей родителями и педагогами. У всех обследуемых детей родители, логопеды и воспитатели отмечали трудности в речевом общении и в установлении контактов.

Разработанная методика состояла из обследования следующих сторон речи:

- понимание логико-грамматических конструкций;
- использование логико-грамматических конструкций в речи;
- обследование логико-грамматических отношений.

В ходе работы было обследовано 30 детей с тяжелыми нарушениями речи, возраст которых варьировался от шести до семи лет. В экспериментальную группу вошло 15 детей, среди них 5 девочек и 10 мальчиков. Контрольная группа составляла 15 детей, где 6 девочек и 9 мальчиков. Испытуемые были отобраны на основе протоколов психолого-медико-педагогической комиссии и по рекомендации логопеда.

Проводимое обследование требовало количественной и качественной оценки выполнения предлагаемых обучающимся проб, для чего на этапе организации эксперимента была введена трех балльная система оценивания правильности и качества выполнения упражнений.

В качестве материала для обследования грамматической структуры речи были использованы методики Н.М. Трубниковой, Л.Ф. Спириной, Г.В. Чиркиной и адаптированы для данного исследования.

Обследование на понимание логико-грамматических конструкций проводилось по следующим направлениям:

1. Изучение понимания существительных в единственном и множественном числе.
2. Изучение понимания единственного и множественного числа глаголов.
3. Изучение понимания согласования числительных и существительных в роде, числе, падеже.
4. Изучение понимания согласования прилагательных с существительными в роде, числе, падеже.
5. Изучение понимания пространственных предлогов.

Обследование уровня владения логико-грамматическими конструкциями в речи велось по следующим направлениям:

1. Изучение изменения существительных в единственном и множественном числе.
2. Изучение образования единственного и множественного числа глаголов.
3. Изучение согласования числительных и существительных в роде, числе, падеже.
4. Изучение согласования прилагательных с существительными в роде, числе, падеже.
5. Изучение умения использовать пространственные предлоги.

Для исследования логико-грамматических отношений детей подготовительной группы с тяжелыми нарушениями речи использовались следующие методики:

- «Классификация понятий» (Л.С. Выготский, Б.В. Зайгарник);
- «Последовательность событий» (А.Н. Берштейн);
- «Четвертый лишний» (Н.Л. Белопольская).

Для обследования логико-грамматических отношений по каждой методике оценивались количественные и качественные результаты и выявлялся уровень сформированности логико-грамматических отношений у детей по критериям: классификация, составление рассказа по сюжетной картинке, анализ, обобщение, лексико-грамматический строй речи.

Проанализировав результаты исследования логико-грамматических отношений и конструкций у детей подготовительной группы с тяжелыми нарушениями речи, можно сделать вывод, что 47,7 % детей имеют низкий

уровень владения и понимания. Низкий уровень предполагает, что дети заинтересованы и увлечены решить определенную задачу (рассмотреть картинки по категориям, образовать новые слова, разложить сюжетные картинки в правильном порядке), но к сути занятия дети относились безразлично и не увлеченно. Детям доступны простые поставленные задачи, они нуждаются в повторном разъяснении задания. Так же необходима помощь взрослого в плане практических действий. При выполнении многих заданий отмечались множественные ошибки - аграмматизмы, несвязность рассказа.

Проанализировав результаты констатирующего эксперимента, было выявлено, что уровень развития логико-грамматических конструкций и отношений у большинства детей находится в среднем и низком значении.

Речь и мышление возникают независимо друг от друга, в ходе развития ребёнка объединяются и проявляются в новом образовании, логико-грамматические отношения. Оба процесса тесно связаны между собой и отставание в развитии одного из них ведёт к торможению в развитии другого.

Таким образом, можно сделать вывод, что детям необходима коррекционно-развивающая работа по формированию логико-грамматических отношений.

На этапе формирующего эксперимента в работе с детьми с тяжелыми нарушениями речи эффективным себя зарекомендовал математический материал. Исходя из этих данных, нами было выдвинуто предположение о том, что динамики в формировании логико-грамматических отношений у дошкольников с тяжёлыми нарушениями речи можно достичь этапной коррекционно-логопедической работой, используя математический материал. Так, за основу коррекционной работы была взята разработка КА. Яцышиной, Е.В. Пашенко, Н.И. Отеевой о логико-грамматических отношениях и адаптирована для данного исследования [6, с. 198].

Мы предположили, что эффективности в формировании логико-грамматических отношений можно добиться при использовании математического материала, а также мы сделали упор на работу с математической лексикой, благодаря которой появится возможность сформировать у детей понимание и употребление согласования слов по числам, родам и падежам, в речи детей появятся сравнительные конструкции, а также сформируются логико-грамматические отношения.

Сравнивая результаты констатирующего и контрольного этапов исследования, была выявлена динамика во всех направлениях.

Так как работа велась с применением математической лексики, у детей в активном словаре появились ряды антонимов. Например, широкий - узкий, высокий - низкий. Следует отметить, что появились сравнительные степени прилагательных, такие как, шире - уже - ещё уже - самый узкий, выше - ниже и т.д.

По итогам формирующего эксперимента в пространственных представлениях также наблюдалась положительная динамика в росте пассивного и активного словаря. В активном словаре появились простые и сложные предлоги. Стали пониматься сложные предлоги. Дети стали правильно определять положение предметов в пространстве от себя, от других предметов. Но допускают неточности или ошибки в определении словами местоположения заданного предмета относительно других предметов, заменяя одни слова другими.

После проведения всех диагностических методик на контрольном этапе исследования было выявлено, что уровень сформированности логико-грамматических отношений у 1,1% детей на низком уровне; 47,8 % детей на среднем уровне; 51,1 % - на высоком.

По результатам контрольного эксперимента большое количество детей 6-7 лет с тяжелыми нарушениями речи имеют высокий уровень сформированности логико-грамматических отношений. Эти результаты доказывают, что математический материал эффективен в работе по данному направлению, об этом свидетельствует уровень сформированности логико-грамматических отношений, что подтверждает выдвинутую в начале эксперимента гипотезу.

**Список используемой литературы:**

1. Архипова Е.Ф. Если у ребенка общее недоразвитие речи // Современное дошкольное образование: теория и практика. — 2017. — № 1. — С. 38-44.
2. Барсукова О.Н. Коррекционная работа с детьми, имеющими общее недоразвитие речи // Вестник науки и образования. — 2015. — № 1. — С. 11-14.
3. Вавренчук Н.А. Проблема формирования речевой деятельности по использованию младшими школьниками математического языка // Пачатковая школа. — 2007. — №10. — С. 2-6.
4. Демидова А.В. Особенности речевого развития детей с тяжёлыми нарушениями речи // Проблемы современного педагогического образования. — 2020. — № 2 (46). — С. 74-75.
5. Зак А.З. «Развитие интеллектуальных способностей у детей 6-7 лет» — М.:Новая школа, 1996. — 288с.
6. Яцышина К.А. Исследование речемыслительной деятельности дошкольников с общим недоразвитием речи III уровня // Вестник Шадринского государственного педагогического университета. 2020. № 2. С. 198-202.

**Инновационная деятельность в Санкт-Петербурге****Innovation activities in St. Petersburg****Михайлов С.С.**

Студент 3 курса,  
ф-т информатики и прикладной математики,  
Санкт-Петербургский государственный экономический университет,  
РФ, г. Санкт-Петербург  
e-mail: [stepa.hel@bk.ru](mailto:stepa.hel@bk.ru)

**Mikhailov S.**

3rd year student,  
faculty of informatics and applied mathematics,  
Saint-Petersburg state university of economics,  
Russia, Saint Petersburg  
e-mail: [stepa.hel@bk.ru](mailto:stepa.hel@bk.ru)

**Магомедов О.Р.**

Студент 3 курса,  
ф-т информатики и прикладной математики,  
Санкт-Петербургский государственный экономический университет,  
РФ, г. Санкт-Петербург  
e-mail: [smart7even@yandex.ru](mailto:smart7even@yandex.ru)

**Magomedov O.**

3rd year student,  
faculty of informatics and applied mathematics,  
Saint-Petersburg state university of economics,  
Russia, Saint Petersburg  
e-mail: [smart7even@yandex.ru](mailto:smart7even@yandex.ru)

**Аннотация.**

В статье проведено сравнение уровня инновационной деятельности в Санкт-Петербурге и ряде других регионов РФ. Проанализированы основные показатели инновационной деятельности: уровень инновационной активности организаций, объем инновационных товаров, работ и услуг, затраты на инновационную деятельность организаций и др. Установлено, что Санкт-Петербург является одним из лидеров среди регионов РФ по уровню инновационного развития. Однако в инновационной деятельности города были выявлены и слабые стороны, которые необходимо устранить.

**Annotation.**

The article compares the level of innovation activity in St. Petersburg and some other regions of the Russian Federation. The main indicators of innovation activity are analyzed: the level of innovation activity of organizations, the volume of innovative goods, works and services, expenditures on innovative activity of organizations, etc. It was found that St. Petersburg is one of the leaders among the regions of the Russian Federation in terms of innovative development. However, weaknesses were also identified in the city's innovation activity, which need to be addressed.

**Ключевые слова:** инновации, инновационные товары, работы и услуги, затраты на инновации.

**Key words:** innovation, innovative goods, works and services, costs of innovation.

Инновационная деятельность — это процесс создания и вывода на рынок новых идей, технологий, продуктов и услуг. Он включает в себя все этапы — от возникновения идеи до запуска продукта. Инновационная деятельность является важным фактором развития бизнеса и экономики в целом, поскольку она помогает предприятиям адаптироваться к изменяющимся условиям рынка.

Инновационная деятельность в РФ необходима для повышения конкурентоспособности экономики и улучшения качества жизни граждан. Она позволяет создавать новые товары и услуги, способные удовлетворить потребности населения. Внедрение инновационных технологий также способствует росту производительности

труда, развитию науки и образования, улучшению экологической ситуации в стране.

Регионы РФ внедряют инновационную деятельность, используя различные подходы и методы, такие как создание инновационных центров, поддержка стартапов, проведение форумов и конференций, развитие технопарков и инкубаторов и др. Некоторые регионы также сотрудничают с ведущими университетами и исследовательскими центрами для поиска новых технологий и привлечения талантливых специалистов. Помимо этого, многие регионы предлагают различные льготы и субсидии для продвижения инноваций, такие как налоговые каникулы и льготы на землю и оборудование.

Среди регионов РФ наиболее инновационными являются Москва, Санкт-Петербург и Новосибирск. Кроме того, такие регионы, как Казань, Екатеринбург, Томск, Краснодарский край и Татарстан, также очень активны в сфере инноваций и технологий.

Санкт-Петербург активно развивает инновационную деятельность. В городе действует несколько инновационных центров, таких как «Иннополис Санкт-Петербург», «Ленэкспо», «Сколково-Петербург» и др. Также действуют технопарки и инкубаторы, такие как «Ингрия», «Интеко», «Санкт-Петербургский технопарк» и др.

Для поддержки начинающих компаний город создал программу «Стартап Санкт-Петербург», которая оказывает финансовую и инфраструктурную поддержку молодым компаниям, занимающимся инновациями. Город также организует мероприятия по продвижению инноваций, такие как конференции, форумы, выставки и конкурсы. Одним из таких мероприятий является ежегодный форум «Инновации. Технологии. Производство», который проводится в Санкт-Петербурге с 2014 года и является платформой для обмена опытом и идеями в области инноваций.

В Санкт-Петербурге действует ряд программ и льгот для инновационных компаний, включая налоговые льготы, гранты на развитие и инвестиции, финансовая поддержка исследований и разработки новых технологий. Кроме того, в городе активно развивается сотрудничество между государственными и научными учреждениями, университетами и промышленностью для создания современных инновационных продуктов и услуг.

Уровень инновационной активности в Санкт-Петербурге выше, чем в среднем по Северо-Западному федеральному округу и Российской Федерации (рис. 1), поскольку в городе сосредоточены крупные технологические компании, инновационные кластеры и исследовательские центры. Кроме того, Санкт-Петербург располагает высококвалифицированными кадрами благодаря наличию университетов.

Тем не менее, уровень инновационной активности в СЗФО и РФ остаётся относительно низким по сравнению с развитыми странами из-за отсутствия необходимой инфраструктуры, трудностей в получении финансирования и недоступности передовых технологий и информации.



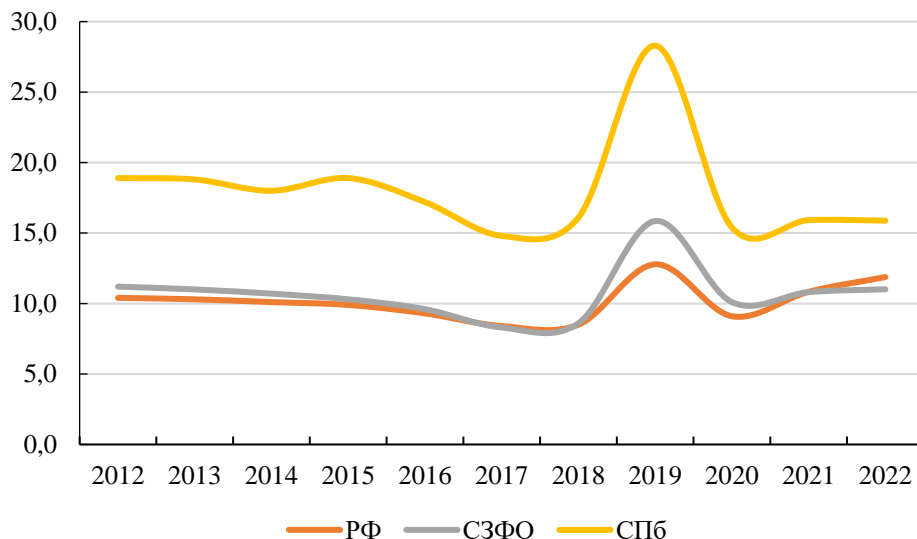


Рисунок 1. Уровень инновационной активности организаций в 2012-2022 гг., %

Уровень инновационной активности в Новосибирске выше, чем в Санкт-Петербурге (рис. 2), поскольку в городе расположен Академгородок, крупнейший в России научный центр, где проводятся международные научные конференции и форумы, способствующие обмену опытом и новыми идеями.

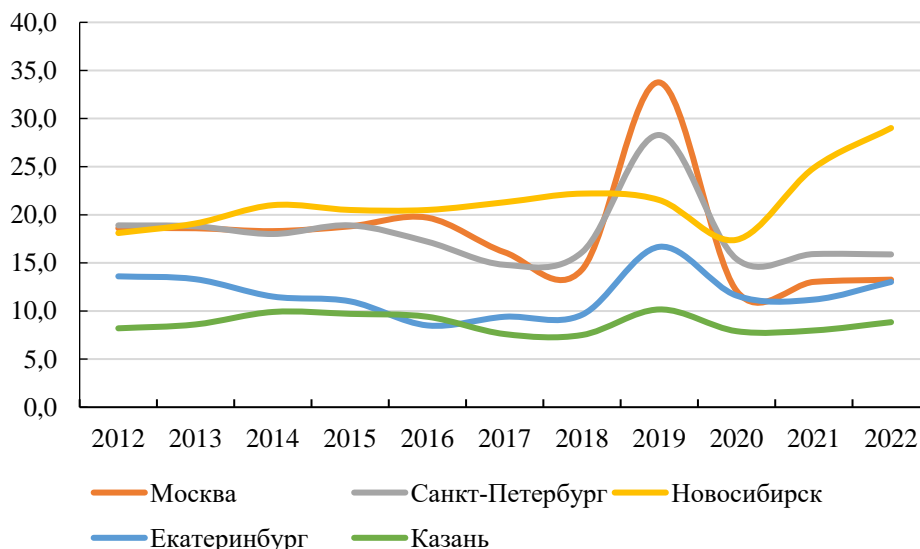


Рисунок 2. Уровень инновационной активности организаций в 2012-2022 гг., %

Существует множество причин, по которым Москва производит больше инновационных товаров, работ и услуг, чем другие регионы РФ (рис. 3). В Москве расположено большое количество высокотехнологичных кластеров, таких как «Сколково», «Зеленоград», «Долина ИТ» и др., которые объединяют ведущие исследовательские центры, высшие учебные заведения, инкубаторы, акселераторы и инвестиционные фонды.

Кроме того, Москва является крупнейшим финансовым и деловым центром России, обеспечивающим доступ к капиталу и инвестициям. Присутствие многих крупных компаний, инвестиционных фондов и банков, а также благоприятная деловая среда позволяют привлекать финансирование для инновационных проектов и развития стартапов [3].

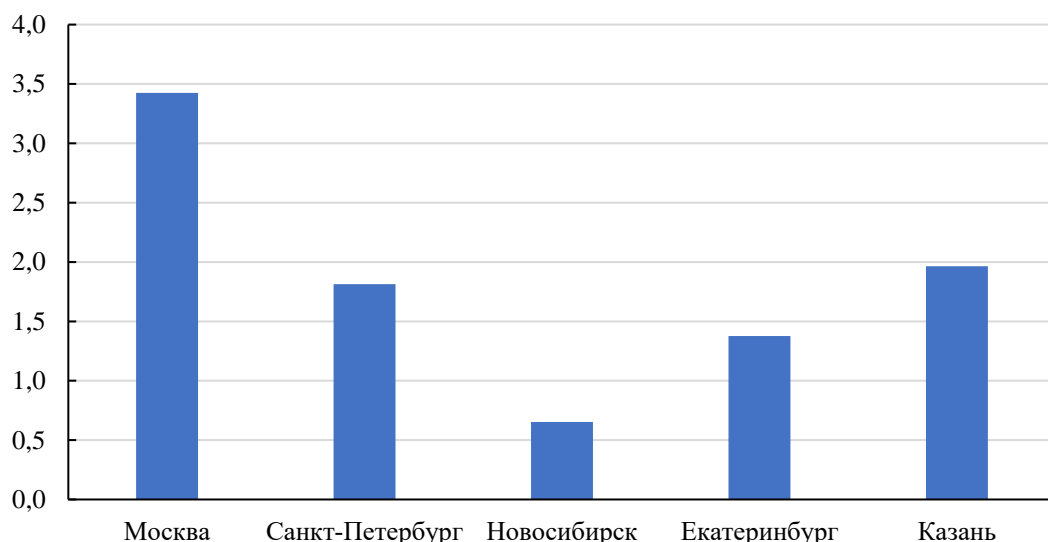


Рисунок 3. Объём инновационных товаров, работ, услуг на душу трудоспособного населения в 2022 г., млн. руб.

Существует множество факторов, которые могут объяснить значительную разницу в затратах на инновации между организациями в Санкт-Петербурге и Москве (рис. 4). К ним относятся: различные уровни развития инфраструктуры бизнеса и доступности инвестиций, различия в налоговом и правовом регулировании, различия в потенциале научно-исследовательских работ и наличии инновационных кластеров. В целом, в Москве выше концентрация крупных компаний, инновационных центров и стартапов, что может объяснить более высокие затраты на инновации.

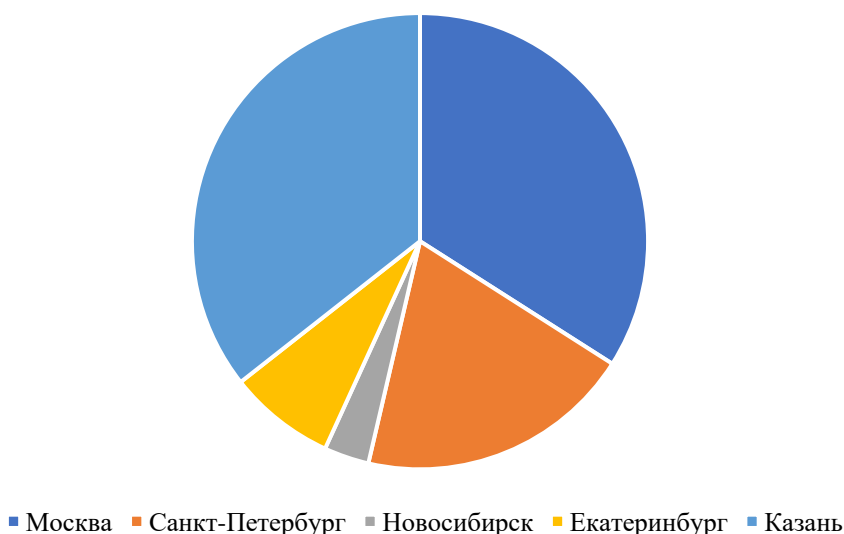


Рисунок 4. Затраты на инновационную деятельность организаций на душу трудоспособного населения в 2022 г., млн. руб.

Традиционно принято выделять следующие виды инновационной деятельности [4]:

- 1 — исследование и разработка новых продуктов, услуг и методов их производства (передачи), новых производственных процессов;
- 2 — производственное проектирование, дизайн и другие разработки;
- 3 — приобретение машин и оборудования, связанных с технологическими инновациями;
- 4 — приобретение новых технологий;
- 5 — права на патенты, лицензии на использование изобретений, промышленных образцов, полезных

моделей;

6 — приобретение программных средств;

7 — другие виды подготовки производства для выпуска новых продуктов, внедрения новых услуг или методов их производства (передачи);

8 — обучение и подготовка персонала, связанные с инновациями;

9 — маркетинговые исследования;

10 — прочие затраты на технологические инновации.

Эта нумерация видов инновационной деятельности используется на графиках (рис. 5, 6). Снижение расходов на маркетинг и брендинг и увеличение расходов на исследования и разработку новых продуктов и методов производства объясняется тем, что компании осознают важность инноваций для повышения своей конкурентоспособности и создания новых продуктов, способных удовлетворить потребности клиентов [2].

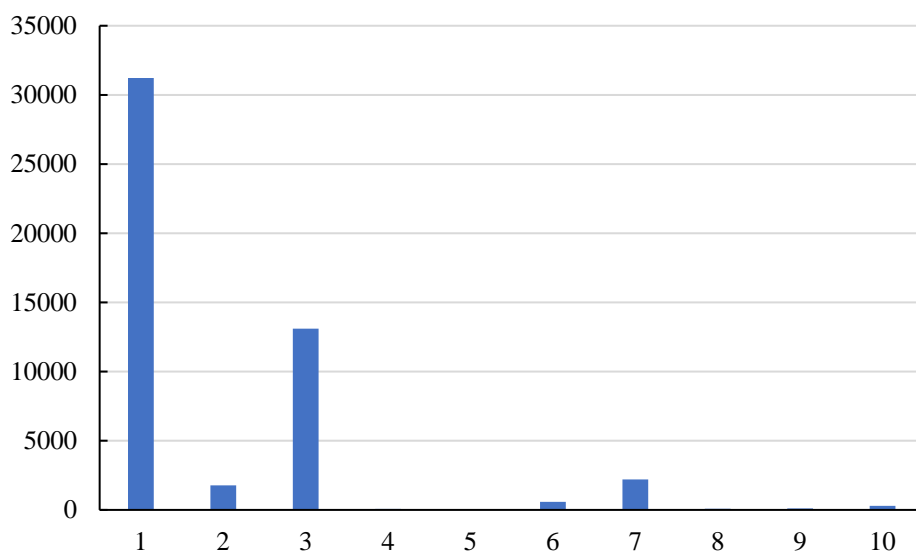


Рисунок 5. Затраты на технологические инновации организаций по видам инновационной деятельности в 2012 г., млн. руб.

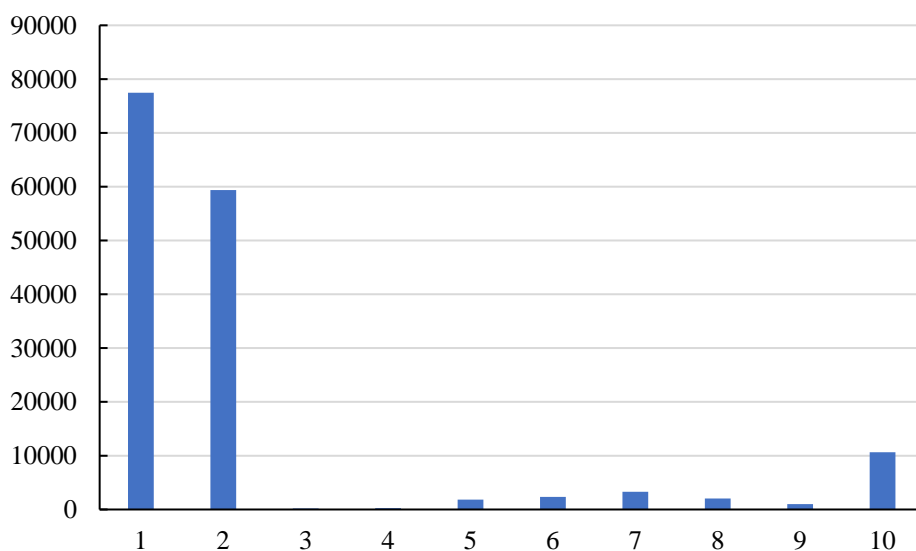


Рисунок 6. Затраты на технологические инновации организаций по видам инновационной деятельности в 2022 г., млн. руб. [1]

Одной из причин того, что в Санкт-Петербурге затраты на инновации для малых предприятий ниже, чем в Новосибирске (рис. 7), может быть меньшее количество малых предприятий в Санкт-Петербурге по сравнению с Новосибирском. Возможно также, что в Новосибирске больше исследовательских и инновационных центров,

что стимулирует инновации на малых предприятиях [5].

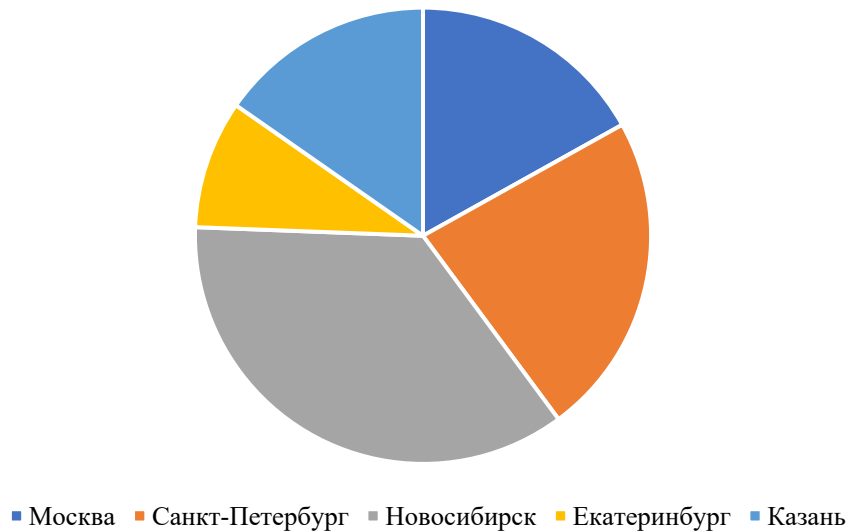


Рисунок 7. Затраты на инновационную деятельность малых предприятий на душу трудоспособного населения в 2022 г., млн. руб.

Существует несколько слабых сторон инновационной деятельности в Санкт-Петербурге:

- недостаток квалифицированных кадров в некоторых областях. Хотя в городе много высших учебных заведений, некоторые специализированные области могут страдать от нехватки специалистов;
- ограниченный доступ к инвестиционным ресурсам. Хотя в городе много инвесторов, доступ к инвестиционным ресурсам для многих инновационных стартапов может быть ограничен;
- отсутствие поддержки со стороны национальных и муниципальных властей. Некоторые эксперты считают, что местные власти не оказывают активной поддержки инновационной деятельности в городе, что может препятствовать развитию инновационной экосистемы;
- отсутствие сильных кластеров инновационных предприятий. В Санкт-Петербурге нет сильных кластеров инновационных предприятий, что может препятствовать развитию инновационной экосистемы;
- отсутствие взаимодействия между инновационными компаниями и научными учреждениями. В городе много инновационных компаний и научных учреждений, но между ними нет достаточного взаимодействия, что может препятствовать коммерциализации научных разработок.

Для ликвидации пробелов в инновационной деятельности Санкт-Петербурга можно предложить следующие меры:

- развивать систему поддержки инноваций, включая финансовые инструменты, исследовательские центры и инкубаторы;
- создать благоприятную инфраструктуру для инновационных проектов, включая современные лаборатории, центры переработки и тестирования;
- привлекать квалифицированных специалистов, способных проводить научно-исследовательские работы и внедрять инновационные продукты;
- развивать партнёрские отношения между государственными и частными компаниями для поддержки инновационных проектов;
- расширить маркетинговую деятельность и создать сильный бренд для привлечения большего числа инвесторов и клиентов;
- развивать кластеры и инновационные экосистемы, создающие синергию между различными

компаниями, исследовательскими центрами и образовательными учреждениями.

Устранение недостатков инновационной деятельности в Санкт-Петербурге может потребовать значительного финансирования в течение нескольких лет. Однако точная сумма будет зависеть от конкретных мер, которые необходимо реализовать. Например, инвестиции в развитие инновационной инфраструктуры, образовательные программы и исследования, финансовая поддержка МСП.

Продолжительность процесса также зависит от конкретных мер и целей, поставленных городскими властями и бизнес-сообществом. Реализация сложных мер, таких как создание инновационных кластеров или улучшение инновационной инфраструктуры, может занять несколько лет. Однако уже существующие программы и инициативы могут привести к положительным результатам в более короткие сроки.

Санкт-Петербург имеет достаточно высокий уровень инновационной деятельности по сравнению со средними показателями по Северо-Западному федеральному округу и Российской Федерации в целом, но отстаёт от лидеров в этой области — Москвы и Новосибирска. Основными причинами отставания Санкт-Петербурга от этих городов являются меньшие расходы на инновационную деятельность и недоработки в области маркетинга и продвижения брендов. Кроме того, отмечаются проблемы с обучением и кадрами в области инноваций, а также отсутствие прочных связей между научными учреждениями и бизнесом.

Для решения этих проблем предлагается увеличить финансирование инновационной деятельности, улучшить маркетинг и продвижение бренда, развить систему образования и установить прочные связи между научными учреждениями и промышленностью.

#### **Список используемой литературы:**

1. Наука, инновации и технологии [Электронный ресурс] — URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/science#>
2. О состоянии инноваций в Российской Федерации [Электронный ресурс] — URL: <http://edrj.ru/article/22-03-16>
3. Оценка эффективности инновационного развития России: региональный аспект [Электронный ресурс] — URL: <https://fortus-science.ru/index.php/fs/article/download/306/225>
4. Программы инновационного развития компаний с государственным участием: первые итоги [Электронный ресурс] — URL: <https://foresight-journal.hse.ru/data/2014/05/15/1321458176/2013-1-3-Gershman-28-43.pdf>
5. Управление наукой и инновациями в современных условиях, март 2023 г. [Электронный ресурс] — URL: <http://www.spsl.nsc.ru/naukresursy-i-uslugi-gpntb-so-ran-dlya-nauki-i-biznesa-i-biznesu/nauka-i-innovacii/upravlenie-naukoj-i-innovaciyami-v-sovremennykh-usloviyax-mart-2023-g/>

**Институт исковой давности при разрешении корпоративных споров: проблемы теории и практики****Institute of limitation period in the resolution of corporate disputes: problems of theory and practice****Овсянникова В.А.**

студентка юридического института,  
ФГБОУ ФО «Вятский государственный университет»  
e-mail: stud145500@vyatsu.ru  
Россия, Киров

**Ovsyannikova V.A.**

student of the Law Institute  
FSBE HE «Vyatka State University»  
e-mail: stud145500@vyatsu.ru  
Russia, Kirov

**Такиева А.Ф.**

студентка юридического института,  
ФГБОУ ФО «Вятский государственный университет»  
e-mail: stud145510@vyatsu.ru  
Россия, Киров

**Takieva A.F.**

student of the Law Institute  
FSBE HE «Vyatka State University»  
e-mail: stud145510@vyatsu.ru  
Russia, Kirov

**Аннотация.**

В статье представлен анализ практики проблемных аспектов института исковой давности в рамках корпоративных отношений. Нормы гражданского права и специальные положения корпоративного законодательства устанавливают сокращенные сроки исковой давности для отдельных категорий корпоративных споров, применению подлежит также и общий срок, что в свою очередь, с учетом множественности и правовой природы отдельных исковых требований актуализирует проблему определения надлежащего срока. Не менее важным представляется вопрос об установлении надлежащего момента, с которого начинается течение срока, а также допустимость и основания при которых суд может принять решение о восстановлении срока. В заключении представлен вывод о том, что значимость института исковой давности в системе восстановления нарушенных прав обуславливает необходимость его правовой определенности, не в только с позиции установления на законодательном уровне специальных сроков, но в том числе посредством формирования устойчивой единообразной правоприменительной практики по вопросам восстановления сроков исковой давности с учетом потенциальных злоупотреблений.

**Annotation.**

The article analyzes the practice of problematic aspects of the statute of limitations in the framework of corporate relations. The norms of civil law and special provisions of corporate legislation establish reduced limitation periods for certain categories of corporate disputes, the general term is also subject to application, which, in turn, taking into account the multiplicity and legal nature of individual claims, actualizes the problem of determining the appropriate period. No less important is the question of establishing the appropriate moment from which the term begins, as well as the admissibility and grounds for which the court may decide to restore the term. In conclusion, it is concluded that the importance of the statute of limitations in the system of restoration of violated rights determines the need for its legal certainty, not only from the position of establishing special deadlines at the legislative level, but also through the formation of a stable uniform law enforcement practice on the restoration of the statute of limitations, taking into account potential abuses.

**Ключевые слова:** исковая давность, корпоративный спор, корпоративный конфликт, корпоративный контроль, корпоративных отношения.

**Key words:** statute of limitations, corporate dispute, corporate conflict, corporate control, corporate relations.

Срок давности устанавливает определенные временные рамки, период времени, в течение которого лицо вправе защитить нарушенное право в судебном порядке. Истечение срока исковой давности не влечет погашение самого права, лицо не лишается права на обращение в суд, однако данный юридический факт служит основанием для отказа в иске в отсутствие оснований его восстановления. Нормами гражданского права и специальными положениями корпоративного законодательства предусмотрены как общий трехлетний срок исковой давности, так и сокращенные сроки, определяемые в зависимости от категории спора. В частности, при восстановлении корпоративного контроля срок по общему правилу составляет три года с момента, когда лицо узнало или должно было узнать о неправомерной потере контроля. Решения органов управления могут быть оспорены в обществах с ограниченной ответственностью в течение двух месяцев, для акционерных обществ данный срок равен трем месяцам. Шестимесячный срок установлен для возмещения убытков, причиненных ненадлежащим определением стоимости выкупаемых ценных бумаг. Три месяца предоставлено участнику общества независимо от организационно-правовой формы при нарушении преимущественного права покупки доли [1, С. 103-105].

Нормативное регулирование сроков исковой давности, тем не менее, не исключает множество правоприменительных проблем, в том числе рамках корпоративных отношений. Применение норм об исковой давности в корпоративных правоотношениях усложняется тем, что необходимо обращать особое внимание на такие аспекты, как: продолжительность сроков исковой давности при разрешении определенных корпоративных споров; определение момента начала исчисления сроков исковой давности; последствия пропуска исковой давности; допустимость и основания восстановления сроков исковой давности. Также необходимо учитывать обстоятельства, при которых восстановление исковой давности невозможно. К ним относятся: обжалование решение общего собрания участников организации; решение управленческих органов организации; при попытке признания недействительными крупных сделок заинтересованными третьими лицами [2, С. 308]. Однако если будет доказано применение насилия или угроза его применения, в указанных обстоятельствах возможно восстановление сроков.

Указанные проблемы обуславливают актуальность выбранной темы и указывают на острую необходимость отобразить, раскрыть более подробно и конкретизировать норму при каких условиях и в какой момент начинает течь срок исковой давности по корпоративным спорам. По общему правилу началом течения исковой давности считается момент, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своих прав. Однако статья подробно не раскрывает определенные аспекты данного вопроса, например, промежуток времени, когда лицо должно было узнать, какие обстоятельства считаются значительными для пропуска сроков исковой давности, в связи с этим в правоприменительной практике между судами разных инстанций возникают разногласия, что является следствием отсутствия единообразной практики.

Проблемным аспектом применения института исковой давности в рамках разрешения корпоративных конфликтов установление природы заявленных требований. Как было отмечено ранее, корпоративное законодательство устанавливает ряд специальных сроков, вместе с тем на ряд требований распространяется общий – трехлетний срок исковой давности. В рамках корпоративных споров различают следующие категории: споры, связанные с участием в управлении юридическим лицом; споры, связанные в участии в уставном капитале юридического лица; корпоративные споры, связанные с осуществлением деятельности общества, споры о восстановлении корпоративного контроля. Последняя категория споров представляет интерес с позиции объединения в ней нескольких требований, в том числе предусматривающих сокращенные сроки. Право на восстановление корпоративного контроля в судебном порядке имеют все участники/ акционеры организации, независимо от доли участия. Согласно положениям статьи 65.2 Гражданского кодекса, как способ защиты нарушенных прав введено восстановление корпоративного контроля всем участникам организации. Как было

отпечено Верховным судом, восстановление корпоративного контроля является частным случаем восстановления положения, существующего до нарушения права, а, соответственно, применению подлежит общий исковой давности – три года [3].

Не менее актуальной проблемой применения института исковой давности по корпоративным спорам является допустимость и обоснованность признания в качестве основания для восстановления срока исковой давности утрата корпоративного контроля, повлекшие отсутствие или ограничение доступа к корпоративной информации. В судебной практике также бывают разграничения по нормам, раскрывающим перечень обстоятельств, которые являются уважительной причиной пропуска исковой давности. Неоднозначным остается вопрос о том, как и в каких случаях суды могут устанавливать специальные сроки. Следует отметить, что верность определения правил исчисления и применения специального срока исковой давности является ключевым моментом, обеспечивающим законность и обоснованность судебных решений по соответствующим категориям дел.

Между тем на современном этапе развития действующего законодательства в правовом регулировании специальных сроков, как констатируют исследователи, имеются пробелы, обуславливающие отсутствие единообразной судебной практики. Так, в научной литературе упоминалось о правовой неопределенности относительно исчисления сроков исковой давности по косвенным искам, вызванным смещением объективного и субъективного срока [4, С. 5-9]. Объективный момент начала исчисления срока исковой давности традиционно связывается с обстоятельствами, которые повлекли нарушение права, в то время как субъективным началом течения срока исковой давности является момент, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении права.

По общему правилу, как было отмечено, начало течения срока связывается именно с моментом, когда лицу стало известно о нарушении. И в данном случае актуализируется вопрос о возможности восстановления срока при обстоятельствах, когда лицу в силу отсутствия доступа к корпоративной информации, не было известно о нарушении права. Позиция Верховного суда РФ исходит из необходимости защиты права участников организации и допустимости продления сроков [5]. Однако, неоднозначным остается вопрос о возможности восстановления сроков в случае утраты корпоративного контроля [6]. И если допустимость восстановления срока в данном случае была признана еще в практике Высшего Арбитражного Суда РФ [7], с учетом неопределенности категории корпоративный контроль, указанная проблема остается неразрешенной.

В законодательстве отсутствует понятие «корпоративного контроля», однако в научной литературе этот вопрос представлен в значительном количестве работ. Например, Осипенко О.В. раскрывает данное понятие, как возможность лицом подготавливать, принимать и исполнять корпоративные решения, имея на это юридические гарантии [5, С. 16]. По мнению Степанова Д.И., корпоративный контроль – это право навязывать свою волю и оказывать влияние на деятельность корпорации, и на решения, которые принимает ее управленческими органами [6, С. 145]. В научной литературе есть деление корпоративного контроля на внешний и внутренний. Под внутренним понимается права на осуществление управленческим органам внутренних процедур, а под внешним понимается контроль, осуществляемый управленческими органами за взаимодействием между корпорациями. По вопросу о роли субъекта в осуществлении корпоративного контроля есть три точки зрения. Первая из них гласит, что корпоративный контроль имеют акционеры/ участники на основании членства независимо от их доли в капитале. Вторая позиция дополняет первую, указывая на то, что контроль могут осуществлять также и отдельные органы юридического лица. Третья позиция отражает необходимость преобладающего количества голосов или других юридических фактов для контроля в корпорации [7, С. 76].

Обращаясь к первой позиции, следует отметить, что степень влияния на решения корпорации участников общества различна. Некоторые авторы делят корпоративный контроль в зависимости от доли в капитале или



процента акций общества на блокирующий, простое большинство и квалифицированное большинство. Это является проблемой, так как в законодательстве не регламентированы качественный и количественный критерии. Ознакомившись разными взглядами по данному вопросу, можно заметить, что все авторы «корпоративный контроль» определяют посредством установления качественного критерия, связывая его «с возможностью влиять на волеизъявление корпорации» [8, С. 78].. Качественные критерии, такие как доля участия или размер голосов при определении состава органов управления, хоть и имеют места при установлении статуса контролирующего лица в отдельных институтах, тем не менее, не являются абсолютными. Такой подход представляется наиболее обоснованным в рамках частно-правовых споров, определение корпоративного контроля посредством установления возможности и степени влияния на волеизъявления корпорации, косвенно нивелирует проблему злоупотреблений корпоративной формой и структурой капитала и способствует снижению рисков недобросовестного поведения со стороны бенефициаров [9, С. 37].

Как было отмечено ранее, основной позицией, выраженной в практике высших судов и нашедшей отражение в практике судов нижестоящих, является допустимость восстановления сроков исковой давности при утрате корпоративного контроля, что в свою очередь обуславливает проблему доказывания, не менее важным представляется вопрос не может ли такой подход служить основой для злоупотреблений, в частности, если участник ссылается на восстановление корпоративного контроля, но сам не осуществляет при этом корпоративных прав, недобросовестно исполняет возложенные на него обязанности и не предпринимает попыток для восстановления корпоративного контроля. Данная проблема нашла свое отражение в судебной практике. Так, в судебном разбирательстве участник ООО «Левадия» Е.В. Пефти обратился в суд с иском о восстановлении корпоративного контроля и возврате его доли в уставном капитале. Однако до этого он не принимал участия в деятельности организации, а также направил заявление о выходе из состава общества. Ответчик заявил о пропуске сроков исковой давности, несмотря на это иск был удовлетворен судами первых двух инстанций. Кассация придерживалась другого мнения, указывая на то, что сроки не пропущены и нет доказательств препятствия со стороны общества по осуществлению корпоративного контроля истцом. Также из материалов дела известно, что истец не принимал никакого участия в управлении обществом. Дело направлено на новое рассмотрение, в котором судам следует оценить поведение Е.В. Пефти с точки зрения разумности и осмотрительности, какими должны быть участники организации [10].

Таким образом, при разрешении корпоративных споров суды выявляют новые проблемы, касающиеся применения норм об исковой давности. Вследствие этого, для развития этого института гражданского права требуются неординарные юридические подходы для устранения пробелов в нормах. Также следует отметить, что восстановление сроков исковой давности не должно стать основой для злоупотребления правом и в первую очередь не должно нарушать права третьих лиц. Представляется, что разрешение данной проблемы на законодательном уровне нельзя признать рациональным, учитывая потенциальные правоприменительные проблемы, связанные с темпоральным применением норм [11, С. 70], а также с учетом основных начал разрешения корпоративных споров. Систематизация и унификация судебной практики с целью создания единого толкования для судов различных инстанций частично способно разрешить проблему правовой неопределенности. Но вместе с тем, частым негативным последствием подобного рода решений не должен служить основой для излишнего формализма при разрешении споров.

#### **Список используемой литературы:**

1. Фольгерова Ю. Н. Признаки преимущественных прав / Ю. Н. Фольгерова // Вестник гуманитарного образования. – 2017. – № 3. – С. 103-109.
2. Задорин С. В., Фольгерова Ю.Н. Правовая природа недействительной сделки // Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики : Материалы XIV Международной научно-практической конференции.

В 4-х томах, Тольятти, 20–21 апреля 2017 года. Том 2. – Тольятти: Волжский университет имени В.Н. Татищева (институт), 2017. – С. 306-309.

3. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 03.09.2020 № 307-ЭС20-209 по делу № А56-135927/2018 // СПС «Гарант».

4. Кузнецов А.А. Момент начала течения исковой давности по искам участников хозяйственных обществ. Комментарий к Определению Судебной коллегии по экономическим спорам ВС РФ от 26.06.2020 № 303-ЭС19-25156 // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. – 2020. – № 9. – С. 5-9.

5. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 26.08.2016 № 305-ЭС16-3884// СПС «КонсультантПлюс».

6. Определение Верховного суда РФ от 18.11.2021 № А40-14621/2021// СПС «КонсультантПлюс».

7. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 ноября 2011 г. № 17912/09 // СПС «КонсультантПлюс».

5. Осипенко О. В. Корпоративный контроль: Экспертные проблемы эффективного управления дочерними компаниями. Книга первая: Установление корпоративного контроля. — М.: Статут, 2013. – 517 с.

6. Степанов Д. И. Феномен корпоративного контроля // Вестник гражданского права. — 2009. — № 3. С 142-206.

7. Вильданова М. М. Содержание и инструменты корпоративного контроля в современном российском праве // Журнал российского права. – 2020. – № 5. – С. 66-77.

8. Миннуллина К. А., Порсюрлов Е.А. Договорные способы установления контроля над сделками должника // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2019. – № 12-2(40). – С. 77-81.

9. Миннуллина К. А. Недостаточная капитализация как злоупотребление корпоративной формой: к вопросу квалификации // Хозяйство и право. – 2022. – № 7(546). – С. 31-38.

10. Постановление Арбитражного суда Центрального округа от 07.04.2023 № Ф10-6212/2022 по делу № А83-12593/2020 // СПС «КонсультантПлюс».

11. Порсюрлов Е. А., Татарнинова Е.П. Особенности темпорального применения норм о субсидиарной ответственности при банкротстве / Е. А. Порсюрлов, Е. П. Татарнинова // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2022. – № 10(253). – С. 64-70.

**Институт представительства иностранных банков на территории Российской Федерации****Institute of representation of foreign banks in the territory of the Russian Federation****Пьяникова Наталья Николаевна***Студент 4 курса**Факультет Юриспруденция**Оренбургский Институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)**460000, Оренбург, улица Комсомольская, 50**e-mail: pyanikova23@mail.ru***Ryanikova Natalia Nikolaevna***Student 4 term**Faculty of Jurisprudence**Orenburg Institute (Branch) of Moscow State Law University named after O.E. Kutafin (MSLA)**460000, Orenburg, Komsomolskaya Street, 50**e-mail: ryanikova23@mail.ru***Научный руководитель****Кузьмина Мария Вячеславовна***Кандидат юридических наук**Оренбургский Институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)**460000, Оренбург, улица Комсомольская, 50**e-mail: oMVKuzmina@msal.ru***Scientific adviser****Kuzmina Maria Vyacheslavovna***Ph.D. of Juridical Sciences**Orenburg Institute (Branch) of Moscow State Law University named after O.E. Kutafin (MSLA)**460000, Orenburg, Komsomolskaya Street, 50**e-mail: oMVKuzmina@msal.ru***Аннотация.**

В настоящее время происходят определенные изменения в деятельности российского банковского сектора, в деятельности банков с иностранным капиталом. Среди наиболее ярко выраженных тенденций в деятельности - значительное сокращение числа действующих кредитных организаций, в том числе с иностранным участием. Текущая внешнеполитическая ситуация и санкции против России также создают определенные политические риски для банков с иностранным капиталом. В данной статье рассматривается правовая база этого учреждения и освещаются наиболее важные изменения, внесенные в законодательство Российской Федерации за последние несколько лет.

**Annotation.**

At present, there have been certain changes in the activities of the Russian banking sector and, in particular, in the activities of banks with foreign participation in capital. Among the most pronounced trends in activity, we can note a significant reduction in the number of operating credit institutions, including those with foreign participation. The current foreign policy situation and sanctions against Russia also create certain political risks for banks with foreign capital. This article examines the regulatory framework governing this institution and highlights the most significant changes made in recent years to the legislation of the Russian Federation.

**Ключевые слова:** представительство, кредитная организация, банки, иностранный капитал, банковский сектор, иностранная организация, банковская деятельность.

**Key words:** representative office, credit institution, banks, foreign capital, banking sector, foreign organization, banking activity.

Представительством кредитной организации является ее собственное подразделение, расположенное за пределами головного офиса кредитной организации, которое представляет и защищает ее интересы. Представительства кредитной организации не являются юридическими лицами, они осуществляют свою деятельность на основании нормативных актов и положений, утвержденных кредитной организацией, которая их учредила [1].

Центральный Банк Российской Федерации в установленном им порядке осуществляет аккредитацию представительств иностранных кредитных организаций, открытых на территории Российской Федерации, а также иностранных граждан, которые будут работать в данных представительствах по трудовому договору.

Представительство иностранной кредитной организации имеет право осуществлять свою деятельность с момента ее аккредитации Банком России.

В связи с происходящими в мире политическими событиями произошли определенные изменения в деятельности российского банковского сектора и, в частности, в деятельности банков с иностранным капиталом. Наиболее важными тенденциями в их деятельности - значительное сокращение числа действующих кредитных организаций, в том числе с иностранным участием [4]. Центральным Банком Российской Федерации аккредитованы 28 представительств, в которых работают 30 иностранных граждан, получивших аккредитацию в ЦБ РФ (по состоянию на 1 января 2023 года) [5]. До января 2020 года в России насчитывалось 54 банка и 5 кредитных организаций, уставный капитал которых в полном объеме сформирован за счет средств, принадлежащих нерезидентам.

Вклады нерезидентов в уставный капитал действующих кредитных организаций без учета участия нерезидентов, находящихся под контролем резидентов Российской Федерации, на 1 января 2023 года уменьшились на 42 814,7 млн руб.

Некоторые западные банковские группы с российскими дочерними компаниями рассматривают возможность „ограничения“ бизнеса в России в той или иной форме на фоне санкций, примененных к Российской Федерации. Более строгие заявления делают банки, которые занимаются только корпоративными банковскими операциями в стране; более осторожные - крупные банки с частными клиентами, которые предпочитают переждать.

Goldman Sachs первым сообщил об уходе своей компании из Российской Федерации после начала операции на Украине, при этом необходимость ухода объяснилась «нормативными и лицензионными требованиями». (Дочерняя организация американской группы, на 1 февраля занимал 130-е место по размеру активов, банк не работает с физическими лицами, его специализация - инвестиционный банкинг – сопровождение и финансирование сделок, операции по обмену валюты и с ценными бумагами.)

Кроме того, Goldman Sachs продал основную часть акций российских компаний (общая стоимость уменьшилась с 1,7 до 0,222 миллиарда долларов)

О своем уходе из Российской Федерации сообщили и другие инвестиционные банки — американский JP Morgan Chase, немецкие Deutsche Bank и Commerzbank, специализация которых — инвестбанкинг, обслуживание корпоративных клиентов, в основном с иностранцами. Следует отметить, что банки, имеющие дочерние компании в России, ориентированные на розничную торговлю, более осторожны в своих заявлениях.

Так, американская Citigroup объявила о намерении расширить „масштаб выхода“ с российского рынка и с апреля 2021 года безуспешно пыталась свернуть бизнес путем продажи части портфеля дочерней организации (Ситибанка).

При этом, следует отметить, что процесс ухода финансовой организации с рынка довольно сложный и трудоемкий процесс, связанный с прекращением всех бизнес-процессов, выполнением обязательств перед кредиторами и клиентами в полном объеме, поэтому данная процедура может длиться в определенных случаях около года.

Чтобы прекратить свою деятельность, банк обязан рассчитаться со всеми клиентами и кредиторами. Только тогда он может подать заявление в Центральный Банк Российской Федерации, в котором будет указано,

что все требования клиентов и кредитные обязательства погашены. После чего Банк России проводит проверку. Если есть все основания полагать, что банк может прекратить свою деятельность без ущерба для кредиторов или клиентов, то публикуется документ, согласно которому лицензия на ведение банковской деятельности аннулируется и организация прекращает свою деятельность.

Несмотря на большое количество таких заявлений с марта прошлого года покинули рынок Российской Федерации немногие банки, и в их числе: Группа Societe Generale, продавшая Росбанк и «Росбанк Страхование»; Чешская PPF Group, продавшая ХКФ Банк, «Хоум Кредит Страхование» и микрокредитную компанию «Купи не копи».

За последний год от лицензий решили отказаться шесть представительств иностранных организаций: Bayerische Landesbank, Iccrea BancaImpresa S.p.A., Lombard Odier, Hellenic Bank и Hokkaido Bank

Однако это не все банки, которые рассматривают возможность уйти с российского рынка, (Deutsche Bank уходит уже с 2014 года. CitiBank также продаёт свои активы уже некоторое время.)

В рамках контрмер Правительственная комиссия по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации (образованна на основании Федерального закона от 29.04.2008 № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства») ввела запрет банкам с иностранным участием отчуждать свои дочерние компании, пока не закончится блокировка работы дочерних российских организаций за пределами Российской Федерации.

6 марта 2022 года Правительство Российской Федерации утвердило Постановление, которое закрепляет, что все сделки и операции организаций Российской Федерации с гражданами и организациями из «недружественных» стран должны быть одобрены Правительственной комиссией [2]. (Постановление издано для исполнения Указа Президента Российской Федерации от 1 марта 2022 года №81 «О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации».)

Согласно постановлению, компания-резидент России или иностранная организация из „недружественных“ стран должны подать заявку на получение разрешения на транзакцию, которое должно содержать исчерпывающую информацию о заявителе, включая документ, касающийся бенефициарных владельцев компании. На основе анализа полученных документов и характера будущего соглашения будет принято решение о том, одобрять или отклонять реализацию. В то же время следует отметить, что разрешение на совершение сделки может быть дано с указанием условий ее совершения.

Основная цель предусмотренных мер - обеспечение финансовой стабильности страны в условиях санкционного давления извне.

8 сентября 2022 года Президент Российской Федерации подписал указ, которым установлен особый порядок сделок с долями в обществах с ограниченной ответственностью России для резидентов из «недружественных» стран [3], к которым относятся, Канада, Соединенные Штаты Америки, Англия, Япония, все страны Евросоюза.

Однако 21 декабря 2022 Министерство финансов Российской Федерации ввело четыре критерия, согласно которыми должны быть одобрены сделки по продаже активов зарубежных компаний в стране.

Принимая решения о сделках по распоряжению активов иностранных организаций, а именно, отчуждению, связанных (зарегистрированных, ведущих бизнес в них или находящихся под контролем таких инвесторов) с недружественными государствами, комиссия исходит из необходимости определения следующих критериев:

- 1) наличие независимой оценки активов;

2) наличие рассрочки платежа для покупателя на один или два года либо уплаты добровольного взноса в федеральный бюджет в размере не менее 10% от суммы совершаемой сделки. Уплачивать добровольный взнос в бюджет должны иностранный продавец или российский покупатель актива;

3) продажа актива со скидкой в размере не менее 50% от стоимости, определенной независимой оценкой;

4) установление ключевых показателей эффективности (KPI) для новых акционеров (собственников).

Однако нет более подробного разъяснения относительно того, какие конкретные показатели эффективности следует установить, например, финансовые показатели или удержание сотрудников.

Наличие конкретных критериев кажется предпочтительным вариантом в текущей ситуации. Абсолютное усмотрение государства без озвучивания четких критериев, влияющих на это решение, ставит инвестора в гораздо более сложное положение, чем наличие четко определенных условий.

Первое требование не является новым, поскольку на практике государственные органы почти с самого начала процедуры утверждения сделки требовали представления отчета независимого оценщика в рамках заявки и ряда представленных документов для утверждения сделки.

Стоит отметить, что раньше существовало и неофициальное требование 50-процентной скидки к рыночной оценке. Кроме того, в связи с действующим ограничением на выплату дивидендов в пользу нерезидентов иностранные организации при уходе из России зачастую продают компанию с накопленным доходом, который иначе все равно практически невозможно вывести.

Российская Федерация разрешает выплаты дивидендов дочерними организациями иностранных компаний, в случае если профильные ведомства устанавливают, что соответствующие ведомства установят, что работа и инвестиции продолжаются в полном объеме, а размер выплат соответствует норме.

Также вполне оправдано установление для покупателя определенных KPI: в отношении объема выпуска продукции, сохранению рабочих мест, размеру налоговых отчислений и т.д., однако вмешательство в естественное ценообразование на рынке приводит к рыночной нестабильности. Важно, что требование о проведении сделки со скидкой не менее 50% от стоимости соответствующих активов искажает рынок активов и явно выгодно покупателю.

Таким образом, текущая ситуация в банковском секторе осложняется двумя существенными факторами: замедлением темпов роста российской экономики; внешнеполитической ситуацией и санкциями против России. Текущая внешнеполитическая ситуация и санкции против России также создают определенные политические риски для банков с иностранным капиталом. Однако в настоящее время кредитными организациями, принадлежащими иностранцам, обычно являются банки с крупной розничной сетью в России, занимающие значительную долю рынка.

За годы работы в России банки вложили огромный капитал в собственный бизнес, поэтому отказаться от российского рынка в краткосрочной перспективе довольно сложно. К тому же, если не учитывать несколько крупных банков, то доля иностранных организаций в Российской Федерации составляет около одного-двух процентов, поэтому особых последствий от их ухода основная масса потребителей не почувствует.

#### **Список используемой литературы:**

1. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 29.12.2022 г.) // Консультант : сайт. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5842/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/) (дата обращения: 11.04.2023).

2. Об утверждении Правил выдачи Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации разрешений на осуществление (исполнение) резидентами сделок (операций) с иностранными лицами в целях реализации дополнительных временных мер экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации и внесении изменения в Положение о Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных

инвестиций в Российской Федерации: Постановление Правительства Рос. Федерации от 06 марта 2022 г. № 295 // Официальный интернет-портал правовой информации. – Москва, 07.03.2022. – URL:

<http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203070002> (дата обращения: 12.04.2023)

3. Об особом порядке осуществления (исполнения) отдельных видов сделок (операций) между некоторыми лицами: Указ Президента Рос. Федерации от 08 сентября 2022 г. № 618 // Официальный интернет-портал правовой информации. – Москва, 08.09.2022. – URL:

<http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202209080027> (дата обращения: 13.04.2023).

4. Бабурина Н.А., Куцев А.Г. Банки с иностранным участием в России: реакция на внешние угрозы. //Вестник Тюменского государственного университета. - 2014, №11. С. 87.

5. Сайт Центрального Банка РФ. URL: [https://www.cbr.ru/hd\\_base/zcys\\_params/](https://www.cbr.ru/hd_base/zcys_params/) (дата обращения: 14.04.2023).

6. Агентство «Росбизнесконсалт» : сайт. — [Москва], 1995— . — URL: <http://www.rbc.ru> (дата обращения: 15.04.2023).

**Информационная война как элемент гибридной войны****Information warfare as an element of hybrid warfare****Горячева А. И.**

Аспирант 1 курса,

Кафедра мировой экономики, международных отношений и права.

Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИИХ».

РФ, г. Новосибирск.

e-mail: [arisha\\_goryacheva@mail.ru](mailto:arisha_goryacheva@mail.ru)**Goryacheva A. I.**

1st year postgraduate student,

Department of World Economy, International Relations and Law.

Novosibirsk State University of Economics and Management.

Russian Federation, Novosibirsk.

e-mail: [arisha\\_goryacheva@mail.ru](mailto:arisha_goryacheva@mail.ru)**Мачнев И. П.**

Аспирант 1 курса,

Кафедра мировой экономики, международных отношений и права.

Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИИХ».

РФ, г. Новосибирск.

e-mail: [ipmachnev@yandex.ru](mailto:ipmachnev@yandex.ru)**Machnev I.P.**

1st year postgraduate student,

Department of World Economy, International Relations and Law.

Novosibirsk State University of Economics and Management.

Russian Federation, Novosibirsk.

e-mail: [ipmachnev@yandex.ru](mailto:ipmachnev@yandex.ru)**Аннотация.**

В работе рассматриваются понятия «информационная война» и «гибридная война» в отечественной и зарубежной литературе. Описаны условия развития современных видов войн. Раскрыто понятие информационной войны как элемента гибридной войны. Выявлены основные характеристики и проблемы изучения новых видов войн. Мы приходим к выводу о том, что в настоящее время информационная война является одним из фундаментальных элементов гибридной войны. Предполагается, что в ближайшем будущем роль информационной войны, в частности как элемента гибридной войны, будет возрастать.

**Annotation.**

The paper deals with the concepts of "information warfare" and "hybrid war" in domestic and foreign literature. The conditions for the development of modern types of wars are described. The concept of information warfare as an element of hybrid warfare is disclosed. The main characteristics and problems of studying new types of wars are revealed. We come to the conclusion that information warfare is currently one of the fundamental elements of hybrid warfare. It is assumed that in the near future the role of information warfare, in particular as an element of hybrid warfare, will increase.

**Ключевые слова:** информационная война, гибридная война, информационные технологии, внешняя политика, информационное противостояние, информационное оружие.

**Key words:** information warfare, hybrid warfare, information technology, foreign policy, information confrontation, information weapon.

Современное положение международной безопасности остается нестабильным, что привело и приводит к росту конфликтов [13, С. 18]. С одной стороны это обусловлено системой однополярного мира, а с другой стороны отсутствием соблюдения международного права. На протяжении XX в. происходили определенные процессы в развитии ядерного вооружения, формирования гражданского общества и глобализации, что, тем самым, повлияло на осознание бессмысленности активных военных действий и необходимости изменения



подхода к ведению войны нетрадиционными тактиками. Одной из таких войн названа гибридной. Генезис гибридной войны до сих пор остается малоизученным и требует отдельного внимания, придавая актуальности научным исследованиям в этой сфере.

Совместно с термином «гибридная война» появляется еще один термин, именуемый «информационной войной», данное понятие трактуется по-разному: некоторые исследователи определяют его как часть гибридной войны, другие пишут о нем как отдельном полноценном феномене нашего времени [11]. В условиях технологического прогресса использования в военных целях различных технологий является обыденностью, что вкуче с ослабеванием международного сотрудничества может привести к подрыву глобального потенциала в области миротворческих инициатив и предупреждения конфликтов и насилия во всех формах [15].

По нашему мнению, информационная война может быть одним из важнейших способов ведения гибридных войн. Для подтверждения данного факта необходимо привести теоретические изыскания зарубежных и отечественных ученых для того, чтобы, во-первых, вывести общую краткую характеристику гибридных войн, а во-вторых, определить информационную войну, как действительный способ ведения гибридных войн.

Как уже упоминалось ранее, в современном мире происходит трансформация и модификация войн, развиваются все новые «нетрадиционные» способы ведения войны. Так, в 21 веке особую популярность обретает так называемая «информационная война» (ИВ), это явление стало одним из привычных факторов окружающей нас действительности [6]. Сам термин «information warfare» не является новым, он был введен Томасом Роном в научный оборот еще в 1976 году [2].

Возрастающая популярность этого явления связана с глобализацией информационных процессов, бурным развитием информационных технологий и повсеместной цифровизацией. Для достижения своих целей различные международные акторы все чаще обращаются к приемам и методам ведения информационной войны. В настоящее время многие страны рассматривают ИВ в качестве эффективного инструмента ведения внешней политики.

Невозможно представить современные международные отношения без информационных войн. Предполагается, что в дальнейшем данная тематика не только не потеряет свою актуальность, но и станет еще более «острой» и вездесущей. Процесс глобализации и цифровизации выводит понятие «информационная война» на новый уровень. Вместе с развитием цифровых коммуникаций появляются и новые способы ведения информационной войны. В 21 веке информационная война становится одним из самых влиятельных мировых политических трендов. Средства ведения нового вида войны могут быть самыми разными: распространение дезинформации, пропаганда, ложь, скрывание существенной информации, клевета, отвлечения внимания и т.д. [9].

Изучая многочисленные исследования на тему гибридных и информационных войн, мы можем выявить следующие проблемы.

Первая проблема заключается в отсутствии однозначного доктринального определения гибридной войны. Различные авторы, концептуализируя феномен нового типа войны, используют различные термины, например, как «нелинейная война», «нетрадиционная война», «война нового поколения», «информационная война» и др. [4, с. 47].

Вторая проблема состоит в том, что в настоящий момент исследователи до сих пор не пришли к единому определению информационной войны, а также не установили конкретной общей связи между терминами гибридная и информационная война. Дискуссии о том является ли информационная война самостоятельным элементом или она лишь составная часть гибридной войны, ведутся по сей день.

Третья проблема выражается в размывании границ понимания между «обычной» и «нетрадиционной войной» [13]. Поскольку суть «гибридности» войны заключается в отрицании ее как таковой, но в тоже время

предполагается активное ее ведение различными способами для достижения заранее установленной цели для дезорганизации военного и государственного управления [1].

Четвертая проблема может быть обозначена в размывании рамок пространства ведения гибридной войны, поскольку она может вестись на межгосударственном уровне, так и на уровне общества с помощью государственных и негосударственных акторов [13]. Также это усложняет изучение мотивов и предпосылок начала ведения гибридных войн, поскольку они могут варьироваться от политических до экономических и иных целей.

Таким образом, наличие вышеобозначенных проблем также предполагает выработку единого подхода к борьбе с феноменами гибридной и информационной войны.

По мнению, некоторых ученых, интерес к гибридным войнам возник со всплеском международного терроризма» [10]. Однако первым ученым, который «вывел в свет» понятие гибридной войны является Фрэнк Хоффман. Следует отметить, что его подход к определению гибридной войны задан исключительно в рамках военно-стратегического мышления, поскольку автор является бывшим офицером ВС США [10].

Так, в своем труде Ф. Хоффман писал, что гибридные угрозы включают в себя различный спектр способов ведения войны, включая конвенциональные силы, нерегулярные тактики и формирования, террористические акты, включая неизбежное насилие и принуждение, а также уличные беспорядки, носящие криминальный характер. Кроме того, он полагает, что такие войны могут вестись как государственными, так и не государственными акторами. По мнению ученого, вышеуказанные активности могут осуществляться с помощью иерархичной политической структурой, которые включают в себя организованные или децентрализованные подразделения, направленных на достижения заранее заданных целей в определенном боевом пространстве, как на физическом, так и на психологическом измерении конфликта [13]. Отметим, что концепция Ф. Хоффмана в целом послужила основой для дальнейших исследований и дискуссий на тему гибридных войн [10].

Рассел Гленн рассматривает феномен гибридной войны, как угрозы любого противника, прибегающего к комбинации политических, военных, экономических, социальных и информационных средств, с другой стороны конвенциональных, нерегулярных, катастрофических, террористических и подрывных (криминальных) методов и способов ведения войны [12].

Рассматривая ученых в отечественной науке, изучающих феномен гибридной войны, выделяется Владимир Лукьянов. Он определяет гибридную войну, как комбинацию насильственных и ненасильственных методов воздействия на объект, используемых, прежде всего в области пропаганды, тем самым оказывая влияния на культурные установки общества. По его мнению, итогом такой войны является установление тотального контроля над объектом. И последствия таких итогов является дестабилизация объекта, которая выражается в виде революции и других социально-экономических потрясений [5].

Доктор политических наук И. Н. Панарин в своей работе «Основы теории "гибридной войны"» определяет термин следующим образом: «под гибридной войной понимаются различные военно-силовые, политико-дипломатические, финансово-экономические, информационно-психологические, информационно-технические меры оказания негативного внешнего или внутреннего воздействия, угрожающие безопасности государства по технологиям цветных революций, через пособничество терроризму и экстремизму и другие враждебные акты, направленные на разрушение суверенитета и стабильности государства, против которых государством по единому государственному плану противодействия гибридной войне ведутся согласованные действия по национальной обороне и обеспечению безопасности силовыми ведомствами, службами безопасности, иными спецслужбами, формированиями сил специального назначения, силами специального

оперативного реагирования, структурами публичной дипломатии» [8, с. 63-64]. Главной целью этого вида войны, по мнению автора, является полная или частичная дезинтеграция государства для достижения качественной трансформации и полного изменения его внутри- или внешнеполитического курса [8].

Рассматривая термин «информационная война», отмечаем, что на сегодняшний день нет единого определения такому типу войны. Это связано с многозначностью термина «information warfare», что породило множество разночтений при его переводах. Он может трактоваться как «информационная война», «информационное противоборство», «информационно-психологическая война» и др. [3]. В науке нет единого определения понятия «информационная война», авторы предлагают разные определения данного термина, рассмотрим некоторые из них.

Отечественный ученый, изучающий информационные войны, И. Н. Панарин в своей работе дает следующее определение данного термина: «информационная война – способ создания системы управления информационными потоками в целях организации ноосферы и мирового информационно-психологического пространства в своих интересах» [7, с.6].

Еще один отечественный исследователь А. В. Манойло характеризует данное явление следующим образом: «информационная война – это особый вид вооруженного конфликта, в котором столкновение сторон происходит в форме информационных операций с применением информационного оружия [6, с.102]. Конечная цель ИВ, по мнению А. В. Мануйло, сломать волю противника к сопротивлению и подчинить его сознание своей воле. Также в своей работе автор указывает, что высокая активность информационных операций и растерянность большинства государств на операции информационной войны, делают ИВ одним из основных элементов современных гибридных вооруженных конфликтов [6, с.102].

В зарубежной научной литературе изучением теории информационных войн занимался Дж. Стейн, в своей работе он дает следующее определение: «Информационная война – это использование информации для достижения целей государства. Как и дипломатия, экономическая конкуренция или использование военной силы, информация сама по себе, один из ключевых аспектов власти и, что более важно, национальный ресурс, который как раз и поддерживает дипломатию, экономическую конкуренцию и эффективность вооруженных сил» [14, с.30].

По мнению авторов, информационная война является важнейшим и эффективным способом ведения гибридных войн, приобретающим все большую актуальность в современном мире. Информационная война может быть как элементом гибридной войны и применяться в комплексе с другими ее элементами, так и быть самостоятельной составляющей. Предполагается, что в дальнейшем новые «нетрадиционные» способы ведения войны будут развиваться и применяться разными странами для достижения своих геополитических целей.

Таким образом, мы можем определить, что гибридная война – это новый вид конфликта, который сочетает традиционные методы боевых действий с использованием информационных технологий, культурного воздействия на общественное мнение, экономических санкций и других нестандартных способов. Такая форма борьбы стала основным инструментом реализации интересов государств на международной арене.

Важным компонентом гибридной войны, как уже упоминалось ранее, является информационный аспект, как правило, он реализуется в форме информационной войны. Существует множество различных определений информационной войны, авторы предприняли попытку дать свою определение данному термину: информационная война – это комплекс мероприятий в информационной среде, осуществляющийся с помощью информационного оружия, целью которого является достижение целей государства.

Среди основных отличий информационной войны от традиционной войны исследователи выделяют следующие:

- информационная война имеет более гибкий арсенал, нежели традиционная, следовательно, может воздействовать на разные слои населения по-разному;
- в отличие от классической войны в информационной войне есть возможность многократного захвата одних и тех же людей;
- ИВ имеет более непредсказуемый результат;
- в нетрадиционной войне воздействие, оказываемое на врага, неощутимо и может преподноситься в дружелюбной форме;
- опасность информационной войны состоит в том, что она не несет видимых разрушений, следовательно, не всегда может быть сразу распознана.

Основными характеристиками информационной войны, обозначая ее как один из способов гибридной войны, являются:

- Нестандартность: такие конфликты происходят за пределами классических полей боя;
- Комплексность: используются различные методы для достижения цели;
- Масштабность: затрагивается как отношения межгосударственного уровня, так и жизни обывателей.
- Высокая непредсказуемость: результат информационной войны сложно предугадать.

Таким образом, учитывая вышеупомянутые теоретические изыскания и выводы, мы можем сказать, что гибридные и информационные войны являются актуальными современными проблемами международной безопасности. Данная проблематика нуждается в дальнейшем изучении и поиске решения. Если не предпринимать конкретных действий и игнорировать данные проблемы, они будут усугубляться и приведут к непоправимым последствиям для всего мирового сообщества.

#### Список используемой литературы:

1. Бартош А. А. Парадигма гибридной войны // *Вопр. безопасности*. – 2017. – № 3. – С. 44–61
2. Борхсениус А. В. Информационная война: проблема теоретической интерпретации // *Вестник Российского университета дружбы народов*. Серия: Государственное и муниципальное управление. – 2016. – №1. – С. 79-89.
3. Иванов С. А. Информационная война: сущность и основные формы проявления // *Известия АлтГУ*. – 2013. – №4 (80). – С. 276-279.
4. Кривко М.А. Война XXI века: гибридная, информационная или «новая холодная»? К вопросу об использовании терминов // *Гуманитарные проблемы военного дела*. – 2019. – № 3. (20). – С. 46-51.
5. Лукьянов В. Ю. Гибридные войны как угроза безопасности в XXI веке // *Вестник Северного (Арктического) федерального университета*. Серия: Гуманитарные и социальные науки. – 2021. – Т. 21, № 3. – С. 5–14.
6. Манойло А. В. Информационная война и новая политическая реальность (I) // *Вестник МГОУ*. – 2021. – №1. – С. 100-131.
7. Панарин И. Н. Информационная война и геополитика. – М.: Поколение. – 2006. 560 с.
8. Панарин И. Н. Основы теории "гибридной войны" // *Международное сотрудничество евразийских государств: политика, экономика, право*. – 2019. – №4. – С. 58-70.
9. Черных С.Н., Зуева Н.А. Информационная война: традиционные методы, новые тенденции // *Контекст и рефлексия: философия о мире и человеке*. – 2017. – Том 6. – № 6А. – С. 191-199.
10. Чихарев И.А. Гибридная война: к проблеме политологической интерпретации // *ВЕСТН. МОСК. УН-ТА. СЕР. 12. ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ*. – 2020. – № 5. – С. 67-84.
11. Якимчук В. В. Понятие гибридной и информационной войн в российской и зарубежной литературе // *Скиф*. – 2020. – №8 (48). – С. 161-166.
12. Glenn R. W. All Glory Is Fleeting: Insights from the Second Lebanon War. Santa Monica. Published by the RAND Corporation. – 2012. – P. 119.
13. International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank., Pathways for Peace Inclusive Approaches to Preventing Violent Conflict. World Bank Publications. Washington. DC. – 2018. – P. 299
14. Hoffman, F. G., Conflict in the 21st Century: The Rise of Hybrid Wars. Potomac Institute for Policy Studies Arlington. Virginia. – 2007. – P. 72.
15. Stein G. J. Information warfare // *Airpower journal*. – Spring 1995. – Vol. IX. – No.1. – P. 30-39.
16. Организация Объединенных Наций. Новая эра конфликтов и насилия [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.un.org/ru/un75/new-era-conflict-and-violence> (дата обращения: 02.05.2023).

**Информационные технологии в современном дистанционном обучении****Information technologies in modern distance learning****Лукьянцева А.Д.**

*Студент экономического факультета  
Стерлитамакский филиал Уфимского Университета науки и технологии  
Россия, г. Стерлитамак  
[angelina.lukyantseva@inbox.ru](mailto:angelina.lukyantseva@inbox.ru)*

**Lukyantseva A.D.**

*student  
Sterlitamak Branch of Ufa University of Science and Technology  
Russia, Sterlitamak  
[angelina.lukyantseva@inbox.ru](mailto:angelina.lukyantseva@inbox.ru)*

**Научный руководитель****Иремадзе Э.О.**

*доц., к.х.н.  
Стерлитамакский филиал Уфимского Университета науки и технологии  
Россия, г. Стерлитамак  
[e.o.iremadze@struust.ru](mailto:e.o.iremadze@struust.ru)*

**Scientific Adviser****Iremadze E.O.**

*Sterlitamak Branch of Ufa University of Science and Technology  
Russia, Sterlitamak  
[e.o.iremadze@struust.ru](mailto:e.o.iremadze@struust.ru)*

**Аннотация.**

Статья посвящена информационным технологиям в современном дистанционном обучении. Традиционные формы и технологии обучения в силу трудовой занятости различных категорий показывают себя на современном этапе развития информационных систем и технологии недостаточно эффективными. Появление новых методов информационных и цифровых технологий создает перспективу организации непрерывного развития для широких слоев учащихся, а также населения, нуждающихся в дополнительной подготовке и переподготовке. В работе рассматриваются виды дистанционного обучения, его цели, задачи и актуальность.

**Annotation.**

The article is devoted to information technologies in modern distance learning. Traditional forms and technologies of training, due to the employment of various categories, show themselves to be insufficiently effective at the present stage of the development of information systems and technologies. The emergence of new methods of information and digital technologies creates the prospect of organizing continuous development for a wide range of students, as well as the population in need of additional training and retraining. The paper considers the types of distance learning, its goals, objectives and relevance.

**Ключевые слова:** дистанционное обучение, информационные методы, образования, образовательные технологии, диалоговые тренажеры, виртуальная реальность, электронные курсы, скрайбинг, информация, системы, организации.

**Key words:** distance learning, information methods, education, educational technologies, interactive simulators, virtual reality, e-courses, scribing, information, systems, organizations. development for a wide range of students, as well as the population in need of additional training and retraining. The paper considers the types of distance learning, its goals, objectives and relevance.

В обществе и образовании на этапе становления дистанционного обучения происходит изменения взаимосвязей. В таком случае возрастает общественный прогресс, что приводит к изменениям образовательных процессов и технологий, их требования к индивидуальным качествам подготовки образования.

Следовательно, актуальна задача: необходимость поиска альтернативных форм образовательных систем и их развитие идей; инновационная стратегия образовательного обучения и разработка образовательных технологий.

Цель данной работы направлена на то, чтобы продемонстрировать важность визуального восприятия материала, разработка новых идей дистанционного обучения с помощью методов информационных технологий.

В ходе самого процесса дистанционного обучения включают ряд психологических особенностей и влияний занятий на человека. Такие психологические особенности делятся на группы, которые требуют особого внимания. В первую очередь это возрастной диапазон учащихся студентов, их способности к дистанционному процессу. По мнению специалистов, которые работают в данной сфере, имеющиеся в наше время новые формы дистанционного обучения, в значительной степени подходят взрослым людям, которые проходят переподготовку или же получают второе дополнительное образование, чем подросткам. Но несмотря на возраст и разработку новых программ обучения, учитывая новые требования образования, также возможно обучение студентов с университетов. Самый долгий и противоречивый процесс - становление целостности интеллекта. Главную роль в образовании играет уровень полученной информации, объем новых усвоенных знаний, приобретенных навыков. Степень полученных знаний растет от развития взрослого человека. Такая тема изучается очень активно в зарубежной психологии, где данная проблема, а именно проблема прерывания, активно изучается всеми психологами. Общение с преподавателем дал сильный толчок и влияющим фактором на прерывание или продолжение обучения студентов. Контакт с преподавателем должен быть в том случае, если необходима помощь преподавателя, пояснение непонятных задач, тем, а также моральная поддержка для мотивации студента к обучению. Такое исследование выдвинули Каскелли, Денехера и Прунелла. На основе этого, если учащимся не будет хватать общения с преподавателем, его помощью, то возрастает уровень прерывания дистанционного обучения.

Сам процесс информационных технологий понимается в используемых особых комплексов специальных средств и методов сбора информации их передача данных. Туда входит и первичная информация данных. Её цель заключается в получении новой информации о состоянии самого объекта, о его продукте и его сведениях. На современном этапе дистанционное обучение используется при интегративно-модульном подходе, его гибкости и дифференциации, туда же входит и использование новых информационных технологий, в том числе интернет-технологии.[1]

Традиционные формы и технологии обучения в силу трудовой занятости различных категорий показывают себя на современном этапе развития информационных систем и технологии недостаточно эффективными. Появление усовершенствованных методов информационных и цифровых технологий создает перспективу организации непрерывного развития для широких слоев учащихся, а также населения, нуждающихся в дополнительной подготовке и переподготовке.

В данный момент в Российской Федерации активно совершенствующим элементом системы образования является дополнительная профессиональное образование. Его ключевая задача заключается в повышении квалификации специалистов. Цифровой этап Российской Федерации переходит на социально-экономическое развитие, где ключевое содержание заключается в развитии и становление цифровой экономики страны, которое трансформирует сферы деятельности человека: производство, предоставление услуг, социальной сферы, в том числе образования, на основе использования информационно-коммуникационных технологий. [2]

Технологии дистанционного обучения - это множество усовершенствованных информационных методов и форм развития, которые могут обеспечивать на далёком расстоянии учебный процесс. Дистанция больше не

препятствует живому общению, интерактиву и получению практического опыта. Живое общение, интерактивность и получение практического опыта больше не ограничены дистанцией. Дистанционное обучение является результатом информационной революции в образовании и представляет собой переписку и обучение через компьютерную сеть Интернет. Оно предназначено для тех, кто по разным причинам не имеет возможности учиться непосредственно в учебном заведении под контролем преподавателя, но все же стремится к получению знаний самостоятельно. Такой вид обучения позволяет учиться в удобное для себя время, не прекращая работу, учебу или отдых. Дистанционное обучение способствует развитию навыков самостоятельного мышления, учит оценивать ситуацию, прогнозировать и принимать решения. Оно также помогает легко усваивать новую информацию и ориентироваться в дисциплине, что является важными качествами для высококвалифицированных специалистов.

Моделирование реальных рабочих ситуаций и обучающие игры являются информационными технологиями, которые успешно применяются в современном дистанционном обучении. Виртуальные средства делают возможным быстрое и легкое интегрирование обучающих игр в онлайн-систему обучения сотрудников в любой компании. Обучающие игры могут быть как персональными, так и многопользовательскими, и позволяют сотрудникам приобретать необходимые навыки без прерывания рабочего процесса. Например, для механиков сервиса технического обслуживания доступна онлайн-игра, где нужно выполнить правильную последовательность работ по приемке нового автомобиля. [3]

Основными технологиями дистанционного обучения являются, на данный момент времени, проведение занятий онлайн через видеоконференцию, применение видеоуроков, направленных преподавателем ученику также через сеть Интернет и выложенных на портале учебного заведения для каждого занятия, раздача дидактического обучающего материала, по изучению которого обучающийся должен проверить свои знания и умения, пройдя ряд тестовых заданий, позволяющих оценить его уровень знаний и указать на ошибки.

Современно развитие техники, в частности использование для проведения обучения программы Бкуре, использование которой позволяет ученику видеть и слышать урок преподавателя, а также те материалы, которые он показывает ученику в процессе урока на экране компьютера.

Диалоговые тренажеры позволяют тренироваться в общении с виртуальным персонажем для достижения правильных результатов в различных ситуациях, таких как заказ тура в туристическом агентстве. Это также помогает формировать навыки общения в процессе переговоров, презентации, заключения сделок и коммуникации на иностранных языках. [4]

Скрайбинг, в свою очередь, является иллюстративным дополнением к текстовой информации. Построение графических и динамических презентаций в PR и маркетинге помогает быстрому и более эффективному усвоению больших объемов информации.

Чат-бот – это программа для мессенджеров и социальных сетей, к которой можно задавать вопросы, получать ответы, делать заказы и получать простые поручения автоматически. Эти роботы способны имитировать живое общение благодаря искусственному интеллекту. Чат-боты – это образовательные технологии будущего, которые позволяют индивидуализировать процесс обучения. Также расширяются горизонты виртуальной реальности, которая уже успешно применяется в образовательных целях. Она создает симуляторы, в рамках которых можно отработать навыки во время безопасной тренировки.

Электронные курсы объединяют в себе все упомянутые методики и могут содержать различные типы контента, такие как видео, тексты, аудио, вебинары, инфографику и практические упражнения. Организаторы курсов имеют возможность проводить тестирования и контролировать скорость и результаты обучения

участников. Например, такие курсы могут использоваться для обучения продавцов, чтобы помочь им получить все необходимые знания и навыки в продажах.

Использование для обучения учебной среды MOODLE. Данная учебная среда позволяет создавать для каждой группы и каждого курса студентов, обучающихся дистанционно, индивидуальные задания, а индивидуальные пароль и логин студента, с обязательной регистрацией подключения к среде с его личного компьютера по IP-адресу позволяют получать дидактические материалы, учебные задания, проходить тесты, предназначенные именно для данного студента.

Дистанционное образование носит свой как отрицательный, так и положительный характер. Во-первых, благодаря возможности использования элементов дистанционного обучения есть возможность осваивать новые технологии. Во-вторых, появляется возможность продемонстрировать как можно больше развивающих идей и заданий. В-третьих, становится осуществимы верное принятие решений таких компетенций как умение делать осознанный выбор и нести за него ответственность, умение самостоятельно планировать деятельность, также специалистам постоянно приходится заниматься своим самообразованием.

Несмотря на вышесказанные преимущества дистанционного обучения следует отметить, что дистанционное образование имеет недостатки, такие как отсутствие общения, уменьшение активности учащихся и повышение нагрузки на глаза и опорно-двигательный аппарат. Особенно в случае преподавания русского языка, это может приводить к ухудшению устной речи и потере навыков письменной. Однако, использование информационно-коммуникационных технологий в учебном процессе развивается и становится все более доступным и удобным. В других странах этот вид обучения уже имеет развитый характер, а интерактивность - ключевое понятие в новой образовательной практике.

Только на данном этапе существования Российская Федерация начинает обретать обороты. Именно государство останавливает развитие дистанционного образования и затягивает с пересмотрами образовательных стандартов. Однако, дистанционная организация обучения становится все более популярной, так как она позволяет получать еще больше знаний и информации, не нарушая учащимся вести привычный уклад образа жизни и не прерывать от рабочего процесса. Организации, компании, фабрики тоже активно пользуются дистанционным обучением. У таких организаций присутствует заинтересованность в знаниях, новых навыков, повышении квалификации сотрудников.

Для определения эффективности дистанционного обучения было проведено исследование в анкетной форме, разработав анкету, включающую 12 вопросов, охватывающих различные аспекты данной темы. Эти вопросы относились к уровню удовлетворения, проблемам, связанным с освоением дисциплины, а также объективности текущей и промежуточной аттестации в течение дистанционного и традиционного обучения. В ходе анкетирования было опрошено 200 студентов методом случайной выборки. Результаты анализа производились с использованием различных методов, таких как группировка, классификация, структурный анализ и графический метод. Кроме того, было обнаружено, что 82% студентов приняли участие в анкетировании, включая 80 студентов БГУ и 84 студента УУНиТ. Анкета позволила получить мнение студенческой аудитории об эффективности дистанционного обучения и перспективах его дальнейшего применения в образовательном процессе.

При оценке качества преподавания дисциплины, около половины студентов обоих вузов были полностью удовлетворены содержанием курса. Однако, форма проведения занятий не устраивала полностью 53,4% студентов БГУ, но среди студентов УУНиТ не было ни одного человека, который был полностью удовлетворен. 50,0% студентов УУНиТ были удовлетворены формой проведения занятий частично, а 12,5% и 13,3% студентов БГУ и УУНиТ соответственно были неудовлетворены содержанием курса.



Студенты высказали свое мнение о перспективах дистанционного обучения в вузах в ходе тестирования. Почти все студенты (87,5% БГУ и 87,0% УУНиТ) были положительно настроены к дистанционному проведению занятий. Только 12,5% и 13,0% студентов БГУ и УУНиТ соответственно считали данный вид обучения недопустимым. Большинство студентов (62,5% УУНиТ и 50,0% БГУ) предпочитают реализацию дистанционной формы обучения в объеме 50 - 75% от общего числа учебных часов, 25,0% и 37,0% студентов БГУ и УУНиТ соответственно считают возможным такой объем не превышающим 25%. Было отмечено, что современные обучающиеся достаточно адаптированы к дистанционным формам проведения занятий, и только 10% из них отметили свою плохую готовность.

Таким образом, благодаря новым информационным технологиям упрощаются и улучшаются способы обучения и восприятия новой информации и эта тенденция будет расти, независимо от образовательной системы. Он является одним из современных видов обучения, которое равноценно традиционным формам в системе образования. Для организации качественного дистанционного обучения требуются значительные материальные и интеллектуальные вложения со стороны образовательного учреждения и его педагогических кадров. Можно сделать вывод, что внедрение новых элементов информационных технологии в наше время имеют большую возможность восприятию информации в процессе обучения. Изучение опыта использования дистанционного обучения подтвердило значимость для студентов в ходе проведенного исследования с помощью прохождения онлайн-курса и получении нужной информации из других доступных в Интернете источников.

#### **Список используемой литературы:**

1. Баловсяк, Н. Качественное образование в виртуальной аудитории // Н. Баловсяк, О. Азарова, И. Зуева // Компьютера. - 2005. - № 7. - С. 24 - 25.
2. Иремадзе Э.О., Заремба А.И. // Основы информационной безопасности // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2022. №5(69). С. 261-268.
3. Ибрагимов, И.М. Информационные технологии и средства дистанционного обучения / И.М. Ибрагимов. -М., 2008.
4. Колоколов, А.С. Перспективные телевизионные формы дистанционного обучения / А.С. Колоколов, В.М. Кроль, Е.Д. Сотников // Инновации в образовании. - 2003. - № 2. - С. 88 - 98.

**Информация как предмет преступлений в сфере экономической деятельности****Information as a subject of crimes in the sphere of economic activity***Балашов Владимир Андреевич**Студент 2 курса магистратуры**Юридического факультета**Финансового университета при Правительстве РФ**Россия, Москва**Balashov Vladimir Andreevich**2nd year master's student**Faculty of Law**Financial University under the Government of the Russian Federation**Russia, Moscow***Аннотация.**

В статье анализируется современное значение информации, которая может выступать в качестве предмета преступлений в сфере экономической деятельности. Рассмотрено российское законодательство, а также научные источники, определяющие значение и характеристики информации как предмета преступного посягательства, а также взаимосвязь информации с субъективными и объективными признаками составов экономических преступлений. Сделаны выводы о дальнейшем совершенствовании норм уголовного законодательства в части преступлений, совершаемых в сфере экономической деятельности.

**Annotation.**

The article analyzes the modern meaning of information that can act as a subject of crimes in the field of economic activity. The article considers Russian legislation, as well as scientific sources that determine the meaning and characteristics of information as a subject of criminal encroachment, as well as the relationship of information with subjective and objective signs of economic crimes. Conclusions are drawn about the further improvement of the norms of criminal legislation in terms of crimes committed in the sphere of economic activity.

**Ключевые слова:** информация, предмет преступления, экономические преступления, признаки информации, субъективные признаки, объективные признаки, состав преступления.

**Key words:** information, the subject of the crime, economic crimes, signs of information, subjective signs, objective signs, the composition of the crime.

XXI век ознаменовался стремительным развитием информационных технологий, коммерциализации информации, которая становится средством обмена, товаром в современных экономических отношениях. Такая ценность и значимость информации стали причиной того, что на сегодняшний день информация может выступать в качестве предмета преступного посягательства. Так, использование информации, воздействие на нее (передача, распространение, нарушение конфиденциальности и ее ограниченного оборота) ведут к влиянию на экономические отношения (например, положение хозяйствующих субъектов, результаты торгов и др.). Однако современные тенденции развития уголовного законодательства свидетельствуют о том, что российский законодатель не уделяет должного внимания информации как конструктивному признаку составов экономических преступлений.

Действующие нормы Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), определяют широкий перечень составов преступлений, в которых информация выступает предметом преступного посягательства [1]. В последние годы развития уголовного законодательства Российской Федерации в структуру норм УК РФ, в частности в положения Главы 22 УК РФ, были внесены новые составы, закрепляющие юридическую ответственность за преступления, в которых предметом преступного посягательства выступает информация. Отметим, что согласно имеющейся статистике МВД РФ за 2022 год, остается высокой доля преступлений, совершаемых в сфере экономических отношений [7]. Показатели статистики, а также положения действующего

законодательства определяют актуальность и значимость исследования информации как предмета преступлений, совершаемых в сфере экономической деятельности.

Российский законодатель выделяет следующие составы преступлений в сфере экономической деятельности, в которых информация может выступать в качестве предмета преступного посягательства, в частности:

- ст. 170.1 УК РФ «Фальсификация единого государственного реестра юридических лиц, реестра владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета»;
- ст. 185.1 УК РФ «Злостное уклонение от раскрытия или предоставления информации, определенной законодательством Российской Федерации о ценных бумагах»;
- ст. 183 УК РФ «Незаконные получение и разглашение сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну»;
- ст. 185.6 УК РФ «Неправомерное использование инсайдерской информации»;
- ст. 189 УК РФ «Незаконные экспорт из Российской Федерации или передача сырья, материалов, оборудования, технологий, научно-технической информации, незаконное выполнение работ (оказание услуг), которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, вооружения и военной техники»;
- ст. 195 УК РФ «Неправомерные действия при банкротстве».

В данных составах субъект преступления воздействует на информацию. Однако для комплексной характеристики информации как предмета преступления необходимо определить уголовно-правовую характеристику информации, которая определяется в качестве предмета преступного посягательства.

Легальное толкование термина «информация» содержится в Федеральном законе «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», в котором информация определяется в качестве «сведений (сообщений, данных) независимо от формы их представления» [2]. Такое широкое и неоднозначное толкование термина «информация», безусловно, не подходит для целей уголовно-правовой характеристики. При этом, нормы УК РФ не содержат в себе какой-либо конкретизации понятия информации и ее признаков. Более конкретно понятие информации раскрывается в доктринальных источниках, где указывается не только сущностное содержание понятия «информация», но и определяется группа признаков, характеризующих такое явление. В частности, И. В. Семенова определяет информацию как «определенные сведения, которые могут быть объектом публичных и гражданских правоотношений, свободно передающиеся от одного лица к другому, при условии, что в отношении таких сведений отсутствуют какие-либо ограничения» [5; С. 160]. Однако выделяемые различными исследователями в науке признаки информации (в частности, тиражируемость, неотчуждаемость от материального носителя, неисчерпаемость и др.) не отражают в себе необходимого для уголовного законодательства содержания.

Представляется, что именно признаки информации имеют существенное значение для уголовно-правовой квалификации. Видится возможным в целях уголовно-правовой характеристики информации выделяться следующие признаки информации:

- Объем информации. Данный признак характеризовать количество информации, которая либо используется для совершения преступления, либо выступает предметом преступного посягательства. В данном случае объем информации во взаимосвязи с критериями ценности информации и ее достоверности будет определять фактическую экономическую ценность, необходимую для квалификации преступного деяния;
- Достоверность информации. В контексте квалификации преступного посягательства будет выступать критерием, необходимым для оценки реальных возможностей влияния такой информации на

экономические отношения, в частности, на возможность возникновения ущерба, а также возможности ее рассмотрения в качестве предмета преступного посягательства;

– Насыщенность информации. Данный признак будет использоваться в качестве формального критерия, который будет выделять среди всего объема информации те данные и сведения, которые могут оказывать влияние на экономические отношения;

– Ценность информации как признак информации необходимо рассматривать в качестве особо важного критерия, который определяет юридическую значимость информации и впоследствии ее экономическую ценность.

Предполагается, что предложенные признаки информации (объем, достоверность, насыщенность и ценность) могут быть использованы в рамках правоприменения в целях квалификации преступлений, совершаемых в сфере экономической деятельности.

Анализ составов преступлений, в которых информация выступает предметом преступления, а также предложенные характеристики информации позволяют сказать о том, что информация как предмет преступного посягательства в сфере экономической деятельности должна обладать экономической ценностью [6; С. 67]. Для определения такой экономической ценности могут быть использованы указанные ранее признаки информации. Кроме этого, необходимо согласиться с мнением Д. А. Гайнюченко о том, что в контексте определения информации как предмета преступного посягательства речь идет и о той информации, которая обладает особым режимом охраны [4; С. 43], к примеру, коммерческая тайна, банковская тайна и др.

Информация, которая выступает предметом преступного посягательства, представляет собой особые сведения, выраженные в определенной форме, которые выступают объектом правоотношений в сфере экономической деятельности [3]. При этом, для такой информации характерно наличие экономической ценности и особого режима охраны.

Информация как предмет преступного посягательства оказывает прямое влияние на субъективные и объективные признаки состава преступлений в сфере экономической деятельности. Предполагается необходимым рассмотреть данную взаимосвязь на конкретных примерах.

В случае, когда при совершении экономического преступления происходит воздействие на информацию, то первоочередным образом возможно установления связи между информацией и объективной стороной преступления. Так, воздействие на информацию возможно в двух основных случаях: во-первых, путем использования информации (когда субъект использует полученную информацию для достижения преступного умысла); во-вторых, путем доступа к информации (когда субъект ввиду наличия у него должностных или иных полномочий осуществляет доступ к данным и сведениям). В случае «доступа» к информации происходит определение иных квалифицирующих признаков, а именно, способа совершения преступления. Например, по смыслу ст. 183 УК РФ, в качестве обязательного признака состава преступления выделяется способ его совершения – «похищение документов, обман, шантаж, принуждение, подкуп, угрозы» []. В случае использования информации, критерий экономической ценности информации не является обязательным. В частности, ст. 170.1 УК РФ устанавливает меры ответственности за фальсификацию реестров юридических лиц, владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета. Субъект преступления воздействует на информацию, которая не имеет экономической ценности, однако последствия совершения такого преступления будут иметь значение для дальнейшего развития экономических отношений в конкретной сфере.

Информация как предмет преступного посягательства также может оказывать влияние и на субъективные признаки состава преступления, а именно на содержание волевого и интеллектуального моментов вины, а также на наличие или отсутствие специальных признаков и характеристик субъекта преступления.

В случае, когда субъект преступления осуществляет воздействие на информацию в рамках совершения экономического преступления, предполагается наличие специальных характеристик субъекта:

– Во-первых, предполагается, что у субъекта преступления имеется доступ к информации, что предполагает наличие определенного статуса (например, в контексте ст. 185.5 УК РФ необходимым является, что субъект преступления выступает участником общества, акционером, секретарем собрания) либо должностных полномочий, что определяет специальный субъект преступления – должностное лицо (такая взаимосвязь может быть проиллюстрирована на примере ст. 170.1 УК РФ, где воздействие на информацию в Реестре может быть осуществлено только должностным лицом);

– Во-вторых, может предполагаться, что субъект преступлений обладает определенными обязанностями по предоставлению конкретной информации.

Кроме этого, предмет преступления (информация) может оказывать влияние на содержание вины. Так, видится обоснованным, что в случае воздействия на информацию субъект преступления не только осознает общественную опасность деяний, но и осознает последствия своих действий. Это определяет, что в случае совершения преступления в сфере экономической деятельности, в которых информация выступает предметом преступления, устанавливается вина в форме прямого умысла. Обратимся к уже рассмотренному составу ст. 170.1 УК РФ, предполагающему влияние на информацию, закрепленную в Реестре. Анализируя субъективную сторону состава данного преступления, необходимо отметить, что субъект, совершает преступление с прямым умыслом, то есть осознает общественную опасность своего деяния и негативные последствия, которые таким деянием будут достигнуты. При этом, несмотря на отсутствие прямого указания законодателя на специальный субъект такого преступления, особенности объективной стороны преступления и предмета преступления (информации, которая содержится в специальном Реестре) предполагает, что субъект должен изначально обладать возможностью влияния на такую информацию, например, обладать должностными полномочиями по ведению такого Реестра, а следовательно, субъект преступления является специальным.

Соответственно, можно сделать следующие выводы:

Во-первых, информация как предмет преступного посягательства в сфере экономической деятельности имеет прямую взаимосвязь с объективными признаками состава преступления:

– если происходит воздействие на ту информацию, которая измеряется в денежном эквиваленте, то состав преступления по своей конструкции будет носить материальный характер, то есть для квалификации преступного деяния необходимо определение конкретных общественно опасных последствий, которые выражаются в конкретном размере материального ущерба;

– если происходит воздействие на ту информацию, которая не имеет экономической ценности, то сам состав будет носить формальный или материальный характер;

– в случае, когда преступление совершается путем бездействия, и одновременно с этим предметом преступления выступает информация, то состав такого преступления будет материальным, а обязательным общественно-опасным последствием будет являться ущерб, причиненный потерпевшему.

Во-вторых, информация в качестве предмета преступлений оказывает влияние на ряд субъективных признаков, в частности, воздействие на характеристики субъекта преступления (субъект будет являться специальным, так как воздействие на информацию предполагает наличие специальных полномочий субъекта на доступ к такой информации, воздействия на нее, а также ее передачи, хранения и др.), а также на вину субъекта преступления (когда происходит воздействие на информацию как предмет преступления, устанавливается прямая взаимосвязь между интеллектуальным и волевым моментом вины и информацией, на которую происходит воздействие).

Таким образом, были установлены элементы влияния информации, которая выступает в качестве предмета преступного посягательства в сфере экономической деятельности, на объективные и субъективные признаки составов, что предполагает за собой возможный вывод о конкретизации норм УК РФ в части указания на форму вины в ряде составов преступлений, а также конкретизацию специальных характеристик субъекта преступления. Поэтому видится необходимым осуществить конкретизацию формы вины в составах преступлений, в которых информация выступает средством совершения преступления (составы, предусмотренные статьями 170, 170.1, 176, 185.3, 193.1, 198, и 199 УК РФ). Такая мера модернизации действующих уголовно-правовых норм позволит создать основы для единообразного понимания интеллектуального и волевого моментов вины в указанных составах экономических преступлений.

#### Список используемой литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Российская газета. – 18.06.1996. – № 114.
2. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Российская газета. – № 165. – 29.07.2006.
3. Асланян Р. Г. Информация как предмет и средство совершения преступлений в сфере экономической деятельности: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук – Текст : электронный. – URL: <http://crimescience.ru/wp-content/uploads/2016/07/Автореф-Информационная-преступность.pdf> (дата обращения: 02.02.2023).
4. Гайнюченко, Д. А. Информация как объект уголовно-правовой охраны: понятие, признаки, виды / Д. А. Гайнюченко, К. В. Степанова // Science Time. – 2017. – № 5(41). – С. 40-45.
5. Семенова, И. В. Цифровая информация как предмет посягательства преступлений в сфере компьютерной информации / И. В. Семенова // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Юридические науки. – 2022. – Т. 8, № 4. – С. 158-165.
6. Шульга, А. В. Информация имущественного характера как предмет преступлений против собственности / А. В. Шульга // Уголовное право. – 2010. – № 1. – С. 65-69.
7. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь - декабрь 2022 года / МВД РФ. – URL: <https://мвд.рф/reports/item/35396677/> (дата обращения: 15.01.2023).

## Исследование влияния гендера и гендерных стереотипов на принятие решений в сфере гражданских правоотношений

### The influence of gender and gender stereotypes on decision-making in the field of civil law relations

*Новикова Дарья Александровна*

*студентка 3 курса бакалавра*

*кафедра гражданского права, факультет Институт Права Уфимского университета науки и технологий*

*Россия, Уфа*

*[dasha032001@gmail.com](mailto:dasha032001@gmail.com)*

*Novikova Darya Alexandrovna*

*Bachelor Junior student*

*Department of Civil Law of Ufa University of Science and Technology*

*Russia, Ufa*

*[dasha032001@gmail.com](mailto:dasha032001@gmail.com)*

#### **Аннотация.**

Данная статья фокусируется на исследовании влияния гендера и гендерных стереотипов на процесс принятия решений в области гражданских правоотношений. Работа обсуждает актуальные проблемы, связанные с психологическим аспектом и «человеческим фактором» в контексте принятия решений в семейном праве. В статье представлена и анализируется статистика из зарубежных исследований, которая дополняет исследование. Методы исследования включают анализ случаев и психологических аспектов, связанных с влиянием гендера на принятие решений. Работа предоставляет важные выводы о влиянии гендера и гендерных стереотипов на процесс принятия решений в сфере гражданских правоотношений и оказывает практическое значение для развития более справедливых и равноправных правовых систем. В статье также предлагаются рекомендации по преодолению гендерных неравенств и повышению осведомленности об этих вопросах в правовом сообществе.

#### **Annotation.**

This article focuses on investigating the influence of gender and gender stereotypes on the decision-making process in the field of civil law relations. The study discusses relevant issues related to the psychological aspect and the «human factor» in decision-making within family law. The article presents and analyzes statistical data from international studies that complement the research. Research methods include case analysis and psychological aspects related to the impact of gender on decision-making. The article provides important insights into the influence of gender and gender stereotypes on the decision-making process in the field of civil law relations and holds practical significance for the development of more just and equal legal systems. The article also offers recommendations for overcoming gender inequalities and raising awareness of these issues within the legal community.

**Ключевые слова:** гендер, гендерные стереотипы, принятие решений, гражданские правоотношения, семейное право, психологические аспекты, человеческий фактор, статистические данные, международные исследования, справедливость, инклюзивность.

**Key words:** gender, gender stereotypes, decision-making, civil legal relationships, family law, psychological aspects, human factor, statistical data, international studies, equitable, inclusive

В современном мире вопрос о влиянии гендера и гендерных стереотипов в разных областях общественных отношений стоит остро. Его оценка и изучение особенно важны в правовой сфере, которая оказывает колоссальное воздействие на жизнь каждого человека.

«Понятие гендерности носит биологический характер, трансформирующийся в социальную реальность, которая зримо и понятно отражена в быте человека, в определённых гендерных различиях и обязанностях» [2].

Стереотипы - те суждения, которые укореняются в сознании людей и отражают стабильные представления и убеждения относительно какого-либо объекта, в том числе человека.

Социолог У. Липпман, который в своей работе «Общественное мнение» определил стереотипы как детерминированные культурой «картинки» в голове, сформированные на основе социальной культуры и

используемые для экономии усилий, упрощения сложного окружающего мира и защиты собственных ценностей, позиции и права.[6]

Однако не существует единого определения гендерных стереотипов, которое бы затрагивало абсолютно все аспекты этого явления и его последствий, существуют разные точки зрения на этот счет. Наиболее полно раскрытое определение, на наш взгляд:

«Гендерные стереотипы — это социально конструируемые категории "маскулинность" и "фемининность", которые подтверждаются различным в зависимости от пола поведением, различным распределением мужчин и женщин внутри социальных ролей и статусов; и которые поддерживаются психологическими потребностями человека вести себя в социально желаемой манере и ощущать свою целостность, непротиворечивость» [5].

Так, гендерный стереотип может породить определенное эмоциональное отношение человека к какой-либо личности в связи с половым признаком. Например, с точки зрения семейного права, в обществе существуют гендерные стереотипы в отношении отцов и матерей, а конкретно: о различиях в их отношении к воспитанию детей или их правовом статусе.

Можно сказать, о положительной тенденции постепенного преодоления гендерных стереотипов относительно дискриминации мужчин при рассмотрении дел об определении места жительства ребенка. На данную тенденцию указывает увеличение положительных решений суда, в которых удовлетворяются требования отцов. В настоящее время в 10-12% случаев суд определяет постоянным местом жительства несовершеннолетнего ребенка место жительства отца [1].

В законодательстве Российской Федерации (далее РФ) возможно проследить различие правового статуса женщин и мужчин. Это обосновано тем, что законодатель опирается на существующие в обществе гендерные стереотипы, исторически сложившийся образ жизни людей и распределение социальных и бытовых ролей между женщинами и мужчинами.

В криминальных науках (уголовное право, уголовно-исполнительное право) гендер играет важную роль, часто его значимость сводится только к обозначению пола субъекта преступления. Например, назначение и исполнение уголовных наказаний дифференцируются по половому признаку. Так, в соответствии с Уголовным кодексом РФ беременным и женщинам, имеющим детей в возрасте до трёх лет, не могут назначаться такие виды уголовных наказаний, как обязательные, исправительные и принудительные работы, а также арест.

В качестве смягчающего вину обстоятельства может рассматриваться беременность или наличие малолетних детей, в свою очередь, совершение преступления в отношении женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности рассматривается в уголовном праве в качестве отягчающего обстоятельства.

Разберем, влияют ли устоявшиеся в обществе гендерные стереотипы на принятие решений по гражданским делам на примере дел в сфере семейных правоотношений, а также практики зарубежных стран.

**Во-первых, рассмотрим вопрос о возможном влиянии половой принадлежности с точки зрения психологического аспекта на вынесение решения судом.**

В статье 6 Гражданского процессуального кодекса РФ (далее ГПК РФ) в числе одного из принципов признается принцип равенства всех перед законом и судом. Он предполагает, что правосудие по гражданским делам в Российской Федерации осуществляется на началах равенства перед законом и судом всех граждан, в том числе независимо от пола. Из чего следует, что законодательством определено равенство полов с точки зрения закона. Однако в любой сфере можно проследить влияние психологического фактора на принятие решения даже



судьями, который прослеживается и при анализе статистических данных о вынесенных судами решениях по гражданским делам.

В зарубежном статистическом исследовании было рассмотрено влияние гендера на принятие решений судьями Верховного Суда Канады и Апелляционного суда США. Был сделан вывод о том, что при наличии гендерного разнообразия в группе судей, решения в пользу женщин выносятся гораздо чаще, чем при отсутствии этого разнообразия. [8]

Также, при анализе вынесенных Верховным судом Австралии, где преобладают судьи-мужчины, решений удалось установить, что привлечение истцом в качестве представителя женщины снижает шансы выиграть дело на 40 процентов. [7] Однако наличие в составе судей гендерного разнообразия не оказало существенного влияния на вынесение решений Верховным Судом США в пользу представителя-женщины одной из сторон.

В исследовании также с помощью математического метода были рассмотрены различные переменные, связанные с полом и идеологией, а также определены основные характеристики их кодирования. Оптимальным способом измерения пола адвоката является использование факторов, таких как устное обсуждение дела, участие в качестве главного адвоката, представление конкретной стороны и др. Идеологические оценки судей основываются на анализе редакционных статей австралийских газет и представлены на шкале от 0 до 1, где более низкие значения соответствуют консервативной идеологии, а более высокие значения - либеральной идеологии. Кроме того, для идентификации женских проблем была применена двоичная переменная, принимающая значение 1 в случае, если дело связано с вопросами, касающимися женщин, и были определены конкретные категории таких вопросов, включая преступления против женщин, равные возможности в сфере труда, материнские права, репродуктивные права. [8]

На основании анализа зарубежной практики можно сделать вывод о возможном влиянии половой принадлежности судей на вынесение решений судом.

Однако стоит отметить, что влияние пола судьи на вынесение решений может быть разнообразным и зависит от контекста. Например, в случае с Верховным Судом Австралии, где преобладают судьи-мужчины, вынесенные решения указывают на то, что привлечение женщины в качестве представителя истца может снизить шансы на выигрыш дела. Однако в Верховном Суде США, несмотря на наличие гендерного разнообразия в составе судей, этот фактор не оказывает существенного влияния на решения в пользу женщин.

**Во-вторых, рассмотрим вопрос о влиянии гендерных стереотипов при принятии решения судом с точки зрения «человеческого фактора».**

Согласно ГПК РФ суд осуществляет свои полномочия по правосудию и восстановлению нарушенных прав, сохраняя независимость, объективность и беспристрастность.

Особо остро стоит вопрос о влиянии гендерных стереотипов при разрешении дел в сфере семейных правоотношений. Актуален вопрос об оставлении ребенка после оформления бракоразводного процесса за матерью или отцом. Известно, что в обществе укрепилось утверждение о «преимущественном» положении матери в случае развода. Но так ли это на самом деле?

В соответствии с данными статистики, после развода в 90 % случаев дети остаются с матерью, и отцы не выполняют своих обязанностей по отношению к детям. На этот вопрос Е. Б. Мизулина (председатель комитета Государственной думы Федерального собрания Российской Федерации VI созыва по вопросам семьи, женщин и детей) ответила в интервью от 18 мая 2010 г., где пояснила, что: «Когда суды рассматривают какие-то споры и выносят решение в пользу матери, то это происходит не потому, что все суды на стороне матерей, а потому, что сегодня в процентном соотношении число споров, где только мать воспитывает ребенка, а отец либо устранился,

либо ему все равно - их гораздо больше. Поэтому и решений в пользу матерей больше, а не потому, что у матерей какие-то преимущества. Этого нет.» [3]

«Определение полового признака включает в себя не только половые (биологические) отличия, которые, несомненно, являются главным основанием первичной дифференциации полов, но и комплекс социальных, психологических, исторических, социокультурных и другие факторов, которые тесно связаны с дифференциацией людей по половому признаку. Применение гендерного подхода в анализе общественных, и в том числе правовых проблем, а также при разработке методов их решения должно быть направлено на достижение справедливого общественного равенства при обязательном учете гендерных особенностей личности и гендерных отношений в существующем обществе». [1]

Так, после расторжения брака и возникновении споров о месте жительства, режиме общения ребенка с отдельным родителем, законодательство не предоставляет преимуществ ни отцам или матери. Принятие и исполнение обязанностей отцами после разрыва отношений с супругой в основном связано с их стремлением воспитывать, развивать и защищать интересы детей независимо от обстоятельств.

Возможность осуществления отцами своих прав определяется их собственным выбором, однако такой выбор должен соответствовать правам и интересам ребенка. Отдельное проживание отца от ребенка представляет определенные вызовы в реализации его родительских прав. Однако эти трудности могут быть преодолены в случае, если родители готовы к компромиссам и достигают соглашения относительно осуществления прав и исполнения обязанностей в отношении ребенка. Но это несколько не будет уменьшать объем правомочий отдельно проживающего отца. [4]

Таким образом, семейное законодательство, как правило, предоставляет отцам такие же родительские права, как и матерям. Однако не все отцы проявляют желание использовать данные права как в период брака, так и после его расторжения, и некоторые из них уклоняются от исполнения своих обязанностей.

Из вышеизложенного можно предположить, что вопрос о влиянии половой принадлежности судей на вынесение решений является сложным и многогранным, требующим дальнейшего исследования. Понимание этого вопроса может иметь важное значение для обеспечения принципа равенства всех перед законом и судом, а также для развития справедливой и беспристрастной системы правосудия.

Что касается гражданских дел в сфере семейных правоотношений, гендерные стереотипы все еще оказывают влияние на принятие решений судом. Однако наблюдается положительная тенденция к более справедливому учету интересов отцов и преодолению «человеческого фактора». Как следует из источников, всё еще соблюдается принцип равноправия, который лишь в небольшой мере подвергается воздействию, так называемых «гендерных стереотипов».

Важно применять гендерный подход при анализе правовых проблем и разработке методов их решения с учетом гендерных особенностей личности и гендерных отношений в обществе, с целью достижения справедливого общественного равенства.

#### Список используемой литературы:

1. Куликова А. А. Гендерный подход в российском законодательстве // Манускрипт. 2016. №1 (63). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gendernyy-podhod-v-rossiyskom-zakonodatelstve> (дата обращения: 14.05.2023).
2. Невзоров А. Н. Гендерные права в современном российском гражданском праве в эпоху Антропоцена: теоретический правовой аспект // Отечественная юриспруденция. 2017. №5 (19). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gendernye-prava-v-sovremennom-rossiyskom-grazhdanskom-prave-v-epohu-antropotsena-teoreticheskiy-pravovoy-aspekt> (дата обращения: 14.05.2023).
3. Нифталиева, Т. Интернет-интервью «О концепции государственной семейной политики» с Е. Б. Мизулиной / Т. Нифталиева // Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ. - URL: <https://www.garant.ru/interview/244534/> (дата обращения: 30.04.2023).

- 4.Пробина С. С. Правовой статус отца по российскому законодательству // Известия ВУЗов. Поволжский регион. Общественные науки. 2017. №2 (42). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoy-status-ottsa-po-rossiyskomu-zakonodatelstvu> (дата обращения: 14.05.2023).
- 5.Рябова Т. Б. Гендерные стереотипы и гендерная стереотипизация: методологические подходы // Женщина в российском обществе. 2001. №3-4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gendernye-stereotipy-i-gendernaya-stereotipizatsiya-metodologicheskie-podhody> (дата обращения: 16.05.2023)
- 6.Фань Луди СТЕРЕОТИПЫ: ПОНЯТИЕ, СВОЙСТВА, МОДЕЛИ КОГНИТИВНОЙ ОБРАБОТКИ И ИХ ВЛИЯНИЕ // Образование и право. 2021. №11. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stereotipy-ponyatie-svoystva-modeli-kognitivnoy-obrabotki-i-ih-vliyanie> (дата обращения: 16.05.2023)
- 7.John, S., & Erin B, K. The Impact of Attorney Gender on Decision Making in the United States Courts of Appeals // Journal of Women, Politics & Policy. - 2013 - Т.34 № 1. С.4.
- 8.Vinod, M., & Russell, S. Barrister Gender and Litigant Success on the High Court of Australia // Australian Journal of Political Science. - 2014 - Т.49 № 1. -С.44

## Исследование роли санкций на развитие промышленных предприятий города Самары на современном этапе

### Investigation of the role of sanctions on the development of industrial enterprises of the city of Samara at the present stage

**Кошмин Тимофей Сергеевич**

*Студент 1 курса*

*Факультет Институт права*

*Самарский государственный экономический университет*

*Россия, Самарская область, город Самара, улица Советской Армии, 141*

*e-mail: tim.koshmin@gmail.com*

**Koshmin Timofey Sergeevich**

*Student 1 term*

*Faculty of Institute of Law*

*Samara State University of Economics*

*Russia, Samara region, Samara city, Sovetskaya Armiya Street, 141*

*e-mail: tim.koshmin@gmail.com*

**Научный руководитель**

**Мухамбеталиева Ольга Рамилевна**

*Преподаватель кафедры экономической теории*

*Самарский государственный экономический университет*

*Россия, Самарская область, город Самара, улица Советской Армии, 141*

*e-mail: mukhambetalievao.r@sseu.ru*

**Scientific adviser**

**Mukhambetalieva Olga Ramilevna**

*Lecturer of the Department of Economic Theory*

*Samara State University of Economics*

*Russia, Samara region, Samara city, Sovetskaya Armiya Street, 141*

*e-mail: mukhambetalievao.r@sseu.ru*

#### **Аннотация.**

Автор провел исследование воздействия санкций на предприятия Самарской области, их меры борьбы с негативным воздействием, перечислил наиболее реальные перспективы развития.

#### **Annotation.**

The author conducted a study of the impact of sanctions on the enterprises of the Samara region, their measures to combat the negative impact, listed the most realistic development prospects.

**Ключевые слова:** санкции, Самарский регион, производство в Самарской регионе, воздействие санкций на региональные предприятия.

**Key words:** sanctions, Samara region, production in the Samara region, impact of sanctions on regional enterprises.

Наложение санкций на какую-либо страну — это большой удар по экономике государства. Но как с этим справляются отдельные регионы? В этом исследовании разбирается данный вопрос на примере Самарской области. Цель - определить насколько изменилось производство после наложения на Российскую Федерацию санкций. Актуальность данной темы заключается в выявлении перспектив существующего производства и его развития в регионе.

Начать стоит с определения рассматриваемых временных рамок. За базовый год возьмем 2008 (и до него), так как это самый стабильный и часто рассматриваемый статистиками период до кризиса в России и начала постоянного наложения санкций. В сравнение с ними - современность (2022-2023 годы), чтобы наиболее точно описать экономическую ситуацию региона на данный момент.

Для анализа производства возьмем следующие компании: «РКЦ Прогресс» «Авиаагрегат», «Авиакор», «Электрощит-Самара», «Арконик СМЗ», «Самарский БКК», «Жигулёвский пивоваренный завод» (не рассматриваем нефтеперерабатывающие компании, так как они, по большей части, принадлежат к государственным корпорациям, следовательно их необходимо рассматривать в том числе на уровне государства, а не только одного региона). Отбор данных компаний производился по критерию размеров (отобраны наиболее крупные). Также, для разнообразия компании были взяты из разных секторов: пищевая промышленность, авиастроение и др.

Итак, перейдем к основной части исследования:

«РКЦ Прогресс» - с 1994 года предприятие занимается разработкой и испытанием ракет-носителей семейства «Союз»; в 2006 году выигрывает тендер на производство легкого двухмоторного самолета «Рысачок»[8].

«Авиаагрегат» - в 2008 году предприятие было включено в состав Государственной корпорации «Ростехнологии», после чего началось активное производство шасси для самолетов и вертолетов, а также деталей для ЗРК(зенитно-ракетных комплексов)[7].

«Авиакор» - до 2005 года завод был в упадке: было произведено всего лишь 5 самолетов, но за 2005-2007 годы производство возобновилось, в 2008 году был подписан контракт о поставках с авиакомпанией из Якутии[1].

«Электрощит-Самара» - с 2003 года компания начала работать в перспективном для отечественной экономики направлении инжиниринга[11].

«Арконик СМЗ» - с 2005 года входила в структуру предприятий американской компании Arconic; занимается производством алюминиевых полуфабрикатов[2].

«Самарский БКК» - в конце 1990-х начале 2000-х Предприятие первым в Самарской области освоило производство технологически «капризного», но очень популярного продукта – круассанов; в 2007 году приобретает и устанавливается оборудование швейцарской фирмы RONDO[9].

«Жигулёвский пивоваренный завод» - с начала 2000-х предприятие стало полностью автоматизированным, также модернизированы были и линии розлива, что гарантировало большой объем продукции[3].

Рассмотрев уровень производства в регионе до кризиса и санкций, следует перейти к конечной точке истории на данный момент, а точнее к производству в 2022-2023 годах:

«РКЦ Прогресс» - в настоящее время производят ракеты и спутники, используемые ВС РФ, за что 23 марта 2022 года включен в санкционные списки США; так же включен в санкционные списки Великобритании, Японии, Украины, Канады, Швейцарии и Новой Зеландии.

«Авиаагрегат» - происходит модернизация предприятия в рамках государственной программы «Развитие авиационной промышленности на 2013–2025 годы», при этом все так же производятся детали для авиации и ЗРК; так же, как и «РКЦ Прогресс» завод попал под санкции.

«Авиакор» - на заводе производится техническое обслуживание и капитальный ремонт самолетов Ту-154, Ан-140 и Ан-74; вместе с тем, компания стала победителем конкурса «Достояние губернии 2022» в номинации «Промышленность».

«Электрощит-Самара» - в настоящее время компания занимает около 30% рынка электротехнического оборудования в России и СНГ, однако, стоит учесть, что в 2010 году французская компания Schneider Electric выкупила половину акций предприятия, а в 2013 году оставшуюся часть. Однако, руководящие должности предприятия занимают наши соотечественники.

«Арконик СМЗ» - компания развивает технологии использования алюминия в строительстве и машиностроении и использование их по ГОСТу (в том числе, внося правки в стандарты и расширяя, тем самым, возможности).

«Самарский БКК» - за весь период с 2008-го до 2023-го годов предприятие не сбавило производственной мощности, а, наоборот, модернизировало технологии, в том числе за счет привлечения станков и иных изделий фирмы RONDO.

«Жигулёвский пивоваренный завод» - завод получает награды и дипломы российского и международного уровня; кроме того, участвовал в подготовке чемпионата мира по футболу 2018.

Из приведенных выше фактов можно сделать вывод о том, что в Самарской области производство «держится на плаву». Но, стоит учитывать, что, во-первых, санкции все-таки повлияли на него, во-вторых, не обошлось без поддержки государства.

Для начала стоит рассмотреть по каким компаниям санкции «ударили больше всего»:

«Авиакор» - в 2014 году компания заявила о банкротстве, в 2015 Министерство обороны РФ потребовало взыскать неустойку. Стоит уточнить, что «Авиакор» принадлежит корпорации «Русские машины», которая, по заявлениям СМИ в 2019 году, рассматривала возможность отказа от принадлежащего ей завода[4].

«Арконик СМЗ» - в мае 2022 года компания Arconic объявила о продаже завода, следует думать в следствии «модного» протеста и ухода иностранных фирм, агентств и компаний из России[12].

«РКЦ Прогресс» и «Авиаагрегат» являются предприятиями связанными с производством, в том числе, стратегически важной техники или ее составляющих, поэтому государство просто не могло не предпринять меры по снижению действия санкций и замене деталей, если те переставали поставлять, поэтому давление на них более маленькое, чем на вышеперечисленных.

«Самарский БКК» и «Жигулёвский пивоваренный завод» являются производителями пищевой промышленности, которую санкции так же не обошли стороной, но тут помогло импортозамещение. Хотя цены и возросли, но товары, произведенные на данных мероприятиях продолжают выпускаться и радовать обывателей своим качеством.

Далее стоит более детально разобрать то, как производство на предприятии «Арконик СМЗ» смогло поддерживать темп производства. Как уже говорилось, в мае 2022 года Arconic решила продать завод, в результате чего, российская компания ООО «Промышленные инвестиции» скупил все 100% акций, в результате чего заводу вернулось историческое название «Самарский металлургический завод». Как заявили представители компании, данное изменение никак не повлияет на количество рабочих мест и объем выпускаемой продукции.

«Электроцит-Самара», как уже упоминалось, была выкуплена компанией Schneider Electric, что вовсе не мешает заниматься производством электротехнической продукции в нашем регионе. На бизнес-дискуссии «Импортозамещение в условиях санкций», прошедшей 28 июня 2022 года, Вице-президент компании Михаил Мартынов выдвинул следующий тезис: «Бизнес постепенно адаптируется под новые условия: идёт поиск новых партнёров — поставщиков комплектующих и заказчиков готовых изделий, продолжается выстраивание поставок по новым логистическим коридорам»[11].

4 апреля 2022 года в прямом эфире «Самарского областного вещательного агентства» Глава областного минэкономразвития Дмитрий Богданов раскрыл следующую информацию о борьбе с санкциями и их последствиями: Правительство РФ оперативно использует антикризисные инструменты (финансовые, налоговые, отраслевые и снижение административного давления на предпринимателей). Всего их около двухсот.

Также, Д. Ю. Богданов рассказал об электронном ресурсе - mybiz63.ru, на котором собраны все меры поддержки бизнесу в условиях санкций. Эффективность этого ресурса он прокомментировал следующим

образом: «Фактически, программы работают неделю и уже демонстрируют высокий спрос. Мы видим, что бизнес активно идет за новыми продуктами, а банки очень оперативно рассматривают заявки»[6].

Естественно, государственная поддержка, кроме экономических инструментов, будет заключать в себе так же и нормативную базу, такую как ФЗ от 31.12.2014 N 488-ФЗ (ред. от 05.12.2022) "О промышленной политике в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.04.2023). Данный Федеральный закон устанавливает меры и пути стимулирования деятельности в сфере промышленности[10].

Наконец, стоит перейти к перспективам региона. Сопредседатель Алюминиевой ассоциации Ирина Казовская рассказала об успехах в отрасли: после ухода из России зарубежных производителей авиационных контейнеров в начале года рынку была представлена отечественная разработка, полностью выполненная по российским и международным стандартам. О перспективах же высказалась следующим образом: «География экспортных поставок заметно изменилась, как и в других отраслях. Российские производители алюминиевой продукции переориентируются с традиционных экспортных рынков на новые.

Мы видим перспективы для расширения торгово-экономического сотрудничества со странами Центральной и Юго-Восточной Азии, Ближнего Востока и Африки. Наши зарубежные партнеры отмечают высокое качество и конкурентоспособность российской продукции для строительства, транспортного машиностроения, энергетики, автопрома, судостроения и сферы товаров народного потребления. И для нас это не новость — мы обладаем уникальными компетенциями по целому ряду направлений, например в области строительства мостов с конструкциями из алюминиевых сплавов»[2].

Не отходя от темы заявлений, Дмитрий Богданов в ходе того же эфира «Самарского областного вещательного агентства» затронул тему ухода некоторых иностранных компаний с российского рынка. Одним из первых предложений Самарской области в адрес федерального правительства стало создание единой «Биржи импортозамещения». «Многие предприятия занялись процессами импортозамещения, и сегодня для этого есть уникальное окно возможностей: правительство создает эксклюзивные условия, освобождаются рынки», - пояснил глава областного минэкономразвития[6].

Далее речь пойдет о перспективах рассматриваемых предприятий.

Такие товаропроизводители как «РКЦ Прогресс» и «Авиаагрегат» будут развиваться и дальше, так как производят стратегически важные изделия. Например, 29 марта 2023 года с космодрома Плесецк состоялся пуск ракеты «Союз», произведенной на «РКЦ Прогресс». Также, на официальном сайте Министерства промышленности и торговли Самарской области можно найти цитату Д. И. Азарова про «РКЦ Прогресс»: С самых первых дней предприятию была доверена важнейшая задача – обеспечить безопасность нашей страны, и завод блестяще справился с этой задачей, в кратчайшие сроки наладив выпуск межконтинентальных баллистических ракет[5].

В свою очередь, «Самарский БКК» и «Жигулёвский пивоваренный завод», так же как и «Электрощит-Самара» будут своевременно развиваться в своих областях. К сведению, все на той же бизнес-дискуссии «Импортозамещение в условиях санкций» было заявлено, что «Электрощит-Самара» может представить полный спектр электрооборудования в области передачи и распределения электроэнергии в сегментах низкого и среднего напряжения. Изделия применяются в большинстве отраслей отечественной промышленности.

«Арконик СМЗ», как было сказано выше, уже успешно развивается в своей области, о чем свидетельствуют принимаемых с их вмешательством стандарты ГОСТ.

«Авиакор», судя по всему, будет обладать перспективами только если кто-нибудь (компания или государство) реорганизирует его и модернизирует.

В данной работе не рассматривался малый бизнес, так как он получает государственную поддержку независимо от санкций. Естественно он пострадал от санкций, но существуют и иные причины, которые будет сложно отделить от темы исследования.

В заключение, хочется сказать, что санкции могут как навредить экономике, так и дать возможность самостоятельного, независимого от импорта роста, что и показывают на данный момент рассматриваемые в этой работе предприятия. Но, не стоит забывать, что экономический уровень регионов очень важен, ведь страна состоит из таких регионов как Самарская область. Поддержка государства важна для благосостояния губернии и производства внутри нее: стоит учитывать, что при наличии санкций экономика страны не сможет нормально функционировать без импортозамещения, которое в свою очередь не сможет достойно заменять товары без качественной связи между регионами и поддержкой государства. В таком случае положительного эффекта от воздействия санкций на экономику не будет.

#### Список используемой литературы:

1. Авиакор [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://aviacor.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
2. Алюминиевая ассоциация [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://www.aluminas.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
3. АО «Жигулевское пиво» [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://www.samarabeer.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
4. Леонид Уварчев [Электронный ресурс] // Коммерсантъ : газета. URL : <https://www.kommersant.ru/doc/3952265> (дата обращения: 14.05.2023).
5. Министерство промышленности и торговли Самарской области [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://minprom.samregion.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
6. Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://economy.samregion.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
7. ОАО «Авиаагрегат» [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://avia.pro> (дата обращения: 14.05.2023).
8. «РКЦ Прогресс» [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://www.samspace.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
9. Самарский БКК [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://sbkk.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
10. Федеральный закон от 31.12.2014 N 488-ФЗ (ред. от 05.12.2022) "О промышленной политике в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.04.2023). — URL: <http://base.garant.ru/70833138> (дата обращения: 14.05.2023).
11. Электрошит-Самара [Электронный ресурс] : официальный сайт. - URL : <https://www.electroshield.ru> (дата обращения: 14.05.2023).
12. Юлия Сацук [Электронный ресурс] // Другой город : интернет-журнал. URL : <https://drugogorod.ru/samara-metallurgical-plant-returned-name> (дата обращения: 14.05.2023).



## История развития бренда «Яндекс»

### Evolution of brand «Yandex»

*Кулёва Александра Сергеевна*

*Студент 3 курса*

*Факультет Экономический*

*РУДН*

*г. Москва, ул. Миклухо-Маклая, 6*

*e-mail: alexandrakuleva@mail.ru*

*Kuleva Alexandra Sergeevna*

*Student 3 term*

*Faculty of Economics*

*RUDN*

*Moscow, Miklukho-Maklaya str., 6*

*e-mail: alexandrakuleva@mail.ru*

#### **Аннотация.**

Компания «Яндекс» является крупным игроком не только на цифровом рынке в России, но и за рубежом. Фирма известна не только свои первым и главным детищем – поисковиком «Yandex.ru», но и другими диджитал-продуктами, включающими приложения по доставке еды, поиску и прослушиванию музыки, онлайн-продажам и другими. Каждый 2-й россиянин (62% поискового трафика) пользуется услугами «Яндекса», но мало кто знает, как на самом деле компания стала одним из самых успешных, популярных и признанных брендов. В данной статье будет рассмотрено развитие компании «Яндекс» с точки зрения основных аспектов брендинга, также делая акцент на ключевых событиях во всеобъемлющем развитии бренда на рынке, его конкурентах и основных продуктах.

#### **Annotation.**

Yandex is a major player not only in the digital market in Russia, but also abroad. The company is known not only for its first and main brainchild – a search engine "Yandex.ru", but also other digital products, including applications for food delivery, music search and listening, online sales and others. Every 2nd Russian (62% of search traffic) uses Yandex services, but few people know how the company became one of the most successful, popular, and recognized brands. This article will review the development of Yandex from the point of view of the main aspects of branding, also focusing on key events in the whole development of the brand in the market, its competitors and main products.

**Ключевые слова:** Яндекс, брендинг, бренд-стратегия, развитие бренда, цифровой рынок, цифровой бренд, корпоративно-социальная ответственность.

**Key words:** Yandex, branding, brand strategy, brand development, digital market, digital brand, corporate and social responsibility.

История бренда «Яндекс» берёт свое начало с 90-х годов прошлого века. Тогда еще компания «СомТек» целилась на довольно узкое направление по автоматизации рабочих мест на отечественных предприятиях и поставкой компьютеров. Но еще с самого начала деятельности бренда была выбрана та ниша, в которой мы знаем «Яндекс» и по сей день. Спустя время у разработчиков возникла идея создать поисковую систему, которая бы находила в больших текстах запрошенные слова с учётом русских морфологических норм. Поисковик получил название «Yndex». Нейминг сервера, а в дальнейшем и холдинга, расшифровывается как yet another indexer (с англ. – «ещё один индексатор», «очередной индексатор») или как «Языковой индекс».

Благодаря сотрудничеству с лабораторией компьютерной лингвистики компании удалось достичь новых высот, и уже в 1997 году «Yandex.ru» впервые был выставлен на международной выставке информационных технологий «Softool». Это помогло привлечь финансовую помощь от инвесторов на развитие проекта.

Конкурентная среда на рынке информационных услуг в конце 90-х уже была довольно накаленная. Тогда у бренда «Яндекс» появились крупные и на тот момент уже массовые оппоненты - «Рамблер» и «Апорт». Было принято решение о создании крупной кампании по продвижению, выбивающейся из модной рекламной пестроты

и текстовой загруженности того времени. «Yandex.ru» придерживался двух принципов: во-первых, реклама должна соответствовать тематике запроса, во-вторых, никаких флешей, анимации и самовольного раскрытия баннера на всю страницу.

#### Рисунок 1. Айдентика Яндекса

Айдентика (Рис.1) первого варианта Яндекс-поисковика была довольно минималистична: как и обещали разработчики - «не пестрила яркими баннерами и анимацией». Были выделены блоки под новости, ссылка на материнскую компанию «ComТек», варианты правильных запросов. По сей день ключевым цветом является ярко-красный оттенок, использующейся в логотипе и в ключевых фразах сайта. Слоган «Система для всех!» давал понять, что не нужно обладать определёнными знаниями и силами, чтобы найти нужную информацию. «Yandex.ru» сделал поисковую систему доступной и понятной для каждого пользователя.

Как начало своего продвижения на основании главных маркетинговых «постулатов» «Yandex.ru» в 1998 году впервые опубликовали баннер компании «Cisco Systems» на безвозмездной основе. В том же году в среде «Яндекса» появился такой феномен как контекстная реклама, которая на тот момент носила лишь дополнительный характер. В будущем же данное маркетинговое явление стало фундаментом для формирования всей бизнес-модели компании.

В начале 00-х компания «ComТек» претерпела сильные потери и требовала немедленных вложений в свой молодой перспективный проект «Yandex.ru». К тому же ужесточение конкурентной среды стало огромной преградой на пути развития компании. Мало того, что компании поступила огромная финансовая помощь от инвесторов, но и сама сделка прошла на выигрышных условиях для «Яндекса».

2000 год стал знаменательным за счет первого массового слогана для рекламы «Яндекса» - «Яндекс. Найдётся всё!». Тогда представители бренда не только заявили о грандиозных планах, но и презентовали множество новых приложений на основе платформы. В то же время были открыты новые сервисы – Почта, Новости, Товары, Гуру, Бар, Закладки. Уже тогда поисковик жаждал вместить в себя все, что нужно современному человеку.

В 2001 году появился «Яндекс.Директ» – система контекстной рекламы. За первый год существования Директа рекламу на Яндексе разместили 2 500 рекламодателей. Он стал первым сервисом поисковой рекламы в Рунете. Уже через год выручка «Яндекс.Директа» удвоилась, и «Яндекс» первой из российских IT-компаний вышел на окупаемость.

В этом же году «Яндекс» смог обогнать «Рамблер» и стать лидером на рынке. Конечно же, это произошло благодаря пользовательскому преимуществу «Яндекса»:

- Учитывались все правила морфологии русского языка;
- Правильно подобранные расстояния между словами, фразами, абзацами;
- Аналитические предпосылки: система анализировала самые частые запросы пользователя, что

позволяло верно составить результат поиска.

2005 год стал знаменательным для бренда – был открыт первый филиал за рубежом. Компания продолжит расширяться и откроет сотни офисов, и все для реализации главной цели «Яндекса» - поиск молодых и талантливых сотрудников. Уже на момент начала работы бренд начал трудоустраивать юных работников, пусть и без многолетнего стажа, но со свежей головой и интересными предложениями. Данное решение по набору сотрудников стало одним из решающих феноменов выведение компании на глобальный уровень и непрерывного развития всей экосистемы и по сей день.

В рамках реализации своей крупной цели «Яндекс» организовал первые образовательные курсы на базе Школы анализа данных. Оно включало в себя двухгодичное обучение по обработке и анализу информации из интернета. Данное решение внутреннего маркетинга также стало одним из решающих факторов формирования крепкой и амбициозной команды.

С 2008 года «Яндекс» входит в топ 10 крупнейших поисковых систем мира и по данным ComScore 1% глобальных запросов приходится именно на этот поисковик. Параллельно компания запускает программу Punto Switcher, которая позволяет пользователям автоматически менять языковую раскладку в зависимости от ключевых поисковых символов. Этим методом заметно увеличил эффективность работы сайта и качество пользовательских запросов. В то же время «Яндекс» выпустил англоязычную версию поисковой системы, что также дало новый виток развития бренда на мировом рынке.

В целом, успех Яндекса в Рунете связывают с тем, что он стал пионером в разработке поисковой системы, способной эффективно справляться с трудностями русского языка. Многие годы компанию сравнивали с ее западным конкурентом «Google». В своей работе Яндекс прежде всего учитывал морфологию русского языка, чтобы при запросе в родительном падеже выводить большой список документов со всеми возможными написаниями. Принцип работы Google был подобен работе Яндекса, но основан на специальном алгоритме Page Rank, разработанным Брином и Пейджем. Согласно этому алгоритму, чем больше страниц ссылаются на сайт, тем выше он будет расположен в поисковой выдаче. Несмотря на то, что в настоящее время Google использует более 200 способов ранжирования, Page Rank по-прежнему является одним из ключевых. Входя на российский рынок, Google сделал ставку на минимализм и простоту, приглашая новых пользователей настроить Google как стартовую страницу. Но все же план оказался провальным, и отечественный рынок не дал возможности западному гиганту завоевать сердца российских потребителей.

С 2014 года компания начинает свое активное пользовательское развитие. На данном временном промежутке «Яндекс» решает занять данную позицию: либо быть первым, либо единственным, тем самым вернув феномен контекстной рекламы 1998 года. В случае провала – пытаться улучшить существующие на рынке продукты.

На данной волне бренд активно скупает мелкие IT-компании, открывает факультет компьютерных наук на базе ВШЭ. Также начинают работу мобильные приложения Яндекс.Путешествия, Яндекс.Метрика, Яндекс.Такси, Яндекс.Недвижимость и многие другие. В 2019 года компания реализует первую умную станцию с голосовым помощником Алиса.

Все вышеперечисленные меры были направлены на создания имиджа «многогранного друга» в глазах потребителя, который даст совет и подберет верное решение для всех проблем, начиная от сбора продуктовой корзины и заканчивая подбором недвижимости. К тому же сам интерфейс платформ от «Яндекс» сделан лаконично и понятно, чтобы каждый пользователь смог в них без труда разобраться и буквально «плавать».

В 2020 году доля поискового бизнеса в общей выручке Яндекса составляла 54%, но он практически не рос (+2% относительно 2019 года), и потенциал рекламных технологий также ограничен. Несмотря на общий рост выручки на 24% за 2020 год, инвесторы остаются недовольными. В связи с этим Яндекс делает ставку на финтех и электронную коммерцию.

В феврале 2021 года был запущен сервис Yandex Pay, который представляет собой сервис для быстрой оплаты онлайн-покупок банковской картой. Компания также собирается купить банк "Акрополь", владельцем которого является генеральный директор группы компаний "Связной" Евгений Давыдович. Однако в начале 2021 года 20 российских онлайн-платформ подали против Яндекса заявления в Федеральную антимонопольную службу из-за доминирующего положения его сервисов в поисковой выдаче. Локальность бренда Яндекс также

играет важную роль в успехе компании - технологии поиска остаются заточенными под русскоязычных пользователей.

Последние 2 года «Яндекс» активно модернизирует свою программу лояльности, включающую внешние и внутренние маркетинговые мероприятия. Для своих пользователей и всех заинтересованных лиц бренд устраивает различные фестивали, выставки (также в коллаборации с иными культурными организациями), концерты. На базе цифровых платформ представлены бонусные и скидочные системы постоянным пользователям, а также выгодные предложения для новых клиентов.

Также «Яндекс» активно поддерживает и своих сотрудников. Работникам предоставляются совершенно бесплатно или на основе выгодной скидочной системы услуги общепита, спортзала, массажа, психолога и многие другие. Бренд также пытается создать максимально комфортную рабочую атмосферу в своих офисах, предоставляя сотрудникам индивидуальные компьютеры, всевозможные вариации офисной мебели.

Одной из фундаментов развития компании «Яндекс» как бренда является его корпоративно-социальная ответственность и культура. Яндекс призван помогать людям решать задачи и достигать успешной жизни, придерживаясь ценностей свободы, открытости, профессионализма, многообразия и атмосферы. В компании работают особые индивиды, полностью преданные своему работодателю и стремящиеся реализовать себя как профессионалы, поддерживать положительную атмосферу на рабочем месте и не тратить время на негативные размышления о руководстве или условиях работы.

Вот пять основных факторов, которые отличают корпоративную культуру Яндекса от других компаний:

1. Общение "за спинами" минимизировано - если у кого-то возникают проблемы, то нужно обращаться напрямую к руководству.

2. Сотрудники компании общаются друг с другом открыто и тактичны при обмене обратной связью, что позволяет избежать конфликтов.

3. Сотрудники не боятся обращаться к своим руководителям с запросами или темами: общение строится между взрослыми компетентными людьми.

4. Активная межличностная работа: коллектив нацелен на проявление инициативы и участие в различных проектах, которые будут полезны для компании и поспособствуют получению нового опыта и реализации амбиций.

5. Новый сотрудник находит поддержку и максимально располагающую к работе обстановку в первый же день, что позволяет быстрее и эффективнее ему влиться в коллектив и рабочий процесс.

Помимо этого «Яндекс» активно регулирует работу своих приложения с точки зрения законодательства и морально-нравственных принципов. Сервисы в интернете — это и технические инструменты, и потенциальная угроза, так как пользователи могут незаконно размещать контент. Эта проблема становится все более актуальной по мере роста интернета. Однако, необходим обоснованный баланс между свободой выражения и соблюдением законов. Компания "Яндекс" предоставляет услуги своим пользователям, но требует, чтобы их контент соответствовал закону. Она действует в соответствии со стандартными схемами реагирования на жалобы и заявления о нарушениях прав третьих лиц. Компания стремится к саморегулированию и к установлению четких правил взаимодействия с другими участниками рынка интернет-сервисов.

Таким образом, «Яндекс» трансформировалась из компании, занимающейся поисковыми и рекламными системами, в крупного игрока мирового рынка, предоставляющего огромный ассортимент цифровых услуг и продуктов всевозможного спектра. Основой бренд-стратегии «Яндекса» стал образ друга-ассистента, который направлен не только на пользователей услуг, но и на работников компании. Помимо этого, бренд активно работает над совершенствованием общества по множеству параметров. Можно с уверенностью сказать, что на

данный момент «Яндекс» является не только крупным цифровым игроком, но и социально-ответственным брендом, заботящимся о благосостоянии людей.

**Список используемой литературы:**

1. «История «Яндекса» от 90-х до наших дней», Источник: <https://vc.ru/marketing/237195-istoriya-yandeksa-ot-90-h-do-nashih-dney>
2. Артемьев, А. А. Брендинг: значимость и эволюция развития / А. А. Артемьев, И. А. Лепехин, В. Н. Зайковский // Проблемы управления социально-экономическими системами: теория и практика : материалы VIII Международной научно-практической конференции, Тверь, 23 мая 2020 года. – Тверь: Тверской государственный университет, 2020. – С. 60-65.
3. Дорофеев В. Яндекс Воложа: История создания компании мечты / Владислав Дорофеев. — М. : Альпина Паблишер, 2020. — 382 с. — (Серия «Альпина.Бизнес»).
4. Музыкант, В. Л. Брендинг. Управление брендом : учебное пособие / В.Л. Музыкант. – Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2021. – 316 с.

## К вопросу о гарантиях реализации принципа состязательности сторон в уголовном судопроизводстве

### On the issue of guarantees for the implementation of the principle of adversarial parties in criminal proceedings

*Черни Данил Владимирович*  
студент  
ЮРИУ РАНХиГС  
Россия, Ростов-на-Дону  
work.life.03@bk.ru

*Cherni Danil Vladimirovich*  
student  
YURIU RANEPА  
Russia, Rostov-on-Don  
work.life.03@bk.ru

#### **Аннотация.**

В рамках настоящей статьи рассматриваются вопросы, связанные с сложностями реализации принципа состязательности сторон в рамках уголовного судопроизводства, содержании этого принципа. Отдельное внимание в работе уделяется вопросам реализации этого принципа на досудебных стадиях расследования в предварительном расследовании. В статье анализируются мнения ученых касательно вопроса реализации принципа состязательности на досудебных стадиях уголовного процесса.

#### **Annotation.**

Within the framework of this article, issues related to the difficulties of implementing the principle of adversarial parties in criminal proceedings, the content of this principle are considered. Special attention is paid to the implementation of this principle at the pre-trial stages of the investigation in the preliminary investigation. The article analyzes the opinions of scientists regarding the issue of the implementation of the adversarial principle at the pre-trial stages of the criminal process.

**Ключевые слова:** уголовное судопроизводство, принцип состязательности сторон, уголовный процесс, суд присяжных.

**Key words:** criminal proceedings, the principle of adversarial parties, criminal proceedings, jury trial.

П. 3 ст. 123 Конституции Российской Федерации закрепляет принцип состязательности как один из основных принципов уголовного судопроизводства [1]. Осуществление данного принципа формирует максимально благоприятные условия с целью отыскания истины и вынесения справедливого приговора.

Соответствующие положения конституции говорят о том, что принцип состязательности закладывается законодателем ещё на досудебных стадиях уголовного судопроизводства. К примеру, принцип состязательности реализуется в процессе сбора и исследования доказательств противоборствующими сторонами уголовного процесса. Принцип состязательности, берёт своё начало с момента попадания сторон на судебное заседание. Приходить туда они должны уже с готовыми наборами доказательств, способных доказать виновность или соответственно невиновность подозреваемого. Лишь соблюдение всех этих требований позволяет говорить о реализации тех положений, которые были прописаны в п. 3 ст. 123 Конституции РФ.

История зарождения принципа состязательности в уголовном судопроизводстве Российской Федерации начинается с принятия Конституции Российской Федерации в 1993 году. В этот документ был включен принцип состязательности как один из главных принципов уголовного судопроизводства. Он был введен в связи с переходом России к демократическому правовому государству.

Принцип состязательности предполагает, что представители обвинения (прокурора) и защиты (адвокатов) имеют равные права и возможности выступать в суде, возражать против доводов другой стороны и

доказывать свою правоту. Именно благодаря этому принципу судьи получают полную картину происходящего и могут принимать самостоятельное, не зависящее от кого-либо решение на основе представленных аргументов.

Однако в практике судопроизводства зачастую можно наблюдать нарушение прав свобод и законных интересов лиц, участвующих в уголовном процессе, в рамках реализации принципа состязательности сторон.

В частности, такие нарушения могут возникать в случаях:

-Ограничения права на защиту. В некоторых случаях обвинение вводит непрекращающийся поток материалов и доказательств, которые защита не может в полной мере исследовать, подвергаясь большому давлению со стороны следствия или суда.

-Ограничения права на доступ к доказательствам. Некоторые доказательства могут быть утеряны или заблокированы, таким образом, лица, защищающиеся, не имеют полного доступа к ним. Это может привести к несправедливому приговору.

-Принуждение к самообвинению. В случаях, когда следствие не может предоставить достаточных доказательств, иногда прибегают к принуждению обвиняемого к самообвинению, что противоречит закону.

Принцип состязательности стал одним из самых важных шагов в становлении правового государства в России. Он позволяет обеспечить справедливость в уголовном судопроизводстве защитить права и свободы каждого гражданина, которые установлены Конституцией Российской Федерации.

В целом, применение принципа состязательности в уголовном судопроизводстве России обеспечивает свободу и независимость судебной власти, а также способствует укреплению гражданского общества и правовой культуры в России.

Судебное разбирательство в России является центральной стадией всего уголовного судопроизводства в целом, где порядок производства осуществляется в строго регламентированном законом порядке.

Действие данного принципа порождает среди учёных правоведов некоторые споры. Так, одна часть учёных признаёт действия принципа состязательности исключительно на судебных стадиях, исключая из области действия данного принципа досудебные стадии. Согласно Уголовному Кодексу РФ принцип состязательности закрепляется в качестве основополагающего принципа уголовного судопроизводства.

Здесь представляется необходимым отдельно остановиться на стадии предварительного расследования. Предварительное расследование в России - это комплекс мероприятий, осуществляемых правоохранительными органами, направленных на сбор и анализ доказательств в отношении лица, которое подозревается в совершении преступления. В рамках предварительного расследования проводятся следственные действия, в том числе допросы свидетелей и подозреваемых, осмотр места происшествия и находки, экспертизы, а также меры пресечения против подозреваемого. Результаты предварительного расследования могут быть использованы в судебном процессе.

При этом необходимо отметить, что реализация рассматриваемого принципа имеет ряд сложностей в том числе на этапе предварительного расследования. На данной стадии он реализуется как бы наполовину. Так если разложить принцип состязательности на составные элементы можно выделить: сторона обвинения, сторона защиты, орган осуществляющий разрешение спора, и не имеющий личной заинтересованности в исходе спора т.е. суд. Возвращаясь к предварительном, расследованию необходимо отметить, что на данном этапе отсутствует третий элемент принципа состязательности-независимый арбитр. Полномочия по разрешению спора в данном случае, по сути, берет на себя следователь.

Довольно категорично звучит мнение Ю.А. Ляхова по этому вопросу «...в досудебном производстве нет равноправия сторон и нет оснований утверждать, что досудебное производство в российском уголовном процессе

является состязательным» [2]. Нельзя не согласиться с данным суждением, поскольку в досудебном производстве не всегда преобладает состязательность.

Реализация рассматриваемого принципа на досудебных стадиях уголовного судопроизводства на сегодняшний день является полем для дискуссий ученых и правоведов, своеобразным камнем преткновения. Так одна группа ученых придерживается позиции, в соответствии с которой, на досудебных стадиях в реализации этого принципа нет необходимости.

А.Б. Чичканов, высказывался так: «...окончательная цель предварительного расследования заключается не в разрешении вопроса о виновности лица, а в установлении обстоятельств дела, являющихся поводом для их рассмотрения судом, в связи с этим принцип состязательности не должен распространяться на досудебные стадии уголовного процесса» [5].

Иной позиции придерживался А. Давлетов, который в своих работах отмечал необходимость закрепления в УПК РФ особой смешанной формы производства по уголовным делам. Одновременно с этим автор считал необходимым сузить содержания понятия «судопроизводство» исключительно до стадий непосредственного судебного заседания. Именно на этих стадиях принцип состязательности и должен реализовываться [3].

Подобное мнение разделяла Н.Н. Апостолова, говорившая о «невозможности буквальной реализации равенства прав сторон в ходе доказывания в досудебном производстве по уголовному делу» [4].

Всё вышесказанное подводит нас к выводу, что в юридической практике России на сегодняшний день не существует чётких предпосылок, свидетельствующих о построении и реализации предварительного производства на состязательной основе в уголовном процессе. Подобные заключения появились не сразу. Годы тяжелой работы и кропотливого труда в разработке и изучении уголовно правовой доктрины позволили сделать такие выводы. Более того, институты состязательности и равноправия и по сей день привлекают выдающиеся умы уголовно правовой мысли, давая последним пищу для размышлений и повод для дискуссий.

Необходимо отметить, что Конституционным Судом Российской Федерации неоднократно предпринимались попытки справиться существующие недочеты и неточности, содержащиеся в УПК РФ. Однако подобного рода изменения по большей части носят чисто технический характер, т.е. борются с симптомами но не устраняют первопричину «болезни».

Безусловно, ни о каком принципе состязательности не может идти и речи, если это стадия возбуждения уголовного дела. С этим фактом бессмысленно спорить, так как на этом этапе прокурор вместе с другими участниками уголовного процесса осуществляют преследование лица, совершившего преступление. В Российской Федерации принцип состязательности является общим для всей системы уголовного судопроизводства, включая не только судебную стадию, но и досудебную.

На досудебной стадии уголовного процесса принцип состязательности выражается в том, что правоохранительные органы (следователи, сотрудники полиции) и защита (адвокаты, представители защиты) имеют равные права и возможности для сбора и использования доказательств в пользу своей позиции. Цель состязательности на этапе предварительного расследования состоит в том, чтобы обеспечить баланс между обвинением и защитой и достижении истины в процессе расследования уголовного дела.

Поэтому, принимая решение о возбуждении уголовного дела, следователь обязан рассматривать как обстоятельства, подтверждающие обвинение, так и аргументы и доказательства, которые могут реабилитировать подозреваемого или обвиняемого. В свою очередь, адвокаты и иные представители защиты могут использовать все виды доказательств, включая свидетельские показания, экспертные заключения и факты, которые могут доказывать невиновность или смягчать обвинение.



Таким образом, принцип состязательности является важным элементом на всех этапах уголовного судопроизводства, включая досудебную стадию.

Следовательно, подводя итог вышесказанному, хотелось бы отметить, что отличительные особенности этого процесса заключаются в распространении принципа состязательности и равноправия сторон на досудебное производство.

Согласно исследованиям, учёные-процессуалисты не считают предварительное расследование полностью состязательным, предлагая другие формы осуществления этого принципа на практике. Таким образом несмотря на то, что принцип состязательности и считается принципом характерным для уголовного процесса, в досудебном производстве его действие зачастую ограничено.

#### **Список используемой литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993);
2. Ляхов Ю.А. Понятие и значение принципов уголовного судопроизводства // Производство по уголовным делам, подсудным мировым судьям. Ростов-на-Дону. - 2011. - С. 79-83
3. Давлетов А. Право защитника собирать доказательства // Рос. Юстиция. - 2015.-№7. – 70 с.
4. Апостолова Н. Н. Совершенствование процесса доказывания // Северо-Кавказский юридический вестник. -2018. - № 1. - С. 121-126.
5. Чичканов А.Б. Состязательность сегодня// Рос. Юстиция. - 2017.-№12. – 28 с.

**К вопросу о готовности общественных масс к отмене крепостного права в России в 1861 году****On the question of the readiness of the public masses for the abolition of serfdom in Russia in 1861***Гаес Мария Александровна**студент**Саратовская государственная юридическая академия (СГЮА)**Институт прокуратуры**Саратов, Россия**e-mail: [mari.gaes.00@mail.ru](mailto:mari.gaes.00@mail.ru)**Gaes Maria Aleksandrovna**full-time student**Saratov State Law Academy**Institute of Public Prosecutor's Office**Russia, Saratov**e-mail: [mari.gaes.00@mail.ru](mailto:mari.gaes.00@mail.ru)***Аннотация.**

Отмена крепостного права в России (Крестьянская реформа) — первая и наиболее важная из «великих реформ», проведенная Александром II в 1861 году; реформа, которая полностью упразднила крепостное право в Российской империи. В статье анализируются нормативные правовые акты, способствующие отмене крепостного права в России: дается положительная и отрицательная оценка их принятия. Автор приводит мнения современников, порицающих или одобряющих это событие. Рассматривается факт отмены крепостного права в 1861 году с различных сторон общественной жизни: экономической, политической, правовой, моральной. Делается вывод о готовности общества Российской империи к законной свободе крестьян в XIX веке.

**Annotation.**

The abolition of serfdom in Russia (Peasant Reform) is the first and most important of the "great reforms" carried out by Alexander II in 1861; the reform that completely abolished serfdom in the Russian Empire. The article analyzes the normative legal acts that contribute to the abolition of serfdom in Russia: a positive and negative assessment of their adoption is given. The author cites the opinions of contemporaries who disapprove or approve of this event. The fact of the abolition of serfdom in 1861 is considered from various sides of public life: economic, political, legal, moral. The conclusion is made about the readiness of the society of the Russian Empire for the legitimate freedom of the peasants in the XIX century.

**Ключевые слова:** крепостное право, крепостная зависимость, барщина, оброк, отмена крепостного права, крестьянская реформа, Манифест «О всемилостивейшем даровании крепостным людям прав состояния свободных сельских обывателей», Положение «О крестьянах, выходящих из крепостной зависимости».

**Key words:** serfdom, serfdom, serfdom, rent, abolition of serfdom, peasant reform, Manifesto "On the most gracious granting to serfs of the rights of the state of free rural inhabitants", the Provision "On peasants coming out of serfdom".

Отмена крепостного права в России (Крестьянская реформа) — первая и наиболее важная из «великих реформ», проведенная Александром II в 1861 году; реформа, которая полностью упразднила крепостное право в Российской империи.

На сегодняшний день не существует однозначной позиции историков о том, была ли она благом для народа или же злом. Так, Тургенев Н.И. видел это событие исключительно с положительной стороны, выступая за скорейшее освобождение крестьян еще в начале XIX века. Мы же, в свою очередь, видим «великую реформу» неоднозначно, полностью разделяя мнение Н.М. Карамзина. Считаем, что общество было не готово ни морально, ни политически, ни экономически к таким либеральным переменам, принимая факт необходимости полного освобождения подневольных.

Н.М. Карамзин, проверяя готовность крестьян, попытался реализовать их частичное освобождение в принадлежавших ему земельных владениях. Он передал крестьянам участки земли за выплату «самого умеренного оброка» и предоставил возможность самостоятельно избрать начальника, наблюдающего за порядком. Сам же Николай Михайлович не назначил при этом «ни управителя, ни приказчика». По возвращении, ввиду долгого отсутствия, он увидел лишь полное обнищание крестьян. Н.М. Карамзин сделал вывод, что свобода, предоставленная простому населению, «обратилась для них в величайшее зло» и превратилась в «лень и гнусный порок - пьянство». Конечно, Николай Михайлович вернул все в прежнее состояние, возобновив господскую пашню и показывая на личном примере значимость труда. И как следствие, крестьяне вновь становятся зажиточными, при этом они физически и морально стали себя лучше чувствовать и благодарили помещика за возвращение к старой жизни.

Данный опыт Н.М. Карамзина показал, что существовавшая в обществе Российской империи установка: «крестьяне потому мало работают, что господа всегда присваивают себе плоды их труда» не совпадает с действительной ситуацией и тем самым подрывает многовековой укоренившийся общественный порядок. Н.М. Карамзин сделал вывод, что прогресс в развитии сельского хозяйства и организация работы крестьянского труда – это исключительно правильная политика помещика. Ввиду этого появился страх отмены крепостного права. После такого неудачного эксперимента Н.И. Карамзин стал противником отмены крепостного права, но только на определённом этапе развития имперского российского общества. Решение проблемы он видел в образованности и моральной готовности крестьянского люда.

С правовой точки зрения на протяжении 60 лет закладывался фундамент для отмены крепостного права:

- Манифест 1797 года о трехдневной барщине (установил три дня работы крестьян в течение каждой недели и запретил работу в воскресенье);
- Указ 1803 года о «вольных хлебопашцах» (освобождение крестьян с землей за выкуп);
- Указ 1842 года «Об обязанных крестьянах» (освобождение крестьян без земли, предоставляя ее за выполнение повинностей).

При этом еще при Николае I начали готовить проект крестьянской реформы: были подобраны подходы и принципы реализации, накоплен теоретический материал. Однако Николай I не осуществил задуманное полностью, хотя внес большой вклад в будущее: сформировал либеральное чиновничье сословие и освободил государственных крестьян, благодаря чему Александр II реализовал одно из направлений внутренней политики.

В феврале 1855 года вступив на престол, Александр II осознал необходимость восстановления утраченного международного авторитета Российской империи. В этот период времени многие европейские государства законодательно уже освободили подневольных людей из закабаления, поэтому крепостническая Россия оставалась, по мнению Европы, отсталой, дикой и консервативной. Новый российский император, в отличие от своих предшественников, имел либеральные взгляды и понимал, что наступило время прогрессивных решений и смелых действий.

В 1856 году Александр II выступил перед московским дворянством со словами: «Лучше отменить крепостное право сверху, нежели дожидаться того времени, когда оно само собою начнет отменяться снизу».

В 1857 году был основан Негласный комитет для обсуждения программы планов Министерств, но важных и значимых действий так и не последовало. Многие помещики не поддерживали либеральных взглядов императора. Хотя Виленский генерал-губернатор В.И.Назимов убедил местных дворян выступить с предложением об отмене крепостного права, существовало мало приверженцев даровать подневольным людям землю из своих владений.

Ввиду данных событий Александр II утвердил рескрипт (предписание) на имя В.И. Назимова о создании местного комитета для разработки проекта реформы на условиях, выдвинутых Министерствами.

Негласный комитет был преобразован в Гласный комитет по крестьянскому делу. Теперь создание проекта реформы проводилось гласно, без тайны. К лету 1858 года местные комитеты были сформированы почти во всех губерниях Российской империи, и уже к декабрю 1858 года поступали первые официальные отзывы, которые проходили через редакционные комиссии. Я.И. Ростовцев - глава редакционных комиссий – видел целью изменение работы в либеральном направлении. Подготовку законодательного проекта реформы проводили Н.А. Милютин и Ю.Ф. Самарин.

К августу 1859 года проект был разработан. Для ознакомления с ним в Петербург было созвано собрание из представителей дворянства. Официальных заседаний не проводили, так как власти опасались открытого выступления противников.

Помещики нечерноземных земель потребовали за землю выкуп в огромном размере, а также закрепление гарантий выкупного процесса. Они черноземных земель не собирались отдавать крестьянам землю, поэтому прятали свои требования за воображаемыми опасениями о республиканских и демократических тенденциях в деятельности редакционных комиссий. Такие условия видоизменяли проект в сторону ущемления интересов крестьян. Главные разработчики - Н.А. Милютин и Ю.Ф. Самарин - пришли к общему выводу, который адаптировали в законоположениях о крестьянской реформе, а именно:

- учет губернских особенностей (в черноземных землях главной ценностью является земля, в нечерноземных - крепостной труд, выраженный в оброке);
- необходимость постепенности при отмене крепостного права;
- учет интересов двух сторон (наделение крестьян землей, а помещиков - гарантированным законодательно урегулированным выкупным процессом).

Александр II постепенно отставив важность и значимость проведения крестьянской реформы, понимая растущее сопротивление помещиков. Новый проект был передан для окончательного рассмотрения в Государственный совет.

Представители крестьянского сословия не принимали участия в работе комиссий и комитетов, как бы странно это не звучало, но реформа проводилась исключительно в интересах помещиков.

19 февраля 1861 года Александр II законодательно закрепил два нормативных акта: Манифест «О всемилостивейшем даровании крепостным людям прав состояния свободных сельских обывателей» (далее – Манифест) и Положение «О крестьянах, выходящих из крепостной зависимости» (далее – Положение).

По данным законам крестьяне приобрели личную свободу и право распоряжения своим имуществом. Помещики сохраняли свое право собственности на землю, хотя обязаны были предоставить в постоянное пользование крестьянам жилое помещение с землей. В обмен на отданные земельные участки крестьяне должны были отрабатывать барщину или платить оброк. Важным условием была невозможность отказа от земельного участка в первые десять лет. Между помещиком и крестьянами заключались на 2 года особые соглашения, называемые уставными грамотами, которые определяли размеры земельного участка и особенности барщины и оброка. Содержание грамот поручалось составить самим помещикам, а проверять их - мировым посредникам, относящимся к дворянскому сословию.

В обществе неоднозначно были приняты эти нормативные правовые акты.

Первоначальная радость и ликование крестьян ввиду издания Манифеста быстро сменились негативными эмоциями, как разочарование и недовольство. Положение, в котором оказались бывшие подневольные люди, вовсе не подходило под их требования. Вместо полной личной свободы они получили

временнообязанное положение. Ныне «свободное» население поднимало бунты, считая, что действительное содержание крестьянской реформы утаили. Крестьяне называли землю «собственностью божьей», которая могла принадлежать лишь тем, кто работает на ней.

Крестьяне не верили, что российский император принимает несправедливое законодательство. По их мнению, Положение было составлено помещиками и чиновниками вопреки императорской воле. Начали появляться и поддельные манифесты.

Крестьянские бунты разрослись до невиданных размеров. В мае 1861 года они охватили 32 губернии. Особенно ярко волнения проявлялись в черноземных центральных губерниях, на Украине и в Поволжье. Одни из самых известных крестьянских бунтов известны именно в селах Бездна и Кандеевка.

Житель села Бездна Казанской губернии Антон Петров поднял крестьян своим убеждением о том, что отрабатывать барщину и платить оброк больше не надо. Ввиду данных действий Антона Петрова расстреляли по решению суда. При подавлении восстания было убито около 70 человек, и еще 21 человек позже умер от полученных ран.

В селе Кандеевка Пензенской губернии более 500 крестьян стали требовать от священника церкви выдать истинный Манифест императора, т.к. посчитали существующий акт поддельным.

В Кандеевке собрались более 1000 крестьян из соседних деревень, требующих жестокими средствами узнать истинную волю. Бунт подавили только спустя 2 недели. Итогом стал расстрел 11 крестьян, и еще 21 раненный. Телесному наказанию были подвергнуты 165 человек.

Хотя высшим слоям общества было известно, что Манифест и Положения изданы в интересах помещиков, мнение дворян также не было положительным, ведь необходимость организовывать работу на земельных участках без крестьянского труда возрастала с каждым месяцем. Недовольства помещиков открыто обсуждались в дворянских местных комитетах. Все дворянское сословие выступало с предложением изменить текст законов, но тщетно. Такое пренебрежительное отношение императора, по мнению дворян, к их позиции изменили правительственные круги. Пост министра внутренних дел покинул не по своему желанию один из приверженцев реформы С.С. Ланской, а также единомышленник министра Н.А. Милютин.

Дворяне-либералы, наоборот, требовали завершения реформы, т.к. не были определены сроки перевода крестьян, не было получено достаточного количества земли.

Интеллигенция также, как крестьяне и как дворяне, не была благосклонна к сложившейся ситуации. Радикалы в законодательных изменениях усмотрели обман крестьянского сословия, и доверие к правительству пошатнулось. Ныне они стали использовать революционные методы. Активнее всех себя проявили члены революционных демократов. Летом 1861 года начала функционировать организация «Великоросс», которая печатала и незаконно распространяла листовки с лозунгами о передаче крестьянам земли и принятии Конституции.

Л.Г. Захарова пишет об Александре I «Он имел смелость и разумность отменить крепостное право и приступить к строительству правового государства, но при этом оставался фактически пленником той системы, фундамент которой начал упразднять своими реформами».

На основании вышесказанного можно сделать вывод, что Российская империя явилась неподготовленной к отмене крепостного права. Несмотря на правовое закрепление, дальнейшие экономические и политические реформы, пробелы, которые оставил за собой новый закон, превратились в реальные проблемы, которые вызвала необразованность крестьян, а также непродуманность Манифеста и Положения.

Таким образом, все слои общества не были довольны крестьянской реформой и требовали изменений.

**Список используемой литературы:**

1. Карамзин Н.М. Письмо сельского жителя // Полное собрание сочинений. М.: Терра, 2009. Т. 15. С. 86-93.
2. Кульман Н.К. Н.М. Карамзин // Подвиг честного человека. М.: Жизнь и мысль, 2010. С. 11-24.
3. Леонтович В.В. История либерализма в России (1762-1914). М.: Русский путь, 1995. 444 с.
4. Чижков Н.С. Влияние Иоганна Матиаса Шадена на формирование мировоззрения Н.М. Карамзина // Полилог/Polylogos. 2019. Т. 3. № 4 [Электронный ресурс] URL: <https://polylog.jes.su/s258770110008021-5-1/> (дата обращения 24.03.2022).
5. «Самодержавие и отмена крепостного права в России». Л.Г. Захарова изд. МГУ 1984 г.
6. «Россия на переломе (Самодержавие и реформы 1861-1874 гг.)» Л.Г. Захарова История Отечества: люди, идеи, решения. Политиздат, 1991 г.
7. История России XIX – начало XX в. / Под редакцией В.А. Федорова - М.: ВИТРЭМ, 2002 г.
8. Корнилов А.А. Курс истории России XIX века. Москва Высшая школа, 1993 г
9. Литвак Б.Г. Переворот 1861 года в России. / Москва, 1991 г.
10. Отечественная история. В.С. Толстиков, Н.Ф. Устьянцева /Учебное пособие для студентов. Челябинск 2006 г.
11. Тургенев Н.И. О новом устройстве крестьян // Тургенев А. И., Тургенев Н. И. Избранные труды М.: Российская политическая энциклопедия (РОССПЭН), 2010. 595 с.

**К вопросу о признании отцовства в добровольном порядке****On the issue of recognizing paternity on a voluntary basis***Мальшова Жанна Сергеевна**студентка 4 курса Московского государственного юридического университета им. О.Е. Кутафина  
Россия, г.Москва  
zhanna.malyshewa2017@yandex.ru**Malysheva Zhanna Sergeevna**4<sup>th</sup> year student of the Kutafin Moscow State Law University (MSAL)  
Russia, Moscow  
zhanna.malyshewa2017@yandex.ru***Аннотация.**

В статье анализируются отдельные проблемы установления отцовства в добровольном порядке, в частности: вопрос о том, может ли выражать свою волю на добровольное согласие стать отцом лицо ограничено дееспособное; обосновано ли введение запрета на добровольное признание отцовства в случаях, если лицу известно, что он не является биологическим отцом. Автором статьи осуществлен анализ предложения об установлении запрета на добровольное признание отцовства в случаях, если лицу известно, что он не является биологическим отцом, осмыслены научные взгляды на данную проблему, содержащиеся в юридической литературе. В статье обосновывается позиция о недопустимости установления такого запрета ввиду возникновения рисков нарушения интересов ребенка.

**Annotation.**

The article analyzes some problems of establishing paternity on a voluntary basis, in particular: the question of whether a person with limited legal capacity can express his will to voluntarily consent to become a father; whether the introduction of a ban on voluntary recognition of paternity is justified in cases where a person knows that he is not the biological father. The author of the article analyzes the proposal to establish a ban on voluntary recognition of paternity in cases where a person knows that he is not the biological father, comprehends the scientific views on this problem contained in the legal literature. The article substantiates the position on the inadmissibility of establishing such a ban due to the risks of violating the interests of the child.

**Ключевые слова:** установление отцовства, признание отцовства, добровольный порядок признания отцовства, установление происхождения детей.

**Key words:** establishment of paternity, recognition of paternity, voluntary procedure for recognition of paternity, establishment of the origin of children.

Семейный кодекс РФ в качестве одного из оснований государственной регистрации установления отцовства устанавливает совместное заявление отца и матери ребенка. Как правило, такое заявление подается в случаях, когда отец и мать не состоят в зарегистрированном браке между собой на момент рождения ребенка. В современной действительности подобная ситуация имеет большое распространение.

Процедура государственной регистрации отцовства по данному основанию регулируется ст. 50 №143-ФЗ. Она заключается в подаче родителями совместного заявления в орган ЗАГС. Такое заявление может быть подано при государственной регистрации рождения ребенка или после нее. Семейный кодекс РФ предусматривает возможность подачи заявления и во время беременности матери. При этом должны иметь место обстоятельства, свидетельствующие о невозможности подать заявление после рождения ребенка. Нормами действующего семейного законодательства не закреплен перечень таких обстоятельств. По мнению В.С. Левшы, к таким обстоятельствам можно отнести тяжелую болезнь отца ребенка во время беременности, нахождение его при смерти, направление в командировку, сопряженную с риском для жизни и др.[1].

В совместном заявлении лицо, не состоящее в браке с матерью ребенка, выражает волю, направленную на признание ребенка, а мать дает согласие на признание его отцом. Таким образом, имеет место факт

добровольного признания отцовства, который является юридическим актом, направленным на установление юридической связи и возникновение правоотношений между отцом и ребенком.

Для совершения таких юридически значимых действий лицо, признающее себя отцом, должно обладать дееспособностью. Так лицо, в отношении которого судом принято решение о признании его недееспособным по причине психического расстройства не имеет права признавать себя отцом в вышеназванном порядке. Следует заметить, что установление отцовства не допустимо и по заявлению опекуна лица, признанного недееспособным. Признание отцовства представляет собой волеизъявление, носящее исключительно личный характер, поэтому волевой акт, направленный на признание себя отцом, должен непосредственно исходить от лица, признающего за собой отцовство.

Значительное число представителей юридической науки и практики поддерживают позицию о допустимости признания отцовства только дееспособным лицом, находя обоснование ей в общих положениях гражданского права, согласно которым лицо недееспособное не имеет права на совершение подобных действий.

При этом вопрос о том, может ли выражать свою волю на добровольное согласие лицо ограниченно дееспособное, является дискуссионным. Необходимо заметить, что законодатель не устанавливает запрет на добровольное признание отцовства в отношении тех лиц, которые ограничены судом в дееспособности по основаниям ст. 30 Гражданского кодекса РФ и в отношении несовершеннолетних (п.3 ст. 62 Семейного кодекса РФ). В юридической литературе это обосновывается тем, что ограничение дееспособности в данном случае затрагивает лишь сферу имущественных прав, не затрагивая при этом права личные неимущественные, в том числе семейные [2].

Отдельные ученые связывают невозможность осуществления имущественных прав с невозможностью в полной мере выполнять свои родительские обязанности по воспитанию и содержанию ребенка[3]. Так, О.Ю. Юрченко предлагает в каждом случае оценивать возможность обеспечения интересов ребенка ограниченно дееспособным лицом исходя из наличия или отсутствия у такого лица стабильного заработка. Если такой гражданин, по мнению О.Ю. Юрченко, имеет стабильный заработок, например, в виде пенсии или иного дохода, то интересы ребенка вряд ли будут ущемлены, поскольку на период ограничения дееспособности он не сможет расходовать свои доходы без согласия попечителя. Если заработка нет, и отсутствуют попытки его получить, то такой мужчина не сможет быть полноценным отцом, как в юридическом понимании, так и в социальном [4].

На наш взгляд, при решении вопроса о том, может или нет признать отцовство в добровольном порядке лицо ограниченно дееспособное, необходимо принять во внимание, что основаниями ограничения дееспособности лица может служить такие обстоятельства как пристрастие к азартным играм, злоупотребление спиртными напитками или наркотическими средствами. Очевидно, что в таких случаях лицо, признающее отцовство может поставить свою семью в тяжелое материальное положение и даже, если тяжелые материальные последствия не будут иметь место, под угрозой могут быть поставлены интересы и благополучие ребенка в психологическом смысле. Учитывая вышеназванные обстоятельства, вопрос о допустимости признания отцовства ограничено дееспособным лицом, требует серьезного осмысления.

Анализируя проблемы признания отцовства в добровольном порядке, необходимо обратить внимание на следующее. В настоящее время мужчина, не состоящий в браке с матерью ребенка, но являющийся его биологическим отцом, не может добровольно признать свое отцовство, если мать ребенка состоит в зарегистрированном браке с другим лицом. Это невозможно даже если женщина, состоящая в браке, отрицает, что ее муж – это отец ребенка, сам муж знает, что он не отец и все трое согласны на то, чтобы происхождение ребенка было установлено в отношении биологического отца. Согласно п.2 ст. 48 Семейного кодекса РФ в таком случае будет иметь юридическое значение презумпция признания отцовства супругом матери ребенка, а лицо,



желающее признать себя отцом, может обратиться в суд и требовать признания себя отцом уже в судебном порядке. Существует мнение, что в подобной ситуации оправдан был бы законодательный подход, в соответствии с которым биологический отец должен иметь право на установление своего отцовства во внесудебном порядке, при условии подачи заявления совместно с матерью ребенка и наличия письменного согласия на то лица, состоящего с ней в браке. Это позволило бы, по мнению ряда ученых, избежать судебных процедур установления отцовства и защитить интересы ребенка, который воспитывался бы своим родным отцом, принявшим по своей воле на себя бремя такого воспитания. Однако, отдельные правоведы усматривают возможность возникновения негативных последствий для ребенка в данном случае. Не всегда подача заявления тремя вышеперечисленными лицами может быть обусловлена интересами ребенка. Так, мужчины могут быть введены в заблуждение матерью ребенка относительно того, кто является его отцом и, ввиду этого, настоящий отец может отказаться от признания отцовства, несмотря на то, что он желал бы воспитывать ребенка. При этом лицо, считающее себя отцом, позже, узнав о том, что он на самом деле не отец, может отказаться от воспитания ребенка и оспаривать свое отцовство. Ребенок может оказаться в ситуации, когда отцом ребенка станет лицо, которое не желает вступать в родительские правоотношения и воспитывать его, а лицо, которое хотело бы этого, будет лишен такой возможности. Считаем, что применительно к рассматриваемой ситуации установление отцовства в судебном порядке в большей степени гарантирует соблюдение прав ребенка. Законодательно закрепленная возможность отступления от установленной законом презумпции, ставит под угрозу законные интересы ребенка, которые являются куда более значимыми по сравнению с трудностями оспаривания отцовства в судебном порядке.

В рамках института добровольного признания отцовства особое внимание уделяется положению п. 2 ст. 52 Семейного кодекса РФ. Данная норма содержит запрет на удовлетворение требования об оспаривании отцовства в случае, если в момент подачи совместного заявления лицо достоверно знало, что не является биологическим отцом ребенка. Данный порядок призван обеспечить стабильность семейных отношений и должную защиту детей [5]. Вышеприведенное положение Семейного кодекса РФ позволяет заключить, что добровольное признание отцовства – это такой юридический акт, который не может быть отозван. В этой связи он требует осознанного и взвешенного отношения мужчины к тем последствиям, которые за ним следуют.

В юридической литературе предлагается установить запрет на добровольное признание отцовства в случаях, если лицу известно, что он не является биологическим отцом. Данная позиция аргументирована тем, что, признавая отцовство, лицо может уклоняться от установленной законом процедуры усыновления [6]. Критика же указанной позиции основана на том, что усыновление ребенка согласно действующему законодательству допустимо в исключительных случаях: либо при отсутствии родителей, либо если родители лишены родительских прав [7].

Ряд ученых, выступая против «принуждения» к отцовству, считают, что «принуждение», которое происходит в результате запрета оспаривания отцовства, может привести к недобросовестным проявлениям в поведении со стороны отца. В частности, это может проявляться в случаях, когда от отца необходимо будет получить согласие на определенные действия в отношении ребенка (регистрация ребенка по месту жительства, выезд за границу (необходимо отсутствие несогласия)). В этой связи, при невозможности получить согласие такого рода от отца ребенка, мать каждый раз будет вынуждена обращаться в орган опеки и попечительства или в суд. Выход из подобной ситуации видится лишь в лишении отца родительских прав по основанию невыполнения им своих родительских обязанностей. Поскольку, по мнению ряда ученых, отсутствие у лица намерения выполнять родительские обязанности было изначально очевидно, разумным представляется изначально избавление его от «родительского бремени» [1].

Представляется, что однозначный запрет на добровольное признание себя отцом лица, которому известно, что он не является биологическим отцом ребенка, в данный момент не является обоснованным. Довод согласно которому в случае признания себя отцом высока вероятность неисполнения им своих обязанностей в отношении ребенка, вряд ли можно признать состоятельным, поскольку исполнение таких обязанностей не может быть однозначно гарантировано и биологическим отцом ребенка. Считаем, что установление данного запрета будет влечь нарушение законных прав и интересов ребенка. Несмотря на риск дальнейших злоупотреблений, значительное число мужчин готовы нести обязанности родителя, и предоставление им этой возможности в дальнейшем обеспечивает права и интересы ребенка, что имеет приоритетное значение. Интересы же ребенка могут быть защищены посредством судебной защиты путем реализации права требовать исполнения отцом добровольно взятых на себя обязанностей. Поскольку в случае установления запрета на добровольное признание отцовства возникает риск нарушения интересов ребенка, законодательные изменения допустимы только с учетом их приоритетного обеспечения. Подтверждение тому ст. 3 Конвенции ООН о правах ребенка и в общих началах семейного законодательства РФ, согласно которой во всех действиях в отношении детей первоочередное внимание уделяется наилучшему обеспечению интересов ребенка, а регулирование семейных отношений осуществляется в соответствии с принципами приоритета семейного воспитания детей, заботы об их благосостоянии и развитии.

Считаем, что запрет на удовлетворение требования об оспаривании отцовства на сегодняшний день, не только недопустим, но он должен распространить свое действия на иные случаи, в частности, когда отцовство признается с согласия органа опеки и попечительства при таких обстоятельствах как смерть матери, признание ее недееспособной, отсутствие сведений о месте пребывания матери или лишения ее родительских прав. Если мужчина признает себя отцом ребенка при таких обстоятельствах, при этом знает, что он не является биологическим отцом, он не должен иметь право на последующее оспаривание своего отцовства в судебном порядке.

#### **Список используемой литературы:**

1. Левша В.С. Особенности установления происхождения детей лицами, не состоящими в официально зарегистрированном браке // Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. - №4 (8). - 2013. - С. 37-40.
2. Антокольская М.В. Семейное право: учебник – М.: Юристъ, 2002. - С. 336.
3. Альжева Н.И. Установление происхождения детей // Подготовлен для системы КонсультантПлюс. - 2007. - СПС КонсультантПлюс.
4. Юрченко О.Ю. Некоторые вопросы установления отцовства в добровольном порядке// Новый индекс. - №9. - 2012. - С. 90-94.
5. Определение Пятого кассационного суда общей юрисдикции от 21.12.2021 по делу N 88-9407/2021 Категория: Семейные споры. Требования: Об оспаривании отцовства. Обстоятельства: При установлении своего отцовства в отношении обоих несовершеннолетних детей истцу было достоверно известно о том, что он не является их биологическим отцом, он понимал значение своих действий и не находился под влиянием угроз со стороны третьих лиц. Решение: Отказано. // СПС КонсультантПлюс.
6. Краснова Т.В., Алексеева Е.В. Отцы и дети: проблемы приобретения родительских прав мужчинами (на примере законодательства России) // Вестник Пермского университета. - Юридические науки. - Выпуск №34. - 2016. - С. 426-439.
7. Черепанин Е.Ю. Презумпция отцовства: постановка проблемы // Юридические науки. - №13 (25). - 2018. - С. 58-60.

**К вопросу о разграничении убийства, совершённого общеопасным способом, и террористического акта, повлекшего смерть человека, в свете преступных посягательств на российских военных корреспондентов**

**On the issue of distinguishing between a murder committed in a generally dangerous way and a terrorist act that caused the death of a person in the light of criminal attacks on Russian war correspondents**

*Мурин Н.В.*

*Студент 2 курса магистратуры  
Государственное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования  
«Пермский государственный национальный исследовательский университет»  
Perm State National Research University  
РФ, г. Пермь  
e-mail: [murin.nik@yandex.ru](mailto:murin.nik@yandex.ru)*

*Murin N.V.,*

*2nd year Master's student  
Perm State National Research University  
Russia, Perm  
e-mail: [murin.nik@yandex.ru](mailto:murin.nik@yandex.ru)*

**Аннотация.**

В статье рассматриваются современные вызовы со стороны терроризма для Российской Федерации, производится анализ наиболее громких террористических актов в целях совершенствования законодательства, правоприменительной и судебной практики. Для анализа используются как материалы из научной и теоретической литературы, так и информация из разъяснительных постановлений Пленума Верховного Суда Российской Федерации, а также информация из открытых источников и СМИ. С учётом повышенной общественной опасности террористического акта, а также ведения Российской Федерацией специальной военной операции, законодательное регулирование норм, посвящённых террористическому акту должно осуществляться максимально своевременно, с целью наиболее быстрого как расследования, так и привлечения к ответственности виновных лиц и превенции последующих преступлений террористической направленности.

**Annotation.**

The article examines modern challenges from terrorism for the Russian Federation, analyzes the most high-profile terrorist acts in order to improve legislation, law enforcement and judicial practice. The analysis uses both materials from scientific and theoretical literature, as well as information from explanatory resolutions of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation, as well as information from open sources and the media. Taking into account the increased public danger of a terrorist act, as well as the conduct of a special military operation by the Russian Federation, the legislative regulation of the norms on a terrorist act should be carried out as timely as possible, with the aim of the fastest investigation and prosecution of the perpetrators and the prevention of subsequent terrorist crimes.

**Ключевые слова:** терроризм, террористический акт, диверсия, убийство, общеопасный способ.

**Key words:** terrorism, terrorist act, sabotage, murder, generally dangerous method.

Терроризм является одной из самых опасных угроз для общества и государства. Террористический акт как основной способ осуществления терроризма обладает повышенной общественной опасностью, поскольку чаще всего связан с созданием чувства страха у рядовых граждан. Террористический акт порождает огромный общественный резонанс и требует от государства скорейшей и жесточайшей ответной реакции на действия террористов.

В настоящий момент в условиях проведения специальной военной операции Российская Федерация столкнулась с очередной волной террористических актов, которые проявляются в различных формах и имеют совершенно разные цели. Однако чаще всего террористические акты связаны именно со стремлением террористов принудить Российскую Федерацию к прекращению специальной военной операции, имеют цель

породить общественный резонанс, массовые протесты, посеять страх. Подобная ситуация обуславливает актуальность вопроса о готовности российского уголовного закона обеспечить поставленные перед ним задачи охраны личности, общества и государства от преступных посягательств, а также предупреждения совершения новых преступлений. Вызывает научный и практический интерес юридико-техническое качество построения уголовно-правовой нормы, предусматривающей ответственность за совершение террористического акта, а также полнота и состоятельность правовых позиций Верховного Суда РФ. Для ответа на данный вопрос представляется необходимым проанализировать наиболее громкие террористические акты последних месяцев с точки зрения их уголовно-правовой квалификации, выявить недостатки в правовом регулировании уголовной ответственности за террористический акт, а также при необходимости определить предложения по их устранению.

20.08.2022 Приблизительно в 21:00 (по другой информации, около 21:30 или 22:00) на Можайском шоссе в районе подмосковного посёлка Большие Вязёмы произошёл подрыв автомобиля, которым управляла Дарья Дугина. Следственный комитет России возбудил уголовное дело по статье «убийство, совершённое общеопасным способом». На наш взгляд данная квалификация не является верной, поскольку состав преступления, предусмотренный п «б» ч. 3 ст. 205 УК РФ предусматривает уголовную ответственность за умышленное причинение смерти человеку при совершении террористического акта. Обязательным признаком данного состава преступления является дополнительный объект – жизнь человека, при основном – общественной безопасности. В составе же убийства, совершённого общеопасным способом, основным объектом является непосредственно жизнь человека.

Следует также отметить важнейшее отличие этих двух составов – преступная цель. При квалификации содеянного как убийства, совершённого общеопасным способом, цель преступника не учитывается и может влиять только на последующее назначение наказания. В то же время, в ст. 205 УК РФ, прямо предусмотрен обязательный признак – цель, то есть деяние, прежде всего совершённое против интересов общественной безопасности, должно преследовать цель дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций, либо воздействия на принятие ими решений. Без данной цели, квалификация по ст. 205 УК РФ невозможна. Например, взрыв, повлекший смерть человека, но не преследующий вышеуказанной цели, следует квалифицировать как убийство, совершённое общеопасным способом. В случае Дарьи Дугиной целью преступников, как представляется, была именно дестабилизация деятельности органов власти и воздействие на принятие ими решения, а именно на принятие решения о прекращении проведения специальной военной операции, проводимой Российской Федерацией на территории Украины.

На это, прежде всего, указывает род деятельности убитой: она была журналисткой, поддерживала проведение специальной военной операции, была яркой медийной фигурой, была одним из авторов готовящейся к выходу осенью 2022 года «Книги Z» с рассказами о российских военных. А также исполнитель и заказчик террористического акта – украинские спецслужбы. Таким образом, налицо цель в виде дестабилизации деятельности органов власти, воздействие на принятие решений, как обязательный признак субъективной стороны террористического акта.

Более того, убийство путём взрыва известной журналистки и писательницы, поддержавшей специальную военную операцию, направлен на устрашение населения, поскольку такие действия явно вызвали у населения Российской Федерации и г. Санкт-Петербург, в частности, страх за свою жизнь и здоровье, что в соответствии с Постановлением пленума Верховного суда от 9 февраля 2012 г. N 1 «о некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» (далее –ППП ВС), устрашающими население могут быть признаны такие действия, которые по своему характеру способны вызвать страх у людей за свою жизнь и здоровье, безопасность близких, сохранность имущества.

Следует отметить, что как установило ФСБ России, террористический акт тщательно готовился украинскими спецслужбами, что указывает на то, что он был совершён организованной группой, с чётким распределением ролей. Как минимум ещё одним соучастником был гражданин Украины. Утверждается, что он обеспечил поддельными документами и автомобильными номерными знаками исполнительницу и участвовал в изготовлении бомбы. В соответствии с ПП ВС «следует учитывать, что под организованной группой понимается устойчивая группа из двух и более лиц, заранее объединившихся для совершения одного или нескольких преступлений. Об устойчивости организованной группы могут свидетельствовать большой временной промежуток ее существования, неоднократность совершения преступлений членами группы, их техническая оснащенность и распределение ролей между ними, длительность подготовки даже одного преступления, а также иные обстоятельства (например, специальная подготовка участников организованной группы).

Таким образом, случившееся надлежит квалифицировать как террористический акт, совершённый организованной группой, повлекшее умышленное причинение смерти человеку. То есть п. «б» ч. 3 ст. 205 УК РФ.

Подобная ошибка в разграничении ... и ... не является единичной. Обратимся к недавнему другому громкому террористическому акту. 02.04.2023 в 18:13 в баре «Street Food Bar № 1» в здании на пересечении 6-й линии Васильевского острова и Университетской набережной, известном как дом Алексева произошёл взрыв самодельного взрывного устройства. Момент взрыва попал на видео. В результате взрыва погиб Владлен Татарский, 42 человека из числа посетителей и персонала заведения были ранены, в их числе трое несовершеннолетних. В это время в баре проходило мероприятие под названием «Есть такая профессия военкор» с участием Владлена Татарского.

Следственный комитет возбудил уголовное дело по ст. 105 УК РФ, а 3 апреля переqualificировал его на ст. 205 УК РФ. Как было установлено ФСБ России, взрывное устройство было заложено в статуэтку (бюст), подаренную Татарскому незадолго до взрыва девушкой, также участником покушения по заказу украинских спецслужб был гражданин Украины. Национальный антитеррористический комитет России заявил о том, что планированием террористического акта занимались спецслужбы Украины.

Таким образом, организатор и исполнитель двух анализируемых террористических актов один – украинские спецслужбы. Способ осуществления террористических актов схож – взрывное устройство, разница лишь в том, что террористический акт, повлекший смерть Владлена Татарского произошёл на общественном мероприятии, с другими пострадавшими в результате взрыва. Изложенное позволяет сделать вывод о направленности на устрашение населения, нацеленности именно на террористический акт с как можно большим количеством жертв, а не ограничение убийство одного лишь Владлена Татарского. При этом цель преступников аналогична – дестабилизация деятельности органов власти и воздействие на принятие ими решений, а именно с целью прекращения проведения специальной военной операции, проводимой Российской Федерации на территории Украины. Личность и род деятельности убитого также схожи с родом деятельности Дугиной – военный корреспондент, писатель, общественный деятель, поддерживающий проведение специальной военной операции.

Приведённые примеры различной квалификации правоприменителем фактически аналогичных посягательств на российских военных корреспондентов ярко демонстрирует отсутствие единого подхода к разграничению убийства, совершённого общеопасным способом, и террористического акта, повлекшего смерть лица. Так, при аналогичности субъективной стороны, конкретно цели, способа осуществления преступления и других признаков состава преступления, террористический акт, повлекший смерть Дарьи Дугиной был квалифицирован как убийство общеопасным способом, а террористический акт, повлекший смерть Владлена

Татарского как террористический акт. Такой неоднозначный подход весьма легко объясним: ни в законе, ни в ПП ВС нет указаний на разграничение п. «е» ч. 2 ст. 105 и п. «б» ч. 2 ст. 205 только лишь по месту (общественное или нет), либо по наличию иных пострадавших (как в случае со взрывом в кафе). На наш взгляд необходимо привести практику к единообразию, поскольку основой разграничения вышеуказанных составов является именно преступная цель, которая в двух анализируемых событиях аналогична.

Возможно для единообразия практики и упрощения понимания, требуется внести изменения в п. 9. ПП ВС, дополнив его указанием на то, что основанием разграничения п. «е» ч. 2 ст. 105 и п. «б» ч. 2 ст. 205, является именно преступная цель террористического акта как элемент субъективной стороны. То есть деяние, прежде всего совершённое против интересов общественной безопасности, должно преследовать цель дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций, либо воздействия на принятие ими решений, в том числе путём причинения смерти конкретному общественному деятелю, а не неопределённому кругу лиц.

В заключение следует отметить что угроза терроризма не нова для Российской Федерации, противодействие терроризму всё ещё требует значительных усилий, в том числе со стороны правоприменителей, что прежде всего связано с правильной квалификацией преступного деяния, для последующего своевременного и быстрого расследования и реагирования, с целью привлечения всех виновных к уголовной ответственности, а также с целью превенции новых террористических актов. Однако, к сожалению, на практике всё ещё встречаются разночтения уголовного закона и разъяснений Пленума Верховного суда, даже по резонансным преступлениям. На наш взгляд необходимо привести к единообразию правоприменительную практику путём внесения изменения в п. 9. ПП ВС, дополнив его указанием на то, что основанием разграничения п. «е» ч. 2 ст. 105 и п. «б» ч. 2 ст. 205, является именно преступная цель террористического акта как элемент субъективной стороны.

#### Список используемой литературы:

1. О судебной практике по делам об убийстве: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.01.1999 № 1/ Бюллетень Верховного Суда РФ. № 3. 1999.
2. Уголовное право: Особенная часть. И.А. Семенцова. «Феникс», Ростов-на-Дону, 2010. 245 с.
3. Родные возможного соучастника убийства Дугиной сообщили, что он уехал из Донецка в июле (URL: <https://ria.ru/20220829/dugina-1812838387.html> дата обращения 26.05.2023)
4. СК России переквалифицировал уголовное дело о взрыве в Санкт-Петербурге на террористический акт (URL: <https://sledcom.ru/news/item/1778537/> дата обращения 26.05.2023)
5. «Взрыв после «Традиции» Дочь философа Александра Дугина погибла в Подмосковье (URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5523961> дата обращение 26.05.2023)
6. «СК завел уголовное дело после гибели дочери Дугина при взрыве автомобиля (URL: <https://www.rbc.ru/society/21/08/2022/6301ba399a794730c5980259> дата обращение 26.05.2023)
7. «ФСБ раскрыла убийство журналистки Дугиной, его подготовили спецслужбы Украины» (URL: <https://ria.ru/20220822/dugina-1811295530.html> дата обращения 26.05.2023)

**Каршеринг в гражданском праве****Carsharing in civil law*****Богачева Софья Васильевна****студентка 2 курса**ФГБОУ ВО СГЮА**Института прокуратуры**Россия, Саратов**[05012003s@gmail.com](mailto:05012003s@gmail.com)****Bogacheva Sofya Vasilevna****2nd year student**FSBEI HE the SSLA**of the Institute of Prosecutor's Office**Russia, Saratov**[05012003s@gmail.com](mailto:05012003s@gmail.com)****Новикова Полина Вячеславовна****студентка 2 курса**ФГБОУ ВО СГЮА**Института прокуратуры**Россия, Саратов**[npolina@yandex.ru](mailto:npolina@yandex.ru)****Novikova Polina Viacheslavovna****2nd year student**FSBEI HE the SSLA**of the Institute of Prosecutor's Office**Russia, Saratov**[npolina@yandex.ru](mailto:npolina@yandex.ru)***Аннотация.**

Данная статья посвящена анализу НПА, которые регулируют каршеринг. Мы выделяем некоторые противоречия положений договоров, которые применяются отечественными каршеринговыми компаниями, законодательству; акцентируем внимание на то, что договор каршеринга нуждается в дальнейшем регулировании и создании отдельного НПА, необходимого для правомерности арендодателей и защите прав арендаторов, поскольку на данный момент это явление регулируется гражданским кодексом Российской Федерации. Каршеринг- вид пользования автомобилем, когда одна из сторон не является его собственником. Это вариант аренды автомобиля у профильных компаний (чаще всего для внутригородских и/или коротких поездок) или частных лиц (на любой срок и расстояние поездки — по договоренности). Тенденция использования каршеринга становится всё более популярным в Российской Федерации. Данное явление удобно тем, что люди могут взять автомобиль для временного пользования, но не приобретать в собственность.

**Annotation.**

This article is devoted to the analysis of NPAs that regulate carsharing. We highlight inconsistencies in the provisions of contracts applied by Russian car-sharing companies to the legislation; we point out the need to regulate such legal relations.

**Ключевые слова:** каршеринг, гражданское право, Российская Федерация, гражданский кодекс, прокат, лизинг.

**Key words:** carsharing, civil law, Russian Federation, civil code, rental, leasing.

Необходимость в трансформации транспортной сферы обусловлена и происходящими процессами в мировой экономике, в частности, роботизацией и цифровизацией.

В последнее время использование каршеринговых систем стало популярным в городах Российской Федерации. Тем не менее, мало что известно о правовой среде каршеринга. Именно поэтому актуальность данной темы достаточно высокая и важная. В правовой системе РФ не имеется норм, которые должны

корректировать данные правоотношения. На сегодняшний день каршеринг регулируется общими положениями Гражданского кодекса РФ. Количество частных автомобилистов в России увеличивается, однако в городах с большим населением, таких как Москва, Санкт-Петербург, Саратов, Ростов-на-Дону, Краснодар и др., каршеринг конкурирует с автомобилями, находящимися в собственности. Однако, несмотря на то, что каршеринг очень быстро получил свое развитие на территории РФ, в законодательстве отсутствуют специальные нормы, регулирующие данный договор, также ведутся споры по поводу определения его правовой природы. Для большинства людей данный договор дает гарантии мобильности не только в том случае, когда нет своего автомобиля, но и в случае необходимости пользоваться автомобилем в настоящее время. Каршеринг может быть определен как деятельность, в которой люди получают краткосрочный доступ к местным автопракам в предпочтительное время суток, включая все расходы на использование, такие как плата за пользование, топливо и страхование.

Подобие "Каршеринга" зародилось ещё более 100 лет назад. Многие считают, что основоположниками в сфере каршеринга является Швейцария, а именно город Цюрих. В этом городе и зародился кооператив под названием *Sefage*. Для большинства людей иметь собственный автомобиль считалось роскошью, не каждый мог позволить купить себе транспортное средство. Поэтому создатели данного проекта поставили себе цель: сделать машины более доступными для народа. В то время понятие каршеринга сильно отличалось от сегодняшнего. Это был некий автоклуб, где люди из одного района делили между собой стоимость автомобиля. Бронь происходила заранее, а ключи находились в специально отведенном для этого месте. Проведя параллели с нынешним законодательством, можно сделать вывод, что это была некая "общая долевая собственность". Согласно п. 1 ст. 244 ГК РФ: "Имущество, находящееся в собственности двух или нескольких лиц, принадлежит им на праве общей собственности". Иными словами, каждый житель района, вложившийся в покупку автомобиля, мог владеть и пользоваться наравне с остальными участниками, которые были в доле.

Спустя несколько лет аналогия современного каршеринга появилась в странах СССР. Так, например, в 1956 году любой человек, имевший права - это было одно из главных требований для приобретения машины в каршеринг, мог выбрать одну из трёхмарок машин либо "Москвич", либо "Победа", "Волга". Это было одно из многих отличий от каршеринга в Швейцарии.

К концу 70-ых годов прошлого столетия нечто вроде сегодняшнего каршеринга стало сходиться на "нет". Причиной тому стало отсутствие специальных норм права, регулирующих правоотношения по поводу каршеринга. Поскольку собственность ничья, то и люди, бравшие машину в каршеринг, относились к ней соответствующе. Из-за отсутствия законодательства, клиенты каршеринга стали возвращать сломанные или вовсе разбитые и непригодные к дальнейшему использованию транспортные средства. Обратная же сторона правоотношений часто подсовывала посетителям неисправные машины, которые выдавались за отвечающие своему назначению автомобили.

В Российской Федерации такое явление как каршеринг зародилось относительно недавно, более 10 лет назад. Первая компания по каршерингу появилась в Москве, она называлась "AnyTime".

Более подробно мы хотим рассмотреть это явление, появившееся в столице нашей страны. Регулирование правоотношений в области каршеринга контролируется Всеобщей декларацией прав человека, в таких статьях как 13 и 17. В статье 13 говорится, что о свободе передвижения, и в статье 17 написано, что любой человек может владеть имуществом как индивидуально, так и с другими лицами и не может быть произвольно лишён этого имущества. Также они регулируются Конституцией РФ такими статьями 27, 34, 35. Именно в них прописываются основополагающие права граждан на осуществление предпринимательской деятельности, свободу передвижения, распоряжение своей собственностью. Также не стоит забывать о введенных в отношении



Российской Федерации в 2022 г. западных санкции, которые оказывают существенное влияние на развитие гражданско-правовых отношений в сфере транспорта.

Москва с момента, когда был запущен каршеринг, стала первой в Европе по числу автомобилей, сдающихся в краткосрочную аренду. Правительство Российской Федерации поддерживает данное направление и в два раза увеличивает размер субсидий на каршеринг. Соответствующее постановление подписал Сергей Собянин. В настоящее время в парке каршеринга насчитывается около 30 тысяч автомобилей — все они были приобретены по договорам лизинга. В соответствии со ст 665 ГК РФ: «По договору финансовой аренды (договору лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование. Арендодатель в этом случае не несет ответственности за выбор предмета аренды и продавца». Иными словами суть правоотношений из лизинга заключается в приобретении конкретного имущества субъектом с целью передачи его на определенный срок для владения и пользования.

Выделяют два субъекта отношений из лизинга - арендодатель (лизингодатель), арендатор (лизингополучатель).

Попытаемся подробнее раскрыть эти понятия.

Арендодатель - это субъект, который приобретает предмет лизинга в собственность у продавца.

Арендатор - это субъект, который получает предмет лизинга во временное пользование и владение.

Данные отношения являются трехсторонними, поскольку продавец также будет субъектом правоотношений. Продавец имеет несколько дополнительных прав и обязанностей, закрепленных только нормами о лизинге.

В настоящее время, начиная с 1 января 2011 года участники договора финансовой аренды могут не иметь статуса предпринимателя. Вплоть до указанной даты правоотношения лизинга считались предпринимательскими, то есть все субъекты лизинга должны были являться либо индивидуальными предпринимателями или коммерческими юридическими лицами. Это связано с изменениями, внесенными в законодательство, а именно в ст. 7 ФЗ от 8 мая 2010 г. №83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений». Изменения были связаны с исключением из статьи обязательного условия - иметь предпринимательскую цель.

На сегодняшний день в России существует множество организаций, которые занимаются каршерингом. Например, это "Яндекс.Драйв", "Делимобиль", "Ситидрайв", "BelkaCar", "YouDrive" и т.д. Эти компании работают на основе содержания договоров, которые зачастую расходятся с гражданским кодексом, а именно с положениями об аренде и нормами о прокате, поскольку, именно они, на наш взгляд, схожи с каршерингом.

Обращаясь к договору одной из организаций "Делимобиль", в главе "Предмет договора" указано: "Компания в порядке и на условиях, предусмотренных настоящим Договором и документами об использовании Сервиса, предоставляет Пользователю доступ к Сервису и его функциональным возможностям, в т.ч. с возможностью заключения Договора аренды ТС (Предварительного, Основного), а Пользователь обязуется надлежащим образом исполнять условия Договора и иных документов об использовании Сервиса. Объем услуги доступа к Сервису связывается с уровнем прав доступа Пользователя к функционалу, определяемому в соответствии с заключенными Пользователем договорами (Договор аренды ТС и проч.). Однако, посмотрев преамбулу, мы можем заметить, что данный договор не является договором проката, а также не является публичной офертой, а в соответствии со ст. 428 ГК РФ договор является договором присоединения. Важно

различать публичный договор и договор присоединения. Основным отличием является субъект, права которого притесняются определённым договором. Так в договоре присоединения, он лишается возможности диктовать собственные требования и условия. Остается лишь согласиться или же наоборот воздержаться от подписания договора. Так как договор компании не имеет признака "публичности", мы не можем определять каршеринг по ст. 626 (Договор проката) ГК РФ: "По договору проката арендодатель, осуществляющий сдачу имущества в аренду в качестве постоянной предпринимательской деятельности, обязуется предоставить арендатору движимое имущество за плату во временное владение и пользование", а именно в 3 пункте данной статьи обозначенно, что этот договор является публичным. Согласно п. 1 ст. 426 ГК РФ лицо, которое осуществляет деятельность, которая приносит доход, в том числе предпринимательская, не имеет права отказывать одному лицу, которое стало предпочтительнее другого для заключения публичного договора, но есть исключения, предусмотренные законом. Именно поэтому, если арендатор оказался недобросовестным в предыдущих отношениях, то это не является основанием для отказа ему в будущих договорах, поскольку это перечит выше указанной статье. Многие каршеринговые компании не относят договоры к прокату. Это связано с тем, что, например, в статье 627 ГК РФ прописано, что арендатор, может отказаться от договора, если он письменно предупредит об этом арендодателя за десять дней. Ещё одной причиной по которой мы не можем отнести каршеринг к договору проката является следующая особенность, согласно 628 статье ГК РФ арендодатель обязан в присутствии арендатора проверить исправность транспортного средства, сдаваемого в аренду, а также ознакомить арендатора с правилами эксплуатации имущества либо выдать ему письменные инструкции о пользовании этим имуществом. По договору каршеринга транспортное средство предоставляется во временное владение и пользование так же, как и по договору проката. Здесь необходимо учитывать, что норма договора проката является императивной.

Мы нашли еще одно разногласие, так в Законе РФ от 07.02.1992 № 2300 - 1(с изм. от 05.12.2022) «О защите прав потребителей» сказано, что: "Иски о защите прав потребителей могут быть предъявлены по выбору истца в суд по месту: нахождения организации, а если ответчиком является индивидуальный предприниматель, - его жительства; жительства или пребывания истца; заключения или исполнения договора". А в договорах компаний прописано, что споры разрешаются по месту нахождения арендатора.

В связи с тем, что автомобиль является источником повышенной опасности, об этом говорится в статье 1079 ГК РФ, из этого следует, что могут возникнуть страховые случаи по вине человека, с которым заключался договор. В этих случаях организация взимает денежную сумму с банковской карты арендатора, но это не будет влиять на следующую стоимость проката. Также нельзя устанавливать определенные рамки и ограничения, потому что в НПА об этом ничего не упоминается.

Если обратиться к ст. 644 ГК РФ и рассмотреть договор каршеринга именно по этой статье, то арендатор обязан сохранять соответствующее состояние транспортного средства, а в случае чего сделать ремонт в течение срока действия договора. Но мы выяснили, что в Гражданском кодексе, согласно ст. 190 под сроками подразумеваются час, день, неделя, месяц или год, а в договоре указаны помимо всего еще и минуты.

Таким образом, мы пришли к выводу о том, что каршеринг не может быть отнесен ни к одному из договоров, прописанных в ГК РФ, поскольку договор каршеринга включает в себя множество разных элементов договорных отношений. Договор каршеринга нуждается в дальнейшем регулировании и создании отдельного НПА, необходимого для правомерности арендодателей и защите прав арендаторов. В гражданском праве также существуют пробелы во многих областях, например, в регулировании беспилотной инфоинфраструктуры. Однако, на сегодняшний день существует необходимость в разработке нормативно-правовой базы для регулирования гражданских отношений в сфере перевозок на высокотехнологичном воздушном транспорте. Недостаточная эффективность норм федерального и регионального законодательства потенциально негативно

сказывается на устойчивости и качестве осуществления пассажирских перевозок и грузов, оптимизации логистического предоставления товаров и услуг.

**Список используемой литературы:**

1. Евразийский юридический журнал БОЯРСКАЯ Юлия Николаевна кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского права Саратовской государственной юридической академии ЦИФРОВИЗАЦИЯ В СФЕРЕ ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ (ВОЗДУШНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ)
2. Статья “Виды договоров аренды транспортных средств” Боярская Ю. Н. <https://cyberleninka.ru/article/n/vidy-dogovorov-arendy-transportnyh-sredstv/viewer> от 2019
3. Как пользоваться каршерингом. — Текст: электронный // mos.ru: [сайт]. — URL: 1. <https://www.mos.ru/otvet-transport/kak-polzovatsya-karsheringom/> (дата обращения: 02.11.2020).
4. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)” от 26.01.1996
5. Договор аренды транспортного средства. — Текст: электронный // Делимобиль: [сайт]. — URL: <https://old.delimobil.ru/vehiclerentalcontract?v=1.328>

**Контент блогера как объект наследственного права****Blogger's content as an object of inheritance law****Ганюхина Д.С.,***студент 4 курса**Волго – Вятского института (филиала) ФГБОУ ВПО**«Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)»**e – mail: [darya.ganyukhina@yandex.ru](mailto:darya.ganyukhina@yandex.ru)***Ganyukhina D.S.,***4th year student**Volga – Vyatka Institute (branch) of FSBEI HPE**"Moscow State Law**University named after O.E. Kutafin (MSLA)"**Russia, Kirov**e – mail: [darya.ganyukhina@yandex.ru](mailto:darya.ganyukhina@yandex.ru)***Лесихина С.С.,***студент 4 курса**Волго – Вятского института (филиала) ФГБОУ ВПО**«Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)»**e – mail: [lesikhina.sonya@yandex.ru](mailto:lesikhina.sonya@yandex.ru)**Россия, Киров***Lesikhina S.S.,***4th year student**Volga – Vyatka Institute (branch) of FSBEI HPE**"Moscow State Law**University named after O.E. Kutafin (MSLA)"**Russia, Kirov**e – mail: [lesikhina.sonya@yandex.ru](mailto:lesikhina.sonya@yandex.ru)***Аннотация.**

В настоящее время почти у каждого человека есть аккаунт в той или иной социальной сети, порой даже в нескольких. Владелец может решить, как им пользоваться: вести блог, рассказывать свою историю, а может и получать от своей деятельности доход. Сейчас очень популярно стало движение блогеров, которые, выкладывая результаты интеллектуальной деятельности, получают прибыль на своём блоге. Но возникает вопрос: что же будет с аккаунтом и с объектами авторского права, если владелец умрет? Смогут ли родственники продолжить вести аккаунт умершего близкого человека и получать из этого доход? Как они получают доступ к этому блогу? Данные вопросы являются актуальными, так как законодательство российских и зарубежных стран не дает четкого ответа на них. Каким образом можно разрешить данную проблему? Авторы статьи сравнивают российское и зарубежное законодательство, судебную практику, изучают деятельность социальных сетей для разрешения этого вопроса, на основе чего предлагают свой путь решения проблемы.

**Annotation.**

Currently, almost every person has an account in one or another social network, sometimes even in several. The owner can decide how to use it: to keep a blog, tell his story, and maybe receive income from his activities. Now the movement of bloggers has become very popular, who, by posting the results of intellectual activity, make a profit on their blog. But the question arises: what will happen to the account and copyright objects if the owner dies? Will relatives be able to continue to maintain the account of a deceased loved one and receive income from it? How will they get access to this blog? These questions are relevant, since the legislation of Russian and foreign countries does not give a clear answer to them. How can this problem be solved? The authors of the article compare Russian and foreign legislation, judicial practice, study the activities of social networks to resolve this issue, on the basis of which they propose their own way to solve the problem.

**Ключевые слова:** аккаунт, блог, социальная сеть, наследование, наследник, наследодатель, авторское право, конфиденциальность, цифровой актив, пользователь.

**Key words:** account, blog, social network, inheritance, heir, testator, copyright, privacy, digital asset, user.

Блогерский контент – это любой вид информации, которая содержится на страницах веб-ресурса. Другими словами, под контентом можно понимать различного рода тексты, аудиозаписи, видеофайлы, изображения, и иную информацию, размещенную на интернет-ресурсе.

Сегодня вопросы, связанные с правовым регулированием контента в социальных сетях, как никогда актуальны и если в области защиты авторских прав на результат творческой деятельности блогера имеется множество информации и статей, то вопрос контента блогера как объекта наследственного права вызывает как теоретический, так и практический интерес.

Аккаунты в соцсетях нередко выступают объектом сделок купли-продажи. Но вот вопрос наследования такого актива пока не урегулирован и, как правило, решается в судебном порядке.

Согласно ст. 35 Конституции РФ каждый вправе иметь имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться им как единолично, так и совместно с другими лицами. Право наследования гарантируется.

Рассматривая блогерский контент через призму частной собственности, можно утверждать, что наследование такого рода информации вполне возможно.

Согласно статье 1112 ГК РФ в состав наследства входят все принадлежавшие наследодателю на день открытия наследства вещи и иное имущество, в том числе имущественные права и обязанности. Исключаются из состава права и обязанности, неразрывно связанные с личностью наследодателя, права и обязанности переход которых в порядке наследования не допускается законом, а также личные неимущественные права и другие нематериальные блага.

На данный момент закон не причисляет аккаунты в социальных сетях к объектам интеллектуальной собственности, а интерпретирует их, скорее, как средство общения. Однако публикуемый на страницах в соцсетях контент (фото, видео и пр.) при определенных условиях суд может отнести к объектам интеллектуальной собственности, и, как следствие, включить права на них в состав наследства.

Стоит так же обратить внимание на Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 N 9 "О судебной практике по делам о наследовании", где сказано, что исключительное право на результат интеллектуальной деятельности, созданный творческим трудом наследодателя, включается в состав наследства без подтверждения какими-либо документами, за исключением случаев, когда названное право признается и охраняется при условии государственной регистрации такого результата.

Таким образом, в первую очередь необходимо определиться, относится ли контент, размещенный в аккаунте блогера объектом интеллектуальной деятельности. Творческий характер труда автора (владельца) аккаунта следует еще доказать в каждом конкретном случае. Поскольку аккаунты делятся на различные виды и могут как содержать творческий характер труда: оформление страницы, подбор оригинальных текстов, создание видео, название и пр., так и представлять собой исключительно информационный аккаунт с официальными данными об организации или содержать исключительно новостной материал.

Многие блогеры при создании контента прибегают к помощи других людей, например, копирайтер пишет текст, а дизайнер создает визуал страницы, фотограф, видеограф делают графический контент, анимацию. В таком случае можно говорить о соавторстве или о построении авторства как в сложном объекте интеллектуальных прав, когда авторы отдельных результатов творческого труда передают свои права организатору (например, владельцу блога).

Некоторые авторы предлагают признать за аккаунтами в социальной сети творческий характер, что впоследствии будет «подгонять» их под наследование интеллектуальной собственности, а именно как составное

произведение (подп. 2 п. 2 ст. 1259 ГК РФ) – в таком случае нужно будет доказать творческий характер расположенных в социальной сети материалов, либо как сложный объект (п. 1 ст. 1240 ГК РФ) – для этого следует рассматривать материалы, которые владелец аккаунта выкладывает к себе на страничку как самостоятельные объекты авторского права.

Тем самым, нужно отметить, что аккаунт будет содержать в себе не только объекты авторского права, но и права на результаты интеллектуальной деятельности, которые содержат неотчуждаемые имущественные и личные неимущественные права, а именно – право на авторства, имя, репутация.

Следует принять во внимание, что результатом интеллектуальной деятельности в первую очередь будет авторский контент, обладающий ограниченными авторскими правами, а не сам аккаунт. Данные авторские права ограничиваются пользовательским соглашением, согласно которому операторы тех или иных социальных сетей не исключают возможность блокировки или ограничения доступа к аккаунту.

Признавая аккаунт в социальных сетях объектом гражданского права, по аналогии можно применить к нему нормы и принципы наследования имущества по завещанию, где наследодатель предоставляет своим наследникам коды доступа. В таком случае встает вопрос о том, как передать аккаунт и контент по закону, ведь согласно ст. 7 ФЗ “О персональных данных” конфиденциальность персональных данных операторы и иные лица, получившие доступ к персональным данным, обязаны не раскрывать третьим лицам и не распространять персональные данные без согласия субъекта персональных данных.

С пользовательского соглашения берут свое начало любые правоотношения между лицом и конкретной социальной сетью, в нем указываются все необходимые аспекты, касаемо использования личных данных пользователя, защищенности его пароля и т.д. Там также сказано, что права пользователей на собственные публикации нельзя изменить, но социальная сеть принимает на себя лицензию с правом передачи, включая выдачу сублицензий на распространение некоторого контента, к примеру, определенных фотографий, но в соответствии с выбранными настройками для получения доступа к аккаунту. Поэтому, в случае если социальная сеть имеет какие-либо условия относительно вопроса предоставления персональных данных третьим лицам и наследования, то необходимо указать их в настройках и отразить в завещании.

Нужно отметить, что некоторые научные труды уже поднимали вопрос о возможности наследования цифрового имущества, вводилось предложение для корректного, с точки зрения закона, оформления передачи виртуального имущества другим лицам.

Необходимо подчеркнуть, что социальные сети тоже не стоят на месте, не ожидают законодательного регулирования наследования аккаунтов, создают свой функционал о передаче странички наследнику. Например, Facebook изобрели специальную возможность, которая доступна пользователю, назначения хранителем странички после своей смерти. При этом в функционал такого хранителя входит определенный круг возможностей использования, он не может читать сообщения владельца странички, а также другую конфиденциальную информацию, что является неотъемлемой частью возможностей использования своего аккаунта.

Компания Google также предоставляет для владельцев аккаунтов функционал, чтобы создать перечень других пользователей, которые получают доступ к аккаунту в случае его неактивности.

Компании «Яндекс» и VK не предоставляет доступ к аккаунту, электронной почте и другим данным в своих сервисах умершего человека. По запросу близких можно только удалить аккаунт, предоставив свидетельство о смерти.

Некоторые социальные сети, такие как Одноклассники, Instagram, Вконтакте, предлагают по просьбе родственников умершего превратить аккаунт в памятный: изображение будет черно – белым, а профиль будет виден только друзьям.

Если мы обратим внимание на законодательное регулирование других стран, то среди европейских государств можно отметить Германию. В стране применяется принцип универсального наследия – наследник принимает все юридические права и обязательства, а также активы наследодателя. Владение средством хранения или право доступа к такому средству хранения, на котором содержится информация о цифровых активах, также подпадает под правила доступа и использования материальных активов.

Например, в судебной практике Германии встретился следующий случай: Верховным судом Берлина рассматривался иск к социальной сети Facebook.

В качестве истцов выступила мать погибшей девочки 15 лет, которая покончила жизнь самоубийством в 2012 году. Мать хотела получить доступ к социальной сети дочери, её перепискам, чтобы разобраться в причинах смерти близкого человека. Процесс длился достаточно долго. Хотя и окружные суды удовлетворили иск в пользу родителей, погибшей девочки, суд апелляционной инстанции поддержал аргументацию социальной сети Facebook о защите конфиденциальности в телекоммуникациях, что отмечено прямо в Основном законе Германии.

Несмотря на это, Верховный суд посчитал возможным передачу аккаунта по наследству. "Аккаунт пользователя в соцсети передается наследникам владельца аккаунта", – указал в своем решении суд. А наследники "могут потребовать от оператора сети предоставить им доступ к аккаунту, в том числе данным, касающимся общения пользователя [в соцсети]". Данное решение до сих пор остается дискуссионным, так как большинство юристов считает, что оно нарушает законодательство Германии, а именно такие нормативно – правовые акты, как Закон «Об информационных и коммуникационных (мультимедиа) услугах» 1997 г. (Informations und Kommunikationsdienstegesetz – IuKDG) и Конвенцию «О защите частных лиц в отношении автоматической обработки персональных данных».

На сегодняшний день в законодательстве отсутствует какой-либо запрет на передачу аккаунта и его контента по наследству, такое право может быть ограничено лишь со стороны самой социальной сети.

Однако, данный вопрос требует проработки. Необходимо в каждом конкретном случае четко определить вид аккаунта, его содержание: контент, его систематизацию и др. Аккаунт может быть признан базой данных, по абз. 2 п. 2 ст. 1260 ГК РФ, для этого вся информация в нём должна быть систематизирована по тегам, чтобы другие пользователи могли найти материалы, а материалы всегда возможно обработать ЭВМ. Статья 1283 ГК РФ, предусматривает возможность перехода по наследству исключительного права на произведение, в таком случае это будет в полной мере касаться и исключительного права на базу данных.

Таким образом, можно сделать вывод, аккаунт в социальной сети является объектом гражданского права. Следовательно, всё его составляющее будет цифровым наследством, т.е. результатом интеллектуальной деятельности, связанные с ним имущественные и личные неимущественные права, а также доход, полученный в результате проводимой деятельности наследодателя, который после смерти переходит наследникам по закону или завещанию.

Несмотря на это, наследование аккаунта в социальной сети, его блога со всеми вытекающими из него результатами интеллектуальной деятельности до сих пор остается полностью неразрешенным.

Российское и зарубежное законодательство не может дать четкого плана действий при наследовании аккаунта умершего человека. Правовое регулирование требует совершенствования, которое будет способно отвечать интересам как наследников, так и наследодателей.

Стоит обратить внимание, что сами социальные сети ушли далеко вперед в этом вопросе: при заключении пользовательского соглашения абоненту предлагается принять решение о дальнейшей судьбе своего аккаунта, при условии возникновения несчастного случая с владельцем.

Данный вариант является актуальным, в этом случае нет нарушения конфиденциальности информации, которая распространяется только на живых людей. Также это положение будет выражать в прямое волеизъявлении наследодателя.

Поэтому сейчас правотворцам стоит принять ряд положений, регулирующих данную область отношений, и от скорости принятия этого решения будет зависеть качество регулирования такого рода отношения в правовом смысле.

#### Список используемой литературы:

1. <https://notariat.ru/ru-ru/news/poryadok-nasledovaniya-cifrovyyh-aktivov-mnenie-ekspertov-notariata>
2. Informations- und Kommunikationsdienstegesetz. – Mode of access: IuKDG: [www.netlaw.de/gesetze/iukdg.htm/](http://www.netlaw.de/gesetze/iukdg.htm/).
3. Амбарцумов Р. А. Аккаунты социальных сетей как объекты наследственных правоотношений / Р. А. Амбарцумов // Вопросы российской юстиции. – 2019. – № 1.
4. Верховный суд Германии разрешил передавать по наследству аккаунты в Facebook: <https://pravo.ru/news/204002/>.
5. Гаврилов В.Н. Наследование аккаунтов в социальных сети // Право. Экономика. Психология. 2019. №2 (14). Стр. 11-14
6. Гарант.РУ. URL: <https://www.garant.ru/article/1464108>
7. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 03.04.2023).
8. Гринь Е. С. Наследование аккаунтов в социальных сетях: российский и зарубежный опыт // Актуальные проблемы российского права. 2022. №2 (135).
9. Европейская конвенция о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных, Страсбург, 28 янв. 1981 г. – Режим доступа: <http://www.uipdp.com/articles/2011-04/09.html>.
10. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).
11. Поисковая система Google. URL: <https://myaccount.google.com/u/0/inactive?pli=1>
12. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 N 9 "О судебной практике по делам о наследовании".
13. Справочный центр Facebook. URL: <https://www.facebook.com/help/1568013990080948>
14. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2023)
15. Федеральный закон от 27.07.2006 N 152-ФЗ (ред. от 14.07.2022) "О персональных данных" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2023).
16. Ю.Н. Фольгерова К вопросу о понятии и признаках объектов авторского права // Право и практика. Научные труды института Московской государственной юридической академии имени О.Е. Кутафина в г. Кирове. 2008. № 5. С. 249.



## Косвенные доказательства в гражданском процессе: практические и теоретические проблемы

### Indirect Evidence in Civil Proceedings: Practical and Theoretical Problems

*Акулинин Андрей Денисович*

*Независимый исследователь*

*Юридический факультет*

*Санкт-Петербургский государственный университет*

*Российская Федерация, Санкт-Петербург*

*e-mail: [andr.akulinin2013@gmail.com](mailto:andr.akulinin2013@gmail.com)*

*Akulinin Andrey Denisovich*

*Independent Researcher*

*Faculty of Law*

*Saint-Petersburg State University*

*Russian Federation, Saint Petersburg*

*e-mail: [andr.akulinin2013@gmail.com](mailto:andr.akulinin2013@gmail.com)*

#### **Аннотация.**

В данной статье выявлены и проанализированы теоретические и практические проблемы достаточности и убедительности косвенных доказательств в гражданском судопроизводстве, проанализирован подход различных судебных инстанций к пониманию и применению института косвенных доказательств.

#### **Annotation.**

In this article, theoretical and practical problems of sufficiency and persuasiveness of circumstantial evidence in civil proceedings are revealed and analyzed, the approach of various judicial instances to understanding and application of institute of circumstantial evidence is analyzed.

**Ключевые слова:** гражданский процесс, косвенные доказательства, прямые доказательства, установление фактов.

**Key words:** civil procedure, circumstantial evidence, direct evidence, fact-finding.

#### **Введение**

Целью данной работы является установление природы института косвенных доказательств, проведение анализа его применимости в условиях современного российского правоприменения. Поскольку в судебной практике нет единого понимания природы косвенных доказательств, это влечет комплекс практических проблем. В частности, может быть вынесено неверное решение по причине игнорирования судом косвенных доказательств или по причине того, что суды отдают предпочтение прямым доказательствам. На практике общая картина такова, что суды не всегда могут отличить прямое доказательство от косвенного, а также не могут правильно интерпретировать совокупность косвенных доказательств.

#### **Установление искомых фактов на основе косвенных доказательств**

В теории и на практике сложилась точка зрения, согласно которой для установления искомого факта при помощи косвенных доказательств всегда необходима их совокупность. Так, например, Д.И. Смольников пишет: «Как научная абстракция, правило, что одного косвенного доказательства недостаточно для установления факта, верно» [7]. В подтверждение этого Д.И. Смольников ссылается на ч. 3 ст. 67 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее – ГПК РФ): «Суд оценивает относимость, допустимость, достоверность каждого доказательства в отдельности, а также достаточность и взаимную связь доказательств в их совокупности» [4]. В теории существуют и другие мнения, согласно которым косвенное доказательство не может обладать признаком достаточности: так, например, И.Н. Лукьянова отмечает, что «косвенное доказательство не влечёт единственно возможного вывода о существовании факта. Для того чтобы сделать вывод о существовании

доказываемого обстоятельства, необходимо сопоставить косвенное доказательство с другими доказательствами существования доказываемого факта. Отдельно взятое косвенное доказательство не обладает достаточной доказательственной силой, но в совокупности с другими доказательствами оно может подтвердить существование доказываемого факта» [5].

Однако представляется, что позиция Д.И. Смольникова основана на буквальном и ограничительном толковании положений ГПК РФ, что в данном случае не является верным, поскольку существуют дела, в которых на основании единственного косвенного доказательства суд может вынести решение – это дела об установлении отцовства. В судебных делах об установлении отцовства точность результата судебно-генетической экспертизы, подтверждающей то, что ответчик является отцом ребенка, составляет 99.99% [8]. В описываемом примере речь не может идти о прямом доказательстве – перед нами доказательство косвенное, поскольку вероятность обратного, при всей своей незначительности, тем не менее существует. Следовательно, на основании данного косвенного доказательства можно прийти к 2 противоположным выводам о факте. Таким образом суд может проигнорировать вероятность обратного и вынести решение об установлении отцовства. Безусловно, приведённый пример – это скорее исключение, однако, мы наглядно видим, что бывают случаи, когда на основании одного только косвенного доказательства можно с огромной долей вероятности сделать вывод о факте, а вероятность обратного настолько незначительна, что ей можно пренебречь. Следовательно, система косвенных доказательств не всегда необходима.

Из приведенного выше примера возникает практическая проблема: должен ли суд при вынесении решения руководствоваться принципом объективной истины? Разумеется, было бы неплохо, если бы суд выносил решение основываясь исключительно на достоверном установлении наличия или отсутствия обстоятельств, имеющих значение для дела. Однако на пути к такой задаче порой встает объективная невозможность достоверного установления фактов. Как быть суду в таком случае: вообще отказаться от установления соответствующего факта, или ограничиться его установлением на основе вероятности [3]?

При установлении судом обстоятельств дела могут возникнуть три ситуации, когда объективно возможно: 1) достоверное установление наличия того или иного существенного для дела факта; 2) достоверное установление отсутствия факта; 3) установление вероятности наличия или отсутствия факта. Причем последняя ситуация, как отмечает Боннер А.Т. возникает относительно часто [3].

С учетом того, что предоставление доказательств в суде по большей части зависит от сторон производства, то доказательств, необходимых для достоверного установления истины, может не оказаться по независящим от суда причинам.

Сложности установления действительных обстоятельств могут быть связаны со специфическими особенностями семейных и иных межличностных отношений. А при рассмотрении других суду порой приходится сталкиваться с фальсификацией письменных доказательств, а также попытками, причем не всегда безуспешными, массового лжесвидетельства [3].

Если же говорить о свойствах косвенного доказательства в судебном процессе, то стоит сказать, что косвенные доказательства в системе обязательно должны обладать такими свойствами как непротиворечивость и относимость. Это означает, что косвенные доказательства должны быть связаны между собой, а не только с искомым фактом, и помимо этого система связей косвенных доказательств обязательно должна быть связана с главным фактом. Таким образом, критерий связи косвенных доказательств между собой и с искомым фактом нужен для того, чтобы решить, подлежит ли вообще оценке и исследованию то или иное косвенное доказательство.

Однако большая сложность с точки зрения правоприменения заключается в том, что такие связи далеко не всегда очевидны. Например, доказательства в системе не всегда связаны с искомым фактом одним выводом – может потребоваться цепочка этих выводов. Косвенные доказательства устанавливают именно доказательственный факт, а связь доказательственного факта с главным фактом может стать очевидна только после исследования всех доказательств по делу.

Таким образом, для того, чтобы установить искомый факт на основе косвенных доказательств, такие доказательства должны составлять именно систему, а не совокупность. Разница между двумя понятиями заключается в том, что доказательства в системе имеют прочную связь друг с другом и находятся во взаимодействии, в то время как совокупность – это лишь набор никак не связанных между собой фактов.

### **Оценка доказательств**

Согласно ч. 1 ст. 67 ГПК РФ суд оценивает доказательства по своему внутреннему убеждению, основанному на всестороннем, полном, объективном и непосредственном исследовании имеющихся в деле доказательств [4]. Очевидно, перед нами достаточно субъективный критерий. Судья признаёт доказательства достаточными на основе внутреннего убеждения, если вывод о существовании главного факта не вызывает сомнений, является явным и очевидным для каждого разумного человека [7]. Однако в таком случае процесс доказывания становится затруднительным. Ситуация осложняется тем, что в отечественном правопорядке не закреплены стандарты доказывания, которые есть в странах общего и континентального права. При этом внутреннее убеждение не может быть сведено ни к одному стандарту доказывания. С теоретической точки зрения оно тяготеет либо к стандарту «вне разумных сомнений», либо, как минимум, к стандарту «ясных и убедительных доказательств» [7]. Ученые-процессуалисты считают, что отход от «стандартов доказывания» в пользу внутреннего убеждения обусловлен тем, что внутреннее убеждение направлено, прежде всего, на защиту от вынесения неверного решения, так как, руководствуясь внутренним убеждением, суд будет стремиться отыскать истину, такой стандарт делает судью более ответственным в поиске фактов [7].

Как говорилось выше, «внутреннее убеждение» может казаться критерием абсолютно субъективным, решение, вынесенное по внутреннему убеждению, все равно основывается на объективных предпосылках, одной из которых является баланс вероятностей. При балансе вероятностей в гражданском и арбитражном судопроизводстве процессуальные противники несут одинаковые риски. На практике это означает, что последствия ошибки как в отношении истца, так и ответчика равны.

Из вышесказанного вытекает следующая проблема – зачем применять более низкий стандарт доказывания, давая пространство для судебной дискреции, если можно применять более высокий стандарт доказывания? Это делается для того, чтобы решить проблему большого количества обстоятельств, подлежащих доказыванию истцом. При этом процедур раскрытия доказательств либо их истребования нет. Эта проблема разрешается при применении более низкого стандарта доказывания, однако, всегда следует соблюдать баланс – нельзя слишком завышать стандарт доказывания, заставляя истца бесконечно предоставлять новые доказательства, хотя суду уже на данном этапе может быть очевидно, в пользу какой из сторон следует вынести решение, но при этом нельзя и слишком занижать стандарт доказывания, чтобы в невыгодное процессуальное положение не попал ответчик.

Таким образом, в отечественном правопорядке применяется такой стандарт доказывания как «баланс вероятностей». Традиционно, в самом кратком виде, содержание стандарта «баланс вероятностей» составляет правило установления фактических обстоятельств на основе определения вероятностей их наличия либо отсутствия. Соответственно, факт считается установленным, если вероятность его наличия превышает вероятность его отсутствия [1].

Рассуждая о проблеме достаточности и убедительности косвенных доказательств в глазах суда, следует отметить, что общепризнанным является факт равенства прямых и косвенных доказательств – предпочтение не может отдаваться какому-либо из них. Однако, на практике возникает большая проблема – зачастую, по мнению суда прямые доказательства выглядят более убедительными и весомыми, чем косвенные, кроме того, судьи часто ставят знак равенства между косвенным и неубедительным доказательством. Не редки случаи, когда суд вообще не отличает косвенное доказательство от прямого.

На практике вопрос определения и применения косвенных доказательств оказался довольно сложным. На эту тему существует исследование, проведенное А.В. Сусариной, которое показало, что более чем в 50% проанализированных гражданских судебных дел, часть из которых была предметом рассмотрения кассационной и надзорной инстанций, представлено отрицательное отношение суда к косвенным доказательствам, указывающее на их неоднозначный характер и неспособность подтвердить искомый факт [9]. В указанном исследовании автор пришел к выводу о том, что косвенные и прямые доказательства нельзя противопоставлять друг другу, между ними не должно быть иерархии [9].

При том, что на практике косвенные доказательства применяются достаточно часто в силу того, что, во-первых, прямые доказательства не всегда существуют, а, во-вторых, прямые доказательства могут находиться в противоречии друг с другом. При таких обстоятельствах суд особенно внимательно должен изучить косвенные доказательства, чтобы вынести верное решение.

Практические проблемы в понимании института косвенных доказательств прекрасно иллюстрирует апелляционное определение Верховного суда Республики Саха (Якутия) от 12.02.2018 по делу № 33–538/2018 [2]. Суть рассматриваемого дела заключалась в том, что истец просил суд взыскать с ответчика сумму долга в размере 350 000 рублей по договору займа. В подтверждение своих требований истец предоставил суду расписку, в которой было указано, что ответчик получил от истца соответствующую денежную сумму. Ответчик против удовлетворения требований истца возражал, ссылаясь на то, что имеющаяся в материалах дела расписка была им выдана в рамках правоотношений, возникших в ходе трудовой деятельности, но не в связи с заключением договора займа. Суд первой инстанции требования истца удовлетворил, однако, решением суда апелляционной инстанции оно было отменено. Отменяя решение нижестоящего суда, апелляционный суд указал, что «в подтверждение договора займа и его условий может быть представлена расписка заемщика или иной документ, удостоверяющий передачу ему заимодавцем определенной денежной суммы или определенного количества вещей (п. 2 ст. 808 Гражданского кодекса Российской Федерации). Предмет договора займа в долговой расписке должен быть четко сформулирован. Исполнение данного требования закона судом первой инстанции не было проверено. Обстоятельства, свидетельствующие о наличии правоотношений, регулируемых нормами § 1 главы 42 ГК РФ, не исследовались и не устанавливались.

Согласно ч. 1 ст. 56 ГПК РФ каждая сторона должна доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основания своих требований и возражений, если иное не предусмотрено федеральным законом.

Из приведенных выше норм права в их взаимосвязи для квалификации отношений сторон как заемных необходимо установить как факт передачи истцом денежных средств, так и соответствующий характер обязательства, включая достижение между ними соглашения об обязанности ответчика возратить истцу денежные средства. В данном случае расписка должна быть составлена таким образом, чтобы не возникло сомнений не только по поводу самого факта заключения договора займа, но и по его существенным условиям.

Риск несоблюдения надлежащей формы договора займа, повлекшего недоказанность факта его заключения, лежит на заимодавце.

Из представленной расписки нельзя определить обстоятельства передачи денежных средств, которые в силу положений ст. 810 ГК РФ подлежат возврату как заемные. Таким образом, расписка не может быть расценена как доказательство, свидетельствующее о волеизъявлении сторон по делу на установление заемного обязательства и подтверждающее наличие задолженности у ответчика перед истцом именно по договору займа» [2].

Фактически решение судом апелляционной инстанции вынесено верное, однако суд не дал никаких комментариев относительно природы представленной в материалах дела расписки – это прямое или косвенное доказательство? В данном случае перед нами одновременно прямое и косвенное доказательство. Указанная расписка является прямым доказательством, подтверждающим получение денег ответчиком, и при этом косвенным доказательством применительно к существующим между истцом и ответчиком отношениям по договору займа.

Решая спор, суду очень трудно будет вынести решение при противоречии прямого доказательства согласованной системе косвенных и, зачастую, суд склонен будет всецело опереться на прямое доказательство, поскольку систему косвенных доказательств не всегда можно толковать в единственном ключе – она может приводить к разным выводам, что, вполне обоснованно, оставляет место сомнению.

Достаточность косвенных доказательств также часто вызывает вопросы, в таком случае лицо, представляющее косвенные доказательства, может столкнуться с проблемой произвольного выбора уровня убежденности. Для принятия судом во внимание косвенных доказательств они должны представляться ему убедительными. При «равном весе» всех косвенных доказательств не все из них смогут сформировать убежденность у судьи, что может сказаться на вынесении им решения. Поскольку законодательно закреплено, что суд должен выносить решения исходя из своих внутренних убеждений, то проблема убедительности косвенных доказательств упирается, по сути, не в степень уверенности суда в том или ином факте, а в боязни допустить ошибку при вынесении решения, основанного на косвенных доказательствах, поскольку, как говорилось выше, из совокупности косвенных доказательств не всегда следует единственный вывод, что не может не порождать сомнения в выводе, основанном на таких доказательствах.

Чтобы развеять сомнения судов выносить решения, основываясь на совокупности косвенных доказательств, следует указывать судам на ошибки в их оценке. Это можно сделать при условии обязательности изложения результатов анализа косвенных доказательств в мотивировочной части судебного решения, а также введении различного рода презумпций, определяющих достаточность косвенных доказательств по отдельным категориям дел и, отчасти, перераспределении бремени доказывания.

### **Заключение**

В отечественном правопорядке используется, по нашему мнению, актуальный и верный подход к пониманию природы косвенных доказательств, однако, применение данного института на практике вызывает сложности. Приведенный выше пример позволил продемонстрировать непонимание судами природы института косвенных доказательств и, как следствие, неумение его правильно применять. Указанные обстоятельства приводят к вынесению неверных, даже с формальной точки зрения, решений.

Одним из источников подобного рода проблем в российском судопроизводстве является высокая загруженность судов. При такой нагрузке основной упор делается, к сожалению, на скорость рассмотрения дела и вынесения решения, а не на качество и всесторонность выносимого решения. Это, как и низкий уровень юридической техники судов первых инстанций, не позволяющий им отличить прямое доказательство от косвенного, приводит, по нашему мнению, к вынесению неверных решений и к их отмене вышестоящими

судами. Еще одним источником проблем является недооцененность, неубедительность и неправильное понимание природы косвенных доказательств.

Одним из способов решения приведенных выше проблем может стать необходимость подробного изложения мотивированной части судебного решения, в которой суд должен будет указывать на анализ доказательств, приводить рассуждения, свидетельствующие, по мнению суда, о достаточности косвенных доказательств, давать оценку системе косвенных доказательств. Хотя это некоторым образом усложнит задачу суда по скорейшему рассмотрению дела, однако, такой подход к подробному обоснованию указанных в резолютивной части выводов позволит повысить качество выносимых решений. Как писал В.А. Рязановский: «Плохо то правосудие, которое ограничивает свои задачи достижением формальных результатов, такое положение граничит с сознательным допущением неправосудия» [6].

Проблему неубедительности для суда косвенных доказательств решить путем разъяснения правил оценки, использования и самой природы косвенных доказательств со стороны высших судов.

Использованный должным образом институт косвенных доказательств на практике будет являться гарантией реализации закрепленного в Конституции РФ права на судебную защиту.

#### Список используемой литературы:

1. Абдулов И. В. Стандарты доказывания при принятии предварительных обеспечительных мер // "Арбитражный и гражданский процесс", 2019, №№ 3, 4. – СПС «КонсультантПлюс».
2. Апелляционное определение Верховного суда Республики Саха (Якутия) от 12.02.2018 по делу № 33–538/2018. – СПС «КонсультантПлюс».
3. Боннер А.Т. «Проблемы установлены истины в гражданском процессе: Монография» – СПС «КонсультантПлюс».
4. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 14.04.2023, с изм. от 26.04.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023). – СПС «КонсультантПлюс».
5. Лукьянова, И.Н. Доказательства в арбитражном процессе. – Дисс. канд. юрид. наук. – М., 2003. – 210 с.
6. Рязановский В.А. Единство процесса. – Москва: Юрическое Бюро «Городец», 1996. – 80 с.
7. Смольников Д.И. Косвенные доказательства в гражданском судопроизводстве России дис. на соиск. учен. степ. канд. юрид. наук (12.00.15) / Смольников Дмитрий Игоревич; НИУ ВШЭ. – Москва, 2015. – 221 с.
8. «Судебный Эксперт» [Электронный ресурс] URL: <https://sudexpa.ru/faq/chastye-voprosy-o-geneticheskikh-ekspertizakh/> (дата обращения 03.04.2023).
9. Сусарина А.В. Проблемы использования косвенных доказательств в современном цивилистическом процессе // Арбитражный и гражданский процесс. 2017. № 6. С. 42 - 47.

## Маркетинг государственных услуг

### Marketing of public services

*Гречихина Полина Максимовна,  
студентка  
Российский университет дружбы народов  
г. Москва*

*Grechikhina Polina Maksimovna,  
student  
Peoples' Friendship University  
Russia, Moscow*

#### **Аннотация.**

Статья посвящена исследованию маркетинга в государственных услугах, особенностям, возникающим из-за формата взаимоотношений между государством и потребителем его услуг. Рассмотрены проблемы, возникающие при реализации маркетинговых кампаний, и примеры успешных кампаний в мировом и российском опыте.

#### **Annotation.**

The article is devoted to the study of marketing in public services, the peculiarities arising from the format of the relationship between the state and the consumer of its services. The problems arising during the implementation of marketing campaigns and examples of successful campaigns in the world and Russian experience are considered.

**Ключевые слова:** государственный сектор, маркетинг государственных услуг, целевая аудитория, эффективность маркетинговых усилий, взаимодействие государственного сектора и потребителя, стратегии маркетинга, дизайн государственных сервисов.

**Ключевые слова:** public sector, marketing of public services, target audience, effectiveness of marketing efforts, interaction between the public sector and the consumer, marketing strategies, design of public services.

Государственный сектор огромен. Например, с 1996 по 2006 год, государственные расходы в Соединенных Штатах составляли 35% валового внутреннего продукта. (За тот же период во многих крупных европейских экономиках, его диапазон составлял 45-55%.) [1] В России же по данным МВФ доля государства составляет около 33% ВВП (по расходам бюджета) на 2016 год, существуют другие данные и способы подсчета, в которых этот процент гораздо выше. [2] То, что происходит в государственном секторе, имеет серьезные последствия для экономики: поскольку актуальность, эффективность, действенность, устойчивость и влияние государственного сектора страны жизненно важны для национального благосостояния. Возможно ли использовать маркетинг для повышения эффективности государственных услуг?

Сектор государственных услуг не является однородным субъектом, так как включает в себя услуги коммерческого или частично коммерческого характера, социальную деятельность, а также деятельность, связанную с ограничениями и накладыванием санкций. Таким образом, некоторые элементы государственного сектора очень близки к частному сектору, другие же отделы государственного сектора обладают монопольными правами на насилие или взимание налогов. В некоторых случаях один и тот же государственный орган может предлагать коммерческие услуги и в то же время обязывать граждан соблюдать нормы или положения. Например, полиция может применять силу для задержания граждан; но также может взимать плату с организатора мероприятия за услуги по обеспечению безопасности мероприятия. Поэтому распространить маркетинг на весь государственный сектор без более глубокого анализа понятий обмена и отношений некорректно.

Маркетинг – это процесс планирования и осуществления концепции, цены, продвижения и распространения идеи, товара или услуги, с целью удовлетворения потребностей целевой аудитории. Как

правило, маркетинг используется в коммерческой сфере для продвижения товаров и услуг. На первый взгляд может показаться, что государственный сектор не нуждается в маркетинге, так как его основная функция заключается в оказании услуг гражданам и защите их интересов. Рассмотрим, когда маркетинговые инструменты актуальны для государственных услуг.

Таблица №1. Типы взаимодействия государственного сектора и потребителя.

	Отсутствие обмена	Обмен с ограничениями; свободный обмен
Отношения с ограничениями	1. Отсутствие возможности применения маркетинга	3 Избирательное использование маркетинговых инструментов
Частично свободные отношения; свободные отношения	2. Элементы маркетинга взаимоотношений	4. Потенциальное применение концептуального подхода, лежащего в основе маркетинга

В данной таблице отображены варианты взаимодействия государственного сектора и потребителя. [3] Первый случай, часто встречающийся в государственном секторе, соответствует типу ситуации, в которой характер отношений является принудительным, а обмена между субъектами отношений не происходит. В ситуациях, когда полиция совершает арест, судья объявляет приговор, маркетинг отсутствует как часть государственной деятельности. В данных ситуациях можно применять и обнаруживать элементы маркетинга взаимоотношений, но не полноценную маркетинговую деятельность.

Во втором случае, между государством и гражданами не происходит обмена, то есть не происходит оказания услуги, например, муниципальные власти решают рассмотреть возможность изменений в движении общественного транспорта, для этого они могут выбрать различные формы диалога с гражданами: рассылка анкет, публичные дискуссии, онлайн-опрос и другие. В зависимости от вида деятельности и институционального контекста государственные агенты могут применять принципы маркетинга взаимоотношений с целью установления прочных доверительных отношений.

Иной тип ситуации возникает, когда отношения подвержены ограничениям, но существует определенная степень обмена. Это относится, например, к обязательным периодическим проверкам транспортных средств, которые в то же время являются поводом для конкретной операции по оказанию услуг (т. е. разрешение на использование транспортного средства дается в обмен на гарантии того, что транспортное средство соответствует стандартам безопасности). В данном случае невозможно применить маркетинговые принципы в полной мере, так как отсутствует свобода у потребителя.

Когда же отношения хотя бы частично свободны и имеет место некоторый обмен, есть место для реализации более совершенных маркетинговых подходов. Например, государственные высшие учебные заведения обладают значительной свободой действий в отношении приема или отказа в приеме абитуриентов, а также свободны в определении формы и содержания предлагаемых ими программ.

Таким образом, применение маркетинга в государственном секторе возможно, но оно ограничивается различными характерами взаимоотношений между сторонами. Встает вопрос о необходимости маркетинга в государственных услугах. Применение маркетинга в государственном секторе может помочь управляющим структурам эффективнее решать свои задачи. Маркетинговые исследования помогут выявить потребности и ожидания целевой аудитории, а также определить наиболее эффективные каналы коммуникации. Кроме того, разработка маркетинговых стратегий позволит государственным организациям эффективнее решать свои задачи и достигать поставленных целей, но государственный сектор сталкивается с множеством проблем при попытке использовать маркетинговые инструменты. [4]

Органы государственной власти могут использовать маркетинг для повышения осведомленности о новых инициативах или информации, которая может понадобиться населению, например, о кампании по вакцинации, проводимой национальной службой здравоохранения. Но в частности перед государством встает



проблема невозможности выделения целевой аудитории, так как большинство государственных кампаний направлены на все население в целом, которое представлено абсолютно разными тысячами людей. Не зная, на кого ориентироваться, невозможно создавать эффективные кампании и получать желаемые результаты.

Измерение успеха маркетинговых усилий в государственном секторе является сложной задачей. Это связано с различными факторами, такими как сложность государственных услуг, нехватка ресурсов и сложность считывания результатов и эффективности, из-за множества департаментов, работающих по своим правилам. Также именно из-за широты аудитории государственные услуги трудно определить, была ли конкретная маркетинговая кампания успешной или нет.

Государственные услуги часто не являются товаром на рынке и не оцениваются в денежном выражении. Одной из причин сложности измерения успеха маркетинговых усилий является необходимость учета множества факторов, влияющих на удовлетворенность клиентов. Еще одной причиной сложности измерения успеха маркетинговых усилий является недостаток единой системы оценки качества государственных услуг. В разных регионах и государственных организациях могут использоваться разные методы сбора и анализа данных об удовлетворенности клиентов. Это затрудняет сравнение результатов и формирование общей картины. Также важно учитывать, что маркетинговые усилия могут иметь долгосрочный эффект и оказать влияние на удовлетворенность клиентов не сразу. Например, проведение информационной кампании о новом сервисе может не привести к мгновенному росту числа заявок, но в долгосрочной перспективе может повысить удовлетворенность клиентов.

К бюджету государства прикованы множество глаз, в коммерческих компаниях расходы это «личное» дело владельцев, чаще всего мотивы и размеры трат не имеют сильного значения для общества, если это не преступления. В случае государства все иначе, каждая статья расходов подвергается анализу и критике, могут возникнуть вопросы о целесообразности трат на продвижение государственной инициативы. Следующие проблемы возникают в момент реализации бюджета на маркетинговую деятельность. Чиновники, перед которыми встает задача реализации маркетингового продвижения, чаще всего никогда в жизни не сталкивались с маркетингом. Характерным решением становится открытие тендера, где чаще всего выбирают подрядчика не по предложению, а по популярности или стоимости, что ведет к неэффективным маркетинговым кампаниям.

В таком алгоритме работы прослеживается сопротивление изменениям, свойственное государственной системе, так как она имеет огромные структуры и историю устойчивых действий и не имеет экономических и социальных стимулов для глобального изменения. Внедрение новых маркетинговых стратегий в государственных услугах может столкнуться с серьезным сопротивлением со стороны работников и пользователей.

Одной из причин сопротивления может быть недостаточное понимание необходимости изменений и их целей. Многие сотрудники государственных учреждений не видят преимуществ в новых маркетинговых подходах и не понимают, как они могут повысить качество предоставляемых услуг. Также пользователи могут считать, что изменения приведут к ухудшению качества обслуживания или увеличению стоимости услуг.

Другой причиной сопротивления может быть страх изменений. Многие сотрудники государственных учреждений привыкли к определенным способам работы и боятся, что новые подходы могут привести к неизвестным последствиям. Также пользователи могут опасаться, что новые маркетинговые стратегии могут повлиять на их права и интересы.

Чтобы справиться с сопротивлением, необходимо проводить обучение и информирование сотрудников и пользователей о необходимости изменений и их целях. Также важно обеспечить прозрачность и участие всех заинтересованных сторон в процессе изменений.

Государственный сектор, так же, как и частный, идет по тенденции компьютеризации. Согласно опросу УРО, 83% работников государственного сектора говорят, что распространение социальных сетей заставило их более серьезно относиться к своей стратегии обслуживания граждан.[5] Неудивительно и то, что в сегодняшнем цифровом ландшафте с постоянным подключением один негативный опыт может распространиться по Интернету за считанные секунды, потенциально достигая глаз и ушей тысяч. Теперь клиенты ожидают, что смогут связаться с вами по целому ряду различных каналов, например, лично или по телефону; или онлайн через несколько разных сайтов и социальных сетей. Одной из успешных стратегий маркетинга государственного сектора является использование социальных сетей. В настоящее время социальные сети являются одним из наиболее эффективных инструментов маркетинга. Использование социальных сетей позволяет государственным организациям установить более тесный контакт с клиентами и получить обратную связь о кампании. Еще одной важной стратегией является использование мобильных приложений. Мобильные приложения помогают государственным организациям устанавливать более тесный контакт с клиентами и расширять свой охват.

Также важной стратегией является использование офлайн-маркетинга. В государственном секторе часто используются такие методы, как конференции, выставки, пресс-конференции и другие мероприятия, которые позволяют получить большую видимость и привлечь внимание к кампании.

Достаточно сложно выделить успешные маркетинговые кампании в государственном секторе, чаще всего они носят долгосрочный характер, а результаты невозможно проследить по финансовым показателям. Рассмотрим и проанализируем несколько маркетинговых кампаний государственного сектора. [6]

Перед Администрацией Большого Лондона (GLA) стояла цель продемонстрировать гражданам к чему движется лондонская инфраструктура. [7] Совместно с маркетинговым агентством была выпущена серия иллюстрированных плакатов, передающих отчетливое и четкое видение роста Лондона. Агентство тесно консультировалось с GLA, собирало большой объем данных и информации в 10 плакатов, каждый из которых посвящен отдельной теме, такой как зеленая инфраструктура, вода, энергетика и транспорт. Маркетинговая кампания предоставляет инфографику на доступном языке с помощью увлекательных рисунков и геймификации, плакаты располагались в метро, где проходит большое количество граждан. Такая кампания демонстрирует гражданам планы городской власти по улучшению инфраструктуры не в скучных отчетах и безосновательных выступлениях, а наглядно, увлекая яркими иллюстрациями, это вызывает доверие и одобрение потребителей. Но такая кампания также будет сталкиваться с проблемами, например, невозможность считать результаты маркетинговой деятельности, особенно, если поставленная цель было ознакомление граждан.

Примером маркетинга государственного сектора, направленного на внешнюю аудиторию, может стать профиль в социальной сети департамента туризма Австралии, который имеет более 5,6 миллионов подписчиков. Tourism Australia, возможно, является одной из самых успешных стратегий социального маркетинга, используемых австралийским правительством. Tourism Australia показывает захватывающие достопримечательности Австралии, чтобы вдохновить путешественников посетить страну. Самое приятное то, что контент в основном создается пользователями. Вовлечение Tourism Australia определенно укрепляется по мере того, как подписчики становятся свидетелями непосредственного опыта местных жителей и туристов, путешествующих по Австралии и ее окрестностям. В данном случае также возникает проблема считывания результатов данной маркетинговой кампании, в коммерческих организациях после добавления поста в социальные сети есть возможность проследить количество продаж после, в ситуации социальной сети туризма Австралии сложнее проследить количество туристов приехавших из-за данного аккаунта: невозможность банально опросить, покупка билетов осуществляется через частные авиалинии, а планирование и полет в страну

осуществляются туристами часто в разные периоды. Можно сказать, что популяризация территории через аккаунт в социальных сетях достаточно слепой метод продвижения.

Грамотный дизайн государственных сервисов необходим, чтобы потребитель испытывал меньше проблем, сталкиваясь с необходимостью государственной услуги. [8] Дизайн услуг — это дисциплина и практика, сочетающая принципы клиентского опыта и картографирования процессов, которые ставят пользовательский опыт в основу принятия решений. Речь идет о том, чтобы сосредоточиться на путешествии пользователя и согласовать системы, чтобы сделать этот путь максимально полезным. Так проектировался редизайн Госуслуг, это не просто смена дизайнера, а коренное изменение оказания услуги. [9] Маркетинговое агентство RocketMind создавала совместно с Минкомсвязи новые госуслуги. «Задача бренда — приучить граждан к мысли, что государство — не враг, не проблема и не трудность. Государство — это помощник. Государство на твоей стороне. Государство делает твою жизнь удобнее, чтобы ты мог заниматься более важными вещами», — заместитель директора департамента развития электронного правительства Минкомсвязи. Маркетинговое агентство создало для Госуслуг новые стандарты языка, новую систему именования сервисов, сформировало новый бренд, проведя необходимые исследования, изучив целевые аудитории и определив кому в первую очередь необходимо рекламировать сервис и какие именно услуги. Ребрендинг Госуслуг в плане анализов результатов маркетинговой деятельности гораздо эффективней, чем предыдущие примеры, так как это сайт и в нем есть возможность считывания метрик: время проведения на сайте, количество кликов, количество авторизованных пользователей. Также у сайта видна целевая аудитория, многие важные данные: пол, возраст, регион проживания, финансовое положение и другие.

Маркетинг государственных услуг является важным инструментом для повышения качества и доступности государственных услуг для населения. В условиях растущей конкуренции среди государственных организаций необходимо активно использовать маркетинговые методы для привлечения и удержания клиентов. Для успешной реализации маркетинга государственных услуг необходимо учитывать особенности государственного сектора, такие как прозрачность, часто нерыночный характер взаимодействия с потребителями, социальная ответственность и государственный контроль. Также важно уделять внимание анализу потребностей и ожиданий клиентов, адаптировать услуги к их потребностям и предпочтениям, улучшать качество обслуживания, использовать современные технологии и развивать каналы коммуникации с клиентами. Маркетинг государственных услуг может стать ключевым фактором для улучшения качества жизни населения и повышения эффективности работы государственных организаций.

#### Список используемой литературы:

1. Olivier Serrat Marketing in the Public Sector // Knowledge Solutions. – 2010
2. МВФ оценил долю государства в российской экономике в 33% // РБК URL: <https://www.rbc.ru/economics/12/03/2019/5c879e0c9a79472f59316a90> (дата обращения: 04.03.2023).
3. Martial, P. (2012). “Public Sector Marketing,” in L. Côté and J.-F. Savard (eds.), *Encyclopedic Dictionary of Public Administration*, [online], [www.dictionnaire.enap.ca](http://www.dictionnaire.enap.ca)
4. Ф. Котлер, Н. Ли Маркетинг для государственных и общественных организаций. - Санкт-Петербург: Питер, 2008. - 384 с.
5. 4 Ways to Tackle Rising Customer Service Expectations in The Public Sector // ModernGov URL: <https://blog.moderngov.com/2018/10/4-ways-tackle-rising-customer-service-expectations-public-sector> (дата обращения: 06.04.2023).
6. Effective Public Sector Marketing: Uses and Examples // ModernGov URL: <https://blog.moderngov.com/effective-public-sector-marketing> (дата обращения: 06.04.2023).
7. Campaign Greater London Authority // Infogr8 URL: <https://infogr8.com/our-work/gla-london-infrastructure-2050/> (дата обращения: 15.04.2023).
8. How Service Design Can Transform Public Sector Performance // ModernGov URL: <https://blog.moderngov.com/how-service-design-can-transform-public-sector-performance> (дата обращения: 13.04.2023).

9. Редизайн государства. Продвижение нового портала госуслуг // RocketMind URL: <https://rocketmind.ru/cases/gosuslugi-promotion/3> (дата обращения: 18.04.2023).

**Марокканский кризис по воспоминаниям немецких государственных деятелей****The Moroccan crisis according to the memoirs of German statesmen**

*Марченко Мария Максимовна*  
*Студентка 3 курса бакалавриата*  
*Исторического факультета*  
*МГУ им. Ломоносова*  
*Москва, Россия*  
[mariammarchenko@yandex.ru](mailto:mariammarchenko@yandex.ru)

*Marchenko Maria Maksimovna*  
*3 year Bachelor's student*  
*Faculty of history*  
*Lomonosow Moscow State University*  
*Moscow, Russia*  
[mariammarchenko@yandex.ru](mailto:mariammarchenko@yandex.ru)

**Аннотация.**

Первой Мировой войне предшествовал ряд событий, повлиявших на усугубление отношений Германии и Франции. Среди них важное место занимают два марокканских кризиса, которые выражались в буйстве противоречий за мировое господство, в частности, владений в Африке. По поводу этих событий у общественности были разные мнения. Даже германский император и статс-секретарь иностранных дел, которые, на первый взгляд, проводят единую линию политики от лица одного государства, в своих мемуарах пишут по-разному.

**Annotation.**

The First World War was preceded by events that worsened relations between Germany and France. Among them, an important place is occupied by two Moroccan crises, which were expressed in a riot of contradictions for world domination, in particular, possessions in Africa. The public had different opinions about these events. Even the German Emperor and the Secretary of State for Foreign Affairs, who, at first glance, are pursuing a single line of policy on behalf of one state, write differently in their memoirs.

**Ключевые слова:** Первая Мировая война, Первый марокканский кризис, Второй Марокканский кризис, Антанта, Вильгельм II, Бернгард фон Бюлов.

**Key words:** First World War, First Moroccan Crisis, Second Moroccan Crisis, Entente cordiale, Wilhelm II, Bernhard von Bülow.

Поражение Франции во франко-германской войне 1870-1871 гг. повлияло на дальнейшие отношения Франции и Германии. Возник вопрос – хотят ли французы реванша? По мнению Бюлова, отношения с Францией оставались в неизменном положении, “в котором они находились, если отвлечься от некоторых незначительных колебаний, со времени Франкфуртского мира”. Французы не хотели войны, или, правильно выражаясь, не решались напасть на Германию. Но они не отказались от Эльзаса и Лотарингии, а многие французы не утратили еще надежды снова добиться гегемонии на европейском континенте [1, с. 174].

Бюлов держался убеждения, что “Франция обратится против, как только Германия не поладит с Россией. В отношении Франции германский император и германский народ особенно охотно поддавались иллюзиям. Вильгельм, так же как и его мать, надеялся утешить французов и завоевать их симпатии личной любезностью” [1, с. 175]. Бюлов сомневался, что Франция может начать войну, но не отрицал этого. Канцлер большое внимание придавал договоренности, поскольку Франция не могла объявить войну в одиночку, тем более, если у Германии с Россией была бы договоренность.

В 1902 г. Франция заключила соглашение с Италией (которая состояла в тройственном союзе), где обе стороны обязывались соблюдать строгий нейтралитет, в случае, если одна из них “прямо или косвенно станет объектом нападения со стороны одной или нескольких держав”, а также, если у одной из сторон возникнет

необходимость “принять на себя инициативу объявления войны” [4, с. 162]. При таких обстоятельствах соглашение 1902 г, не противореча Тройственному союзу, обесценивало его по существу и являлось важным достижением французской дипломатии в плане подготовки к войне с Германией.

Таким образом, Францию стоит считать серьезным претендентом на “выяснение отношений” с Германией. Бюлов не отрицал возможности войны, но вместе с этим понимал, что Франция одна нападать не будет. Не стоит забывать, что двумя годами позже будет заключен договор сердечного согласия 1904 г. или Антанта между Францией и Англией, который не только развязал руки французам в Африке, но и привел к более тяжелым последствиям.

Главной точкой соприкосновения Франции и Германии стоит считать Марокканский кризис (1905-1906 гг., 1911 г.), который является частью более широкого франко-германского конфликта, имевшего долгую предысторию и восходящего к войне 1870—1871 гг. Марокканский вопрос является ярким примером развития международного конфликта начала XX в., который собрал в себе не только 2 противоборствующие державы – Германию и Францию за Марокко, но и 2 блока, имеющего свои интересы – Германию и Антанту. Этот конфликт по праву можно считать примером наивысшего противостояния держав вокруг африканской страны.

К началу 1905 г. французы занимали преимущественное положение в Марокко не без помощи и согласия Англии и Испании [3, с. 80]. При этом они не стали считаться с мнением Германии, которая в этой стране занимала сильные экономические позиции, ведь германо-марокканский торговый оборот составлял 45% от общего внешнего оборота Марокко [5, с. 48] Соответственно, Германия была возмущена такими действиями со стороны Франции, поскольку она, будучи сильной европейской военной державой, понимала, что теряет важные позиции на северо-западе Африки.

В Берлине восприняли это как сигнал к принятию активных мер. Бюлов направил в рейхстаг документ, в котором настаивал на усилении давления на султана с целью продвижения промышленных и торговых интересов в Марокко [3, с. 81].

Бюлов был в своих действиях решителен, в то время, как кайзер спустя долгие годы при написании мемуаров жаловался: “Бюлов потребовал, чтобы я остановился [во время своего летнего путешествия по Средиземноморью] в Танжере, поддержав своим посещением марокканской гавани марокканского султана в борьбе против французов. Я отклонил это предложение, считая, что марокканский вопрос содержит слишком много горячего материала, и опасаясь, как бы мой визит вместо пользы не принес лишь вред. Но Бюлов все время возвращался к этому вопросу, не сумев, однако, убедить меня в необходимости и целесообразности визита в Танжер” [2, с. 78].

Император отмечает, что Бюлов был чересчур настойчив, требовал, чтобы Вильгельм считался с мнением народа и рейхстага, так что кайзеру пришлось пойти на этот шаг. Действительно, канцлер [к этому времени Бюлов занимает этот пост] считал, что визит немецкого императора стал бы “историческим актом” который помог бы как закрепить экономические успехи немцев, так и создать мощную дипломатическую и политическую поддержку экономической экспансии Германии в этом регионе [3, с. 81].

Если рассмотреть эту ситуацию подробнее, Вильгельм не хотел ехать Марокко не только из-за опасения реакции политических кругов и возможного подрыва мирных взаимоотношений, как он писал в своих воспоминаниях. Бюлов сообщает, что у него с императором были абсолютно разные взгляды на марокканский кризис. Если канцлер считал, что ситуацию нельзя игнорировать и в султанате нужно навести порядок, Вильгельм видел выгоду в будущем от последствия настоящих событий. По мнению императора, закрепление Франции в Марокко отвечало бы интересам Германии, так как взоры французов были бы отвлечены от Вогезов [горы Эльзаса и Лотарингии]. Таким образом французы постепенно бы забыли и простили Эльзас и Лотарингию

[1, с. 292]. Помимо этого, благодаря необходимости покорения и удержания Марокко, Франция будет ослаблена в военном отношении. По словам канцлера, Вильгельм мечтал, что “Франция умиротворит Марокко и создаст там порядок, и эта культурная работа будет стоить ей больших жертв людьми и деньгами. Когда Франция выполнит свою задачу и Марокко будет впервые открыто для цивилизации, то немецкая торговля там найдет себе свое место” [1, с. 293]. Бюлов же опровергал мнения императора, мотивируя это тем, что “Франция не сочтет достойным возмещением потери Эльзас-Лотарингии даже величайшие колониальные владения и что Тунис и Фес, Кайруан и Рабат отвлекут взоры французов от Страсбургского собора” [1, с. 292].

Таким образом, в первом марокканском кризисе мнения канцлера и императора были абсолютно противоположными. С одной стороны, можно было отреагировать на экспансию Французов договором с султаном, с другой стороны можно было ждать окончательной уступки Эльзаса и Лотарингии и надеяться, что французская армия ослабеет ввиду концентрации в Марокко. Интересы столкнулись.

Вильгельму пришлось согласиться и отправиться в Танжер. Там ему удалось убедиться в неправильности этого решения. Со стороны Англии был холодный и официальный прием, а в Париже царили раздражения и гнев [2, с. 80]. Немного позже министр иностранных дел Франции Делькассе – главный поборник англо-французского сближения – пригрозил, что в случае войны Англия встанет на сторону Франции. Император уж очень сильно смущался: “из-за навязанного мне свидания в Танжере я уже тогда почти попал в такое положение, когда меня могли обвинить в разжигании пожара мировой войны. Думать и поступать по конституции часто является тяжелой задачей для государя, на которого в конце концов всегда сваливается ответственность” [2, с. 81].

По окончании Марокканского кризиса по инициативе Германии была созвана Альхесирасская конференция, которая завершилась подписанием Генерального акта 7 апреля 1906 г. Документ закреплял три принципа дальнейшего существования марокканского государства – территориальная целостность, суверенитет и политика открытых дверей. Вместе с этим устанавливалась международная опека над султанатом с преобладающей ролью Франции и Испании [3, с. 89].

В результате Первого марокканского кризиса не последовало удовлетворяющих Германию решений. Наступило затишье, прервавшееся в 1911 г. В мае 1911 г. французы оккупировали столицу Марокко, германское правительство неожиданно отправило канонерскую лодку “Пантера” в марокканский порт Агадир на Атлантическом океане. Оккупация этого важного порта германским военным судном должна была, по мысли германских дипломатов (главным образом Кидерлена), служить средством давления на французское правительство при последующих переговорах, чтобы побудить его к уступчивости в смысле представления Германии компенсаций за его согласие на поглощение Марокко Францией [1, с. 544]. Кидерлен потребовал от французского правительства в качестве такой компенсации все Французское Конго. Во Франции такие претензии были признаны неприемлемыми. Угрожающая позиция Германии побудила выступить английское правительство. 21 июня 1911 г. Ллойд-Джордж по поручению кабинета произнес речь, в которой недвусмысленно пригрозил Германии войной. После долгих переговоров было наконец 4 ноября 1911 г. подписано франко-германское соглашение. Германия соглашалась на установление французского протектората над Марокко. За это Франция делала Германии уступки в Конго.

Таким образом, Германия послала канонерку для захвата порта Агадир с тем, чтобы получить «компенсацию» от французов за их «протекторат» над Марокко [7, с. 461], но была вынуждена отступить ввиду британской угрозы вступить в войну на стороне Франции. Второй марокканский кризис продемонстрировал прочность англо-французской Антанты. Любая попытка Германии односторонними действиями изменить

характер отношений в системе, особенно в сфере мировых интересов, сталкивалась с решительным противодействием Англии [6, с. 300].

Очевидно, не самое лучшее решение Германии. Стоит посмотреть, что об этом говорят император и бывший канцлер. Кого они считают виновным во всем этом? Бюлов отзывается об этом неприятном инциденте, как о неудачном фейерверке, который сначала поразил мир, а затем всех рассмешил, оскандалил немцев. “Прыжком “Пантеры” кинулись мы на Агадир при воинственных трубных звуках, а после речи Ллойд Джорджа жалобно забили отбой и выкинули белый флаг” [1, с. 405]. Бюлов охарактеризовал этот эпизод словами итальянского министра иностранных дел маркиза Сан-Джулиано. “В тот момент, когда германское правительство отступило перед грубой угрозой Ллойд Джорджа, во Франции родился *esprit nouveau*, новый дух, галльский дух, древний, воинственный, который не проявлялся в них с 1871 г., который в 1888 г. был укрощен Бисмарком, а в 1905 г. Бюловым” [1, с. 406]. Таким образом, Бюлов, который больше не в ответе за политику, посмеивается в сторонке.

Вильгельм возмущен поведением французов, которое, по его словам, не соответствовало постановлениям Альхесирасской конференции. Основное внимание он уделяет на неправомерность факта нахождения французов в Марокко и поддержки Англии. Вильгельм имел возможность спросить у Английского короля Георга его отношение к этому случаю, на что тот ответил, что постановлений Альхесирасской конференции больше не существует. “Французы, в сущности, сделали то же самое, что англичане когда-то в Египте. Англия поэтому не будет ставить никаких препятствий на их пути; надо примириться с совершившимся фактом занятия Марокко и сговориться с Францией о коммерческих гарантиях” [2, с. 97].

Вильгельм снимает с себя ответственность за посыл “Пантеры” в Марокко. Это предложение исходило от министерства иностранных дел. Вильгельм ничего не сделал, а только согласился. “Я обнаружил сильное колебание по поводу этого шага, но ввиду настойчивых представлений со стороны ведомства иностранных дел, я был вынужден отложить мои сомнения в сторону” [2, с. 98].

Бюлов тоже отмечает, что за прыжок “Пантеры” ответственность несет Кидерлен-Вехтер – статс-секретарь иностранных дел с 1910 г. Хотя сам Кидерлен, как говорит бывший канцлер, винит в неудаче императора, который во время дипломатической кампании “шатался туда-сюда между угрозами и преувеличенными требованиями с одной стороны, и малодушием и чрезмерной уступчивостью – с другой [1, с. 405].

Второй марокканский кризис чуть ли не довел систему международных отношений до военного краха – еще больше вооружил Англию и Францию против Германии. Это яркий пример империализма и сомнительных сделок вороватых дельцов [7, с. 461], которые сразу заметили возможности этого кризиса. Был совершен неудачный ход министерства иностранных дел Германии, которое хотело сохранить свои позиции в Африке. Вильгельм снимает с себя ответственность, Бюлов непричастен.

Таким образом, можно считать события обоих марокканских кризисов либо как промах “мировой политики” Германии, либо как вынужденную меру страны, загнанной в угол. Вильгельм всячески оправдывается, что все это – не его идеи, его заставили, чтобы снять с себя груз ответственности за инициативы кризисов, которые привели к Первой мировой войне. Бюлов объясняет, как тяжело принять какие-либо решения в столь непростых ситуациях, говорит, почему немцы поступили так, как поступили. Так или иначе, противостояния по поводу колониальных владений лишь только набирали обороты и не все хотели считаться с новой империей.

#### Список используемой литературы:

1. Бюлов Б. Воспоминания : пер. с нем. М.; Л. : Гос. соц.-экон. издательство, 1935. 561 с.
2. Вильгельм II Битва императоров: почему мы воевали с Россией. – М.: Родина, 2023. 256 с.



3. Дербицкая К. Ю. Борьба европейских держав за Марокко в ходе Первого марокканского кризиса 1905 г. // Вестник РУДН, серия Международные отношения, № 3. 2012.
4. История дипломатии : в 3 т. / под ред. В.П. Потемкина. Т. 2. М.; Л. : Огиз, 1945.
5. История германского колониализма в Африке / Отв. ред. А.Б. Давидсон. — М., 1983.
6. Романова Е. В. Путь к войне: Развитие англо-германского конфликта, 1898-1914 гг. - М.: МАКС Пресс, 2008.
7. Хобсбаум Э. Век Империи. 1875- 1914: [Пер. с нем.]. – Ростов-на-Дону:Феникс,1999

**Международный коридор Россия-Китай****Russia-China International Corridor****Фартунин Иван Андреевич**

Магистр 1 курса, гр. ЭКМ-112,  
Уральского государственного университета путей и сообщений  
Россия, г. Екатеринбург  
E-mail: fartunin228@mail.ru

**Fartunin Ivan Andreevich**

Master of the 1st course, gr. EK mm-112,  
Ural State University of Railways and Communications  
Russia, Yekaterinburg  
E-mail: fartunin228@mail.ru

**Селина Ольга Викторовна**

к.э.н., доцент кафедры Экономика транспорта,  
Уральского государственного университета путей и сообщений  
Россия, г. Екатеринбург  
E-mail: ovselina@bk.ru

**Selina Olga Viktorovna**

Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Transport Economics,  
Ural State University of Railways and Communications  
Russia, Yekaterinburg  
E-mail: ovselina@bk.ru

**Аннотация.**

В данной статье подробно рассматриваются особенности и значение международного коридора Россия-Китай.

**Annotation.**

This article discusses in detail the features and significance of the international corridor Russia-China.

**Ключевые слова:** транспортный коридор, транзитные перевозки, транспортировка железнодорожным транспортом, контейнеры.

**Key words:** transport corridor, transit transportation, rail transportation, containers.

Еще в далеком прошлом между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой был заложен фундамент для торговых и экономических взаимоотношений, так и на сегодняшний их сотрудничество продолжает активно прогрессировать.

Подъем экономической активности на Дальнем Востоке стало строительство Транссиба через территорию Китая.

Транссибирская магистраль (Великий Сибирский Путь) — железнодорожная магистраль, проходящая через Евразию, объединяющая Москву с крупнейшими промышленными городами на Востоке Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации, тем самым формирует транспортный коридор, объединяющий две страны.

Особенное географическое расположение России и ее транспортная инфраструктура способны обеспечить становление перевозок внешнеторговых грузов по транспортным узлам, соединяющим страны Азии и Европы.

В модернизации и углублении мирового взаимодействия производственного объединения главенствующим является образование мировой транспортной сети. Ключевую позицию она занимает в разрешении задач перевозки, касающихся увеличения общегосударственных, хозяйственных, высококультурных

и иных перевозок. С возникновением мировой транспортной коммуникации, включающая в себя общие функциональные свойства и обеспечением использования общей транспортной методики как базис слияния народных транспортных систем в единое целое - глобальная транспортная система.[2]

Через развивающиеся территории России, которые богаты природными запасами, тянутся транспортные узлы для транзитных перевозок. Транзит через Российскую местность – это перевозка через единую территорию, где действуют единые законы, включая таможенные права, и оппоненты разных суверенных государств должны прийти к согласию. Модернизация международных транспортных коридоров («МТК») и транзитных перевозок может быть стимулирующим показателем РФ для устойчивости своей позиции на мировом рынке.

На данный момент ключевым вектором развития внешней политики Российской Федерации стало Дальневосточное направление.

Благодаря высокому росту товарооборота среди стран Европы и Азии особое предпочтение отдается созданию «МТК», которые в свою очередь, проходят по территории РФ и содержащие конкурентноспособные маршруты транспортировки грузов по железным дорогам.

Неотъемлемым преимуществом данных коридоров является восстановление торговых связей между Европой и Азией с Россией, а также скорость, надежность, доступность и достаточный объем грузовых перевозок.

На сотрудничество в сфере транспорта между РФ и КНР благоприятно сказывается многолетняя история общеэкономических, общеполитических и культурных связей, а также протяженность общей границы.

Россию привлекает знания Китая в развитии транспортного механизма отдаленных северо-восточных регионов, а также улучшение ситуации в разработке «МТК» по направлению Азия-Европа, через части страны.

На данный момент актуальным являются контейнерные перевозки, они способствуют сокращению временных и трудовых затрат при погрузке-разгрузке. Они позволяют оптимизировать и использовать всю площадь поезда, кроме того, гарантируют безопасность благодаря своему высокопрочному материалу.

Железнодорожные перевозки – лучший вариант доставки стандартизированных и негабаритных тяжеловесных грузов, в том числе сыпучих грузов и продукции, а также длинномерных промышленных объектов.

Контейнеры обладают стандартными размерами и параметрами, таким образом их транспортировка суперуниверсальна во многих регионах мира. При транспортировке они основательно сохраняют товар от атмосферных осадков и всевозможных дефектов. Это подразумевает, что можно перевозить грузы разного вида и формы, в том числе малогабаритные, непрочные и особенно хрупкие.

Особенное стратегическое значение для КНР и РФ носит проект «Экономический пояс Шелкового пути», так как в рамках данной программы происходит улучшение транспортных сетей. Решающим направлением этой разработке является усовершенствование контейнерных перевозок железнодорожным транспортом.[1]

Большинство специалистов считают, что важнейшая транспортная способность в российско-китайских экономических отношениях связана с эксплуатацией контейнеров. Это тесно связано с потребностью улучшения контейнерных железнодорожных перевозок. Именно так РФ (как и остальные страны-члены Евразийского экономического союза) сможет добиться предельной выгоды от товаропотока из Китая.

По статистике РЖД, на текущий момент приблизительно 2.5-4% российского железнодорожного экспорта в КНР поступает в контейнерах, что составляет 140-210 тыс. тонн в год. При том за прошедшие 10 лет этот показатель увеличился в 2-3,5 раза. Однако этого недостаточно, чтобы заявить о положительном состоянии. Интересно, что только 10-20% флоу-контейнеров проходят через пункты пропуска на границе с Китаем.

Контейнерные грузы группируются небольшими объемами из-за структуры товаров, отгружаемых из РФ в КНР. Важной отличительным признаком нынешнего экспорта в Китай можно назвать совершенным преимуществом неконтейнерных грузов.[4]

В 2022 году экспорт России в Китай повысился на +40,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В основном экспортируется:

- 84% - Минеральные продукты: «нефть и производные» (99%), «руды, шлаки и золы» (1%).
- 3% - Древесина и изделия из дерева: «древесина и изделия из дерева; уголь» (100%).
- 3% - Металлы и изделия из них: «черные металлы» (66%), «медь и изделия из них» (17%), «алюминий и изделия из него» (11%).
- 2% - Книги, бумага, картон: «масса из дерева; переработанная бумага или картон» (59%), «бумага и картон; изделия из целлюлозы, бумаги или картона» (29%), «печатные книги, газеты, рукописи, карты, журналы, машинописные тексты и т. д.» (12%).
- 2% - Машины, приборы и аппараты: «атомные реакторы, котлы, механические устройства и устройства; их части» (88%), «электрические машины и устройства; звуковое оборудование, телевизионная техника; их части» (12%).
- 2% - Продукция химической промышленности: «удобрения» (69%), «продукты неорганической химии» (22%), «органические химические соединения» (5%).
- 2% - Продукты животного происхождения: «рыба» (70%), «мясо и мясные продукты» (29%).
- 3% - Все остальное.

Подводя итог, после изучения возможности перехода на контейнерные грузы стало ясно, что экспортные перевозки таких грузов из России составляют 20-30 тысяч тонн в год. При этом за последние десять лет их объемы снизились почти вдвое.

При том, объем импортных железнодорожных контейнерных поставок из Китая составляет 200-250 тыс. тонн в год. В составе китайских поставок преобладают переработанные продукты, которые зачастую приспособлены для перевозки в контейнерах. Особенно, в товарной структуре значительную роль имеют товары народного потребления (их доля составляет до 30 % от общего объема), а также оборудование и машины, станки, двигатели (их доля также составляет около 30 % от общего объема).[5]

Импорт в Россию из Китая в 2022 году увеличился на +65,24% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В основном импортируется:

- 51% - Машины, оборудование и аппараты: «электрические машины и оборудование; звуковое оборудование, телевизионная техника; их части» (50%), «атомные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части» (50%).
- 8% - Металлы и изделия из них: «изделия из черных металлов» (40%), «черные металлы» (14%), «инструменты, принадлежности, столовые приборы, ложки и вилки из землян. металлов» (14%).
- 7% - Продукция химической промышленности: «органические химические соединения» (61%), «прочие химические продукты» (10%), «продукты неорганической химии» (8%).
- 7% - Транспорт: «наземный транспорт, кроме железнодорожного и трамвайного поездов; их части» (92%), «Железнодорожные локомотивы, трамваи; их части; туристическое снаряжение. для железных дорог и трамваев» (6%), «судов, катеров и плавучих сооружений» (2%).
- 6% - Пластмассы, каучук и резина: «пластмассы и изделия из них» (79%), «резина, резина и изделия из них» (21%).

- 5% - Текстиль: «одежда и аксессуары, кроме трикотажа» (30%), «одежда и аксессуары, трикотаж, мешочки. или ручного вязания» (27%), «другие готовые текстильные изделия; наборы; одежда секонд хенд; тряпки» (9%).

- 5% - Разная промышленная продукция: «игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и аксессуары» (45%), «мебель; постельные принадлежности; лампы и освещение. оборудование, световая вывеска» (40%), «разная готовая продукция» (15%).

- 4% - Обувь, головные уборы, зонты и т.д. : «обувь, леггинсы и аналогичные изделия; их детали» (93%), «головные уборы и их части» (4%), «перья обработанные, пух; искусства. цветы; продукты из человеческого волоса» (2%).

- 2% - Приборы и устройства, часы: «прибор. и оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, медицинские приборы; их части» (91%), «часы всех видов и их части» (5%), «музыкальные инструменты; их части и принадлежности» (4%).

- 2% - Изделия из камня, керамики и стекла: «стекло и изделия из него» (39%), «изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды и др.» (31%), «керамические изделия» (30%).

Организация транспортировки грузов осуществляется путем перевозки грузов в вагонах и контейнерных перевозках. Для перевозки вагонов используется различный подвижной состав, выбор которого зависит от особенности груза.

Контейнерные перевозки пользуются популярностью уже ни один десяток лет. Они отличаются своей особенностью, основными из которых являются: в одном контейнере доступна перевозка нескольких разнородных грузов, в разной упаковке, разной формы, веса и размера, при этом сам контейнер многофункциональный и предназначен для перевозки разными способами. Контейнеры бывают «среднетоннажные» (трех и пятитонные), «крупнотоннажные» (20 и 40 футовые, 24 тонны) и есть «специальные контейнеры» (для перевозки животных, ценных, опасных и вредных грузов).[3]

Отмечают, что Китай считается одним из важных партнеров России, ведь за прошлые 5 лет товарооборот с Китаем сильно увеличился и продолжает расти в среднем на 15-22% в год.

В заключении можно сделать вывод, что самыми лучшими за историю отношений между странами является партнерство России и Китая, их сотрудничество на международной арене представляет собой один из значимых факторов, гарантирующий прочность международных отношений. В современных реалиях актуально направление позитивного развития китайско-российских взаимоотношений, абсолютного партнерства и стратегического взаимодействия.

#### Список используемой литературы:

1. Резерв С. М., Прокофьева Т. А., Гончаренко С. С. Международные транспортные коридоры. Проблемы формирования и развития. – М.: ВИНТИ РАН, 2010. – 312 с.
2. Самуйлов В. М., Неволин Д. Г., Калашиников А. Е. Роль транспортного коридора «Россия – Китай» в перевозке экспортных грузов // Инновационный транспорт. – 2020. – № 4 (38). – С. 15–20. – ISSN 2311–164X.
3. Самуйлов В. М., Галкин А. Г., Бушуев С. В., Неволнина А. Д. Транссибирская железнодорожная магистраль (Транссиб) – мост между Европой и Азией // Инновационный транспорт. – 2015. – № 1 (15). – С. 45–48. – ISSN 2311–164X.
4. Тавровский Ю. В. Новый Шелковый путь. — М.: Эксмо, 2017. – 368 с.
5. Селина О.В. ОСОБЕННОСТИ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ МЕЖДУ РОССИЕЙ, КИТАЕМ И ЕС В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ // Финансовая экономика. 2020. № 4. С. 97-99.

## Меры поддержки мобилизованных граждан Российской Федерации со стороны микрофинансовых организаций

### Support measures for mobilized citizens of the Russian Federation by microfinance organizations

*Комаров Данил Эдуардович*

*Студент 4 курса*

*Факультет Юриспруденция*

*Оренбургский Институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

*460000, Оренбург, улица Комсомольская, 50*

*e-mail: GraNmer1@yandex.ru*

*Научный руководитель: Кандидат юридических наук, доцент кафедры предпринимательского и природоресурсного права Кузьмина Мария Вячеславовна*

*Komarov Danil Eduardovich*

*Student 4 term*

*Faculty of Jurisprudence*

*Orenburg Institute (Branch) of Moscow State Law University named after O.E. Kutafin (MSLA)*

*460000, Orenburg, Komsomolskaya Street, 50*

*e-mail: GraNmer1@yandex.ru*

*Supervisor: Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Business and Natural Resource Law Kuzmina Maria Vyacheslavovna*

#### **Аннотация.**

Микрофинансовые организации являются важным средством предоставления финансовой помощи тем, кто традиционно не имел доступа к официальным банковским учреждениям. Учитывая их охват и направленность, они все чаще мобилизуют меры для оказания финансовой поддержки в дополнение к своим обычным услугам. В данной статье исследуются правовые меры, которые микрофинансовые организации предпринимают для поддержки мобилизованных граждан Российской Федерации, а также проблемы, связанные с этим.

#### **Annotation.**

Microfinance organizations are an important means of providing financial assistance to those who traditionally did not have access to official banking institutions. Given their reach and focus, they are increasingly mobilizing measures to provide financial support in addition to their usual services. This article examines the legal measures that microfinance organizations take to support mobilized citizens of the Russian Federation, as well as the problems associated with this.

**Ключевые слова:** Микрофинансовые организации, мобилизованные граждане, кредит, микрозайм, указ, федеральный закон, Банк России.

**Key words:** Microfinance organizations, mobilized citizens, credit, microloan, decree, federal law, Bank of Russia.

Суть микрофинансовых организаций (далее - МФО) в России заключается в оказании финансовых услуг физическим лицам и малому бизнесу, которые могут не иметь доступа к традиционным банковским услугам. МФО предлагают ряд финансовых продуктов, таких как небольшие кредиты, микрокредиты, лизинг и факторинговые услуги, с гибкими условиями погашения и относительно низкими процентными ставками.

В последние годы МФО в России приобрели значительную популярность благодаря своей способности предоставлять быстрое и беспроblemное финансирование физическим и юридическим лицам. Это особенно актуально для микропредприятий и малого бизнеса, которые часто сталкиваются с трудностями при получении банковских кредитов из-за строгих критериев кредитования, отсутствия залога или недостаточного кредитного рейтинга.

МФО также способствуют расширению доступа к финансовым услугам в России, предоставляя его, мелким предпринимателям, лицам с низким доходом и т.д.

Для их поддержки микрофинансовые организации могут принять ряд мер, в том числе:

1. Гибкие условия погашения. Микрофинансовые организации могут предоставлять гибкие условия погашения заемщикам, которые испытывают трудности с выплатой платежей из-за пандемии или других внешних факторов. Это может включать в себя перенос сроков платежей, отмену штрафов или штрафов за просрочку платежа, а также реструктуризацию кредита, чтобы помочь заемщикам управлять своим долгом.

2. Выплата кредита: микрофинансовые организации могут отдавать приоритет выплате кредита микрозаемщикам для тех, кто пострадал от стихийного бедствия или пандемии. Это может помочь оказать оперативную помощь тем, кто в ней больше всего нуждается.

3. Нарращивание потенциала. Микрофинансовые организации могут проводить обучение, семинары и консультации, чтобы помочь микрозаемщикам адаптироваться к новым методам ведения бизнеса и финансовым последствиям пандемии или стихийного бедствия. Это может помочь микрозаемщикам более эффективно управлять своими финансами и повысить устойчивость собственного бизнеса.

4. Инновации. Микрофинансовые организации могут использовать технологии для предоставления инновационных цифровых услуг. Это могут быть мобильные приложения для заявок на получение кредита, онлайн-платформы.

В соответствии с Указом Президента Российской Федерации «Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации» от 21.09.2022 № 647 (далее – Указ Президента о мобилизации) мобилизация граждан по разным причинам, таким как служба в армии, стихийные бедствия и чрезвычайные ситуации, может оказать существенное влияние на их финансовую устойчивость. В эти периоды люди могут столкнуться с уникальными финансовыми проблемами, которые могут затруднить их экономическое благополучие. В России микрофинансовые организации (МФО) имеют возможность поддерживать мобилизованных граждан, предоставляя доступ к финансовым продуктам и услугам, специально разработанным для того, чтобы помочь им управлять своими финансами во время мобилизации. Предлагая гибкие условия погашения и более низкие процентные ставки, а также финансовое образование и поддержку, МФО могут помочь мобилизованным гражданам принимать обоснованные финансовые решения и способствовать финансовой стабильности и устойчивости во время мобилизации.

Взаимодействие мобилизованных граждан и микрофинансовых организаций (МФО) в России может принимать различные формы в зависимости от конкретных потребностей мобилизованных граждан и услуг, предлагаемых МФО.

Мобилизованные граждане могут искать МФО для доступа к финансовым продуктам и услугам, таким как кредиты или микрокредиты, для покрытия расходов, связанных с мобилизацией. МФО могут предоставлять финансирование с гибкими условиями погашения, предназначенными для удовлетворения конкретных потребностей мобилизованных граждан, которые могут включать варианты отсрочки погашения, более низкие процентные ставки и льготные периоды. МФО также могут предлагать нефинансовые услуги, такие как финансовое образование и поддержка мобилизованных граждан.

В дополнение к поиску МФО для финансирования или нефинансовой поддержки, МФО также могут активно обращаться к мобилизованным гражданам, чтобы предложить свои услуги. Это может включать целевые маркетинговые кампании или сотрудничество с организациями, которые работают с мобилизованными гражданами для продвижения услуг, предлагаемых МФО.

Стоит упомянуть, что в соответствии с информационным сообщением Банка России «Регулирование микрофинансовых институтов в 2023 году: отмена послаблений и новые меры поддержки» от 14.12.2022 Банк России продлил до 31 декабря 2023 года послабления для микрофинансовых организаций которым разрешается

не относить займы участников специальной военной операции (далее – СВО) к реструктурированной задолженности при формировании резервов.

С 1 января 2023 года будет возобновлено обязательное раскрытие финансовой отчетности, за исключением содержащейся подверженной санкционным рискам информации. При этом МФО смогут не раскрывать информацию о структуре собственности, реорганизации, о членах органов управления и других должностных лицах, а также о лицах, контролирующих МФО.

Банк России рекомендовал банкам и микрофинансовым организациям (МФО) предоставлять кредитные каникулы мобилизованным (в соответствии с Указом Президента России о мобилизации) в армию гражданам РФ, не начислять им по кредитным договорам штрафы и пени, приостановить взыскание просроченной задолженности и не выселять из ипотечного жилья.

Аналогичные послабления ЦБ РФ рекомендовал обеспечить и для близких родственников мобилизованных в армию заемщиков, если эти родственники находятся у последних на иждивении.

В соответствии с Федеральным законом «Об особенностях исполнения обязательств по кредитным договорам (договорам займа) лицами, призванными на военную службу по мобилизации в Вооруженные Силы Российской Федерации, лицами, принимающими участие в специальной военной операции, а также членами их семей и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 07.10.2022 № 377 (далее – закон кредитных каникулах) порядок предоставления заемщику льготного периода, когда он приостанавливает исполнение своих обязательств на определенный им самим срок, который не может превышать периода военной службы. Кроме того, заемщик может уменьшить размер платежей в течение льготного периода. Речь идет об обязательствах по кредитному договору, заключенному до мобилизации или подписания контракта, до дня начала участия в СВО. Такое же право предоставлено и членам семей мобилизованных граждан и контрактников.

МФО также могут работать с организациями, поддерживающими мобилизованных граждан, такими как организации военной поддержки или организации по реагированию на чрезвычайные ситуации, для развития взаимовыгодных партнерских отношений. Эти партнерские отношения могут помочь МФО понять конкретные финансовые потребности мобилизованных граждан и разработать индивидуальные финансовые решения, соответствующие этим потребностям.

Российские микрофинансовые организации (МФО) в работе с мобилизованным гражданам, могут помочь им несколькими способами, особенно в периоды экономических и социальных трудностей.

Микрофинансовые организации (МФО) предприняли несколько шагов для поддержки мобилизованных граждан Российской Федерации, предоставив доступ к микрофинансовым кредитам для деловых целей или личного потребления. Эти кредиты направлены на удовлетворение финансовых потребностей мобилизованных граждан, которые могут иметь ограниченный доступ к банковским услугам.

В соответствии с Федеральным законом «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 02.07.2010 № N 151-ФЗ (далее – ФЗ об МФО) МФО предоставляют микрофинансовые займы мобилизованным гражданам, которые, как правило, являются малообеспеченными физическими лицами и субъектами малого бизнеса. МФО предлагают кредиты на небольшие суммы, которые обычно меньше, чем сумма, предоставляемая традиционными банками, с краткосрочным сроком погашения.

Помимо предоставления микрофинансовых займов, МФО также предоставляют услуги по обучению и консультированию, чтобы помочь мобилизованным гражданам эффективно использовать заемный капитал для развития бизнеса. МФО обучают и консультируют по различным темам, включая финансовый менеджмент,



маркетинг, производство и бизнес-планирование. Они также предлагают рекомендации по административным и правовым вопросам, включая налоговую регистрацию и лицензионные требования.

В целом МФО в России могут различными способами помогать мобилизованным гражданам, предоставляя доступ к финансовым услугам, финансированию и обучению.

Одной из основных проблем взаимодействия мобилизованных граждан и микрофинансовых организаций (МФО) в России является отсутствие осведомленности и понимания о доступных финансовых услугах и о том, как к ним можно получить доступ.

Многие мобилизованные граждане могут не знать, что МФО предоставляют кредиты, микрокредиты и другие виды финансовой поддержки с гибкими условиями погашения и относительно низкими процентными ставками. Это непонимание может привести к тому, что мобилизованные граждане упустят возможность получить доступ к финансовой поддержке, необходимой им для решения экономических и социальных проблем связанных с их мобилизацией.

На сайтах информационных ресурсов (banki.ru) содержится информация о том, что ЦБ РФ фиксирует жалобы на микрофинансовые организации (МФО) в части предоставления кредитных каникул мобилизованным, однако количество таких жалоб незначительно. Надо сказать, что их было не так много, в основном, это были запросы относительно порядка предоставления кредитных каникул, так как модель новая, документы другие и не всем гражданам могут быть понятны данные механизмы.

Если приводить примеры, то можно сказать, что одной из правовых проблем является то, что те же банки и МФО могут запросить доверенность на предоставление кредитных каникул. Родственникам достаточно проблематично получить данный документ от лица, которое в данный момент участвует в специальной военной операции. МФО могут попросту отказать в кредитных каникулах без предоставления доверенности. Для исправления данного пробела, нужно внести правки в действующее законодательство.

Защита прав потребителей также создает юридические проблемы для взаимодействия между МФО и мобилизованными гражданами Российской Федерации. ФЗ об МФО направлен на защиту потребителей и регулирование деятельности МФО. Однако некоторые МФО применяют агрессивную маркетинговую тактику и прибегают к практике, которая использует уязвимость мобилизованных граждан, например, выдают кредиты тем, у кого может не быть средств для их погашения. Это может привести к высокому уровню задолженности и судебным спорам.

В целом, юридические проблемы, связанные с взаимодействием между МФО и мобилизованными гражданами Российской Федерации, касаются соблюдения нормативных требований, ведения бизнеса и защиты прав потребителей. МФО должны обеспечить соблюдение законов и подзаконных актов, регулирующих их отрасль, а также договорных требований Гражданского кодекса Российской Федерации. Они также должны защищать права и интересы потребителей и обеспечивать этичную и прозрачную деловую практику.

В заключение, микрофинансовые организации (МФО) имеют возможность поддерживать мобилизованных граждан в России, предлагая финансовые продукты и услуги, которые могут помочь им управлять своими финансами во время мобилизации. МФО могут предложить гибкие условия погашения, более низкие процентные ставки, финансовое образование и поддержку, чтобы помочь мобилизованным гражданам принимать обоснованные финансовые решения.

Тем не менее, для МФО важно провести оценку рисков и обеспечить надлежащий уровень поддержки для снижения задолженности и последующего банкротства. Банку России необходимо провести анализ действующих нормативно-правовых актов, поскольку в настоящее время они содержат в себе некоторые

правовые пробелы. Из-за этого у некоторых граждан могут возникнуть трудности с предоставлением от МФО финансовой помощи, отсрочки по займам т.д.

#### Список используемой литературы:

1. Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 02.07.2010 № N 151-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации. - с изм. и допол. в ред. от 06.12.2021.
2. Федеральный закон «Об особенностях исполнения обязательств по кредитным договорам (договорам займа) лицами, призванными на военную службу по мобилизации в Вооруженные Силы Российской Федерации, лицами, принимающими участие в специальной военной операции, а также членами их семей и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 07.10.2022 № 377 // Официальный интернет-портал правовой информации. - 2022
3. Указ Президента Российской Федерации «Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации» от 21.09.2022 № 647 // Официальный интернет-портал правовой информации. - 2022
4. Указ Президента Российской Федерации «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» от 07.05.2018 № N 151-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации. - с изм. и допол. в ред. от 21.07.2020.
5. Хоменко, Е. Г. Банковское право: учебник / Е.Г. Хоменко. — Москва: Норма: ИНФРА-М, 2021. — 384 с. — DOI 10.12737/1405583. - ISBN 978-5-00156-179-8. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1405583> (дата обращения: 19.04.2023). – Режим доступа: по подписке.
6. Мобилизованным предложили отсрочки по микрозаймам // ПРАВО.RU URL: <https://pravo.ru/story/243283/> (дата обращения: 01.03.2023).
7. Льготное кредитование // ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИИ URL: [http://government.ru/support\\_measures/measure/54/](http://government.ru/support_measures/measure/54/) (дата обращения: 05.03.2023).
8. Мобилизованные и их родственники пожаловались на проблемы с кредитными каникулами. Что ответил Центробанк Подробнее на сайте Banki.ru <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10976378> // banki.ru URL: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10976378> (дата обращения: 15.03.2023).
9. Информационное сообщение Банка России «Регулирование микрофинансовых институтов в 2023 году: отмена послаблений и новые меры поддержки» от 14.12.2022 // cbr.ru. - 2022

## Некоторые правовые аспекты ограничений на снятие денежных средств в иностранной валюте в Российской Федерации в условиях санкционного давления

### Some legal aspects of restrictions on the withdrawal of funds in foreign currency in the Russian Federation under sanctions pressure

*Стуколов Артем Евгеньевич*

*Студент 4 курса,*

*Факультет Юридический*

*Оренбургский институт Университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА)*

*Россия, г.Оренбург*

*Россия, Оренбург*

*e-mail: [tema5666@mail.ru](mailto:tema5666@mail.ru)*

**Stukolov Artem Evgenievich**

*4th year student,*

*Faculty of Law*

*Orenburg Institute of the O.E.Kutafin University (MGUA)*

*Russia, Orenburg*

*e-mail: [tema5666@mail.ru](mailto:tema5666@mail.ru)*

#### **Аннотация.**

В данной работе автор производит анализ, а также оценивает правомерность введения главным кредитным регулятором РФ ограничений на действия с валютой. После событий 24 февраля 2022 года Российская Федерация столкнулась с беспрецедентными внешнеполитическими вызовами. Стоит отметить, что уровень внешнеэкономических отношений непосредственно влияет на темпы развития национальной экономики. На фоне происходящих событий ЦБ РФ в целях поддержания экономики, а также замедления оттока иностранной валюты из России с 09 марта 2022 года ввел ограничения, на снятие валюты, которые действуют и по настоящее время. Введение такого ограничения в первую очередь связано с действующим в рамках санкций запретом на ввоз в страну банкнот долларов и евро, так как пакет санкций в отношении РФ значительно ограничил свободное обращение в Российской Федерации долларов и евро в наличной форме. Потребность в введении такого рода ограничения является очевидной, но ее правомерность вызывает большое количество вопросов.

#### **Annotation.**

In this paper, the author analyzes and evaluates the legality of the introduction by the main credit regulator of the Russian Federation of restrictions on actions with currency. After the events of February 24, 2022, the Russian Federation faced unprecedented foreign policy challenges. It is worth noting that the level of foreign economic relations directly affects the pace of development of the national economy. Against the background of the events taking place, the Central Bank of the Russian Federation, in order to maintain the economy, as well as slow down the outflow of foreign currency from Russia, introduced restrictions on the withdrawal of currency from March 09, 2022, which are still in effect. The introduction of such a restriction is primarily due to the ban on the import of dollar and euro banknotes into the country, as the package of sanctions against the Russian Federation significantly restricted the free circulation of dollars and euros in cash in the Russian Federation. The need to introduce such a restriction is obvious, but its legality raises a large number of questions.

**Ключевые слова:** иностранная валюта, наличная валюта, доллар, евро, Центральный Банк Российской Федерации, ограничения, инструкция.

**Key words:** foreign currency, cash currency, dollar, euro, Central Bank of the Russian Federation, restrictions, instructions.

После событий 24 февраля 2022 года Российская Федерация столкнулась с беспрецедентными внешнеполитическими вызовами, став мировым лидером по числу введенных против нее экономических санкций.

Регулирование органами государственной власти, в первую очередь – Центральным Банком Российской Федерации (далее – ЦБ РФ) валютных отношений путем принуждения к соблюдению установленных регулятором ограничений направлено на защиту экономической безопасности государства. Стоит отметить, что уровень

внешнеэкономических отношений непосредственно влияет на темпы развития национальной экономики и международного экономического сотрудничества в целом.

01 марта 2022 года Европейский Союз в Постановлении Совета ввел запрет на продажу, поставку, передачу или экспорт банкнот, номинированные в евро, в Россию или любому физическому или юридическому лицу, организации или органу в России, включая Правительство и Центральный банк, или для использования в Российской Федерации.

11 марта 2022 года Президент США Джо Байден подписал указ, которым вводится запрет на поставки в Российскую Федерацию долларовых банкнот. Указом предусмотрен запрет на экспорт, реэкспорт, продажу или поставку, прямо или косвенно, из США или резидентом США, где бы он ни находился, банкнот, номинированных в долларах США, правительству Российской Федерации или любому лицу, находящемуся в Российской Федерации.

На фоне происходящих событий ЦБ РФ в целях поддержания экономики, а также замедления оттока иностранной валюты из России с 09 марта 2022 года ввел ограничения, на снятие валюты, которые действуют и по настоящее время. Максимальная сумма снятия денежных средств с одного счета не может превышать 10.000 долларов США. При этом кредитным организациям потребовалось от нескольких дней до нескольких месяцев, чтобы привезти запрошенные клиентами денежные средства в долларах США в конкретное отделение банка даже несмотря на то, что около 90% валютных счетов граждан Российской Федерации не превышали сумму в 10.000 долларов США.

Введение такого ограничения в первую очередь связано с действующим в рамках санкций запретом на ввоз в страну банкнот долларов и евро, так как пакет санкций в отношении РФ значительно ограничил свободное обращение в Российской Федерации долларов и евро в наличной форме.

После введенного ЦБ РФ ограничения на снятие денежных средств многие граждане Российской Федерации, имеющие счета в иностранной валюте задались вопросом насколько введение ограничений в целом соответствует законодательству Российской Федерации, а также как необходимо действовать в том случае, если на их счету находится сумма, превышающая установленный ЦБ РФ размер в 10.000 долларов США.

Согласно части 2 статьи 75 Конституции Российской Федерации защита и обеспечение устойчивости рубля – основная функция Центрального Банка Российской Федерации. Достижение данной функции на основании ст. 34.1 Федерального закона «О центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10 июля 2002 года №86-ФЗ производится посредством «поддержания ценовой стабильности, в том числе для формирования условий сбалансированного и устойчивого экономического роста». Определение самого понятия «устойчивость рубля» по настоящий день в законодательстве России отсутствует. Непосредственно само ограничение на операции с валютой было введено на полгода (до 09 сентября 2022 года) Информацией Банка России от 09 марта 2022 года «Банк России вводит временный порядок операций с наличной валютой».

Следует отметить, что потребность в введении такого рода ограничения является очевидной, но ее правомерность вызывает большое количество вопросов. Так, согласно п.2 ст. 837 Гражданского кодекса Российской Федерации «по договору вклада любого вида, заключенному с гражданином, банк в любом случае обязан выдать по первому требованию вкладчика сумму вклада или ее часть и соответствующие проценты». В свою очередь законодательство Российской Федерации не содержит такого понятия как «обязательная конвертация части валютных вкладов». При этом в п.2 ст.5 Федерального закона «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10 декабря 2003 года №173-ФЗ указано, что если порядок осуществления операций с валютой, а также порядок использования счетов не установлены органами валютного регулирования (ЦБ РФ и Правительством РФ) в соответствии с вышеуказанным Федеральным законом, в таком случае открытие счетов, валютные операции и операции по счетам проводятся без каких-либо ограничений.

При введении ограничения предусматривается, что все средства клиентов на валютных счетах или вкладах сохранены и учтены в валюте вклада на 09 марта 2022 года 00:00 часов по московскому времени. Клиент

может снять до 10.000 долларов США в наличной валюте, а остальные средства - в рублях по рыночному курсу на день выдачи. При этом, независимо от счета валюты (евро, фунты), в период с 09 марта по 11 апреля 2022 валюта выдавалась исключительно в долларах США. Например, для граждан, желающих произвести снятие со своего счета, например, 11.000 EUR, банк производил конвертацию евро (а также иной валюты) в доллары США (на сумму не более 10.000 USD) по рыночному курсу, далее, остаток суммы в евро аналогичным способом конвертировался в рубли, после чего выдавался банком получателю. Так, официальный курс доллара США 09 марта 2022 года, установленный ЦБ РФ, составлял 105,8124 рубля за 1\$ и 115.6212 рубля за 1€, курс евро/доллар составлял 1,09 евро за 1 доллар США. Исходя из курса валют, 11.000€ по состоянию на 09 марта 2022 года равнялось 1.271.833,2 рубля, а 10.000\$ - 1.058.124 рубля. Следовательно, если гражданин 09 марта 2022 года производил продажу 11.000 евро, то продажа совершалась следующим образом: 10.000 долларов США = 9100 евро (евро конвертировали в доллары США), остаток суммы в 1900 евро конвертировалась в рубли: 1900€ x 115.6212 руб. = 219.680,28 рублей. Таким образом банком выдавалась сумма 10.000 долларов США и 219 тысяч 680 рублей 28 копеек.

Необходимо отметить то, что конвертация валютных вкладов в случае превышения установленного ЦБ лимита в рубли на практике осуществляется не по официальному курсу ЦБ РФ, а по внутреннему курсу банка, который зачастую достаточно сильно отличается от официального. По официальному курсу ЦБ РФ в ночь на 9 марта 2022 года производился подсчет суммы на валютных счетах, которую можно снять в долларах и евро до 9 сентября 2023 года, также он служит ориентиром стоимости рубля и является стандартным курсом для государственных структур. Бухгалтерский учет, расчеты таможенной и налоговой служб, финансовые операции Министерства финансов нуждаются в одинаковом для всех участников валютном курсе. Снять денежные средства в настоящее время по курсу ЦБ попросту невозможно, потому что такой курс для банков является рекомендацией. Когда Банк России устанавливает официальный курс на следующий день, он использует средневзвешенный курс биржи на сегодня, 11 часов 30 минут по московскому времени. Он действует до нового официального курса, который устанавливается только через 24 часа, но торги на бирже в это время продолжаются, поэтому, когда официальный курс вступает в силу, он может не соответствовать актуальному биржевому. Именно по этой причине банки и обменные пункты пользуются не официальным курсом ЦБ РФ, а реагируют на ситуацию на рынке.

Необходимо, чтобы конвертация валютных вкладов в рубли осуществлялась по курсу как минимум не ниже официального курса Банка России, поскольку вкладчики не обязаны жертвовать своими денежными средствами и покрывать убытки банковской системы Российской Федерации. Подобная ситуация подорвала доверие граждан к банковской системе России, в очередной раз простимулировав хранить денежные средства у себя дома, а не на счету в банковском учреждении.

Согласно Информации ЦБ РФ от 08 апреля 2022 года, начиная с 11 апреля 2022 года появилась возможность снять наличные евро в эквиваленте, равном 10.000 долларам США. Средства сверх лимита с валютных счетов граждане в течение действия временного порядка по-прежнему смогут получить исключительно в рублях. По приведенному выше примеру, при продаже 11.000€ граждане получали денежные средства в сумме 9100€ (=10.000\$) и 219.680,28 рублей. (при продаже валюты по официальному курсу ЦБ РФ на 09 марта 2022 года).

ЦБ РФ своей Информацией от 01 августа 2022 года продлил ограничения, введенные 09 марта 2022 года до 09 марта 2023 года. Согласно ей сохранился действующий до 9 сентября 2022 года лимит в 10.000 долларов США или эквивалент указанной суммы в евро на снятие наличной иностранной валюты с валютного счета или

вклада. Средства сверх лимита с валютных счетов граждане в течение действия временного порядка, аналогично, смогут получить исключительно в рублях.

Более того, 06 марта 2023 года ЦБ РФ снова пролонгировал ограничения, введенные им еще 09 марта 2022 года, до 09 сентября 2023 года включительно на ранее предусмотренных условиях.

Также валюту, которая поступила на счет 9 марта 2022 года и позже, нельзя получить наличными, пока действует временный порядок операций с наличной валютой. При этом, эти деньги всегда можно получить в рублях по рыночному курсу на день выдачи.

Для валюты, отличной от рублей, долларов США и евро также действуют ограничения до 9 сентября 2023 года. Если эта валюта была у граждан на счете до 9 марта 2022 года, то сначала нужно ее обменять на доллары США, евро или рубли, и только потом снять. При этом можно получить наличными можно не более той суммы, которая была у них в валюте до 9 марта 2022 года, максимум 10.000 \$ или эквивалент в евро, сумма сверх – конвертируется и выдается в рублях.

За достаточно продолжительный период действия настоящего ограничения, введенного ЦБ РФ, можно сделать первые выводы об эффективности предпринимаемых Россией мер по защите своей финансовой системы. Введение экономических ограничений в отношении Российской Федерации в первую очередь преследуют цель – нанесение максимального ущерба экономике России. В настоящее время у Российской Федерации существуют все необходимые механизмы для укрепления как национальной валюты – рубля, так и экономики в целом.

С одной стороны ЦБ РФ, как главный кредитно-денежный регулятор в стране, имеет право издавать различные нормативные-правовые акты в целях исполнения положения статьи 75 Конституции РФ, в том числе и вводить неограниченное количество раз ограничения на снятие валюты в размере, установленном ЦБ РФ до тех пор, пока не будет уменьшено давление третьих стран на российскую экономику, но должен действовать строго в рамках действующего законодательства, не нарушая положения иных федеральных законов. Стоит отметить, что введение валютных ограничений препятствует интенсивному развитию внешнеторговых связей Российской Федерации с другими государствами, интеграции ее в мировую экономику, а также снижает инвестиционную привлекательность страны.

Введенное актами быстрого реагирования ограничение на принудительную конвертацию денежных средств, превышающих 10.000 долларов США в настоящее время затрудняет реализацию гражданами своих прав и законных интересов, а в ряде случаев даже противоречит действующему российскому законодательству, например, гражданскому кодексу Российской Федерации.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993г. с изменениями, одобренными в ходе всероссийского голосования 01.07.2020 г.), (ред. от 04.10.2022 № 5-ФКЗ, от 04.10.2022 № 6-ФКЗ, от 04.10.2022 № 7-ФКЗ, от 04.10.2022 № 8-ФКЗ) // URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102027595> (дата обращения 18.03.2023г.).
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 №14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102039276> (дата обращения 12.04.2023г.).
3. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 №173-ФЗ (последняя редакция) // URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102084553> (дата обращения 12.04.2023г.).
4. Федеральный закон от 10.07.2002 №86-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.05.2022) // URL: <http://www.pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102077052> (дата обращения 18.03.2023г.).
5. Постановление Совета ЕС «Council Regulation (EU) 2022/345 of 1 March 2022 amending Regulation (EU) No 833/2014 concerning restrictive measures in view of Russia's actions destabilising the situation in Ukraine» от 01.03.2022г. // URL: <https://eur-lex.europa.eu/eli/reg/2022/345/oj> (дата обращения 18.03.2023г.).

6. Указ Президента США «Executive Order on Prohibiting Certain Imports, Exports, and New Investment with Respect to Continued Russian Federation Aggression» от 11.03.2022г. // URL: <https://www.whitehouse.gov/briefing-room/presidential-actions/2022/03/11/executive-order-on-prohibiting-certain-imports-exports-and-new-investment-with-respect-to-continued-russian-federation-aggression/> (дата обращения 18.03.2023г.).

7. «Информация» Банка России от 09.03.2022 «Банк России вводит временный порядок операций с наличной валютой» // URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_411103/?ysclid=lfjn1p78da561356698](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_411103/?ysclid=lfjn1p78da561356698) (дата обращения 18.03.2023г.).

8. «Информация» Банка России от 08.04.2022 «Банк России смягчил временный порядок операций с наличной валютой» от 08.04.2022г. // URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_414140/#dst100004](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_414140/#dst100004) (дата обращения 18.03.2023г.).

9. «Информация» Банка России от 01.08.2022 «Банк России продлил ограничения на снятие наличной иностранной валюты еще на 6 месяцев, до 9 марта 2023 года» // URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_423334/?ysclid=lfjrjmkhaf253953333](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_423334/?ysclid=lfjrjmkhaf253953333) (дата обращения 18.03.2023г.).

10. «Информация» Банка России от 06.03.2023 «Банк России продлил еще на полгода, до 9 сентября 2023 года, ограничения на снятие наличной иностранной валюты» // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_441335/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_441335/) (дата обращения 18.03.2023г.).

## Некоторые правовые проблемы предоставления жилья для детей-сирот

### Some legal problems of providing housing for orphans

**Балтатарова Саяна Баторовна**

*магистрант,  
Федерального государственного бюджетного  
образовательного учреждения высшего образования  
«Бурятский государственный университет  
им. Доржи Банзарова»  
г. Улан-Удэ*

*E-mail: [anganova.sayana@mail.ru](mailto:anganova.sayana@mail.ru)*

**Baltatarova Sayana Batorovna**

*Master's Student,  
Department of Civil Law,  
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education  
"Buryat State University  
named after Dorzhi Banzarova"  
Ulan-Ude*

**Научный Руководитель**

**Доржиева Светлана Владимировна,**

*кандидат юридических наук, доцент  
Федерального государственного бюджетного  
образовательного учреждения высшего образования  
«Бурятский государственный университет  
им. Доржи Банзарова»  
г. Улан-Удэ*

**Scientific Supervisor**

**Dorzhieva Svetlana Vladimirovna,**

*Candidate of Legal Sciences, Associate Professor  
Department of Civil Law,  
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education  
"Buryat State University  
named after Dorzhi Banzarova"  
Ulan-Ude*

#### **Аннотация.**

В данной статье раскрывается актуальность представленной темы. Предоставление жилья сиротам является немаловажной задачей для всех регионов нашей страны. Сироты одна из самых слабо защищенных категорий населения, которые нуждаются в защите прав на жилое помещение.

#### **Annotation.**

This article reveals the relevance of the presented topic. Providing housing for orphans is an important task for all regions of our country. Orphans are one of the most poorly protected categories of the population who need protection of the rights to housing.

**Ключевые слова:** Жилье для детей-сирот, право на жильё по договору специализированного найма.

**Key words:** orphans, children left without parental care, housing, the right to housing under a contract of specialized housing stock.

В нашей стране защита прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, имеет важное значение. Каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и в иных случаях, установленных законом. В соответствии с ч. 1 ст. 39 Конституции РФ, дети, относящиеся к категории детей-сирот, детей оставшихся без попечения родителей имеют право на защиту своих прав и законных интересов, а государство обязано обеспечить их реализацию, в том числе и обеспечить жилым помещением тех детей-сирот, у которых нет закрепленного за ними жилья.



В нашей стране необходимо создавать необходимые для полноценного развития условия в физическом, нравственном, а также в социальном аспектах детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей и помочь сиротам адаптироваться к жизни в обществе. Мероприятия, проводимые органами исполнительной власти в сфере защиты населения для реализации политики государства по отношению к сиротам направленных на их защиту социальных прав, право на обучение, право на трудоустройство, а также право на жилое помещение, которое фактически же не исполняются в полном объеме. После выпуска из детских домов и после окончания учебных заведений жилое помещение не предоставляется, сироты вынуждены годами ждать получения жилья.

Органы опеки и попечительства неправомерно исключают находящихся на учете сирот мотивируя тем, что за ними закреплено жилье. Органы местного самоуправления при принятии решения об исключении сирот с очереди должны убедиться в пригодности закрепленного за сиротами жилья составить акт обследования жилого помещения. В случае если жилье вполне пригодно для проживания и закреплено за сиротой, только в этом случае возможно исключить с очереди. Чтобы восстановить нарушение своих прав сиротам приходится в судебном порядке доказывать незаконность вынесенных решений в получении жилья. Сирота проживающая в Бурятии гражданка Гусейнова ранее находилась на учете на жильё и была незаконно снята с учета. Органы опеки и попечительства Хоринского района сняли её с учета из-за закрепленного за ней жилого дома посчитав, что она обеспечена жильем. Нарушением со стороны органов опеки и попечительства явилось то, что они, не проверив на предмет пригодности жилого помещения исключили сироту с учета. Гражданка Гусейнова обратилась в органы опеки и попечительства Администрации с заявлением чтобы снова встать на учёт, так как ранее незаконно была исключена. Органы опеки и попечительства рассмотрев заявление сироты отказали ей во включении её на учет. Оспаривая отказ, сирота гражданка Гусейнова обратилась в Хоринский районный суд Республики Бурятия решением указанного суда отказ органов опеки и попечительства признан незаконным и обязало включить сироту на учет. (дело № 2а-322/2022 Хоринский районный суд Республики Бурятия от 15 июня 2022 года).

Вопрос с жильем в каждом регионе страны является самым животрепещущим особенно у детей сирот выпускников детских домов. Правительство рассматривает проблему и принимает меры. Основная цель — это защита имущественных интересов детей-сирот, детей, оставшихся без попечения родителей. Несвоевременное обеспечению жильем детей-сирот возникают по причинам: отсутствия на вторичном рынках жилья благоустроенных квартир, соответствующих требованиям СанПин; увеличения стоимости жилого помещения; длительной процедура поиска жилых помещений, отвечающих требованиям; стоимость квадратного метра жилья не совпадает с его фактической стоимостью;

Дети-сироты при получении сертификата не имеют возможности заключать договор долевого участия в строительстве на начальном этапе в отношении жилых помещений. В Республике Бурятия проблема несвоевременного предоставления жилья детям-сиротам является то, что продавцы не желают участвовать в торгах при закупках жилья сиротам и поэтому необходимо упростить процедуру закупки на вторичном рынке без проведения торгов.

В нижней палате нашего парламента рассматривается проект федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей». Нормативный акт позволит сократить срок действия договора специализированного найма до с 5 лет до 3 лет. Сиротам достигшим 23 лет будет предоставляться сертификат на жильё.

Органы опеки и попечительства, ненадлежащим образом исполняют свои обязательства по включению ребенка в список согласно требованиям законодательства по поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей.

Согласно требованиям закона органы опеки и попечительства обязаны контролировать законных представителей чтобы они своевременно подали заявления о включении детей-сирот на учет на жильё. Прокуратуре Республики Бурятия необходимо проверить деятельность органов опеки и попечительства на предмет соблюдения требований федерального законодательства при учете лиц, относящихся к детям-сиротам. Гражданка Борисова проживающая в Улан-Удэ, относившаяся к категории детей-сирот после смерти матери, в результате ненадлежащей работы органов опеки и попечительства не была включена на учет на жильё. В судебном порядке ей пришлось отстаивать своё право быть включенной на учет. (дело № 2а-160/2023 Хоринский районный суд Республики Бурятия от 28 марта 2023 года). В судебной практике обзора ВС РФ от 20.11.2013 г. указывает на то, что отсутствие сироты в списке лиц на обеспечение жилым помещением в следствии ненадлежащей работы органов опеки и попечительства не могут быть основанием для отказа. В Обзоре судебной практике от 23.12.2020 г. по детям-сиротам и детей, оставшихся без попечения родителей, при рассмотрении судами дел жилищным спорам, нужно выяснить причины несвоевременного включения на учет.

В Республике Бурятия по данным Министерства социальной защиты населения насчитывается 5136 детей. В Бурятии в 2021 году приняли региональный закон на получение сиротами сертификата на приобретение жилья. Правительство Республики Бурятия вынесло Постановление о порядке предоставления жилищного сертификата.

Ресурсный центр «Семья», занимающийся выдачей сертификатов сиротам в Республике Бурятия при приеме документов от сирот при вынесении решений о выдаче сертификата несправедливо выдает сертификат лицам, которые стоят в конце очереди. Свое решение «Семья» мотивирует тем, что они раньше подали документы. Необходимо при принятии решения учитывать период с какого времени сирота стоит в очереди, а не с даты регистрации в журнале входящей документов в центре «Семья». Иными словами, должны получать сертификат сироты с учетом того какая очередность, то есть в порядке очереди.

Кроме этого, нужно внести изменения в порядок предоставления жилья.

Документы должны приниматься не только путем личного приема, а также в электронном виде. Это не будет создать толкучки и столпотворения при принятии документов на сертификат.

Также необходимо внести изменения в законодательство по поддержке сирот по предоставлению компенсации расходов по договорам найма жилья до получения ими жилья. В настоящее время данной компенсацией могут воспользоваться только малоимущие граждане. Сироты же не могут воспользоваться указанной компенсацией, так как у многих сирот доходы превышают прожиточный минимум.

Прокуратуре Республики Бурятия необходимо осуществлять контроль за расходованием бюджетных средств, а также давать оценку строящегося жилья сиротам.

Предоставить сиротам из Бурятии возможность переезда в другой регион, где имеется возможность получить необходимое жильё. Фактически же органы опеки отказывают в переводе учетного дела сирот, мотивируя тем, что у них своих сирот много, хотя законодательство позволяет в связи с переездом в другой регион, где сирота имеет постоянную прописку перевести свое учетное дело.

При покупке жилья сиротам необходимо создать межведомственную комиссию, в которую будет входить Госстройжилнадзор, Роспотребнадзор, Министерство социальной защиты населения, МЧС, УКС Правительства Республики Бурятия.

Данная межведомственная комиссия должна отбирать жильё, соответствующее требованиям и пригодное для проживания.

Прокуратура Бурятия для решения проблем с жильём сирот инициировала обсуждение в Народном Хурале законопроекта предоставления сиротам долгосрочного жилищного займа на покупку жилья.

В Министерстве обороны имеется свободный жилой фонд, который не используется военными. Данный

жилой фонд можно использовать в качестве маневренного фонда для временного заселения сирот пока они не получают жилье в порядке очереди.

Правительству Республики Бурятия необходимо подготовить программу до 2028 года по решению проблемы по обеспечению жильем сирот. Для этого необходимо увеличить финансирование, а также начать строительство нового жилья в регионе.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации//<https://base.garant.ru/10103000/>;
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 30.12.2021) // Собрание законодательства РФ. -03.01.2005. -№ 1 (часть 1). -Ст. 14.
3. О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей: федеральный закон от 21.12.1996 № 159-ФЗ (ред. от 17.02.2021) // Собрание законодательства РФ . — 1996. — № 52. — Ст. 5880.
4. Обзор практики рассмотрения судами дел, связанных с обеспечением детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, лиц из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, жилыми помещениями: судебная практика от 28.11.2013 // Бюллетень Верховного Суда РФ. -2014. -№ 3.
5. Решение Хоринского районного суда Республики Бурятия по делу № 2А-322/2022. // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие»: интернет-портал. — URL: <https://sudact.ru/regular/doc/wNga0igHbiJt/>
6. Решение Хоринского районного суда Республики Бурятия по делу № 2а-160/2023. // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие»: интернет-портал. — URL: <https://sudact.ru/regular/doc/wNga0igHbiJt/>

## Новейшие технологии в сфере экономики и бизнеса, их роль в современной жизни общества

### The latest technologies in the field of economics and business and their role in modern society

**Кавардаков Вячеслав Леонидович**

*Студент 2 курса*

*Факультет Гуманитарный*

*Нефтекамский филиал Уфимского университета науки и технологии*

*452681, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, городской округ город Нефтекамск, г.*

*Нефтекамск, ул. Тракторная, дом 1*

*e-mail: rimeses25@gmail.com*

**Kavardakov Vyacheslav Leonidovich**

*Student 2 term*

*Faculty of Humanitarian*

*Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology*

*452681, Volga Federal District, Republic of Bashkortostan, city district of Neftekamsk, Neftekamsk, Traktovaya str.,*

*house 1*

*e-mail: rimeses25@gmail.com*

**Рафиков Руслан Илдарович**

*Старший преподаватель*

*Нефтекамский филиал Уфимского университета науки и технологии*

*Нефтекамский филиал Уфимского университета науки и технологии 452681, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, городской округ город Нефтекамск, г. Нефтекамск, ул. Тракторная, дом 1*

**Rafikov Ruslan Ildarovich**

*Senior Lecturer*

*Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology*

*Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology 452681, Volga Federal District, Republic of*

*Bashkortostan, city district of Neftekamsk, Neftekamsk, Traktovaya str., house 1*

#### **Аннотация.**

В статье представлена общая характеристика новейших технологий в сфере экономики и бизнеса. Авторы статьи считают, что введение новых технологий обеспечат более высокую степень эффективности, при правильном использовании могут оказать значительное влияние на улучшение в современной жизни и общества в целом. Описывая новейшие технологии в сфере экономики и бизнеса, авторы рассматривают уникальные и максимально реализуемые методы. Также, статья содержит конкретные примеры успешной реализации на практике.

#### **Annotation.**

The article presents a general description of the latest technologies in the field of economics and business. The authors of the article believe that the introduction of new technologies will provide a higher degree of efficiency, if used correctly, can have a significant impact on the improvement in modern life and society as a whole. Describing the latest technologies in the field of economics and business, the authors consider unique and maximally feasible methods. Also, the article contains specific examples of successful implementation in practice.

**Ключевые слова:** Новейшие технологии, преимущества новейших технологий, роль в современной жизни общества, экономика, бизнес, бюджет, целевая аудитория.

**Key words:** The latest technologies, the advantages of the latest technologies, the role in the modern life of society, economics, business, budget, target audience.

Современные технологии стали неотъемлемой частью жизни общества в XXI веке. Каждый день мы используем компьютеры, смартфоны, интернет и другие важные технологии в повседневной жизни. Эти инновации меняют наш мир, ускоряют процессы, расширяют границы и развивают экономику. Роль технологий в жизни общества является крайне важной, поэтому мы рассмотрим основные аспекты этой темы. Первый и, пожалуй, самый важный аспект роли технологий в обществе - это повышение продуктивности и улучшение

качества жизни. Компьютеры, смартфоны, программное обеспечение и другие технологии позволяют вести более эффективную деятельность и открывают новые возможности для бизнеса, науки, медицины и других отраслей. Второй аспект - расширение коммуникаций и связи. Современные технологии позволяют нам связаться с людьми по всему миру в режиме реального времени, что делает мир более связанным и уменьшает географические преграды. Благодаря интернету мы можем получать информацию и общаться с людьми в любой точке мира. Наконец, третий аспект - это приведение к экономическому и социальному прогрессу. Современные технологии позволяют улучшать экономику и повышать уровень жизни людей. Например, использование технологий в производстве может снизить затраты и увеличить производительность, что помогает улучшать экономическую эффективность. В целом, роль современных технологий в жизни общества неоспорима. Мы живем во времена быстрого прогресса, который тянет за собой целую плеяду новых технологических достижений. Эти достижения становятся мощным катализатором для разных сфер жизни и имеют потенциал изменить мир к лучшему. Тем не менее, мы также должны помнить о возможных отрицательных последствиях технологий и найти баланс между прогрессом и сохранением ценностей, которые мы ценим как общество.

На сегодняшний день несколько факторов вызывают потребность обратиться к анализу технологических изменений в сфере экономики и бизнеса, а также их последствий для общества. Во-первых, значительные сдвиги происходят во многих технологиях и производствах. Во-вторых, новые технологии уже сформировались и успешно развиваются. В-третьих, воздействие на общество потенциально очень велико и разнообразно.

Социологические исследования показывают, что большинство людей положительно относятся к использованию экономических технологий в бизнесе. Они оценивают возможности увеличения производительности, снижения затрат и повышения качества услуг. Однако, есть опасения относительно безопасности данных и приватности. Многие люди беспокоятся о том, как их личные данные используются в рамках экономических технологий и могут ли они быть скомпрометированы. Также есть опасения относительно потери рабочих мест из-за автоматизации и использования искусственного интеллекта. В целом, социологические исследования показывают, что люди готовы использовать экономические технологии, но они хотят, чтобы были обеспечены безопасность и приватность данных, а также социальная ответственность в использовании технологий.

Примеры использования технологий.

Во всяком становлении предпринимательской деятельности применяются единые правила для освоения бизнеса. Образование собственных инноваций и их удачное внедрение позволяет организации открыть новую нишу. Масштабные нововведения позволяют усилить эффективность бизнеса, что вызывает создание новых технических приёмов. Такие инновации содействуют повышению темпа технологического прогресса. Специалисты считают, что всякие изменения в организации предприятия необходимо направлять для вовлечения потребительской заинтересованности. Когда выпущенный продукт соответствует всем требованиям целевой аудитории, то фиксируется повышение объёмов продаж. Эта особенность способствует прибыльности компании. Стоит сказать, что в фактических обстоятельствах основная масса технологических нововведений нечасто преобразовываются в инновации. Достичь сего результата, не задействовав дополнительных затрат на труд возможно исключительно при изготовлении уникальных продуктов. Продукцией считающейся инновационной могут быть только товары, которые не могут создать конкуренты. Фактором сложности воссоздания служит недостаток информации о тех нюансах, что являются залогом роста доходности бизнеса. Походу достижения приоритетной позиции, надлежит задействовать все силы для того, чтобы укрепить достигнутый результат. Для данной задачи применяются разные способы обеспечения безопасности созданной технологии от подражателей.

Выставки технологий. Участие в экспозициях:

- освещение выпущенной продукции фирмы;
- посещение официального проекта;
- усовершенствование статуса бренда;
- повод осуществить маркетинговый анализ;
- освещение в средствах массовой информации.

Предназначение выставок в развитии бизнеса технологий

В производственном и организационном устройстве компании выставки технологий обладают внушительной ролью, а именно в возможности модернизации процесса.

Выбор событий, идеально способствующих решению бизнес-задач, определяется факторами следующего характера:

1. Размер бизнеса. Участниками глобальных экспозиций «ЕХРО», на которых государства показывают итог в области экономики, науки, техники и культуры, становятся большие организации. Международные (число иностранных экспонентов больше десяти %) и отечественные события помогут в становлении среднего бизнеса, а региональные – малому.

2. Целей предприятия. Посещение узкоспециализированных экспозиций повышает шанс найти партнера для бизнес-деятельности, а отраслевые мероприятия подходят для постижений интереса и предложения, и стратегий улучшения противников.

3. Частоты действий. Состав регулярных происшествий выдается от участников единовременных экспозиций, так либо по-другому перед регистрацией на площадке нужно осведомиться с сведениями и планом мероприятия. Особенности организации экспозиций технологий Организация экспозиций призвана решать единовременно некоторое количество задач:

- снование и усиление благонадёжности допустимой клиентской аудитории и компаньонов к обозримому продукту;
- заключение выигрышных контрактов с заказчиками и дилерами. Экспозиционная кампания может стать достойным обстоятельством для выполнения деловых встреч, собраний, конференций, и т. д.

Семинары и конференции в условиях экспозиции дают предпринимателям свежие сведения. На данных выставках могут быть рассматриваться многоцелевые решения для коммерции.

После посещения экспозиции предприниматель приходит к решению приобрести нужное для работы оборудование. Привлекает работников, закупает сырье и начинает выполнять план.

Однако даже после исполнения спланированных в бизнес-плане манёвров неразумно отдыхать. Условия на рынке изменяются полнейшим ходом, потому постоянно фиксируйте эти изменения и усовершенствуйте производство в соответствии с ними.

Своевременно, улучшать собственную технику, совершенствовать производимые товары, пристально наблюдать за прогрессом конкурентов.

Осуществить всё, о чем рассказывалось выше, можно с помощью специализированных выставок. Именно на них находятся ответы на актуальные вопросы.

Новые технологии для бизнеса — сфера рынка, которая чрезвычайно быстро прогрессирует под воздействием нововведений. Усмотреть за переменами с намерением обеспечения конкурентоспособности и развития области деятельности довольно тяжело. Вот почему нужно посещать специально - предназначенные мероприятия, освещающие конечные проекты замыслов экспертов и предоставляющие всеобъемлющий выбор решений для местного бизнеса.

Новейшие компьютерные технологии для бизнеса

Появляется огромное пространство для малого бизнеса и осуществления инициативных действий. Они могут использовать компьютерные технологии, чтобы:

- обеспечить иные партнерские связи с большими корпорациями;
- создавать и тиражировать пиар акции;
- заниматься электронной торговлей.

Каждый год в мире появляются тысячи новых экономических технологий, которые вносят изменения в повседневную жизнь людей. Например, в 2020 году стали более актуальны следующие экономические нововведения: - Различные платформы для удаленной работы и онлайн-обучения, такие как Zoom, Microsoft Teams, Google Meet, которые стали необходимыми в условиях пандемии COVID-19. - Платежные системы, такие как Apple Pay, Google Pay, Samsung Pay, которые позволяют совершать оплату через мобильное устройство. - Различные приложения для онлайн-покупок и доставки еды, такие как Uber Eats, Glovo, Delivery Hero, которые значительно упрощают процесс заказа и доставки товаров. - Искусственный интеллект и машинное обучение, которые используются в банковской сфере для анализа кредитных рисков и предоставления персонализированных услуг клиентам. - Блокчейн-технологии, которые используются для обеспечения безопасности и прозрачности в различных сферах, таких как финансы, логистика и здравоохранение. Эти и другие экономические технологии не только упрощают и ускоряют процессы в различных сферах, но и создают новые возможности для развития бизнеса и улучшения качества жизни людей.

Согласно исследованию компании Gartner, мировой рынок облачных услуг в 2020 году составил 266,4 миллиарда долларов и ожидается, что к 2023 году он вырастет до 623,3 миллиарда долларов. Искусственный интеллект также продолжает расти в популярности. Согласно исследованию компании IDC, мировой рынок искусственного интеллекта в 2020 году составил 28,1 миллиарда долларов и ожидается, что к 2024 году он достигнет 156,5 миллиарда долларов. Блокчейн также получает все большее признание в бизнесе. Согласно исследованию компании MarketsandMarkets, мировой рынок блокчейна в 2020 году составил 3 миллиарда долларов и ожидается, что к 2025 году он вырастет до 39,7 миллиарда долларов. В целом, экономические технологии продолжают развиваться и проникать во все сферы бизнеса, повышая эффективность и производительность.

#### **Список используемой литературы:**

1. Трофимов В. В. Информационные технологии в экономике и управлении В. В. Трофимова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 245 с.
2. Левитас А. Больше денег от вашего бизнеса. - М.: Манн, Иванов и Фербер, 2016. - 320 с.
3. Сологубова, Г. С. Технология выставочной деятельности : учебник для среднего профессионального образования / Г. С. Сологубова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 248 с.
4. Нафикова А.М. Рафиков Р.И. Развитие малого и среднего бизнеса в Республике Башкортостан // Студенческий вестник. – 2019. - № 19-4 (69) – С.87-90
5. Дерен, В. И. Экономика и международный бизнес : учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен, А. В. Дерен. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 326 с.

**Нормативное регулирование требований, предъявляемых к присяжным заседателям****Regulatory regulation of requirements for jurors****Бадерная А.Ю.***Студент 4 курса,**Факультет Юридический**Оренбургский институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)**РФ, г.Оренбург**e-mail: [badernaja.alyona@yandex.ru](mailto:badernaja.alyona@yandex.ru)***Badernaya A.***4th year student,**Faculty of Law**Orenburg Institute of the O.E.Kutaфин University (MGUA)**Russia, Orenburg**e-mail: [badernaja.alyona@yandex.ru](mailto:badernaja.alyona@yandex.ru)***Аннотация.**

Институт присяжных заседателей в Российской Федерации является одним из главных показателей развития правового государства, основанного на справедливом правосудии. Его суть заключается в привлечении граждан к участию в судебных процессах, когда они становятся «судьями от народа». При проведении судебного разбирательства с участием присяжных заседателей важно, чтобы присяжные заседатели решали вопросы именно о наличии того или иного факта, события, при этом не затрагивали правовые аспекты содеянного. Имеют весомое значение требования, установленные законодательством Российской Федерации, предъявляемые к присяжным заседателям. В статье ставится вопрос о необходимости введения требования, в соответствии с которым у присяжного заседателя должно отсутствовать любой уровень юридического образования. Рассматривается влияние наличия юридического образования хотя бы у одного из присяжных заседателей на итоговое решение присяжных при конечном голосовании, в том числе устанавливается, будет ли соответствовать такое решение целям института суда с участием присяжных заседателей.

**Annotation.**

The institution of jurors in the Russian Federation is one of the main indicators of the development of a rule-of-law state based on fair justice. Its essence is to attract citizens to participate in lawsuits when they become "judges from the people." When conducting a trial with the participation of jurors, it is important that the jurors decide on the existence of a particular fact, event, while not affecting the legal aspects of what they did. The requirements established by the legislation of the Russian Federation imposed on jurors are of significant importance. The article raises the question of the need to introduce a requirement according to which a juror should not have any level of legal education. The influence of the legal education of at least one of the jurors on the final decision of the jury in the final vote is considered, including whether such a decision will meet the goals of the institution of a jury trial.

**Ключевые слова:** присяжные заседатели, присяжные, юридическое образование, правосудие.

**Key words:** jurors, jurors, legal education, justice.

Присяжные заседатели – это группа людей, обычно простых граждан, которые назначаются для участия в судебных процессах и рассмотрения уголовных дел. Они должны рассмотреть доказательства, выслушать свидетелей и прислушаться к аргументам обвинения и защиты и принять решение о том, осуждать ли подсудимого или нет. Присяжные заседатели должны быть независимыми, не предвзятыми и не подверженными внешнему давлению или манипуляциям. Роль присяжных заседателей является важной частью системы правосудия во многих странах.

Суд присяжных в России появился в результате судебной реформы 1864 года. Смысл данной реформы сводился к тому, чтобы вопросы факта, то есть было или не было то или иное событие, решали присяжные, а вопросы права, то есть квалификации деяния, решал судья. Такой подход позволял исключить предвзятость судьи, который теперь был связан вердиктом присяжных.



Как мы видим, при введении института суда присяжных, законодатель исходил из признания необходимым установить разрешение судебных споров, прибегнув к «судье от народа», то есть к обычным гражданам, не сведущим в сфере юриспруденции. Действительно, чтобы решить вопросы, касающиеся фактической стороны дела, юридическое образование не требуется: обычный гражданин решает вопрос виновности подсудимого и во время процесса имеет статус судьи. Такое рассмотрение дел гарантирует беспристрастное, справедливое решение по конкретному делу.

Институт суда присяжных служит развитию правового государства, а вместе с тем, укрепляет принципы справедливости, законности, состязательности правосудия, что выражается в возможности стороны защиты использовать дополнительные средства защиты в целях доказывания невиновности подсудимого. В этом состоит его глобальное гуманистическое и правозащитное предназначение, способное повысить качество правосудия в Российской Федерации.

Институт присяжных заседателей в настоящее время закреплен в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (далее – УПК РФ) и в Федеральном законе "О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации" от 20.08.2004 N 113-ФЗ (далее – ФЗ «О присяжных заседателях»).

Анализируя законодательство, можно отметить, что ни в одной норме не закреплено ограничение возможности участия в качестве присяжного заседателя лица, обладающего юридическим образованием. При этом, п. «е» ст. 7 ФЗ «О присяжных заседателях» говорит о том, что из списков присяжных заседателей исключаются судьи, прокуроры, следователи, адвокаты, нотариусы – то есть лица, обязанные для получения соответствующего статуса обладать юридическим образованием.

С. Ефименко отмечал, что суд присяжных – гарантия независимости суда. В свою очередь, беспристрастное судебное решение, при применении института присяжных заседателей, должно выноситься не лицами с юридическим образованием, являющимися государственными чиновниками и в связи с этим состоящими на службе у власти и защищающими публичные интересы, а свободными гражданами, правосознание которых не замутнено юридическими постулатами, которые при принятии решения руководствуются исключительно соображениями совести, справедливости и собственной убежденности в виновности либо невиновности подсудимого. Таким образом, мы сможем предупредить возможность злоупотребления действий власти, защищающей прежде всего публичные интересы. Так, подсудимые смогут в полной мере найти защиту своих частных интересов в гражданском обществе, которое разрешит дело на основе справедливости, ведь главный вопрос для присяжных – заслуживает ли тот или иной человек наказания.

Вопрос заключается в том, можно ли считать, что вердикт, вынесенный присяжным, обладающим юридическим образованием, соответствует целям назначения суда с участием коллегии присяжных заседателей, и основан ли он исключительно на фактических данных без проведения правового анализа. По мнению Д.Г. Трунова, во время обучения на юридическом факультете происходит формирование "мышления юриста" под влиянием профессиональной деформации сознания и мышления у студентов, так как они начинают оценивать действия и бездействия лиц с точки зрения правомерности или противоправности.

В результате обучения на юридическом факультете формируется специфическое мышление, при котором студенты при анализе ситуаций учитывают лишь нормы закона, оперируя правовыми категориями. Таким образом, лицо, имеющее юридическое образование, становясь присяжным заседателем, может быть склонными применять правовой анализ дела при вынесении итогового решения.

Однако следует отметить, что решение коллегии присяжных заседателей не должно быть основано исключительно на юридической квалификации. Присяжные заседатели также должны учитывать фактические

данные, представленные на процессе, и принимать во внимание общественные нормы и ценности. Решение присяжных заседателей должно быть справедливым и основано на всестороннем рассмотрении дела. Так, юридическое образование может оказывать влияние на мышление и подход присяжных заседателей.

Кроме того, не принимаются возражения по поводу отсутствия достаточных знаний у лиц, обладающих юридическим образованием. Юридическая квалификация, то есть уровень знаний и умений, подтверждается дипломом, а именно, из ч.7 ст. 60 Федерального закона от 29.12.2012 N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации" следует, что документ об образовании и о квалификации подтверждает получение профессионального образования следующих уровня:

1) среднее профессиональное образование;

2) высшее образование - бакалавриат;

3) высшее образование – специалитет;

4) высшее образование – магистратура;

5) высшее образование - подготовка кадров высшей квалификации, осуществляемая по результатам освоения программ ординатуры, ассистентуры-стажировки.

При этом, для того, чтобы получить документ, подтверждающий наличие юридического образования и соответствующей квалификации, необходимо в соответствии со ст. 59 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» пройти в обязательном порядке итоговую аттестацию, к которой допускаются лишь те обучающиеся, которые не имеют академической задолженности и в полном объеме выполнили учебный план или индивидуальный учебный план.

Таким образом, мы видим, что лицо получает диплом только после полного успешного прохождения образовательного курса, что невозможно при отсутствии знаний в сфере юриспруденции. Лица, окончившие учебное заведение по специальности «Юриспруденция», «Правовое обеспечение национальной безопасности» так или иначе знакомы с базовыми понятиями юридических дисциплин, имеют представление о том, что такое преступление и как необходимо квалифицировать то или иное деяние. За время учебы, как уже говорили ранее, обучающийся претерпевает профессиональную деформацию, что повышает правовую культуру человека и заставляет думать не с позиции «хорошо или плохо», а с точки зрения «правомерного и неправомерного».

По мнению А.П. Гуськовой и О.Н. Тисен, присяжный заседатель, вне зависимости от того, какими знаниями он обладает в юридической сфере: теоретическими, полученными при получении образования, или прикладными, приобретенными при непосредственном осуществлении юридической деятельности (например, работа в правоохранительных и судебных органах, адвокатом, нотариусом и т.д), имеет значительное влияние при проведении итогового голосования присяжных. Его мнение, основанное на знаниях и опыте, является авторитетным для остальных граждан, не сведущих в юридической науке, поэтому лицу, обладающему юридическим образованием, легко убедить остальных присяжных заседателей в правильности своей позиции при обсуждении поставленных перед коллегией вопросов в совещательной комнате.

А.М. Бобрищев-Пушкин отмечал: «Обыкновенно юристы-присяжные насилуют своих товарищей». Как установлено социально-психологическими исследованиями, "человек, обладающий большим объемом информации и большей возможностью регулировать ее циркуляцию, выполняет более значимую роль в решении проблемы. Эта роль тем весомее, чем центральнее позиция, которую он занимает. В этом случае он становится главным субъектом окончательного решения". Несомненно, человек, знакомый с нормами права, практикой их применения, способен оценить представленную доказательственную информацию с правовой точки зрения. Люди же склонны к влиянию на них морально-нравственных и иных стереотипов, а иногда подвержены действию

корпоративной этики, что зачастую лишает их объективности. Им будет проще довериться лицу, обладающему знаниями, потому что знания говорят о «правильности» решения.

Таким образом, в контексте решений, принимаемых присяжными заседателями, возникает вопрос о том, насколько их решения могут быть подвержены предвзятости или влиянию внешних факторов, и насколько они способны подойти к рассмотрению дела с объективной фактической стороны. Это может быть вызвано как профессиональной деформацией сознания и мышления, так и влиянием моральных, социальных или корпоративных факторов.

Так, законодатель ограничил возможность включения в списки присяжных заседателей судей, прокуроров, следователей, дознавателей, адвокатов, нотариусов в течении пяти лет со дня прекращения профессиональной деятельности. Хотя в данном случае тоже ставится под вопрос объективность вердикта суда присяжных, если, допустим, один из присяжных – судья, прекративший профессиональную деятельность. Очень мала вероятность, что он «забудет» все знания в области юриспруденции, в следствии чего будет ненамеренно подвергать правовой оценке имеющиеся факты и склонять присяжных к выбранному им ответу на тот или иной вопрос.

На основании всего вышесказанного, руководствуясь тем, что при рассмотрении дела судом присяжных заседателей решаются лишь вопросы факта, при этом не должны затрагиваться правовые вопросы, нецелесообразно включать в число присяжных заседателей лиц, обладающих юридическим образованием.

В связи с вышеизложенным предлагается дополнить ч. 2 ст. 3 ФЗ «О присяжных заседателях», в которой перечислены лица, не имеющие права участвовать в рассмотрении уголовных дел судами в качестве присяжного заседателя, пунктом 5 и изложить его в следующей редакции:

«5) обладающие юридическим образованием».

При введении данного пункта в действие прекратят свою необходимость п. «е», «е1», «е2» ст. 7 ФЗ «О присяжных заседателях», поскольку все лица, указанные в данных пунктах для получения своего статуса обязаны иметь юридическое образование. Следовательно, разумно признать п. «е», «е1», «е2» ст. 7 ФЗ «О присяжных заседателях» утратившими силу.

Кроме того, с учетом предлагаемых нами изменений, стоит в ч. 1 ст. 9.1 ФЗ «О присяжных заседателях» определить необходимость составления общего и запасного списков кандидатов в присяжные заседатели окружного (флотского) военного суда, гарнизонного военного суда в соответствии с требованиями, предъявляемыми к присяжным заседателям, указанными в статье 3. Так, следует изложить ч. 1, ст. 9.1 в следующей редакции: «В окружной (флотский) военный суд высшими исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации, на территориях которых действует данный суд, на основании представления председателя соответствующего суда направляются общий и запасной списки кандидатов в присяжные заседатели, составленные в порядке, установленном статьями 3, 5-8 настоящего Федерального закона».

При этом УПК РФ не требует внесения изменений, поскольку в вопросах исключения лиц из списка присяжных заседателей законодатель ссылается непосредственно на ФЗ «О присяжных заседателях». Так, в ч. 4 ст. 326 УПК РФ указано, что в предварительный список кандидатов в присяжные заседатели не включаются лица, которые в силу установленных федеральным законом обстоятельств не могут участвовать в рассмотрении уголовного дела в качестве присяжных заседателей. Следовательно, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации не содержит четкого перечня обстоятельств, исключающих возможность участия лица в коллегии присяжных заседателей, ограничиваясь в данном вопросе ссылкой на Федеральный закон «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации».

Исходя из положений Конституции Российской Федерации, Российская Федерация есть правовое государство. В развитие этого положения утверждается, что права и свободы человека и гражданина являются высшей ценностью и подлежат защите со стороны государства. Право граждан на судебную защиту – не исключение, оно тоже требует гарантированности, потому что порой именно от итогового судебного решения зависит будущая жизнь гражданина, недопустимы ошибки и неточности при вынесении решения.

Кроме того, важное значение в судебном процессе играет принцип состязательности. Институт присяжных заседателей служит одной из гарантий этого принципа. Судья, при реализации своей деятельности в рамках судебного процесса, беспристрастно следует «букве закона» при квалификации деяния, однако часто при решении того или иного вопроса следует затрагивать человеческий фактор, закрыв глаза на юридические требования. С этой целью сторона защиты может воспользоваться институтом присяжных заседателей, «судьей от народа». При этом, недопустимо, чтобы присяжные заседатели рассматривали правовые аспекты, поскольку решение таких вопросов входит в обязанности судьи.

В следствии чего, чтобы исключить возможность изменения целей института присяжных заседателей, видим необходимость включения требования относительно отсутствия у кандидата в присяжные заседатели юридического образования любого уровня. Так или иначе, получив среднее профессиональное или высшее юридическое образование, лицо обладает базовыми знаниями в правовой науке, что делает возможным рассмотрения присяжными уголовного дела под призмой права, а не фактов.

#### **Список используемой литературы:**

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 07.10.2022) // Собрание законодательства РФ. - 24.12.2001. - № 52 (ч. I). - ст. 4921.
2. Федеральный закон от 20.08.2004 N 113-ФЗ (ред. от 16.02.2022) "О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации" // Собрание законодательства Российской Федерации от 2004 г. , N 34 , ст. 3528.
3. Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ (в ред. от 07.10.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации от 2012 г. , N 53 , ст. 7598 (Часть I).
4. Бобрищев-Пушкин, А. М. Эмпирические законы деятельности русского суда присяжных // Русская мысль, – 1896. – №4, С. 615.
5. Гуськова А. П. Проблемы участия лиц, обладающих юридическим образованием, в рассмотрении уголовных дел в качестве присяжных заседателей // Российский судья. — 2008. — № 11. — С. 30-33.
6. Ефименко, С. Социально-экономические препятствия функционированию суда присяжных // Законность. — 2007. — № 4. — С. 41-43.
7. Трунов, Д. Г. «Синдром сгорания»: позитивный подход к проблеме // Журнал практического психолога. — 1998. — №8. — С.84-89.

## Нормативно-правовое регулирование проблемы домашнего насилия в современной России и Франции: сравнительный анализ

### Legal regulation of the problem of domestic violence in modern Russia and France: a comparative analysis

*Гусева Светлана Александровна*

*Студент 2 курса,*

*Института публичного права и управления,*

*Московский государственный юридический университет имени О.Е.Кутафина (МГЮА),*

*Россия, г.Москва.*

*e-mail: [gusevasvetlana2015@yandex.ru](mailto:gusevasvetlana2015@yandex.ru)*

*Guseva Svetlana Aleksandrovna*

*2nd year student,*

*Kutafin Moscow State Law University (MSAL),*

*Institute of Public Law and Administration,*

*Russia, Moscow.*

*e-mail: [gusevasvetlana2015@yandex.ru](mailto:gusevasvetlana2015@yandex.ru)*

#### **Аннотация.**

В данной статье на примере сравнительного анализа законодательства России и Франции рассматривается проблема домашнего насилия. В качестве подтверждения актуальности изучаемой темы приведены статистические показатели двух стран. Помимо общеизвестных физической и психологической форм насилия, были разобраны и такие редко изучаемые формы, как сексуальное и экономическое. Проведен анализ причин и последствий семейно-бытового насилия, а также мер, принимаемых для их предотвращения. Было замечено, что на протяжении последнего десятилетия в Российской Федерации нормативная база данного вопроса претерпевает некоторые изменения. Для сравнения рассматривалась законодательная система Франции, проводилось сопоставление терминологий и других особенностей правового регулирования домашнего насилия. Выполненные исследования позволили сделать вывод о том, что регламентация изучаемой проблемы в двух странах заметно отличается. Одним из немногих сходств в законодательствах по рассматриваемому вопросу «домашней тираннии» являются вводимые в последние годы дополнения и изменения.

#### **Annotation.**

In this article, on the example of a comparative analysis of the legislation of Russia and France, the problem of domestic violence is considered. As confirmation of the relevance of this topic, statistical indicators of the two countries are given. In addition to the well-known physical and psychological forms of violence, such rarely studied forms as sexual and economic were analyzed. An analysis was made of the causes and consequences of domestic violence, as well as measures taken to prevent them. It was noted that over the past decade in the Russian Federation, the regulatory framework for this issue has undergone some changes. For comparison, the legislative system of France was considered, a comparison of terminologies and other features of the legal regulation of domestic violence was carried out. The performed studies allowed us to conclude that the regulation of the problem under study in the two countries differs markedly. One of the few similarities in the laws on the issue of "domestic tyranny" under consideration are the additions and changes introduced in recent years.

**Ключевые слова:** семейно-бытовое насилие, Россия, Франция, государственное регулирование, статистика, причины, последствия, ответственность, жертва.

**Key words:** domestic violence, Russia, France, state regulation, statistics, causes, consequences, responsibility, victim.

Проблематика семейно-бытового насилия, проявляющегося в наше время в различных формах, остается острой и актуальной в большинстве стран мира, в частности России и Франции. Так, в прошлом году общероссийская ассоциация женских общественных организаций «Консорциум женских неправительственных объединений» (НПО) на основе проведенного исследования и анализа судебных приговоров установила, что за период с 2020 по 2021 год (время коронавирусной пандемии и самоизоляции) около 71% убитых женщин стали жертвами домашнего насилия [11]. Во Франции, в свою очередь, так же была выявлена отрицательная динамика уровня насильственных женских смертей от рук партнера: в 2021 году 122 девушки были убиты своими

супругами что на 20% превысило показатели 2020 года. Тогда как службами безопасности было зарегистрировано 208 тысяч потерпевших от насилия в семье [14]. Эта неутешительная статистика свидетельствует о необходимости введения эффективных мер по предотвращению и профилактике бытового насилия на законодательном уровне как одной из первостепенных задач государства.

Стоит отметить, что жертвой домашнего насилия может стать любой человек, независимо от пола, однако чаще всего страдают наименее защищенные категории граждан: женщины, дети, инвалиды, пожилые люди. Широкая распространенность данной социально-правовой проблемы обусловлена отчасти разнообразием ее видов, ведь, помимо известных большинству физического и психического или эмоционального насилия, существует еще сексуальное и экономическое. Несмотря на то что об этих формах известно меньше, финансовое злоупотребление (экономическое насилие) встречается довольно часто в современном мире и проявляется как установление жесткого контроля над финансовыми средствами одним из членов семьи, вплоть до самовольного присвоения чужого имущества и распоряжения им, в целях подчинения жертвы в экономическом плане.

Если анализировать причины и последствия данного деструктивного явления, то в России выражение семейно-бытовой тирании, как правило, связывают с несколькими факторами, влияющими на поведение домочадца и его противоправные деяния: злоупотребление алкоголем, наркомания, различные психические патологии и расстройства, а также «агрессивность как черта характера» [10, с 26-27]. В ответ на «преступные внутрисемейные посягательства» с 2007 по 2017 год российское государство в лице судебной власти по большинству дел назначило условное осуждение (64%), освободило от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим около одной пятой правонарушителей и лишь в 15% случаев применило наказание в виде лишения свободы [10, с 26].

Говоря о судебной статистике, необходимо проанализировать правовые нормы, служащие нормативной основой для правоохранительных органов при рассмотрении дел о домашнем насилии. Так, правосудие в этой сфере осуществляется прежде всего на основании положений Уголовного кодекса Российской Федерации (УК РФ) и Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ). В УК РФ содержатся статьи о физическом и психическом насилии (раздел VII, глава 16, статьи 111-122), применяемые к актам насилия как от члена семьи, так и со стороны постороннего лица, поскольку законодательство не содержит определения термина «домашнее насилие» и не разграничивает эти проявления [8, с 31]. «Из числа случаев домашнего насилия, по которым возбуждается уголовное дело, большинство дел возбуждается по статьям, касающимся умышленного причинения легкого вреда здоровью (статья 115) или неоднократного нанесения побоев (статья 116.1)» [8, с 31]. Статья 116.1 дополнила УК РФ в соответствии с Федеральным законом от 30.07.2016 №323-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности» и закрепила уголовную ответственность для правонарушителя, повторно совершившего побой в отношении близких лиц «в течение года с момента исполнения административного наказания» по ст.6.1.1. КоАП РФ («Побой») [4; 3]. Этим же Федеральным законом в УК РФ была внесена статья 76.2, предусматривающая обязательство в виде выплаты судебного штрафа для лица, впервые совершившего противоправное посягательство небольшой или средней тяжести, «если оно возместило ущерб или иным образом загладило причиненный преступлением вред» [4]. Еще чаще к актам семейно-бытового насилия применяется административное регулирование в виде статьи 6.1.1. КоАП РФ, под юрисдикцию которой подпадает нанесение побоев в отношении близких лиц впервые ввиду исключения уголовной ответственности за данное деяние в соответствии с Федеральным законом от 7.02.2017 №8-ФЗ «О внесении изменений в статью 116 Уголовного кодекса Российской Федерации» [5]. Помимо положений УК РФ и КоАП РФ, российское законодательство

содержит нормы Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ), регулирующие порядок возмещения вреда, причиненного жизни или здоровью гражданина в том числе вследствие семейных конфликтов (например, ГК РФ часть вторая глава 59) [1]. Также, в случае выявления непосредственной угрозы для жизни и здоровья ребенка в семье, Семейный кодекс Российской Федерации (СК РФ) предусматривает право органа опеки и попечительства отобрать ребенка у родителей или попечителей (ст.77 СК РФ) [2].

Исходя из рассмотренных нормативно-правовых актов, можно прийти к выводу о том, что государственное регулирование «домашних посягательств» подвергается различным изменениям на протяжении последних лет. Еще одной новацией в уголовном праве относительно процессуального порядка уголовного преследования стал проект Федерального закона «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (в части изменения вида уголовного преследования в отношении преступлений, предусмотренных частью первой статьи 115, статьей 116.1 и частью первой статьи 128.1 Уголовного кодекса Российской Федерации)», подготовленный и внесенный в Государственную Думу Верховным Судом РФ 7 апреля 2021 г. [6]. Действительно, уголовные дела по указанным статьям возбуждаются как дела частного обвинения, то есть жертва насилия должна одновременно исполнять роль своего адвоката и представлять обвинение, а также собирать и предоставлять доказательства факта совершения преступления обвиняемым, тогда как участие государства в уголовном процессе критически мало. Поскольку такой вид уголовного преследования делает пострадавшую сторону еще уязвимее, Верховный Суд РФ предлагает более эффективный для данной категории дел порядок частного-публичного обвинения, в рамках которого завершение уголовного процесса вследствие примирения с подсудимым невозможно [6].

Вышеперечисленное законодательное регулирование является реакционным, а значит направлено на борьбу с серьезными последствиями «бытовой тирании», но не на противодействие их наступлению. Именно для предупреждения случаев применения насилия в российских семьях в 2019 году был разработан и опубликован на сайте Совета Федерации проект Федерального закона «О профилактике семейно-бытового насилия в Российской Федерации». Однако ввиду юридического несовершенства, правовой неопределенности и широких дискуссий о необходимости подобного правового акта, законопроект так и не был принят. Основным спорным моментом итоговой редакции, критикуемым даже соавторами, является проблема определения понятия «семейно-бытовое насилие», а именно используемые формулировки «физическое страдание» и «не содержащее признаки административного правонарушения или уголовного преступления» [7]. Так, не охватывается одна из главных форм домашнего насилия – физическое, поскольку «словосочетание физическое страдание не встречается ни в Уголовном кодексе, ни в КоАП» [9]. Также «не смогут получить защиту пострадавшие в самой опасной фазе конфликта и те лица, кому угрожают убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, так как данное деяние также запрещено Уголовным кодексом» [9]. Помимо этого, выделяют отсутствие запрета «преследования» жертвы и серьезный пробел касательно круга лиц, имеющих право на защиту в соответствии с законопроектом. Действительно, такая распространенная форма сожительства как «гражданский брак» или, говоря другими словами, пары, не имеющие общих детей и проживающие совместно без регистрации брака, не подпадают под действие данного правового акта. Упомянутые недостатки и замечания свидетельствуют о необходимости грамотной доработки предложенной редакции и принятия усовершенствованного проекта.

Рассмотрев ситуацию с домашним насилием в России, стоит провести параллель с положением дел в Европе, а точнее во Франции. Здесь супружеское насилие четко ограничивается от семейного конфликта в силу отсутствия свободы выражения каждой из сторон и равенства занимаемых позиций в семье. Домашнее насилие, в свою очередь, определяется как «продолжительный процесс, в течение которого в рамках текущих или прошлых интимных отношений (брак, сожительство, PACS или гражданский договор солидарности) один

партнер ведет себя агрессивно, жестоко и деструктивно по отношению к другому» [13]. Так, круг лиц, которые могут быть признаны жертвами партнерского насилия, в данном определении значительно шире, чем по российскому законодательству.

Помимо различий в терминологии, существенные особенности можно заметить во французском нормативном регулировании данной проблемы. С 1992 года Франция приняла ряд специальных законодательных актов, направленных на борьбу с насилием в отношении женщин и имеющих мощное символическое значение как свидетельство общественного осуждения подобных фактов. Одной из правовых основ этих законов послужила Конвенция Совета Европы о предотвращении и борьбе с насилием в отношении женщин и домашним насилием (Стамбульская конвенция), вступившая в силу во Франции в 2014 году. Среди наиболее поздних можно выделить три правовых акта, одним из которых является Закон № 2019-1480 от 28 декабря 2019 года, содержащий положения о:

- лишении родительских прав в случае домашнего насилия по отношению к ребенку или другому родителю;
- усилении защитного предписания (упразднение необходимости предварительной подачи жалобы);
- расширении возможности применения браслетов против приближения правонарушителя к жертве;
- введении экспериментальной системы финансовой поддержки для жертв, покидающих семейное или общее жилье и получающих охранный судебный приказ;
- лишении пенсии по потере кормильца лица, осужденного за совершение преступления или проступка против супруга [12].

Кроме того, 29 января 2020 года в Национальном собрании единогласно в 1-м чтении был принят законопроект Гуффье-Ша, направленный на защиту жертв насилия в семье. Закон предусматривает, в частности, 1) исключение процедуры медиации по гражданским и уголовным делам о супружеском насилии, 2) признание насильственного самоубийства правонарушением, 3) приостановление права на посещение несовершеннолетнего ребенка и его проживание с родителем, совершившим насилие, 4) отмену врачебной тайны, как только медицинский работник подозревает непосредственную опасность для жизни пострадавшего от семейного насилия лица, 5) признание кибер-контроля в паре как формы бытового насилия [12].

И, наконец, самым недавним нововведением стал Закон № 2023-140 от 28 февраля 2023 года, учреждающий всеобщую чрезвычайную помощь жертвам супружеского насилия, был опубликован в Официальном вестнике от 1 марта 2023 года. Речь идет об оказании поддержки пострадавшим, гарантируя им финансовые условия, необходимые для того, чтобы скорее покинуть семейный очаг, оказаться в безопасности и начать все сначала. В принятом виде закон предусматривает предоставление экстренной помощи жертвам насилия, совершенного супругом, партнером PACS или сожителем, если оно подтверждено:

- охранным приказом, выданным судьей по семейным делам;
- подачей жалобы;
- заявлением, направленным прокурору Республики [14].

Эта поддержка должна предоставляться либо в форме беспроцентного кредита, либо в виде пожертвования (безвозмездная финансовая помощь), что определяется материальным и социальным положением жертвы и наличием детей. Выплата или ее часть будет перечислена в течение трех рабочих дней, а на протяжении шести месяцев пострадавший сможет воспользоваться правами и вспомогательными пособиями, такими как автоматическое предоставление дополнительной медицинской помощи, а также социальная и профессиональная поддержка. Возмещение экстренного кредита может быть произведено за счет супруга, партнера или сожителя,



совершившего насилие, в пределах 5000 евро. В противном случае пострадавший сможет воспользоваться определенными скидками в зависимости от его ситуации [14].

Помимо специального законодательства, Гражданский и Уголовный кодекс Франции содержат положения, регламентирующие меры предупреждения и пресечения случаев домашнего насилия, четко отграничивая их от других правонарушений. В частности, гражданским судьей могут быть приняты следующие меры защиты:

- в первую очередь, речь идет об охранным приказе, выдаваемом в срочном порядке (в течение 6 дней с момента назначения даты слушания);

- возможно выселение виновного в насилие из жилья пары и предоставление жертве права пользования имуществом;

- запрет для правонарушителя на встречи с жертвой и детьми;

- предоставление пострадавшему права скрывать свое местожительство или местопребывание;

- предложение виновному пройти курс о привлечении к ответственности в целях предотвращения насилия в семье и снижения риска рецидива (осуществляется правонарушителем за свой счет). В

свою очередь, несоблюдение мер, введенных защитным предписанием, является правонарушением, влекущим наказание в виде лишения свободы сроком на два года и штрафа в размере 15000 евро [12].

Что касается санкций по французскому уголовному законодательству, они зависят от того, к какому количеству дней полной нетрудоспособности жертвы привело «бытовая тиранья». Если такое число меньше или приравнено к 8 дням, или насилие не повлекло нетрудоспособности, максимальное наказание составляет лишение свободы на срок до трех лет и штраф в размере 45000 евро. Подобная мера воздействия предусмотрена даже в случае психического насилия. Тогда как при превышении 8 дней или признании насильственных актов постоянными наказание может варьироваться от пяти до десяти лет лишения свободы со штрафом от 75000 до 150000 евро. Если насилие повлекло за собой убийство жертвы по неосторожности, выделяют две разновидности наказаний: двадцать лет лишения свободы, когда смерть наступила в результате только одного случая насилия, или тридцать лет лишения свободы при условии, что гибель обусловлена неоднократными насильственными действиями. В случае умышленного убийства или покушения на убийство назначается наказание в виде пожизненного лишения свободы. Также предусмотрены санкции в виде штрафа в размере 100000 евро и лишения свободы сроком от семи до двадцати лет за сексуализированное насилие в паре, включая сексуальные посягательства [15].

Таким образом, на основе проведенного сравнительного анализа правовых основ России и Франции можно сделать вывод о том, что домашнее насилие-это повсеместная социальная проблема, решение которой во многом определяется эффективностью законодательного регулирования. Важную роль играет и общественное восприятие данного явления, влияющее на направление государственной политики в данной сфере. Так, недостаточное порицание и преобладающее безразличие со стороны окружающих значительно замедляет рост уровня защищенности потенциальных жертв бытового насилия в нашей стране. Многие воспринимают эту проблему как личную, внутрисемейную, однако она носит более глобальный характер, порождая криминогенную и нездоровую психологическую обстановку в обществе. Рассмотрев предупредительные и пресекающие меры, принимаемые во Франции, нужно отметить, что российская система нормативного регулирования противодействия семейному насилию находится только в начале своего пути развития и нуждается в реализации некоторых мер: внедрение успешной зарубежной практики в национальное специализированное законодательство, координация деятельности федеральных, региональных и местных властей, их взаимодействие с неправительственными организациями в рамках борьбы с домашним насилием.

**Список используемой литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред.от 01.07.2021 с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу 01.01.2022) [Электронный ресурс] – URL:[https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_9027/6e9e76ac34eed2325a2dc76d37b9d81d2cbbae0/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/6e9e76ac34eed2325a2dc76d37b9d81d2cbbae0/)
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 28.04.2023) [Электронный ресурс] – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_8982/75c6564c6de3ecd6cc8979e7cd26464636d640e4/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/75c6564c6de3ecd6cc8979e7cd26464636d640e4/)
3. Статья 116.1 УК РФ. Нанесение побоев лицом, подвергнутым административному наказанию или имеющим судимость // Логос - правовой центр URL: [logos-pravo.ru/statuya-1161-uk-rf-nanesenie-poboev-licom-podvergnutym-administrativnomu-nakazaniyu](http://logos-pravo.ru/statuya-1161-uk-rf-nanesenie-poboev-licom-podvergnutym-administrativnomu-nakazaniyu)
4. Федеральный закон Российской Федерации "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности" от 30.07.2016 № 323-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_200696/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_200696/)
5. Федеральный закон Российской Федерации "О внесении изменений в статью 116 Уголовного кодекса Российской Федерации" от 07.02.2017 № 8-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_212385/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_212385/)
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 06.04.2021 г. №3 «О внесении в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации проекта федерального закона «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (в части изменения вида уголовного преследования в отношении преступлений, предусмотренных частью первой статьи 115, статьей 1161 и частью первой статьи 1281 Уголовного кодекса Российской Федерации)» [Электронный ресурс] — URL: <https://www.zakonrf.info/postanovlenie-plenum-verkhovnogo-suda-rf-3-06042021/>
7. Проект федерального закона "О профилактике семейно-бытового насилия в Российской Федерации" (подготовлен Советом Федерации Федерального Собрания РФ 29.11.2019) // Система Гарант URL: [base.garant.ru/73230126/](http://base.garant.ru/73230126/)
8. Дюбан, Э. ИССЛЕДОВАНИЕ ПО ВОПРОСАМ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ И БОРЬБЫ С НАСИЛИЕМ В ОТНОШЕНИИ ЖЕНЩИН И ДОМАШНИМ НАСИЛИЕМ, В ТОМ ЧИСЛЕ В СИТУАЦИЯХ СОЦИАЛЬНОГО НЕБЛАГОПОЛУЧИЯ, В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ // Официальный сайт. Уполномоченный по правам человека.
9. Коробка, Е. Для обсуждения опубликована предварительная редакция законопроекта о профилактике домашнего насилия // Адвокатская газета Орган Федеральной палаты адвокатов РФ. 2019. 03.12.
10. Харламов, В.С. Теория и практика противодействия преступному насилию в семье : системное криминологическое и уголовно-правовое исследование : автореф. дис. ... д-р. юрид. наук: 12.00.08. СПб., 2019. 43 с.
11. Алгоритм света. 2020 - 2021 годы. URL: [readymag.com/algorithmsveta/2020-2021/](http://readymag.com/algorithmsveta/2020-2021/) (дата обращения: 14.03.2023).
12. Arrêtons les violences // LES VIOLENCES AU SEIN DU COUPLE URL: [arretonslesviolences.gouv.fr/besoin-d-aide/violences-au-sein-du-couple#ce\\_que\\_dit\\_la\\_loi2](http://arretonslesviolences.gouv.fr/besoin-d-aide/violences-au-sein-du-couple#ce_que_dit_la_loi2)
13. Vasseur P., Dupont M., Ray-Salmon C. Hommes victimes de violences conjugales constats et perspectives Intimate partner violence, male victims observations and perspective // ScienceDirect. 2020. №11. С. 56-62.
14. Loi du 28 février 2023 créant une aide universelle d'urgence pour les victimes de violences conjugales // Vie publique. Au cœur du débat public URL: [vie-publique.fr/loi/286851-aide-durgence-victimes-violences-conjugales-loi-du-28-fevrier-2023](http://vie-publique.fr/loi/286851-aide-durgence-victimes-violences-conjugales-loi-du-28-fevrier-2023)
15. Violence conjugale // Service-publique.fr URL: <https://www.service-public.fr/particuliers/vosdroits/F12544>

**Образы мужчины и женщины в blaxploitation-кино 1970-х годов****Images of men and women in blaxploitation-cinema of the 1970s***Карандеев Иван Александрович**Студент 4 курса**Факультет Факультет Политологии**Санкт-Петербургский Государственный Университет**Россия, Санкт-Петербург, ул. Смольного д. 1/3**e-mail: st076536@student.spbu.ru**Karandeev Ivan Aleksandrovich**Student 4 term**Faculty of Political Science**Saint Petersburg State University**Russia, Saint Petersburg, Smolny str., 1/3**e-mail: st076536@student.spbu.ru***Аннотация.**

В данной статье рассматриваются основные мужские и женские образы, отраженные в blaxploitation-фильмах, созданных в 1970-е годы. Дается краткий обзор сущности феномена афроамериканского кинематографа, а также описывается широкий социально-политические и гендерный контекст создания этих фильмов.

**Annotation.**

This article examines the main male and female images reflected in blaxploitation films created in the 1970s. A brief overview of the essence of the phenomenon of African-American cinema is given, as well as a broad socio-political and gender context of the creation of these films is described.

**Ключевые слова:** афроамериканцы, кинематограф, гендер, гендерные стереотипы.

**Key words:** african americans, cinema, gender, gender stereotypes.

После массовых протестов 2020 года, инспирированных движением Black Lives Matter, в США намечается тенденция к переосмыслению места афроамериканцев в истории и культуре страны. В условиях актуализации проблематики гендерных исследований особое внимание привлекают некоторые стереотипы о гендерных ролях в сообществе афроамериканцев, укоренившиеся в культуре и восприятии афроамериканцев со стороны и ставшие частью собственно афроамериканской идентичности. Значительную роль в формировании этих стереотипов сыграл кинематограф, а именно blaxploitation-кино 1970-х годов - первая попытка полноценно репрезентировать чернокожих на экране. Многие образы того периода стали частью массовой культуры и оказывают влияние на восприятие гендерных ролей афроамериканцев по сей день. Для лучшего понимания феномена необходимо рассмотреть исторический контекст, в котором формировались данные образы.

Социальное положение чернокожего населения в США в середине XX века было крайне сложным: несмотря на активное участие афроамериканцев во Второй Мировой войне, они воспринимались как граждане второго сорта в значительной части страны. Все ещё действовали юридически закрепленные сегрегационные ограничения, поддерживающие порочный круг социально-экономической изоляции афроамериканских общин. 1960-е годы стали временем определенного триумфа "Движения за гражданские права": так, 2 июля 1964 г. президентом США Джонсоном был подписан принятый Конгрессом Закон о гражданских правах 1964 года, который запретил расовую дискриминацию в сферах торговли, услуг и при приеме на работу. Однако говорить о полноправном включении афроамериканцев в социально-экономическую и культурную жизнь все еще было сложно.

Нельзя сказать, что этот вопрос не беспокоил федеральные власти. В 1965 году, для описания положения афроамериканцев был создан "Отчёт Мойнихана". Создатели отчёта, пренебрегая причинно-следственными связями, возложили часть вины за плачевное социально-экономическое положение чернокожих на "матриархат" внутри общин: афроамериканки якобы вытесняют мужчин с рабочих мест, стимулируя безработицу как следствие, уделяют семьям меньше внимания и замыкают круг бедности [1]. Отчет Мойнихана изменил расовый дискурс, выделив и экзотизировав чернокожее сообщество. Как подчеркивает Фергюсон, "Такие дискурсы предполагали, что "проблемы, с которыми сталкиваются цветные сообщества, теперь проистекают не из дискриминации, а из особенностей самих этих сообществ, из необузданного сексуального поведения и внебрачных родов, преступности, зависимости от социального обеспечения и извращенного чувства групповой идентичности" [6].

На этом фоне набирали популярность радикальные альтернативы Движению за гражданские права. Среди бедного и малообразованного населения гетто на севере США идеи о превосходстве чёрных, великом будущем африканцев и "белом дьяволе" пользовались гораздо большей популярностью, чем требования формального равенства. Так, огромную популярность набрали религиозно-политическое движение "Нация Ислама", стоявшее на платформе чёрного национализма и призывавшее своих последователей к сепаратизму и партия "Черных Пантер", первоначально стоявшая на марксистских позициях, но со временем принявшая националистическую риторику. Таким организациям была свойственна агрессивно-милитаристская, маскулинная риторика, и в них безусловно доминировали мужчины. Роль женщин-активисток, однако, была значительной, и оказалась в исторической перспективе недооцененной. Джулиэн Хаммер отмечает, что и афро-исламский дискурс, и совокупность радикальных движений "Black Power" в целом были ориентированы на мужчин (male-centric)[4].

С другой стороны, рубеж 1960-1970-х годов в США стал временем контркультурного движения, идейно выросшего из левой традиции. В соответствии с концепцией "сексуальной революции" неотрейдида Вильгельма Райха "новые левые" и отчасти вдохновленное ими движение хиппи стремилось к всеобщей либерализации нравов и сексуальному раскрепощению. Явление "новых левых" было тесно связано с феминизмом второй волны, антиколониальным и национально-освободительным движением. Так, ученица Герберта Маркузе, известная афроамериканская активистка Анджела Дэвис, связанная с партией "Чёрные Пантеры" стала одной из первых исследовательниц, проводивших перекрестный анализ расы, пола и класса, особо концентрируясь на положении чернокожих женщин в США и его истории на фоне рабства и его последствий. Пересечение национально-освободительного дискурса афроамериканцев и идей сексуальной революции спровоцировало интерес к сексуальности чернокожих и подчеркиванию их телесности. Вскоре это нашло свое отражение в кинематографе.

Следует отметить, что до начала 1970-х годов появление чернокожих в американском кинематографе в главных ролях было редким явлением, а единственным крупным актером-афроамериканцем был Сидни Пуатье. Создание крупнобюджетных фильмов о чернокожих было затруднительным, но спрос на такое кино присутствовал. В результате нишу фильмов для чернокожих заняло *эксплуатационное кино*, образовав *blaxploitation* - специфическое направление, ориентированное на чернокожую городскую аудиторию. Сам термин *blaxploitation* был введен в оборот критиком из "Национальной ассоциации содействия прогрессу цветного населения" и имел скорее уничижительный характер. Направление часто критиковалось за популяризацию стереотипов о чернокожих и сексизм. Если Синди Пуатье представлял в фильмах образ интеллигентного афроамериканца, интегрированного в общество белых и преодолевающего расистские стереотипы (как в фильме "Угадай, кто придет к обеду", 1967), то *blaxploitation* представляет совершенно иной ценностный подход,

строившийся во многом в оппозиции к вышеупомянутому: "черная маскулинность, возможно, была особенно яркой реакцией на архетип дяди Тома из фильмов Пуатье"[2].

Первый яркий фильм направления, "Свит Свитбэк: Песня мерзавца" (Sweet Sweetback's Baadasssss Song, 1971), был создан практически единолично режиссёром Мелвином Ван Пиблзом и заложил многие тропы blaxploitation-фильмов, в том числе яркую социальную направленность [5]. Главный герой фильма стал одним из прообразов стереотипичной маскулинности "крутого чернокожего": молчаливого, гиперсексуального героя из гетто, который бросает вызов враждебной системе белых и в конечном итоге выигрывает [6]. Спасший от полиции чернокожего революционера Свит изображается жертвой расизма, пострадавшей за справедливость, но стойко выстоявшей все атаки. Женщины в фильме, от эпизодических персонажей до антагониста - белой маскулинной байкерши, играют роль фона для подчеркивания сексуальности главного героя.

Гораздо более крупнобюджетный фильм, оscarоносный "Шафт" (1971) режиссёра Гордона Паркса, конструирует иной образ маскулинности чернокожего. Главный герой фильма - частный детектив Джон Шафт, представляет собой классического "tough guy" из фильмов-нуар, но с социальной спецификой: это невозмутимый циник, вписавшийся в расистскую систему, став авторитетом и для белых полицейских, и для чёрных преступников. В образе Шафта архетип "крутого чернокожего" из предыдущего фильма смешан с индивидуалистическим менталитетом, а ссылки на образы "Черных пантер" в отличие от предыдущего фильма, отсутствуют. Также Шафт сепарировался от чернокожего сообщества в Гарлеме, переехав в отдельную квартиру в "богемном" районе. Как и в первом фильме, на гиперсексуальность главного героя делается особый упор, однако девушке Шафта сюжетно отведена важная роль, которая демонстрирует: Шафт не только доминирует над женщинами, но и готов с ними сотрудничать. Таким образом, в фильме "Шафт" развивается образ "крутого чернокожего", гиперсексуального, агрессивного, самоуверенного и хладнокровного: главный герой представляет собой "силу природы, любителя денег, секса и действий - именно в таком порядке"

[6].

Фильм "Крутой" (Superfly, 1972) режиссёра Гордона Паркса младшего закрепил все стереотипные атрибуты "крутого чернокожего мужчины" через образ гламурного торговца кокаином Приста ("Священника"), чей сленг и одежда глубоко въелись в психологию чернокожего сообщества [8]. Образ конструируется через серию сделок героя с наркотиками и жестоких столкновений со стереотипными наркоманами из гетто, чернокожими бандитами и коррумпированными белыми полицейскими. Главный герой обобщает некоторую часть характеристик Свитбэка и Шафта: он гиперсексуален, агрессивен, связан с криминалом, но его индивидуализм гораздо более выражен. Вместо того, чтобы бороться за свою общину или существовать параллельно с ней, Прист наносит ей огромный ущерб, распространяя большую партию наркотиков ради денег, чтобы спасти себя [6]. В одной из сцен Прист даже отвергает сотрудничество с "Черными Пантерами" репликой: "пока вы не начнете делать это [убивать белых], маршируйте под свои песни где-нибудь в другом месте".

Под другим углом схожая история рассмотрена в фильме "Чёрный Цезарь" (1973) режиссёра Ларри Коэна, где демонстрируется взлёт и падение гарлемского гангстера Томми Гиббса. Вырвавшийся из бедности Гиббс сначала использует риторику о социальной и расовой справедливости, но постепенно её забывает, становясь индивидуалистом и прагматиком. Свою гиперсексуальность он утверждает, насильно удерживая при себе чернокожую жену, которая в конце его предает. Этому образу во многом противостоит образ его напарника, Джо Вашингтона, в середине фильма отвергнувшего криминальный путь и не обладающего типичными гипермаскулинными характеристиками. В финале раненый Гиббс одолел своих противников, но оказался беспочвенно избит (а возможно, и убит) бандой чернокожих подростков. Этот ход можно расценивать как

критику гиперболизировано маскулинного образа чернокожего, оказавшегося деструктивным в тех социально-политических реалиях.

Ряд *blaxploitation*-фильмов отводит женщинам роль гораздо более значительную, чем в описанных ранее примерах. Так, фильм "Крепкий кофе" (*Coffy*, 1973) Джека Хилла конструирует противоречивый образ "крутой чернокожей женщины" Коффи. Как и в случае с мужскими образами, на сексуальность героини делается сильный упор, однако это раскрывается не в действиях героини, а в объективации ее тела. Двойственность Коффи как героини боевика и как сексуального объекта обыгрывается в том, что она использует свою привлекательность для внедрения в криминальный мир, создавая себе альтер-эго, проститутку Мистик. Героиня эксплуатирует гендерно-расовые стереотипы, так как представители мафии не желают видеть в ней ничего, кроме готового к подчинению сексуального объекта. Так, гангстер Витрони взбешен попыткой Коффи его убить, но он не наделяет Коффи субъектностью и уверен, что она не могла действовать по своему решению. В результате погибает невинный "крутой чернокожий", гангстер Король Джордж [6]. Субъектностью Коффи не наделяет даже ее парень, коррумпированный чернокожий политик Говард. Рассматривая ее лишь как сексуальный объект, он предает ее, оставляя в руках мафии. Гендерно-расовая проблематика этого сюжетного хода очевидна: сексизм подрывает националистическую солидарность чернокожих. С другой стороны, героине фильма также чужда солидарность с другими женщинами: вместо помощи проституткам, оказавшимся в руках мафии, она соперничает с ними и даже вступает в драку.

Фильм "Фокси Браун" (1974), также режиссера Джека Хилла, во многом воспроизводит образ Коффи. Фокси также встает на путь мести наркобизнесу, на этот раз из-за убийства своего чернокожего парня. "Крутая чернокожая" Фокси Браун умна, бесстрашна и умеет пользоваться оружием, но она по-прежнему воспринимается как сексуальный объект и по-прежнему слепо привержена своей семье. Это ярко видно в одной из сцен: после акта насилия со стороны двух стереотипных "реднеков" Фокси расправляется с ними, но это не нарушает нарратива о ее подчинении мужчинам, так сразу после этого она возвращается к мести за своего парня. Однако героиня этого фильма имеет два серьезных отличия: во-первых, Фокси воспринимает проститутки, работающих на мафию, как своих союзниц и готова им помочь, в одной из сцен выступая вместе с одной из них против белого клиента; во-вторых, главный антагонист фильма - тоже женщина, белая наркоторгашка Кэтрин. Социально-политическая направленность в этом фильме более очевидна - для победы над Кэтрин Фокси объединяется, в союз с "Черными пантерами", в результате чего ловит и, символически подчеркивая собственную маскулинность, осклапляет ее мужа. Однако мотивация действий обеих женщин на протяжении фильма все еще построена вокруг их мужчин [7]. Это, по мнению некоторых исследователей, в купе с чрезмерной объективацией героини, подрывает возможный феминистский потенциал этого фильма в частности и образа "крутой чернокожей женщины" в целом [6].

Рассмотренные фильмы ярко обрисовывают гендерные аспекты афроамериканской идентичности того периода. Они демонстрируют важность сексуальной свободы для эмансипации чернокожих, что характерно для времен "сексуальной революции". Сконструированный в них образ чернокожего мужчины почти героический, подразумевает гиперсексуальность, агрессивность, индивидуализм и готовность противостоять властным структурам, олицетворяющим белое превосходство. Это противостояние по-разному ведется главными героями: от политически направленного убийства полицейского Свитом Свитбэком до расчетливой криминальной деятельности Приста, как и Шафт, намекающего на разочарование в возможности преодоления системного расизма. Этому образу противопоставлен стремящийся к интеграции в белое общество чернокожий мужчина, представленный некоторыми второстепенными персонажами. С другой стороны, национально-освободительный пафос этих мужских образов подрывается печатью расистских предрассудков: страсть Свита Свитбека и Шафта

к белым женщинам можно, прибегая к термиологии Франца Фанона, назвать эмоцианальным эретизмом - попыткой посредством интернацилизации приобрести ранее запрещенные преимущества [9].

Сконструированный в этих фильмах образ “крутой чернокожей женщины” во многом отталкивается от вышеописанного агрессивно-маскулинного мужского образа. Однако на смену одиночному геройству или индивидуалистической алчности мужчин приходит защита интересов своей семьи, которая в обоих рассмотренных фильмах является основной мотивацией действий героинь.

Образы мужчин и женщин из blaxploitation-фильмов вызывали споры с самого своего появления. Нельзя не отрицать их возможного деструктивного потенциала, но как бы то ни было, они стали важной частью американской культуры: от культового автомобиля Приста до переосмысления Квентином Тарантино в фильме “Джеки Браун” образа Фокси Браун и Коффи. Критикуя сексистские стереотипы, порожденные blaxploitation, важно понимать сложную и запутанную репрезентативность их образов, на которую повлияли бурные события борьбы за гражданские права 1960-х годов.

#### Список используемой литературы:

1. 1965 -The Moynihan Report : The Negro Family , The Case For National Action [Электронный ресурс] - <https://www.blackpast.org/african-american-history/moynihan-report-1965/> Дата обращения: 18.05.2022
2. Collins K. Black feminist culture and black masculinity // Edinburgh University Press, 2020
3. Joe Bob Briggs. Who Dat Man?: Shaft and the Blaxploitation Genre // Cinéaste Vol. 28, No. 2 (SPRING 2003), pp. 24-29
4. Juliane Hammer. Complicating the story of Woman in the Nation of Islam. The Women’s Review of Books, Vol. 32, No.4. 2015, pp. 7 - 9
5. Hartmann, Jon. “The Trope of Blaxploitation in Critical Responses to ‘Sweetback.’” Film History 6, no. 3 (1994): 382–404. <http://www.jstor.org/stable/3814929>.
6. Gagner L. "He's a Complicated Man": Representations of black masculinity in Blaxploitation Films // Senior Theses, Trinity College, Hartford, 2016
7. Tambue L. Black Women and Liberation in Blaxploitation Films [Электронный ресурс] <https://confluence.gallatin.nyu.edu/context/interdisciplinary-seminar/Black-Women-and-Liberation-in-Blaxploitation-Films> Дата обращения: 17.05.2022
8. Rhines, Jesse. 1996. Black Film/ White Money. New Brunswick, NJ: Rutgers University Press
9. Франц Фанон. Черная кожа, белые маски - М.: Музей современного искусства Гараж, 2022.- 224 с.

**Общая характеристика договора возмездного оказания медицинских услуг****General characteristics of the contract of paid rendering medical services**

**Самсонов Денис Дмитриевич**

*магистрант 2 курса юридического института,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет  
Россия, Белгород  
[denis1samsonow@yandex.ru](mailto:denis1samsonow@yandex.ru)*

**Samsonov Denis Dmitrievich**

*2st year master student of the Institute of Law,  
Belgorod State National Research University  
Russia, Belgorod  
[denis1samsonow@yandex.ru](mailto:denis1samsonow@yandex.ru)*

**Научный Руководитель**

**Цуканов Олег Владимирович.**

*кандидат юридических наук, доцент,  
кафедры гражданского права и процесса юридического института,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,  
Россия, г. Белгород  
[tsukanov@bsu.edu.ru](mailto:tsukanov@bsu.edu.ru)*

**Scientific Supervisor**

**Tsukanov Oleg Vladimirovich.**

*Candidate of Legal Sciences, Associate Professor;  
Department of Civil Law and Process of the Law Institute,  
Belgorod State National Research University,  
Russia, Belgorod  
[tsukanov@bsu.edu.ru](mailto:tsukanov@bsu.edu.ru)*

**Аннотация**

В данной статье раскрыто понятие договора возмездного оказания услуг, дана характеристика данного договора. Далее раскрывается вид данного договора, а именно договор возмездного оказания медицинских услуг. Дана характеристика его элементов и отличительных черт. В том числе дана характеристика такому явлению как врачебная тайна, публичности договора возмездного оказания медицинских услуг, а также рассмотрена возмездность как основной признак такого договора. Были предложены изменения в законодательстве, которые могут способствовать улучшению института договора возмездного оказания медицинских услуг.

**Annotation**

In this article, the concept of a contract for the provision of paid services is disclosed, the characteristics of this contract are given. Further, the type of this agreement is disclosed, namely, the contract for the provision of paid medical services. The characteristic of its elements and distinctive features is given. In particular, a characteristic is given to such a phenomenon as medical secrecy, the publicity of a contract for the provision of paid medical services, and also the retribution is considered as the main feature of such a contract. Changes in legislation have been proposed that may contribute to improving the institution of a contract for the provision of paid medical services.

**Ключевые слова:** медицинские услуги, договор, врачебная тайна, публичность, возмездность.

**Key words:** medical services, contract, medical secrecy, publicity, retribution.

Рынок услуг возник в полной мере в России после начала рыночных реформ в позднем СССР и в девяностых годах в Российской Федерации. Медицинские услуги как высококвалифицированная деятельность были первые на очереди на коммерциализацию. Отдельный договор был необходим для ведения данной деятельности. Правовой конструкт - договор оказания возмездных медицинских услуг является разновидностью договора возмездного оказания услуг регулирующееся главой 39 Гражданского кодекса Российской Федерации. В данной главе прямо указано что её положения распространяются на разные типы договоров оказания услуг в том числе на медицинские услуги.



Согласно ст. 779 ГК РФ «По договору возмездного оказания услуг исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги» [1].

В Конституции Российской Федерации в статье 41 закреплено право каждого человека на медицинскую помощь и охрану здоровья:

«Каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений» [2].

Помимо Конституции Российской Федерации актами, регулирующими данное правоотношение будет являться:

- Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 № 323-ФЗ;

- Постановление Правительства РФ от 4 октября 2012 г. № 1006 «Об утверждении Правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг»;

Исходя из правовой природы договора оказания медицинских услуг, его следует охарактеризовать как:

- Возмездный;
- Консенсуальный;
- Двусторонний;

Сторонами договора будет являться:

- Исполнитель;
- Заказчик (потребитель, пациент);

Понятия договора возмездного оказания медицинских услуг нет в законодательстве, поэтому стоит обратиться к теоретикам – цивилистам, для раскрытия понятия изучаемого правового института. Например, О. Е. Жамкова в своем диссертационном исследовании определяет его как «договор, по которому исполнитель обязуется оказать медицинские услуги, имеющие целью выздоровление и (или) поддержание здоровья, а пациент обязуется содействовать оказанию услуги и оплатить ее в определенных соглашениях случаях» [3].

Для того чтобы охарактеризовать договор оказания медицинских услуг нужно обратиться к характерным чертам данного правового конструкта:

- Существенное условие - Предмет договора;
- Правовой статус исполнителя и заказчика;
- Возмездность договора и иные характерные черты.

Предмет договора оказания медицинских услуг — это действия по оказыванию медицинской помощи. В данном случае как в обычном договоре возмездного оказания услуг важны сами действия, но с спецификой медицинских услуг, иногда важен и результат. Он может быть как в материальном виде, так и нематериальном, например исчезновение болей (нематериальный результат), удаление аппендицита, либо какая-либо иная операция (материальный). Поэтому для данного договора важны как деятельность, так и в некоторых случаях результат данной деятельности.

При определении предмета договора должно быть указано какие действия будут совершены, объем данных действий и качество (нужно исходить из состояния пациента и его желания на данные действия). Объем услуг является важным элементом предмета договора, так как без перечисления действий, которые должен совершить исполнитель данный договор не будет заключен.

Правовым статусом исполнителя будет то, что им может быть только юридическое лицо, либо индивидуальный предприниматель, который должен лицензировать свою деятельность, так как оказание медицинской помощи населению подпадает под данное требование со стороны государства.

Правовым статусом заказчика будет являться то, что им может выступать в разной роли как работодатель, который заключает для своего сотрудника договор, либо какое-либо физическое, либо юридическое лицо выступающие как третье лицо и заключающего для потребителя (пациента) данный договор, так и само физическое лицо, который заключает данный договор с исполнителем и желающий получить услуги медицинского характера непосредственно для самого себя.

Договор оказания возмездных медицинских услуг является публичным договором, что накладывает определённые обязательства на исполнителя услуги. Исполнитель услуги (медицинская организация, индивидуальный предприниматель) обязан заключить договор с каждым кто обратится за медицинской помощью. В тоже время существуют положения ст. 782 ГК РФ, которые предоставляют право одностороннего отказа от выполнения договора оказания услуг тем самым существует положения, противоречащие друг другу, что являться юридической «коллизией». Данный вопрос «поднимался» и судебной практикой, так Конституционный суд Российской Федерации определил, что: «лечащий врач может отказаться, по согласованию с соответствующим должностным лицом, от наблюдения и лечения пациента, если это не угрожает жизни пациента и здоровью окружающих, в случаях несоблюдения пациентом предписаний или правил внутреннего распорядка лечебно-профилактического учреждения. Это положение, во взаимосвязи с п. 2 ст. 782 ГК РФ, ст. 426 и 445 ГК РФ «не может рассматриваться как ... нарушающее конституционное право... на охрану здоровья и медицинскую помощь» [4].

Врачебная тайна является также отличительной чертой договора оказания возмездных медицинских услуг. Это информация, которая «поступает» в распоряжение лицу и организации входе оказания медицинской услуги. Врачебной тайне посвящена статья 13 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации». К данной информации относят:

- Сведения о факте обращения гражданина за оказанием медицинской помощи;
- Состояние здоровья пациента и диагноз;
- Иные сведения, полученные при его медицинском обследовании и лечении;

Данная информация является конфиденциальной и не разрешается её разглашать, даже после смерти физического лица данный запрет остаётся в силе. Из этого правила есть исключения, описанные в законодательстве, например:

- Получение согласие от гражданина (или от его представителя). Согласие на разглашение сведений, составляющих врачебную тайну, может быть выражено также в информированном добровольном согласии на медицинское вмешательство.;

- В связи с запросом органов дознания, органов прокуратуры, органов следствия в ситуациях, описанных в законодательстве (проведение прокурорской проверки, следствия);

- В целях проведения военно-врачебной экспертизы;

- После смерти лица, информация составляющая врачебную тайну может быть разглашена супруге, детям, близким родственникам либо иным лицам, которым было разрешено в письменном согласии гражданина на разглашение сведений, представляющих собой врачебную тайну. При этом данная информация может быть ими получена по их запросу, при условии, что гражданин или его законный представитель не сделал запрет на разглашение данных сведений для данных лиц;

- Угроза распространения инфекционных заболеваний, отравлений будет причиной, по которой разрешается разглашение «врачебной тайны» без согласия гражданина;
- Информирование органов внутренних дел об обстоятельствах, описанных в законодательстве (например, о смерти пациента, личность которого не установлена и т.д.);
- И в иных случаях описанных в ст. 13 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации».

Возмездность как основной признак оказания услуг является чертой договора оказания медицинских услуг. Но поэтому поводу возникают дискуссии, так как сказано выше в ст. 41 Конституции Российской Федерации медицинская помощь гражданам оказывается бесплатно. Данная функция осуществляется посредством ФОМС – федерального фонда обязательного медицинского страхования. Регулируются данные правоотношения специальным законом - Федеральным законом «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации».

В п. 2 ст. 39 данного закона даётся определение договора на оказание и оплату медицинской помощи по обязательному медицинскому страхованию: «по договору на оказание и оплату медицинской помощи по ОМС медицинская организация обязуется оказать медицинскую помощь застрахованному лицу в рамках территориальной программы ОМС, а страховая медицинская организация обязуется оплатить медицинскую помощь, оказанную в соответствии с территориальной программой ОМС» [5].

Возникает вопрос является ли в данном случае договор возмездным, ведь в данном договоре пациент не оплачивает услуги, а оплачивает их страховая организация (ФОМС). На что в литературе был дан ответ что «бесплатными» медицинские услуги являются исключительно для пациента (потребителя), что не исключает что данные услуги должны быть оплачены страховщиком, либо иным третьим лицом. Поэтому данный договор будет являться возмездным.

В заключении к вышесказанному следует выделить признаки договора оказания возмездных медицинских услуг, которые выделяют его среди остальных видов договоров:

- 1) Исполнителем может являться только лицо, которое подтвердило свою квалификацию посредством процедуры лицензирования на оказание медицинских услуг населению;
- 2) Специальный предмет договора – услуги, которые заключаются в деятельности, направленной на поддержание здоровья и жизни человека;
- 3) При проведении медицинских услуг может не возникать проблем со здоровьем, например при оказании косметических операций, при этом пациент (услугополучатель) всегда будет являться потребителем и на него действуют положения Закона «О защите прав потребителей»;
- 4) Договор оказания медицинских услуг является публичным договором, что накладывает определенные обязанности на исполнителя;
- 5) Врачебная тайна, заключающаяся в неразглашении определенных сведений, указанных в законодательстве, является важным элементом характеризующий данный вид договора и его значимость в общественных отношениях.

Следует отметить, что отсутствие законодательно закрепленного понятия договора возмездного оказания медицинских услуг является пробелом в законодательстве. С учетом анализа положений закона и мнений различных авторов, можно сформулировать следующее авторское определение договора возмездного оказания медицинских услуг: «Договор возмездного оказания медицинских услуг – это соглашение сторон, по которому одна сторона – исполнитель (медицинская организация) обязуется оказать другой стороне – потребителю (заказчику) медицинские услуги в соответствии с порядками оказания медицинской помощи и стандартами

медицинской помощи, а заказчик выполнить все зависящие от него действия, необходимые для достижения цели договора и произвести оплату оказанных медицинских услуг». Данной дефиницией возможно дополнить пункт 2 Правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 04.10.2012 № 1006.

**Список используемой литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г.- № 32- ст. 3301.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 01.07.2020 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, № 31, ст. 4398.
3. Жамкова О. Е. Правовое регулирование оказания медицинских услуг по законодательству Российской Федерации: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03. М., 2007.
4. Определение Конституционного суда РФ от 06.06.2002 № 115-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Мартыновой Евгении Захаровны на нарушение ее конституционных прав пунктом 2 ст. 779 и пунктом 2 ст. 782 Гражданского кодекса Российской Федерации» // Вестник Конституционного суда РФ № 1, 2003 год.
5. Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. № 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации от 6 декабря 2010 г. № 49 ст. 6422

## Общая характеристика института ипотеки

### General characteristics of the mortgage institute

**Фокин Владислав Алексеевич**

*магистрант 2 курса юридического института,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет  
Россия, Белгород  
Fokin1703@yandex.ru*

**Vladislav Alekseevich Fokin**

*2nd year Master's student of the Law Institute  
Belgorod State National Research University  
Russia, Belgorod  
Fokin1703@yandex.ru*

**Научный Руководитель**

**Цуканов Олег Владимирович.**

*кандидат юридических наук, доцент,  
кафедры гражданского права и процесса юридического института,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,  
Россия, г. Белгород  
tsukanov@bsu.edu.ru*

**Scientific Supervisor**

**Tsukanov Oleg Vladimirovich.**

*Candidate of Legal Sciences, Associate Professor,  
Department of Civil Law and Process of the Law Institute,  
Belgorod State National Research University,  
Russia, Belgorod  
tsukanov@bsu.edu.ru*

#### **Аннотация.**

В данной статье раскрыто понятие ипотеки, раскрыт предмет, и принципы ипотечного кредитования. Рассмотрены причины возникновения ипотеки как института и его вклад в экономику государства. Проанализированы права и обязанности сторон договор ипотеки, сделаны резюмирующие выводы по анализу элементов института ипотеки. Были предложены изменения в законодательстве, которые могут поспособствовать улучшению института ипотеки.

#### **Annotation.**

This article reveals the concept of mortgage, reveals the subject, and the principles of mortgage lending. The reasons for the emergence of mortgages as an institution and its contribution to the economy of the state are considered. The rights and obligations of the parties to the mortgage agreement are analyzed, summarizing conclusions are made on the analysis of the elements of the mortgage institution. Changes in legislation were proposed that could contribute to the improvement of the mortgage institution.

**Ключевые слова:** залог, кредит, банк, заёмщик, объект недвижимости, кредитор, ипотека.

**Key words:** collateral, loan, bank, borrower, real estate object, lender, mortgage.

Ипотека важнейший институт поддержания семьи, и в целом экономики. Экономику данный институт поддерживает как косвенно через поддержку все той же семьи как ячейки общества (плательщиков налоговых отчислений и поддерживающих демографию), так и прямо путем создания рабочих мест например для постройки данных помещений, на которые берется ипотечный кредит, компании осуществляющие данное строительство платят налоги в бюджет, банковские организации получают прибыли за счет процентов и заставляют денежную массу «работать» посредством выдачи новых займов и кредитов.

В целом данный институт является столь важным ещё со времен древней Греции и Рима. Хотя в римском государстве и была поддержана идея развития ипотеки какой мы сейчас её знаем, зародилась она не в Риме, а в

другом центре цивилизации древности - Древней Греции, само понятие ипотеки пошло оттуда. «Ипотека» – это столб, который был расположен на линии разграничения на участке земли заемщика, который передал данную землю в залог. Тем самым это обеспечивало претензии займодавца и ставило условие, что этот заемщик не имел право на вывоз всего приведенного и привезенного.

Но, конечно, больше всего развитию подверглась ипотека в римском государстве. Ипотека в римском праве имела некоторые особенности у неё не было основополагающих принципов присущих современной ипотеке:

- специальности;
- гласности;

Принцип специальности означает, что предмет ипотеки — это определенная недвижимость, или право на него. Под принципом гласности подразумевается, что каждое заинтересованное лицо имеет право знать, не обременено ли имущество иным обязательством.

В Римском государстве кредитор был не полностью защищен, так как вместо того, чтобы обозначить определенную вещь римская ипотека распространялась на все имущество должника, что не отвечало принципу специальности, в тоже время такая ипотека была скрытой (отсутствовал принцип гласности), что подразумевало под собой, что кредитор не был уверен, что имущество, которым обеспечивается ипотека не было обременено иным правом, и что даже это право не было выше его права.

В Римском праве существовало три вида залога:

- *fiducia*;
- *pignus*;
- *hypotheca*;

И *fiducia* и *pignus* имели общие проблемы, из-за которой они вскоре и пропали из использования - передача залогового имущества кредитору. Как было подмечено Л.В. Гантовером «как бы незначителен ни был долг, обеспеченный залогом на имущество должника, кредитоспособность этого имущества оказывалась исчерпанной», и «с передачей залога кредитору, в особенности, когда предмет этот составлял недвижимое имущество, должник нередко лишался единственного источника к содержанию себя и своего семейства и возможности удовлетворить долг из доходов этого имущества» [1].

Поэтому появился третья форма залога, в которой были сделаны выводы из прошлых ошибок – *hypotheca*. Юристы Рима взяли некоторые особенности входе формирования данной формы залога из Греко - Египетского права.

Природа современной ипотеки — это залог имущества в целях получения денежной суммы, которая будет потрачена на приобретение недвижимости. Чаще всего в залог идет все та же купленная недвижимость, на которую и брали кредит. В то время как предмет соглашения остается у банка в залоге, сам заемщик имеет право постоянно пользоваться им, с ограничением на распоряжение данным объектом недвижимости без разрешения банка.

Институт ипотеки в российской правовой системе регулируется Гражданским кодексом в части, неурегулированной специализированными законами об ипотеке.

Так в соответствии с положениями статьи 334 ГК РФ «К залoгу недвижимoгo имущества (ипотеке) применяются правила настоящего Гражданского кодекса о вещных правах, а в части, не урегулированной указанными правилами и законом об ипотеке, общие положения о залoге» [2].

Понятие договора ипотеки закреплено в ст. 1 ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)»:

«По договору о залоге недвижимого имущества (договору об ипотеке) одна сторона - залогодержатель, являющийся кредитором по обязательству, обеспеченному ипотекой, имеет право получить удовлетворение своих денежных требований к должнику по этому обязательству из стоимости заложенного недвижимого имущества другой стороны - залогодателя преимущественно перед другими кредиторами залогодателя, за изъятиями, установленными федеральным законом» [3].

Предметом ипотеки является недвижимое имущество [4] (недвижимым имуществом считается то, которое невозможно отделить от земли без несоразмерного ущерба, и ухудшения или уничтожения функций данных объектов), к которому в соответствии с законодательством относятся:

- жилые и нежилые помещения;
- земельные участки;
- предприятия (имущественные комплексы);
- машино-места;
- и иные объекты, установленные в законодательстве.

Ипотека устанавливается как соглашением сторон (договором), так и законом. Ипотека устанавливается как гарантия, обеспечения исполнения обязательств по различным договорам, например таких как договор купли-продажи, или договор займа (кредитный договор).

Особенностями ипотеки являются следующие характерные черты:

- Ипотека основывается на обязательстве, для которого она и оформляется;
- Предмет ипотеки, прямо предусмотрен в законе (Федеральный закон «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 № 102-ФЗ);
- Предмет ипотеки, остаётся во владении должника, а также в его собственности, и фактическом пользовании. Ограничивая лишь распоряжение данным имуществом (без разрешения кредитора им нельзя распоряжаться);
- Договор об ипотеке подлежит государственной регистрации в Росреестре;
- В случае неисполнения обязательства, которое обеспечено ипотекой, кредитор имеет право на продажу заложенной вещи, которой обеспечивалась сделка, с публичных торгов и имеет преимущественное право на вырученные средства с этой продажи.

Принципами ипотеки являются:

- 1) Принцип старшинства – означает преимущество прав, перед другими правами на данное имущество, если оно было наложено на его раньше;
- 2) Принцип специальности – означает что ипотека ограничивается только отдельным имуществом, не распространяясь на иное;
- 3) Принцип гласности – означает доступ к информации любому заинтересованному лицу к данным об ипотеке;
- 4) Принцип бесповоротности – означает что ипотечные отношения прекращаются только при наступлении обстоятельств, прямо предусмотренных в законе или в договоре;
- 5) Принцип достоверности – означает что права на данное имущество имеют достоверность, и не имеют иных ограничений, кроме известных.

Сторонами по ипотечному правоотношению являются:

1. Физическое лицо - залогодатель;
2. Банк или банковская организация – залогодержатель;

«Кредитная организация - юридическое лицо, которое для извлечения прибыли как основной цели своей деятельности на основании специального разрешения (лицензии) Центрального банка Российской Федерации (Банка России) имеет право осуществлять банковские операции, предусмотренные настоящим Федеральным законом. Кредитная организация образуется на основе любой формы собственности как хозяйственное общество»

Залогодатель(должник) имеет право [5]:

Основными правами залогодателя(должника) являются:

- Пользоваться заложенным имуществом;
- Сдавать в аренду, а также распоряжаться иным способом, только с разрешения залогодержателя (в общем случае сдавать в аренду можно и без разрешения, если иное не предусмотрено договором);

• Завещать заложенное имущество;

Залогодатель(должник) имеет обязанности:

- Застраховать заложенное имущество;
- Уведомлять залогодержателя о возникновении угрозы утраты или повреждения заложенного имущества.

Основными правами залогодержателя(кредитора) являются:

- Требование передачи права другому лицу как по основному обязательству (в обеспечение, которого и была заключена ипотека) так и по самой ипотеке;

- Обращение взыскания на предмет залога в случаях, предусмотренных в законе и договоре;
- Требование досрочной выплаты долга у должника, по основаниям, закрепленным в законе и в соглашении сторон;
- Требование к должнику сохранять предмет ипотеки.

Основными обязанностями залогодержателя(кредитора) являются:

- Предоставление в суд доказательства в случае, если возник спор о праве на заложенное имущество;
- Залогодержатель, которому передано имущество, обязан, если иное не предусмотрено законом или договором, страховать за счет залогодателя заложенное имущество.

Исходя из вышесказанного можно резюмировать, стороны по договору ипотечного кредитования имеют корреспондирующие друг другу права и обязанности. Именно выполнение обязанностей гарантирует права для другой стороны. Ответственность за невыполнение своих обязанностей несетя в соответствии с законодательством и нормами договора.

Из анализа правовых норм, регулирующих институт ипотеки, можно прийти к выводу, что существуют пробелы законодательства. Поэтому предлагаю:

1. Так как в нормативных актах не выделено понятие «социальная ипотека», предлагается в ст. 1 закона «Об ипотеке» добавить абзац и сформулировать его следующим образом: «Социальная ипотека – это программа, направленная на улучшение условий жизни социально незащищенных граждан, с использованием ипотечного кредитования и государственной финансовой поддержки».

2. Предлагается обезопасить залогодателей при обращении взыскания на недвижимое имущество. То есть, необходимо урегулировать вопрос о механизме социальной защиты заёмщиков при процедуре выселения в случае невозможности погашения ипотечного кредита. В связи с этим предлагается в ст. 78 закона «Об ипотеке» внести дополнение: «В случае обращения взыскания на заложенное жилое помещение, залогодателю и иным лицам, проживающим в таком помещении, предоставляется жильё по договору социального найма на срок от 1 до 3 лет, при отсутствии у залогодателя иного жилого помещения».



**Список используемой литературы:**

1. Гантовер Л. В. Залоговое право. СПб. - 1890.- С. 14.
2. Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ//Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. - № 32 - ст. 3301
3. Федеральный закон от 16 июля 1998 г. № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» // Собрание законодательства Российской Федерации от 20 июля 1998 г. - № 29 - ст. 3400
4. Постановление Пленума ВАС РФ от 17.02.2011 № 10 «О некоторых вопросах применения законодательства о залоге» // СПС «Консультант Плюс».
5. Гражданское право. общая часть 5-е изд., пер. и доп. учебник и практикум для СПО (Иванова Е. В.) – М: Издательство Юрайт, 2020. – 257 с.

## Организация учебного сотрудничества и готовность обучающихся к совместной деятельности

### Organization of learning cooperation and readiness of students for joint activities

**Тригуб Наталья Ивановна**

канд. биол. наук, доцент,  
зав. каф. биологии и экологии,  
Курский государственный университет,  
Россия, г. Курск

**Trigub Natalia Ivanovna**

cand. biol. sciences, docent,  
Head of the Department of Biology and Ecology,  
Kursk State University,  
Russia, Kursk

**Приходько Наталья Дмитриевна**

студент, Курский государственный университет,  
Россия, г. Курск  
nat.prih1076@gmail.com

**Prihodko Natalia Dmitrievna**

student, Kursk State University,  
Russia, Kursk  
nat.prih1076@gmail.com

#### **Аннотация.**

В статье предлагается общий обзор сущности учебного сотрудничества, рассматриваются основные формы его организации на уроке. Особое внимание уделяется выявлению сформированности навыков учебного сотрудничества на уроках биологии у старшеклассников. Было проведено анкетирование обучающихся, в ходе которого установлено, что уровень готовности старшеклассников к сотрудничеству соответствует среднему значению.

#### **Annotation.**

The article offers a general overview of the essence of learning cooperation, discusses the main forms of its organization in the classroom. Special attention is paid to identifying the formation of learning cooperation skills in biology lessons among high school students. A survey of students was conducted, during which it was found that the level of readiness of high school students for cooperation corresponds to the average value.

**Ключевые слова:** учебное сотрудничество, формы организации сотрудничества, совместная деятельность, уровень готовности к сотрудничеству.

**Key words:** learning cooperation forms of organization of cooperation, joint activity, the level of readiness for cooperation.

#### **Введение**

Модернизация системы образования зависит от развития общества в целом. Постепенно происходит смена социальных ориентиров и появляются новые образовательные технологии, одной из которых становится учебное сотрудничество. Название данной технологии связано с работами теоретиков педагогики и педагогической психологии (Ш.А. Амонашвили, Д.Б. Эльконин, А.Л. Леонтьев, и др.), передовых практиков современной школы (В.Ф. Шаталов, С.Л. Лысенкова, В.А. Сухомлинский, И.Л. Волков и др.) и зарубежной (Д. Джонсон, Р. Джонсон, Э. Джонсон-Холубек, Э. Берн).

Термин «сотрудничество» неоднократно встречается в научных трудах советских психологов. Так, по мнению Л.С. Выготского, процесс обучения всегда совершается в форме сотрудничества ребенка со взрослым

[1]. С.Л. Рубинштейн дополнил, что своеобразные формы сотрудничества между учеником и педагогом складываются в процессе обучения и воспитания [9].

Изучаемая тема актуальна по причине того, что технология учебного сотрудничества основана на принципах гуманизации и демократизации, отличающих ее от традиционного обучения [11], и представляет собой ответ новой образовательной парадигме, отраженной в Федеральном государственном образовательном стандарте (ФГОС) [12]. Результатом учебного сотрудничества выступает создание эффективной системы взаимодействия с обучающимся.

**Проблема исследования** заключена в теоретических основах и организационно-методических условиях развития учебного сотрудничества старшеклассников при проведении уроков биологии.

**Цель исследования:** выявить и экспериментально проверить уровень сформированности навыков учебного сотрудничества у старшеклассников.

**Задачи исследования:**

- 1) раскрыть сущность и структуру учебного сотрудничества в психолого-педагогическом аспекте;
- 2) рассмотреть основные формы организации учебного сотрудничества;
- 3) провести анкетирование обучающихся 10-11 классов и представить анализ результатов.

**Обзор литературы**

В советской педагогике сотрудничество педагога и воспитанников было затронуто в работах А.С. Макаренко. Это явилось значительно новым направлением педагогической деятельности, где были представлены закономерности воспитания личности в коллективе. По мнению педагога, воспитуемый коллектив объединяет не только единая цель, но и общая работа. Кроме того, существуют еще и определенные элементы, связывающие членов каждого коллектива друг с другом [6].

С точки зрения философской науки, сотрудничество является одной из главных проблем человечества. Е.И. Рерих считал, что сотрудничество отражает роль человека как создателя и проводника информации между различными иерархиями. Именно это становится актуальной и в то же время трудноразрешимой задачей человечества, преодоление которой позволит перейти на уровень плодотворного сотрудничества в планетарных масштабах. Этот путь настолько сложен, что человеку трудно пройти его самостоятельно, поэтому на помощь приходит учитель [8].

Психологический аспект учебного сотрудничества раскрывается в работах И.А. Зимней. По ее мнению, сотрудничество – это совместная деятельность взрослых и детей, проникнутая взаимопониманием, взаимовыручкой, совместным коллективным анализом хода и результатов этой деятельности. В совместной деятельности потенциал и способности учеников реализуются более открыто, а усвоение и принятие знаний происходит более эффективно. Дети работают вместе в группах, добиваясь общей цели. Групповая работа приводит к тому, что учащиеся задумываются не только о своем благополучии, но и о благополучии тех, с кем они работают [4].

Поэтому обучение в сотрудничестве означает объединение учеников в небольшие группы для совместной работы с целью достижения больших результатов, чем при индивидуальном обучении. С этим мнением перекликаются работы Е.С. Полат [7].

Рассмотрим основные формы организации учебного сотрудничества.

**Работа в парах** направлена на построение межличностных отношений и представляет наиболее удобный способ организации образовательного процесса [2]. Выделяют три основных этапа:

- 1) учитель и учащиеся организуют специальную деятельность, в ходе которой учитель обучает навыкам социальной коммуникации;

2) учитель демонстрирует выполнение того или иного задания, а учащиеся включаются в активное взаимодействие между собой;

3) самостоятельная деятельность учащихся по итогам проведенного урока.

**Групповая работа** является одной из ключевых форм организации учебного сотрудничества. При этом классный коллектив разделяется на группы для решения каких-либо конкретных задач, поставленных учителем. Однако, объединение в группы – не показатель развития сотрудничества, поскольку недостаточно присутствия нескольких участников, связанных общей целью. Необходимо формирование активного взаимодействия и совместной согласованной деятельности [5].

**Коллективное взаимодействие** представляет собой основу организации образовательного процесса, делает уроки более интересными и живыми. Такой способ позволяет задействовать всех участников, поскольку каждый учащийся по очереди вступает в диалог с одноклассником и в целом общение происходит между всеми членами классного коллектива. А задача учителя при этом – реализовать образовательный процесс с учетом индивидуальных и психологических особенностей учащихся [3].

Таким образом, учебное сотрудничество характеризуется постоянным взаимодействием обучающихся между собой и учителем, определяющим условия реализации совместной деятельности [10].

#### **Материалы и методы исследования**

Исследование по определению уровня сформированности учебного сотрудничества старшеклассников проводилось в период с 02.02.2023 по 03.03.2023 года на базе образовательного учреждения г. Курска – МБОУ «Лицей №6 имени М.А. Булатова». В исследовании принимали участие обучающиеся 10-11 классов, в количестве 50 человек. Классы «А» были определены как контрольная группа (22 человека), а «Б» – экспериментальная (28 человек), поскольку в них проводились уроки биологии с применением технологии учебного сотрудничества.

С целью установления особенностей классного коллектива проводилось наблюдение, предполагающее разработку модели сотрудничества учителя и обучающихся.

Далее обучающимся необходимо было пройти анкетирование, целью которого стало установление готовности к учебному сотрудничеству. Анкета включала 25 вопросов, каждый из которых оценивался в 1 балл. Количество баллов, полученных по результатам анкетирования, следует интерпретировать так:

- 0 – 8 баллов – низкая степень готовности к сотрудничеству.
- 9 – 17 баллов – степень готовности к сотрудничеству средняя.
- 18 – 25 баллов – высокий уровень готовности к сотрудничеству.

#### **Результаты и их обсуждение**

Критерием для реализации программы наблюдения стало наличие в МБОУ «Лицей №6 имени М.А. Булатова» увлекательной совместной деятельности, насыщенной выполнением различного рода заданий на уроках и традиционными особенностями.

Анализ наблюдения позволил сделать вывод, что обе группы обучающихся 10-11 классов – контрольная и экспериментальная, достаточно доброжелательны и терпимы друг к другу, слаженно работают на уроках, активные и творческие личности.

По результатам проведенного анкетирования выявляли средний показатель готовности обучающихся к учебному сотрудничеству в контрольной и экспериментальной группах.

Количество опрошенных контрольной группы составило 22 человека и средний суммарный показатель равен 13,46 балла, что свидетельствует о средней степени готовности к сотрудничеству. Обучающиеся осознают, что совместное решение каких-либо вопросов, возникающих в ходе учебной деятельности, позволит достичь более высоких результатов, но как такого опыта сотрудничества не имеют. Некоторые обучающиеся, в

количестве 5 человек, что составляет 23%, уверены, что в процессе сотрудничества необходимо ориентироваться на общую цель. Другие – в количестве 8 человек, что составляет 36%, отмечают, что, общаясь с одноклассниками, они редко делятся с ними какой-либо информацией, наоборот, стараются больше получить от сверстников. Еще 3 человек, что составляет 14%, согласны с мнением, что могут работать на уроке самостоятельно, без помощи учителя. Остальные, в количестве 6 человек, что составляет 27%, полагают, что совместная работа на уроке не всегда может быть интересна, поскольку существует большое количество определенных заданий, выполнение которых требует максимального внимания, сосредоточенности, а работая в группе, добиться этого бывает не просто. Такие ученики редко проявляют желание сотрудничать на уроке, они чаще слушают учителя без особой заинтересованности и не готовы к усвоению нового материала.

Итак, мнения учащихся 10-11 «А» классов по различным вопросам разделились, наглядно это отображено на рисунке 1.



Рисунок 1. Процентное соотношение уровня готовности к сотрудничеству учащихся контрольной группы

Количество опрошенных экспериментальной группы – 28 человек. Анализируя результаты анкетирования определили, что средний суммарный показатель равен 16,48 балла, что отражает средний уровень готовности учащихся к сотрудничеству, тем не менее результат на 3,02 балла выше, чем в контрольной группе.

При ответах на некоторые вопросы отмечается несогласованность во мнениях обучающихся, наглядно это показано на рисунке 2.



Рисунок 2. Процентное соотношение уровня готовности к сотрудничеству учащихся экспериментальной группы

Большая часть обучающихся, в количестве 17 человек, что составляет 61%, убеждены, что выполнение совместной деятельности основывается на сотрудничестве ее участников и решение сложной задачи может быть найдено тогда, когда работа производится в группе со сверстниками. Другие обучающиеся, в количестве 4 человек, что составляет 14%, считают, что проявление заинтересованности в сотрудничестве является важной составляющей учебного процесса и весомый вклад в это вносит именно учитель, подталкивающий обучающихся на выполнение совместной работы, определив при этом ее цель. Остальные – 7 человек, что составляет 25%, отмечают, что испытывают разочарование, если цель совместной деятельности не достигнута

На основе этого можно заключить, что обучающиеся 10-11 «Б» классов понимают важность установления сотрудничества как со сверстниками, так и с учителем, работа в коллективе не вызывает у них отрицательных эмоций, наоборот, позволяет быстрее достичь общей цели.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что уровень готовности к сотрудничеству учащихся 10-11 классов контрольной и экспериментальной групп характеризуется как средний, происходит постепенное формирование данного навыка.

### **Заключение**

Таким образом, в результате проведенного исследования определили следующее:

- 1) учебное сотрудничество является неотъемлемой частью современного урока и образовательного процесса в целом;
- 2) групповая работа на уроке приносит намного больше пользы, нежели индивидуальная, так как в ходе совместной деятельности обучающихся происходит формирование коммуникативной компетентности, ответственности и взаимоуважения;
- 3) обучающиеся 10-11 классов МБОУ «Лицей №6 имени М.А. Булатова» готовы к продуктивному сотрудничеству на уроках биологии, что наглядно было продемонстрировано в ходе анкетирования. Обе исследуемые группы – контрольная и экспериментальная, имеют средний уровень готовности к сотрудничеству, равный 13,46 балла и 16,48 балла, что свидетельствует о положительной динамике развития навыка.

### **Список используемой литературы:**

1. Выготский Л.С. Педагогическая психология. – М., 1926. – 268 с.
2. Дилова Н. Г. Возможности организации учебного процесса на основе педагогического сотрудничества // Молодой ученый, 2012. – №11. – С. 409 – 441.
3. Дьяченко В.К. Сотрудничество в обучении: О коллективном способе учебной работы: Кн. для учителя. – М.: Просвещение, 1991. – 192 с.
4. Зимняя И.А. Педагогическая психология / И.А. Зимняя. – Ростов н/Д.: Феникс, 1997. – 480 с.
5. Лийметс Х.Й. Групповая работа на уроке / Х.Й. Лийметс. – М.: Знание, 1975. – 64с.
6. Макаренко А.С. О воспитании / А.С. Макаренко – М.: Издательство политической литературы, 1988. – 256 с.
7. Полат Е.С. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования : учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М. : Издательский центр «Академия», 2008. – 272 с.
8. Рерих Е.И. Письма / Е.И. Рерих. – М.: МЦР. – Т. I., 1999. – 432 с.; Т. IV., 2002. – 512 с.; Т. V., 2003. – 384 с.
9. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии / С.Л. Рубинштейн – 2-е изд. (1946г.) – СПб.: Питер, 2002. – 720 с.
10. Рубцов В.В. Организация и развитие совместных действий у детей в процессе обучения. – М., 1987. – 160 с.
11. Селевко Г.К. Современные образовательные технологии. Учебное пособие. – М.: Народное образование, 1998. – 256 с.
12. Федеральный государственный образовательный стандарт среднего общего образования. – URL: <https://docs.edu.gov.ru/document/bf0ceabdc94110049a583890956abbfa/> (дата обращения: 11.05.2023)

**Основные концепции в исследовании организации управления****Basic concepts in the study of management organization****Пятаев Сергей Владимирович**

*Аспирант ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
Россия, г. Самара.  
e-mail: [secobr@sseu.ru](mailto:secobr@sseu.ru)*

**Pyataev Sergey Vladimirovich**

*Postgraduate student Samara State University of Economics,  
Russia, Samara.  
e-mail: [secobr@sseu.ru](mailto:secobr@sseu.ru)*

**Лысенко Антон Игоревич**

*Аспирант ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
Россия, г. Самара.  
e-mail: [anton.lysenko.@gmail.ru](mailto:anton.lysenko.@gmail.ru)*

**Lysenko Anton Igorevich**

*Postgraduate student of the Samara State University of Economics,  
Russia, Samara.  
e-mail: [anton.lysenko.@gmail.ru](mailto:anton.lysenko.@gmail.ru)*

**Ургалкин Юрий Алексеевич**

*Профессор кафедры социологии и психологии ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
Россия, г. Самара.  
e-mail: [cardinal38@yandex.ru](mailto:cardinal38@yandex.ru)*

**Urgalkin Yuri Alekseevich.**

*Doctor of Philosophy,  
Professor of the Department of Sociology and Psychology Samara State University of Economics,  
Russia, Samara.  
e-mail: [cardinal38@yandex.ru](mailto:cardinal38@yandex.ru)*

**Аннотация.**

В статье рассматриваются основные концепции и теории в исследовании организации управления, представления о роли и месте управления организацией, о содержании управленческой деятельности и методах ее осуществления, которые неоднократно претерпевали существенные изменения с тех пор, как управление стало рассматриваться как особый вид деятельности, осуществляемой в организации. Менялась практика управления - изменялось и учение об управлении. Актуальность проблем организационного развития в российской социологии связана с необходимостью углубления понимания возможностей, направлений, факторов, динамики организационных изменений и реализации теоретических положений в практике организационной деятельности.

**Annotation.**

The article discusses the main concepts and theories in the study of the organization of management, ideas about the role and place of management of the organization, the content of management activities and methods of its implementation, which have repeatedly undergone significant changes since management began to be considered as a special type of activity carried out in the organization. The practice of management changed - the doctrine of management also changed. The relevance of the problems of organizational development in Russian sociology is connected with the need to deepen the understanding of the possibilities, directions, factors, dynamics of organizational changes and the implementation of theoretical provisions in the practice of organizational activity.

**Ключевые слова:** бюрократия, организация управления, теория, концепция.

**Key words:** bureaucracy, management organization, theory, concept.

В современной политической науке анализ феномена бюрократии давно не рассматривается только как административное явление. Термин «бюрократия» в настоящее время понимается гораздо шире, не только как

один из способов осуществления работы в определенных организациях или же отобранный по определенным критериям слой служащих, бюрократия — это тип государственной организации и стиль общественной жизни.

В течение довольно длительного периода времени в отечественной социологии возможность существования бюрократии как профессиональной группы считалась недопустимой, однако, изменение социально – экономических процессов, происходящих в стране, позволили ученым существенно расширить сферу изучения в области бюрократии. Появились работы, в которых рассматриваются связь явления бюрократии с организационно – управленческими понятиями и феномен бюрократического сознания.

В мировой социологии существует большое множество теорий и концепций известных социологов и политологов, затрагивающих тему бюрократии и работы властных структур, проблематику специфики осуществления работы органов власти.

Одна из наиболее значимых теорий - теория организации. Немецкий социолог Макс Вебер считается одним из основателей этой теории. Его взгляд и подход к организации сложился не только на основе эмпирических наблюдений. Проблема происхождения западноевропейского капитализма основная проблема изучения социологии М. Вебера. Социолог рассматривал западноевропейский капитализм как результат случайного сложившихся исторических условий. Вебер отмечал, что более эффективная форма строя организаций управления является бюрократическая система. Именно поэтому во всех властных структурах, армии, государственном аппарате, во многих бюджетных организациях и применяется данная система управления. Бюрократическая организация - наиболее рациональное институциональное устройство, иерархия которой благоприятно сказывается для решения сложных управленческих задач и основа ее рациональности состоит в обезличенности ее функционирования, что дает гарантии от произвола конкретных исполнителей.

Вебер писал: «Как показывает опыт, чисто бюрократический тип управленческой организации способен, с чисто технической точки зрения, достичь наивысшей степени эффективности... и превосходит любую иную форму по своей точности, стабильности, дисциплине, и надежности».

Концепция власти Роберта Даля является базисной теорией для рассмотрения структуры управления со стороны того, как осуществляется управление в государственных организациях насколько специфична работа государственных или муниципальных властных структур.

Основная формулировка вопроса, поднятого в исследовании Роберта Даля прописана в самом названии книги — «Кто правит?» подразумевает под собой объяснение основной проблемы современной демократии: каким образом может быть осуществлен ассоциирующийся с ней идеал политического равенства в условиях неравенства ресурсов. В странах и обществах, где основные ресурсы, а именно такие как власть, доступ к информации, богатство и знания сосредоточены в руках определенного слоя общества от чего возникает расслоение, а право голоса имеет почти каждый совершеннолетний человек, у многих граждан возникает вопрос о том, кто именно осуществляет решение основных вопросов в политической системе.

При исследовании осуществления власти, ученый выделил три группы ответов:

1. Политические партии
2. Группы интересов, влияющие на деятельность государства
3. Экономическая элита

Центральной фигурой в механизме общественной власти выступает политик, умеющий продумывать свои действия и решения, то есть стратегию, а также способного организовать к действиям других акторов в агентом своей воли. Для того чтобы достичь поставленных целей, любому человеку, а в особенности политическому лидеру необходима команда помощников – так называемых сублидеров, которые окажут поддержку и помощь не только в повседневной деятельности, а также в разработке стратегии или мобилизации



населения. Кроме того, политический лидер, будь то губернатор, мэр или глава муниципалитета нуждается в поддержке и одобрении со стороны населения. Так как без поддержки невозможно набрать нужное количество голосов на выборах и получить полномочия, необходимые для осуществления руководства. Даль выдвигает предположение о том, что лидеры будут формировать свою политику в интересах тех, кто их поддерживает; поэтому в некоторых обстоятельствах сублидеры, последователи и избиратели будут иметь значительное косвенное влияние на принятые решения лидеров.

Другим не менее важным фактором определения специфики работы государственных структур является правильное и качественное взаимодействие между представителем власти и гражданами, проживающими на территории города или района. Известный американский исследователь и государственный деятель Шерри Р. Арнштейн разработал и представил концепцию взаимодействий под названием Лестница гражданского участия.

В любом обществе можно проследить и структурировать отношения между гражданами и представителями власти по ступеням лестницы гражданского участия Шерри Арнштейн. Так, общественные отношения подразделяются на восемь ступеней.

Первая – манипулирование, т.е. создание иллюзии поддержки жителей. Как один из видов манипуляции убеждение людей, что проект жизненно необходим городу и альтернативных вариантов не представляется. Или же проведение мероприятий, после принятия решений просто для «галочки».

Вторая ступень – терапия. Схожи со ступенью манипуляции, разница в том, что людей вводят в заблуждение в более мягкой форме. Представители власти говорят гражданам о том, что их недовольства ничем не обоснованы и над созданием и разработкой проекта трудились компетентные и разбирающиеся люди. Противится решениям людей неправильно со стороны граждан. Цель у представителей власти – подавление возмущения у людей, а также убеждение, что мнение граждан ничего не значит в принятии решений и нужно отпустить ситуацию.

В совокупности две ступени образуют собой – неучастие жителей в формировании комфортной среды для жизнедеятельности, даже если и создается иллюзия участия. Под данные критерии во многих регионах России попадают почти все публичные слушания, на которых граждане проговаривают свое мнение, но оно не учитывается и не принимается ко вниманию.

Третья ступень – информирование. На данной ступени жителей не пытаются обмануть, их просто информируют о планирующихся к реализации проектов, которые местные власти приняли за них. Информирование граждан может принимать форму брошюр, различных плакатов (паспортов объектов) или размещение информации в местных СМИ, а также личных встреч с жителями, где чиновники выступают с презентацией уже готового проекта. Данная ступень считается первым шагом на пути к становлению контакта между жителями и властью, однако просто выдача информации гражданам, никакого влияния жителям не дает. Более того, на данной ступени также легко манипулировать людьми – скрывая дополнительную важную информацию, презентация только одной «красивой» стороны проекта, злоупотребление терминологией для сокрытия фактов и недоступности в понимании целостной картины для граждан.

Четвертая ступень – консультирование. Эта ступень подразумевает под собой не только передачу информации гражданам, но и получение так называемой обратной связи от них – предложений для корректировки и внесения изменений в проект. В регионах России данная ступень формально представлена в виде общественных слушаний по какому – либо проекту. Где выслушивают официально фиксируют мнения и предложения граждан по представленному проекту. Минус только в том, что в основном собранные мнения нигде не учитываются, а в протоколах записывается только то, что выгодно для тех, кто проводил данное собрание, так как для власти – общественные слушания просто формальность. Нередко слушания не проводятся, а бумаги о их

проведении подделываются. Тем самым данная ступень более походит на первую ступень – манипуляцию.

Пятая ступень – успокоение или умиротворение. Достигается тем, что гражданам выдаются чисто формальные полномочия. Например, лидеров гражданских сообществ включают в состав определенных комиссий и приглашают на совещания, где могут сидеть и высказывать свое мнение. Чаще всего данный метод срабатывает, так как люди в открытую высказывают свое мнение властям на открытых совещаниях, обладая так называемым официальным статусом. Но их мнение по-прежнему ни на что не влияет и к ним не прислушиваются.

Данная группа ступеней формирует собой символические меры гражданского участия. Власти не пытаются напрямую обмануть жителей, но при этом и настоящего влияния в руках жителей нет. Цель власти на данных этапах – создать иллюзию того, что мнение жителей учитывается и берется во внимание.

Шестая ступень – партнерство. Данная связь возникает тогда, когда власть ведет реальный диалог с жителями населенного пункта или города. Когда мнение жителей не просто слушается, а на основе собранных мнений жителей вносятся изменения в проекты. Не во всех случаях властям хочется допускать к принятию решений граждан, поэтому приходится применять давление в форме митингов и акциями протеста если мнение жителей не будет учтено.

Седьмая ступень – делегирование. На данной ступени горожане не просто вносят реальный вклад в планирование и развитие городского пространства, а сами имеют полномочия по принятию решений. Здесь подразумевается, что не только власть ведет продуктивный диалог с жителями, но и дает жителям право последнего слова в принятии решений по тому или иному проекту.

Восьмая, наивысшая ступень в лестнице гражданского участия – это гражданский контроль. Когда основными полномочиями по принятию решений обладает сообщество местных жителей. Здесь не представители власти передают полномочия горожанам или сельчанам, а жители сами становятся властью в вопросах, например, благоустройства городского пространства. Номинально в России существует институт, представляющий из себя гражданский контроль – это муниципалитеты. Но в реальности – полномочия у муниципалитетов недостаточно, бюджет очень маленький и такая особая форма гражданского контроля может контролировать совсем не многое. Стоит отметить, что существуют серьезные аргументы против гражданского контроля, даже в его реальной неэффективной форме. Как мы помним, конфликты возникают из-за необходимости согласовывать интересы различных групп в том числе и интересы властей. А гражданский контроль – т.е. полная власть в руках жителей в развитии их района означает, что интересы города и района учитываться не будут.

В современной социологии проблема эффективной организации демократического локального управления, а также современной социальной ситуации очень актуально и рассматривается учеными в различных отрезках времени и с разных сторон. При этом социология должна рассматриваться как «инструмент не только лучшего понимания своего общества, но и его радикального или реформистского обновления».

#### Список используемой литературы:

1. Антоновский А. Ю., Бараш Р.Э. О науке Макса Вебера: рецепция и современность // *Epistemology & Philosophy of Science* – 2018 - №4 – с. 177
2. Зеркин, Д.П., Игнатов, В.Г. Основы теории государственного управления // Учебное пособие. - М.: МарТ – 2017. – с. 544
3. Митяева Е. Н. Современные тенденции в политическом управлении и актуальные проблемы муниципальной политики в РФ // *Среднерусский вестник общественных наук.* — 2019. — Т. 14. № 3. — С. 92—107.
4. Рыбакова С.С. Особенности и проблемы участия граждан в процессе принятия решений органами государственной власти // *Московский экономический журнал* – 2020 - №12 – с. 762
5. Тенбрук Ф., Кильдюшов О., Главный труд Макса Вебера // *Социологическое обозрение* – 2020 – №2 – с. 76-78

6. Шувалова Л.В. Требования к политическому лидерству в условиях общественно-политической трансформации // Вестник Московского университета. Серия 12. Политические науки. 2019. №1.

## Основные этапы развития партизанского движения в Белоруссии и Украины в 1941–1944 гг., их особенности и характеристика

### The main stages of the development of the partisan movement in Belarus and Ukraine in 1941 – 1944, their features and characteristics

*Зуйкова Олеся Максимовна*

*Студентка 4 курса*

*Кафедра истории, социально-экономических и общественных дисциплин*

*Ишимский педагогический институт им. П. П. Ершова филиал Тюменского государственного университета*

*Российская Федерация, г. Ишим*

*[mars.marsmars64@gmail.com](mailto:mars.marsmars64@gmail.com)*

*Zuikova Olesya Maksimovna*

*4rd year student*

*Faculty of social and humanitarian sciences*

*Ishim Pedagogical Institute named after P. P. Yershov branch of Tyumen State University*

*Russian Federation, Ishim*

#### **Аннотация.**

Статья посвящена изучению основных этапов формирования и развития партизанского движения в Белоруссии и Украине в 1941–1944 гг. Освещение проблем событий, происходящих во время Великой Отечественной Войны, играют немаловажную роль в современном обществе. Изучение событий, происходивших в период с 1941 по 1944 год, создают огромную полемику и споры у многих людей. Интерес к изучению темы партизанских движений обоснован, потому что при проведении историографического обзора, мы можем заметить ряд нерешенных и неисследованных вопросов, касающихся изучения развития партизанского движения в Украине и Белоруссии в 1941–1944 гг. Большое количество историков выделяет разные этапы развития партизанских движений этих 2 стран. В нашей, мы постараемся разные точки зрения на данную проблему.

#### **Annotation.**

The article is devoted to the study of the main stages of the formation and development of the partisan movement in Belarus and Ukraine in 1941 - 1944. Coverage of the problems of events occurring during the Great Patriotic War play an important role in modern society. The study of events that took place in the period from 1941 to 1944 creates a huge controversy and controversy for many people. The interest in studying the topic of partisan movements is justified, because when conducting a historiographical review, we can notice a number of unresolved and unexplored issues related to the study of the development of the partisan movement in Ukraine and Belarus in 1941 – 1944. A large number of historians distinguish different stages in the development of the partisan movements of these 2 countries. In ours, we will try to have different points of view on this problem.

**Ключевые слова:** партизанское движение, партизан, Великая Отечественная Война, этапы развития.

**Key words:** partisan movement, partisan, the Great Patriotic War, stages of development.

Развитие партизанских движений в годы Великой Отечественной Войны играли немаловажную роль, для победы советских войск. Основной задачей партизанских отрядов являлось осуществление политики, касающейся диверсии врага. Для того, чтобы рассмотреть основные особенности формирования и развития партизанского движения на территории Украины и Белоруссии. [1]

Возникновение партизанских движений, в период с 1941 по 1945 гг., имели высокую важность. Историки выделяют ряд причин, объясняющих возникновение партизанских движений на оккупированных и свободных территориях:

1. Быстрый ход захватнических действий со стороны Германии, реализация поставленного нацистского плана по завоеванию и уничтожению всей территории СССР;
2. Гибель большого числа советских солдат;

3. Осложнение в условиях жизни населения;
4. Комфортные условия для создания партизанских движений на разных частях всей страны.

Согласно определению «Большой Российской Энциклопедии», под «партизанским движением» понимают «общественные объединения, основной целью которых является осуществление диверсий на оккупированной территории с разведывательной целью» [1].

Партизанские отряды содействуют не только с армией, но и с другими органами государственной власти. По определению Пилявца Р.А. «партизанские движения» - это «общественная деятельность на оккупированной территории, которая управляется стороной врага». Многие историки отмечают, что партизанами можно считать: население оккупированных территорий, засланные в армию врага люди с конкретными заданиями, личный состав военной группы, направлены для выполнения конкретного задания.

Основными задачами партизанских движений на оккупированных территориях являлось:

1. Увеличение роста числа партизанских движений на оккупированных и свободных территориях;
2. Диверсионные действия на территории врага;
3. Порча и ликвидация важных транспортных узлов: железные дороги, мосты, транспорт и т.д.;
4. Проведение работы с целью нанесения ударов по вражескому тылу, сбор данных, значимых для осуществления боевых действий;
5. Осуществление разведки (сбор данных о состоянии техники, боевых действий, сведений о наступлениях и т.д.).

В начале Великой Отечественной Войны, большинство партизанских движений создавались стихийно. Партизанские движения вплоть до 1942 года не имели особого контроля. Но после прошедшего времени, многие историки стали отмечать необходимость осуществления контроля за партизанскими отрядами.

Партизанские движения организовывались в разных областях страны. Чаще всего это были места, где росли густые леса, были болота, материал для построения небольших сооружений своими руками. Такие места позволяли скрыться от глаз противника. Самым крупным центром партизанского движения во время ВОВ считали Белоруссию. На первых этапах, положение партизан было крайне плохим. Однако ряд побед помог поднять боевой дух партизан, что способствовало быстрому развитию этих движений.

Практически таким же масштабным, считалось партизанское движение, сформированное на территории Украины, в частности в Крыму. Крайне безжалостное отношение немцев к украинцам, сподвигло людей массово создавать партизанские движения, имеющие свои характерные черты и особенности.

Первые партизанские движения были организованы на территориях России, Белоруссии и Украины, под руководством:

- Россия: Н. Васильев;
- Белоруссия: В. Корж, М. Шмыров, К. Заслонов;
- Украина: С. Ковпак, Д. Медведев, Н. Попудренко.

Для осуществления контроля за партизанскими отрядами по территории всей страны, 30 мая 1942 года Государственный Комитет Оборона создал ряд штабов партизанского движения. К их числу относились: Центральный, Украинский, Брянский, Западный, Калининский и т.д. Также, благодаря начатой деятельности Государственного Комитета был выделен ряд трудностей, осуществления деятельности партизанских движений на разных точках страны.

Важнейшими операциями, реализованными партизанскими штабами Украины и Белоруссии, являлись следующие:

1. Операция «Рельсовая война» - одна из крупнейших операций, реализованных партизанскими отрядами на территории всей страны. Операция была реализована с 3 августа по 15 сентября 1943 года. Её реализация происходила по стратегически важному транспортному пути – белгородско – харьковскому. По данным исследований, железнодорожное движение в Белоруссии было остановлено примерно на месяц. Срочно отправляющиеся эшелоны задерживались, что привело к потере боеприпасов, техники и т.д.

2. Операция «Концерт» - операция, организованная советскими партизанскими отрядами. Данная операция была реализована с 19 сентября по конец октября 1943 год на разных оккупированных территориях, с помощью Украинских и Белорусских партизанских отрядов. По многим историческим сведениям, данная операция трактуется как 2 этап операции «Рельсовая война». Во время проведенных действий, партизанские отряды подорвали порядка 1500 эшелонов, 80 железнодорожных путей, убито порядка 30 – 40 тысяч немецких солдат на территории всей страны.

3. Операция «Багратион» - крупнейшая операция, организованная партизанскими движениями в период с 23 июня по 29 августа 1944 года. Данная операция была завершающим этапом «Рельсовой войны». Основными итогами данной операции являлись:

- выведение стратегически важных транспортных линий;
- сокращение материально – технического оснащения немецких войск;
- сокращение перевозок немецких войск примерно на 40 – 45%.

Одним из ключевых критериев отличия формирования партизанских движений на территории Украины и Белоруссии являлись разные природные и климатические условия, а также количество населения. Украинские партизанские отряды представляли собой крупные объединения, работающие по отношению к вражескому населению. В Белоруссии партизанские отряды осуществляли деятельность только на оккупированных территориях своей страны. На деятельность партизанских движений в разных географических точках страны влияли разные факторы. Так, например, в Украине особое влияние осуществляли командиры крупных соединений, а в Белоруссии – органы территориального управления, местные правовые структуры.

Согласно статистическим данным, представленными в исторических исследованиях, общая численность советских партизан на территории Украины и Белоруссии, составляла примерно 700 тысяч человек в составе около 1000 партизанских объединений, отрядов и групп. За участие в партизанских движениях на территории всей страны, советским правительством было награждено примерно 300 тысяч человек, следующими медалями:

- Герой Советского Союза (примерно 200 человек);
- Медаль "Партизану Отечественной войны" I и II степени;
- Орден Красной Звезды;
- Медаль «За отвагу».

Согласно проведенному историографическому обзору, мы можем выделить следующие этапы развития партизанских движений на территории Белоруссии и Украины:

I этап (22 июня 1941г. – конец ноября 1942г.). В рамках этого периода произошла оккупация большей части России, Украины и Белоруссии. Действия фашистских войск обусловили актуальность создания партизанских движений. Растерянность советской власти и неэффективность действий при создании партизанских движений, обусловили дальнейшее её развитие.

II этап (конец ноября 1942г. – конец 1943г.). Главный период развития партизанских движений на территории Украины и Белоруссии. Ключевые партизанские отряды получили название «оперативно – стратегических значений». При реализации данного этапа сформировалась сеть контролирующих органов,

которые следили за развитием партизанских отрядов. Началось масштабное материально – техническое оснащение партизанских отрядов.

III этап (январь – август 1944г. – май 1945г.). Период осуществления активной деятельности партизанскими отрядами в немецком тылу, помощь в осуществлении боевых операции Красной армии на территории всего советского государства.

В своих научных работах, Дьякова О. выделяет 4 этапа развития партизанских движений на территории Украины и Белоруссии:

1. Июль – сентябрь 1941 г. (подготовительный этап);
2. Сентябрь 1941г. – апрель 1942г. (активное участие партизанских движений в процессе осуществления диверсии, работа на оккупированных территориях);
3. Весна – осень 1942 г. (деятельность партизанских движений в условиях оккупированных территорий Украины и Белоруссии);
4. Зима 1942 – 1943 гг. (возрастание численности партизанских движений, улучшение показателей результативности осуществляемой деятельности).

Основным результатом деятельности партизанских отрядов на территории Украины и Белоруссии являлись:

1) Белорусским партизанским движениям удалось создать собственную административную систему. После освобожденных территорий, данная власть взяла на себя всю ответственность за управление партизанскими движениями на территории всей Белоруссии. По всей стране находились отряды, созданные во время Великой Отечественной Войны, которые содержали свою административную структуру.

2) Несогласие с другими странами и антисоветскими группами и отрядами, не помогло осуществить формирование крупных регионов, контролируемых силами партизанских движений.

3) Украинские партизанские движения «втянулись» в так называемую антиповстанческую войну и не смогли стать основой послевоенного политического общества. В результате всей осуществленной деятельности, Украина получила ослабленную политико – экономическую структуру.

Подводя итоги, стоит отметить, что партизанское движение на Украине и Белоруссии, не было единой организованной силой. Полученная информация, даёт право утверждать, что деятельность партизанских движений имела высокую результативность.

#### Список используемой литературы:

1. Большая российская энциклопедия: [в 35 т.] / гл. ред. Ю. С. Осипов. — М.: Большая российская энциклопедия, 2004. С.345.
2. Помогаев В. В. Партизанское движение в годы Великой Отечественной войны советского Союза // Вестник ТГУ. 2002. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/partizanskoe-dvizhenie-v-gody-velikoy-otechestvennoy-voyny-sovetskogo-soyuza> (дата обращения: 10.04.2023).
3. Старинов И.Г. Новая и новейшая история. 1990. №3. С.113.
4. Помогаев В. В. Партизанское движение в годы Великой Отечественной войны советского Союза // Вестник ТГУ. 2002. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/partizanskoe-dvizhenie-v-gody-velikoy-otechestvennoy-voyny-sovetskogo-soyuza> (дата обращения: 10.04.2023).
5. Палкин, Д. В. Периодизация советского движения Сопротивления и определение понятий «партизанское движение», «партизанство», «подполье» в Украине: контекст современной украинской историографии // Молодой ученый. 2013. № 12 (59). URL: <https://moluch.ru/archive/59/8245/> (дата обращения: 10.04.2023).
6. Старинов И.Г. Новая и новейшая история. 1990. №3. С.113.
7. Шиманская Н.А. Органы государственной безопасности в организации и развитии партизанского движения на территории Беларуси в годы Великой Отечественной Войны: автореферат диссертации канд.истор.наук: 07.00.02 / Шиманская Н.А.; науч.рук. Коршук В.К.; БГУ. – Минск, 2020. 231с.

## Особенности графического дизайна в сфере рекламы

### Features of graphic design in the field of advertising

**Иксанов Алмаз Рифович**

*Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологии  
452681, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, городской округ город  
Нефтекамск, г. Нефтекамск, ул. Тракторная, дом 1  
e-mail:almaz\_iksanov@bk.ru*

**Iksanov Almaz Rifovich**

*Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology  
452681, Volga Federal District, Republic of Bashkortostan, city district of Neftekamsk, Neftekamsk,  
Traktovaya str., house 1  
e-mail:almaz\_iksanov@bk.ru*

**Рафиков Руслан Илдарович**

*Старший преподаватель  
Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологии  
452681, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, городской округ город  
Нефтекамск, г. Нефтекамск, ул. Тракторная, дом 1*

**Rafikov Ruslan Ildarovich**

*Senior lecturer  
Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology  
452681, Volga Federal District, Republic of Bashkortostan, city district of Neftekamsk, Neftekamsk,  
Traktovaya str., house 1*

#### **Аннотация.**

В статье рассматриваются значения графического дизайна в рекламных кампаниях и его влияние на успешность продвижения продукта. Изучаются методы графического дизайна, используются для привлечения внимания потребителей и способны сделать продукт заметным на рынке. А также используются различные средства графического дизайна, такие как цвет, шрифт, композиция и изображения, и как они могут быть использованы для создания эффективной рекламной кампании.

#### **Annotation.**

The article discusses the importance of graphic design in advertising campaigns and its impact on the success of product promotion. The methods of graphic design are studied, used to attract the attention of consumers and are able to make the product noticeable on the market. Various graphic design tools are also used, such as color, font, composition and images, and how they can be used to create an effective advertising campaign.

**Ключевые слова:** графический дизайн, дизайнер, визуальное восприятие, цвет, шрифт, коммуникации, реклама, бренд, брифинг, маркетинг, программное обеспечение.

**Key words:** graphic design, designer, visual perception, color, font, communication, advertising, brand, briefing, marketing, software.

Графический дизайн является неотъемлемой частью современной рекламы. Он играет важную роль в создании эффективной маркетинговой кампании, которая привлекает внимание потенциальных клиентов и повышает узнаваемость бренда. Однако, в сфере рекламы графический дизайн имеет свои особенности, которые отличают его от других областей дизайна. В данной статье мы рассмотрим ключевые особенности графического дизайна в рекламе и как они влияют на эффективность рекламных кампаний.

Одной из основных особенностей графического дизайна является его способность вызывать эмоциональную реакцию у зрителя. Исследования показывают, что люди обычно принимают решения на основе эмоций, а не на основе рационального мышления. Поэтому эффективный графический дизайн должен иметь способность вызывать у зрителя желаемую эмоциональную реакцию. Например, дизайн логотипа компании может использовать определенные цвета, чтобы вызвать чувства надежности, силы или престижа. Одним из



главных элементов графического дизайна является типографика. Использование правильных типовых опций может значительно улучшить визуальный образ. Интересно, что исследования показывают, что выбор шрифта и его размер могут влиять на способность человека к чтению и пониманию информации. Например, более крупные шрифты и легко читаемые шрифты чаще используются в рекламных материалах, чтобы сделать информацию более доступной. Еще одной важной особенностью графического дизайна является использование цветов. Каждый цвет имеет свойственные ему характеристики и может вызывать различные эмоциональные реакции у зрителя. Например, использование синего цвета в дизайне может вызвать ассоциации с миром, спокойствием, профессионализмом и надежностью. Согласно статистике, более 90% потребителей считают цвет одним из главных критериев при выборе продукта.

В разработке графического дизайна неотъемлемой частью является – проведение брифинга. Дизайнер получает от заказчика информацию о бренде, о плюсах и минусах компании. Используя эти сведения, он визуализирует рекламную идею. Высококачественный графичный проектирование увеличивает преданность потребителей, а также содействует производительности рекламной фирмы.

Графический дизайн играет огромную роль в маркетинге. Он помогает компаниям создавать привлекательные и запоминающиеся рекламные материалы, которые будут узнаваемыми и ассоциируемыми с брендом. Рассмотрим подробнее методы графического дизайна, которые широко используются в маркетинге.

- Логотип - это основной элемент брендинга компании. Он должен быть уникальным, узнаваемым и легко читаемым. Использование специальных символов, цветов и шрифтов может помочь выделить логотип из толпы и сделать его более запоминающимся.

- Создание визуальной концепции. Это процесс создания общего концепта для рекламной кампании. Визуальная концепция может включать в себя использование определенных цветовых схем, шрифтов, изображений и т.д. Она помогает создать единую идею, которая будет использоваться на всех типах рекламных материалов - от баннеров до упаковки продукта.

- Упаковка продукта - это важный элемент маркетинга, который может привлечь внимание потенциальных покупателей и сделать продукт более конкурентоспособным. Упаковка должна быть уникальной, с легко читаемым текстом и привлекательным дизайном, который будет соответствовать общей визуальной концепции компании.

- Рекламные баннеры помогают компаниям привлекать внимание к своим продуктам и услугам на различных интернет-платформах. Баннеры могут содержать изображения продукта, цвета и шрифты в соответствии с визуальной концепцией компании.

- Рекламные листовки и брошюры - это еще один способ достижения потенциальных клиентов, которые могут быть заинтересованы в продукте или услуге. Листовки и брошюры также должны иметь уникальный дизайн, соответствующий визуальной концепции компании, и содержать достаточно информации для того, чтобы вызвать у клиента желание купить продукт.

- Дизайн сайта Дизайн сайта - это также важный элемент маркетинга, который помогает компаниям привлекать потенциальных клиентов из поисковых систем и социальных сетей. Сайт должен быть читаемым, легко навирируемым и иметь уникальный дизайн, соответствующий визуальной концепции компании.

Все виды без исключения тесно связаны между собой. При этом функции графического дизайна в рекламе самые разнообразные, они сильно различаются, все зависит от целей, которые вы собираетесь достичь.

Роль графического дизайна в сфере маркетинга крайне важна. Графический дизайн представляет собой ключевой инструмент для компаний, стремящихся продвинуть свой бренд и привлечь больше клиентов.

Графический дизайн помогает создавать уникальные и запоминающиеся изображения, которые способны привлечь внимание потенциальных клиентов и в дальнейшем повысить узнаваемость бренда. Это могут быть логотипы, упаковка продукции, рекламные баннеры, плакаты, брошюры и другие виды рекламных материалов.

Более того, графический дизайн позволяет создавать эффективную визуальную концепцию для бренда, которая будет использоваться на всех материалах, относящихся к компании. Визуальная концепция включает в себя цветовую схему, изображения, типографику и другие элементы, которые образуют единый стиль и делают бренд узнаваемым среди потребителей.

Также графический дизайн является неотъемлемой частью дизайна сайта. Веб-дизайн должен быть ориентирован на целевую аудиторию и соответствовать общей визуальной концепции бренда компании. Хорошо спроектированный сайт с легким интерфейсом и привлекательным дизайном может привлечь больше посетителей, улучшить конверсию и повысить узнаваемость бренда.

В целом, графический дизайн играет важную роль в маркетинговой стратегии компании, повышая качество ее визуальной коммуникации с потенциальными клиентами. Создание уникальных и запоминающихся изображений, визуальной концепции и привлекательного дизайна сайта позволяет компании выделиться на фоне конкурентов и лучше продавать свои продукты и услуги.

Успешный графический дизайн в рекламе должен выполнить несколько задач, чтобы быть эффективным и привлекательным для потенциальных клиентов.

1. Привлечь внимание Графический дизайн должен быть заметен и вызвать интерес у потенциального клиента. Уникальный и запоминающийся дизайн может привлечь внимание и выделиться на фоне конкурентов. Например, использование ярких цветов, необычных форм и текстур может помочь привлечь внимание к рекламе.

2. Передать информацию Графический дизайн должен быть понятным и четким, чтобы быстро и легко передавать информацию о продукте или услуге, которые рекламируются. Для этого необходимо использовать соответствующие шрифты, цвета, изображения и текст, которые четко передадут суть рекламы.

3. Вызвать эмоции Графический дизайн может использоваться для вызывания определенных эмоций у потенциальных клиентов. Это может быть стимулирование желания купить продукт или услугу, вызов улыбки или ностальгии. Правильно подобранные цвета, изображения и текст могут помочь достичь желаемого эмоционального отклика.

4. Повысить узнаваемость бренда Графический дизайн может помочь создать узнаваемый бренд, который будет связан с определенными продуктами или услугами. Логотип, визуальная концепция и другие элементы должны быть уникальными и легко запоминающимися, чтобы потенциальные клиенты могли ассоциировать их с брендом компании.

5. Повысить конверсию Цель любой рекламной кампании - увеличить конверсию, то есть количество клиентов, которые приобретают продукты или услуги, которые рекламируются. Успешный графический дизайн должен привлекать внимание, передавать информацию, вызывать эмоции и повышать узнаваемость бренда, чтобы помочь повысить конверсию.

Соблюдение данных параметров при разработке и создании графического дизайна будет способствовать узнаваемости бренда, донесению до потребителя необходимой информации, повышению уровня продаж, что и является основными функциями рекламы.

Согласно исследованию компании HubSpot, рекламные кампании с использованием визуальных элементов показывают более высокие показатели эффективности, чем те, которые не используют графический

дизайн. Так, по данным исследования, посты в социальных сетях с изображениями получают в среднем на 94% больше просмотров, чем посты без них.

Аналогичные результаты подтверждают исследования российских агентств, например, Market Index. Их исследование показало, что использование визуальных элементов в рекламной кампании увеличивает охват аудитории на 70%, а CTR (количество кликов на рекламу) на 30%.

Кроме того, проведенное исследование компанией Kenshoo показало, что рекламные кампании, созданные с учетом социальных и культурных особенностей целевой аудитории, имеют более высокую конверсию. В России, например, высоко ценится оригинальный и запоминающийся дизайн, а также использование дизайн-элементов, связанных с русской культурой.

Важно также учитывать особенности целевой аудитории. Например, использование более ярких цветов и динамичной композиции может привлечь молодежную аудиторию, в то время как традиционный дизайн может быть более привлекательным для более старшего поколения. Успешные рекламные кампании часто используют анализ социальных и демографических данных, чтобы создать дизайн, который максимально привлечет внимание и заинтересует целевую аудиторию.

Примером успешной рекламной кампании с использованием социологических данных может служить кампания компании Coca-Cola, запущенная в России в 2018 году. Компания провела исследование, выявив популярные места среди молодежи, и разработала кампанию с использованием оригинального и динамичного дизайна, связанного с молодежной культурой. Рекламные ролики были успешно распространены в социальных сетях, и благодаря своей соответствию потребностям целевой аудитории получили высокие показатели эффективности.

Социологические исследования в области графического дизайна в рекламе показывают, что цвет, композиция и типографика влияют на эмоциональное восприятие и ассоциации у потенциальных потребителей. Например, исследование компании Affective Sciences Institute в Женевском университете показало, что люди относятся к синему цвету как к цвету, вызывающему чувство уверенности и профессионализма. Также было выявлено, что красный цвет обычно связывается с опасностью, что может привести к негативному восприятию рекламы.

Кроме того, использование людских образов и элементов природы, таких как животные, цветы и зелень, могут повысить положительное восприятие рекламы. Это подтверждается результатами исследования компании Nielsen, которая показала, что бренды, использующие природные элементы в своих рекламных кампаниях, имеют более высокую оценку у потребителей, чем те, которые не используют их.

Один из наиболее знаменитых примеров удачного использования графического дизайна в маркетинге - это логотип компании Apple. Дизайнеры компании создали яркий и уникальный логотип с яблоком, который сразу ассоциируется с брендом Apple и привлекает внимание потенциальных клиентов.

Но логотип - это не единственный пример удачного использования графического дизайна Apple. Эта компания также известна своим чувством стиля и дизайна, которое отражается в каждом продукте: начиная от iPhone и заканчивая упаковкой продуктов.

Apple уделяет большое внимание деталям, формам и цветам, которые помогают различать их продукты от конкурентов на рынке. Например, их продукты имеют чистые линии и минималистский дизайн, что делает их узнаваемыми даже без логотипа.

Таким образом, Apple показывает то, что графический дизайн может быть использован не только для создания логотипа, но и для формирования брендовой идентичности компании, которая помогает различаться на рынке и привлекать больше клиентов.

Графический дизайн играет важную роль в создании успешной рекламной кампании. Он может привлечь внимание потребителей, сделать продукт заметным на рынке и помочь установить эмоциональную связь с аудиторией. Использование различных средств графического дизайна, таких как цвета, шрифты, композиция и изображения, может помочь создать уникальный стиль рекламного дизайна. Поэтому, для маркетологов и дизайнеров, важно учитывать особенности графического дизайна при создании рекламной кампании. Реклама предназначена для получения прибыли. Дизайн - для информации. Большая часть дизайнерских разработок связана с разнообразной информацией, что обусловлено многообразием объектов, которые им приходится оформлять.

#### **Список используемой литературы:**

1. Хеллер С. IDEA BOOK. Графический дизайн. — М. : Питер, 2017. — 572 с.
2. Гордон Б. Графический дизайн. — М. : РИП-Холдинг, 2017. — 580 с.
3. Романычева Э.Т., Яцюк О.Г. Дизайн и реклама. Справочное и практическое руководство. Серия для «дизайнеров». М.: ДМК, 2000.
4. Денисенко А.А. Взаимосвязь графического дизайна, рекламы и маркетинга в современных условиях дизайн-проектирования // Лучшая научная статья 2016 : сборник статей II Международного научно-практического конкурса. — Пенза, 2016. — С. 72–78.
5. Попов Р. С., Муллакаев Р.Р., Фархатшин А.Э. Маркетинг в экономике // Экономика предприятий, регионов, стран: Актуальные вопросы и современные аспекты. Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции – Пенза.: Наука и просвещение, 2022 – С.34-36
6. Нафикова А.М. Рафиков Р.И. Развитие малого и среднего бизнеса в Республике Башкортостан // Студенческий вестник. – 2019. - № 19-4 (69) – С.87-90

## Особенности договора аренды земельных участков как объектов недвижимого имущества

### Features of the lease agreement of land plots as objects of immovable property

**Тананыкин С.С.**

*Магистрант 1 курса*

*СПбГУАП «Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения»*

*The system of bodies of inquiry, their functions and powers*

*Россия, г. Санкт-Петербург*

*e-mail : st@ste1400.ru*

**Tananykin S.S.**

*1st year Master's student*

*St. Petersburg State University of Aerospace Instrumentation*

*The system of bodies of inquiry, their functions and powers*

*Russia, Saint Petersburg*

*e-mail : st@ste1400.ru*

**Боев А.А.**

*кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедры Гражданского права «Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения»*

*Россия, г. Санкт-Петербург*

*e-mail: [gechanskaya-2010@yandex.ru](mailto:gechanskaya-2010@yandex.ru)*

**Boer A.A.**

*PhD in Law, Associate Professor, Head of the Department of Civil Law «St. Petersburg State University of Aerospace Instrumentation»*

*Russia, Saint Petersburg*

*e-mail: [gechanskaya-2010@yandex.ru](mailto:gechanskaya-2010@yandex.ru)*

#### **Аннотация.**

Аренда земли является распространенным видом договора. На протяжении многих лет реформирования гражданского и земельного законодательства, а также развития правовой практики в этой сфере общественных отношений сохраняются некоторые проблемы правового регулирования данной сферы. Они требуют оперативного решения на месте. При развитии договорных отношений в сфере использования земельных участков как объектов недвижимости необходим комплексный подход, позволяющий установить баланс между частными и публичными интересами. Несмотря на это решение задачи не достигнуто, что потребует доктринального обсуждения и реформирования законодательства.

#### **Annotation.**

A land lease agreement can be called one of the most common in civil circulation. At the same time, despite the long-term reform of civil and land legislation, as well as developed law enforcement practice, there are a number of gaps in the legal regulation of this sphere of public relations that require their prompt solution. The paper provides a comprehensive analysis of the fundamentals of legal regulation of lease relations; considers the substantive elements of law enforcement practice on the lease of land plots as real estate objects; draws conclusions and the need for further changes in the right of lease in connection with the changing conditions and circumstances of economic relations between the parties to the lease agreement; suggests promising directions for further development of legal regulation of land lease relations.

**Ключевые слова:** недвижимость, земельный участок, коллизии, категории земель, гражданский оборот.

**Key words:** real estate, land plot, collisions, land categories, civil turnover.

Аренда уверенно закрепились в гражданско-правовых отношениях как институт временного пользования и владения чужой собственностью. Сохранение аренды в современном праве подтверждает факт ее актуальности и востребованности для общества и бизнеса в целом. В частности, ее роль в торгово-экономических отношениях велика: аренда предоставляет дополнительные возможности, например, для развития бизнеса в

отсутствии собственных имущественных ресурсов или необоснованности их приобретения на постоянной основе.

Основной задачей национальной государственной политики в области аграрного землепользования является последующее совершенствование земельных отношений, которое обеспечило бы сбалансированное использование земель и почв на основе экологизации, защиты и поддержания земли как части природной среды, сохранения, приумножения и воспроизводства ее производительной силы как природного ресурса. Мировой опыт функционирования рынка земли показал, что реализация полноценных рыночных отношений между субъектами землепользования способствует оптимизации землепользования в разрезе отдельных хозяйствующих субъектов. Аренда стала одним из наиболее динамичных сегментов земельного рынка, поскольку его участники заинтересованы в получении максимального дохода за интенсивное использование земли. Сделки по аренде на современном этапе землепользования приобретают все большее значение [15; 19].

В центре внимания российского законодательства находится регулирование охраны и рационального использования земли как природного ресурса, в том числе путем вовлечения их в гражданский оборот.

Как правило, договор аренды земельного участка считается одним из наиболее популярных гражданских договоров.

Возникновение обязательств по передаче земельного участка в аренду всегда основано на соглашении сторон - арендатора и арендодателя. Такие обязательства обладают договорным характером, а их содержание складывается из взаимных обязанностей и прав сторон, отраженных в договоре. Предмет данных обязательств - неупотребляемая, индивидуально-определенная вещь (земельный участок). От обязательств по отчуждению имущества рассматриваемые обязательства отличаются тем, что право собственности и иные вещные права сохраняются за арендодателем (первоначальным собственником) вещи.

Особые права собственников закреплены даже на конституционном уровне, что определяет реализацию земельной политики и правовое регулирование отношений в сфере землепользования.

Сделки с земельными участками регулируются гражданским законодательством (при участии градостроительных, экологических и нормативов ряда других отраслей), а также договорами аренды. В результате, нормативные положения создают межотраслевой институт.

Из всех существующих сегодня научных исследований основное внимание уделяется изучению правовых норм данного института, при этом некоторые важные вопросы о юридической природе договора и его признаках остались без внимания.

Арендный договор земельного участка - это один из видов гражданско-правовых договоров аренды, согласно которому арендодатель (обычно государственный орган) обязан предоставить арендатору в аренду за плату землю с целевым назначением и разрешенным использованием на определенный срок. А также он должен обеспечить использование и охрану такого участка, предусмотренные земельным законодательством или экологическим законодательством. Тем не менее некоторые вопросы по данному договору еще остаются нерешенными. Важными факторами при аренде земельного участка являются объект недвижимости и цена. Не имеет значения срок договора, хотя в научной литературе уже давно высказываются мнения о том, что сроки должны стать еще одним существенным условием этого соглашения.

Именно об этом говорит Л.М. Ахметшина, приводя в качестве главного аргумента особое значение земельных участков для системы объектов гражданских прав [7; С. 12]. Понимание того факта, что земельный участок - это недвижимость с продолжительным периодом ее использования стимулирует арендаторов проводить комплекс мероприятий по рациональному использованию и охране земли.

Главная особенность земли как объекта аренды - необходимость ее использования в соответствии с целевым назначением. Земельные участки, предназначенные для сельского хозяйства и промышленности, имеют особое звучание.

Формирование эффективной системы арендных отношений в сфере землепользования сельскохозяйственного назначения обусловлено в первую очередь текущим состоянием участников данного сегмента земельного рынка и многообразием влияющих на них факторов. Поэтому очень важным теоретическим и прикладным аспектом является обоснование перспектив развития арендно-земельных отношений в отечественном аграрном секторе и устранение правовых пробелов в ее регулировании.

В современной науке до сих пор не сформулировано единообразного подхода к пониманию правовой природы договора аренды земельного участка. По мнению некоторых исследователей, основным недостатком на современном этапе является отсутствие четкого разграничения предмета регулирования земельного, гражданского и предпринимательского права. Договоры аренды земельных участков, заключаемых в предпринимательской сфере, по мнению некоторых исследователей, следует относить к группе гражданско-правовых договоров [14; С. 133]. Но существует и такое мнение, что данный договор является самостоятельным, так как ему присущи определенные признаки, не свойственные гражданскому обороту [19; С. 15].

М.М. Бринчук, Ю.Е. Будникова отмечают, что даже анализ соотношения земельного и гражданского права в регулировании договора аренды земельного участка не позволяет провести четкого разграничения между сферами регулирования данной области правоотношений со стороны каждой из отраслей права. Это связано с тем, что в сфере имущественных отношений указанные отрасли права являются взаимодополняющими - земельное законодательство содержит ряд гражданско-правовых норм, а в гражданском законодательстве имеется немало отсылок к Земельному кодексу РФ [8; С. 24].

А.А. Рябов обращает внимание, что ни одна из отраслей права не превалирует над другими. Земельно-правовые отношения характеризуются особой сложностью, поэтому могут регулироваться не только земельными, но и гражданскими правовыми нормами. При этом регулирование имущественных отношений, в качестве объекта которых выступает земля, осуществляется в рамках гражданского права [20; С. 197].

Е.А. Гринь посвятила одно из своих исследований вопросу аренды недвижимости, располагающейся на арендуемой земле. По ее мнению, положения Земельного кодекса РФ, содержащие гражданско-правовые нормы, не подлежат применению, а имущественные отношения по распоряжению, пользованию и владению землей как объектом недвижимости должны подпадать под регулирование главы 17 Гражданского кодекса РФ [6]. Объясняется это тем, что нормы Земельного кодекса РФ, устанавливая гражданско-правовые нормы, вторгаются в сферу регулирования гражданских правоотношений, в то время как земельно-правовые отношения - это отношения по использованию земель и их охране (ч. 1 ст. 3 ЗК РФ) [9; С. 27].

К договорам аренды земельных участков могут применяться нормы и земельного, и гражданского права. При этом обязательно принимается во внимание правило о необходимости соотношения специальных и общих норм правового регулирования. Правовой статус участников гражданско-правовой сделки может регулироваться нормами земельного права в той части, в которой это не противоречит положениям ГК РФ. При этом, нормы гражданского права, регулирующие арендные обязательства применяются в части, восполняющей пробелы Земельного кодекса РФ [4].

При успешном разрешении большинства споров, ряд проблем договора аренды земельных участков сохраняют свою актуальность. [13; С.117]. Также сохраняется противоречие между нормами ГК РФ и законодательством. Согласно п.1 ст 22 ЗК РФ арендатор (кроме указанных в законе случаев) может передать землю или залог, внести арендные права на уставный капитал хозяйственного товарищества (общества) без

согласия арендодателя, но с его обязательным уведомлением. Согласно п. 2 ст 615 ГК РФ, арендатор может сдавать имущество в субаренду (поднаем, перерасчет) только с согласия арендодателя и без разрешения арендатора [5]. В этом случае нормы земельного и гражданского законодательства противоречат одна другой.

В нормах Земельного кодекса РФ [4] нет указаний на предельный срок аренды земельных участков. Отдельными исключениями из этого правила являются: ст. 9 Федерального закона «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» [3], устанавливающий такой предельный срок как 49 лет; аналогичным образом ст. 72 Лесного кодекса РФ [2] определяет предельный срок аренды лесных участков также равным 49 лет.

Проблемы правоприменения вызывает пробел в регулировании перечня ситуаций и причин, по которым земельные участки, обремененные арендой, могут быть изъяты. Нормы ст. 49 ЗК РФ устанавливают, что на текущий момент такой список является открытым, а федеральный законодатель вправе вносить в него соответствующие коррективы [12; С. 68].

С.М. Саргсян указывает, что в настоящее время можно выделить следующие основные проблемы: [21]

1. Негативное влияние на безопасность отношений владения.
2. Снижение объема инвестиций в экономику.
3. Коррупция и злоупотребление власти.
4. Ослабленный рынок земли.
5. Приостановка реализации проектов.
6. Компенсация собственнику не является справедливой и точной в связи с имеющимися характеристиками объекта аренды.

Анализ судебной практики выявил проблемы с затрагиванием интересов собственника, например, с его не уведомлением о заключаемых арендатором последующих договоров субаренды. В некоторых ситуациях возникают споры с определением субъекта, обязанности приводить объект аренды в первоначальное состояние ввиду потери его первоначального вида или технических характеристик [15; С. 116].

Основными препятствиями на пути цивилизованной аренды в земельном секторе остаются: несовершенная конкурентная среда среди потенциальных арендаторов земли; регулирование законодательных требований к размеру арендуемой земли на законодательном уровне; нарушение баланса интересов участников аренды земли в пользу арендаторов; неадекватная и несвоевременная оплата за пользование землей.

В целом, совершенствование отношений аренды земельных участков требует формирования комплексной системы их регулирования, со строгим соблюдением ее в условиях аграрного производства и принятия долгосрочной государственной программы развития аренды в аграрном секторе [16].

Таким образом, анализ указанных проблем свидетельствует о необходимости внесения точных и обоснованных поправок в правовое регулирование отношений аренды, а также в вопросах изъятия ее отдельных объектов из правоотношений в связи с публичными интересами и потребностями.

Для реализации принципа законности и исключения норм ГК РФ и ЗК РФ, которые противоречат сложившейся практике правоприменения и деловому обычаю, устранить вышеуказанные проблемы и уточнить формулировки обязанностей и прав всех потенциальных участников отношений аренды, в том числе арендатора, арендодателя, субарендатора. Особый акцент сделать на распределении обязанностей по восстановлению объекта аренды в первоначальное состояние ввиду потери его первоначального вида или технических характеристик.

По мнению А.Н. Стребковой предлагается реализовать следующие основные пути улучшения процесса изъятия арендованных земель: [22]



- при регистрации прав и ограничений на земельные участки применять только результаты кадастровой оценки и топографии, имеющие комплексный характер;
- при определении величины компенсационных выплат при изъятии участков для публичных нужд применять величину кадастровой стоимости как основы и рыночной (с учетом корректирующего коэффициента);
- использование итоговых результатов ценового зонирования территории и другие.

Одной проблемой остается «двойная аренда» земельных участков, которая распространилась на землях лесного фонда. Это проявление проблемы коллизий уже не только гражданского и земельного законодательства, но еще также лесового закона. Эта проблема состоит в том, что ЛК РФ не запрещает передавать земельный участок двум разным субъектам, но для разных целей лесопользования. Хотя с точки зрения ГК и ЗК РФ «двойная аренда» земельного участка невозможна, согласно ГК РФ и ЗК РФ «двойная аренда» земельного участка невозможна.

Наиболее перспективным видится принятие специального Федерального закона «Об аренде земельных участков».

Анализ действующего законодательства позволяет сделать вывод, что земельный участок и расположенные на нем сооружения (здания) прочно связаны между собой. Это значит, что при передаче в аренду сооружения (здания) одновременно передается и право пользования (владения, распоряжения) земельным участком, занятым арендуемым объектом недвижимости. Законодательное закрепление данного положения обусловлено тем, что пользование объектом недвижимости отдельно от земли, на которой он расположен, не представляется возможным.

В соответствии с гражданским законодательством земельный участок и расположенное на нем сооружение (здание) - относительно самостоятельные объекты. В зависимости от ситуации главной вещью может выступать или земельный участок, или сооружение (здание) [11; С. 134].

В земельном законодательстве земля всегда определяется как главная вещь. Так, в п. 5 ч. 1 ст. 1 ЗК РФ закреплено положение, согласно которому все объекты недвижимого имущества, имеющие прочную связь с землей, следуют судьбе земельного участка, на котором расположены. Исключение составляют случаи, прямо предусмотренные федеральным законодательством. В Гражданском кодексе РФ закреплена совершенно иной принцип. Суть данного принципа в том, что оборот недвижимого имущества, имеющего прочную связь с землей, регулируется положениями Гражданского кодекса РФ, а оборот земельных участков - положениями Земельного кодекса РФ, так как нормам земельного законодательства отдается приоритет в силу правила, закрепленного в ч. 3 ст. 3 ЗК РФ.

Отдельное внимание стоит обратить на связь, существующую между двумя договорами, используемыми в предпринимательской деятельности, - договором строительного подряда и договором аренды земельного участка. Наличие связи между этими двумя договорами обуславливается тем, что перед строительством любого объекта недвижимости должен быть найден земельный участок, причем не любой, а подходящий для данной цели [19; С. 14]. С учетом ограниченности территории городского поселения, пригодной для застройки, сделать это бывает довольно проблематично.

По российскому законодательству, земля в России является государственной собственностью. Запасы природных ресурсов, не находящихся в собственности муниципальных образований или юридических лиц (п. 2 ст. 214 ГК РФ), являются собственностью государства. Таким образом, в соответствии с этим, земля не может быть бесхозной.

При этом мы можем заключить, что гражданско-земельные законы совместно регулируют отношения аренды земли, указывая в качестве существенных условий договора предмет договора и размер арендной платы.

Дополнительный договор аренды земельного участка может содержать дополнительные условия, связанные с субъектом договора (например, резидентом особой экономической зоны), либо объектом аренды (лесные участки).

Это условие, которое не является существенным условием рассматриваемого договора. Однако учитывая то обстоятельство что земля является природным объектом и требует особой охраны в соответствии с законодательством РФ следует дополнить ГК или ЗК соответствующими условиями. Кроме того, для более эффективного регулирования отношений по аренде земли необходимо принять отдельный Федеральный закон «Об использовании земельных участков». Предположительно, альтернативным решением может стать дополнение ГК РФ специальным параграфом о том, как арендовать земельные участки. При этом необходимо установить правило, что срок действия договора аренды земли определяется соглашением сторон и не может превышать 50 лет.

Предлагаемые в работе направления развития законодательства расширят права участников арендных отношений, предоставят им большую свободу в выборе партнеров, согласовании условий договоров.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] : Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения 10.12.2022)
2. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ (ред. от 30.12.2021) // Российская газета, N 277, 08.12.2006.
3. Федеральный закон от 24.07.2002 N 101-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» // Российская газета, N 137, 27.07.2002.
4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 14.07.2022) // Российская газета, N 211-212, 30.10.2001.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. 1996. N 5. Ст. 410.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // Российская газета, N 238-239, 08.12.1994.
7. Ахметшина, Л. М. Аренда земли по российскому законодательству : автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Ахметшина Лилия Маратовна. – Казань, 2002. – 25 с.
8. Бринчук М.М., Будникова Ю.Е. Земля - публичное благо // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2009. N 2. С. 20-30.
9. Гринь Е.А. Понятие принудительного прекращения прав на земельные участки и классификация его оснований // Уникальные исследования XXI века. 2015. N 1 (1). С. 21-43.
10. Еремкина, Т. А. Договор аренды и его роль в гражданском обороте : автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Т.А. – М., 2008. – 24 с.
11. Жиклулина А.С., Рахвалова Н.А. Особенности договора аренды земель сельскохозяйственного назначения // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. N 5-2. С. 132-135.
12. Игонина, Н.А., Ережипалиев, Д.И. Актуальные проблемы законодательного регулирования и правоприменительной практики в сфере долевого строительства // Законы России: опыт, анализ, практика. 2016. № 12. С. 66-70.
13. Инжиева Б. Б. Актуальные проблемы аренды земельных участков как объектов недвижимости в Российской Федерации // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2022. – Т. 21. – № 1. – С. 115–121.
14. Касьянова О.Ф. Проблемы правового регулирования оснований прекращения вещных прав на землю // Вестник ПАГС. 2009. N 4. С. 131-135.
15. Кокоева, Л. Т. Анализ последних изменений в регулировании арендных правоотношений / Л. Т. Кокоева, О. Г. Чабиев // Аграрное и земельное право. – 2022. – № 3(207). – С. 115-117.
16. Колиева А.Э., Губаева Л.В. О принципах исполнения обязательств // Право и практика. 2015. № 3. С. 61-67.
17. Определение Верховного Суда РФ от 28.12.2021 г. по делу № А18-836/2021 // СПС КонсультантПлюс
18. Решение Шатурского городского суда Московской области от 11.06.2021 г. по делу № 2-732/2021 // СПС КонсультантПлюс
19. Ручкина, Г.Ф. Правовое регулирование отношений по аренде земельных участков при осуществлении предпринимательской деятельности / Г.Ф. Ручкина // Предпринимательское право. - 2020. - N 3. - С. 11-17.

20. Рябов А.А. О развитии системы вещных прав на земельные участки // ВЭПС. 2011. N 4. С. 196-198.
21. Саргсян, С.М. Проблемы изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд // Науки о Земле: вчера, сегодня, завтра: материалы Международной научной конференции (г. Казань, май 2016 г.). – Казань: Бук, 2016. С. 25-29.
22. Стребкова А.Н. Изъятие земель // Науки о зеле. 2019. С. 87-90.

## Особенности идентификации кредитной организацией клиента при открытии счета (вклада)

### Features of identification by the credit institution of the client when opening an account (deposit)

*Тихомирова Надежда Андреевна*

*Студент 2 курса*

*Юридический факультет*

*Образовательное учреждение профсоюзов высшего образования «Академия труда и социальных отношений»*

*e-mail: levenok19@mail.ru*

*Tikhomirova Nadezhda Andreevna*

*Student 2 term*

*Faculty of Law*

*Educational Institution of the Trade Unions of Higher Education «Academy of Labour and Social Relations»*

*e-mail: levenok19@mail.ru*

#### **Аннотация.**

На сегодняшний день через счета (вклады) физических и юридических лиц продолжают осуществлять отмывание, то есть легализацию денежных средств, полученных преступным путём. Более того, нередки случаи открытия счетов без ведома и участия самих лиц, на которых такие вклады оформляются. Сами же вклады используются в мошеннических схемах, а фактические владельцы становятся виновными поневоле. Нормативно-правовая основа идентификации личности кредитной организацией постоянно совершенствуется в целях обеспечения защиты законных прав и интересов лиц, которые такие вклады открывают. Более того, совершенствование основ правового регулирования обозначенной сферы правоотношений необходимо в целях пресечения мошенничества и легализации денежных средств, полученных преступным путём. Такому анализу правовых основ идентификации кредитной организацией клиента при открытии счета (вклада) посвящена данная научная статья.

#### **Annotation.**

To date, through the accounts (deposits) of individuals and legal entities continue to carry out laundering, that is, the legalization of funds obtained by criminal means. Moreover, it is not uncommon to open accounts without the knowledge and participation of the persons on whom such deposits are made. The deposits themselves are used in fraudulent schemes, and the actual owners become guilty involuntarily. The regulatory and legal basis for the identification of an individual by a credit institution is constantly being improved in order to ensure the protection of the legitimate rights and interests of persons who open such deposits. Moreover, the improvement of the foundations of legal regulation of the designated sphere of legal relations is necessary in order to prevent fraud and legalization of funds obtained by criminal means. This scientific article is devoted to such an analysis of the legal basis of identification by a credit institution of a client when opening an account (deposit).

**Ключевые слова:** идентификация, кредитная организация, сотрудник банка, клиент, мошенничество, отмывание доходов.

**Key words:** identification, credit institution, bank employee, client, fraud, money laundering.

Современное законодательство в сфере оказания банковских услуг крайне связано с правовыми основами, определяющими правовые и административные меры по противодействию легализации доходов, полученных преступным путем. Более того, законодательство в данной сфере правоотношений ужесточается наряду с учащением случаев финансирования преступной деятельности экстремисткой и террористической направленности.

Механизм и правила идентификации кредитной организацией клиента при открытии счёта также подвергается изменениям. На сегодняшний день в соответствии с положением ч.5 ст.7 Федерального закона «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» установлен запрет на открытие гражданам, индивидуальным предпринимателям и юридическим

лицам счётов в кредитной организации, если данная операция осуществляется без их личного присутствия, либо без присутствия такого доверенного лица, то есть, представителя клиента [2].

Однако, до издания информационного письма Банка России от 21.03.2023 №ИН-08-12/24 не было известно, кто мог выступать фактическим представителем клиента при открытии счёта в его интересах и на его имя. С опубликованием указанного Письма данный вопрос не решился окончательно, хотя и сам подзаконный акт внёс некоторую ясность в регулирование отношений.

С одной стороны, было закреплено, что действующими правовыми основами, определяющими регулирование отношений по открытию счёта и идентификации клиента, не закреплён конкретный перечень субъектов, которые могли бы выступать в качестве представителя клиента. С другой стороны, в Письме Банка России указано, что им может выступать лицо, действующее в интересах другого лица, на имя (реквизиты) которого открывается счёт, на основании доверенности.

При этом другим разъясняющим актом Банка России №499-П предусмотрено, что доверенность – это не единственное юридическое основание для признания субъекта надлежащим для идентификации клиента при открытии счёта в кредитной организации. В Положении Банка России №499-П говорится, что представитель клиента может действовать на основании договора, акта публичного органа власти или же на базе полномочий единоличного исполнительного органа организации [4].

В последнем разъясняющем акте Банка России от 21.03.2023 императивное требование об идентификации клиента стало формализованным, ведь допускается, что указанное требования о личном присутствии клиента может быть признано исполненным, если его обеспечивает представитель, которым, в частности, может выступать сотрудник кредитной организации. Мало того, что заявителю не требуется личного посещения кредитной организации для оформления счёта, так ещё и предоставляется возможность использования не оригинальных документов для его открытия, а их заверенных копий для осуществления идентификации. Проблема заключается в том, что законодательством Российской Федерации не определены императивным образом способы заверения копий таких идентифицирующих документов, в связи с чем кредитные организации регулирует эти вопросы самостоятельно и в индивидуальном порядке [3].

Проанализировав актуальные правовые основы и последние разъяснения по поводу идентификации кредитной организацией клиента при открытии счёта (вклада) и отвечая на вопрос: «можно ли открыть счёт без ведома и участия лица, на которого такой вклад оформляется?», можно сказать однозначно, что по закону без представителя или личного участия клиента в этом процессе, оформить счёт не представляется возможным.

Встаёт закономерный вопрос: «так ли это на практике?», и здесь уже ответ не столь однозначный, поскольку опыт правоприменения показывает случаи нарушения правил идентификации клиентов, оформляя на них счёта без их ведома, участия и в целом заинтересованности в этом. Для этого требуются персональные данные лица, на кого будет оформлять банковский (кредитный счёт), в частности, его паспортные данные.

К сожалению, на сегодняшний день всё больше персональных данных обрабатываются не по законодательству, правилам и регламенту их использования, что становится следствием их утечки. Среди них, в частности, и паспортные данные. Наверное, каждый второй человек, пользующийся услугами онлайн-банкинга, онлайн-страхования, услугами по приобретению товаров и услуг через маркетплейсы и интернет-магазины, регистрирующийся в социальных сетях, государственных информационных системах (по типу Госуслуги), букмекерских конторах, использует свои паспортные данные для регистрации и идентификации.

По данным частной компании InfoWatch, в 2022 году объём утечки персональных данных составил более 660 млн. записей лишь только в Российской Федерации, что больше по сравнению с 2021 годом в 2,7 раз, а также составляет 1/7 всех инцидентов в мире [8]. Паспортные данные при этом также попадают в пользование

злоумышленников, в связи с чем наиболее опасный исход их использования – это незаконное оформление на владельцев персональных данных кредитов, а также оформление якобы от их имени банковских счётов, которые становятся инструментом для отмыwania денежных средств, полученных преступным путём или же для финансирования терроризма, в то время как сам де-юре владелец счёта не знает о его существовании и совершении по ним финансовых транзакций пользователем счёта де-факто.

Подобный инцидент, к примеру, был рассмотрен Верховным Судом Российской Федерации в 2021 году, в рамках которого установлено, что на жителя Казани без его ведома был оформлен счёт в банке, через который якобы он совершал операции. Несмотря на то, что счёт был оформлен на него, всё же, фактически операции совершал другой субъект, который осуществил незаконное оформление вклада, имея в распоряжении паспортные данные истца, приобретённые в скрытой сети-Даркнет.

Вопреки тому, что истец жил в Казани, счёт был оформлен в отделении банка в Ростовской области. Уведомлений о банковском обслуживании истец не получал и узнал о факте незаконного оформления от его имени счёта лишь через налоговый орган. В материалах дела есть даже письмо топ-менеджера банка, в котором сообщалось, что «в отношении истца совершены мошеннические действия со стороны третьих лиц, однако установить причастность сотрудников банка к данной ситуации не представляется возможным по причине давности события». Несмотря на то, что суд первой инстанции отказал в признании за истцом отсутствия у него вины в оформлении счёта, всё же, Верховный суд решения первой инстанции отменил и направил дело на новое рассмотрение [5].

Или другой пример – представитель банка ВТБ в 2023 году открыл на физическое лицо счёт в данной кредитной организации с использованием дистанционной формы. О наличии счёта лицо также узнало через личный кабинет налогоплательщика, при этом указывает на то, что ранее с ВТБ никакие договоры банковского обслуживания не заключал. Прежде лицо было клиентом Банка Москвы, правопреемником которого в 2016 году стал ВТБ, при этом нового соглашения об открытии счёта клиент не заключал [7].

Таким образом, несмотря на незыблемое положение об обязательном личном присутствии физического лица или его представителя в момент оформления счёта (вклада) в кредитной организации, всё же, на практике нередки случаи нарушения соответствующих законодательных положений как с участием внутренних субъектов таких учреждений, так и с участием третьих заинтересованных лиц, реализующих в такой деятельности преступные мотивы.

Встаёт закономерный вопрос о том, почему же нельзя попросту запретить возможность участия представителей клиента, в том числе, отменить возможность выступать сотруднику кредитной организации представителем в данном процессе? Ответ на этот вопрос кроется, скорее всего, в экономической составляющей процесса. Дело в том, что сфера банкинга и страховых услуг всё в большей мере переходит в цифровую среду. Так, для того чтобы оформить счёт в банке, взять кредит, перевести средства, оформить страховку и совершить иные операции, клиенту больше не требуется идти непосредственно в физическое учреждение кредитования или страхования для оказания ему услуги. Удалённый формат взаимодействия удобен как для самих клиентов, так и для сотрудников банка, сокращая трудовые и временные ресурсы на оказание услуг, в том числе, повышая тем самым оборотоспособность коммерческой организации, что в конечном итоге сказывается положительным образом на доходности юридического лица.

В то же время такой подход создает предпосылки к стремлению некоторых банков, предлагающих на рынке банковских услуг удаленное банковское обслуживание клиентов, обойти рассматриваемую норму ч.5 ст. 7 Закона №115-ФЗ, о чём также говорит в своём научно-практическом исследовании представитель Банка России и ведущий юрисконсульт Юридического департамента М.И. Филимонов [6].

Идентификация в таком случае возможна не только через заключение доверенности на третье лицо, но и также благодаря заключению договора поручения по правилам ст. 971 Гражданского Кодекса Российской Федерации [1]. Как видно из изложенного, при применении такой схемы на практике отсутствуют формальные основания для привлечения кредитной организации к ответственности за несоблюдение требований п. 5 ст. 7 Закона № 115-ФЗ, поскольку институт представительства является, по сути, самостоятельным институтом, не пересекающимся по предмету регулирования с нормами законодательства о противодействии легализации преступных доходов.

Интересен и подход, изложенный в информационном письме Банка России от 21.03.2023 №ИН-08-12/24 относительно того, что сотрудник банка может стать представителем клиента при идентификации в случае, если такие полномочия были переданы представителю по правилам главы 10 ГК РФ, то есть, в рамках нотариально удостоверенной доверенности на открытие банковского счёта. Очевидно, что такой подход усложняет процесс идентификации клиента и не выгоден для самой кредитной организации, оказывающей услуги доверенного субъекта через сотрудников, ведь именно на них возлагается юридическая ответственность, и, более того, возрастают организационно-финансовые расходы, связанные с увеличением объёма работ.

По нашему мнению, существующий механизм правового обеспечения идентификации кредитной организацией клиента при открытии на его имя счёта (вклада) достаточно формальный и не позволяет пресекать всевозможные правонарушения в данной сфере правоотношений. Преимущественное большинство случаев незаконного открытия счётов приходится как раз таки на использование сервисов онлайн-банкинга и возможность предоставления копий документов, удостоверяющих личность для соответствующей идентификации.

Телекоммуникационные услуги и сервисы, предоставляемые кредитными учреждениями, с одной стороны, позволяют обеспечить удобство пользования банковскими услугами, а с другой стороны, порождают новые схемы мошенничества и иные возможности использования счетов граждан и организаций в других преступных целях, в том числе, для финансирования терроризма.

По нашему мнению, законодательство об идентификации клиента при открытии счёта должно быть ужесточено в целях превенции инцидентов, отмеченных в исследовании. При этом среди таких мер по банковскому надзору, которые должны быть закреплены в правовых основах, следует упомянуть следующие: независимый контакт банка с клиентом; рекомендации третьих сторон; запрос на проведение первого платежа через счет, открытый на имя клиента в другом банке, использующем аналогичные стандарты проверки клиентов и др.

#### **Список используемой литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 №14-ФЗ (ред. от 01.01.2022) // Российская газета. – 10.02.1996. – №27.
2. Федеральный закон от 07.08.2001 №115-ФЗ (ред. от 28.04.2023) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // Парламентская газета. – 14.08.2001. – №152-153.
3. Информационное письмо Банка России от 21.03.2023 № ИН-08-12/24 «Об исполнении требования о личном присутствии при открытии счета (вклада) клиента» [Электронный ресурс]. - URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_442703/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_442703/) (дата обращения: 20.05.2023).
4. Положение Банка России от 15.10.2015 №499-П (ред. от 05.10.2021) «Об идентификации кредитными организациями клиентов, представителей клиента, выгодоприобретателей и бенефициарных владельцев в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // Вестник Банка России. – 16.12.2015. – №115.
5. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 16.02.2021 по делу №2-5752/2019 [Электронный ресурс]. – URL: [http://vsrf.ru/stor\\_pdf.php?id=1975412](http://vsrf.ru/stor_pdf.php?id=1975412) (дата обращения: 21.05.2023).

6. Филимонов М.И. Проблемы, связанные с идентификацией клиента при открытии счета в коммерческом банке / М.И. Филимонов // Юридическая работа в кредитной организации. – 2023 [Электронный ресурс]. – URL: <https://clck.ru/34UmDN> (дата обращения: 22.05.2023).
7. Банк ВТБ незаконно открыл мастер-счет на мое имя и отказывает в его закрытии [Электронный ресурс]. – URL: <https://vc.ru/claim/580966-bank-vtb-nezakonno-otkryl-master-schet-na-moe-imya-i-otkazyvaet-v-ego-zakrytii> (дата обращения: 22.05.2023).
8. Рост утечек платежных данных в 2,7 раза [Электронный ресурс]. – URL: <https://clck.ru/34T5KG> (дата обращения: 21.05.2023).



## Особенности оспаривания алиментного соглашения, заключенного гражданином-должником в рамках дела о банкротстве

### Features of challenging the alimony agreement concluded by the citizen-debtor in the framework of the bankruptcy case

**Степаненко Ольга Геннадьевна**

*Кандидат социологических наук, доцент  
Восточно-Сибирского филиала  
Российского государственного университета правосудия  
Россия, г. Иркутск  
E-mail: [ols-tep@yandex.ru](mailto:ols-tep@yandex.ru)*

**Stepanenko Olga Gennadijevna**

*Candidate of Sociological Sciences,  
Associate Professor of the East Siberian Branch  
Russian State University of Justice,  
Russia, Irkutsk  
E-mail: [ols-tep@yandex.ru](mailto:ols-tep@yandex.ru)*

**Мякотина Алина Сергеевна**

*Студент  
Восточно-Сибирского филиала  
Российского государственного университета правосудия  
Россия, г.Иркутск  
E-mail: [Myakotinaas@mail.ru](mailto:Myakotinaas@mail.ru)*

**Myakotina Alina Sergeevna**

*Student of the East Siberian branch  
Of the Russian state University of justice,  
Russsia, Irkutsk  
E-mail: [Myakotinaas@mail.ru](mailto:Myakotinaas@mail.ru)*

#### **Аннотация.**

При обсуждении темы несостоятельности граждан актуален вопрос о необходимости соблюдения баланса интересов должников и кредиторов. Ввиду своей социально-экономической значимости, данный институт призван восстановить платежеспособность должника, неспособного сделать это самостоятельно. Однако пренебрежение интересами кредиторов ведет и к их финансовым проблемам в том числе. Поэтому исследования в данной области преследуют цель равенства двух сторон: реабилитации граждан-должников одновременно с удовлетворением интересов кредиторов. Одной из распространенных сделок, оспариваемых в процессе банкротства гражданина, является соглашение об уплате алиментов. Первую очередь удовлетворения требований кредиторов составляют как раз алиментные обязательства, в этом случае задача законодательства состоит в соблюдении баланса интересов кредиторов и семьи должника.

#### **Annotation.**

When discussing the topic of insolvency of citizens, the question of the need to maintain a balance of interests of debtors and creditors is relevant. Due to its socio-economic significance, this institution is designed to restore the solvency of a debtor who is unable to do it on his own. However, neglect of the interests of creditors leads to their financial problems as well. Therefore, research in this area pursues the goal of equality of the two parties: the rehabilitation of citizens-debtors simultaneously with the satisfaction of the interests of creditors. One of the most common transactions disputed in the process of bankruptcy of a citizen is an agreement on the payment of alimony. The first priority of satisfying creditors' claims is precisely alimony obligations, in this case the task of legislation is to maintain a balance between the interests of creditors and the debtor's family.

**Ключевые слова:** банкротство гражданина, алиментные обязательства, алименты, оспаривание сделок, оспаривание алиментного соглашения, соблюдение прав кредиторов, соблюдение интересов несовершеннолетних.

**Key words:** bankruptcy of an individual, alimony obligations, alimony, challenging transactions, challenging alimony agreement, observance of the rights of creditors, observance of the interests of minors.

Процедура оспаривания сделок в процедуре несостоятельности – один из механизмов защиты прав кредиторов. В соответствии со ст. 213.32 Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" правом на подачу заявления об оспаривании сделки должника обладают финансовый управляющий, конкурсный кредитор и уполномоченный орган. [1]

Выделяют два вида оснований для оспаривания сделок: общегражданские и специальные. [7]

К общегражданским относят основания, предусмотренные Гражданским кодексом РФ. В соответствии с этим, среди недействительных сделок выделяют оспоримые и ничтожные. Так, например, сделка является ничтожной в соответствии со ст. 174.1 Гражданского кодекса РФ, если она совершена с нарушением запрета или ограничения распоряжения имуществом, в части, касающейся такого распоряжения. Применяется также ст. 10 Гражданского кодекса РФ, предусматривающая запрет на осуществление гражданских прав, если это является злоупотреблением правом. Обычно данное правило применяется в совокупности со ст. 168 Гражданского кодекса РФ, которая предусматривает условия недействительности сделки, нарушающей требования закона. Данный вывод подтверждает содержание п. 10 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 30 апреля 2009 г. N 32, в соответствии с которым, сделка может быть признана недействительной исходя из недопустимости злоупотребления правом, для этих целей необходимо доказать, что действия должника были направлены на нарушение прав и законных интересов лиц. [2]

Также п. 4 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 23 декабря 2010 г. N 63, устанавливает право суда квалифицировать сделку как ничтожную, в случае злоупотребления правом, в том числе при рассмотрении требования, основанного на такой сделке. [3]

Как отмечено выше, законодателем предусмотрен специальный правовой механизм оспаривания сделок должника. Причина его создания связана с тем, что в момент предбанкротного состояния зачастую должники совершают действия по сокрытию имущества, что влечет нарушение прав кредиторов. Оспаривание таких сделок посредством традиционного института не являлось эффективным методом. Право подачи заявления об оспаривании сделки возникает с момента введения реструктуризации долгов. Выделяют два вида сделок, подлежащих оспариванию: сделки с предпочтением и подозрительные сделки.

Одними из распространенных сделок, оспариваемых в процессе банкротства, являются сделки, заключенные в рамках семейных правоотношений. К распространенным сделкам относят: фиктивный развод, в следствии которого происходит умышленное накопление долга по алиментам; заключение супругами соглашения о разделе имущества с целенаправленным выводом имущества должника из конкурсной массы; заключение супругами алиментного соглашения на заранее невыгодных для должника условиях; получение судебного решения о взыскании алиментов. На данный момент законодательство исходит из добросовестного поведения родителей, поэтому размер алиментов определяется соглашением сторон, установлен лишь нижний порог допустимого размера. Первую очередь удовлетворения требований кредиторов составляют алиментные обязательства, в этом случае задача законодательства состоит в соблюдении баланса интересов кредиторов и семьи должника.

При признании заявления гражданина о признании его несостоятельным обоснованным, бывший супруг вправе заявить требования о выплате алиментов. В соответствии со ст. 107 СК РФ, алименты за прошедший период могут быть взысканы в размере трехлетнего срока, предшествующего подаче заявления. Если требования основаны исходя из наличия исполнительного производства, взысканию подлежит весь размер неоплаченных алиментов. Требования об оплате алиментов не теряют свою силу после завершения расчетов с кредиторами, они также не могут быть уменьшены. [4]

Следует отметить тот факт, что если денежных средств, вырученных от продажи имущества должника

недостаточно для удовлетворения требований кредиторов, то оставшаяся часть долгов просто списывается. Однако, данное правило неприменимо в отношении алиментов, они должны быть выплачены в полном объеме, без каких-либо ограничений. При их выплате необходимо соблюдение двух основополагающих пунктов. Во-первых, задолженность по уплате алиментов не только не списывается, но и не уменьшается, а потому выплачивается полностью. Во-вторых, следующие алименты накапливаются и в целом влияют на увеличение долгов должника. В качестве единственного основания для уменьшения их величины является судебное решение.

Оспаривание алиментных соглашений происходит по специальным основаниям. В данном случае трудностью служит выявление признаков злоупотребления гражданином в условиях конкуренции интересов семьи и кредиторов. Составы оспариваемых сделок позволяют выявить условия их признания недействительными. Например, оспаривание соглашения об уплате алиментов или соглашения о разделе общего имущества супругов возможно, если будет доказано, что данные сделки совершены с целью причинить вред имущественным правам кредиторов. Предполагается, что цель может быть установлена, если сделка была совершена в отношении заинтересованного лица (супруга) или будет доказано, что контрагент (бывший супруг) знал о признаках несостоятельности должника.

Также в случае отчуждения совместно нажитого имущества супругу в части, противоречащей принципу семейного права - равенности долей, судом может быть установлен факт неравноценного исполнения встречного обязательства. К подобной сделке можно отнести соглашения об оплате алиментов, размер которых заведомо неисполним для должника.

Несмотря на очевидную фиктивность сделок, касающихся семейных правоотношений, доказать это на практике не всегда представляется возможным, так как выплата алиментов является обязанностью супруга, и в первую очередь она обеспечивает интересы несовершеннолетнего ребенка.

Как, верно, указано в Постановлении от 4 июня 2020 г. Арбитражного суда Уральского округа, законодательство не устанавливает ограничений на заключение алиментного соглашения с гражданином, при наличии у него признаков несостоятельности. Вопрос состоит в разумности соотношения размера алиментных выплат доходу должника, отсутствии предоставления предпочтения несовершеннолетнему по сравнению с кредиторами. Так, в указанном Постановлении, суд кассационной инстанции пришел к выводу, что алиментное соглашение, заключенное в течении шести месяцев до подачи кредитором заявления о несостоятельности гражданина, является недействительным. Исходя из данного соглашения, должник передал имущество бывшей супруге равном сумме 5 000 000 рублей, в счет погашения долга по алиментным выплатам за период с рождения ребенка. Судом было установлено, что за все это время гражданин перечислял бывшей супруге денежные средства на содержание дочери, а также делал взносы в учебное заведение. Таким образом, размер алиментного соглашения не является разумным, а имеет место цель причинения вреда имущественным правам кредиторов путем вывода собственности из конкурсной массы должника. [5]

Одним из первых Определений судебной коллегии по экономическим спорам Верховного суда, оно же является правоприменительным по отношению к иным, является Определение от 27 октября 2017 года. Так, исходя из его содержания было установлено, что алиментное соглашение, заключенное между супругами, предусматривало выплату ежемесячных алиментов в размере 90% от заработной платы должника. Суды первой и апелляционной инстанции признали данную сделку недействительной. Однако Верховный суд определил, что в данном споре интересам кредиторов противопоставляется не цель должника в уклонении от исполнения взятых на себя обязательств, а интерес детей, которые имеют приоритетное значение по отношению к кредиторам. Следует брать во внимание не процентный показатель размера алиментов, а абсолютный, то есть конкретную сумму денежных средств, выделенных ребенку. Из чего следует вывод, что размер установленных алиментов

соответствует требованиям, необходимым для поддержания нормального уровня жизни детей. Определения судов первой и апелляционной инстанции были отменены. [6]

Анализируя судебную практику, касающуюся вопросов о признании алиментных соглашений недействительными, можно выделить ряд критериев, в соответствии с которыми судьи принимают решения о недействительности таких сделок:

1. Алиментное соглашение было заключено в период неплатежеспособности должника, когда у него уже были непогашенные просроченные задолженности, или он отвечал признакам несостоятельности. То есть, должник принял на себя обязательства по оплате алиментов, не имея при этом реальной возможности производить данные выплаты.

2. Супруг \ бывший супруг, с которым должник заключает соглашение об оплате алиментов проинформирован о признаках неплатежеспособности гражданина. При этом ранее меры о взыскании алиментов супругом \ бывшим супругом ранее не предпринимались.

3. Размер алиментов, установленный соглашением, не отвечает признакам разумности – явно завышен. Это характерно в ситуациях, когда сумма выплат превышает уровень, необходимый для обеспечения нормального уровня жизни детей.

4. Алиментное соглашение причиняет вред имущественным правам кредиторов. Вредом в данном случае признается увеличение имущественных требований к должнику, алиментное соглашение причиняет указанный вред всегда.

5. Критерий недобросовестности должника включает в совокупности все вышесказанное. Вывод о недобросовестности должника суды делают из совокупности описанных выше обстоятельств: заключение соглашения при отсутствии возможности исполнения его и обязательств перед другими кредиторами, знание супруга о неплатежеспособности должника, завышение размера алиментов.

Правовое регулирование алиментных соглашений характеризуется постоянным развитием и совершенствованием. Основная цель, которую преследует законодатель, состоит в защите прав нуждающихся в финансовой поддержке – как несовершеннолетних детей, так и нетрудоспособных членов семьи.

Семейным законодательством запрещено обратное взыскание алиментов. Однако представляется реальной возможностью создания данного механизма, в части, превышающей нормальный уровень жизни ребенка. Что позволит удовлетворить интересы кредиторов за счет возвращения имущества и денежных средств в конкурсную массу, но при этом обеспечить потребности несовершеннолетних детей должника.

Таким образом, выявлено, что для граждан-должников характерно заключение алиментных соглашений, размер которых значительно превышает необходимый для удовлетворения потребностей детей. Вероятно, такие сделки нацелены на вывод имущества и денежных средств гражданина из конкурсной массы. Отсутствие порога, устанавливающего максимальную сумму алиментов, не дает судам достаточно точно определить злостное поведение должников. Установление точной суммы алиментных обязательств, размер которой сможет удовлетворить потребности несовершеннолетнего в полном объеме, могло бы позволить качественнее определять злоупотребление правом должника при оспаривании подобных сделок.

#### Список используемой литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" // СЗ РФ. 2002. № 43, Ст. 4190.
2. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 30 апреля 2009 г. N 32 "О некоторых вопросах, связанных с оспариванием сделок по основаниям, предусмотренным Федеральным законом "О несостоятельности (банкротстве)" // Бюллетень Высшего Арбитражного суда РФ. 2009. № 4.
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 23 декабря 2010 г. N 63 "О некоторых вопросах, связанных с применением главы III.1 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" //

Бюллетень Высшего Арбитражного суда РФ. 2010. № 12.

4. Семейный кодекс РФ от 29.12.1995 № 223-ФЗ // СЗ РФ от 1996 г. - № 1. - ст. 16.

5. Постановление Арбитражного суда Уральского округа № Ф09-1025/20 от 04.06.2020 // Арбитражный суд Уральского округа. – URL: [https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/c6f94486-c46d-4aae-b9cf-b48d53d87f61/c82abb55-6113-431c-88f8-def3b77a3c5a/A60-27498-2018\\_20200604\\_Reshenija\\_i\\_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True](https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/c6f94486-c46d-4aae-b9cf-b48d53d87f61/c82abb55-6113-431c-88f8-def3b77a3c5a/A60-27498-2018_20200604_Reshenija_i_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True) (дата обращения: 02.04.2023).

6. Определение Верховного суда РФ от 27 октября 2017 года № 310-ЭС17-9405 (1, 2) // Верховный суд РФ. – URL: [https://www.vsrfr.ru/stor\\_pdf\\_ec.php?id=1590214](https://www.vsrfr.ru/stor_pdf_ec.php?id=1590214) (дата обращения: 02.04.2023).

7. Адрова П.О., Основания оспаривания сделок должника-гражданина в процедурах банкротства, Арбитражный и гражданский процесс. – 2022. – С. 2

**Особенности субъективного отчуждения студентов с разным уровнем тревожности****Features of subjective alienation of students with different levels of anxiety****Борискина Ирина Константиновна**

Бакалавр, студент,  
Оренбургский Государственный Педагогический Университет,  
Россия, г. Оренбург  
[kacane\\_teto@mail.ru](mailto:kacane_teto@mail.ru)

**Boriskina Irina Konstantinovna**

Undergraduate, student,  
Orenburg State Pedagogical University,  
Russia, Orenburg  
Email: [kacane\\_teto@mail.ru](mailto:kacane_teto@mail.ru)

**Аннотация.**

В статье представлены результаты эмпирического исследования, направленного на изучение особенностей отчуждения студентов с разным уровнем тревожности. В работе использовались две методики: опросник субъективного отчуждения Е.Н. Осина (ОСОТЧ.) и методика субъективной оценки ситуационной и личностной тревожности Ч. Д. Спилбергера (адаптация Ю. Л. Ханина). В исследовании приняли участие 17 студентов первого курса. В ходе исследования была выставлена гипотеза о том, что субъективное отчуждение будет иметь свои особенности в группах с разным уровнем тревожности. В ходе исследования данная гипотеза была подтверждена.

**Annotation.**

The article presents the results of an empirical study aimed at studying the peculiarities of the alienation of students with different levels of anxiety. Two methods were used in the work: a questionnaire of subjective alienation by E.N. Aspen (OSOTCH.) and the method of subjective assessment of situational and personal anxiety by Ch. D. Spielberger (adapted by Yu. L. Khanin). The study involved 17 first-year students. In the course of the study, a hypothesis was put forward that subjective alienation will have its own characteristics in groups with different levels of anxiety. During the study, this hypothesis was confirmed.

**Ключевые слова:** субъективное отчуждение, тревожность, личностная тревожность, студенты.

**Key words:** subjective alienation, anxiety, personal anxiety, students.

**Введение**

В современном мире под воздействие быстро меняющихся условий, которые затрагивают все стороны жизни человека: политическую, экономическую, духовную, и другие. К человеку стали предъявляться все более высокие требования к способностям адаптации. Из-за чего у большинства людей возникает представление о нестабильности, актуализируя проблему отчуждения личности. В юношеском возрасте проблема отчуждения влияет на разные сферы их жизни: учебную, общественную, коммуникативную и др.

Анализируя проблему субъективного отчуждения в научных работах посвященных данному феномену, можно заметить, что впервые эту тему поднимал Платонов. Позже тему субъективного отчуждения стали поднимать философские деятели, такие как Г. Гегель, Л. Фейербах, К. Маркс, А. Камю и др. Обобщив их трактование термина отчуждение, можно сделать вывод, что в их понимание отчуждение представляет собой некое отдаление, отрыв, отстранение человека от какой либо деятельности.

В кратком психологическом словаре дано следующее понятие отчуждения: “в самом общем понимании, это индивидуальное чувство отстраненности, отдаленности от какой-либо ситуации, группы, культуры или общества в целом; чувство нехватки теплых или дружеских взаимоотношений с людьми” [5].

А.Н. Леонтьев, считал, что отчуждение возникает в том случае, когда человек испытывает неудовлетворенность имеющихся потребностей.

С. Мадди в своих работах выделил четыре формы проявления отчуждения – вегетативность, бессилие, нигилизм и авантюризм.

Е.Н. Осин в методике «Опросник субъективного отчуждения (СОТЧ)» для выявления отчуждения в пяти сферах жизни (общество в целом, учебная деятельность, межличностные отношения, семья и собственная личность) использовал четыре формы отчуждения.

Е. В. Кудрявцева в своем исследовании отмечает, что в юношеском возрасте отчуждение вызывает стойкие негативные переживания. Такие как неудовлетворенности, тревожности, страха, неуверенности в себе, внутренней напряженности, обиде и др. [3].

В кратком психологическом словаре под тревожностью понимают: “это индивидуальная психологическая особенность, заключающаяся в повышенной склонности испытывать беспокойство в самых различных жизненных ситуациях, в том числе и таких, которые к этому не предрасполагают” [5].

С точки зрения В.В. Давыдов тревожность понимается как индивидуальная психологическая особенность, состоящая в повышенной склонности испытывать беспокойство в самых различных жизненных ситуациях, в том числе и таких общественных характеристиках, которые к этому не предполагают [1].

Ю. Л. Ханину считал что, ситуативная тревожность возникает как реакция человека на различные, чаще всего социально-психологические стрессоры. А личностную тревожность Ю. Л. Ханин рассматривал как черту, свойство, диспозицию которая дает представление об индивидуальных различиях в подверженности действию различных стрессоров. Личностная тревожности характеризует прошлый опыт индивида, то есть насколько часто ему приходилось испытывать ситуативную тревожность [2].

В работах А. М. Прихожан отмечается, что уровень тревожности показывает внутреннее отношение студента к определенному типу ситуации и дает косвенную информацию о характере взаимоотношений со сверстниками и взрослыми. Когда же этот уровень превышает оптимальный, можно говорить о проявлении повышенной тревожности. Повышенный уровень может свидетельствовать о недостаточной эмоциональной приспособленности к тем иным социальным ситуациям. Что ведет к снижению эмоционального фона, к тенденции избегать общения, возникают внутренние конфликты, связанные со сферой общения, усиливается неуверенность в себе. Что выражается в отказе от общения и избегания лиц, от которых исходит «угроза». Это сказывается на успешности учебной деятельности и налаживании контактов с окружением [4].

Проведенное исследование поможет дальнейшему изучению двух феноменов: субъективное отчуждение и тревожность у студентов. А именно в определении особенностей субъективного отчуждения у студентов с разным уровнем тревожности.

В свою очередь, результаты исследования позволят расширить и дополнить существующие на данный момент времени теоретические концепции субъективного отчуждения, его методов диагностики и профилактики в психологической практике.

Таким образом, проведенный теоретический анализ исследовательской области позволил выделить следующее противоречие между недостаточностью изученности и значимостью для социума в исследовании особенностей субъективного отчуждения у студентов с разным уровнем тревожности.

Выделенное противоречие позволяет сформулировать проблему исследования, заключающуюся в определении особенностей субъективного отчуждения у студентов с разным уровнем тревожностью.

#### **Программа исследования**

Этапы проведенного исследования и решаемые на них задачи представлены в таблице 1. Также в таблице представлены изучаемые переменные, применяемые методы исследования на каждом этапе и название методик и их цели.

Таблица 1. Этапы исследования

Этап исследования (название)	Решаемая эмпирическая задача	Изучаемые переменные	Применяемые методы исследования	Методики исследования (название, автор, цель)
Подготовительный	Провести теоретический анализ работ по субъективному отчуждению.	1. Субъективное отчуждение 2. Ситуативная и личностная тревожность	Теоретические (анализ, синтез, сравнение, обобщение)	1. Методика субъективной оценки ситуационной и личностной тревожности Ч. Д. Спилбергера (адаптация Ю. Л. Ханина). Цель: определение уровня ситуативной и личностной тревожности личности 2. Опросник субъективного отчуждения Е.Н. Осина (ОСОТЧ). Цель: измерение уровня отчуждения в различных сферах жизни человека
	Определение особенности отчуждения у студентов с разным уровнем тревожности.			
	Подобрать методики.			
Основной	Провести эмпирическое исследование среди студентов.		Эмпирические (опрос, тестирование)	
Заключительный	Обработка данных и написание сравнительной характеристики по проблеме субъективного отчуждения у студентов с разным уровнем тревожности.		Методы количественного и качественного анализа результатов исследования (мода, медиана, среднее арифметическое; меры изменчивости: дисперсия, стандартное отклонение; проверка распределения на нормальность распределения и вторичной обработки данных, критерий Манни-Уитни)	
	Сформулировать выводы по полученным данным и на основе их разработать рекомендации по субъективному отчуждению у студентов с разным уровнем тревожности.			

Контингент испытуемых: исследование проводилось на базе ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный педагогический университет». В исследовании приняло участие 17 человек первого курса. Из них 10 девушек и 7 юношей, в возрасте 18-19 лет.

Для определения субъективного отчуждения была применена методика (опросник субъективного отчуждения) Е.Н. Осина (ОСОТЧ.), методика позволяет измерять уровня отчуждения от различных сферах жизни и форм. Опросник включает в себя соответственно 9 шкал (+ 10 шкала – интегральный показатель): отчуждение от общества; отчуждение от учебной деятельности; отчуждение в межличностных отношениях; отчуждение в семье; отчуждение от собственной личности; вегетативность; бессилие; нигилизм; авантюризм; общий уровень отчуждения. Методика содержит 80 утверждений, каждому из которых прилагается следующие варианты ответов: совершенно не согласен; скорее не согласен; нечто среднее; скорее согласен; совершенно согласен. Возрастные ограничения применения методики с подросткового возраста. Время прохождения не ограничено.



Для определения ситуативной и личностной тревожности была применена методика субъективной оценки ситуационной и личностной тревожности Ч. Д. Спилбергера (адаптация Ю. Л. Ханина), методика позволяет измерять уровни ситуативной и личностной тревожности. Тест включает в себя соответственно 2 шкалы: ситуативное(реактивное) и личностное. Методика содержит 40 утверждений, каждому из которых прилагается следующие варианты ответов: никогда, почти никогда, часто, почти всегда. Возрастные ограничения применения методики с подросткового возраста. Время прохождения не ограничено.

Целью исследования является выявление особенности субъективного отчуждения студентов с разным уровнем тревожности.

Объект исследования: субъективное отчуждение у студентов.

Предмет исследования: субъективное отчуждения у студентов с разным уровнем тревожности.

Гипотезой исследования является: Субъективное отчуждение будет иметь свои особенности в группах с разным уровнем тревожности, а именно:

- в группе студентов с низким и средним уровнем тревожности будет наблюдаться низкий или ниже среднего уровень субъективного отчуждения.

- в группе студентов с высоким уровнем тревожности будет наблюдаться средний, выше среднего или высокий уровень субъективного отчуждения.

Задачи исследования:

1. Провести теоретический анализ работ по субъективному отчуждению.
2. Определение особенности отчуждения у студентов с разным уровнем тревожности.
3. Подобрать методики и провести эмпирическое исследование среди студентов.
4. Обработка данных и написание сравнительной характеристики по проблеме субъективного отчуждения у студентов с разным уровнем тревожности.
5. Сформулировать выводы по полученным данным и на основе их разработать рекомендации по субъективному отчуждению у студентов с разным уровнем тревожности.

**Результаты исследования:**

В ходе проведения исследования у студентов 1 курса были получены следующие результаты по субъективному отчуждению в сырых баллов отраженные в таблице 2.

Таблица 2. Таблица сырых баллов по методики Е. Н. Осина

№	Отчуждени е от общества	Отчуждение от учебной деятельност и	Отчуждение от межличностног о отношения	Отчуждени е от семьи	Отчуждение от собственной личности	Общее
1	32	35	34	40	38	179
2	23	38	49	26	42	178
3	21	38	34	28	25	146
4	20	34	38	23	31	146
5	26	49	50	35	34	194
6	28	53	45	34	39	199
7	24	37	29	26	43	159
8	22	35	30	31	23	141
9	25	42	49	39	42	197
10	22	34	39	28	37	160
11	20	33	38	21	30	142

12	23	29	33	28	35	148
13	27	51	38	40	38	194
14	16	30	34	23	27	130
15	22	35	40	24	30	151
16	18	39	35	32	21	145
17	24	49	46	34	48	201

Таблица 3. Таблица сырых баллов по методике Ч. Д. Спилбергера (адаптация Ю. Л. Ханина)

№	Личностная тревожность	Ситуативная тревожность
1	45	14
2	51	30
3	32	12
4	31	12
5	49	21
6	45	30
7	39	24
8	32	9
9	64	45
10	42	11
11	44	38
12	33	27
13	46	26
14	37	18
15	34	25
16	41	25
17	45	14

На основании полученных результатов произошло деление выборки на две группы. Группа со средним уровнем личностной тревожности и группа с высоким уровнем личностной тревожности. В данном исследовании показатель “ситуативная тревожность” не бралась, т.к. автор методики Ч.Д. Спилбергер говорил, что личностная тревожность позволяет определить обладать стрессовым воздействием на субъекта и вызывать у него выраженную тревогу в длительный промежуток времени. А ситуативная тревожность позволяет определить состояние индивида которое будет отличаться неустойчивостью во времени и различной интенсивностью в зависимости от силы воздействия стрессовой ситуации.

На основе полученных данных о результатах проведенной диагностики были проведены математико-статистические расчеты представленные в таблицах 4 и 5.

Таблица 4. Математико статистические расчеты средний уровень личностной тревожности.

	Отчуждение от общества	Отчуждение от учебной деятельности и	Отчуждение от межличностного отношения	Отчуждение от семьи	Отчуждение от собственной личности	Общее
Мера центральной тенденции						
<b>Mx</b>	20,8	34,4	35	26,4	30,2	146,8
<b>Mo</b>	22	34,5	34	28	30	146
<b>Md</b>	21,5	34,5	34,5	27	30	146
Мера изменчивости						

<b>D</b>	5,73	10,27	14,00	13,16	45,29	76,18
<b>G</b>	2,39	3,20	3,74	3,63	6,73	8,73
<b>Аэмп</b>	-0,62	-0,25	-0,21	0,07	0,39	-0,13
<b>Еэмп</b>	-0,79	-1,21	-1,48	-1,50	-1,04	-0,69
<b>Акр</b>	1,84	1,84	1,84	1,84	1,84	1,84
<b>Екр</b>	3,77	3,77	3,77	3,77	3,77	3,77
<b>Мх-G</b>	18,41	31,20	31,26	22,77	23,47	138,07
<b>Мх+G</b>	23,19	37,60	38,74	30,03	36,93	155,53
<b>Нормальность</b>	70% > 68%	60% < 68%	60% < 68%	70% > 68%	60% < 68%	70% > 68%

Мх - среднее значение; Мо - мода; Мd - медиана; D - дисперсия; G - среднее отклонение.

Выводы полученные по таблице 4 показывающие нормальность распределения характерных для группы со средним уровнем личностной тревожности представлены в приложение 1.

Таблица 5. Математико статистические расчеты высокого уровня личностной тревожности

	Отчуждени е от общества	Отчуждени е от учебной деятельност и	Отчуждени е от межличност ного отношения	Отчуждени е от семьи	Отчуждени е от собственной личности	Общее
Мера центральной тенденции						
<b>Мх</b>	26,43	45,29	44,43	35,43	40,14	191,71
<b>Мо</b>	-	49	49	37	40	194
<b>Мd</b>	26	49	46	34	39	194
Мера изменчивости						
<b>D</b>	8,95	48,24	37,62	24,62	19,48	87,90
<b>G</b>	2,99	6,95	6,13	4,96	4,41	9,38
<b>Аэмп</b>	0,64	-0,33	-0,64	-0,50	0,41	-0,40
<b>Еэмп</b>	-0,96	-1,83	-1,45	-1,52	-1,60	-2,06
<b>Акр</b>	2,27	2,27	2,27	2,27	2,27	2,27
<b>Екр</b>	3,31	3,31	3,31	3,31	3,31	3,31
<b>Мх-G</b>	23,44	38,34	38,30	30,47	35,73	182,34
<b>Мх+G</b>	29,42	52,23	50,56	40,39	44,56	201,09
<b>Нормальнос ть</b>	71,4% > 68%	57,1% < 68%	71,4% > 68%	85,7% > 68%	71,4% > 68%	71,4% > 68%

Выводы полученные по таблице 5 показывающие нормальность распределения характерных для высокого уровня личностной тревожности представлены в приложение 2.

Для проверки достоверности наличия различий между двумя выделенными группами нами был применен метод вторичной статистики - сравнение различий по U - критерию Манна-Уитни. А также были обозначены гипотезы H0 и H1. Где гипотеза H0 подразумевает, что различия в группах отсутствуют. А гипотеза H1 говорит о том, что различия между группами существует.

Для этого было произведено ранжирование показателей, по U- критерию Манна-Уитни. Результаты произведенных расчетов по критерию представлены в приложении 3. Где группа n=2 — это группа со средним уровнем личностной тревожности, а группа n=1 – это группа с высоким уровнем личностной тревожности.

Расчетная сумма рангов равна 153. Равенство расчетной и общей суммы рангов соблюдено.

Поскольку выборки не равны друг другу. Рассчитываем Uэмп. для двух групп. Определяя эмпирическую величину U мы получили следующие результаты представленные в приложении 4.

Для сопоставлением с критерием Uкр. выбираем меньшую величину Uэмп., то есть показатели группы n=1 с высоким уровнем личностной тревожностью. По таблице критические значения критерия U Манна-Уитни для уровней статистической значимости  $p < 0,05$  и  $p < 0,01$ , определяем значения для конкретных n. Меньшую

группу (7 человек) мы определяем как n1, а большую группу (10 человек) как n2. И определяем две точки Укр. При  $p < 0,05$  показатель - 17, при  $p < 0,01$  показатель — 11.

Уэмп., по сфере отчуждения от общества равна 2, что меньше, чем Укр. при  $p < 0,05$  показатель - 17, при  $p < 0,01$  показатель — 11. Уэмп., по сфере отчуждения от учебной деятельности равна 5,5, что меньше, чем Укр. при  $p < 0,05$  показатель - 17, при  $p < 0,01$  показатель — 11. Уэмп., по сфере отчуждения от межличностных отношениях равна 9, что меньше, чем Укр. при  $p < 0,05$  показатель - 17, при  $p < 0,01$  показатель — 11. Уэмп., по сфере отчуждения от семьи равна 5,5, что меньше, чем Укр. при  $p < 0,05$  показатель - 17, при  $p < 0,01$  показатель — 11. Уэмп., по сфере отчуждения от собственной личности равна 8, что меньше, чем Укр. при  $p < 0,05$  показатель - 17, при  $p < 0,01$  показатель — 11. Уэмп., по сфере общее отчуждени равна 0, что меньше, чем Укр. при  $p < 0,05$  показатель - 17, при  $p < 0,01$  показатель — 11.

Данные результаты показывают что, между группами со средним уровнем личностной тревожности и высоким уровнем личностной тревожности будут наблюдаться свои различия.

Таким образом, нами было обнаружено, что в выделенных группах имеются достоверные различия по отдельным группам и сферам. Гипотеза H1 подтвердилась по всем сферам: отчуждение от общества; отчуждение от учебной деятельности; отчуждение в межличностных отношениях; отчуждение в семье; отчуждение от собственной личности и общее отчуждение.

#### **Выводы:**

Таким образом, в ходе эмпирического исследования субъективного отчуждения в группах с разным уровнем тревожности, можно сделать следующие выводы:

1. В данной группе выборки были выявлены следующие склонности в ходе проведения методики большая часть обучающихся имеет склонность к среднему уровню личностной тревожности, что может говорить о том, что их можно охарактеризовать как личностей связанных с колебаниями настроения и состояния не в конкретной ситуации, а в повседневной жизни в целом.

2. Существуют достоверные различия между группами с высоким и средним уровнем личностной тревожности, по различным сферам отчуждения от общества; отчуждение от учебной деятельности; отчуждение в межличностных отношениях; отчуждение в семье; отчуждение от собственной личности и общее отчуждение.

3. В группе с высоким уровнем личностной тревожности наблюдаются более высокие показатели в сфере отчуждение от учебной деятельности, отчуждение от межличностного отношения, отчуждение от семьи отчуждение от собственной личности. В группе со средним уровнем личностной тревожности наблюдаются более высокие показатели в сфере отчуждение от общества, отчуждение от учебной деятельности, отчуждение от семьи.

Таким образом была подтверждена основная гипотеза о том, что субъективное отчуждение будет иметь свои особенности в группах с разным уровнем тревожности, а именно, то что в группе студентов с низким и средним уровнем тревожности будет наблюдаться низкий или ниже среднего уровень субъективного отчуждения; а в группах студентов с высоким уровнем тревожности будет наблюдаться средний, выше среднего или высокий уровень субъективного отчуждения.

По результатам исследования нами были предложены следующие рекомендации психологу образовательного учреждения, являющегося базой проведения исследования:

- Использование современных методов обучения (проектный, проблемный, обучение в сотрудничестве, разноуровневое обучение и другие), для повышения уровня учебной мотивации.
- Развивать коммуникативные умения через освоение невербальных и вербальных средств общения.

- Формирование устойчивой самооценки при подведении позитивных итогов личных достижений, а личные неудачи воспринимаются не как повод к самокритике, а как направление саморазвития.
- Проведение дополнительных диагностик, с целью уточнения полученных результатов.

#### Список используемой литературы:

1. Давыдов, В.В. Российская педагогическая энциклопедия: В 2 тт./Гл. ред. В.В. Давыдов. – М.: Большая российская энциклопедия, 1999. – 672 с
2. Исследование тревожности (Ч.Д.Спилбергер, адаптация Ю.Л.Ханин) / Диагностика эмоционально-нравственного развития. Ред. и сост. Дерманова И.Б. – СПб., 2002. С.124-126.
3. Кудрявцева Е.В. Психологические особенности студентов с разными формами отчуждения. Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки 2011г.
4. Прихожан А. М. Психология / А. М. Прихожан, И. В. Дубровина. – М.: АКАДЕМИЯ, 1999. – 461 с.
5. Свенцицкий А. Л. Краткий психологический словарь 2006г.

#### Приложения.

##### Приложение 1. Расчеты распределения на нормальность для группы со средним уровнем личностной тревожности.

Исходя из полученных данных по таблице 4, можно сделать следующий вывод, что:

В группе с отчуждением от общества:  $Mx=20,8$ ;  $Mo=22$ ;  $Md=21,5$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 70%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= -0,62$ ,  $Eэмп.= -0,79$ ,  $Aкр.=1,84$ ,  $Eкр.=3,77$ . То есть  $Aэмп.<Aкр.$ ,  $Eэмп.<Eкр.$  Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от учебной деятельности:  $Mx=34,4$ ;  $Mo=34,5$ ;  $Md=34,5$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 60%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= -0,25$ ,  $Eэмп.= -1,21$ ,  $Aкр.=1,84$ ,  $Eкр.=3,77$ . То есть  $Aэмп.<Aкр.$ ,  $Eэмп.<Eкр.$  Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от межличностного отношения:  $Mx=35$ ;  $Mo=34$ ;  $Md=34,5$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 60%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= -0,21$ ,  $Eэмп.= -1,48$ ,  $Aкр.=1,84$ ,  $Eкр.=3,77$ . То есть  $Aэмп.<Aкр.$ ,  $Eэмп.<Eкр.$  Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от семьи:  $Mx=26,4$ ;  $Mo=28$ ;  $Md=27$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 70%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= 0,07$ ,  $Eэмп.= -1,50$ ,  $Aкр.=1,84$ ,  $Eкр.=3,77$ . То есть  $Aэмп.<Aкр.$ ,  $Eэмп.<Eкр.$  Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от собственной личности:  $Mx=30,2$ ;  $Mo=30$ ;  $Md=30$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 60%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= -0,39$ ,  $Eэмп.= -1,04$ ,  $Aкр.=1,84$ ,  $Eкр.=3,77$ . То есть  $Aэмп.<Aкр.$ ,  $Eэмп.<Eкр.$  Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с общим отчуждением:  $Mx=146,8$ ;  $Mo=146$ ;  $Md=146$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 70%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= -0,13$ ,  $Eэмп.= -0,69$ ,  $Aкр.=1,84$ ,  $Eкр.=3,77$ . То есть  $Aэмп.<Aкр.$ ,  $Eэмп.<Eкр.$  Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

##### Приложение 2. Расчеты распределения на нормальность для группы с высоким уровнем личностной тревожности.

Исходя из полученных данных по таблице 5, можно сделать следующий вывод, что:

В группе с отчуждением от общества:  $Mx=26,43$ ;  $Mo=$  нет;  $Md=26$ . Полученные результаты меры центральной тенденции не равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 71,4%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= 0,64$ ,  $Eэмп.= -0,96$ ,  $Aкр.=2,27$ ,  $Eкр.=3,31$ . То есть  $Aэмп.<Aкр.$ ,  $Eэмп.<Eкр.$  Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от учебной деятельности:  $Mx=45,29$ ;  $Mo=49$ ;  $Md=49$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 57,1%, что неравно 68%. Мера изменчивости:  $Aэмп.= -$

0,33,  $E_{мп.} = -1,83$ ,  $A_{кр.} = 2,27$ ,  $E_{кр.} = 3,31$ . То есть  $A_{мп.} < A_{кр.}$ ,  $E_{мп.} < E_{кр.}$ . Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от межличностного отношения:  $M_x = 44,43$ ;  $M_o = 49$ ;  $M_d = 46$ . Полученные результаты меры центральной тенденции неравны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 71,4%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $A_{мп.} = -0,64$ ,  $E_{мп.} = -1,45$ ,  $A_{кр.} = 2,27$ ,  $E_{кр.} = 3,31$ . То есть  $A_{мп.} < A_{кр.}$ ,  $E_{мп.} < E_{кр.}$ . Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от семьи:  $M_x = 35,43$ ;  $M_o = 37$ ;  $M_d = 34$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 85,7%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $A_{мп.} = -0,50$ ,  $E_{мп.} = -1,52$ ,  $A_{кр.} = 2,27$ ,  $E_{кр.} = 3,31$ . То есть  $A_{мп.} < A_{кр.}$ ,  $E_{мп.} < E_{кр.}$ . Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с отчуждением от собственной личности:  $M_x = 40,14$ ;  $M_o = 40$ ;  $M_d = 39$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 71,4%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $A_{мп.} = 0,41$ ,  $E_{мп.} = -1,60$ ,  $A_{кр.} = 2,27$ ,  $E_{кр.} = 3,31$ . То есть  $A_{мп.} < A_{кр.}$ ,  $E_{мп.} < E_{кр.}$ . Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

В группе с общим отчуждением:  $M_x = 191,71$ ;  $M_o = 194$ ;  $M_d = 194$ . Полученные результаты меры центральной тенденции примерно равны. Процент результатов входящие в диапазоне “плюс-минус” одно стандартное отклонение от среднего арифметического = 71,4%, что примерно равно 68%. Мера изменчивости:  $A_{мп.} = -0,40$ ,  $E_{мп.} = -2,06$ ,  $A_{кр.} = 2,27$ ,  $E_{кр.} = 3,31$ . То есть  $A_{мп.} < A_{кр.}$ ,  $E_{мп.} < E_{кр.}$ . Что говорит о том, что распределение признака в данном случае не отличается от нормального распределения.

**Приложение 3.**

Таблица 1. Ранжирование показателей со средним уровнем личностной тревожности.

	Отчуждение от общества				Отчуждение от учебной деятельности			
	Баллы n=2	Ранг n=2	Баллы n=1	Ранг n=1	Баллы n=2	Ранг n=2	Баллы n=1	Ранг n=1
1	16	1			29	1		
2	18	2			30	2		
3	20	3,5			33	3		
4	20	3,5			34	4,5		
5	21	5			34	4,5		
6	22	7			35	7		
7	22	7			35	7		
8	22	7					35	7
9	23	9,5			37	9		
10			23	9,5	38	10,5		
11	24	11,5					38	10,5
12			24	11,5	39	12		
13			25	13			42	13
14			26	14			49	14,5
15			27	15			49	14,5
16			28	16			51	16
17			32	17			53	17
Сумма рангов		57		96		60,5		92,5
Общая сумма рангов	153				153			
	Отчуждение в межличностном отношении				Отчуждение от семьи			
	Баллы n=2	Ранг n=2	Баллы n=1	Ранг n=1	Баллы n=2	Ранг n=2	Баллы n=1	Ранг n=1
1	29	1			21	1		
2	30	2			23	2,5		
3	33	3			23	2,5		
4	34	5			24	4		
5	34	5			26	5,5		
6			34	5			26	5,5
7	35	7			28	8		
8	38	9			28	8		
9	38	9			28	8		

10			38	9	31	10		
11	39	11			32	11		
12	40	12					34	12,5
13			45	13			34	12,5
14			46	14			35	14
15			49	15,5			39	15
16			49	15,5			40	16,5
17			50	17			40	16,5
Сумма рангов		64		89		60,50		92,5
Общая сумма рангов	153				153			
	<b>Отчуждение от собственной личности</b>				<b>Общее отчуждение</b>			
	Баллы n=2	Ранг n=2	Баллы n=1	Ранг n=1	Баллы =2	Ранг n=2	Баллы n=1	Ранг n=1
1	21	1			130	1		
2	23	2			141	2		
3	25	3			142	3		
4	27	4			145	4		
5	30	5,5			146	5,5		
6	30	5,5			146	5,5		
7	31	7			148	7		
8			34	8	151	8		
9	35	9			159	9		
10	37	10			160	10		
11			38	11,50			178	11
12			38	11,5			179	12
13			39	13			194	13,5
14	43	16					194	13,5
15			42	14,5			197	15
16			42	14,5			199	16
17			48	17			201	17
Сумма рангов		63		90		55		98
Общая сумма рангов	153				153			

## Приложение 4.

Таблица 2. Эмпирические величины U по двум выборкам

	n=1	n=2
Отчуждение от общества	2	68
Отчуждение от учебной деятельности	5,5	64,5
Отчуждение от межличностного отношения	9	61
Отчуждение от семьи	5,5	64,50
Отчуждение от собственной личности	8	62
Общее отчуждение	0	70

**Отличительные черты набора персонала в организациях общественного питания****Distinctive features of recruitment in catering organizations****Шевченко Надежда Андреевна**

Студент 5 курса

Факультет Управление персоналом

Уфимский университет науки и технологий

450074, г.Уфа, ул. К.Маркса, д.3/4, корпус "И"

e-mail: hopeshevchenko96@yandex.ru

**Shevchenko Nadezhda Andreevna**

Student 5 term

Faculty of Personnel management

Ufa University of Science and Technology

450074, Ufa, K.Marx str., 3/4, building "I"

e-mail: hopeshevchenko96@yandex.ru

**Научный руководитель****Терелецкова Елена Валентиновна**

Кандидат социологических наук

Уфимский университет науки и технологий

450074, г.Уфа, ул. К.Маркса, д.3/4, корпус "И" к.216

e-mail: tereletskova@mail.ru

**Scientific adviser****Tereleckova Elena Valentinovna**

Candidate of Sociological Sciences

Ufa University of Science and Technology

450074, Ufa, K.Marx str., 3/4, building "I" K.216

e-mail: tereletskova@mail.ru

**Аннотация.**

В данной статье рассмотрены особенности отбора персонала в сфере общественного питания. Поиск и отбор персонала в данной сфере состоит из нескольких этапов, соблюдение каждого этапа является важным для успешного развития бизнеса в будущем. Согласно проведенным исследованиям, административный, обслуживающий, производственный персонал в сфере общепита должны строго соответствовать принятым нормам, правилам и должны быть отобраны согласно ГОСТам.

**Annotation.**

This article discusses the features of staff selection in the field of public catering. The search and selection of personnel in this field consists of several stages, compliance with each stage is important for successful business development in the future. According to the conducted research, administrative, service, production personnel in the field of catering must strictly comply with accepted norms and rules and must be selected in accordance with GOST standards.

**Ключевые слова:** ГОСТ, отбор персонала, административный персонал, обслуживающий персонал, производственный персонал.

**Key words:** GOST, personnel selection, administrative staff, maintenance staff, production staff.

В современном мире все большую популярность и оборот набирают предприятия общественного питания: рестораны, кафе, бары, столовые и другие мелкие заведения. Люди все чаще выбирают семьями в такие заведения, чтобы провести свой досуг, исходя из этого, увеличиваются и разнообразие услуг, предоставляемых в данных заведениях, и тем самым растет конкуренция на данном рынке. Стоит отметить, что данная ситуация сподвигла руководителей обращать больше внимания на систему управления персоналом: улучшать подбор и отбор сотрудников, поскольку успех многих заведений в данной сфере напрямую зависит от вежливого и квалифицированного персонала. Эффективное управление персоналом так же напрямую влияет на прибыльность и рентабельность ресторанов и других заведений.



Персонал предприятия включает в себя всех наемных сотрудников, собственника и учредителя.

Важная сфера в существовании любого предприятия – это управление персоналом. Набор правильного персонала половина успеха его деятельности. Управление персоналом в любой организации способствует непрерывному ведению хозяйственной деятельности и представляет собой совокупность отечественных и зарубежных методов управления. Сущностью управления персоналом в организации является установление организационно-экономических, социально-психологических и правовых отношений объектов и субъектов управления. Для максимального использования деятельности сотрудников применяются различные принципы, методы и формы воздействия на интересы.

Стоит отметить, что в организациях общественного питания их конкурентоспособность напрямую зависит от кадрового состава, который способен моментально реагировать на запросы потребителя и качественно решать задачи в сфере производства кулинарной продукции. Успех в управлении персоналом зависит от эффективности применяемых мер, начиная с момента приема сотрудника на работу и заканчивая завершением его карьеры.

Что из себя представляет понятие «кадры»? Наиболее ценную и важную часть производственных сил общества принято называть кадрами. Кадры являются важным звеном для всех сфер производства. Рынок предприятий общественного питания развивается, вместе с ним также развивается и управление кадрами на предприятии.

Стоит отметить, что управление персоналом состоит из пяти основных частей:

- набор персонала;
- развитие персонала (адаптация, обучение, оценка персонала);
- мотивация и стимулирование персонала;
- карьера персонала и управление ей;
- управление текучестью кадров на предприятии.

Рассмотрим такой сегмент, как набор персонала. Определение набора персонала следующее. Это совокупность действий, которые направлены на закрытие вакансий, путем поиска, отбора и найма будущих сотрудников организации. Однако, будущие сотрудники должны полностью соответствовать требованиям той или иной организации.

Как правило, отбор персонала состоит из нескольких стадий, а именно:

- предварительная отборочная беседа;
- заполнение бланка заявления и автобиографической анкеты;
- тесты по найму;
- собеседование;
- проверка рекомендаций и послужного списка;
- принятие решения.

Как было отмечено ранее, персонал играет немаловажную роль в состоятельности экономического положения предприятий общественного питания. Найм, отбор и прием персонала в сфере общественного питания имеет ряд строгих требований и особенностей, поэтому и раньше данные процедуры проводились достаточно тщательно, поскольку предприятия имели понимания в важности квалифицированного и соответствующего персонала. Стоит отметить, что в до перестроечный период в России работники кадровой службы ограничивались оценкой качества претендентов, которые обратились за работой по своей инициативе.

В современных методах управления персоналом в России большое внимание при прохождении этапов отбора персонала уделяется активному поиску и вербовке сотрудников, для того чтобы найти и привлечь большее количество соискателей, удовлетворяющих требованиям хозяйствующего субъекта.

Процедура найма и отбора персонала с каждым годом совершенствуется в ресторанном бизнесе. В прошлом руководитель нередко выбирал работника без помощи кадровых служб, при этом во внимание брались рекомендации (характеристики) с прежнего места работы, а также собственная интуиция. При такой форме отбора возникали частые ошибки, которые приводили соответственно к увольнению работника и заменой его новым.

В настоящее время отбор персонала через кадровые службы является устаревшим и малоэффективным, поскольку молодой и квалифицированный персонал можно привлечь через другие менее затратные каналы. Работники кадровых служб давно ощущали потребность в более обоснованных и надежных процедурах отбора.

Основной проблемой управления персоналом в сфере общественного питания является текучесть кадров, как правило, обслуживающим персоналом являются молодые люди, студенты, которые в перспективе рассматривают другие места работ. Если в течение года увольняется 60-70% сотрудников, это считается нормальным для данной сферы. Эта серьезная проблема для многих предприятий. Исходя из данной проблемы, на поиск и отбор новых людей затрачивается много времени, новички начинают с более опытными сотрудниками конфликтовать, поскольку не успевают получить достаточно информации о предстоящей работе. Руководители подразделений не могут концентрироваться на выполнении долгосрочных задач из-за проблемы текучести. Решением в данном случае является выбор стратегии эффективного управления персоналом и постановка первоочередной задачи по отбору квалифицированных кадров. На рисунке 1 представлена динамика предприятий общественного питания в России за 2017-2021 годы.

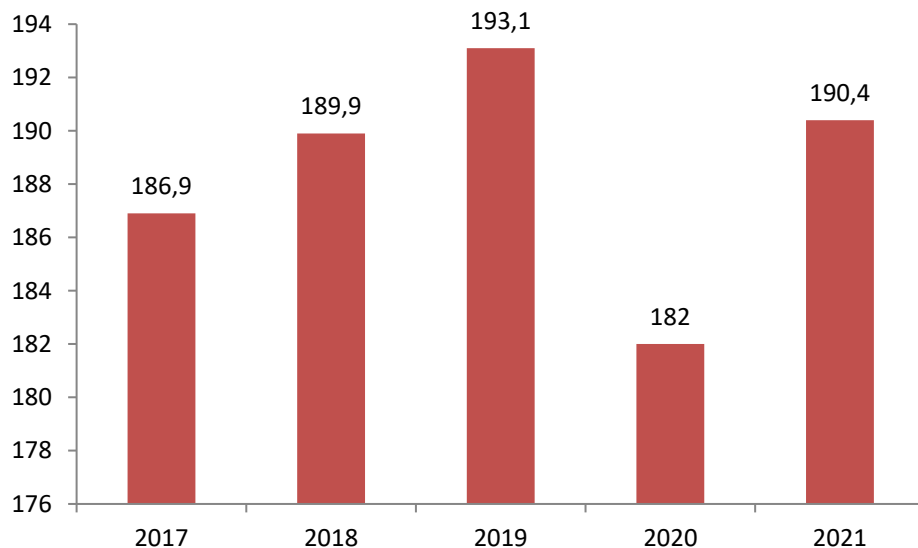


Рисунок 1. Динамика предприятий общественного питания в России, в тысячах человек

Согласно рисунку 1, можно сказать, что за 4 анализируемых года количество предприятий общественного питания выросла на 2%. По данным BusinesStat отрасль общественного питания признана наиболее пострадавшей из-за пандемии, поэтому в 2020 году наблюдается существенное снижение предприятий. Это значит, что потребность в работниках данной сферы тоже выросла. Исходя из этого, следует выделить основные отличительные черты подбора персонала в сфере общественного питания.

Как правило, в сфере общественного питания существует два основных подхода по отбору персонала. Одни сразу направляют все свои силы на поиск квалифицированных кадров, другие дают шанс еще «зеленым»

соискателям, для того чтобы дать им шанс показать себя и вырасти в должности. Эти два подхода имеют следующие наименования: «Создай кадры» и «Купи кадры».

Стоит отметить, что эффективность найма, отбора и приема персонала зависит от тщательной проверки деловых и личных качеств кандидата в соответствии с новыми методиками. Как уже было сказано, отбор персонала состоит из нескольких этапов, и на каждом из этапов количество претендентов на вакантную должность уменьшается. Тщательный отбор позволяет проверить знания, квалификацию, характер и уровень владения кандидата навыками и умениями в сфере общественного питания.

Первый подход – «Создай кадры» представляет собой политику, которая ориентирована на подготовку, переподготовку, обучение, повышение квалификации и продвижение вверх по карьерной лестнице у сотрудников. Согласно данному подходу, новый сотрудник начинает свою работу с нижнего уровня иерархии, то есть все руководители – это когда-то простые сотрудники.

Сущностью подхода «Купи кадры» является получение необходимых компании работников через рыночные способы. Как правило, компания при данном подходе нанимает сотрудников, которых можно оперативно заменить и которые не требуют какой-либо дополнительной подготовки.

Следует казать, что вне зависимости от выбранного подхода, компания может проводить отбор кадров несколькими способами. Например, при единоличном бизнесе, находить новых сотрудников могут знакомые или члены небольшого коллектива. Иногда вознаграждением за привлечение нового сотрудника является выплата гонорара. Те организации, которые придерживаются данного подхода, уверены, что данный способ оградит их от нечистых рук и ленивых работников.

Однако для крупного бизнеса данный метод не является актуальным и не может дать хорошего результата, поскольку при вышеизложенном методе между сотрудниками установятся семейные отношения, что может очень сильно повлиять на эффективность ведения деятельности. Всем известно, что отношения руководителя к своим знакомым или родственникам, которые нанялись к нему на работу, не объективно, это отрицательно влияет на успех бизнеса.

Основой политики «Купи кадры» является обращения в кадровые агентства. Данный подход является достаточно дорогостоящим. Как правило, кадровые агентства подразделяются на два вида: рекрутинговые (те, которые заключают трудовой договор с работодателем) и бюро по трудоустройству (в данном виде оплату за услугу производит соискатель вакансии). Помимо оплаты услуг, эти две разновидности различаются еще и «областью поиска»: агентство по трудоустройству занимается в основном неквалифицированным персоналом, рабочими профессиями, а рекрутинговые агентства - сотрудниками среднего и высшего звена.

Еще один вид поиска кадров – Интернет сайты. Как правило, это происходит через рекламу в СМИ.

Как уже было сказано, важным этапом открытия нового кафе является поиск квалифицированного персонала. Именно сотрудники кафе, ресторанов и других заведений являются его лицом. Если персонал вежливый, квалифицированный, то потребители будут постоянными клиентами и бизнес станет успешным. Поскольку именно персонал является лицом заведения. Исходя из этого, соблюдение требований к работникам в сфере общепита является основным фактором для достижения успеха в бизнесе.

Работники предприятий общественного питания подразделяются на следующие категории: администрация, специалисты кухни, обслуживающий персонал в зале, подсобные службы. Каждая категория работников имеет свою специфику при отборе. Так как предприятия сферы общественного питания являются хозяйствующими субъектами, то они ведут свою деятельность согласно Трудовому кодексу РФ и подзаконным актам об охране труда. Требования для сотрудников заведений сферы общественного питания являются следующими:

- знать правила противопожарной безопасности, план эвакуации, основы охраны труда;
- изучать должностные инструкции, четко им следовать;
- соблюдать правила внутреннего распорядка;
- знать гигиенические нормы, характерные для своего заведения общепита;
- владеть необходимым образованием и квалификацией для выполнения производственных, административных и обслуживающих функций, согласно должностным инструкциям;
- знать профессиональную терминологию;
- повышать квалификацию минимум раз в пять лет.

Эффективность хозяйственной деятельности общепита зависит от квалификации поваров, санитарной чистоты и умения официантов обслуживать клиентов и умения администрации управлять персоналом. Поэтому требования к этим сферам предприниматели должны хорошо знать и реализовывать их на практике.

Все сотрудники заведения, начиная от администратора и заканчивая уборщицей, должны иметь санитарные книжки и проходить регулярные медосмотры. Персонал должен пройти гигиенические курсы и аттестацию, согласно приказу Минздрава от 29 июня 2000 г. №229. Отметка о прохождении делается в медкнижке.

Квалификация административного персонала в сфере общественного питания определяется ГОСТом Р 50935-2007. Согласно ГОСТ Р 50935-96 при установлении требований к обслуживающему персоналу учитываются следующие критерии оценки:

- уровень профессиональной подготовки и квалификации, в том числе теоретические знания и умение применять их на практике;
- знание и соблюдение профессиональной этики поведения;
- знание нормативных и руководящих документов, касающихся профессиональной деятельности.

В таблице 1 представлены основные отличительные черты подбора персонала предприятиями общепита.

Таблица 1. Отличительные признаки подбора персонала в сфере общественного питания

№	Специфика подбора
1	Учет запроса потребителей и их личных впечатлений. Для этого предприятия общепита назначают проверки или экзамены, испытательный срок при приеме на работу, чтобы выявить реакцию посетителей.
2	Человеческий компонент играет ведущую роль. Для обслуживающего или подсобного персонала редко учитывают квалификацию, в первую очередь их рассматривают с точки зрения их культурности и умения общаться с потребителем.
3	Усиленная заинтересованность в борьбе за потребителя через профессиональное и культурное развитие работников. То есть подбор персонала в предприятия общепита предполагает и их дальнейшее обучение правилам культурного общения с потребителями.
4	Учет стрессоустойчивости персонала, поскольку они напрямую взаимодействуют с клиентами
5	Наличие дифференцированных, профессиональных характеристик и требований по ряду должностей
6	Непосредственная заинтересованность соискателя в системе продаж, поскольку в общепите весь персонал принимает непосредственное участие в продажах и влияет на их рост.

Таким образом, отбор персонала в сфере общественного питания имеет ряд особенностей и состоит из нескольких этапов. Как правило, в привлечении персонала в сфере общепита организация пользуются двумя подходами «Создай кадры» и «Купи кадры». Стоит отметить, что именно в сфере общественного питания персонал является ключевым компонентом бизнеса, исходя из этого, вытекают основные отличительные признаки при подборе персонала, предприятия уделяют основное внимание именно сущности человека. Согласно проведенному исследованию, можно сказать, что, в первую очередь, персонал должен иметь

соответствующую квалификацию и подходить под общепринятые нормы ГОСТа. Если все требования будут соблюдены, то заведения общепита однозначно добьются успеха в ведении хозяйственной деятельности.

**Список используемой литературы:**

1. ГОСТ Р 50935-2007 «Услуги общественного питания. Требования к персоналу»
2. Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) / Собрание законодательства Российской Федерации М., - 07.01.2002. -N 1 (Ч. 1). -Ст. 3.
3. Агафонова Е.В., Левенец Е.Б., Кобозева Е.М. Мотивация персонала на предприятиях общественного питания // Новая наука: Опыт, традиции, инновации, 2016. №2 (65) с. 185-187.
4. Александрова А.П. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности // Научные исследования и разработки молодых ученых, 2016. №9-2. С. 12-15.

## Отражение характерных черт судебной системы Российской империи по делу сдачи Порт-Артура

### Reflection of the characteristic features of the judicial system of the Russian Empire in the case of the surrender of Port Arthur

*Камардин Артём Александрович*  
Бакалавр  
Исторического факультета  
МГУ им. М.В. Ломоносова  
Россия, Москва  
kamardin.2018@yandex.ru

*Artem Kamardin*  
Bachelor's student  
Faculty of history  
Lomonosov Moscow State University  
Moscow, Russia  
kamardin.2018@yandex.ru

#### **Аннотация.**

В статье была проанализирована судебная система Российской империи начала XX века на примере расследования военного преступления по сдаче японским вооруженным силам крепости Порт-Артур в ходе русско-японской войны 1904-1905 гг. Были получены выводы, говорящие о достигнутых результатах после судебной реформы Александра II и проблемах, которые присутствовали в судебном органе на тот момент.

#### **Annotation.**

The article analyzes the judicial system of the Russian Empire at the beginning of the 20th century on the example of the war crime investigation into the surrender of the Port Arthur fortress to the Japanese armed forces during the Russo-Japanese War of 1904-1905. Conclusions were obtained, speaking about the results achieved after the judicial reform of Alexander II and the problems that were present in the judiciary at that time.

**Ключевые слова:** Судебная система Российской империи, военно-полевой суд, Порт-Артур, Стессель, русско-японская война.

**Key words:** Judicial system of the Russian Empire, court-martial, Port Arthur, Stessel, Russian-Japanese war.

#### **Введение.**

Русско-японская война входит в военную историю России как один из самых необычных конфликтов. Впервые Россия воевала с крупной развитой морской державой так далеко от Центра, на Дальнем Востоке. Чудовищные проблемы с логистикой, отсутствие разработанных путей снабжения, совершенная морская и военная неготовность и недооценка противника стали причиной поражения России в этой войне, завершившейся заключением Портсмутского мирного договора, по которому Россия уступает Японии полуостров Дальний (Дальня), и южную половину острова Сахалин (Карафуто). Во время этой войны помимо морского театра военных действий, крупным была кампания по обороне крепости Порт-Артур, находящейся, собственно, на острове Дальний. Оборона была очень тяжелая и продолжительная: почти год генералы А.М. Стессель и Р.И. Кондратенко руководили обороной укрепления. Однако в декабре 1904 крепость была сдана японским вооруженным силам, по приказу самого генерала Стесселя, который обосновывал данный поступок нехваткой продовольствия и снарядов и желанием спасти как можно больше жизней во избежание очередного штурма. Стессель, изначально приветствовавшийся в газетах и общественности как герой, был привлечен к рассмотрению дела о сдаче крепости, в результате которого выяснялась неправомерность данного приказа: в крепости были и продовольственные, и военные запасы, а сам генерал нарушал субординацию и превышал собственные полномочия. К суду так же привлекались генералы Рейс, Фок и Смирнов — главные лица обороны, обладавшие там реальной политической и военной властью. Важно отметить, что в результате реформ эпохи Александра II,

судебная система Российской Империи сильно поменялась. Был введен её состязательный характер, появились присяжные. Что интересно, состязательный процесс был введен в том числе и в отношении военных судов. Представляет собой интерес то, как проходили военные суды на примере такого сложного разбирательства, как сдача крепости Порт-Артур. Какова была роль российского государства в рассмотрении этого дела? Целью данной работы является определение реакции государства на сдачу крепости Порт-Артур на основе судебного дела генерала Стесселя.

#### **Характеристика источника.**

Источником данного исследования является судебный отчет деятельности суда по делу А.М. Стесселя по материалам стенограмм. Суд проходил с 27 ноября 1907 по 7 февраля 1908. Так как стенограммы представляют собой слишком обширный материал, включающий в себя все повторяющиеся формально-процессуальные тонкости из более чем 40 заседаний, мной будет использована публикация отчета помощника военного юриста и начальника Главного военно-судебного управления (ГВСУ) В.А. Апушкина [1]. Непременно стоит отметить, что, возможно, влияет на чтение публикации, что на автора публикации была возложена (хотя в качестве помощника) организация делопроизводства комиссии: все источники, которые автор нам представил, были у него в доступности по службе [1]. В целом, сама публикация представляет собой выдержку самих стенограмм (речей на суде: как защиты, так и обвинения), без информации, не касающейся существа дела. И, что важно, включающей в себя письма, которыми во время процесса обменивались участники обороны Порт-Артура в обсуждении на суде и объявленных в прессе по вопросам организации защиты Порт-Артура перед войной таких деятелей, как граф С.Ю. Витте и генерал А.Н. Куропаткин. Публикация представляет нам не только судебный процесс, но и в целом все этапы его прохождения, от досудебного следствия до судьбы подсудимых после оглашения приговора, включая весьма ценные комментарии, упрощающую работу с таким сложным источником делопроизводственного характера. Сама публикация состоит из четырех частей: предварительного следствия, включающего себя письма главного штаба и процесс собрания материалов состава дела, начавшегося 13 марта 1905 года, буквально через несколько месяцев после сдачи крепости японским войскам, процесс предания суду, на современный язык «заведению уголовного дела», далее распоряжению по приготовлению к судебному процессу и, наконец, самую большую часть: судебное разбирательство из 41 заседания, где авторами представлены чтение обвинительного акта военного суда, допросы свидетелей, исследование обстоятельств различных, касающихся дела, сражений, документов, которые могут являться частью обвинения или защиты (приказов, распоряжений), обсуждаются возможности крепости, количества продовольствия и вооружения, настроения солдат и деятельности различных офицеров крепости, где помимо свидетелей участвуют в том числе и подсудимые. Важной неотъемлемой частью можно назвать речи сторон обвинения и защиты. В конце дан полный текст окончательного приговора военного суда.

В целом, публикация весьма удобна, учитывая полное отсутствие единого образца написания отчетов в дореволюционный период, здесь судебный процесс представлен весьма полно и систематично. Важно дать комментарий по поводу работы с источниками подобного типа. Юридические документы отличаются стремлением к объективности, исключая практически всё влияние человеческого фактора на их составление. Тем самым данный материал позволяет тщательно и с высокой долей беспристрастности рассмотреть процесс судебного разбирательства.

#### **Характеристика использованной литературы.**

Проблема историографии данной темы лежит в том, что исследований в этой области никогда не проводилось. Нет даже никакого очерка или литературы, описывающей судебный процесс, кроме самого источника, конечно же, не переведенного в современные нормы орфографии. Вся литература, которую я буду в

дальнейшем использовать, очень сильно ограничена. Во-первых, тут хорошо могут подойти работы, освещающие саму русско-японскую войну. Например, сборник документов Е.М. Османова «Из истории русско-японской войны» позволяет через источники ознакомиться с общим контекстом событий, непосредственно рассматривая документы, причастные к войне [6]. Особенно интересна она тем, что включает в себя незаслуженно забытую книгу самого автора источника В.А. Апушкина — «Русско-японская война 1904-1905 гг». Книга А. Лактионова «Русско-японская война: взгляд побежденных» повествует хронику военных действий и жизни в осажденной крепости. Работа была создана по материалам П.Н. Ларенко, непосредственного участника событий [5]. О.Р. Айрапетов в исследовании «На пути к краху. Русско-японская война 1904-1905 гг. Военно-политическая история» представил современный обзор на действительные причины сдачи крепости и в какой-то степени оправданность судьбы ее генерала Стесселя [2]. Ещё мною был найден интересный документ — официальная и хрестоматийная версия причин падения крепости Порт-Артур от японских вооруженных сил под редакцией вышеупомянутого Лактионова [4]. Другой важной составной частью литературы можно назвать ту, которая имеет отношение к исследованию суда и в целом государственных органов России на тот момент. Во-первых, надо упомянуть военно-судебный устав, на который часто ссылается автор источника, и на основе которого будет проходить дальнейшее разбирательство как в период досудебного следствия так и в период самого процесса [7]. Работа Н.П. Ерошкина «история государственных учреждений дореволюционной России» хорошо освещает состояние судебной системы России после реформ, в том числе что касается суда военного [3]. Следует отметить полное отсутствие исследовательских работ по делу о сдаче Порт-Артура как с исторической, так и с юридической точки зрения. Вся литература, примененная здесь, лишь помогает дать более отчетливый свет на происходившие в те годы события.

#### **Предварительное следствие.**

19 декабря 1904 года Стессель послал телеграмму императору Николаю II: *«Я приказал ночью отойти на горы за Китайской стенкой. Большая часть восточного фронта в руках японцев. На новой позиции долго не продержимся и затем должны капитулировать. Великий Государь, Ты прости нас. Сделали мы всё, что было в силах человеческих. Суди нас, но суди милостиво»*. Главный штаб, сославшись на статью 64 положения об управлении крепостями подтвердил последнее предложение генерала: *«какой бы доблестной»* не была защита крепости, при её сдаче вышестоящий командующий поддается суду, на котором будет совершена оценка мер, принятых руководством крепости для обороны: по результатам которой будет вынесено решение о виновности или отсутствии таковой. То есть само судебное разбирательство было неизбежным на основании закона, о нём напомнило военное министерство. 13 марта 1905 года император направил Высочайший приказ военному министру Сахарову об образовании следственной комиссии по делу о сдаче Порт-Артура. В состав комиссии вошли: её председатель генерал от инфантерии Х.Х. Рооп, члены военного совета: инженер-генерал П.Ф. Рербер, ген.-от-инф. К.В. Комаров, ген.-от-артиллерии Н.А. Демьяненко, ген.-от-арт. П.А. Крыжановский, ген.-лейт. Я.А. Гребенщиков. В комиссию вошел так же представитель обороны другой крепости: новогоргиевской, инж.-ген. Н.В. Богаевский, а так же другие военные высшего офицерского состава: В.С. Митрофанов, Ф.Н. Платонов, И.М. Диков, вице-адмирал Ф.В. Дубасов. Позже был добавлен главный командир балтийского флота А.А. Бирилев. В целом, состав комиссии был весьма компетентен, 8 из 12 генералов были в бою, а опыт их доходил *«до севастопольского — включительно»*. Были представители как морских, так и сухопутных сил; инженеры, знающие устройства крепостей и организации обороны; коменданты других крепостей, тоже когда-то выдержавших оборону. Комиссия открылась 1 апреля того же года и сразу же попросила военный штаб на Дальнем Востоке о предоставлении сведений, включающих в себя количество флота, орудий, численности экипажей и крепости, количество продовольственных и боевых запасов (снарядов) крепости с 26 января 1904 г.,



т.е. с самого первого нападения японского флота на Порт-Артур в начале войны. Тем самым можно заключить, что комиссия сразу охватывала очень широкий отрезок времени события, не ограничившись лишь только завершающим этапом обороны в ноябре-декабре. В начале апреля комиссия в лице ее представителей занималась сборкой документов: донесения из укрепленного района, документы от самого Стесселя, касающиеся переговоров с японским командованием во время обороны и сдачи крепости. Для работы с японским языком был необходимо переводчик, в котором комиссии отказал департамент министерства иностранных дел, для чего пришлось брать частную персону в лице преподавателя Санкт-Петербургского университета Иосибуми Куроно, оставшегося в России не смотря на войну. В том же месяце были получены документы, которые касаются командования морскими и сухопутными силами крепости. В процессе анализа документов, комиссия пришла к заключению о необходимости допроса не только бывшего начальника укрепленного района Стесселя, но и находящихся в плену: коменданта Порт-Артура ген.-л. Смирнова, начальника артиллерии генерала-майора Фока и прочих командиров, участвовавших в обороне: Никитина, Ирмана, контр-адмирала Вирена и начальника отдела обороны Семёнова. Однако совет министров Японии отказал консульской просьбе Франции во временном освобождении этих лиц. Поэтому дальнейшее объективное расследование было невозможно до заключения мира. Поэтому до него началось расследование изначального состояния крепости с точки зрения инженерии: были представлены документы о техническом состоянии Порт-Артура ещё до войны. Пока допрос высшего командования, находящегося в плену был невозможен, опрашивались прочие офицеры, участвующие в войне и имевшие какое-то отношение к сражениям, связанным с обороной крепости. По закону их допрос должен быть в области их ближайшего военного следователя, однако военная комиссия посчитала, что тем самым будет невозможно достичь полноты показаний: для этого 29 июня она обратилась к военному министру с просьбой увеличить денежное вознаграждение офицерам, которые вызваны на допрос с Дальнего Востока в Санкт-Петербург в более чем 8 раз (с 25 копеек суточных пути до 2 рублей обер-офицерам, 3 рублей штаб-офицерам, 4 рублей генералам). На мой взгляд данное решение показывает стремление комиссии к наиболее полной информации, несмотря на затраченные денежные траты. Ходатайство было удовлетворено. Был допрошен командир саперной батареи Порт-Артура капитан Вельяминов, который в будущем будет защитником ген. Стесселя. Главное артиллерийское управление в июле сообщило комиссии, что не осталось документации касательно передачи средств артиллерии (снарядов и самих пушек). В будущем это ощутимо повлияет на ход дела. Далее комиссия изъявила желание допросить самого ген. Стесселя, но он сообщил, что болен, и потому должен какое-то время быть в деревне. Эта просьба была удовлетворена, хоть и значительно замедлила ход дела. Можно заметить, что допрос большинства участников обороны из офицерства и тех, кто мог быть с ней связан был затруднен тем, что военное министерство не имело представления о том, где конкретно находились данные офицеры: за границей, где-то в России: как пишет сам Апушкин: *«свидетели были разбросы по всему лицу земли»* [1]. Это достаточно много говорит о состоянии ведомства на тот момент в России. Был проведен опрос, однако, военных врачей Порт-Артура с целью определить развитие цинги в крепости как важного фактора необходимости её сдачи. В августе был получен список награжденных в крепости орденом Св. Георгия ген. Стесселем. В сентябре-ноябре допрашивались офицеры, приехавшие из Дальнего Востока, по результатам допросов и выявленных согласований стала понятна административная деятельность Стесселя, его отношение к мирному населению и солдатским семьям. С января по июль 1906 продолжались допросы всех возможных свидетелей, в том числе и ген. Куропаткина. 14 июля комиссия пришла к заключению, исходя из показаний, что ген. Стессель виноват в сдаче крепости, так как не исчерпал все запасы продовольствия, снарядов и прочих средств к обороне. Данное обвинение включало в себя:

- а) Неповиновение приказу наместника Дальнего Востока об обязанностях коменданта крепости

б) Превышение полномочий, вызванное вторжением генерала-адъютанта в компетенцию других военачальников

в) «Бездействие власти» из-за отсутствия каких-либо распоряжений и прочих действий для спасения крепости (например, продолжения рыбной ловли, не реквизирует прочие запасы Квантунского полуострова: в его распоряжении, как пришло следствие, было достаточное количество неиспользованного продовольствия)

г) «Служебный подлог»: комиссия предполагала наличие ложных показаний, данных в отчете императору и высшему командованию: генерал скрывал выявленные в ходе следствия факты наличия большого числа вверенных ему солдат, снарядов и артиллерийских орудий) Неоправданное награждение орденами св. Георгия офицеров Рейса, Фока, Надеина.

Полковник Рейс тоже обвинялся в исполнении нарушающего законы приказа Стесселя и в «подрыве веры» в возможность и необходимость дальнейшей обороны Порт-Артура. Генерал-лейтенант Фок был обвинен в таком же пораженчестве, а помимо прочего в неисполнении летних 1904 года приказов командующего об обороне важных пунктов полуострова. Мне кажется немного парадоксальным, что неисполнение приказа одного и того же генерала в одном случае заслуживает оправдания, а в другом случае обвинения. Генерал-лейтенант Смирнов обвинялся в бездействии по отношению к превышению полномочий власти Стесселя, который, не являлся по своей сути комендантом (коим являлся Смирнов), вмешивался и создавал некую двойственность власти. 18 августа 1906 года императором генералы Стессель, Смирнов, Фок, Рейс привлекаются к следствию по делу о сдаче Порт-Артура в качестве обвиняемых. 23 сентября комиссия была закрыта.

В целом, комиссия рассматривала все возможные источники для следствия, намереваясь допросить всех, кто как-то причастен к делу. Для этого с ее стороны даже была увеличена денежная компенсационная выплата для перемещения офицеров с Дальнего Востока в столицу. Это показывает стремление следственной комиссии если и не к максимальной объективности, то точно к владению полноты информации.

#### **Подготовительные работы суда.**

С октября 1906 по январь 1907 выработывалось окончательно заключение комиссии. 7 апреля были обозначены «главные виновники» сдачи Порт-Артура: Стессель, Рейс и Фок. Смирнова же обвиняли скорее лишь в бездействии, усматривая его роль как наименее подверженной серьезному обвинению. Была совершена редакции заключения от информации военного ведомства касательно разграничения полномочий в крепости: вторгаться в чужую компетенцию непозволительно вовсе. В конце того же месяца было принято решение не привлекать к суду офицеров морского флота из-за отсутствия прямого отношения к внутреннему распорядку крепости в период ее обороны и сдачи японским войскам. 1 мая началось составления военным прокурором ген.-лейт. Рыльке обвинительного акта. В начале июня он был подан в военно-уголовный суд со списком свидетелей, которые в будущем будут опрашиваться на судебном процессе. Настал черед создания состава суда. Туда вошли генералы-от-инфантерии Дукмасов, Водар, Гончаров, Мылов, Аникьев генерал-от-кавалерии Бильдерлинг. Сторону обвинения по поручению главного военного прокурора Рыльке представлял ген.-лейт. Гурскому. Секретарем суда был назначен, кстати автор публикации, Апушкин. Генерал Стессель, узнав о объеме материалов дела, попросил срок до двух месяцев с целью ознакомления всего обвинительного акта. Он назначил своим защитников подполковника Вельяминова и капитана Сыртланова. Получив копию обвинительного акта, Смирнов, Фок и Рейс тоже попросили о продлении законного семидневного срока для ознакомления с материалами дела. Защищать их интересы на суде будет: Смирнова — капитан фон Шульц, Фока — ген.-лейт. и бывший военный судья Домбровский, Рейса — поверенный присяжного В.Н. Нечаева.

27 августа 1907 года военный суд постановил допустить защитников к материалам дела, а так же удовлетворить просьбы Стесселя, Фока, Смирнова и Рейса. Подполковник Вильяминов, как потенциальный

свидетель, в обход закона и в удовлетворение просьбы Стесселя был принят в качестве стороны защиты: «Принимая во внимания, что как свидетель легко может быть заменен другим офицером, а как защитника, уже ознакомившего себя с делом, его заменить трудно». Четверо подсудимых так же ходатайствовали о вызове 154 новых свидетелей с различных городов России, способных доказать их невиновность. Суд удовлетворил ходатайство в вызове в качестве свидетелей 75 человек, отказав 79 в связи их отсутствия всяческого отношения к делу суда. Интересно, что суд признал необходимым дать Стесселю срок для вызова требуемых им свидетелей *«с целью предоставления подсудимому всех средств к оправданию и признавая, что обстоятельства, о которых должны свидетельствовать просимые свидетели, могли быть ему неизвестны»*. Ему так же были выделены средства для покрытия всех транспортных расходов как для себя, так и для своих свидетелей. За четыре дня до открытия судебного заседания ген. Стессель попросил учесть в деле «дневник обороны ген. Кондратенко», где пишется в том числе о медицинском состоянии крепости. Автор источника указывает, что данный документ играл для подсудимого важную роль. К делу в том числе были приложены, по ходатайству Стесселя, все его приказы касательно обороны крепости. В некоторых свидетелях, которых испросил подсудимый, судебно-распорядительная комиссия на последнем своём собрании отказала ему в силу того, что уже слишком поздно, к тому же, эти свидетели *«явно не имеют отношения к делу»*. 8-го ноября 1907 года через петербургские газеты было объявлено об отставке подсудимых офицеров и скором открытии судебного заседания. Сам суд объявлен был как открытый, однако «в интересах порядка» — как пишет объявление в газете, допуск лиц, желающих присутствовать на заседании, будет проходить по билетам. Штаб войн Петербургского военного округа выделил наблюдателям 300 мест из 600 в хоре суда. Однако большая часть мест всё-таки была занята офицерским и военным округа составом *«для которых по их служебному положению настоящий процесс представляет особый специальный интерес и поучительность»*. Для поддержания порядка суду были выделено небольшое число офицеров (7) и унтер-офицеров (8). На канцелярию было выделена достаточно крупная на тот момент сумма — 500 рублей. На этом были окончены последние распоряжения.

На мой взгляд, подготовительные процессы к суду показывают готовность верховного командования идти на встречу даже в условиях проведения уголовно-военного разбирательства. Для права подсудимых на защиту были выделены деньги, а в них самих суд отказывал только из-за чрезмерных прошений, например, вызова свидетелей, никогда даже не бывавших на Дальнем Востоке по долгу службы.

### **Организация судебного процесса.**

27 ноября 1907 года в 10 часов утра открылись ворота суда в Петербурге. Двухцветный зал (в силу цвета формы офицеров морских и сухопутных сил) оживленно обсуждал осаду и падение крепости. Входят Стессель, Фок, рейс и Смирнов. За небольшим столом слева от судьбы находят свои места представители печати. Любопытно отметить прессу, участвующую на процессе: это и столичные («Новое время», «Санкт-Петербургские ведомости»), и провинциальные газеты («Русь», «Русское слово») и даже заграничные (немецкие «Frankfurter Zeitung», «Berliner Local-Anzeiger», французская «La Petit Parisien», англоязычные «The Manchester Gardian» и «New-Yorker Times»). К суду было приковано внимание как отечественной, так и европейской общественности.

После объявления об открытии суда в зал приглашаются свидетели. В течение дня суд успел прочитать лишь 2/3 обвинительного акта. На этом завершилось первое заседание. На втором заседании свидетели были приведены к присяге о верности подаваемых имени сведений. Со второго по шестое заседание (то есть с 29 ноября по 4 декабря) исследовались обстоятельства Цзиньчжоуского сражения, допрашивались публично свидетели со всех сторон. С седьмого по по девятое собрание свидетелей опрашивали о состоянии крепости. Привлекались специалисты-инженеры в сфере военной фортификации. С десятого по тринадцатое судебный

процесс в основном касался о роли Стесселя в крепости, о положении между ним и остальными командирами, о вмешательстве в несвойственные ему полномочия. Так же был рассмотрен вопрос о, как резолюрует суд, «неправильном» награждении лиц со стороны генерала-адъютанта. Для этого слушаются телеграммы, а Стесселя просят объяснять данное решение. С четырнадцатого по двадцать первое заседание (с 15 декабря по 2 января 1908 года) исследовались самые основные даты сражений и обороны крепости, вплоть до ее падения. Рассматривались вопросы, которые поднимались офицерами на военных собраниях в декабре 1904 года, обстоятельства, связанные с декабрьскими сражениями на Квантунском полуострове. Прокурор задавал вопросы свидетелям по очереди, выясняя причины поражений, роль командования и общественные настроения. Двадцать второе заседание представляется особенно важным: здесь допросы подсудимых Смирнова и Стесселя и прочих свидетелей касались артиллерийского положения крепости. Следует сразу отметить противоречие между генералами Смирновым и Стесселем. Порой кажется, что этот судебный процесс скорее поход на их дуэль: у сторон больше желания показать неправоту своего соперника, чем правоту собственную. Это хорошо иллюстрирует следующая речь защиты Стесселя: *«Из этой телеграммы суд может усмотреть, что ещё в ноябре сам Смирнов признавал недостаток в снаряд. Теперь же он стремится доказать обратное: что снаряды были и в большом количестве»*. Двадцать третье посвящено тоже похожей тематике: средствам обороны и духе гарнизона. Здесь вновь проявляется конфликт между защитой Стесселя и Смирнова. Первый начинает даже обвинять суд в том, что прокурор на стороне Смирнова, а его словам и словам его защитников здесь никто не верит. Жалуется Стессель на то, что он впервые принял роль обвиняемого на этапе судебного следствия: *«До сих пор меня спрашивали только как свидетеля, теперь я впервые говорю, как обвиняемый»*. На этом высказывании Апушкин, видимо, недоумеая логику генерала, в своем издании даже поставил вопросительный знак в скобках. О роли самого генерала Смирнова идёт речь в двадцать четвертом и двадцать пятом заседаниях. Так же там появляются сведения японских вооруженных сил о состоянии крепости до и после ее сдачи. Этим, конечно, не мог не воспользоваться Стессель. Последними заседаниями с двадцать шестого по тридцать первое были завершающиеся прения судебного следствия (в целом шедшего со второго по тридцать первое заседание). Были в конце оглашены все документы, о которых ходатайствовали стороны защиты и обвинения (приказы Стесселя, например). Тридцать второе заседание было использовано как представление речи обвинения. С тридцать третьего по тридцать девятое (с 23 января по 5 февраля) заседание слушались стороны защиты подсудимых. Регламентом были разделены заседания по сторонам защиты. В один день не было защиты Стесселя и Смирнова (во избежание эмоционального фактора на речь защитника какой-либо стороны). На сороковом суд ушел на рассмотрение дела и уже 22 февраля, на втором собрании заключительного сорок первого заседания был дан приговор:

а) Генерал Стессель приговаривается к смертной казни. Однако, суд принял во внимание возможность смягчения наказания на 10 лет заключения, сославшись на героизм обороны. б) Генерал Фок подвергается дисциплинарному выговору. в) Генерал-майор Рейс не подвергался никакому наказанию г) Генерал-лейтенант Смирнов тоже освобожден от ответственности.

Итак, само судебное заседание было длинным (с 27 ноября по 22 февраля), однако большую часть занимала часть следствия. Всем сторонам процесса было дано слово, выслушивались все свидетели и зачитывались все документы, которые могли бы защитить подсудимых. Важную роль занимала часть самих прений сторон защиты: на мой взгляд это показательно, что из сорока одного заседания (включая чтение обвинительного акта, следствие, приговор) целых шесть были посвящены защитникам.

#### **Содержание и характеристика динамики обвинения.**

Изначально, ещё в досудебном обвинительном акте ген. Стессель обвинялся в: а) Невыполнении приказа

командующего манчжурской армии сдать управление крепости её коменданту Смирнову; б) Превышении своих полномочий, вмешательстве в права и обязанности коменданта крепости, понижая тем самым его авторитет и, следовательно, обороноспособность крепости; в) Непринятию никаких мер к увеличению продовольственных запасов крепости; г) Подрыве авторитета некоторых военачальников Порт-Артура; д) Ложных донесениях об итогах Цзиньчжоуского боя и в целом тактических маневров по обороне Квантунского полуострова командующему Манчжурии; е) Ложном свидетельстве императору об отсутствии снарядов. Генерал-майор Рейс обвинялся в содействии Стесселю в сдаче крепости и принятию никаких должных мер к её обороне, даже несмотря на выполнение его приказа.

Генерал-лейтенант Фок был обвинен обратно: в невыполнении приказов ген.-адъют. Стесселя по защите Цзиньчжоуской позиции, а так же в содействии намерений последнего в сдаче крепости не смотря на наличие запаса продовольственных и военных снарядов. Генералу-лейтенанту Смирнов выдали же обвинение только в отсутствии «энергичных мер» по предотвращению «сговора» Стесселя и Фока по созданию условий для оправдания сдачи крепости.

22 января 1908 года на тридцать втором заседании суда, военный прокурор Гусарский зачитал речь-обвинение в отношении четверых подсудимых. Важно учитывать, что данное обвинение было дано ещё до части защиты, но уже после судебного следствия. В начале своей речи, прокурор много ссылается на военный исторический опыт России: начиная со сдачи Смоленска Шеином в первой половине XVII века, заканчивая недавней обороной Шипки. Обвинитель использует риторику исторической памяти с целью как можно сильнее уменьшить возможность оправдания: по мнению прокурора, Стессель должен был либо сражаться до последнего и погибнуть при этом, либо заключить честный мир с лучшими условиями: а в случае с такими, какие были же заключены, покончить жизнь самоубийством. Сдача крепости ради спасения жизней солдат не кажется представителю стороны обвинения оправданной: *«Солдат должен умирать, а не рассуждать о гуманности. На войне, как бы к ней ни относиться, приносятся жертвы тысячами жизней во имя будущего нации и государства»*. Прокурор указывает, что в законодательстве (уставе об управлении крепостями) нет такого понятия как «сдача» крепости — а лишь её падение в силу острой нехватки запасов как продовольственных, так и военных. Данная ссылка была дана не спроста: на предшествующем судебном следствии был отмечен высокий уровень запасов, включая пушечные снаряды. Обвинитель, указывая на конкретные нарушения, начинает с ген. Фока, который не выполнил приказ Стесселя по удержанию их всех сил Цзиньчжоуской позиции. Рейс был обвинен в служебном подлоге: он якобы скрыл телеграмму Стесселя к Смирнову, что в свою очередь оправдывает Смирнова, который не оказал «должного сопротивления» действиям главы укрепленного района. Стессель в основном обвинялся по тем же пунктам: в первую очередь, во вмешательстве в полномочия других лиц, что «убивало энергию и чувство ответственности».

Прокурор на протяжении всего обвинения отмечает, что во всех просчетах виноват был не один человек. Стессель виноват в бездействии, так как не остановил распространение «заметок» Фока — дневника генерала, где он пишет об отсутствии серьезных шансов на победу. Ещё глава укрепленного района обвинялся в том, что он не сообщил о действительном положении крепости заранее: однако генерал Смирнов тоже сказал что это «не по-кадетски» писать кому-то о том, что всё плохо. Генерал Фок сдал форт №2, но, оказывается, это было не превышение полномочий, а исполнение приказа Стесселя. Однако этот приказ, и его исполнение Фоком, противоречит приказам коменданта защищать любые позиции. И всё же обвинитель выводит Смирнова из самых главных виновников сдачи крепости, а остальным троим считает необходимым назначить смертную казнь за сдачу крепости. Однако позже он начинает сам говорить о славном прошлом Фока и Стесселя, о тем не менее, героической и тяжелой обороне Порт-Артура. Хотя наказание все равно должно последовать: ведь учёт прошлого

это «право суда, но не обязанность», да и, как считает обвинитель: «нужно отделить действительных героев обороны от героев сдачи». По закону, после речей защитников у прокурора появляется право заключительного слова-ответа на аргументы адвокатуры. Однако на тридцать девятом заседании, прокурор генерал Гурский отказался от этого права.

В итоге, на сорок первом заседании был дан приговор, который сильно изменил изначальную картину обвинения: смертную казнь назначали только лишь Стесселю и то, через неделю заменив её 10-и летним заключением. Рейса вовсе освободили, а Фоку дали дисциплинарный выговор. Можно отметить, что обвинение было динамичным, немалую роль в это сыграла защита и широко проведенное судебное следствие.

#### **Роль защиты подсудимых.**

Защита подсудимых полноценно началась 23 января 1908 года с 33 заседания суда. Первыми выступали депутат государственной думы Сыртланов и подполковник Вельяминов — защитники Стесселя. Сыртланов в своей речи называет японскую армию более подготовленной по дисциплине, моральному духу и вооружению. Он называет сидящих на скамье подсудимых не виноватыми, а жертвами. Виновником он косвенно называет правительство, которое не рассчитало все возможные последствия и исходы «маленькой победоносной» специальной военной операции. Фактически Сыртланов называет необходимость подчинения Стесселю всех остальных офицеров крепости, так как глава укрепленного района (собственно сам обвиненный генерал-адъютант) имеет на это полномочия. И вообще, поскольку Стессель был командующим армии на Квантунском полуострове, на него не распространяется устав о защите крепости. Адвокат пытается убедить суд в том, что все-таки крепость не обладала достаточным количеством запасов, да и вообще Порт-Артур нельзя назвать крепостью: ещё до прихода Стесселя она представляла из себя нечто, что технически не может обороняться в течение продолжительного времени. Поэтому факту Сыртланов считает неправомерным применение статьи 251 военного устава о сдаче крепости без должных на то причин: ведь Порт-Артур это не крепость, а не более чем укрепленное место. Защитник ссылается на сведения японского майора Дзунода, который говорит о вовсе плачевном состоянии крепости, особенно про количеством больных: «У Стесселя были солдаты...но не было бойцов». Данная информация в принципе подтверждается в японской версии поражения России в войне. Однако там нет никакой информации про отсутствие у крепости снарядов [4]. Вельяминов продолжает свою речь после предшественника, поставив перед собой цель «полностью очистить ген. Стесселя от обвинений». Во-первых, он заявляет, что не очень логично обвинять кого-то одновременно в бездействии и превышении полномочий: ведь одно нарушение перекрывает другое. Если бы Стессель не вмешивался в дела коменданта крепости, он бы проявил бездействие. Если бы он вмешался в продовольственную политику, то серьезнее бы обвиняли уже в превышении полномочий, а не отсутствии принятых мер. Далее он приводит сведения офицеров касательно живой силы и продовольствия, говорящие о значительном преувеличении оных в обвинении. Далее выходит поверенный Нечаев, защитник генерал-майора Рейса. Адвокат сразу говорит, о том, что данное дело невозможно рассматривать без эмоций и личной страсти: «Суд современников всегда ошибочен». Он же отмечает такую же невозможность продолжения обороны крепости, ссылаясь на погибшего Куропаткина, уверенного, что уже в ноябре 1904 года Порт-Артур находился в агонии. Интересно, что Нечаев дает понять суду, что хочет поддержать Смирнова: он называет Стесселя «армейским плебеєм», а генералу Смирнову придает особый ум, отвагу и грамотную расчетливость. Складывается впечатление, что защитник Рейса хочет объединиться с защитой Смирнова, чтобы снять с друг друга как можно больше обвинений в сторону Стесселя. Короткая речь второго защитника Рейса Квашина-Самарина, была очень короткой. Тот сказал, что в Порт-Артуре было двоевластие, что виноваты все, кроме самого Рейса, так как в момент политической смуты нельзя принять ни одно решение, которое угодило бы всем. Тридцать шестое и тридцать седьмое заседание были посвящены одному защитнику

— генерал-лейтенанту Домбровского, апологету ген.-лейт. Фока. Эта защита на самом деле не очень информативна. Большую часть её занимает чествование положительных характеристик личности Фока, а конкретных аргументов пунктов обвинения так много и они настолько подробны, что Апушкин, автор издания, решил их не приводить, ограничившись просто упоминанием факта оного. Однако тут мы видим, что адвокат не стремится с кем-то объединиться против Стесселя: наоборот, Домбровский называет Смирнова более виноватым, если же можно говорить что-либо о вине. На тридцать восьмом заседании пришла очередь защитника генерал-лейтенанта Смирнова — кап. 2-го ранга фон-Шульца. Он называет абсолютно несостоятельным любые обвинения против своего клиента, в особенности, против бездействия власти. Как он заявляет, бездействие власти может быть присуще только власти, но явно не Смирнову, который этой властью не обладал. Не обладал он, конечно, по причине превышения полномочий Стесселя. И если бы он (Смирнов) попытался воспрепятствовать главе укрепленного района, то его клиента и судили бы, но уже за захват власти, а не за бездействие. На тридцать девятом собрании защитники Стесселя и Рейса попросили о дополнительном слове с целью ответа на речь фон Шульца. Суд удовлетворил их просьбу. Адвокат генерал-адъютанта Вельяминов называет Смирнова *«превратителем образа Стесселя из народного героя в подсудимого»*, считая абсолютно несправедливым в целом судить Стесселя. Поверенный Нечаев пояснил, что его обвинения в сторону Смирнова касались не как подсудимого, а как свидетеля. Домбровский, защитник Фока, отказывается от слова. В конце зачитывают свои заключительные речи сами Стессель, Смирнов и Рейс. Фок, как его защитник Домбровский, отказался от такого права.

Рассматривая данную часть работы с прошлой можно отметить высокую роль защиты на суде. Кардинально отличается обвинение от окончательного приговора. Защите ни в чем не мешали, а настоятельно предлагали воспользоваться всеми доступными правами.

#### **Заключение.**

Судебный процесс по делу сдачи Порт-Артура совсем не изучен историками. Он представляет собой интерес не только как исследовательское поле военных историков, но и как часть истории судебного дела в России и, возможно, часть истории построения в поздней Российской империи основ правового государства. Следствие, которое провела комиссия, было всеобъемлющим и качественным, учитывались все возможные показания свидетелей, а им самим давались всевозможные условия для комфортного пребывания в Санкт-Петербург (достаточно вспомнить повышение компенсации затрат на путь). Во время подготовки суда подсудимым не отказали в праве пригласить своих людей, которые могут быть свидетелями-защитниками в процессе. Обвинение было динамичным: оно сильно изменилось от стадии изначальной точки до вердикта. Немалую роль в этом сыграла, конечно же, защита, которая была полностью выслушана и их замечания были учтены во время разработки резолюции суда.

Само дело показывает реальность бюрократии (хоть и военной) в России. Абсолютная неразбериха в полномочиях, отсутствие полного и хорошо составленного отчета о продовольственных и военных запасах, и обвинения друг друга на этапе защиты, где нужно наоборот себя защищать. Как мне кажется, данный источник можно будет использовать в исследовании вопроса эволюции отношения к судебной деятельности в России. Похожим ли образом проходили военные суды в позднейшую Первую мировую войну? Эта тема совсем не исследована и может дать новое представление о юридической истории нашей страны.

#### **Список используемой литературы:**

1. Дело о сдаче крепости Порт-Артур японским войскам в 1904 году. Отчет. //Сост. под ред. В.А. Апушкина. СПб.: Изд. В. Березовского, 1908 г.
2. Айрапетов О. Р. На пути к краху. Русско-японская война 1904-1905 гг. Военно-политическая история. М.: ООО «Торговый дом алгоритм», 2014.

3. Ерошкин Н.П. История государственных учреждений дореволюционной России. М.: РГГУ, 2008.
4. Лактионов А. Русско-японская война. Осада и падение Порт-Артура. М.: АСТ, 2004.
5. Лактионов А. Русско-японская война: Взгляд побежденных. М.: АСТ: Транзиткнига, 2005.
6. Османов Е.М. Из истории русско-японской войны 1904-1905 гг.: сборник материалов к столетию со дня окончания войны. СПб.: Издательство Санкт-Петербургского университета, 2005.
7. Устав военно-судебный (С. В. П., 1869 г., XXIV). Казань, 1879



**Оценка емкости рынка по ремонту и обслуживанию пластиковых окон г. Владивосток на основе трехуровневой модели TAM – SAM – SOM****Assessment of the market capacity for repair and maintenance of plastic windows in Vladivostok based on the three-level TAM – SAM - SOM model**

**Исаев Руслан Асланбекович,**  
Студент ВВГУ  
бакалавр, 4 курс,  
Россия, г. Владивосток  
[Krimonly.job@mail.ru](mailto:Krimonly.job@mail.ru)

**Isaev Ruslan Aslanbekovich,**  
VVGU student  
bachelor, 4 course,  
Russia, Vladivostok  
[krimony.job@mail.ru](mailto:krimony.job@mail.ru)

**Попова Софья Владиславовна,**  
Студент ВВГУ,  
бакалавр, 4 курс  
Россия, г. Владивосток  
[Sonechka.popova2001@mail.ru](mailto:Sonechka.popova2001@mail.ru)

**Popova Sofia Vladislavovna**  
VVGU student,  
bachelor, 4 course  
Russia, Vladivostok  
[Sonechka.popova2001@mail.ru](mailto:Sonechka.popova2001@mail.ru)

**Аннотация.**

В настоящее время множество компаний сталкиваются с проблемой целесообразности открытия бизнеса в новых условиях реальности. В статье обосновывается необходимость оценки емкости рынка для принятия решения об открытии компании по ремонту и обслуживанию пластиковых окон на основе трехуровневой модели «TAM SAM SOM». Эта модель позволяет оценить перспективы открытия компании на Дальнем Востоке на 2022-2023 гг., что позволяет предпринимателям более достоверно оценивать свои финансовые и трудовые возможности с учетом уже имеющихся мощностей конкурентов.

**Annotation .**

At present, many companies are faced with the problem of the expediency of starting a business in the new conditions of reality. The article discusses the feasibility of opening a company for the repair and maintenance of plastic windows in the Far East and, in particular, in Vladivostok for 2022-2023, which allows entrepreneurs to more reliably assess their financial and labor capabilities, taking into account the existing capacities of competitors. The conclusion of this article is to determine the volume of the market in monetary terms using a three-level calculation model "TAM – SAM - SOM".

**Ключевые слова:** организация, оконный бизнес, ремонт и обслуживание пластиковых окон, оконный рынок, трехуровневая модель «TAM - SAM - SOM».

**Key words:** organization, window business, repair and maintenance of plastic windows, window market, three-level model "TAM – SAM - SOM".

Производство окон ПВХ освоено уже более полувека назад. И с тех пор окна ПВХ пользуются популярностью во всем мире. На сегодняшний день пластиковые окна - это оптимальный выбор для большинства людей, решающих проблему остекления. В России пластиковые окна появились в начале 90-х годов двадцатого века. И сразу стали завоёвывать своего потребителя. В связи с тем, что срок службы евроокон составляет 20 лет, а также в случаях неправильной эксплуатации окон, у населения возникает потребность в ремонте и обслуживании пластиковых окон. Оконный рынок Дальнего востока, а в частности, г. Владивостока, в последние

три года потерпел снижение объема рынка из-за COVID-ограничений, что повлекло за собой снижение количества компаний, которые готовы предоставлять услуги по ремонту и обслуживанию пластиковых окон. После окончания пандемии, на рынке был виден рост, который сопровождался увеличением объема рынка, ростом количества компаний, что влияет на увеличении конкуренции на рынке. Предпринимателям, которые планируют открывать компанию, предоставляющую услуги по ремонту и обслуживанию пластиковых окон, необходимо обладать информацией, насколько рентабельным и целесообразным является открытие такой компании[1].

Экономические условия: в целях более достоверной информации следует рассматривать размер рынка в период 2021-2022 гг, чтобы проследить динамику изменений и определить потенциальный размер на перспективу.

Размер рынка - экономический показатель, который говорит о том, сколько продукта сможет потребить рынок.

Виды размера рынка:

- **Потенциальный.** Это теоретический показатель. Он определяет максимальное количество продукта, которое может потребить рынок. Показатель во многом абстрактный и отражает ситуацию, когда каждый человек (из представителей целевой аудитории) купит товар или услугу. Рассчитывается на основе исследований, прогнозов и гипотез, а они имеют свойство не оправдываться.

- **Фактический.** Это уже про здесь и сейчас. Даже не сейчас, а в прошлом: фактическая емкость показывает, сколько товаров или услуг было реализовано в прошлые периоды времени. Именно на нее во многом опираются при расчете потенциальной емкости.

- **Доступный.** Количество товаров или услуг, которые может реализовать конкретная компания. Тоже теоретический показатель, который сложно рассчитать точно. Слишком много переменных в виде конкурентов, колебаний спроса и насыщенности рынка. В перегретых нишах предложение превышает спрос, и на первый взгляд доступная емкость равна нулю. Но если поработать локтями и отстроиться от конкурентов, есть шанс занять место под солнцем. К тому же спрос — вещь не постоянная и его можно стимулировать, расширяя емкость рынка.

На 2021 год, реальный размер оконного рынка на территории Дальнего Востока составил 2,7 млн м<sup>2</sup>, что в денежном выражении составляет 2,4 млрд рублей, о чем свидетельствуют исследования портала ОКНА МЕДИА и отраслевого центра О.К.Н.А. Маркетинг.

На 2022 год, реальный размер оконного рынка на территории Дальнего Востока составил 2,9 млн м<sup>2</sup>, что в денежном выражении составляет 2,7 млрд рублей, о чем свидетельствуют исследования портала ОКНА МЕДИА и отраслевого центра О.К.Н.А. Маркетинг. Рост за 2022 год составил 6%, что является заметным ростом для рынка пластиковых окон. Данный рост обусловлен восстановлением после пандемии, т.е. возвращение компаний на оптимальный рабочий уровень, что позволило рынку вновь набрать обороты. Это связано с тем, что в постковидное время, когда были отменены ограничения, компании стали возвращаться на рынок, тем самым заполняя недостающий размер рынка, следовательно на 2022 год был заметен рост рынка.

Динамика реального размера рынка представлена в Таблице 1.1

Таблица 1.1. Реальный размер рынка оконных услуг на территории Дальнего Востока

Год	Метры квадратные, млн рублей	Объем продаж, млрд рублей	Темп роста	
			В м <sup>2</sup> , %	В объем продаж, %
2021	2,7	2,4	7,4	12,5
2022	2,9	2,7		

Потенциальный размер рынка следует брать на период 2023-2025, чтобы в перспективе рассматривать открытие и расширение производств на Дальнем Востоке. В связи с ростом объемов многоквартирного и индивидуального домостроения на территории Дальнего Востока, возвращение на рынок покупателей, у которых срок эксплуатации «евроокон» превысил 20 и более лет, ростом импортозамещения в условиях современной экономической ситуации на Российском рынке, можно сделать вывод, что потенциальный размер рынка на период 2023-2025 будет расти в среднем на 4-6% в год [2].

Для более достоверного анализа экономических условий следует принимать во внимание среднедушевые денежные доходы чтобы понимать, какое количество денежных ресурсов население готово выделять на ремонт и обслуживание окон, что напрямую будет влиять на ценообразование компаний.

Среднедушевые денежные доходы населения по Приморскому краю, руб./месяц, в соответствии с Методологическими положениями по расчету показателей денежных доходов и расходов населения, утвержденными приказом Росстата от 02.07.2014 № 465, с изменениями от 20.11.2018 за период 2021-2022 гг. отображены в Таблице 1.2

Таблица 1.2 - Среднедушевые денежные доходы населения по Приморскому краю  
В рублях

	2021					2022				
	1 кв	2 кв	3 кв	4 кв	Ср. знач.	1 кв	2 кв	3 кв	4 кв	Ср. знач.
Прим. край	37581	39492	40887	44767	40843	38837	45436	45192	49147	44653

Таким образом, проанализировав среднедушевые денежные доходы по Приморскому краю, можно сделать вывод, что доходы населения выросли в рассматриваемый промежуток 2021-2022 год с 40843 рублей до 44653 рублей, а именно на 3810 рублей или на 9,3%.

Эти данные являются важными при дальнейших расчетах и в целом для понимания привлекательности отрасли в регионе. Это связано с тем, что у населения просто может не быть денег на пользование услуг потенциальной компании, а будут пользоваться услугами частных лиц – знакомых, которые, в свою очередь заметно понижают средний чек на работу.

На территории Приморского края, в силу актуальности развития региона для страны, денежные доходы находятся на оптимальном уровне, чтобы у людей оставались деньги для пользования услуг потенциальной компании по ремонту и обслуживанию окон.

Таким образом, выявленные экономические показатели по отрасли наглядно дают нам представление о том, что оконная отрасль как по России, так и по Дальнему Востоку является привлекательной.

Для оценки емкости рынка использована трехуровневая модель расчета – «TAM – SAM - SOM» [3].

Данный метод отлично подходит для оценки перспектив роста и целесообразности вложений денег в проект. Каждая из аббревиатур является показателем, соответствующим своему сегменту рынка. Самый большой из них – TAM, затем SAM и SOM соответственно. Кроме того, каждый следующий сегмент входит в предыдущий.

TAM (total addressable market) — общий объем рынка: эта цифра показывает, сколько пользователей на целевом рынке нуждаются в услугах по ремонту и обслуживанию окон. Это самая крупная цифра — она позволит компании оценить потенциал продукта в долгосрочной перспективе.

Детализация верхнеуровневого сегмента для определения набора свойств аудитории, у которой возникает потребность в услугах отображена в Таблице 1.3.

Таблица 1.3 - Детализация верхнеуровневого сегмента для определения набора свойств аудитории, у которой возникает потребность в услугах

Потребители и свойства
------------------------

Наименование показателя	Количество
Все население г. Владивосток, чел	601270
Зарегистрировано семей	145823
Юридических лица и индивидуальные предприниматели	51219
Средний чек за услуги по ремонту окон, руб:	
- частные лица	8700
- юридические лица и индивидуальные предприниматели	17400
Объем рынка, млрд руб	2160

Таким образом, можно сделать вывод, что объем рынка по ремонту и обслуживанию окон на территории г. Владивостока составляет 2160 млрд рублей. Эта цифра является предельной возможностью развития компании. Важно учитывать, что данные по зарегистрированным семьям, юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям являются не точными, поэтому данный расчет не следует принимать как достоверные данные для оценки объема рынка. В свою очередь трехуровневая модель «TAM – SAM – SOM» дает понимание, в целом актуальна ли сфера бизнеса в данный момент времени.

SAM (serviceable available market) — доступный объем рынка с учетом конкурентов.

Для достоверности расчетов, следует принимать во внимание, что только 60% всех семей г. Владивостока нуждаются в частичном или полноценном ремонте окон, т.е. 87493 семьи [4]

Среди юридических лиц и индивидуальных предпринимателей нуждаются в услугах по ремонту и обслуживанию окон также 60%, т.е. 30731 компания [5].

Доступный объем рынка с учетом конкурентов представлен в Таблице 1.4.

Таблица 1.4. Доступный объем рынка с учетом конкурентов

Название организации	Доля рынка, %	Средний чек		Объем рынка, млн руб
		Частные лица	Юридические лица и индивидуальные предприниматели	
Отверткин	25	7900	17200	304,9
Название организации	Доля рынка, %	Средний чек	Объем рынка, млн руб	Название организации
Геометрия Уюта	15	8900	17300	196,6
Виктори	10	9200	16800	132,2
Городская служба ремонта	25	8400	18100	322,8
Другие	25	9100	17600	335

Таким образом, можно сделать вывод, что доступный объем рынка с учетом конкурентов, а также с учетом потребностей населения в ремонте и обслуживании окон составляет 1291,5 млрд рублей.

SOM (serviceable & obtainable market) — реально достижимый объем рынка.

Реально достижимый объем рынка представляет собой идеальные условия осуществления деятельности в количестве оказанных услуг за год умноженных на средний чек.

Реально достижимый объем рынка представлен в Таблице 1.5.

Таблица 1.5. Реально достижимый объем рынка

Месячная нагрузка	Средний чек по физическим и юридическим лицами	Реально достижимый объем рынка за год, руб
900	13050	140,9 млн

Таким образом, реально достижимый объем рынка составляет 140,9 млн рублей в год, учитывая идеальные условия осуществления деятельности.

Таким образом, полученный объем рынка говорит о том, что отрасль по ремонту и обслуживанию пластиковых окон является перспективной для рынка Дальнего востока, что является благоприятным фактором для открытия компаний [6].

**Список используемой литературы:**

- 1 Бакулевская Л.В. Сущность современного финансового менеджмента и его влияние на развитие финансовой стратегии организации // Экономические науки. – 2018. - № 4. – С. 189 – 195.
- 2 Рынок пластиковых окон России // Окна Медиа URL: <https://www.oknamedia.ru/novosti/rynok-plastikovyh-okon-rossii-rezultaty-6-mesyatsev-i-itogovyy-prognoz-na-2022-god-53309> (дата обращения: 13.04.2023).
- 3 Владивосток - город и порт на Дальнем Востоке России // Википедия URL: <https://inlnk.ru/57M5By> (дата обращения: 15.04.2023).
- 4 Нигай Е. А. Многомерная модель конкурентоспособности организации в условиях трансформации конкурентных отношений: обоснование и принципы построения / Е. А. Нигай // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2022. – № 5. – С. 54-69.
- 5 Нигай Е. А. Обоснование системного подхода к управлению конкурентоспособностью объектов на микро-, мезо- и макроуровне / Е. А. Нигай, И. В. Попова // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2019. – Т. 8, № 2(27). – С. 268-270.
- 6 Нигай Е. А. Организация предприятий малого и среднего бизнеса : Учебник / Е. А. Нигай, Е. С. Кошечкина, К. В. Смирных. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью "Издательство "КноРус", 2021. – 226 с.

**Оценка состояния внешнего и внутреннего рынка труда предприятия нефтегазового комплекса****Assessment of the state of the external and internal labor market of an oil and gas complex enterprise****Шишов А. Р.**

магистрант

*Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М. Ф. Решетнева**РФ, г. Красноярск**e-mail: [asisov193@gmail.com](mailto:asisov193@gmail.com)***Shishov A. R.**

undergraduate

*Siberian State University of Science and Technology named after Academician M. F. Reshetnev**Russia, Krasnoyarsk**e-mail: [asisov193@gmail.com](mailto:asisov193@gmail.com)***Научный руководитель:****Шендель Т. В.**

канд. пед. наук, доцент

*Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М. Ф. Решетнева**РФ, г. Красноярск**e-mail: [shendeltatjana@rambler.ru](mailto:shendeltatjana@rambler.ru)***Scientific adviser:****Shendel T. V.***Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor**Siberian State University of Science and Technology named after Academician M. F. Reshetnev**Russia, Krasnoyarsk**e-mail: [shendeltatjana@rambler.ru](mailto:shendeltatjana@rambler.ru)***Аннотация.**

В статье раскрыта актуальность оценки состояния внешнего и внутреннего рынка труда предприятия нефтегазового комплекса, определено содержание понятий «внешний рынок труда», «внутренний рынок труда». С помощью статистического анализа были выявлены проблемы нефтегазового предприятия при поиске и подборе персонала.

**Annotation.**

The article reveals the relevance of assessing the state of the external and internal labor market of an oil and gas complex enterprise, defines the content of the concepts "external labor market", "internal labor market". With the help of statistical analysis, the problems of the oil and gas enterprise in the search and selection of personnel were identified.

**Ключевые слова:** предприятие нефтегазового комплекса, персонал, внутренний рынок труда, внешний рынок труда.

**Key words:** oil and gas complex enterprise, personnel, internal labor market, external labor market.

Экономическое развитие, рост и эффективность - приоритеты для любого государства. Для России одной из ключевых отраслей, определяющих ее промышленный потенциал, является нефтегазовая промышленность. По мнению экспертов, нефтегазовые компании уже давно играют важную роль как в российской, так и в мировой экономике. Данный факт объясняется следующими причинами: обеспечение бюджетных и экспортных поступлений, обеспечение функционирования других отраслей экономики, мультипликативный эффект на развитие других отраслей и подразделений национальной экономики, корреляция стоимости национальной валюты и мировых цен на нефть.

Кроме того, следует отметить, что роль использования топливных ресурсов в обеспечении энергией всех промышленных предприятий любого государства и всех сфер жизни человека определяет значимость

нефтегазовой отрасли для экономики. Основными элементами топливно-энергетического комплекса (ТЭК) Российской Федерации являются предприятия нефтегазового сектора. Таким образом, нефтегазовая отрасль имеет стратегическое значение для развития страны, являясь основой национальной стабильности и опорой для других отраслей экономики. Современное общество зависит от топлива. Нефтепродукты используются для транспорта, из природного газа производят полимеры, а переработка минералов дает начало фармацевтике и детским игрушкам. Из этого можно сделать вывод, что углеводороды являются самым полезным и ценным ресурсом не только в топливной промышленности, но и в других отраслях.

По мнению А. Р. Борисова и С. В. Кислицына, значительный ресурсный и производственный потенциал нефтегазовой отрасли позволяет достигать обеспечения значительных показателей в экономике России: более 16% ВВП страны; около 25% налоговых и таможенных поступлений в государственный бюджет; более 30% валютной выручки. Нефтегазовая отрасль даже в нестабильное кризисное время отличается устойчивостью работы всего производственного комплекса.

Главным активом предприятий нефтегазового комплекса, определяющим характер, направление и интенсивность их развития, является персонал. При этом на конец марта 2023 года на сайте Oilcareer.ru значится 1650 вакансий предприятий нефтегазового комплекса по направлениям «бурение», 85 – «геологоразведка», 21 – «нефтепромысловая химия» и т.д. Эти цифры не могут отражать реальной потребности предприятий в кадрах. В одной только первой пятёрке крупнейших российских ВИНК совокупная численность персонала по данным отчетности за 2019 – 2021 гг. составляет 610,1 тыс. человек. В основном предприятия пытаются найти своих будущих специалистов в вузах, институтах и на профильных предприятиях, дают объявления на специализированных интернет – ресурсах, а работников общих специальностей (водители, сварщики, строители) набирают через многочисленные объявления о вахтовой работе в региональных СМИ [5].

Особо отметим, что, как правило, на предприятиях нефтегазового комплекса, технология подбора персонала регламентирована в соответствующем положении. Служба PSA (HR сервис) непосредственно занимается приемом, переводами, регистрацией и занесением сотрудников в резервные базы данных. Кроме того, созданы условия для карьерного роста и творческой самореализации сотрудников.

Актуальны технологии социального рекрутинга в связи с тем, что в современных рыночных условиях усиливающейся конкуренции между отечественными и западными предприятиями NGC (нефтегазового комплекса) борьба за высококвалифицированный персонал стала достаточно острой. Изменение источников пополнения персонала предприятий NGC также оказало определенное влияние. Если раньше традиционно персонал предприятий NGC пополнялся за счет выпускников государственных учебных заведений, распределяемых среди работодателей в обязательном порядке, то в условиях стихийно развивающегося рынка труда специалисты – выпускники учебных заведений самостоятельно занимались поиском работы, чтобы применить свои знания [3, С. 159].

В этой связи акцентируем внимание на внутреннем и внешнем рынках труда предприятия нефтегазового комплекса Красноярского края.

В таблицах 1 и 2 представлены сведения о показателях, характеризующих движение персонала на предприятии.

Таблица 1. Движение кадров на предприятии нефтегазового комплекса Красноярского края

Показатели	Значение		
	2020 г.	2021 г.	2022 г.

Среднесписочная численность, чел.	541	568	556
Количество принятых человек, чел.	67	79	88
Количество переведенных человек, чел.	23	27	29
Количество уволенных человек, чел.	44	52	59

Таблица 2. Коэффициенты движения кадров на предприятии нефтегазового комплекса Красноярского края

Коэффициент	Значение, %		
	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Коэффициент общего оборота	0,21	0,23	0,26
Коэффициент оборота по приему	0,12	0,14	0,16
Коэффициент текучести кадров	0,08	0,09	0,11

Из данных в таблицах 1 и 2 можно сделать вывод об увеличении текучести кадров за последние два года. Особо отметим, что текучесть кадров на предприятие циклична и неравномерна, так как в различные периоды времени из-за открытия или закрытия определенных рабочих мест, зависящих от времени года или текущей стратегии выпуска продукции, требуется разное количество работников.

При внутреннем перемещении сотрудников высвобождаются вакансии с низким приоритетом, на которые можно нанять сотрудников без опыта и стажа, например, грузчиков и неквалифицированных рабочих. Из данных, приведенных в таблице 2, можно сделать вывод, что холдинговые компании используют внутренние человеческие ресурсы, переводя их между отделами, а не привлекая извне.

Такое перемещение персонала способствует развитию предприятия в целом и производственного бизнеса в частности по следующим причинам:

- инициативные сотрудники мотивированы на продуктивную работу для занятия более высоких должностей;
- при переводе на руководящие должности сотрудники проходят через все уровни своей должности и, следовательно, знакомы с работой, что позволяет компании гарантировать качество персонала;
- перевод сотрудника на смежную должность позволяет компании быстро заполнить конкретную вакансию;
- при переводе и обучении сотрудников компаниям не нужно тратить много времени на организационные вопросы и сосредоточиться только на некоторых технических аспектах.

К основным недостаткам данного рынка труда можно отнести слабую гибкость персонала, излишнюю консервативность и слабую мотивацию из-за некачественной работы с кадрами.

Продолжая логику изложения материала, отметим, что на предприятии нефтегазового комплекса Красноярского края по большей части используется квалифицированный труд, так как в основном доминирует офисная работа, требующая наличия высшего образования. Стоит отметить, что за последние годы предприятие пытается сократить число работников без высшего или среднего профессионального образования. Число работников с высшим образованием почти не меняется, что указывает на закрепленность административного сектора внутри предприятия.



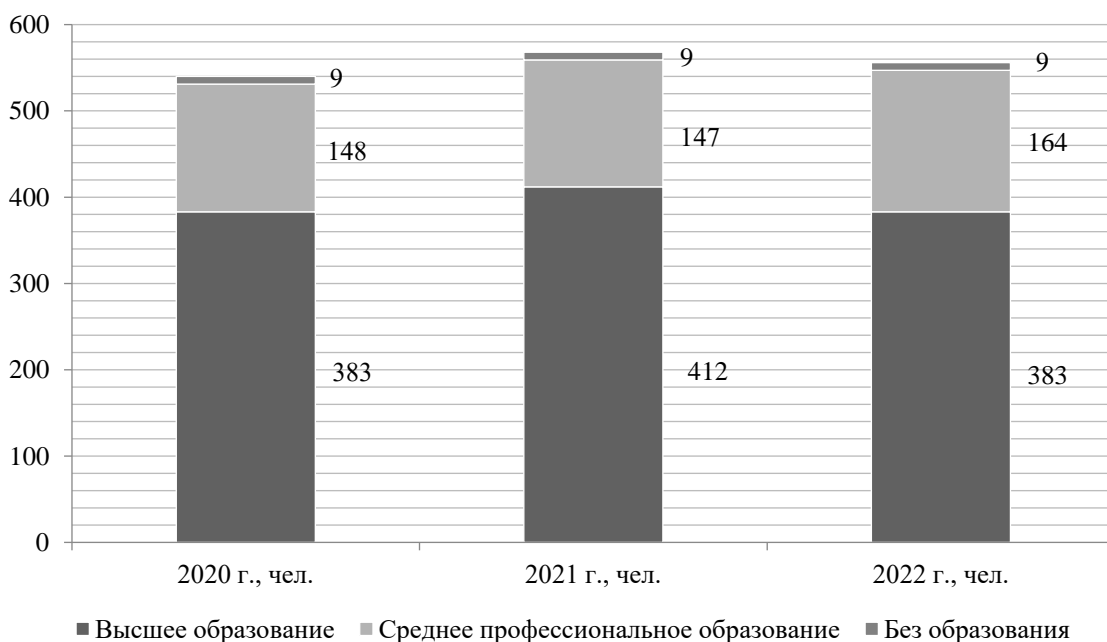


Рисунок 1. Структура персонала по уровню образования

Проблемы излишнего консерватизма и потребности в дополнительных человеческих ресурсах могут быть решены за счет внешнего рынка труда опытных сотрудников и внедрения новых технологий в процессы производства и управления.

Уровень производительности труда на предприятиях поддерживается различными способами стимулирования человеческих ресурсов. Руководство компании приняло системы, косвенно стимулирующие персонал, такие как оплата проезда, возможность приобретения товаров компании со скидкой, страхование жизни и здоровья, оплата расходов на обучение, длительные отпуска и праздники.

Самая низкая удовлетворенность существующей системой стимулирования персонала была выявлена среди сотрудников с низкой заработной платой. Основной проблемой является низкая оплата труда, в некоторых случаях ниже рыночного уровня. В финансовом плане существуют стимулы для мотивации сотрудников, например, выделяются деньги на поездки сотрудников в детские лагеря и санатории для сотрудников, раз в месяц всем сотрудникам выдаются деньги на покупку продукции компании. Им также выплачивается одинаковая сумма за сверхурочную работу.

Оценивая результаты функционирования внутреннего рынка труда в нефтегазовых компаниях Красноярского края, в первую очередь следует отметить, что выбор рынка труда во многом зависит от размера компании - чем меньше компания, тем сложнее обойтись внутренними ресурсами. Кроме того, следует обратить внимание и на сам персонал - чем он менее квалифицирован, тем выше текучесть кадров.

Нефтегазовые компании в Красноярском крае называют крупными производственными компаниями, поскольку в них работает более 500 человек. Даже при таком большом количестве сотрудников компания не всегда может справиться с новыми вакансиями за счет собственного персонала. Следует отметить, что компания постоянно растет и увеличивает свои производственные мощности, а значит, нуждается и в увеличении рабочей силы.

Из информации, полученной в компании, можно сделать вывод, что разный уровень вакансий требует от разных отделов кадров набора персонала с разных рынков труда. Для профессий, характеризующихся высокой степенью физического труда и легкой ответственностью, компания набирает персонал в основном с внешнего рынка труда, в то время как для высококвалифицированного персонала, требующего высшего образования и

практического опыта на рабочем месте, она набирает персонал с рынка труда не только внутри компании, но и всего холдинга.

Такая разница в кадровой политике может быть связана с тем, что на предприятии не хватает работников, чтобы полностью закрыть вакансии в производственном отделе только за счет внутренних кадровых резервов: отчет о наборе персонала предприятия нефтегазового комплекса показывает, что в среднем один из девяти работников успешно проходит собеседование и приступает к работе. Как уже говорилось ранее, сложности во взаимодействии внутреннего и внешнего рынков труда проявляются в работе расширенного внутреннего рынка труда, и предприятие ориентировано на данную политику при подборе персонала. Если работник принимается на работу в производственное подразделение, где есть вакансии, то он должен определить, от кого ему сообщили о вакансии и может ли он охарактеризовать этого работника.

Холдинговая компания организует поиск персонала с внешнего рынка труда путем подачи заявок и размещения вакансий в газетах и на различных рекрутинговых интернет – ресурсах.

Объем найма с внутреннего и внешнего рынка труда можно точно сравнить, используя статистические данные, представленные в таблице 3.

Таблица 3. Количество опубликованных объявлений о свободных вакансиях

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Количество опубликованных объявлений, шт.	112	120	150

Таким образом, становится очевидным, что количество опубликованных объявлений имеет тенденцию к увеличению в 2020 – 2022 гг. В 2021 г. это значение составило 120 объявлений, что на 7,1% больше значения 2020 г. В 2022 г. это значение составило 150 объявлений, что на 25,0% больше значения 2021 г.

По мере расширения производства или создания новых организаций возникают дополнительные потребности в персонале. Эти потребности удовлетворяются на внешнем рынке труда для вакансий низкого уровня, а для вакансий, требующих опыта и знаний, отдел кадров пытается набрать людей на внутреннем рынке труда.

Качественный состав рабочей силы представлен на рисунке 1. Доля основных сотрудников компании равна доле всех сотрудников с высшим образованием, т.е. в среднем 10,7% за трехлетний период. Средний сотрудник компании - 34-летний мужчина с трехлетним опытом работы на аналогичной должности, что является стандартным для нефтяной компании.

За последние три года увеличились показатели текучести кадров и переводов, что негативно сказалось на человеческих ресурсах организации. Текучесть кадров свидетельствует о незапланированных перемещениях персонала, что приводит к потере рабочего времени и, в конечном счете, к снижению производительности.

Подводя итоги анализа эффективности внутреннего рынка труда, можно сказать, что почти все показатели являются положительными. Однако показатели текучести и ухода с работы требуют анализа и немедленного решения.

Детальное изучение текучести и ее причин, а также разработка системы мер по стабилизации текучести поможет предотвратить в будущем потери рабочего времени и, следовательно, производительность труда в нефтедобывающих компаниях.

#### Список используемой литературы:

1. Киселева, А. А. Проблемы найма и подбора персонала / А. А. Киселева, Ю. С. Масленникова // Экономическая среда. — 2018. — № 4. — С. 53–58.
2. Герасимов, Е. С. Критерии отбора, подбора и найма персонала: отечественный и зарубежный опыт решения вопроса / Е. С. Герасимов // Вестник УРАО. — 2018. — № 2. — С. 79–86
3. Shibato, H. International Human Resources Management of Japanese, American, and European Firms in Asia: The Roles of Headquarters and Subsidiaries / H. Shibato, A. Doyle. — URL: <https://ideas.repec.org/p/eab/microe/21893>.

4. Зеленцова, С. Ю. Вопросы применения зарубежного опыта оценки персонала на российских предприятиях / С. Ю. Зеленцова // Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности. — 2019. — № 8. — С. 19–22.

5. Oilcareer - интернет-сервис по подбору персонала и поиску работы. [Электронный ресурс]. Ссылка: <http://www.oilcareer.ru/load/3> (Дата обращения: 06. 05. 2023).

6. ПАО НК «Роснефть», документ о дочернем предприятии, [Электронный ресурс]. Ссылка: [https://www.rosneft.ru/page\\_not\\_found/index.html](https://www.rosneft.ru/page_not_found/index.html)

## Оценка эффективности системы внутреннего контроля организации

### Evaluation of the effectiveness of the internal control system of the organization

*Зотова Варвара Дмитриевна*

*студент*

*Финансового университета при Правительстве Российской Федерации*

*г. Москва, Россия*

*Email: [193348@edu.fa.ru](mailto:193348@edu.fa.ru)*

*Zotova Varvara*

*student*

*Financial University under the Government of the Russian Federation*

*Moscow, Russia*

*Email: [193348@edu.fa.ru](mailto:193348@edu.fa.ru)*

*Сафронова Ксения Витальевна*

*студент*

*Финансового университета при Правительстве Российской Федерации*

*г. Москва, Россия*

*Email: [200022@edu.fa.ru](mailto:200022@edu.fa.ru)*

*Safronova Ksenia*

*student*

*Financial University under the Government of the Russian Federation*

*Moscow, Russia*

*Email: [200022@edu.fa.ru](mailto:200022@edu.fa.ru)*

#### **Аннотация.**

В статье рассматривается внутренний контроль как неотъемлемая часть системы управления компанией и как способ достижения ее целей. Авторами проанализированы нормативно-правовые документы и различные точки зрения отечественных исследователей по вопросам организации внутреннего контроля. В исследовании особое внимание уделяется необходимости проведения оценки эффективности внутреннего контроля для определения уровня экономической безопасности компании. Определены основные принципы системы внутреннего контроля, по которым следует проводить оценку ее зрелости. Авторами выделены три основных способа оценки эффективности системы внутреннего контроля, в качестве примера приведен дизайн контрольной процедуры для учета рабочего времени сотрудников. Разработаны мероприятия, направленные на снижение риска путем проведения самооценки контрольных процедур. Делается вывод о том, что совершенствование системы внутреннего контроля повышает финансовую стабильность компаний, что обеспечивает экономическую безопасность компании и способствует ее развитию.

#### **Annotation.**

The article considers internal control as an integral part of the company's management system and as a way to achieve its goals. The authors analyzed regulatory documents and various points of view of domestic researchers on the organization of internal control. The study pays special attention to the need to assess the effectiveness of internal control to determine the level of economic security of the company. The basic principles of the internal control system are defined, according to which its maturity should be assessed. The authors have identified three main ways to assess the effectiveness of the internal control system, as an example, the design of a control procedure for accounting for employees' working hours is given. Measures have been developed to reduce the risk by conducting self-assessment of control procedures. It is concluded that the improvement of the internal control system increases the financial stability of companies, which ensures the economic security of the company and contributes to its development.

**Ключевые слова:** система внутреннего контроля, дизайн внутреннего контроля, модель COSO, контрольные процедуры, оценка рисков.

**Key words:** system of internal control, internal control design, COSO, control procedures, risk assessment.

Актуальность данного исследования состоит в том, что в современных сложных геополитический условиях, происходит трансформация как мировой экономики, так и экономической системы России. В связи с этим у компаний возникает необходимость разработки и внедрения высокоэффективной системы внутреннего

контроля для выявления рисков и принятия рациональных управленческих решений руководством в достижении поставленных целей. Внутренний контроль является важным инструментом для защиты активов, обеспечения соблюдения законов, правил и внутренней политики организации, повышения эффективности и результативности, а также обеспечения надежности финансовой и управленческой информации». На внедрение и создание работоспособной системы внутреннего контроля влияет ряд факторов: сложность организационной структуры организации, используемые программы учета и управления, квалификация сотрудников, виды и масштабы деятельности. Но несмотря на это, каждая компания осуществляет внутренний контроль деятельности организации, разница лишь в уровне зрелости системы внутреннего контроля.

#### **Отражение проблемы в научной среде**

Согласно Федеральному закону № 402 «О бухгалтерском учете», внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной деятельности является обязательным для всех экономических субъектов. [1] Кроме вышеуказанного закона, обязанность организации и осуществления внутреннего контроля указана в Письме Минфина России от 25.12.2013, к которому прилагается информационный документ ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности».[2]

Согласно данному документу «внутренний контроль – процесс, направленный на получение достаточной уверенности в том, что экономический субъект обеспечивает:

- а) эффективность и результативность своей деятельности, в том числе достижение финансовых и операционных показателей, сохранность активов;
- б) достоверность и своевременность бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности;
- в) соблюдение применимого законодательства, в том числе при совершении фактов хозяйственной жизни и ведении бухгалтерского учета».[3]

Агеева и Матыцына рассматривают систему внутреннего контроля как «инструмент обеспечения экономической безопасности организации». Она обеспечивает дополнительный уровень безопасности и позволяет компаниям контролировать свои бизнес-процессы, выявлять потенциальные и существующие риски, а также принимать корректирующие мероприятия. [4, с.88]

Кроме того, системы внутреннего контроля могут помочь предприятиям лучше управлять своими ресурсами, соблюдать правила и лучше понимать свое финансовое положение. [5, с.199]

Таким образом, внутренний контроль проводится на постоянной основе всеми работниками и структурными подразделениями организации на всех направлениях деятельности. Целью внутреннего контроля в компании является обеспечение того, чтобы бизнес-операции были эффективными и прибыльными, финансовая отчетность была достоверной, соблюдалось действующее законодательство и нормативные акты, регулирующие деятельность компании, а также внутренние инструкции компании.

Важно отметить, что эффективная система внутреннего контроля подразумевает четкое и структурированное распределение функций. Модель «Три линии защиты» позволяет обеспечить наиболее устойчивое развитие системы внутреннего контроля и его успешную интеграцию в общую систему менеджмента. [10, с. 2]

Первую линию защиты представляют владельцы процессов и руководители структурных подразделений. В их обязанности входит операционное управление, идентификация и оценка рисков, проведение внутренней оценки контрольных процедур.

На второй линии защиты находится служба внутреннего контроля, которая координирует деятельность участников системы внутреннего контроля, организует обучение и проводит мониторинг эффективности контрольных процедур, выполняемых первой линией защиты.

В третью линию защиты входит внутренний аудит, который проводит независимую оценку системы внутреннего контроля и разрабатывает рекомендации для устранения выявленных нарушений.

На практике наиболее распространенными внутренними проверками состояния внутреннего контроля являются опросы, инвентаризация, экономический анализ и сверка документов. Согласно исследованию аудиторско-консалтинговой компании, Ernst&Young лишь четверть собственников компаний не готовы вкладывать средства во внутреннюю систему контроля. Позже такие владельцы компаний сталкиваются с проблемами, связанными со внешними проверками из-за нарушения налогового законодательства, что порождает огромные штрафы, а порой и уголовную ответственность. [6]

В качестве способа проверки организации на состояние внутреннего контроля можно привести оценку зрелости системы внутреннего контроля по 17 принципам, указанным на Рисунке 1.

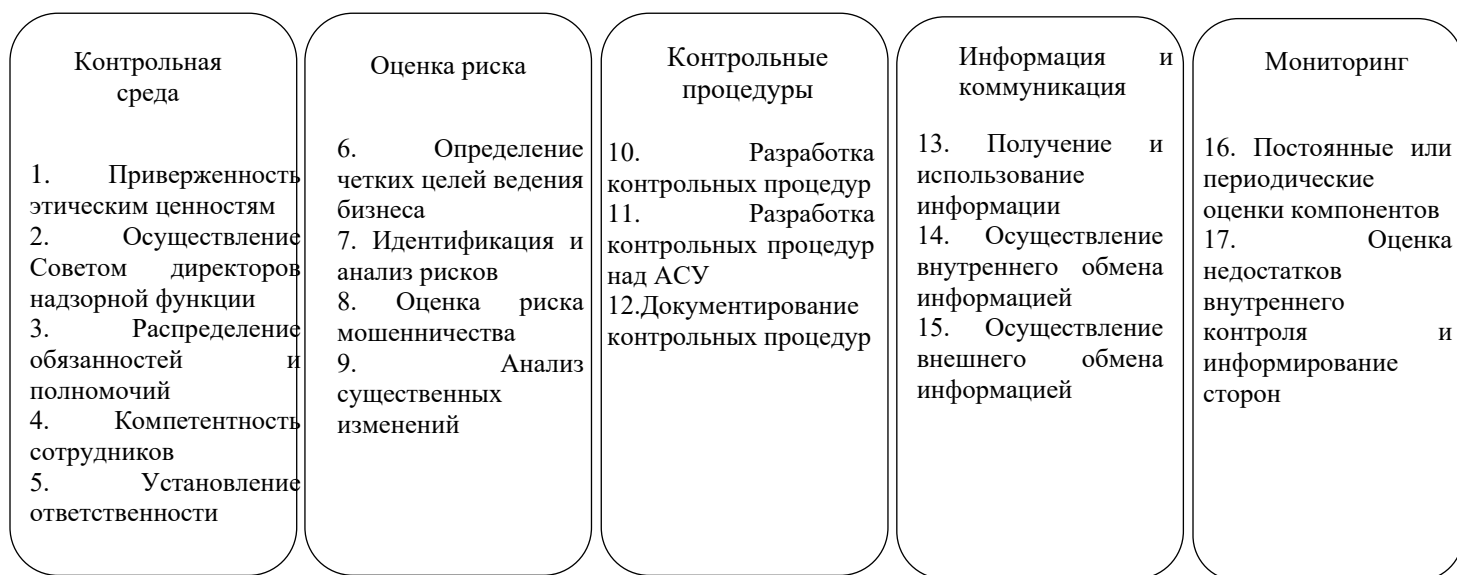


Рисунок 1. Принципы системы внутреннего контроля

Источник: составлено авторами по данным [8, с. 5]

В ходе проведения оценки устанавливается соблюдение или несоблюдение каждого принципа, после этого делается вывод о зрелости системы внутреннего контроля. В таблице 2 представлены уровни зрелости системы внутреннего контроля согласно методологии COBIT. [9, с.175]

Таблица 2. Уровни зрелости системы внутреннего контроля

Уровень зрелости системы внутреннего контроля	Характеристика
Начальный	Существует определенное признание необходимости внутреннего контроля. Подход к требованиям к рискам и контролю является разовым и неорганизованным, отсутствуют процедуры мониторинга.
Формальный	Средства контроля существуют, но не задокументированы. Их функционирование зависит от знаний и мотивации отдельных сотрудников. Эффективность не оценивается должным образом.
Формализованный	Средства контроля установлены и надлежащим образом задокументированы. Операционная эффективность оценивается на периодической основе. Сотрудники осознают свою ответственность за контроль.
Управляемый	Существует эффективная среда внутреннего контроля и управления рисками. Многие элементы управления автоматизированы и регулярно пересматриваются.

Оптимизированный	Общеорганизационная программа управления рисками обеспечивает непрерывный и эффективный контроль. Внутренний контроль и управление рисками интегрированы с корпоративной практикой, поддерживаются автоматизированным мониторингом. Сотрудники активно участвуют в совершенствовании контроля.
------------------	--

Другим способом оценки системы внутреннего контроля является оценка эффективности дизайна контрольных процедур. Оценка эффективности дизайна контрольной процедуры заключается в «определении способна ли контрольная процедура, в случае соответствующего исполнения, предотвратить или своевременно обнаружить существенные недостатки бизнес-процесса, а также выявить неэффективные или дублирующие процедуры внутреннего контроля». [3]

В таблице 3 авторы привели пример эффективного дизайна контрольной процедуры «Учет рабочего времени для административных должностей с применением СКУД».

Таблица 3. Дизайн контрольной процедуры «Учет рабочего времени для административных должностей с применением СКУД»

Элемент дизайна	Описание
Цель контроля	Верное заполнение Табеля учета рабочего времени для последующего расчета заработной платы.
Исполнитель контроля	Наблюдение за турникетами - охранник или охранная организация по договору оказания охранных услуг. Сотрудник кадровой службы - представление сведений из электронной контрольно-пропускной системы в бумажном и электронном виде. Руководители структурных подразделений – осуществление контроля за выполнением сотрудниками своих обязанностей.
Место выполнения контроля	Применение СКУД на протяжении всего бизнес-процесса. Расчет заработной платы после предоставления сведений о рабочем времени сотрудников.
Информация и ресурсы	Система контроля и учета рабочего времени (СКУД), сохранение информации на сервер, которую можно распечатать в виде отчета. Внедрение Timesheets, применение автоматизированной системы, которая передает данные о рабочем времени сотрудников в 1С ЗУП.
Условия выполнения	Наступление даты расчета и начисления заработной платы и премий.
Объем контроля	Частота контроля - каждый месяц 15-го числа проведение проверки явки/неявки в таблице учета рабочего времени. Объем выборки – все сотрудники, занимающие административные должности
Способ контроля	IT-контроль и сверка данных
Доказательство осуществления контроля	Журнал учета рабочего времени
Регламент контроля	Правила внутреннего трудового распорядка

Оценка операционной эффективности контрольных процедур проводится с целью обнаружения недостатков в ходе фактического выполнения контроля. Следует отметить, что, если дизайн контрольной процедуры неэффективен, то есть, контроль не закрывает риск полностью или отсутствует контрольная процедура, то оценка фактического выполнения процедуры не представляет смысла.

Как было отмечено ранее, первая линия защиты проводит самостоятельную оценку эффективности контрольных процедур.

**Самооценка контрольных процедур** — это оценка контрольных процедур владельцами бизнес-процессов, в ходе которой они представляют информацию о том, какие недостатки контроля существуют в деятельности их подразделений и какими способами их можно предотвратить.

Самооценка осуществляется только по контрольным процедурам, покрывающим средние и низкие риски. Этапы проведения оценки эффективности контрольных процедур владельцами бизнес-процессов указаны на Рисунке 2.

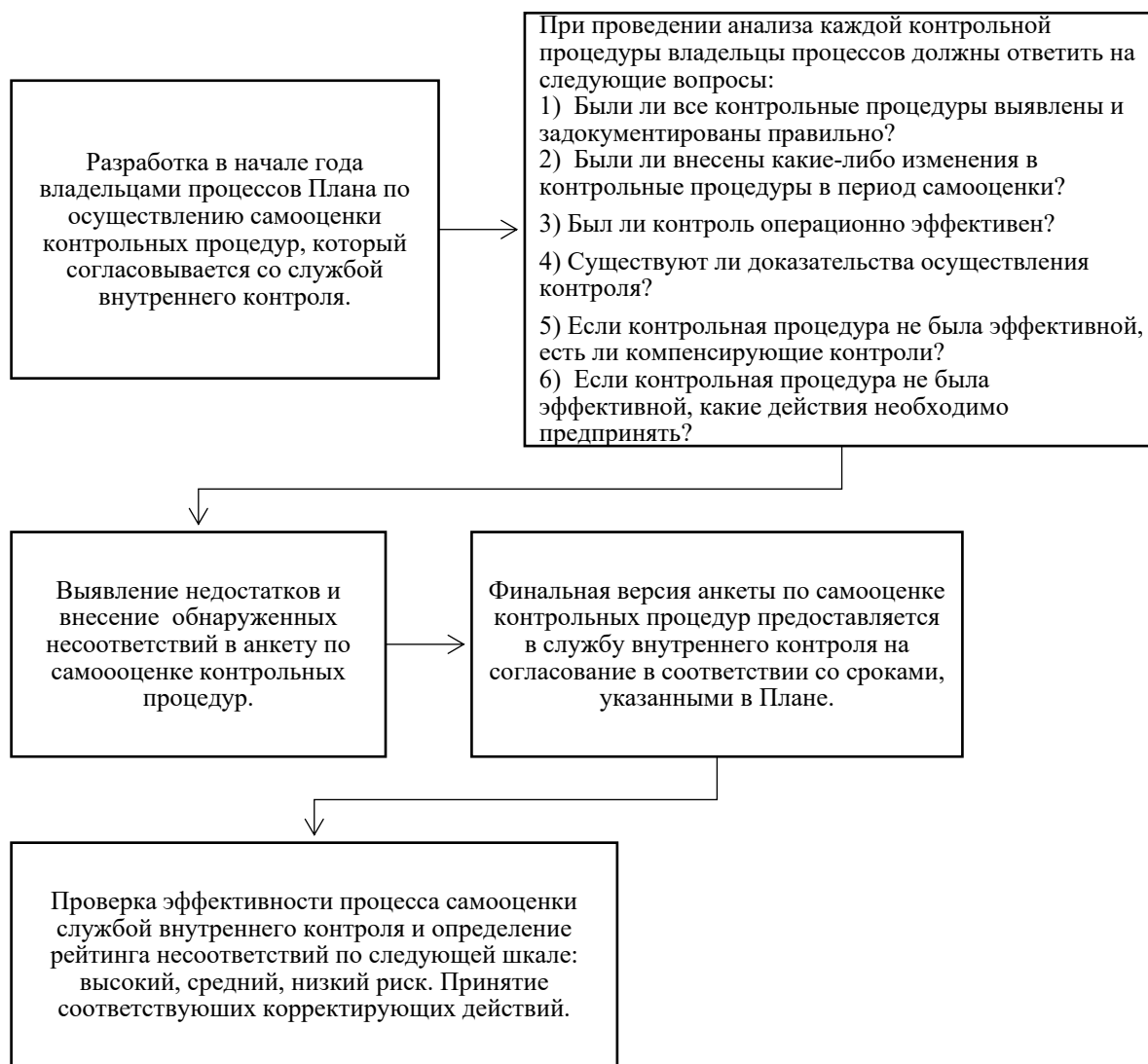


Рисунок 2. Этапы проведения самооценки эффективности контрольных процедур  
Источник: составлено авторами на основе данных [7]

После того, как в ходе проведения оценки эффективности системы внутреннего контроля, были выявлены недостатки, необходимо разработать рекомендации для их устранения. Рекомендации необходимо разрабатывать в соответствии со следующими принципами:

1. Рекомендации должны быть направлены на решение системных проблем, которые послужили причиной реализации недостатков;
2. Рекомендации должны быть адресованы лицам, ответственным и имеющим полномочия, связанные с их исполнением;
3. Рекомендации должны быть ясно идентифицированы и понятны для исполнителя;
4. Рекомендации должны учитывать целесообразность их выполнения;
5. При разработке рекомендаций должен учитываться принцип соотношения понесенных затрат и получаемых от них выгод.

Внедрение системных рекомендаций повышает вероятность и эффективность достижения поставленных перед организацией целей.

**Заключение**



Внедрение системы внутреннего контроля является важнейшим фактором обеспечения экономической безопасности предприятий. Эффективная система внутреннего контроля гарантирует, что предприятие получает максимальную отдачу от трудовых, информационных ресурсов и капитала, находящихся под его контролем. Внутренний контроль может помочь обеспечить точность и надежность финансовой и управленческой информации. Кроме того, наличие внутреннего контроля также может помочь обеспечить соответствие бизнеса существующим законодательным нормам и внутренним политикам организации, обеспечивая защиту компании от потенциальных судебных исков.

Можно сделать выводы о том, что хорошо структурированная система внутреннего контроля может привести к повышению операционной эффективности деятельности и улучшению деловой репутации организации, следовательно и к увеличению прибыли. Однако, для устойчивого развития компании, необходимо проводить постоянную оценку системы внутреннего контроля с целью определения существующих недостатков и потенциальных рисков, которые препятствуют достижению поставленных целей.

#### Список используемой литературы:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402 - ФЗ «О бухгалтерском учете» // Российская газета. - N 278, 09.12.2011.
2. Письмо Минфина России от 25.12.2013 N 07-04-15/57289 «О направлении ПЗ-11/2013». [Электронный ресурс]. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_156409/?ysclid=leirhkxc7x923551502](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156409/?ysclid=leirhkxc7x923551502)
3. Информация Минфина России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности». [Электронный ресурс]. URL: [https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/accounting/info/generalization/?id\\_38=20706-pz\\_112013\\_ob\\_organizatsii\\_i\\_osushchestvlenii\\_ekonomicheskim\\_subektom\\_vnutrennego\\_kontrolya\\_overshaemykh\\_faktov\\_khozyaistvennoi\\_&ysclid=leir8vcx750684157](https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/accounting/info/generalization/?id_38=20706-pz_112013_ob_organizatsii_i_osushchestvlenii_ekonomicheskim_subektom_vnutrennego_kontrolya_overshaemykh_faktov_khozyaistvennoi_&ysclid=leir8vcx750684157)
4. Агеева, О. А. Внутренний контроль как инструмент обеспечения экономической безопасности организации на микроуровне / О. А. Агеева, Ю. Д. Матыцына // Вестник ГУУ. - 2021. - №2. – С. 86-94
5. Артемова, Е. С. Внутренний контроль, как основной инструмент обеспечения экономической безопасности на предприятии / Е. С. Артемова, Т. Н. Ларченко // Actual scientific research 2018 : материалы XXXVII Международной научно-практической конференции, Москва, 27 апреля 2018 года. – Москва: Научный центр «Олимп». - 2018. – С. 199-201.
6. Исследование в области внутреннего аудита, управления рисками, внутреннего контроля и комплаенс в компаниях РФ с государственным участием. 2019. [Электронный ресурс]. URL: [eu-internal-audit-internal-control-risk-management-compliance-survey-2020.pdf](https://www.eu-internal-audit-internal-control-risk-management-compliance-survey-2020.pdf)
7. Самооценка менеджментом эффективности контрольных процедур и системы внутреннего контроля курируемых процессов ПАО «Россети лэнэнерго». 2020. [Электронный ресурс]. URL: [https://education.lenenergo.ru/doc/4\\_Обучающая\\_презентация\\_Самооценка\\_2020.pdf](https://education.lenenergo.ru/doc/4_Обучающая_презентация_Самооценка_2020.pdf)
8. The 2013 COSO Framework & SOX Compliance. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.coso.org/Shared%20Documents/COSO-McNally-Transition-Article.pdf>
9. Стандарт CobiT 4.1 [Электронный ресурс]. URL: [https://www.bauer.uh.edu/parks/cobit\\_4.1.pdf](https://www.bauer.uh.edu/parks/cobit_4.1.pdf) 175 с.
10. Leveraging COSO Across the Three Lines of Defense. July 2015. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.coso.org/Shared%20Documents/COSO-2015-3LOD.pdf>

**Пенсионное обеспечение судей в Российской Федерации и в странах СНГ****Pension provision of judges in the Russian Federation and in the CIS countries***Рытова Юлия Владиславовна**Студент 4 курса**Факультет Юридический**Финансовый университет при Правительстве РФ**Россия, Москва**e-mail: yulia.rytova01@mail.ru**Rytova Yulia Vladislavovna**Student 4 term**Faculty of Juridical**Financial University under the Government of the Russian Federation**Russia, Moscow**e-mail: yulia.rytova01@mail.ru***Аннотация.**

В статье проанализирована система пенсионного обеспечения судей в Российской Федерации. Проведено сравнение с аналогичным обеспечением судей в странах СНГ, в частности в Молдавии, Казахстане, Таджикистане. Рассмотрены проблемы, существующие в национальном законодательстве в области пенсионного обеспечения судей. Предложены меры по повышению эффективности функционирования системы пенсионного обеспечения судей в Российской Федерации.

**Annotation.**

The article analyzes the pension system of judges in the Russian Federation. A comparison is made with the similar provision of judges in the CIS countries, in particular in Moldova, Kazakhstan, Tajikistan. The problems existing in the national legislation in the field of pension provision of judges are considered. Measures are proposed to improve the efficiency of the judicial pension system in the Russian Federation.

**Ключевые слова:** судьи, пенсионное обеспечение судей, судья в отставке, ежемесячное пожизненное содержание.

**Key words:** judges, pension provision of judges, retired judge, monthly lifetime maintenance.

Статус рассматриваемой в данной статье особой социальной группы, а именно судей, закрепляет ряд специальных нормативных правовых актов, на основании чего можно сделать вывод о том, что для судей характерно наличие дополнительных гарантий социального обеспечения. В ходе написания данной работы рассмотрим систему пенсионного обеспечения судей в Российской Федерации и сравним с пенсионным обеспечением судей в странах СНГ.

Рассматривая пенсионное обеспечение судей в Российской Федерации, необходимо обратить внимание на то, что бывшим судьям в зависимости от обстоятельств назначаются разные варианты пенсионного обеспечения. Так, согласно первому варианту, бывший судья может получать страховую пенсию по возрасту. Такой исход характерен для случаев, когда стаж работы на должности судьи не позволяет ему претендовать на другой вариант пенсионного обеспечения. В соответствии со вторым вариантом бывший судья может претендовать на назначение ежемесячного пожизненного содержания.

Важно отметить, что после периода работы на должности судьи государство предоставляет судьям особый статус, который звучит следующим образом: «судья в отставке». Это выступает гарантией независимости судей, а также дает основания предъявления к судьям строгих требований. Специальный правовой механизм, установленный для судей, обеспечивает гарантию достойного, согласующегося с их высоким статусом пенсионного обеспечения [9].

Что же следует понимать под отставкой судьи? Законодатель определил данное понятие как почетные уход или удаление судьи с занимаемой должности с сохранением при этом за ним звания судьи, вхождения в судейское сообщество, а также гарантии личной неприкосновенности [2]. Так, например, судья считается ушедшим или удаленным в отставку, если его полномочия были прекращены в связи с достижением судьей предельного возраста пребывания в должности судьи или же в связи с заявлением самого судьи об отставке и в иных случаях, установленных законом.

Как уже отмечалось, пенсия судье в отставке может выплачиваться на общих основаниях. Однако, если стаж работы судьи на данной должности составляет 20 и более лет, гражданин имеет право выбрать, получать при выходе в отставку пенсию, которая выплачивается на общих основаниях, или же воспользоваться правом на получение ежемесячного пожизненного содержания, которое будет составлять 80% от ежемесячного денежного вознаграждения судьи, занимающего соответствующую должность, а также дополнительно 1% содержания за каждый дополнительный год стажа свыше 20 лет. Но данная выплата не может превышать 85% ежемесячного денежного вознаграждения судьи, работающего на соответствующей должности.

Если же судья, выходящий в отставку, имеет стаж работы судьи на данной должности менее 20 лет, но при этом достиг возраста 55 лет (мужчины) или 50 лет (женщины), размер пожизненного ежемесячного содержания рассчитывается пропорционально числу лет, которое лицо отработало в должности судьи (4 % за каждый год). Можно сказать, что таким образом государством стимулируется продолжительное исполнение судьей своих обязанностей.

Приведем примерный расчет пенсии судьи. Так, если судья достиг необходимого возраста и отработал в должности 15 лет, а судья на данной должности получает заработную плату в размере 70 000 руб., то размер ЕПС будет рассчитываться пропорционально стажу (4 % за каждый год), то есть составит 42 000 руб. Если он отработает 20 лет при такой же зарплате судьи соответствующей должности, то размер ЕПС составит 56 000 руб. (80 % от зарплаты), а при 25 годах — 59 500 руб. (85% от зарплаты судьи). Конечно, такой размер пенсионного обеспечения значительно превосходит пенсионное обеспечение граждан, предоставляемое на общих основаниях.

Если рассматривать пенсионное обеспечение судей КС РФ, то они имеют право выбирать между назначением ежемесячного пожизненного содержания либо пенсии. При этом право на получение ежемесячного пожизненного содержания появляется у судьи КС РФ при наличии у него стажа работы в должности судьи от 15 и более лет независимо от возраста [7]. Немаловажно, что в стаж работы, который дает право на получение данной выплаты, засчитывается время предшествующей работы по юридической профессии. Размер же ежемесячного пожизненного содержания рассчитывается в размере 80 % ежемесячного денежного вознаграждения действующего судьи КС РФ.

Стоит отметить, что пожизненное содержание исключает возможность одновременного получения гражданином иных видов пенсий. Но из данного правила есть исключения. Так, судьи, которые находятся в отставке, ставшие инвалидами из-за военной травмы, обладают правом на получение одновременно ежемесячного пожизненного содержания и пенсии по инвалидности. Важным моментом является то, что размер ежемесячного пожизненного содержания определяется один раз, в тот момент, когда происходит уход или удаление судьи в отставку, и в последующем не подлежит какому-либо перерасчету, за исключением случаев увеличения ежемесячного денежного вознаграждения судьи соответствующей должности [8].

Изучая проблемы, существующие в области пенсионного обеспечения судей в РФ, был сделан вывод о том, что проблемы, которые выявляются в данной области, государство оперативно разрешает. Так, например, раннее законодательство устанавливало, что выплаты, которые получают судьи, не включаются в базу для начисления страховых взносов, уплачиваемых в Пенсионный фонд РФ. Из этого следовало, что весь период

работы гражданина судьей не включался в общий страховой стаж, необходимый для назначения страховой пенсии. Можно предположить, что таким образом ущемлялись права на пенсионное обеспечение судей, продолжительность стажа которых на занимаемой должности была недостаточна для назначения ежемесячного пожизненного содержания. Однако в 2019 году законодатель внес соответствующие изменения, согласно которым период работы судьей стал засчитываться в страховой стаж, что, как кажется, является закономерным и обоснованным шагом, устраняющим существующую проблемную ситуацию ущемления прав судей на пенсионное обеспечение на общих основаниях [6].

Хотелось бы обратить внимание и на разрешение следующей проблемы. Так, КС РФ в 2018 году признал положения законов о пенсионном обеспечении судей, ушедших в отставку в связи с установлением инвалидности, не соответствующими Конституции РФ. КС РФ проверял дело Геннадия Рязанова, который работал судьей с 2004 года. Однако в декабре 2013 года он попал в больницу, а после 6 месяцев ему была установлена инвалидность без указания срока переосвидетельствования. Спустя 2 месяца его полномочия были прекращены из-за состояния здоровья. Поскольку его стаж работы судьей был недостаточным, а именно: 10 лет, ему установили трудовую пенсию по инвалидности в размере 14 475 руб. Рязанов просил назначить себе ежемесячные выплаты в размере судейской зарплаты, но не имел на него права, так как стал инвалидом по обстоятельствам, не связанным со служебной деятельностью [5]. То есть отсутствовал правовой механизм, который обеспечивал бы судьей, ставшему инвалидом по обстоятельствам, не связанным со служебной деятельностью, пенсионное обеспечение в соотносимом с ежемесячным денежным вознаграждением судьи размере. Стоит сказать, что существовавшая ситуация дифференциации пенсионного обеспечения судей, ставших инвалидами по обстоятельствам, связанным со служебной деятельностью и судей, ставших инвалидами по иным обстоятельствам, мне представляется необоснованной, нарушающей права судей в области пенсионного обеспечения.

В связи с этим законодатель во исполнение постановления КС РФ уже в марте 2019 года внес соответствующие изменения в нормативные правовые акты, что устранило вышеописанную проблему [6]. Теперь законодательство предоставляет судьей, ставшему инвалидом вследствие причин, которые даже не связаны со служебной деятельностью, право выбора между ежемесячным денежным содержанием по инвалидности либо пенсии по инвалидности на общих основаниях. Мне кажется, что государство в данной ситуации отреагировало оперативно, впрочем, как и в остальных вопросах пенсионного обеспечения судей, тем самым уравнивая права вышеуказанных категорий судей, устранив неконституционный характер норм законодательства в данной сфере.

Таким образом, изучая данную тему, можно сделать такой вывод, что на данный момент в области пенсионного обеспечения судей в РФ нет существенных проблем, которые бы требовали немедленного разрешения, в связи с тем, что государство оперативно реагирует на возникающие проблемы и вносит соответствующие изменения в законодательство. Однако можно предложить систематизировать нормативную базу, в области гарантий, предоставляемых судьям, в том числе на право пенсионного обеспечения, поскольку на данный момент существует несколько актов, регламентирующих данный вопрос относительно судей разных судов судебной системы, и создание единого акта, как представляется, позволило бы избежать многих споров, возникающих на практике.

Для того, чтобы подтвердить привилегированное положение российских судей в области пенсионного обеспечения обратимся к законодательству стран СНГ. Так, в соответствии с законодательством Казахстана судья также имеет право выбора между получением пенсионных выплат и назначением ежемесячного пожизненного содержания. Судья, находящийся в отставке, который имеет стаж работы судьей 15 и более лет и достиг пенсионного возраста, выплачивается ежемесячное пожизненное содержание в размере 50 % от

должностного оклада по последней занимаемой должности судьи. За каждый год стажа работы судьей свыше 20 лет, а для судей, вышедших в отставку до 1 января 2016 года, – за каждый год стажа судьей свыше 15 лет размер ежемесячного пожизненного содержания увеличивается на 1 % от должностного оклада по последней занимаемой должности судьи. По сравнению с российским законодательством установлены более строгие ограничения по размеру данных выплат. Так, в Казахстане размер ежемесячного пожизненного содержания судьи рассчитывается в процентном отношении к должностному окладу, а в России – в процентном отношении к зарплате судьи, которая включает помимо должностного оклада иные выплаты. Помимо этого, в Казахстане размер ежемесячного пожизненного содержания не должен превышать 65 % от должностного оклада по последней должности, которую занимал судья, и 109-кратный месячный расчетный показатель, который установлен законом о республиканском бюджете на соответствующий финансовый год [3]. В то время, как в России ограничения размера ежемесячного пожизненного содержания судьи сводятся к тому, что максимально оно может составлять 85 % зарплаты судьи, а иных ограничений по размеру не установлено, в связи с чем можно утверждать, что положение российских судей в области пенсионного обеспечения значительно лучше, чем у судей в Казахстане.

Также положение российских судей в данном плане представляется выгодным по сравнению с судьями Молдавии. Так, в соответствии с законодательством Молдавии судья, который достиг возраста 50,5 лет (на 2021 год), и подтверждающий как общий трудовой стаж, так и трудовой стаж в должности судьи, о которых позже будет рассказано, имеет право на пенсию за выслугу лет, которая составляет 55 % среднемесячной зарплаты, что ниже, чем в России. Данная пенсия за каждый год работы сверх общего трудового стажа увеличивается на 3 %, но не может составлять более 80 % среднемесячной зарплаты. Судьи в Молдавии находятся в худшем положении, по сравнению с российскими в том плане, что с 2021 года увеличивается пенсионный возраст для судей. Так, в 2021 году он составляет 50 лет и 6 месяцев, но до 2046 года будет увеличен до 63 лет. То есть пенсионный возраст с каждым годом будет увеличиваться на 6 месяцев. В то время как в России возраст судей, по достижении которых они имеют право на ежемесячное пожизненное содержание, не подвергается изменениям. Также и различается максимальный размер пенсионных выплат: в Молдавии – 80 % среднемесячной зарплаты, а в России – 85 %, о чем говорилось выше. Помимо этого, с 2021 года общий трудовой стаж для судей в Молдавии составит минимум 20 лет и 6 месяцев, а трудовой стаж в должности судьи — минимум 13 лет. С каждым годом общий трудовой стаж и трудовой стаж в должности судьи будет увеличиваться на 6 месяцев, пока общий трудовой стаж не достигнет в 2048 году 24 лет, а трудовой стаж в должности судьи – 15 лет в 2025 году [1].

Важно отметить, что в последнее время в Молдавии судьи стали в большом количестве уходить в отставку с формулировкой «по собственному желанию». Как заявил журналистам председатель Высшего совета магистратуры Молдавии Виктор Мику, основной причиной послужила грядущая вышеописанная реформа. Высший совет магистратуры Молдавии уточнил, что социальные гарантии судей Молдавии таким образом значительно уменьшаются, в связи с чем повышение пенсионного возраста и стажа могут быть признаны неконституционными.

В целях сравнения следует обратиться к пенсионному обеспечению судей в Таджикистане. Так, судье, находящемуся в отставке и имеющему стаж работы в должности судьи 25 и более лет, при наличии 35 и более лет общего стажа по юридической профессии, выплачивается ежемесячное пожизненное содержание в размере 50 % зарплаты судьи соответствующей должности, в то время как в России судье при меньшем стаже, а именно: 20 и более лет, выплачивается ежемесячное пожизненное содержание, составляющее 80% от зарплаты судьи соответствующей должности [4].

При этом размер выплат в Таджикистане увеличивается на 1 % заработка за каждый последующий год работы судьи, но не может превышать 60 % его зарплаты, а в России максимальный размер установлен в размере 85 % зарплаты судьи соответствующей должности. Судья, отставка которого прекращена, имеет право на пенсионное обеспечение по законодательству Таджикистана. Таким образом, при сравнении условий и гарантий пенсионного обеспечения судей в России и Таджикистане можно сделать вывод о том, что судьи в России находятся в более привилегированном положении.

Проанализировав систему пенсионного обеспечения судей в РФ и сравнив с аналогичным обеспечением судей в странах СНГ, можно сделать вывод о том, что в любом случае предоставляемое судьям в отставке ежемесячное пожизненное обеспечение превышает размер пенсий граждан, предоставляемых на общих основаниях, поэтому при наличии права выбора между назначением ежемесячного пожизненного содержания и пенсии на общих основаниях неудивительно, что почти всегда судьи выбирают первый вариант. Говоря о России, стоит также заключить, что отличается и возраст, по достижении которого судьи могут претендовать на назначение ежемесячного пожизненного содержания от пенсионного возраста граждан РФ, поскольку пенсионная реформа, по результатам которой постепенно увеличивается пенсионный возраст граждан, судей не затрагивает. По сравнению с другими рассмотренными странами назначение судьям в России ежемесячного пожизненного содержания осуществляется при наличии более лояльных условий, будь то более низкий возраст стажа работы судей, более низкий возраст для назначения выплат или же менее строгие ограничения предельного размера ежемесячного пенсионного обеспечения. Также наше государство довольно тщательно отслеживает возникновение проблем в данной области и путем внесения изменений в законодательство оперативно разрешает их.

Некоторые общественные объединения, граждане считают проблемой столь высокое пенсионное обеспечение судей по сравнению с другими гражданами. Стоит еще раз напомнить, что размер ежемесячного пожизненного содержания судей напрямую зависит от заработной платы действующего судьи. А еще в 2012 году ситуация обстояла несколько иначе: судья Конституционного суда получал заработную плату на том уровне, которую на сегодняшний день получает мировой судья, а остальные судьи соответственно еще меньше. И такое положение приводило к возрастающим случаям коррупции, то есть судьи по причине низкой зарплаты брали взятки, а также увольнялись в большом количестве, поэтому законодатель принял решение об увеличении заработной платы судей, что соответственно повлияло и на размер ежемесячного пожизненного содержания судей.

Можно высказать предположение о том, что государство, ставя размер пенсионного обеспечения судей в зависимость от их заработной платы, количеству лет нахождения на должности судьи, тем самым стимулирует судей к продолжительной деятельности на соответствующей должности, к качественному и независимому исполнению полномочий, ведь от их добросовестности зависит эффективность работы судебной системы. Также государство таким образом обеспечивает повышение престижа судей, гарантию достойного, согласующегося с их высоким статусом пенсионного обеспечения, а также дает основания предъявления к судьям строгих требований. Поэтому я придерживаюсь такого мнения, что размер пенсионного обеспечения судей не нужно снижать, а при возникновении на практике спорных вопросов, государство должно также оперативно их разрешать на законодательном уровне.

Проанализировав современное пенсионное обеспечения судей в России и сравнив с таковым в странах СНГ, предлагается по причине особого статуса судей и в целях избегания вопросов в судебной практике кодифицировать существующие нормативные правовые акты в области гарантий, предоставляемых судьям, в том числе на право пенсионного обеспечения, поскольку в ходе написания работы было обнаружено, что на

данный момент несколько актов регламентируют данный вопрос относительно судей разных судов судебной системы, в том числе Федеральный закон «О гарантиях пенсионного обеспечения для отдельных категорий граждан» предоставляет дополнительные гарантии судьям в области пенсионного обеспечения. Представляется, что такое положение затрудняет правоприменительную практику и создание единого кодифицированного акта позволило бы избежать многих возникающих споров.

#### Список используемой литературы:

1. Закон Республики Молдова от 20 июля 1995 года № 544-XIII «О статусе судьи» [Электронный ресурс]. URL: [lex.justice.md/index.php?action=view&id=312845&lang=2&view=doc](http://lex.justice.md/index.php?action=view&id=312845&lang=2&view=doc) (дата обращения: 27.04.2023).
2. Закон РФ от 26.06.1992 N 3132-1 (ред. от 08.12.2020, с изм. от 30.12.2020) «О статусе судей в Российской Федерации»// СПС КонсультантПлюс (дата обращения 27.04.2023).
3. Конституционный закон Республики Казахстан от 25 декабря 2000 года № 132-П «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» [Электронный ресурс]. URL: [https://continent-online.com/Document/?doc\\_id=1021164&ysclid=lgytxohlrf986664378](https://continent-online.com/Document/?doc_id=1021164&ysclid=lgytxohlrf986664378) (дата обращения: 27.04.2023).
4. Конституционный Закон Республики Таджикистан от 26 июля 2014 года № 1084 (ред. от 20.04.2021) «О судах Республики Таджикистан» [Электронный ресурс]. URL: <https://sud.tj/upload/iblock/460/460960c764b2dfc969ecf94cf064afa9.pdf?ysclid=lgyu0v4q4b806857270> (дата обращения: 27.04.2023).
5. Постановление Конституционного Суда РФ от 19.02.2018 N 9-П «По делу о проверке конституционности части 5 статьи 2 Федерального закона "О гарантиях пенсионного обеспечения для отдельных категорий граждан", пункта 5 статьи 15 и пункта 7 статьи 20 Закона Российской Федерации "О статусе судей в Российской Федерации" в связи с запросом Промышленного районного суда города Смоленска»// СПС КонсультантПлюс.
6. Федеральный закон от 06.03.2019 N 25-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»// СПС КонсультантПлюс.
7. Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ (ред. от 09.11.2020) «О Конституционном Суде Российской Федерации»// СПС КонсультантПлюс.
8. Агеева, А. К. Отдельные аспекты социального обеспечения судей / А. К. Агеева // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – № 12–4(39). – С. 13–15.
9. Баранков, В. Л. Гарантии судей в сфере труда: денежное содержание и пенсионное обеспечение судей в отставке / В. Л. Баранков // Журнал российского права. – 2016. – № 5(233). – С. 159–167.

## Персонаж как объект авторского права. охрана персонажей как объекта авторских прав

### Personage as an object of copyright. fictional character as an object for copyright protection

**Тebенькова Полина Игоревна,**

*студент 4 курса,*

*Волго-Вятский институт (филиал)*

*ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический*

*университет имени О.Е. Кутафина»*

*e-mail: [tebenkova200156@gmail.com](mailto:tebenkova200156@gmail.com)*

*Россия, Киров*

***Tebenkova Polina Igorevna,***

*4th year student,*

*Volga-Vyatka Institute (branch) of FSBEI HE «Moscow State Law*

*University named after O.E. Kutafin»*

*e-mail: [tebenkova200156@gmail.com](mailto:tebenkova200156@gmail.com)*

*Russia, Kirov*

***Щеглова Маргарита Алексеевна,***

*студент 4 курса,*

*Волго-Вятский институт (филиал)*

*ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический*

*университет имени О.Е. Кутафина»*

*e-mail:*

*[ritashhe@vk.com](mailto:ritashhe@vk.com)*

*Россия, Киров*

***Shcheglova Margarita Alekseevna,***

*4th year student,*

*Volga-Vyatka Institute (branch) of FSBEI HE «Moscow State Law*

*University named after O.E. Kutafin»*

*e-mail: [ritashhe@vk.com](mailto:ritashhe@vk.com)*

*Russia, Kirov*

***Научный руководитель:***

***Фольгерова Ю.Н.,***

*к.ю.н., доцент*

*кафедры гражданского права и процесса,*

*Волго-Вятский институт (филиал) ФГБОУ ВО «Московский*

*государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина»,*

*Россия, Киров*

***Scientific supervisor:***

***Folgerova Y.N.,***

*Ph.D., associate professor*

*of Civil Law and Process,*

*Volga-Vyatka Institute (branch) of*

*FSBEI HE "Moscow State Law University*

*named after O.E. Kutafin",*

*Russia, Kirov*

#### **Аннотация.**

Защита исключительного права на персонаж - краеугольный вопрос интеллектуального права последних лет. До сих пор до конца неясно, какой персонаж может подлежать самостоятельной охране как объект авторского права, а какой нет. Неясен вопрос и с тем, как соотносить персонажа, образ которого предстает в мультипликационном фильме, с тем, что описан, например, в литературном произведении и на основании которого он возник: являются ли они самостоятельными, зависят ли друг от друга? Может ли автор производного произведения создать самостоятельного персонажа, просто переработав персонажа оригинального произведения? В статье исследуется правовая природа персонажей произведения, а также возможность их квалификации в качестве части произведения или самостоятельного объекта авторского права. Рассмотрена



судебная практика, связанная с охраной персонажей произведений. Проанализированы характеристики, при наличии которых данный объект подпадает под действие авторского права. Также исследовано несколько примеров из судебной практики, являющиеся иллюстрациями положений, на которые ссылаются авторы данной статьи.

#### **Annotation.**

The protection of the exclusive right to a character is a cornerstone issue of intellectual property law in recent years. It is still not completely clear what character is subject to protection as a standalone copyrighted object and what character is not. It is also unclear how to relate a character described in a movie with a character described, for example, in a literary work that serves as basis for the cartoon movie: are these characters independent or do they depend on each other? Can the author of a derivative work create a standalone character just by reworking a character of an original work? The article examines the legal nature of the characters of the work, as well as the possibility of qualification as part of the work or an independent object of copyright. This article examines the features of the character as an object of intellectual property. The jurisprudence connected to protection of characters of works is considered. The characteristics in the presence of which this object falls under the copyright are analyzed. Several examples from judicial practice are also studied, which are illustrations of the provisions referred to by the authors of this article.

**Ключевые слова:** авторское право, персонаж, объект авторского права, охрана авторского права, судебная защита.

**Key words:** copyright, fictional character, object for copyright, copyright protection, judicial protection.

Каждый день, идя в магазин, кинотеатр, и просто прогуливаясь по паркам и улицам города мы встречаем несколько десятков персонажей, знакомых нам с детства на рекламных афишах, в видеороликах и т.д. Но мало кто из нас задумывался о сложной «юридической судьбе» персонажей и о том, правомерно ли использован персонаж, который мы увидели где-либо.

Первоочередной задачей для понимания того, что же такое «персонаж» видится приведение указанного определения, однако ни ГК РФ, ни иные нормативно-правовые акты указанной дефиниции не содержат [1]. Конечно, ГК РФ упоминает данный тезис наряду с понятием «часть произведения», но, к сожалению, не раскрывает его. Лишь в судебной практике выработано понятие «персонаж» в общем виде, но, поскольку судебная практика не является источником права, вопрос определения понятия персонаж и в настоящее время является наиболее острым в отечественной науке, порождает массу споров среди ученых. Для начала приведем определение, содержащееся в судебной практике, далее ответим на наиболее важные вопросы, подразумевающиеся под тем, что же следует понимать под персонажем в авторском праве. Итак, персонаж – это совокупность описаний и (или) изображений того или иного действующего лица в произведении в форме (формах), присущей (присущих) произведению: письменной, устной, изображения, звуко- или видеозаписи, объемно-пространственной и др [2]. Большая часть ученых склоняется к тому, что универсального определения тезиса «персонаж» просто не существует, и выработать его как наукой, так и судебной практикой невозможно, поскольку такое достаточно абстрактное понятие наполняется реальным содержанием в каждом виде произведений [3].

Логически из указанного в судебной практике определения вытекают требующие ответа следующие вопросы:

- любое ли действующее лицо произведения может быть признано персонажем?
- применимо ли понятие «персонаж» к иным видам произведений, помимо литературных [3]?

Во-первых, следует обратить внимание на важную позицию, выработанную законодателем и приведенную в п. 7 ст. 1259 ГК РФ, согласно которой авторские права распространяются на персонаж произведения, если по своему характеру они могут быть признаны самостоятельным результатом творческого труда автора и отвечают требованиям гражданского законодательства [4], то есть персонаж должен быть выражен в какой-либо объективной форме.

Судебная практика в подтверждение положений гражданского законодательства выработала позицию, согласно которой персонаж – это не любое действующее лицо произведения, а лишь существующее как самостоятельный результат интеллектуальной деятельности. Таким образом, при оценке характера действующего лица произведения нужно точно учитывать: обладает ли указанное действующее лицо достаточными индивидуализирующими его характеристиками, то есть, возможно ли его узнать, если оно будет использовано вне (отдельно) от произведения, в рамках которого оно существует. Так, в судебной практике рекомендуется обращать внимание на внешний вид действующего лица, его характер, отличительные черты, такие как движения, голос, мимика, речевые особенности и т.д. Если же наличие индивидуализирующих характеристик действующего лица подтверждается, его охраноспособность в качестве персонажа в данном случае презюмируется [2].

Так, например, в культовом полубившемся многим взрослым и детям мультфильме «Маша и Медведь» помимо главных персонажей, есть и второстепенные, являющиеся не менее узнаваемыми. Конечно, авторы-разработчики мультсериала потратили не меньше времени и вдохновения на создание персонажей волков, зайца, белки и т.д. Все перечисленные персонажи имеют свою своеобразную рисовку, которую сложно спутать с каким-либо другим произведением, например, с героями «Ну, погоди!». Очевидно, что относительно указанного мультсериала данные герои мультфильма могут быть признаны персонажами, так как обладают достаточными индивидуализирующими их характеристиками, что подтверждалось не раз судебной практикой [5]. В этом контексте достаточно провести параллель со старыми знакомыми всем советскими мультфильмами, например, «Маугли» 1973 г., где также помимо главных персонажей есть и множество иных второстепенных действующих лиц (животных), однако, отдельно от указанного мультфильма невозможно ассоциировать их с указанным произведением, потому не будут персонажами стая волков, обезьяны и т.д. Исходя из всего вышесказанного, можно прийти к выводу о том, что законодатель в ст. 1259 ГК РФ вводит важный признак «узнаваемости» для персонажа, которым руководствуются суды при принятии решений по спорам.

Далее ответим на следующий, не менее важный вопрос: «применимо ли понятие «персонаж» к иным видам произведений, помимо литературных»? Поскольку легального данного законодателем понятия «персонаж» нет, будем вновь отталкиваться от выработанной судебной практикой дефиницией, согласно которой под персонажем следует понимать совокупность описаний и (или) изображений того или иного действующего лица в произведении. Из указанной формулировки следует, что произведение может быть любым, в том числе, и литературным. В XXI веке, когда развивается цифровая сфера, на первый план выходят новые формы выражения персонажей, так, они существуют теперь не только в литературных произведениях, мультфильмах, фильмах, но и в компьютерных играх, фанфиках, мемах и т.д. [5].

Будучи самостоятельными объектами авторского права, персонажи могут быть обычными литературными героями – неотъемлемыми частями литературных произведений, не включающими визуальные элементы, а также мультипликационными героями, где основу представляет визуализация действия [6].

При этом, важно помнить и о существовании традиционных и жанровых персонажей. Относятся ли они к конкретным персонажам? В доктрине существует ряд позиций, однако нам наиболее близка та, которая относит таких персонажей к идеям и символам, а не к конкретным персонажам, потому на них не должно распространяться действие авторского права. Здесь стоит упомянуть и о том, что, если произведение (например, фольклор) не является объектом авторского права, так и не обладает охраноспособностью персонаж такого произведения [5].

Ответив на ряд важных вопросов, касающихся понятия «персонаж» в отечественной доктрине и судебной практике, перейдем к не менее важному вопросу охраноспособности персонажей как объектов авторского права.

Для начала отметим, что исключительное право на персонаж ограничено сроком – длится в течение всей жизни автора и семидесяти лет, считая с 1 января года, следующего за годом смерти правообладателя. После истечения указанного срока произведение переходит в общественное достояние. При этом, личные неимущественные права автора произведения охраняются бессрочно [4].

Поскольку формулировка, приведенная в гражданском законодательстве относительно правил охраноспособности частей произведения, в том числе и персонажей, является на наш взгляд неудачной за счет использования законодателем конструкции «могут быть» («авторские права распространяются ... на персонаж произведения, если по своему характеру они могут быть признаны самостоятельным результатом творческого труда автора и отвечают требованиям, установленным п. 3 ст. 1259 ГК РФ» [4]), существуют некоторые сложности в формулировке условий охраноспособности персонажей как объектов авторского права. Из-за неоднозначности указанной формулировки, возникают споры как в доктрине, так и непосредственно на практике. Превалирует в доктрине подход, сторонники которого называют часть произведения (куда относится и интересующий нас персонаж) самостоятельным объектом авторского права. Здесь сложность представляет то, что, безусловно, часть произведения обладает его признаками, но с другой стороны – вряд ли можно говорить о том, что часть произведения – это самостоятельный объект авторского права (хотя судебная практика и научные позиции в настоящее время не раз подтверждали это) [3].

В доктрине несколько раз авторы поднимали вопрос о необходимости правовой охраны персонажа отдельно от того произведения, частью которого он является. Необходимость эта возникает в связи со многими факторами, например, в нередких случаях плагиата. Так, М.А. Рожкова указывает, что плагиат может усматриваться в нелегальном заимствовании персонажей, что требует их охраны как самостоятельных объектов авторского права. Помимо этого, указанная необходимость обуславливается и часто возникающими судебными спорами по поводу незаконного использования персонажей произведений, в большинстве случаев, аудиовизуальных и литературных [7].

Нашумевшим и знаковым стал спор между художником-постановщиком Леонидом Шварцманом, принимавшем участие в создании визуального образа Чебурашки для мультипликационного фильма Романа Качанова «Крокодил Гена», и компаниями «БРК Косметикс» и «Седьмой континент». Спор возник по поводу распространения продукции болгарской фирмы «ТОМИ ШОУ Козметикс», использовавшей на упаковках своей продукции изображение главного героя мультфильма – Чебурашки [8]. Истец требовал прекратить незаконное использование персонажа, созданного им, Ответчик же, в свою очередь, в своих доводах ссылался на заключенный договор с Э.Н. Успенским (автором книги «Крокодил Гена и его друзья»). Исходя из литературного описания Чебурашки, приведенного в книге, художник фирмы (Ответчика) сделал собственный рисунок героя, и сослался на то, что идентичность образов созданного художником Чебурашки и Чебурашки Л. Шварцмана – чистая случайность. Несмотря на то, что в данном споре суд встал на сторону Ответчика, мы считаем, что Истец в данном случае непосредственно создал тот самый визуальный образ Чебурашки, знакомый всем, и в данном случае сослаться на описание Чебурашки, приведенное в книге Э.Н. Успенского некорректно, так как создать идентичный образ Чебурашки по приведенному описанию невозможно. Для наглядности приведем фрагмент литературного описания Чебурашки из произведения Э.Н. Успенского «Крокодил Гена и его друзья»: «... в комнате появился какой-то неизвестный зверь. Он был коричневый, с большими вытаращенными глазами и коротким пушистым хвостом...он даже ни капельки не медвежонок. У медведей глаза маленькие, а у него вон

какие здоровые!» [9]. Указанный фрагмент явно указывает на то, что видение Чебурашки Леонидом Шварцманом – это уникальное воплощение героя, заслуживающее особой правовой охраны. Уместна в данном случае доктринальная позиция Э.П. Гаврилова, утверждавшего, что литератор может создать лишь образ литературный, но к художественному образу такой образ никакого отношения не имеет [3].

Незаконное использование персонажа Чебурашки довольно часто появляется в новостной ленте. Так, еще одним громким судебным процессом стал спор, возникший между ФГУП «Фильмофонд киностудии «Союзмультфильм» (Истец) и «Comedy Club Production» (Ответчик). Ответчик использовал известного персонажа в «нелучшем свете» в своем фильме «Самый лучший фильм», ставшем довольно кассовым за короткий промежуток времени. В нашумевшем фильме Чебурашка держит сигарету, затягивается, и, растоптав окурки, выдает следующую фразу: «Твою мать, что же они делают, с\*ки (мат)!». Истец отметил, что персонажи их киностудии незаконно используются сплошь и рядом, однако «Comedy Club Production» должны были получить у них разрешение на использование образа Чебурашки из мультфильма, за которое выдается вознаграждение. Помимо этого, требовалось согласие и Э.Н. Успенского на использование Чебурашки в фильме. Ответчик прокомментировал данную ситуацию так: «Оказывается, у Чебурашки очень много авторов. Мы получили права на использование путем воспроизведения образа в 3D-варианте. Мы получили эти права у г-на Шварцмана» [10].

Безусловно, указанные случаи показательные, доказывающие то, что персонажи требуют особой правовой охраны.

Однако, возвращаясь к вопросу о том, можно и нужно ли говорить о том, что часть произведения – это самостоятельный объект авторского права, хотелось бы все же остаться на стороне «меньшинства», считающего указанную позицию ошибочной. Аргументы в этой части, на наш взгляд, можно привести довольно бесспорные: во-первых, если часть произведения признать самостоятельным объектом авторского права, то необходимо признать и то, что исключительное право устанавливается не только на произведение в целом, но и на каждую его охраноспособную часть. Во-вторых, если сделать это, то следует расширять и число объектов авторского права, добавив часть произведения в качестве отдельного вида [3].

В существующем законодательстве презюмируется позиция возникновения авторских прав как на целое произведение, так и на все его части, в создании которых есть творчество автора произведения, включая использование такой части и вне произведения. Таким образом, часть произведения подлежит авторско-правовой охране при использовании ее отдельно от произведения; часть же произведения охраняется авторскими правами, которые возникли на произведение как целое.

Суды в большинстве случаев встают на сторону лиц, являющихся правообладателями известных персонажей, в том числе, защищая от незаконного воспроизведения персонажа. Верховный суд подчеркнул важность защиты от незаконного воспроизведения, дав толкование указанной дефиниции в своем постановлении, указав, что воспроизведением персонажа является изготовление экземпляра, в котором используется, например, текст, содержащий описание персонажа, или конкретное изображение (например, кадр мультипликационного фильма), или индивидуализирующие персонажа характеристики (детали образа, характера и (или) внешнего вида, которые характеризуют его и делают узнаваемым) [2].

Приведем несколько примеров из судебной практики.

АО «КИНОСТУДИЯ «Союзмультфильм» обратилась в суд с иском о взыскании компенсации за нарушение исключительных прав. Истец является обладателем права использования на условиях исключительной лицензии персонажа Чебурашка из анимационного фильма «Чебурашка». Основанием для обращения в суд послужило то обстоятельство, что Ответчиком без согласия правообладателя производилась

реализация товара, который обладал техническими признаками контрафактности (кружка) и содержал изображение персонажа Чебурашки, право использования которого принадлежит Киностудии. При этом право на использование объекта интеллектуальной собственности Ответчику не передавалось. Видится, что количество споров, связанных с использованием изображения персонажа Чебурашки, в разы увеличится в связи с выходом в свет новой экранизации популярного мультфильма в 2023 году [11].

Студия «Мельница» подала исковое заявление на компанию из Санкт-Петербурга «Умная Бумага». Ответчик по мнению Истца на протяжении трех лет несанкционированно использовал персонажей их мультфильмов: Киевского Князя, Бабы Яги, Добрыни Никитича в качестве изображения на игровых объемных пазлах. При этом никакого договора с правообладателем Ответчик не заключал. Суд, в свою очередь, полностью удовлетворил требования владельца персонажей [12].

Терпят незаконное использование своих персонажей многие киностудии, чьи герои стали любимыми и общеизвестными. Например, правообладателю «Маши и Медведя» и его правовым представителям приходится подавать более 300 исковых заявлений в связи с нарушениями прав на использование Маши и Миши [13].

В связи с этим, необходимо осознавать важность правовой охраны персонажей как объектов авторского права, возможно, придерживаться позиции большинства авторов относительно выделения части произведения (в том числе, и персонажа) в качестве отдельного объекта авторского права.

Исходя из всего вышесказанного, учитывая огромное количество примеров в судебной практике, можно смело сказать, что жизнь наших любимых персонажей довольно непростая. Правообладатели персонажей сталкиваются с огромным количеством нарушений авторских прав на своих героев, в связи с чем свои права им приходится постоянно отстаивать в суде. Иногда сложно понять – кто же является автором персонажа (как в случае с Чебурашкой), и принять решение о том, кто будет распоряжаться его судьбой. Несмотря на то, что в законодательстве отсутствует легальное определение понятия «персонаж», следует руководствоваться указанными в ГК РФ критериями признания действующего лица персонажем: самостоятельный результат творческого труда автора, выраженность в объективной форме, а также выработанным судебной практикой критерием узнаваемости.

#### Список используемой литературы:

1. Блог «Зуйков и партнёры» / Правовая охрана персонажа как объекта авторского права [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://zakon.ru/blog/2019/03/04/pravovaya\\_ohrana\\_personazha\\_kak\\_obekta\\_avtorskogo\\_prava](https://zakon.ru/blog/2019/03/04/pravovaya_ohrana_personazha_kak_obekta_avtorskogo_prava) (10.05.2023).
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 N 10 "О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации" // СПС «КонсультантПлюс». – Текст : электронный.
3. Близначев И.А., Витко В.С. Персонаж как объект авторско-правовой охраны в законодательстве России. М.: ЮРИСТ, 2022. 144 с. // СПС «КонсультантПлюс». – Текст : электронный.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 1: Федеральный закон 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: принят Гос. Думой 21 октября 1994 г. : [ред. от 14 апреля 2023 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. — 1994. — № 32. — Ст. 1259,1281
5. Снопкова А. В. Защита исключительного права на персонажа // Журнал Суда по интеллектуальным правам. 2020. №4 (30). С. 64-89.
6. Copyright.ru / Авторское право на персонаж [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://www.copyright.ru/documents/avtorskoe\\_pravo/pravoobladateli/character/](https://www.copyright.ru/documents/avtorskoe_pravo/pravoobladateli/character/) (10.05.2023).
7. Рожкова М.А. Плагиат и иные виды некорректных заимствований в диссертациях: правовые и этические вопросы // Журнал Суда по интеллектуальным правам. 2021. N 33. С. 124-140.
8. Копылов Андрей Юрьевич Персонаж произведения как самостоятельный объект авторского права: теория и практика // Вестн. Том. гос. ун-та. 2019. №449. Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/personazh-proizvedeniya-kak-samotyatelnny-obekt-avtorskogo-prava-teoriya-i-praktika> (10.05.2023).
9. Успенский Э.Н. Крокодил Гена и его друзья. М.: ООО «Издательство АСТ», 2016, С. 170. Режим доступа: URL: <https://www.litres.ru/book/eduard-uspenskiy/krokodil-gena-i-ego-druzya-20203303/chitat-onlayn/> (10.05.2023).

10. Интернет-издание «Газета.ру» / «Что же они делают, суки!» Судебные иски к «Самому лучшему фильму» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://www.gazeta.ru/culture/2008/02/01/a\\_2620717.shtml](https://www.gazeta.ru/culture/2008/02/01/a_2620717.shtml) (10.05.2023).
11. Решение от 27 сентября 2022 г. по делу № А60-38645/2022 // [www.ekaterinburg.arbitr.ru](http://www.ekaterinburg.arbitr.ru) / – Текст : электронный
12. Copyright.ru / Нарушение авторских прав на персонажи оценили в 1 млн. Рублей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://www.copyright.ru/ru/news/main/2013/04/15/avtor\\_dogovor\\_narushenie/](https://www.copyright.ru/ru/news/main/2013/04/15/avtor_dogovor_narushenie/) (10.05.2023).
13. Copyright.ru / Как персонаж «маша и медведь» используют в обход правообладателей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://www.copyright.ru/ru/news/main/2013/11/20/masha\\_medved/](https://www.copyright.ru/ru/news/main/2013/11/20/masha_medved/) (10.05.2023)

## Перспективы модернизации российской магистратуры: болонский процесс с российским акцентом

### Prospects for the modernization of the Russian magistracy: the Bologna process with a Russian accent

*Негуч Анна Аскеровна*

*ассистент кафедры экономической безопасности,  
Кубанского государственного технологического университета  
Россия, Краснодарский край, г. Краснодар  
e-mail: anya.neguch.99@mail.ru*

*Neguch Anna Askerovna*

*Assistant of Department of Economic Security,  
Kuban State Technological University  
Russia, Krasnodar  
e-mail: anya.neguch.99@mail.ru*

#### **Аннотация.**

В статье рассматривается вопрос модернизации системы высшего образования в Российской Федерации с точки зрения повышения привлекательности продолжения обучения по программам магистратуры. Магистратура в силу первоначальной непонятности ее назначения становилась объектом множества оценок. Решение проблемы видится в актуализации дальнейшего развития магистратуры с акцентов на новые виды образовательных программ, в том числе, которые будут реализованы на иностранных языках.

#### **Annotation.**

The article deals with the issue of modernizing the system of higher education in the Russian Federation in terms of increasing the attractiveness of continuing education in master's programs. The magistracy, due to the initial incomprehensibility of its purpose, became the object of many assessments. The solution to the problem is seen in the actualization of the further development of the magistracy with an emphasis on new types of educational programs, including those that will be implemented in foreign languages.

**Ключевые слова:** Болонский процесс в России, двухуровневая система высшего образования, российская магистратура.

**Key words:** Bologna process in Russia, two-level system of higher education, Russian magistracy.

В связи с текущей геополитической ситуацией, а также сильнейшим санкционным давлением на Россию, спровоцировавшим выход Российской Федерации из множества международных организации и обнуления международных договоров.

Вместе с тем, Министерство науки и высшего образования РФ заявило, что Россия откажется от Болонской системы и будет разрабатывать собственную – «уникальную» – модель высшего образования [1].

Данное заявление вызвало большой отклик и множество вопросов со стороны населения, однако стоит понимать, что из себя представляет Болонский процесс. Главное определить, что это не международный договор, который можно было бы расторгнуть и выйти из системы.

Болонская система – это совокупность идей, принципов формирования системы высшего образования, которые были встроены в наше законодательство и на протяжении более 10 лет развивалось с учетом данных принципов.

Как выяснилось за эти годы, к сожалению, опыт реализации некоторых принципов болонской системы оказались недостаточно эффективными, то есть качеству образования часть из них не способствует совсем.

Ярким примером выступает возможность поступления в магистратуру любого бакалавра, без учета предыдущего профильного образования. Таким образом, имея базовое гуманитарное образования можно поступить в магистратуру на инженера. Такой пример ярко иллюстрирует огрехи в болонской системе.

Таким образом, это выступает минусом, так как разные профили не являются продолжением высшего образованием, с другом можно диверсифицировать образования.

Важно учитывать, что в поправках к российскому закону «Об образовании...» бакалавриат с магистратурой не ликвидируют. Основной идеей выступает полноценное включение специалитета в систему ранжирования уровней образования в нашей стране. То есть, выпускники специалитета на конкурсной основе смогу поступать на бюджетные места магистерских программ.

Для того, чтобы полностью осветить суть темы необходимо обратиться к аналитическим данным, издаваемым совместно с Минобрнауки РФ, Министерством просвещения РФ, Федеральной службой государственной статистики и НИУ ВШЭ «Образования в цифрах», «Индикаторы образования», «Образование в Российской Федерации».

В течение ряда лет наблюдается рост числа программ магистратуры, причем более быстрыми темпами, чем программы бакалавриата. За 2016-2019 уч. гг. их количество увеличилось на 22 % (для программ бакалавриата аналогичный показатель – 12 %), а доля среди образовательных программ достигла 38%, однако, не изменившись при этом существенно [2].

Такая тенденция свидетельствует о том, что существует предложение новых программ, тем самым «продуктовые портфели» вузов расширяются. На этом этапе необходимо отслеживать востребованность и рентабельность предлагаемых программ, особенно, когда речь заходит о наборе по договорам об оказании платных образовательных услуг.

Обратимся к сборнику «Образование в цифрах», а именно количеству выпуска бакалавров, специалистов, магистров (таблица 1).

Таблица 1. Выпуск бакалавров, специалистов, магистров, тыс чел

Наименование показателя	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение, +/-
Всего получили диплом:	908,6	849,4	813,3	-95,3
Бакалавра	621,9	558,8	528,9	-93
Специалиста	104,6	105,4	108,0	3,4
Магистра	182,1	185,2	176,4	-5,7

На основании приведенных аналитических данных наблюдаем снижение выпуска бакалавров, а вместе с тем и магистров на фоне увеличение на 3,4 тыс человек выпуска специалистов. Среди студентов магистратуры чуть более 40 % обучаются по договорам об оказании платных образовательных услуг. Исследования показывают, что студенты магистратуры чаще других сразу подают документы на платную форму обучения. В исследованиях НИУ ВШЭ таких оказалось 67,3 % среди опрошенных студентов программ магистратуры [3].

Таким образом, можно говорить о том, что при сохранении бакалавриата и магистратуры должна произойти глубокая реформация. Бакалавриат должен выйти на качественно новый уровень, а знания полученные в магистратуры должны иметь возможность интегрироваться в реальный сектор экономики.

То есть студенты, обучающиеся по программам магистратуры будут решать более сложные практические задачи. Например, если речь идёт о программной инженерии станет возможным разработка более сложного программного обеспечения.

Важно понимать, что магистратура не будет утеряна, она в текущей ситуации обретёт более существенное значение – глубокая подготовка специалистов.

Такое нововведение с одной стороны сглаживает острые углы, делает высшее образование более прозрачным, с другой образование приобретает большую вариативность, что также выступает позитивной тенденцией в реформировании системы.



Обучаясь в магистратуре, многие студенты совмещают работу и учебу, тем более что занятия в большинстве на дневная форма обучения магистратур проводится по вечерам в будние дни и субботам. Согласно данным мониторинга экономики образования 78 % среди опрошенных студентов магистратуры имеют опыт работы и столько же (77,6%) совмещают работу и учебу, работая в среднем 30 часов в неделю (среди студентов бакалавриата – 47,5%, продолжительность рабочей недели – 24 часа) [3].

Следует согласиться с мнением, что развитие магистратуры и рост спроса на магистерские программы должны быть поддержаны эффективным диалогом между вузом и индустрией, смысл которого «способствование формированию профессионально-ориентированных компетенций магистров, дополняющих компетенции бакалавров» [4].

Тогда возникает закономерный вопрос, какова будет мотивация молодого специалиста, получившего полноценное высшее образование идти в магистратуру и продлевать свое образование еще на два года?

В таблице 2 рассмотрим сколько выпускников, которые уже трудоустроены приняли решение о получении дополнительного высшего образования.

Из представленных данных видно, что более 70 % опрошенных не проходят дообучение, по программам специалитета этот процент достигает 71,5 %.

Таблица 2. Дообучение (переобучение) выпускников 2016-2020 гг. выпуска, трудоустроившихся по найму, в первый год работы по связи первой работы с получением профессией (специальностью) и уровню образования

	Всего	В том числе имеют образование				
		Высшее по программам подготовки кадров высшей квалификации	Высшее по программам специалитета и магистратуры	Высшее по программам бакалавриата	Среднее профессиональное по программам подготовки специалистов среднего звена	Среднее профессиональное по программам подготовки квалифицированных рабочих, служащих
<b>Первая работа связана с полученной профессией (специальностью)</b>						
Проходили дообучение (переобучение), %	28,9	22,8	28,5	25,9	25,8	25,5
Не проходили дообучение (переобучение), %	73,1	77,4	71,5	74,1	74,2	74,5
<b>Первая работа не связана с полученной профессией (специальностью)</b>						
Проходили дообучение (переобучение), %	28,0	13,5	28,8	27,0	29,3	24,9
Не проходили дообучение (переобучение), %	72,0	86,5	71,2	73,0	70,7	75,1

В результате снижения общей доли магистрантов из выпуска во всех вузах РФ всего (таблица 1) и увеличение доли не желающих продолжать высшее образование (таблица 2), можно сделать вывод об убыточности магистратуры, хоть из года в год появляются новые предложения магистерских программ, к сожалению, такие тенденции ведут к убыточности российских вузов, магистратура перестает быть рентабельной в рамках новых приемных кампаний.

Однако, важным критерием до сих пор можно считать восприятие работодателями квалификаций «бакалавр», «магистр», специалист».

В одном из исследований сделан вывод о том, что оценить квалификацию «магистр» работодатели на региональном рынке труда пока не готовы [5].

То есть, работодатели формируют набор компетенций таким образом, что уровень образования достаточен для этого достаточен уровень бакалавра и специалиста. Данный тезис подтверждает аналитические данные на рисунке 1.

(в процентах от численности выпускников, не искавших работу после окончания обучения, соответствующего уровня образования)

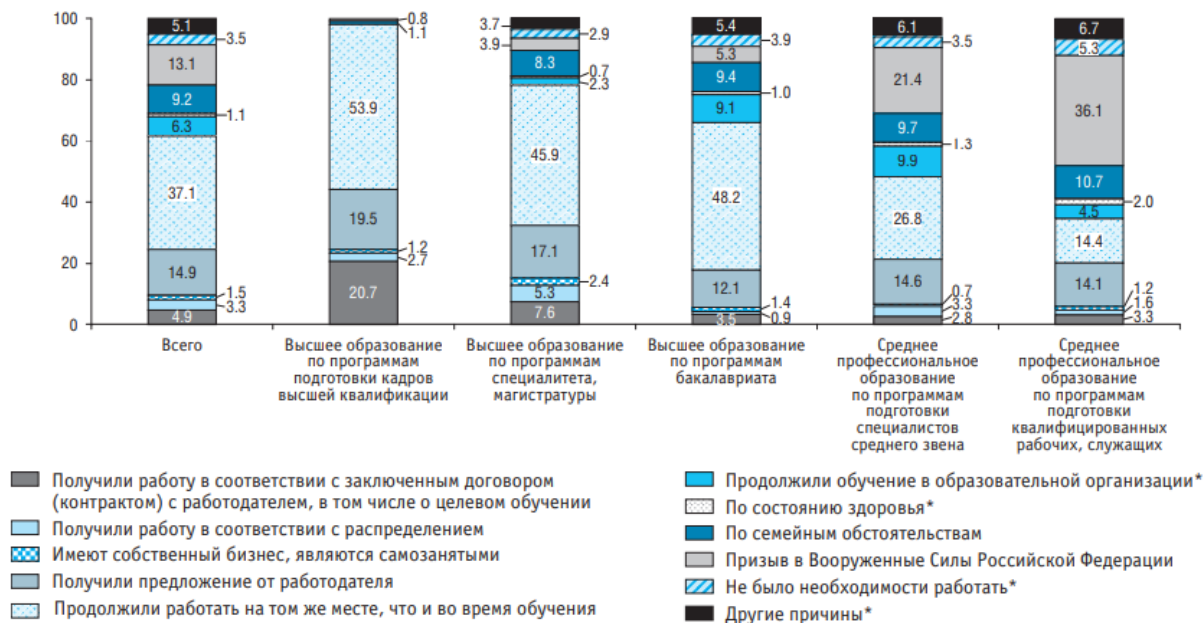


Рисунок 1. Выпускники 2016-2020 гг. выпуска, не искавшие работу после окончания обучения, по причинам и уровню образования

Из рисунка видно, что по программам бакалавриата лишь 9,1 % продолжили обучение в образовательной организации, когда как по программам специалитета этот процент и вовсе составляет 2,3 % от общего процента выпуска. Из чего можно сделать вывод о том, что компетенции, которые могут быть получены студентами по программам магистратуры недооцениваются работодателями.

Немало важным фактом является и отношение различных групп населения к высшему образованию в целом. По данным исследований ВЦИОМ «Высшее образование: социальный лифт или потерянное время», где респондентов просили высказать собственную мотивацию к получению высшего образования [6]. За последние 10 лет доля тех, кто считает, что высшее образование может обеспечить человеку подъем по социальному лифту снизилась на 19 %, увеличился процент опрошенных, которые считают, что устроить успешную жизнь можно и без наличия диплома о высшем образовании (56 % в 2018 г.) [7].

Все это накладывает отпечаток на востребованность магистерских программ. Не стоит забывать, что магистратура изначально воспринималась как научные изыскания, то есть студентов подготавливают к преподавательской или иной научной деятельности, как так даже в учебных планах присутствует педагогическая практика, а по окончанию подразумевалась защита магистерской диссертации, в следствие чего сокращение их (магистерских программ) востребованность. Принцип мобильности студентов также не был реализован. Лишь 5 % студентов РФ были вовлечены в обучение за рубежом и 31 % планировали поступать за рубеж [8].

При сопоставлении магистратуры и специалитета ряд студентов ассоциировали степень магистра с более академическим, ориентированным на научную карьеру, в противоположность более практикоориентированной подготовке специалиста.

Неопределенность внешней среды, усилившаяся в начале 2020 г., привела к скачку (возможно, вынужденному) в развитии новых программ магистратуры, учитывающих потребности рынка.

Экспресс-анализ состояния магистратуры в российских вузах в 2020 г. показывает, что картина постепенно начинает меняться. Лидирующие ВУЗы по стране анонсируют новые полностью англоязычные программы по все большему числу направлений подготовки. Некоторые начинают это реализовывать полностью в онлайн формате с привлечением в качестве партнеров мировых площадок массовых онлайн курсов – Coursera, edX [9].

В настоящий момент связи с меняющийся в мире обстановкой, а также изменениями в кросс-культурных коммуникациях между странами, все большую актуальность набирают программы магистратур, включающие в себя преподавание на китайском языке, хинди, португальском языке, а также языках иранской группы.

Вышеупомянутые нововведения требуют подготовительных мероприятий, проведение всестороннего анализа принятых решений, а также обязательная апробация с последующими мероприятиями по совершенствованию.

Магистратура развивается вместе с новыми технологиями, университеты постепенно осваивают потенциал магистратуры с точки зрения институционального развития, продвижения своего бренда, повышения имиджа и привлекательности.

На пути повышения конкурентоспособности магистерских программ все больше и больше становится актуальный онлайн формат с максимальным привлечением преподавателей практиков с применением новых образовательных технологий и ведением лекций и практик в стиле МВА, что подразумевает обмен опытом в профессиональной сфере то есть классические преподаватели высшей школы не имеющие опыта профессионального в том или иной реальном секторе экономики выдают магистрантам выдают продвинутый уровень базисных теоретических знаний, а преподаватели практики из реального сектора экономики помогают применить теоретические знания на практике.

#### Список используемой литературы:

1. Газета «Коммерсантъ» «Будут и бакалавриат, и магистратура» № 96 от 02.06.2022, стр. 1 [Электронный ресурс] – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5381815>
2. Образование в цифрах: 2022 : краткий статистический сборник / Л.М. Гохберг, Л.Б. Кузьмичева, О.К. Озерова и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : НИУ ВШЭ, 2022. – 132 с. – [Электронный ресурс] – URL: <https://issek.hse.ru/mirror/pubs/share/749756927.pdf>
3. Рудаков В.Н., Рощина Я.М., Битокова Л.А. Изменение стратегий, мотиваций и экономического поведения студентов и преподавателей российских вузов [Электронный ресурс.] – URL: [https://memo.hse.ru/data/2019/03/05/1196154632/2019\\_inbul\\_133\(1\).pdf](https://memo.hse.ru/data/2019/03/05/1196154632/2019_inbul_133(1).pdf)
4. Кузнецова В.Н. Магистратура: проблемы становления. Высшее образование в России. 2011 № 1 С.45-48.
5. Степанова Ю.Б. Молодые специалисты с высшим образованием и работодатели: взаимные ожидания в практике социологического изучения. Вестник Поволжского института управления. 2018 .Т.18 № 2 С. 95-103.
6. Зборовский Г.Е., Амбарова П.А. Социология высшего образования в структуре отраслевого социологического знания: проблема структурирования // Социологические исследования. 2019 № 5. С. 139-149. С. 140
7. ВЦИОМ НОВОСТИ: Высшее образование: путь к успеху или лишняя трата времени и денег? – [Электронный ресурс] – URL: <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/vysshee-obrazovanie-put-k-uspekhu-ili-lishnyaya-trata-vremeni-i-deneg>
8. Набут Н.П., Пузанова Ж.В., Ларина Т.И. Жизнь студента в европейском измерении. Социологическое исследование 2017. № 5. С. 47-50

9. Учебный центр НФПК – [Электронный ресурс] – URL:  
<https://ntf.ru/sites/default/files/Instrumenty%20razvitiya%20magistratury%20v%20novykh%20usloviyakh%20reytingi.pdf>

## Правовое положение холдингов в РФ: проблемы и перспективы правового регулирования

### Legal status of holdings in the Russian Federation: problems and prospects of legal regulation

*Арасланова Алина Олеговна*

*Студент 4 курса*

*Факультет Юриспруденция*

*Волго-Вятский институт (филиал) Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

*Киров*

*e-mail: araslanova\_2001@mail.ru*

*Araslanova Alina Olegovna*

*Student 4 term*

*Faculty of Jurisprudence*

*Volgo-Vyatka Institute (branch) O. E. Kutafin University (MSAL)*

*Kirov*

*e-mail: araslanova\_2001@mail.ru*

#### **Аннотация.**

В статье дается характеристика холдинга как формы корпоративного объединения. Исследован отечественный опыт развития холдинговых компаний. Рассмотрены особенности структуры холдинговых компаний. Проанализированы основные проблемы и перспективы правового регулирования холдингов.

#### **Annotation.**

The article describes the holding as a form of corporate association. The domestic experience of the development of holding companies is investigated. The features of the structure of holding companies are considered. The main problems and prospects of legal regulation of holdings are analyzed.

**Ключевые слова:** холдинг, холдинговая компания, управляющая компания, правовой статус холдинга.

**Key words:** holding, holding company, management company, legal status of the holding.

В 1990-е годы вследствие развития рыночной экономики в Российской Федерации возникла необходимость в том, чтобы использовать новые методы управления деятельностью хозяйствующих субъектов. Ими стали холдинговые объединения, соответствующие добровольному принципу объединения, а также характерные для тех стран, характерной чертой которых является развитая система рыночных отношений. [8, с. 149]. Для того чтобы сформировать целостную теоретико-правовую концепцию холдингов необходимо рассмотреть вопрос о том, каким образом излагаются понятия холдинг и холдинговая компания в трудах учёных-юристов, в юридической прессе и в профессиональных изданиях и как они соотносятся между собой в доктрине.

На данный момент отсутствует нормативно-правовой акт, который полностью раскрывает сущность понятия «холдинг». Единственным актом, который содержит определение понятия «холдинг» выступает Временное положение о холдинговых компаниях, создаваемых при преобразовании государственных предприятий в акционерные общества, утвержденное Указом Президента РФ от 16.11.1992 № 1392. Так, согласно пункту 1.1. данного положения «Холдинговой компанией признается предприятие, независимо от его организационно-правовой формы, в состав активов которого входят контрольные пакеты акций других предприятий» [1]. Такое определение нельзя назвать полным по причине того, что нормативно – правовой акт, который его содержит, разрабатывался для случаев создания таких объединений при приватизации и требования данного документа обязательны для всех холдинговых компаний, доля капитала которых, находящаяся в государственной собственности, в момент создания компании превышала 25%. Термин холдинг зачастую можно встретить в названиях компаний, например, АО «Газпром-медиа холдинг», ООО «Форд Соллерс Холдинг», в их корпоративной отчетности, например, ОАО «РЖД», ПАО «Банк ВТБ». [5, с. 574].

Историческое развитие холдингов в нашей стране можно разделить на три этапа. Данное разделение основано на действующем в конкретный этап законодательстве.

Первый этап длился с конца XIX в. до 30-х годов XX в. После 1921 года 20 века получают широкое распространение синдикаты – объединения предпринимателей, которые существовали ещё в царской России. Причиной для этого послужило принятие Наказа СНК «О новой экономической политике», исходя из норм которого государственные могли перейти на систему хозяйственного расчета. Именно это сделало возможным реализацию их продукции на свободном рынке. Такая система значительно отличалась от существовавшей до этого системы сбыта и снабжения только с помощью центров главков Всероссийского совета народного хозяйства. Приведем пример одного из первых синдикатов в России – «Синдикат сахарозаводчиков», который был основан в 1887 году. [3, с. 132].

Второй этап определяется периодом деятельности производственно - хозяйственных комплексов и связан с утверждением «Общего положения о всесоюзном и республиканском промышленных объединениях» Постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 2 марта 1973 г. и «Положения о производственном объединении (комбинате)», утвержденного постановлением Совета Министров СССР от 27 марта 1974 г. № 212.

Началом третьего этапа можно назвать конец 80-х годов 20 века. Это период развития кооперации и хозяйственной деятельности в России. На этом этапе был принят Закон СССР от 26 мая 1988 г. 8998-ХI "О кооперации в СССР", который распространялся на хозяйственную деятельность кооперативов. Статья 16 данного Закона установила возможность кооперативов на добровольных началах объединяться в союзы или объединения кооперативов, решение об образовании которых принималось на съездах, собраниях делегатов кооперативов [3, с. 132].

Так как холдинг это не отдельный вид юридического лица, а только форма объединения юридических лиц, они создаются с участием различных организационно-правовых форм [4, с. 2].

В качестве основного общества может выступать не только хозяйственное общество – акционерное, с ограниченной ответственностью, но и хозяйственное товарищество – полное или на вере. Также холдинговыми отношениями являются отношения унитарного предприятия с хозяйственным обществом, в котором оно имеет преобладающее участие. Дочерним может быть только хозяйственное общество. [6, с. 182].

На современном этапе в силу наличия сильного государственного сектора стали широко распространены холдинги с государственным участием. Такие холдинги могут возникать на базе акционерных обществ с контрольным государственным участием. К примеру, ПАО «Аэрофлот», ПАО «Газпром», ПАО «НК «Роснефть». Также холдинги с государственным участием могут формироваться на базе государственных корпораций. После того как государственная корпорация получит контрольный пакет акций хозяйственного общества, она станет функционировать как головная организация государственных холдингов. В качестве примера таких холдингов, можно привести «Росатом» и «Ростех». Они имеют широкую сеть субхолдингов, имеющих преобладающее участие в других хозяйственных обществах. Исходя из этого формируется мощная интегрированная структура, головной организацией которой выступает государственная корпорация. [6, с. 183].

Важным способом оптимизации холдинговых структур выступает их классификация по ряду характерных черт.

В качестве первой можно обозначить классификацию по способу установления контроля головной компании над дочерними предприятиями или по типу зависимости. Она выделяет такие холдинги как имущественный и договорной. Имущественные холдинги являются наиболее распространенными. Их суть в том, что контрольным пакетом акций дочерних компаний владеет материнская компания. Их характерными чертами являются, во-первых, то, что они основаны на преобладающем участии в уставном капитале хозяйственного

общества, во-вторых, основное общество как акционер участвует в формировании органов управления и контроля дочерних обществ. [12, с. 192]. В качестве примера можно привести крупнейшую российскую инвестиционную компанию АФК «Система», которая владеет контрольным пакетом акций мобильного оператора МТС, МТС-Банка, сети магазинов для детей Детский мир, сети частных медицинских клиник МЕДСИ, гостиничной сети Cosmos Hotel Group и ряда других крупных компаний в различных отраслях экономики [2]. Отличие договорных холдингов от имущественных в том, что холдинговые отношения в данном случае возникают в силу, в рамках и на срок заключенного договора, а право основного общества определять решения дочерних обществ определяется условиями договора [12, с. 195].

Ещё одним классификационным признаком для разделения холдингов являются виды работ и функции головной компании по отношению к дочерним предприятиям. Так, выделяется чистый и смешанный холдинги. В.А. Лаптев в своей монографии называет чистый холдинг «держательским». Это связано с тем, что в чистых холдингах основное общество выполняет только функции «держательской компании», то есть данные холдинги возникают только, когда холдинговая компания владеет долями уставных капиталов дочерних компаний и не осуществляет производственную (предпринимательскую деятельность). Как пример чистого холдинга В.А. Лаптев приводит в своей работе компанию «Тройка Диалог». [10, с. 145]. Смешанный холдинг является наиболее распространенным видом в России и других странах постсоветского пространства, чем чистый. Это вызвано, прежде всего, ситуацией переходного периода, в масштабах которой формировались основные финансово-промышленные объединения [13]. В смешанном холдинге холдинговая компания вместе с другими участниками реализует самостоятельную производственную (предпринимательскую, коммерческую) деятельность. [13].

Примером смешанных холдинговых компаний являются нефтяные компании «Лукойл» и «Сургутнефтегаз».

В зависимости от территории деятельности выделяют национальный и транснациональный холдинг. Суть национального холдинга в том, что хозяйственные общества холдинга действуют только в одной стране и подчиняются одному правовому режиму. Так, в Российской Федерации национальными холдингами являются ООО «Бристоль», ООО «Азбука вкуса», Транснациональный холдинг представляет собой объединение юридических лиц, в котором хозяйственные общества находятся в разных странах и подчиняются разным правовым режимам. Особенностью данного вида холдингов является реализация возможности регистрации отдельных участников объединения в странах с выгодным режимом налогообложения, с развитыми инструментами финансовых рынков, доступным кредитованием. В качестве примеров транснациональных холдингов можно привести ПАО «Лукойл», ООО «Яндекс» [12, с. 198].

В большинстве случаев холдинги формируются стихийно и часто непродуманно, что ведет к возникновению различных правовых коллизий. Чаще всего холдинговые структуры «де-юре» состоят из не связанных между собой хозяйственных субъектов. Отсюда возникает необходимость проанализировать проблемы совершенствования правового регулирования организации и деятельности холдингов [7, с. 54].

Первой проблемой, которую мы рассмотрим, является проблема низкой степени контроля акционеров и советов директоров головной компании холдинга за сделками, которые совершаются на уровне подконтрольных компаний. Для её разрешения следует предоставить безусловное законодательное право акционеров головных компаний внутри холдинговых структур на доступ к документам и информации дочерних и прочих зависимых компаний, подконтрольных холдинговой компании [9, с. 322].

Следующая проблема выражается в ответственности холдинговой компании за убытки на уровне подконтрольной компании. Приведем в качестве примера дело Кировского завода, где миноритарные акционеры взыскали с генерального директора убытки, которые он причинил, совершая от имени общества различные

сделки. Кроме того существуют случаи, когда суды отказывали в подобных исках, объясняя это тем, что сделка с имуществом головной компании на уровне дочернего общества не несет отрицательный имущественный эффект для группы компаний в целом и акционеров головной компании в частности. Для разрешения рассматриваемой проблемы предлагается определение минимального срока для разделения событий принятия решения головной компании и наступления негативных имущественных последствий для дочернего общества для того чтобы признать причинную связь, определить критерии прогнозируемости убытков для правонарушителя – головной компании.

Отметим основные перспективы развития холдингов в Российской Федерации.

Во-первых, управляющим холдинга следует рассматривать его как бизнес, а не управление отдельными компаниями. Такой подход позволит сместить акцент с краткосрочных финансовых интересов собственников и оперативного управления к решению стратегических задач и достижению долгосрочных целей.

Во-вторых, большинство российских холдингов нацелены на усиление своего влияния на внутреннем рынке за счет увеличения объемов производства и продаж, уделяя меньшее внимание качеству и конкурентоспособности, упуская возможности совершенствования продукта и услуг до мирового уровня. Необходимо приложить усилия в направлении повышения конкурентоспособности продукции на мировом рынке, что в настоящее время приобретает все большую актуальность в связи с вступлением России в ВТО. [9, с. 322].

В-третьих, необходимо большее внимание уделять инновационным продуктам и технологиям, создавать холдинги инновационного типа, привлекать инвестиции [9, с. 322].

В – четвертых, следует выработать правильное соотношение краткосрочных интересов собственников и интересов бизнеса, с четким разграничением финансового и предметного бизнеса, что не должно ограничиваться контролем финансовых потоков [11, с. 65].

Таким образом, на данный момент отсутствует нормативно-правовой акт, который полностью раскрывает сущность понятия «холдинг». При этом весьма распространено использование терминов холдинговая компания и холдинг-компания. Холдинг как вид предпринимательских объединений, не является новым для отечественного и зарубежного права и имеет глубокие исторические корни в каждой стране. Правовое регулирование холдингов в нашей стране в течение всего своего исторического развития претерпело большое количество изменений.

#### Список используемой литературы:

1. Указ Президента РФ. О мерах по реализации промышленной политики при приватизации государственных предприятий : указ Президента Рос. Федерации от 16 ноября 1992 г. № 1392. – Текст : непосредственный // Российская газета. – 1992. – 20 ноября . – С. 10.
2. АФК «Система». – URL: <https://sistema.ru/> (дата обращения: 19.05.2023). – Режим доступа : свободный. – Текст : электронный.
3. Белевцев, Н. В. Зарубежный и отечественный опыт развития холдинговых компаний / Н. В. Белевцев. — Текст : непосредственный // Общество и право. – 2010. – № 1(28). – С. 131-134. – EDN OOKTFR..
4. Богатков, С.А. Холдинг / С.А. Богатков . — Текст : непосредственный // СПС КонсультантПлюс. – 2022. – С. 1-3.
5. Габов, А.В. Координация экономической деятельности в российском правовом пространстве: монография / К. М. Беликова, А. В. Габов, Д. А. Гаврилов. – Москва : Юстицинформ, 2015. – 656 с. ISBN 978-5-7207-1275-0. – Текст : электронный.
6. Габов, А.В. Корпоративное право : учебник для студентов, обучающихся по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция / А.В. Габов. – Москва : Статут, 2019. – 728 с., [3] л. цв. Портр.; 22 см. – ISBN 978-5-8354-1472-7— Текст : непосредственный.
7. Куликов, А. В. Некоторые проблемы правового обеспечения деятельности холдингов в России / А. В. Куликов, А. А. Городилов. — Текст : непосредственный // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2016. – № 1(43). – С. 53-57. – EDN VRAPJR.



8. Курбатов, А. Д. Правовое положение холдингов в Российской Федерации / А. Д. Курбатов, Н. А. Казурова. — Текст : непосредственный // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. — 2019. — № 5. — С. 148-150. — DOI 10.24411/2500-1000-2019-10936. — EDN JEDTTL.
9. Матяш, Д. В. Перспектива развития холдинга и современные тенденции корпоративного управления / Д. В. Матяш. — Текст : непосредственный // Материалы V Международной научно-практической конференции, Барнаул, 26–27 апреля 2012 года / под редакцией В.И. Звонникова, О.В. Кожевиной. — 2012. — № 1. — С. 321-324. — EDN RZAISV.
10. Сулакшин, С.С. Правовая модель холдинга для России : монография / С. С. Сулакшин, Е.Э. Буянова, В.В. Кулаков, Н.И. Михайлов, Е.С. Сазонова. — Москва : Научный эксперт, 2012. — 278, [1] с. ISBN 978-5-91290-188-1. — Текст : непосредственный.
11. Хальфин, Р. М. Холдинги: тенденции и перспективы развития в современных российских условиях / Р. М. Хальфин. — Текст : непосредственный // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. — 2015. — № 11(66). — С. 64-67. — EDN UMBWIV.
12. Шиткина, И.С. Корпоративное право в таблицах и схемах / И.С.Шиткина. — М.: Юстицинформ, 2016. — 556 с. — ISBN 978-5-7205-1292-7. — Текст : непосредственный.
13. HR - Portal. — URL: <https://hr-portal.ru/article/novye-aspekty-upravleniya-smeshannym-holdingom> (дата обращения: 19.05.2023). — Режим доступа : свободный. — Текст : электронный.

**Правовое регулирование вкладов в иностранной валюте в российских банках****Legal regulation of foreign currency deposits in russian banks****Кулагин Глеб Дмитриевич**

Студент 4 курса

Факультет Юриспруденция

*Оренбургский Институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

460000, Оренбург, улица Комсомольская, 50

e-mail: e-mail: 2k17kgd@gmail.com

**Kulagin Gleb Dmitrievich**

Student 4 term

Faculty of Jurisprudence

*Orenburg Institute (Branch) of Moscow State Law University named after O.E. Kutafin (MSLA)*

460000, Orenburg, Komsomolskaya Street, 50

e-mail: e-mail: 2k17kgd@gmail.com

**Научный руководитель****Кузьмина Мария Вячеславовна**

Кандидат юридических наук

*Оренбургский Институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

460000, Оренбург, улица Комсомольская, 50

e-mail: oMVKuzmina@msal.ru

**Scientific adviser****Kuzmina Maria Vyacheslavovna**

Ph.D. of Juridical Sciences

*Orenburg Institute (Branch) of Moscow State Law University named after O.E. Kutafin (MSLA)*

460000, Orenburg, Komsomolskaya Street, 50

e-mail: oMVKuzmina@msal.ru

**Аннотация.**

В 2023 году регулирование депозитов в иностранной валюте в российских банках претерпело ряд изменений, направленных на повышение прозрачности, защиту интересов вкладчиков и укрепление международной финансовой стабильности. В данной статье рассмотрена нормативно-правовая база, регулирующая валютные депозиты в российских банках, и выделены наиболее существенные изменения, внесенные в 2023 году в законодательстве Российской Федерации.

**Annotation.**

In 2023, the regulation of foreign currency deposits in Russian banks underwent a number of changes aimed at increasing transparency, protecting the interests of depositors and strengthening international financial stability. This article discusses the regulatory framework governing foreign currency deposits in Russian banks and highlights the most significant changes made in 2023 in the legislation of the Russian Federation.

**Ключевые слова:** иностранная валюта, вклад, банк, валюта, денежные средства, закон, банковская деятельность, средства платежа.

**Key words:** foreign currency, deposit, bank, currency, money, law, banking, means of payment.

Вклады в иностранной валюте давно стали популярным инструментом защиты собственных сбережений от инфляции и других экономических рисков. Однако, кроме высокой доходности, такие вклады подвергаются ряду рисков, связанных с изменением курса иностранной валюты и прочими рисками.

Депозиты в иностранной валюте относятся к депозитам, деноминированным в иностранной валюте, такой как доллары США, евро или любая другая валюта иностранного государства, и размещенным в российских банках. На эти депозиты распространяются иные правила и положения, чем на депозиты в рублях, в связи с колебаниями обменных курсов и другими рисками, связанными с волатильностью иностранных валют.

Так, регулирование депозитов в иностранной валюте в российских банках регулируется рядом законов и нормативных актов, в том числе Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом «О банках и банковской деятельности» от 02 декабря 1990 № 395-1 (далее – Федеральный закон «О банках и банковской деятельности»), нормативными актами Центрального банка России (далее – ЦБ РФ) и рядом других нормативных правовых актов.

В настоящее время в экономической литературе нет единого мнения и разброс точек зрения о правовой природе банковского вклада достаточно широк. Наиболее многочисленная группа авторов рассматривает договор банковского вклада как разновидность договора займа, в котором заемщиком выступает банк, а займодавцем является вкладчик [6]. Другие же авторы считают, что договор банковского вклада является особым договором, объектом которого является сам вклад и по нему возникают обязательно-правовые, а не вещно-правовые отношения.

Как видно из представленного обзора, возникает множество вопросов о правовой природе банковского вклада, ответы на которые не могут быть однозначными.

Прежде необходимо рассмотреть понятийный аппарат, а именно определение вклада, согласно которому вклад - это денежные средства в валюте Российской Федерации или иностранной валюте, размещаемые физическими лицами в целях хранения и получения дохода. Доход по вкладу выплачивается в денежной форме в виде процентов. Вклад возвращается вкладчику по его первому требованию в порядке, предусмотренном для вклада данного вида федеральным законом и соответствующим договором [3]. Так же договор банковского вклада (депозита), по которому одна сторона (банк), принявшая поступившую от другой стороны (вкладчика) или поступившую для нее денежную сумму (вклад), обязуется возвратить сумму вклада и выплатить проценты на нее на условиях и в порядке, предусмотренных договором. Если иное не предусмотрено законом, по просьбе вкладчика-гражданина банк вместо выдачи вклада и процентов на него должен произвести перечисление денежных средств на указанный вкладчиком счет [1].

Согласно этим нормативным актам, резиденты и нерезиденты могут открывать вклады в иностранной валюте в российских банках, а также переводить иностранную валюту на свои банковские счета. Одним из важных правовых аспектов открытия вкладов в иностранной валюте - это необходимость пройти процедуру идентификации клиента, согласно Федеральному закону «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07 августа 2001 № 115-ФЗ. Это значит, что клиент должен предоставить паспорт и другие документы, подтверждающие его личность и место жительства, а также документы, подтверждающие источник происхождения денежных средств, например, договор купли-продажи валюты или выписку из банковского счета в другой стране [2].

Федеральным законом «О банках и банковской деятельности», устанавливаются принципы деятельности банков в Российской Федерации, а также права и обязанности вкладчиков, заемщиков и иных кредиторов. По закону банки обеспечивают сохранность вкладов и своевременность исполнения своих обязательств перед вкладчиками [2]. Таким образом, по требованию вкладчика банк обязан вернуть сумму вклада в той валюте, которая обусловлена договором банковского вклада.

Так И. подал иск против банка с требованием вернуть вклады и проценты по вкладам, сославшись на то, что по истечении срока действия договора ему не были возвращены вклады и проценты. По договору вклада сумма вносилась в иностранной валюте.

Решением районного суда сумма залога и проценты по сумме вклада были возвращены в пользу истца в рублях.

По протесту заместителя председателя Верховного суда Российской Федерации решение о взыскании вклада и процентов на сумму вклада было отменено по следующим основаниям:

Условия договора о депозите в иностранной валюте не противоречат законодательству Российской Федерации.

Согласно соглашению сторон, И. был обязан вносить средства в иностранной валюте на банковские счета, а банк был обязан обеспечить погашение вкладов с процентами. Дополнительные условия предусматривали, что операции с использованием средств вкладчика в иностранной валюте осуществляются в соответствии с действующим законодательством, правилами и тарифами, утвержденными банком.

Таким образом, ответчик должен был выполнить свое обязательство по возврату депозитов в той валюте, в которой они были внесены.

Из этих положений вытекают следующие выводы. Банк обязан по требованию вернуть депозитарию сумму депозита в валюте, указанной в банковском депозитарном договоре. Если договором предусмотрено, что депозит, депонированный в иностранной валюте, подлежит возврату вкладчику в той же валюте, то в случае нарушения банком этого обязательства депозит, депонированный в иностранной валюте в соответствии с соглашением, подлежит возврату. Это по требованию вкладчика.

Поскольку объектом депозита является определенная сумма денег в иностранной валюте, одной из основных целей депозита является хранение его в банке, который обязан обеспечить сохранность депозита и выдать его вкладчику. По требованию, депозит, внесенный в иностранной валюте, должен быть выдан вкладчику в той же валюте, что и депозит и в том случае, если депозитный договор банка не содержит условия выдачи депозита в иностранной валюте.

Банки также должны соблюдать требования Центрального банка России в отношении размещения вкладов в иностранной валюте, соотношения вкладов в иностранной валюте и вкладов в рублях, сроков возврата вкладов, максимальной суммы вкладов.

ЦБ РФ, являясь основным регулятором банковского сектора в России, в 2023 году внес ряд изменений в правила, регулирующие валютные депозиты.

Одним из наиболее значительных изменений стало увеличение минимального резервного требования по депозитам в иностранной валюте. ЦБ РФ требует от банков поддерживать определенный процент депозитов в резерве, чтобы обеспечить достаточную ликвидность в случае финансового кризиса. В 2023 году минимальные резервные требования по депозитам в иностранной валюте были увеличены с 5% до 7%, что отражает более высокий риск, связанный с депозитами в иностранной валюте [4].

Еще одним изменением, внесенным ЦБ РФ, стало требование к банкам предоставлять более подробную информацию о рисках, связанных с депозитами в иностранной валюте. Банки теперь обязаны предоставлять информацию о рисках, связанных с колебаниями валютных курсов, процентных ставок и других рыночных условий [5].

Минимальный срок валютных вкладов был увеличен до одного года. Кроме того, введены ограничения на максимальную сумму депозитов в иностранной валюте, которая не может превышать эквивалент 5 млн долларов США.

До 9 сентября 2023 г. продолжают действовать ограничения по операциям с наличной иностранной валютой:

- резидентам разрешается получать в кредитной организации не более 5 тыс. долларов США или не более такой же суммы в эквиваленте в евро, фунтах стерлингов, японских иенах. Данную сумму можно получить только для оплаты расходов по зарубежным командировкам. Этот лимит может быть увеличен в особых случаях по

запросу банка к регулятору. Если выдаются евро, фунты стерлингов, японские иены, эквивалент в долларах США определяется по курсу кредитной организации, но не ниже официального курса Банка России;

- нерезидентам запрещено получать наличные доллары США, евро, японские иены, фунты стерлингов.

Иные условия депозитов и счетов в указанных иностранных валютах, открытых на 10 марта 2022 г. юридическим лицам и ИП, не меняются.

Валюты, помимо долларов США, евро, японских иен, фунтов стерлингов, резиденты и нерезиденты могут получать без ограничений по рыночному курсу на день выдачи.

Следует также учитывать, что владельцы вкладов в иностранной валюте обязаны платить налог на доходы физических лиц. По стандартным правилам, налог составляет 13% от размера дохода, но в некоторых случаях он может быть уменьшен или освобожден, в зависимости от срока вклада и суммы дохода.

Также, следует отметить, что вклады в иностранной валюте не защищены Фондом страхования вкладов физических лиц Российской Федерации, что означает, что в случае банкротства банка владелец вклада может потерять свои сбережения. Поэтому, перед открытием вклада стоит оценить финансовое состояние банка и его репутацию на рынке.

На данный момент проблема вкладов в иностранной валюте в российских банках заключается в следующем:

1. Риски валютных колебаний: Иностранные валюты могут колебаться в цене в зависимости от экономических, политических и других факторов, что может привести к потере денежных средств или уменьшению их стоимости, что может привести к потере части вложенных средств при конвертации обратно в рубли. Чтобы уменьшить риски валютных колебаний в банковском вкладе, можно выбрать вклад в национальной валюте или валюте, которая имеет стабильный курс. Также можно выбрать вклад с фиксированной процентной ставкой, которая не зависит от изменений курса валюты.

Однако, в любом случае, инвесторы должны понимать, что банковские вклады не являются безрисковыми инвестициями, и могут быть подвержены другим рискам, таким как инфляция и изменение процентных ставок. Перед открытием вклада, важно провести анализ рынка и выбрать наиболее подходящий вариант вклада, основываясь на своих личных финансовых целях и рисковых предпочтениях.

2. Низкие проценты: Ставки на депозиты в иностранной валюте обычно ниже, чем на депозиты в рублях.

Так согласно сведениям о средних арифметических процентных ставках по вкладам физических лиц в долларах США, опубликованным ЦБ РФ, процентная ставка на вклады:

- «до востребования» - 0,01%
- до 30 дней, кроме "до востребования" – 0,23%
- от 31 до 90 дней – 0,31%
- от 91 до 180 дней – 0,95%
- от 181 дня до 1 года – 0,63%
- от 1 года до 3 лет – 0,58%

3. Регулятивные ограничения, в результате которых произошел «отток» капитала: например по данным ЦБ, домохозяйства с января по октябрь 2022 года вывели в зарубежные банки 2,1 трлн руб.

Остальное по большей части переложили в наличную валюту: за девять месяцев россияне нарастили ее объем как раз на 1,2 трлн рублей. Иначе говоря, люди попросту забрали из банков, что смогли, остальное — рублями и купили на них все ту же валюту.

Из той же статистики мы видим еще несколько важных моментов. Цифры показывают, откуда и куда в последние месяцы переключались валютные инвесторы-физлица, уходящие не только из депозитов, но также из зарубежных акций и евробондов:

- акции нерезидентов (-85 млрд)
- облигации нерезидентов в валюте (-54 млрд)
- облигации резидентов в валюте (+48 млрд).

4. Валюты, поступающие на счета, сразу же подпадают под действие ограничения на последующую выдачу наличных. Соответственно, существует риск того, что затем эти средства придется обменять на рубли, независимо от того, нужно это клиенту или нет. Наряду с этим существует риск потери конвертации, поскольку в настоящее время невозможно с достаточной точностью спрогнозировать среднесрочный обменный курс рубля по отношению к доллару и евро.

Таким образом правовое регулирование вкладов в иностранной валюте в российских банках в условиях санкций несколько усложнилось и, возможно, продолжит меняться. Рынок депозитов в иностранной валюте в последние месяцы был относительно стабилен – их доля в общем объеме привлеченных средств физических лиц остается практически неизменной. Однако экономисты советуют, что если срок действия депозита в долларах или евро истек, и вы не хотите снимать средства в банке (например, из-за неблагоприятного текущего обменного курса), вы можете продлить его на такой завышенный процент. На их взгляд, лучше открыть новый валютный вклад в дружественной валюте, например, в юанях или гонконгских долларах, поскольку последний тесно связан с долларом США.

#### **Список используемой литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021 г.) // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
2. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 № 115-ФЗ (ред. от 18.03.2023 г.) // Консультант : сайт. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_32834/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32834/) (дата обращения: 19.04.2023).
3. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 29.12.2022 г.) // Консультант : сайт. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5842/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/) (дата обращения: 19.04.2023).
4. Указание Банка России от 21 февраля 2023 г. № 6366-У «Об обязательных резервных требованиях» // Вестник Банка России, 1 марта 2023 г. № 11.
5. Указание Банка России от 10 января 2022 г. N 6057-У «О минимальных (стандартных) требованиях к объему и содержанию информации, предоставляемой кредитной организацией, действующей от своего имени при совершении сделки с физическим лицом по возмездному отчуждению ценных бумаг, при заключении договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, либо действующей от имени и (или) по поручению некредитной финансовой организации при заключении с физическим лицом договоров об оказании финансовых услуг, в том числе об их условиях и рисках, связанных с их исполнением, а также о форме, способах и порядке предоставления указанной информации» // Вестник Банка России, 27 апреля 2022 г. № 25.
6. Банковское право / Отв. ред. Л.Г. Ефимова, Д.Г. Алексеева: Учебник для бакалавров. М.: Проспект, 2019. - 151 с.

## Правовое регулирование медицинского туризма в Республике Корея

### Legal regulation of medical tourism in the Republic of Korea

**Царев Олег Олегович**

*Студент 4 курса бакалавриата*

*Юридического факультета*

*МГУ им. М.В. Ломоносова*

*Москва, Россия*

*e-mail: [oleg.tsarev.msu@mail.ru](mailto:oleg.tsarev.msu@mail.ru)*

**Tsarev Oleg Olegovich**

*Bachelor programme (4th year student)*

*Faculty of Law*

*Lomonosov Moscow State University*

*Moscow, Russia*

*e-mail: [oleg.tsarev.msu@mail.ru](mailto:oleg.tsarev.msu@mail.ru)*

#### **Аннотация.**

В настоящий момент одним из самых быстрорастущих рынков в мире является медицинский туризм. Республика Корея в последние годы достигла крайне высокого уровня развития в этой сфере, даже с учетом того, что несколько десятков лет назад государство представляло из себя полу-аграрную страну. Во многом такого успеха удалось добиться благодаря грамотному правовому регулированию медицинского туризма, о чем и рассказывается в статье. Кроме того, свою роль сыграли и иные факторы: командная работа государственных органов и частных организаций, высокий уровень корейского образования, широкая вовлеченность общественных и научных кругов в решение поставленных перед нацией проблем. По результатам проведенного исследования автор делает вывод о том, что в Южной Корее сложились как правовые, так и неправовые предпосылки для дальнейшего развития медицинского туризма.

#### **Annotation.**

At present, one of the most expeditiously expanding markets globally is medical tourism. In recent years, the Republic of Korea has attained an exceedingly advanced level of development in this domain, even considering that merely a few decades ago the nation was characterized as a semi-agrarian country. To a large extent, such success has been achieved due to the adroit legal regulation of medical tourism, as expounded in this article. Furthermore, other factors have played a pivotal role: the collaborative efforts of state authorities and private organizations, the elevated standards of Korean education, and the extensive involvement of public and academic circles in addressing the challenges faced by the nation. Based on the results of the conducted research, the author concludes that both legal and non-legal prerequisites for the continued advancement of medical tourism have emerged in South Korea.

**Ключевые слова:** Южная Корея, Республика Корея, медицинское право, медицинский туризм, корейское законодательство, Индекс Медицинского Туризма, политика Южной Кореи, Ассоциация медицинского туризма.

**Key words:** South Korea, Republic of Korea, medical law, medical tourism, Korean legislation, Medical Tourism Index, South Korea policy, Medical Tourism Association.

Не секрет, что одним из самых быстрорастущих рынков в мире в настоящий момент выступает медицинский туризм. Медицинский туризм представляет из себя практику, при которой туристы целенаправленно пересекают международные границы между государствами, чтобы получить ту или иную форму медицинского лечения в другой стране за пределами своего основного места жительства. Основные предпосылки для данного перемещения миллионов пациентов по всему миру в целом базируются на следующих мотивах: стремление к более качественному уходу, снижение стоимости услуг, более быстрый доступ к лечению. На все эти факторы во многом влияют вопросы макроэкономической политики государств, такие как возможность людей обращаться за лечением в другие страны, отсутствие каких-либо императивных правовых рамок в отношении медицинского туризма, наличие международных соглашений между государствами, а также вопросы медицинской этики пациентов и неприкосновенности их частной жизни [1, с. 2].

На глобальном уровне многие вопросы, связанные с медицинским туризмом, решаются Ассоциацией медицинского туризма (Medical Tourism Association) - некоммерческой организацией, нацеленной на устранение барьеров на пути к доступному, прозрачному медицинскому обслуживанию мирового класса. В компетенцию данной организации входит публикация всеобъемлющего рейтинга стран мира по критерию их популярности с точки зрения медицинского туризма. Потребители оценивают ту или иную страну по более чем сорока критериям, базовыми из которых являются привлекательность места назначения, безопасность и качество медицинской помощи. Так, в Индексе Медицинского Туризма, подготовленного за 2020-2021 годы, в топе рейтинга можно увидеть сразу несколько стран из Юго-Восточной Азии: это, к примеру, Япония, Сингапур, Таиланд и Южная Корея [2]. Хотя последнее из названных государств и занимает всего лишь 14 место (Япония занимает первое место среди всех стран Азии, находясь на втором месте – выше в рейтинге только Канада), в рамках настоящей статьи автор ставит перед собой задачу рассмотреть именно это государство с точки зрения правового регулирования медицинского туризма.

Такой выбор не случаен. Южная Корея долгие годы оставалась полу-аграрной страной, во многом зависящей от своих соседей. До 1970-х годов научно-технический прогресс в стране в основном ограничивался отдельными разработками, главным образом по усовершенствованию использования западной технологии в корейских условиях. Однако, уже в 1980-х годах Южная Корея перешла к более системному научному прогрессу, включающему в себя освоение передовых технологий и развертывание собственной исследовательской базы. И уже в 2010-х страна фактически с нуля заняла второе место среди наиболее инновационных стран, став 11-м государством в мире, вошедшим в «космический клуб» [3, с. 292-293]. Если иные представленные страны в Индексе Медицинского Туризма заняли свое место в ходе более длительного эволюционного развития, то корейское государство получило свой статус фактически за несколько десятилетий, чем и обуславливается повышенный интерес именно к этой стране.

Политика Южной Кореи по активному продвижению медицинского туризма всерьез началась после пересмотра в 2009 году «Закона о медицинском обслуживании» ("Medical Service Act"), что позволило корейским медицинским учреждениям и другим частным компаниям законно привлекать иностранных пациентов к оказанию медицинских услуг. В связи с новеллами законодательства в январе 2009 года правительство Южной Кореи объявило о плане «Новый двигатель роста: концепция и стратегия» ("New Growth Engine: Vision and Strategy"), согласно которому глобальное здравоохранение стало рассматриваться в качестве одной из новых растущих отраслей хозяйства. Это привело к принятию в 2016 году «Закона об оказании содействия в расширении системы здравоохранения для иностранных граждан и привлечении иностранных пациентов» ("Act on Support for Overseas Expansion of Health care System and Attraction of International Patients"). Однако, еще до его вступления в силу правительство Южной Кореи внедрило ряд политических механизмов, направленных на продвижение медицинского туризма, основанных на отдельных сравнительных оценках индустрии медицинского туризма в других странах. В частности, были проанализированы политика и экономические стратегии Таиланда, Сингапура и Индии, основных стран-конкурентов в этом секторе, в результате чего итоги этих оценок во многом повлияли на положения закона 2016 года [1, с. 5].

Интересно, что при введении изменений в законодательство правительство Южной Кореи во многом прислушивалось мнения общества, в особенности тех или иных позиций научного сообщества. Например, начиная с 2008 года, все чаще и чаще стали публиковаться специализированные статьи, посвященные медицинскому туризму. Большинство из них касалось разработки новых отраслей медицинского туризма, а также адаптации зарубежных маркетинговых планов и стратегий продвижения. Часть материалов были посвящены роли центральных органов власти, в частности Министерству здравоохранения и благосостояния, в новой для



Южной Кореи области хозяйствования. Часть статей касались планов по расширению инфраструктуры, а также созданию сайтов, связанных с медицинским туризмом, для иностранцев. Популярность стали набирать работы, посвященные проблематике процедур due diligence различных медицинских компаний и корпораций [4, с. 867]. Многие наработки, подчерпнутые из позиций ученых по тем или иным вопросам медицинского туризма, впоследствии были воспроизведены на законодательном уровне.

Рационально более подробно остановится на тех мерах, которые были введены в законодательство в качестве средства поощрения медицинского туризма. Так, одним из механизмов, направленных на ту цель, выступило создание системы медицинских виз, нацеленных на упрощение въезда в страну и предоставление доступа к южнокорейской системе здравоохранения для иностранных пациентов. На это аспекте следует остановиться поподробнее. Иностранные гости, желающие получить медицинскую визу для медицинского туризма в Южной Корее, должны подать заявление в зарубежные посольства или консульства этой стран. При этом, кандидаты должны пройти собеседование и предоставить подтверждающие документы. Интересно, что в настоящий момент существует два типа медицинских виз, разница между которыми базируется на необходимом сроке лечения в стране: виза C-3-3 разрешает пребывание в Южной Корее сроком до 90 дней, виза G-1-10 же позволяет владельцам проходить долгосрочное лечение сроком до одного года [5].

Другие изменения в законодательстве включили в себя следующие элементы: предоставление разрешения на размещение медицинской рекламы на иностранных языках, что представляет собой явный отход от строгих правил маркетинга в рамках собственной национальной системы здравоохранения; разработка страхового полиса на случай врачебной халатности, охватывающего корейских и иностранных пациентов для целей облегчения принятия мер против потенциальных врачебных ошибок и снижения финансовых рисков. В декабре 2011 года в результате пересмотра «Закона о фармацевтических вопросах» ("Pharmaceutical Affairs Act") врачам и стоматологам было разрешено выдавать лекарства иностранным пациентам, несмотря на традиционное строгое разделение в проведении диагностики и выдачи лекарств для двух групп людей: для граждан Южной Кореи и для туристов.

Любопытно, что для цели улучшения качества предоставляемых медицинских услуг был создан новый вид предпринимательской деятельности под названием «оказание медико-гостиничных услуг» в ходе изменения «Закона о развитии туризма» ("Tourism Promotion Act"). С этого времени в Южной Корее появился новый тип организаций - медицинские отели, суть которых сводится к одновременному выполнению двух основных функций: предоставление услуг, аналогичных тем, которые мог бы предложить отель (размещение в номерах, услуги по приготовлению пищи и так далее), а также оказание различных видов медицинских услуг [1, с. 7].

Кроме того, правительство Южной Кореи отлично понимало, что сфера медицинского туризма – это крайне популярная в мире отрасль, следовательно, необходимо предпринимать дополнительные усилия по повышению конкурентоспособности страны на мировой арене по привлечению иностранных пациентов. И для этой цели идеально подошел лозунг «кадры решают все». Еще в 2013 году корейское правительство первым в мире внедрило международную систему координаторов медицинских туров в рамках национальной системы технической квалификации для подготовки специалистов в области медицинского туризма. Это нововведение смогло воздействовать сразу на два направления: как на тех, кто оказывает медицинские услуги, так и на тех, кто их потребляет. Для работников отрасли результаты их работы стали оцениваться в соответствии с определенными критериями: при достижении должного уровня профессионализма им стали предоставляться сертификация и общественное признание. Такие изменения позволили заметно улучшить качество жизни и социальный статус работников данной сферы с точки зрения оплаты труда и продвижения по службе, а также

повысить производительность труда с помощью определенных навыков и функций. Для потребителей же весьма ощутимо поднялся уровень качества и комфорта оказываемых туристических и медицинских услуг [6, с. 1079].

Международная система координаторов медицинских туров нацелена на дальнейшее развитие Южной Кореи в качестве ключевого игрока на международном поле в сфере медицинского туризма. Во многом данная задача достигается благодаря тому, что страна смогла создать обширную систему кадров, основу которой составляют специалисты своего дела: координаторы, маркетологи, врачи международной специализации, медсестры и иные. В обязанности большинства сотрудников входит владение родным языком зарубежных пациентов, ведь только так можно обеспечить высококачественные медицинские услуги. Международная система координаторов медицинских туров занимается маркетингом медицинского туризма для поддержки корейских и международных медицинских учреждений, консультированием по различным вопросам медицинского туризма, управлением рисками и административной работой [6, с. 1080].

Нельзя не упомянуть и о таком важном факторе, как роль ключевых органов государственной власти Южной Кореи в ходе развития медицинского туризма в стране. Речь идет, в первую очередь, о двух ключевых в данной области министерствах: Министерство культуры, спорта и туризма Республики Корея, а также Министерство здравоохранения и благосостояния Республики Корея. Так, именно они стали новыми лидерами в медицинском туризме наряду с медицинскими учреждениями, прилагающими разнообразные усилия для более эффективной индустриализации отрасли. Если на ранних этапах развития рассматриваемой области ключевое значение указанных государственных органов сводилось преимущественно к оказанию косвенной поддержки, например, к разрешению соответствующих юридических вопросов путем внесения поправок в законы страны, а также в организации таких мероприятий, как семинары и конференции по медицинскому туризму, то позднее их роль весьма сильно поменялась. Их усиливающееся влияние привело к тому, что они стали оказывать прямую поддержку на национальном уровне путем адаптации основ зарубежного маркетинга, разработки стандартов процедур *due diligence*, привлечения дополнительных кадров, а также создания различных вспомогательных учреждений и организаций [4, с. 870].

Таким образом, становится очевидно, что в Южной Корее становление отрасли медицинского туризма прошло весьма интересный и необычный путь: фундамент для рассматриваемой сферы был заложен государством и его органами, тогда как пиком своего развития отрасль обязана частным организациям. Но при всем при этом, значимость Министерств не теряется на фоне последних: напротив, государственные и частные структуры идут рука об руку, принося пользу как обществу в целом, как и индивидуальным лицам.

В конечном итоге корейское государство консолидировало в себе сразу несколько ключевых факторов, которые помимо грамотной правовой регламентации, также способствовали росту и развитию отрасли медицинского туризма. Среди них целесообразно выделить следующие. Во-первых, это наличие высокоразвитых информационных технологий: обмен документами без бумажного носителя, ведение электронных историй болезни, работа без пленок, быстрая скорость передачи данных, высокий уровень технической оснащённости в медицинских организациях. Во-вторых, это создание крайне благоприятных условий пребывания в стационаре для пациентов: персонал в клиниках отличается высоким уровнем подготовки и доброжелательностью, владеет несколькими иностранными языками, а случае необходимости всегда приглашается переводчик. В-третьих, это качество врачей и их личные умения: корейские врачи – это элита общества, поскольку только 1% выпускников средних учебных заведений поступают в медицинские ВУЗы, после которых они проходят стажировки в лучших клиниках США и Европы в течение 7-8 лет. Наконец, это крайне высокий научно-образовательный уровень в Южной Корее, который уже давно достиг самых топовых международных значений [7, с. 478].

В заключении настоящей работы целесообразно отметить, что Южная Корея представляет из себя государство, в котором сложились идеальные предпосылки для развития медицинского туризма как в качественном, так и в количественном плане. В настоящий момент данная страна Юго-Восточной Азии имеет невероятно развитую нормативно-правовую базу, всячески поощряющую эволюции рассматриваемой отрасли. Кроме того, аспекты неправового характера, рассмотренные в предыдущем абзаце, в купе с крайне выгодным сотрудничеством государственных органов и частных компаний закономерно приводят к тому, что медицинский туризм в Южной Корее выступает крайне перспективной сферой хозяйствования, что вполне успешно доказывается на практике в последние годы.

#### **Список используемой литературы:**

1. Xu, Q., Purushothaman, V., Cuomo, R., Mackey, T. A bilingual systematic review of South Korean medical tourism: a need to rethink policy and priorities for public health? *BMC Public Health*. 2021. 21. Pp.: 1-17.
2. Medical Tourism Index 2020-2021 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.medicaltourism.com/mti/home>.
3. Рыбникова Д.Д. Тенденции развития промышленности Республики Корея в контексте четвертой индустриальной революции // *Восточная Азия: прошлое, настоящее, будущее*. 2020. №7. С.: 290-299.
4. Yu, J., Lee, T., Noh, H. Characteristics of a Medical Tourism Industry: The Case of South Korea. *Journal of Travel & Tourism Marketing*. 2011. 28. Pp.: 856-872.
5. K-ETA Apply [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.k-eta.go.kr/portal/apply/index.do?locale=EN>.
6. Seo, B., Park S. Policies to Promote Medical Tourism in Korea: A Narrative Review. *Iranian Journal of Public Health*. 2018. 47. Pp.: 1077-1083.
7. Тастанбекова Ш.О. Мировой опыт развития и продвижение медицинского туризма на примере Южной Кореи // *Вестник КазНМУ*. 2016. №4. С.: 477-481.

**Правовой анализ статьи 136 УК РФ в рамках правоприменительной практики****Legal analysis of article 136 of the criminal code of the Russian Federation in the framework of law enforcement practice***Хасанова Динара Ильнуровна**Студент 4 курса**ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий», Институт права  
450005, Республика Башкортостан, г. Уфа, ул. Достоевского, дом 131**e-mail: [dinara.khasanova.01@mail.ru](mailto:dinara.khasanova.01@mail.ru)****Khasanova Dinara Ilnurovna****4th year student**Ufa University of Science and Technology, Institute of Law  
131 Dostoevsky str., Ufa, Republic of Bashkortostan, 450005**e-mail: [dinara.khasanova.01@mail.ru](mailto:dinara.khasanova.01@mail.ru)***Аннотация.**

В рамках указанной статьи рассматриваются актуальные вопросы применения и практической реализации норм статьи 136 Уголовного Кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ). В указанной статье анализируется правовая категория «дискриминация», изучается сущность данного института в рамках самой статьи. Изучаются теоретические основы института нарушения равенства прав и свобод человека и гражданина и анализируются практически проблемы и вопросы, возникающие в процессе ее применения.

**Annotation.**

Within the framework of this article, topical issues of application and practical implementation of the norms of Article 136 of the Criminal Code of the Russian Federation (hereinafter referred to as the Criminal Code of the Russian Federation) are considered. In this article, the legal category of «discrimination» is analyzed, the essence of this institution is studied within the framework of the article itself. The theoretical foundations of the institution of violation of the equality of human and civil rights and freedoms are studied and the practical problems and issues arising in the process of its application are analyzed.

**Ключевые слова:** дискриминация, национальность, пол, уголовное судопроизводство, служебное положение, права и свободы.

**Key words:** discrimination, nationality, gender, criminal proceedings, official position, rights and freedoms

В настоящее время мировым сообществом признается и обеспечивается неприкосновенность прав и свобод каждого человека, как самостоятельного индивида. Указанные элементы правового статуса выступают основной и высшей ценностью, в частности, и в рамках государственно-административных, правовых общественных отношений. В Российской Федерации, указанное суждение нашло свое отражение в нормах основного закона - Конституции Российской Федерации. Так, в соответствии со статьей 2 Конституции Российской Федерации человек, его права и свободы признаются высшей ценностью и обеспечиваются самим государством. При этом государство должно обеспечивать равный доступ лиц к своим правам и свободам, закрепленным в законодательных нормах. Так, согласно статье 19 Конституции Российской Федерации провозглашает равенство прав и свобод человека и гражданина, гарантируемое самим государством[1].

В соответствии с общей теорией права, в широком смысле под дискриминацией следует понимать необоснованное лишение или ограничение прав человека на основе какого-либо признака или мотива. В узком же смысле данная категория определяется с указанием конкретных оснований (признаков) наличие или отсутствие которых может послужить причиной для ограничения лица в его правах. При этом, как правило, каждое отраслевое законодательство самостоятельно закрепляет указанный институт, определяя те существенные признаки, которые затрагиваются в рамках регулируемых правоотношений. Исходя из анализа статьи 136 УК РФ, можно заметить, что совокупность оснований дискриминации, перечисленных в ст. 136 УК

РФ, чуть ли не полностью совпадает с положениями ч. 2 ст. 19 Конституции РФ. Однако конституционная норма не конкретизирует и не устанавливает закрытый перечень оснований. Используя словосочетание «а также других обстоятельств» законодатель не ошибся, поскольку таким инструментом правовой юридической техники сохраняется возможность расширения содержания отраслевых правовых документов. То есть, конституционный «набор признаков» не является исчерпывающим и закрытым, в связи, с чем он может детализироваться.

Следует отметить, что в рамках российского уголовного законодательства ответственность лиц за нарушение прав граждан в зависимости от их пола, материально-правового статуса и иных характеристик установлена давно, что обосновывается высокой общественно-правовой значимостью данных ценностей. Уже в первоначальной редакции Уголовного Кодекса Российской Федерации, в рамках той же статьи 136 указывалось, что нарушение прав, основывающиеся на дифференциации индивидуальных общественных, правовых статусов лица является наказуемым. При этом ранее законодатель выделял в структуре указанной нормы две части, которые, впоследствии объединил в одну, выделив специальный субъект, а именно лицо, которое использовало свое служебное положение и своими действиями дискриминировало потерпевшего[6]. Кроме того, в первоначальной редакции рассматриваемой нормы не был введен термин «дискриминация», а лишь указывались его значимые признаки.

Законодатель в рамках статьи 136 УК РФ раскрывает для правоприменителя понятие дискриминации. Так, согласно рассматриваемой норме: «дискриминацией признается нарушение прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в зависимости от его пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям или каким-либо социальным группам»[2]. Таким образом, объективная сторона преступления может быть как действием, так и бездействием, нарушающим равноправие по одной из закрепленных характеристик личности. При этом субъективная сторона заключается в совершении деяния с прямым умыслом, где мотивом для совершения указанных действий/бездействий является личная неприязнь лица к другому гражданину, вследствие наличия у него определенных качеств. Следует отметить, что понятие дискриминация закреплено не только в рамках положений статьи 136 УК РФ, но и в административном законодательстве в статье 5.62 КоАП РФ. Именно поэтому важно отметить, что указанная статья уголовного законодательства предусматривает специальный субъект, а в случае совершения деяния общим субъектом он будет привлечен к административной ответственности.

На практике уголовные дела по статье 136 УК РФ рассматриваются редко. Согласно обзору судебной практики по уголовным делам за 2020-2022 годы, из общего количества рассмотренных дел данная категория составляет менее 1%[4]. Но, тем не менее, именно они чаще всего становятся предметом рассмотрения как Конституционного суда Российской Федерации, так и международных судов, в том числе и Европейского Суда по Правам человека (далее – ЕСПЧ). В большинстве своем, заявители ссылались на отсутствие эффективной системы защиты прав в области дискриминации. При этом практика судов достаточно длительное время остается неизменной. Как правило, указанные заявления становятся предметом рассмотрения в гражданском судопроизводстве, поскольку направляется совместно с требованием о взыскании морального или имущественного вреда. В указанной части суды отказывают истцам, а те, в свою очередь, повторно обращаются с заявлением по статье 136 УК РФ не во всех случаях. Так, к примеру, 5 января 2017 г. Балтийский районный суд г. Калининграда рассматривал гражданское дело по иску работников порта с заявлением признать их перевод на сокращенный рабочий график со снижением заработной платы незаконным, отметив, что они подвергались дискриминации на основании принадлежности к профсоюзу. Работники просили взыскать в их пользу компенсацию потерянного заработка и морального вреда. Суд частично удовлетворил требования заявителей в

части компенсации, со ссылкой на предписание прокурора, который просил об устранении нарушений конституционного принципа равноправия. При этом, как суд первой инстанции, так и суд апелляционной инстанции отклонил требование об установлении факта дискриминации истцов на, поскольку они не доказали наличие умысла на дискриминацию со стороны администрации порта[7, С. 65]. Суд также сослался на постановление прокуратуры и решил, что на компанию-порт не может возлагаться ответственность за предполагаемые акты дискриминации, поскольку со стороны администрации не было установлено умысла на дискриминацию. Кассационная же инстанция указала, что наличие дискриминации может быть установлено лишь в рамках уголовного дела в отношении конкретного должностного или иного лица. Юридические лица, такие как компания-порт, не могут нести уголовную ответственность. Таким образом, суд пришел к выводу, что не обладал юрисдикцией для рассмотрения жалобы на дискриминацию в отношении компании-порта. В указанной части возникает вопрос о возможности применения норм статьи 136 УК РФ в отношении не конкретного физического лица, а организации / о порядке определения лица, ответственного за допущение такого нарушения. В этом, в частности, и выражается недостаток уголовного средства защиты лиц от дискриминации. Об этом указывает и ЕСПЧ в своем постановлении по вышеуказанному делу. Так, Европейский суд считает, что уголовная ответственность в рамках данной статьи основана на личной ответственности, что, несомненно требовало определения непосредственно прямого умысла со стороны одного высших руководителей компании на дискриминацию членов профсоюза. Неспособность доказать такой умысел повлекло постановления об отказе в возбуждении уголовного дела. Европейский Суд ставит под сомнение, то обстоятельство что российское уголовное преследование могло в действительности обеспечить реальное возмещение потерпевшим лицам. Международный суд указывает на необходимость создания иных, вне уголовно-правовых институтов правового регулирования анализируемой категории правоотношений, что ставит под сомнение и эффективность самого состава противоправного деяния[3]. В частности, и ряд российских авторов считают, что введение указанного состава в российское уголовное законодательства было обусловлено не ее фактической необходимостью, а исключительно политическими соображениями. Например, Лопашенко Н.А. указывает, что для регулирования данного вопроса в отношении лица было вполне достаточно взыскания в рамках гражданского или административного судопроизводства или дисциплинарного производства[7, С. 67]. В частности, здесь находят отголоски и проблема привлечения юридических лиц к ответственности, которая остается открытой для науки уголовного права.

Следует отметить, что уголовное судопроизводство не является единственным и неоспоримым способом защиты прав в части ограничение возможности лица на реализацию своих прав. Одним из распространенных инструментов в настоящее время признаются акты прокурорского реагирования, которые постановляются в результате проведения соответствующих проверочных мероприятий.

Помимо проблемы привлечения к уголовной ответственности юридических лиц, не менее сложной является и проблема защиты прав работников при подмене трудовых отношений гражданско-правовыми. Статья 45 ГПК РФ не позволяет прокурору предъявить иск в защиту трудовых прав гражданина при отсутствии его заявления. Работники из-за опасности увольнения не всегда готовы обратиться с таковым к прокурору. Выход из указанной ситуации предлагает Папышева Е.С. По ее мнению, преднамеренную подмену трудового договора гражданско-правовым следует рассматривать как дискриминацию. При таком подходе защита конституционного права граждан на труд будет обеспечиваться, в том числе, уголовно – правовыми средствами. В частности, Папышева Е.С. предлагает дополнить ст.15 ТК РФ нормой, квалифицирующей преднамеренную подмену трудового договора гражданско- правовым дискриминацией [8, С. 63].

При реализации положений статьи 136 УК РФ возникает и вопрос относительно его отграничения от смежных составов. Так, в своей работе Пешков Д.В. отметил, что в настоящее время существует определенная конкуренция норм статьи 136 и 145 УК РФ. Вторая из указанных положений предусматривает ответственность за отказ на прием на работу или необоснованное увольнение женщины по мотивам ее беременности, а равно и женщин, имеющих малолетних детей в возрасте до 3-х лет. Как можно заметить, основанием для отказа может послужить пол лица, в частности, и физико-биологические особенности работника[5, С. 54]. Следовательно, возникает вопрос о случаях применения общей и специальной нормы. В данном случае, мы согласны с позицией автора Пешкова. Действительно, нормы статьи 145 УК РФ должны толковаться буквально и применять только в отношении беременных женщин или женщин с детьми в возрасте 3-х лет. В иных же случаях применимы нормы статьи 136 УК РФ[9, С. 57].

Таким образом, в настоящее время существуют практические вопросы в части обеспечения эффективности положений статьи 136 УК РФ. Возникают вопросы как в части определения субъекта преступления, так и признаков, которые могли послужить причиной возникновения неприязненного отношения к потерпевшему. Кроме того, теории и практики выдвигают содержания: «Дискриминация в сфере труда, то есть преднамеренная подмена трудовых предложения о разработке иных механизмов правового регулирования вопроса дискриминации лиц, вне рамок уголовно-правового поля.

Исходя из того, что специальная норма ст.145 УК РФ защищает трудовые права только женщин, предлагаем внести в ст.136 УК РФ часть вторую следующего отношений гражданско-правовыми, совершенная лицом с использованием своего служебного положения, наказывается...». Полагаем, что предложение о дополнении статьи 136 УК РФ станет надежной защитой конституционного права на труд. В связи с вышесказанным, можно прийти к выводу о том, что существующая норма о защите нарушенных прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в зависимости от его индивидуальных качеств с использованием лицом своих правомочий, обусловленных служебным положением, требует дальнейшего изучения и совершенствования для формирования единообразия в процессе реализации и применения.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 30.04.2023).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 24 сентября 2022 г. № 365-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 12.05.2023).
3. Постановление ЕСПЧ от 30 июля 2009 «Дело Даниленков и другие (Danilenkov and Others) против Российской Федерации» (жалоба N 67336/01) // СПС «Консультант» [Электронный ресурс]. URL:<http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 09.10.2023).
4. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ от 12.02.2020 года «Обзор практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации за 2020 год» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 09.10.2023).
5. Волкова М.Н. О дискриминации в сфере труда // Отдел кадров государственного (муниципального) учреждения. 2020. № 7. С. 37 - 45.
6. Лебедев В.М. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации. В 4 т. Особенная часть. Разделы X - XII (том 4) «Юрайт», 2017.
7. Лопашенко Н.А. Уголовно-правовая политика в сфере охраны личности: проблемы и пути их преодоления // Уголовно-правовая охрана личности и ее оптимизация: материалы науч.-практ. конф., посвящен. памяти проф. А.Н. Красикова (20-21 марта 2003 г.)/ Саратов, 2003. С.54-67.
8. Папышева Е.С. Проблема дискриминации при подмене трудовых отношений гражданско-правовым // Пробелы в российском законодательстве. 2019. № 5. С. 62-63.
9. Пешков Д.В. О нарушении равенства прав и свобод человека и гражданина (уголовно-правовой аспект) // Новый Университет. 2015. № 4. С. 55-59.
10. Сабитов Р. А. Юридическая квалификация дискриминации // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2012. №1 (19). С. 71-80.

## Правовые аспекты государственных мер поддержки банков в 2022-2023 годах в Российской Федерации

### Legal aspects of state support measures for banks in 2022-2023 in the Russian Federation

*Толченникова Екатерина Юрьевна*

*Студент 4 курса*

*Факультет Юриспруденция*

*Оренбургский институт (филиал) университета имени О.Е. Кутафина*

*Комсомольская, 50*

*e-mail: [kat291121@gmail.com](mailto:kat291121@gmail.com)*

*Tolchennikova Ekaterina Yuryevna*

*Student 4 term*

*Faculty of Jurisprudence*

*Orenburg Institute (branch) University named after O.E. Kutafin*

*Komsomolskaya, 50*

*e-mail: [kat291121@gmail.com](mailto:kat291121@gmail.com)*

*Научный руководитель*

*Кузьмина Мария Вячеславовна*

*Кандидат юридических наук*

*Доцент кафедры предпринимательского и природоресурсного права  
Оренбургский институт (филиал) университета имени О.Е. Кутафина*

*Комсомольская 50*

*e-mail: [оMVKuzmina@msal.ru](mailto:оMVKuzmina@msal.ru)*

*Scientific adviser*

*Kuzmina Maria Vyacheslavovna*

*Candidate of Legal Sciences*

*Associate Professor of the Department of Business and Natural Resource Law  
Orenburg Institute (branch) University named after O.E. Kutafin*

*Komsomolskaya, 50*

*e-mail: [оMVKuzmina@msal.ru](mailto:оMVKuzmina@msal.ru)*

#### **Аннотация.**

В статье рассматриваются меры государственной поддержки российских банков. Данным мерам дана подробная характеристика и оценка их эффективности для деятельности кредитных организаций в Российской Федерации. В статье отмечено, что значительная часть принятых в 2022 году нормативно-правовых актов были направлены на помощь в адаптации к долгосрочным структурным изменениям в банковской деятельности.

#### **Annotation.**

The article discusses the measures of state support of Russian banks. These measures are given a detailed description and assessment of their effectiveness for the activities of credit institutions in the Russian Federation. The article notes that a significant part of the regulatory legal acts adopted in 2022 were aimed at helping to adapt to long-term structural changes in banking.

**Ключевые слова:** банки, меры государственной поддержки, кризис, временные меры, эффективность, кредитные организации, изменения.

**Key words:** banks, state support measures, crisis, temporary measures, efficiency, credit organizations, changes.

В современном мире в условиях изменившейся геополитической обстановки, а также введением санкций в отношении Российской Федерации со стороны недружественных государств, предоставление возможности развития внутригосударственному сектору, в частности путем принятия мер государственной поддержки, является одной из первоочередных задач государства. В данных условиях существует необходимость изменения политики в отношении банков, а именно переориентирование на выстраивание взаимодействия в финансовой сфере с дружественными странами: внедрения новой инфраструктуры, платежных систем и иных инструментов.



Значимость банков в настоящее время сложно оспаривать, поскольку они оказывают достаточно весомое влияние на социально-экономическое развитие Российской Федерации, что обусловлено многими факторами: финансовая поддержка населения, в том числе субъектов предпринимательства, например, путем кредитования, а также способность адаптации к изменениям, происходящим в экономической сфере.[1] Меры, принимаемые государством для поддержки банков, направлены на повышение эффективности их деятельности, обеспечения непрерывности работы, а также устойчивости банковской системы в целом. Отдельное необходимо упомянуть Банк России, осуществляющий контроль за деятельностью кредитных организаций, действующих на территории государства, в целях реализации единой кредитной политики;

Стоит отметить, что меры государственной поддержки банкам применялись в Российской Федерации в кризисные периоды (например, кризис 2014- 2015 годов, повлекший применение таких мер как увеличение срока субординированных кредитов, докапитализация), что позволило сформировать достаточно устойчивую банковскую систему.

Реализация мер, направленных на поддержку банковского сектора в 2022 году, Центральным Банком осуществлялась в период с февраля 2022 года, поскольку изменение геополитической обстановки повлекло необходимость принятия изменений в банковском законодательстве. Одной из первых предпринятых мер являлось повышение ключевой ставки до 20 %, что позволило обеспечить депозитные ставки для компенсирования девальвационных и инфляционных рисков [3], а также снизить кратковременный отток капитала. Эффективность данной меры достаточно высока, что подтверждается данными Банка России, свидетельствующими о стабилизации ситуации в банковском секторе, вследствие чего была понижена ключевая ставка (до 7,5%) и возобновлены торги основными инструментами. По мнению аналитиков Центрального Банка, указанная мера также позволила достичь максимального показателя прироста денежных средств на депозитных счетах за последние несколько лет, о чем свидетельствуют статистические данные. [9]

Достаточно эффективными признаются меры финансового оздоровления банков, включающие в себя докапитализацию финансовых организаций, реструктуризацию долгов, выкуп проблемных активов и других мер. Следует упомянуть, что указанные меры являются распространенными в международном банковском секторе, например, в США и Великобритании.

Необходимым представляется упомянуть про такую меру государственной поддержки банков как послабления по несоблюдению лимитов открытых валютных операций для снижения рисков и доли «токсичных валют», под которыми экономисты понимают те валюты, курс которых может изменяться ввиду влияния других государств, в частности доллар, евро и другие. В связи с этим банкам рекомендовалось проводить расчеты и операции преимущественно в национальной или иной валюте. По итогам 2022 года доля «токсичных валют» снизилась до 48%, что является достаточно существенным изменением. Альтернативными валютами для расчетных операций на сегодняшний день становятся рубли, китайские юани, а также иные валюты дружественных стран. [7]

С начала 2023 года ряд мер были отменены, поскольку их актуальность значительно снизилась ввиду достижения целей, для которых они были введены. В соответствии с Информационным письмом Банка России от 30 ноября 2022 года, продлению на следующий год не подлежат такие меры государственной поддержки как:

1. Возможность фиксации валютных курсов, стоимости ценных бумаг и имущества;
2. Снижение контроля в отношении несоблюдения лимитов открытых валютных операций для снижения рисков и стимулирования сокращения использования «токсичных валют»;
3. Возможность применения пониженного риск-веса для нормативов концентрации по корпоративным займам, а также нормативов достаточности капитала по оборотным кредитам;

4. Возможность установления предельной процентной ставки по субординированным инструментам;

5. Возможность сохранения классификационной группы кредитными организациями для оценки их экономического положения до проведения классификации.[5]

Банком России также были продлены ряд мер, введенные в 2022 году, среди которых можно отметить предоставленное банкам право на сохранение конфиденциальности информации, отнесенной к «чувствительной к санкционному рынку». Такого рода информацией могут быть признаны сведения о реорганизации, структуры собственности, должностных лицах, о лицах, контролирующих кредитные организации и иных существенных фактах, касающихся финансовой деятельности организации.

Для стабилизации банковской сферы был введен запрет на раскрытие финансовой отчетности в том числе на сайтах банковских организаций и Банка России, что объясняется необходимостью снижения рисков. При этом кредитные организации обязаны предоставлять отчетность в Банк России, кроме того, они наделены правом раскрытия подобной информации контрагентам в рамках осуществления деятельности. В дальнейшем было принято решение об отказе от запрета на публикацию отчетности в пользу ограничения доступа к публикуемой отчетности кредитных организаций, поскольку данные сведения являются существенными как для контрагентов, так и для инвесторов, оценивающих положение банков.

Следует также обратить внимание на следующую меру государственной поддержки банков - освобождение от применения мер в случае непредоставления информации об организации внутренней процедуры достаточности капитала в целях снижения нагрузки на кредитные организации. Центральный Банк России в Информационном письме от 13 февраля 2023 года предусматривает неприменение мер по отношению к кредитным организациям, использующим кредитный риск в качестве оценки по требованиям других кредитных организаций. [4]

Важную роль в банковской сфере играют рейтинговые агентства, которые являются организациями, присваивающими кредитным организациям определенный рейтинг, отражающий способность лица отвечать по своим финансовым обязательствам. По своей сути указанный рейтинг информирует инвесторов, вкладчиков и заемщиков банка о финансовой устойчивости, рискованности вложений. Международные рейтинговые агентства, несомненно, ранее имели существенное влияние на обстановку на финансовом рынке, но в настоящий период времени их значимость снижается, ввиду наличия в Российской Федерации национальных рейтинговых агентств, более эффективно осуществляющих свою деятельность, поскольку имеют возможность оценки кредитных организаций исходя из существующих в нашем государстве законодательства о банковской деятельности и стандартов их деятельности. Исходя из этого, Банк России считает целесообразным продлить такую меру государственной поддержки как временная возможность использования кредитных рейтингов, сформированных международными агентствами до их полного замещения на национальные рейтинги, для целей нормативных актов ЦБ РФ.

Банк России, помимо указанных мер, рекомендует кредитным организациям проводить реструктуризацию долгов, в соответствии с существующими специализированными программами.

Положительным аспектом, на наш взгляд, является неприменение мер административного метода для урегулирования внутригосударственного банковского сектора, который включает в себя установление требований, к примеру, об определенном объеме кредитования, что в долгосрочной перспективе может подорвать деятельность банков, поскольку применение подобных методов лишает возможности оценки рисков, складывающихся на финансовом рынке. [6]

Одной из новых мер государственной поддержки является предоставление кредитным организациям возможности самостоятельного принятия решения для поддержки военнослужащих и членов их семей, имеющих

банковские кредиты. Банком России предусмотрен специальный порядок учета подобных просроченных платежей, определен перечень обстоятельств, наступление которых повлечет за собой неухудшение оценки финансового положения вышеуказанных лиц, право банков формирования специальных субпортфелей. [8]

Следующей мерой, на которую мы хотим обратить внимание, является предоставление кредитным организациям рассрочки на 10 лет, что позволит снизить давление на указанные организации, так как позволит создать резервный капитал с учетом возможных потерь, возникших вследствие введения недружественными странами санкций, которые не имеют альтернативного источника возмещения. В качестве примера следует привести наличие требований к заемщикам из стран, признанных недружественными, вложения в действующие в указанных государствах организаций, а также межбанковские кредиты и иные требования. При этом Банк России устанавливает обязательное условие - отсутствие законодательно предусмотренных механизмов возмещения понесенных потерь, к числу которых могут быть отнесены, например, платежи в пользу российских держателей, исполненные в национальной валюте - рублях. Помимо этого, Банком России будут определены дополнительные требования, касающиеся порядка учета заблокированных активов. Результатом применения данной меры должно стать снижение объемов заблокированных активов, оценка эффективности на данный момент представляется затруднительной, поскольку отсутствует практика реализации в полном объеме.

Представляется необходимым упомянуть ещё одну нововведенную меру государственной поддержки банков - снижение нагрузки на капитал по краткосрочным размещениям в банках дружественных стран, номинированных в дружественной валюте, например, в юанях. Предполагается, что данная мера будет более подробно регламентирована в Инструкции Центрального Банка Российской Федерации от 29 ноября 2019 года №199 «Об обязательных нормативах и надбавках к нормативам достаточности капитала банков с универсальной лицензией» путем внесения определенных поправок, которые на данный момент еще не приняты.

По оценкам Банка России банковская система Российской Федерации является устойчивой, в большей степени благодаря мерам, принятым государством для сохранения капитала кредитных организаций, их нормального функционирования. При этом, в Обзоре финансовой стабильности содержится указание на возможную потребность в докапитализации. [7]

На наш взгляд, данные меры являются в большей мере достаточными, поскольку позволяют оказать необходимую поддержку банкам, стабилизировать финансовую сферу для нормального функционирования всего внутригосударственного сектора. На сегодняшний день, такие меры как рассрочка для кредитных организаций для создания резервов по заблокированным в связи с введенными санкциями активам, снижение нагрузки на капитал по краткосрочным размещениям в банках дружественных странах являются достаточно эффективными, так как предоставляют большой объем преференций кредитными организациями.

Подводя итог вышесказанному, государственная поддержка банков в Российской Федерации в существующей геополитической обстановке является достаточно сложной задачей, так как существует много аспектов, связанных со спецификой банковской сферы, которые необходимо учитывать при их разработке. Хотим отметить, что Центральным Банком РФ были грамотно применены соответствующие меры государственной поддержки банков, что позволило указанным субъектам эффективно осуществлять свою деятельность в полном объеме.

#### **Список используемой литературы:**

1. Федеральный закон от 02.12.1990 №395-1 (ред. от 29.12.2022) «О банках и банковской деятельности» // СЗ РФ, № 6, 05.02.96. Ст.492
2. Вестник Банка России.– 29.12.2022.– № 63 (2395).– 68 с.
3. Информационное сообщение Банка России от 28.02.2022 «Банк России принял решение повысить ключевую ставку до 20% годовых» // Вестник Банка России. 2022. № 14

4. Информационное письмо Банка России от 13.02.2023 № ИН-03-23/12 «О неприменении мер к кредитным организациям в связи с ограничением раскрытия информации»
5. Информационное сообщение Банка России от 30 ноября 2022 г. «Частичная отмена послаблений, новые меры поддержки банков и отдельные изменения в банковском регулировании в 2023 году»
6. Курьянов А.М. Антиинфляционные аспекты денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики // Финансы. 2009. № 4. С. 47-50.
7. Обзор финансовой стабильности: информационно-аналитический материал. М.: Банк России, 2022, с. 57.
8. Информационное письмо Банка России от 15 февраля 2023 г. № ИН-03-23/13 «Об особенностях формирования резервов при кредитовании военнослужащих, служащих и членов их семей»
9. Информационно-аналитический комментарий // Денежно-кредитные условия и трансмиссионный механизм денежно-кредитной политики - № 1 (7). январь 2023 года.

## Правовые аспекты совершенствования антимонопольного регулирования и контроля в условиях цифровизации

### Legal aspects of improving antimonopoly regulation and control in the context of digitalization

*Дербенева Екатерина Алексеевна*  
Студент 4 курс бакалавриат  
Волго-Вятского институт (филиал)  
университета О.Е. Кутафина (МГЮА),  
Российская Федерация, г. Киров  
E-mail: [ea.derbeneva@mail.ru](mailto:ea.derbeneva@mail.ru)

*Derbeneva Ekaterina Alekseevna*  
4th year undergraduate student  
Volga-Vyatka Institute (branch)  
University O.E. Kutafin (MSUA),  
Russia, Kirov

#### **Аннотация.**

С развитием информационных технологий и интернета компании, работающие в сети, получают все большее влияние на экономику и жизнь людей, что требует более глубокого изучения вопросов антимонопольного регулирования в цифровом мире. Автор рассматривает актуальные вопросы внесения изменений в антимонопольное законодательство, которые должны соответствовать цифровизации современного мира.

#### **Annotation.**

With the development of information technologies and the Internet, companies operating on the web are gaining more and more influence on the economy and people's lives, which requires a deeper study of antitrust regulation issues in the digital world. The author examines the current issues of amendments to the antimonopoly legislation, which should correspond to the digitalization of the modern world.

**Ключевые слова:** антимонопольное законодательство, цифровизация, цифровое общество, нарушения антимонопольного законодательства, информационные технологии.

**Key words:** antimonopoly legislation, digitalization, digital society, violations of antimonopoly legislation, information technology.

В настоящее время антимонопольное регулирование и контроль в России осуществляется Федеральной антимонопольной службой, которая занимается борьбой с монополиями и ограничением конкуренции на рынке. В связи с появлением новых технологий и форм бизнеса возникают сложности в применении существующих законодательных норм и правил к цифровым компаниям. Поэтому важно рассмотреть правовые аспекты антимонопольного регулирования в цифровом мире и предложить рекомендации по совершенствованию этой сферы.

В ходе данной статьи мы остановимся на основных аспектах антимонопольного регулирования и контроля.

В наше время цифровизация охватывает все больше сфер жизни, включая экономику и бизнес. Это приводит к новым вызовам для антимонопольного регулирования и контроля.

Изменения в мире бизнеса, связанные с цифровизацией, имеют огромное значение для антимонопольного регулирования и контроля. С развитием технологий, в частности, цифровых платформ, возникла потребность в адаптации антимонопольных правил и процедур к новым условиям ведения бизнеса.

В период пандемии коронавируса появилась острая необходимость удаленной работы, что приобрело свою массовость и популярность и по-прежнему имеет всю ту же востребованность. Как огромные корпорации,

так и небольшие предприниматели теперь переводят часть работы в онлайн формат. Деятельность на онлайн-площадках сегодня является неотъемлемой работой многих организаций. К тому же появилось огромное количество информационных продуктов и услуг, которые продаются на онлайн-платформах. Информационные технологии проникли во все сферы предпринимательской деятельности и жизни людей. Бизнес и общество становятся все более цифровыми, что подтверждается бурным ростом цифровой предпринимательской и социальной, то есть потребительской, активности.

Конечно, государство в роли регулятора общественных отношений старается сохранить ценность деятельности организаций в условиях цифровизации путем установления правил и ограничений. С целью содействия развитию конкуренции и предотвращения злоупотреблений доминирующими позициями на рынке, государство принимает меры по совершенствованию антимонопольного регулирования и контроля.

Тем не менее, в общем действующее антимонопольное законодательство основано на концепциях, выработанных еще в прошлом веке, а его текущее совершенствование и дает развитие и жизнеспособность непосредственно прежних идей защиты конкуренции. Именно поэтому их полнота с учетом цифровой трансформации сомнительна. Целиком корректировка действующих правил антимонопольного регулирования к новым цифровым условиям с практической точки зрения на данный момент не является возможным. Однако нарастающие темпы цифровизации экономики, ставшие результатом последних лет, связанные с резким переходом многих хозяйственных процессов в цифровой формат, ярко указывают на необходимость правовой корректировки в сфере антимонопольного регулирования.

Одной из основных задач является адаптация законодательства к новым условиям рынка, включая цифровую экономику. В связи с этим, необходимо учитывать особенности новых видов деятельности, таких как электронная коммерция, и разрабатывать новые инструменты регулирования и контроля.

Однако с цифровизацией связаны и риски возникновения новых форм нарушения антимонопольного законодательства, например, создание цифровых монополий, манипуляции рекомендательными системами и т.д. На данный момент развитие цифровой экономики в России существенно опережает состояние нормативно-правовой базы, что может привести к потере контроля над конкуренцией на цифровом рынке. Поэтому современные антимонопольные регуляторы должны быть готовы к работе в условиях цифровой экономики и уметь адаптировать свою деятельность к новым вызовам и возможностям.

Одним из важнейших направлений совершенствования антимонопольного регулирования в условиях цифровизации является развитие новых правовых инструментов. Например, в России был введен институт цифровой платформы, который представляет собой электронную систему, объединяющую данные и сервисы различных участников рынка. Цифровая платформа позволяет регулировать цены и условия предоставления услуг на рынке, а также обеспечивать прозрачность транзакций и защиту интересов потребителей.

Одна из главных задач антимонопольных органов состоит в том, чтобы обеспечить справедливую конкуренцию на рынке и защитить интересы потребителей. Однако в условиях цифровой экономики возникают новые формы монополизации, такие как монополии на данные и технологии. Это может привести к снижению конкуренции, ограничению выбора для потребителей и повышению цен на товары и услуги.

В связи с этим, антимонопольные органы должны постоянно совершенствовать свою работу и разрабатывать новые подходы к регулированию цифровых рынков. Важным аспектом этой работы является правовое обеспечение антимонопольного контроля.

Одним из главных инструментов антимонопольного регулирования является антимонопольное законодательство. В условиях цифровизации необходимо адаптировать законодательство к новым реалиям цифровой экономики. В частности, необходимо уточнить понятие рынка и монополии в условиях цифровых

технологий, а также разработать новые правила и нормы для регулирования цифровых рынков.

Одним из наиболее актуальных вопросов является вопрос о монополии на данные. В условиях цифровой экономики данные становятся одним из наиболее ценных ресурсов, и их монополизация может привести к существенным ограничениям конкуренции. Поэтому необходимо разработать новые правила и механизмы, которые позволят защитить конкуренцию на цифровых рынках и предотвратить монополизацию данных.

В связи с развитием цифровой экономики и расширением использования информационных технологий во всех сферах жизни, возникает необходимость совершенствования антимонопольного регулирования и контроля. Технологии, используемые в цифровой экономике, могут значительно повысить эффективность бизнес-процессов и конкурентоспособность компаний, однако они также могут приводить к возникновению новых форм монополии и ограничения конкуренции.

Еще одним важным аспектом является анализ вопросов конкуренции в цифровом пространстве. В условиях цифровизации все большее количество компаний переходит на онлайн-платформы, создавая при этом новые виды продуктов и услуг. Таким образом, ситуация на рынке может быстро измениться, что в свою очередь потребует более гибкого и быстрого реагирования со стороны государства на появляющиеся новые тенденции.

Антимонопольное регулирование и контроль играют важную роль в современной экономике, особенно в условиях цифровизации. Для того чтобы обеспечить честную конкуренцию на рынке и защитить права потребителей, необходимо совершенствовать правовую базу и методы контроля, учитывая новые тенденции и вызовы, которые появляются в цифровой экономике.

В заключении можно отметить, что в условиях быстро развивающейся цифровой экономики, антимонопольное регулирование и контроль становятся все более сложными и требуют совершенствования правовых инструментов для эффективной борьбы с монополизацией и нарушением конкуренции. Необходимо учитывать особенности цифровых рынков, такие как масштабность, скорость и глобальность, и разрабатывать соответствующие механизмы контроля и регулирования.

Ключевыми аспектами совершенствования антимонопольного регулирования и контроля в условиях цифровизации являются усиление ответственности для нарушителей, привлечение к ответственности новых участников цифровых рынков, развитие методов мониторинга и анализа цифровых рынков, а также повышение прозрачности и доступности информации для всех участников.

В целом, такое быстрое и масштабное развитие экономики на цифровых платформах способно вырасти в повышение производительности, увеличению занятости и развитию инноваций. А главное, государство должно поддерживать эту положительную динамику. Законодателю следует следить за современными тенденциями и восполнять правовые пробелы.

Цифровизация должна быть усилена с помощью продуманной и дальновидной политики, чтобы все участники могли максимально использовать существующий потенциал, а антимонопольные органы имели возможность современных способов разрешения споров об интернет - площадках. И конкуренция в цифровой экономике должна быть многосторонней, отвечать принципам трансграничности и прозрачности.

Таким образом, совершенствование антимонопольного регулирования и контроля является важным фактором для обеспечения здоровой конкуренции и развития цифровой экономики.

#### **Список используемой литературы:**

1. Административный регламент Федеральной антимонопольной службы по исполнению государственной функции по проведению проверок соблюдения требований антимонопольного законодательства. - М.: КноРус, 2014. - 215 с.
2. Арзамасов А. А. Трансформация правового регулирования конкурентной среды в ракурсе принятия пятого антимонопольного пакета / Сборник докладов Международной научно-практической конференции

«Неволинские чтения – 2022», 2022. – 783 с.

3. Борзило, Е. Ю. Антимонопольные риски предпринимательской деятельности. Научно-практическое руководство / Е.Ю. Борзило. - М.: Статут, 2014. - 336 с.

4. Васильева И.А., Валова Ю.И. Проблемы антимонопольного регулирования в условиях цифровизации / Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования №1 (59), 2022. – 21 с.

5. Горейко, Н. А. Норма о коллективном доминировании в российской антимонопольной практике / Н.А. Горейко. - М.: Синергия, 2015. - 395 с.

6. Гурнакова, Л. Н. Особенности антимонопольного регулирования кредитных организаций в России / Л.Н. Гурнакова. - М.: Синергия, 2016. - 132 с.

7. Дианов, Виталий Комментарий к "третьему антимонопольному пакету" / Виталий Дианов, Александр Егорушкин, Евгений Хохлов. - М.: Статус, 2016. - 256 с.

8. Дмитриева, Д. М. Антимонопольная политика в области стратегических альянсов: опыт США, ЕС и России / Д.М. Дмитриева. - М.: Синергия, 2013. - 108 с.

9. Дрючина, Е. И. Антимонопольное регулирование субъектов финансового рынка: моногр. / Е.И. Дрючина. - М.: Синергия, 2017. - 841 с.

10. Евсиков, Алексей Административная ответственность за антимонопольные нарушения: моногр. / Алексей Евсиков. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2016. - 204 с.

11. Егорушкин, А. В. Антимонопольное законодательство. Очередной этап реформы / А.В. Егорушкин, Е.А. Полякова, Е.С. Хохлов. - М.: Wolters Kluwer, 2014. - 164 с.

12. Карлов, С. А. Модель антимонопольного регулирования: попытка критического анализа / С.А. Карлов. - М.: Синергия, 2015. - 857 с.

13. Osipov V.S., Tutaeva D.R., Diakonova O.S., Krupnov Y.A., Khrunova A.L. Digital society as the basic institution of the digital economy of the 21st century. Lecture Notes in Networks and Systems. 2021. Т. 198. С. 1133-1141.



**Правовые аспекты цифровизации управления многоквартирными домами****Legal aspects of digitalization of apartment building management***Мартыненко Людмила Викторовна**магистрант**Московского университета им. С.Ю. Витте,**Россия, г. Москва**Email: hodinka17@mail.ru**Martynenko Lyudmila**Undergraduate**Moscow Witte University (MUIV)**Russia, Moscow***Аннотация.**

В статье изложены положительные и отрицательные стороны использования цифровых технологий в области предоставления услуг в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Рассмотрен опыт цифровизации жилищно-коммунальных услуг на примере зарубежных стран: Великобритании, Франции и Германии. Проанализированы цифровые технологии и опыт их внедрения в сферу ЖКХ в России. На основе выводов исследования сделаны предложения по совершенствованию жилищного законодательства в части легитимизации процедуры электронного голосования собственников МКД и возможности подписания цифровых договоров с УК и ресурсоснабжающими организациями.

Список использованной литературы включает нормативно-правовые акты, научную литературу (монографии и научные статьи), которые были использованы при написании статьи.

**Annotation.**

The article describes the positive and negative aspects of the use of digital technologies in the provision of services in the field of housing and communal services. The experience of digitalization of housing and communal services is considered on the example of foreign countries: Great Britain, France and Germany. Digital technologies and the experience of their implementation in the housing and communal services sector in Russia are analyzed. Based on the findings of the study, proposals were made to improve housing legislation in terms of legitimizing the procedure of electronic voting of the owners of the MCD and the possibility of signing digital contracts with the Criminal Code and resource-supplying organizations.

The list of references includes normative legal acts, scientific literature (monographs and scientific articles) that were used when writing the article.

**Ключевые слова:** жилищно-коммунальное хозяйство, информатизация, цифровизация, государственная информационная система, автоматизированная информационная система, информационный портал.

**Key words:** housing and communal services, informatization, digitalization, state information system, automated information system, information portal.

**Введение**

В Российской экономике сектор жилищно-коммунального хозяйства занимает значительную долю, в которой сосредоточена одна треть основных фондов страны. Данный сектор экономики в первую очередь отвечает за обеспечение качественных условий проживания граждан. Экспоненциальный рост внедрения современных технологий во всех сферах экономики, делает очевидным невозможность дальнейшего развития сферы ЖКХ без системного и планомерного сбора и комплексного анализа информации. В связи с этим в настоящее время на всех уровнях государственной власти проводится большая работа по построению государственной информационной системы ЖКХ. Различные проекты и региональные программы по цифровизации этой сферы экономики реализуются во всех субъектах Российской Федерации.

Значительная часть ранее сформировавшихся инструментов управления в сфере ЖКХ не отвечают современным растущим требованиям к их эффективности. В то же время, возможности современных цифровых технологий (единые цифровые платформы, электронный документооборот, энергосберегающие технологии,

системы расчетов и т.д.) обеспечивают возможность модернизации и систематизации взаимоотношений между различными субъектами жилищно-коммунального хозяйства. Однако внедрение данных технологий требует наличия соответствующей инфраструктуры. При этом такая инфраструктура должна отвечать требованиям надежности, производительности, масштабируемости, защищенности, доступности и удобства пользования, а формируемая нормативная правовая база должна стимулировать ресурсоснабжающие, управляющие и сервисные организации жилищно-коммунального хозяйства к внедрению современных энергоэффективных и энергосберегающих технологий, обеспечивать приоритет использования решений отечественных производителей. Так же необходимо сказать, что большое влияние на этот процесс внедрения цифровой инфраструктуры в секторе ЖКХ оказывает повышение уровня координации всех уровней власти и организации мониторинга обратной связи между властью и населением.

### **1. Зарубежный опыт применение цифровых технологий в сфере ЖКХ**

В последние годы многие страны начали внедрять цифровые технологии в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Данные технологии позволяют повысить эффективность управления и повысить удовлетворенность потребителей в этой отрасли. Успешность применения цифровых систем в западных странах в значительной части обеспечено: государственной поддержкой, активным участием в системе финансирования самих частных компаний, работающих в секторе ЖКХ и социальной защищенностью населения. Такие условия позволяют достаточно быстро проводить автоматизацию процессов в ЖКХ.

В Сингапуре правительство внедрило централизованную систему управления государственными жилыми комплексами. Эта система, известная как интеллектуальная интегрированная система управления объектами, использует датчики и аналитику данных для мониторинга и оптимизации производительности систем освещения и кондиционирования воздуха. Это привело к значительной экономии энергии и снижению затрат на техническое обслуживание.

В Соединенных Штатах в некоторых городах установлены интеллектуальные счетчики воды, которые предоставляют информацию об использовании воды в режиме реального времени. Это позволяет потребителям отслеживать использование ресурсов и выявлять возможные утечки или другие проблемы. Кроме того, в некоторых городах внедрены мобильные приложения, которые позволяют жителям сообщать о таких проблемах, как выбоины на дорогах или сломанные уличные фонари, которые могут быть оперативно устранены городскими коммунальными структурами.

В Европе наблюдается стремление к внедрению технологий умного дома, которые позволяют жителям управлять различными системами в своих домах, такими как отопление и освещение, с помощью своих смартфонов или других устройств. Кроме того, некоторые страны внедрились цифровые системы управления утилизацией отходов, которые могут помочь сократить количество отходов и повысить уровень переработки.

Цифровизация оказала значительное влияние на жилищно-коммунальный сектор в Европе. Одним из основных преимуществ цифровизации является возможность мониторинга и контроля энергопотребления. Технологии умного дома позволили оптимизировать использование энергии, сократить потери и повысить энергоэффективность. Это не только привело к экономии средств для потребителей, но и к рациональному использованию ресурсов.

Еще одна область, в которой цифровизация оказала значительное влияние, — это управление водопотребления. Использование интеллектуальных счетчиков и датчиков позволило контролировать использование воды, обнаруживать утечки и, возможно, предотвращать аварийные ситуации в режиме реального времени. Это помогло сократить потери воды и повысить эффективность водопотребления.

Использование цифровых технологий позволило контролировать и обеспечивать соблюдение правил более эффективным и действенным образом. Это помогло улучшить соблюдение требований и снизить вероятность нарушений.

Одним из ключевых способов, с помощью которых цифровизация помогла регулировать сферу ЖКХ, является использование данных. Цифровые технологии позволили собирать и анализировать данные об энергопотреблении, использовании воды и других ключевых показателях. Затем эти данные можно использовать для разработки более эффективных политик и правил, адаптированных к потребностям различных регионов и городов.

Таким образом, зарубежный опыт внедрения цифровых технологий в ЖКХ показывает свою эффективность на примере реализации следующих решений:

-Автоматизированное регулирование освещения (в т.ч. диммирование) улиц и придомовых территорий с учетом погодных условий и интенсивности движения по фотоакустическим датчикам и сенсорам движения;

-Автоматизированное снятие показаний горячего / холодного водоснабжения и электроэнергии, передача данных потребителю и поставщику в режиме реального времени;

-Мониторинг наполняемости мусорных контейнеров для оптимизации графиков вывоза мусора: мусоровоз прибывает при наполнении контейнеров, что исключает отгрузку ненаполненных и переполнение контейнеров;

-Мониторинг передвижения и режима работы коммунальной и уборочной техники, контроль скорости и точности прохождения маршрута, контроль расходования топлива;

-Мониторинг показателей труб водо- и тепло- снабжения (температура, давление) для выявления несоответствий нормативам, устранения перегревов, предотвращения и своевременной ликвидации аварий.

Однако правовое регулирование внедрения цифровых технологий в систему ЖКХ в странах Европы также не совершенно. Во всех странах Европы центральное правительство устанавливает общие принципы развития цифровых технологий, а конкретизация законодательства происходит на региональном уровне, как правило, в пользу интересов местных властей.

Так в Германии центральное правительство лишь декларирует базовые принципы для местных властей, которые вольны в своих действиях. Во Франции — унитарном государстве — нормативная правовая база начинает формироваться в центре, затем она прописывается региональными властями, доходя до местного уровня, где обогащается новыми деталями. В стране существует статус местного нормативно-правового акта (PLU — PlanLocald'Urbanisme), но при их разработке муниципалитеты руководствуются принципами, заложенными в центре. Они могут касаться сложности, типологии использования «умных» технологий в ЖКХ, а иногда даже разграничения возможности применения цифровых технологий в той или иной местности, учитывая региональные особенности [8].

Если принятие решений спущено на слишком низкий уровень, есть опасность сопротивления жителями развитию территорий, в особенности в том случае, подчеркивают зарубежные исследователи [11; 14], когда процесс цифровизации не предусматривает субсидирования со стороны центральных властей. В ряде стран выделяются так называемые зоны развития, в отношении которых решения о цифровизации услуг ЖКХ принимаются на региональном или центральном уровне. Там процедуры принятия решений максимально упрощены, в некоторых случаях даже предусматриваются субсидии.

## **2. Применение цифровых технологий в сфере ЖКХ в России**

Одним из важнейших элементов цифровизации городского хозяйства является его жилищно-коммунальная сфера, которая должна преобразоваться в так называемое «Умное ЖКХ». «Умное ЖКХ»

представляет собой часть концепции «Умный город» и отвечает за автоматизацию жилищно-коммунального хозяйства для своевременного получения показаний счетчиков, контроля работы оборудования и предотвращения аварийных ситуаций, информации о прозрачности работы объектов ЖКХ и т.д. «Умное ЖКХ» позволяет производить учет и контроль потребления электричества, тепла, газа и воды. «Умное ЖКХ» можно интегрировать с распространенными системами 1С и ГИС ЖКХ. При этом жителям не нужно передавать данные ЖКХ в ручном режиме, оплачиваются ресурсы по фактическому потреблению [9-11].

Повышение эффективности ЖКХ с использованием новых информационных стандартов обеспечивает высокоэффективное и бесперебойное ресурсоснабжение и предоставление сервисов, оперативное управление инфраструктурой, информационное взаимодействие органов власти и субъектов рынка ЖКХ. Это предполагает, что будут применяться энергосервисные договоры и другие инструменты, стимулирующие достижение экономии при производстве, транспортировке и потреблении коммунальных ресурсов [12-14].

Реализация «Умного ЖКХ» в конечном итоге позволит повысить качество управления городами, поднять уровень жизни, что позволит, в свою очередь, снизить финансовую нагрузку на каждого городского жителя – плательщика услуг посредством четкого учета, минимизации и оптимизации затрат.

Анализируя степень и продуктивность использования цифровых технологий, в области предоставления услуг ЖКХ в России можно выделить следующие основные положительные моменты:

- Упростился способ оплаты услуг (используются различные интернет-сайты, мобильные приложения, терминалы банков);
- Стала доступной информация управляющих компаний об их деятельности;
- Возможность обращения граждан через интернет-порталы в органы контроля и надзора при нарушениях законодательства в области жилищных правоотношений;
- Уменьшается количество сотрудников, работающих с гражданами;
- Уменьшается коррупция в системе предоставления государственных услуг в сфере ЖКХ [8; 9];
- Уменьшаются издержки управляющих компаний при предоставлении услуг ЖКХ;
- Обеспечивается модернизация и обновление инженерных сетей с целью внедрения ресурсосберегающих цифровых технологий;
- Системное информирование в цифровом формате о предоставлении государственных льгот и услуг;
- Автоматизация предоставления услуг, операций контроля и учета потребления коммунальных услуг с помощью цифровой технологии блокчейна.

### **3. Правовые аспекты цифровизации в сфере ЖКХ в России**

Цифровые технологии используются для повышения качества и эффективности жилищных услуг, от управления недвижимостью до общения с собственниками и арендаторами. Однако использование цифровых технологий в жилищном секторе также создало ряд правовых проблем, которые необходимо решать. Зачастую, внедрение новых цифровых технологий во все сферы, связанные с жилищно-коммунальными услугами, опережает правовое регулирование такого внедрения.

Правовое регулирование процесса цифровизации жилищно-коммунальной инфраструктуры России начался с создания и внедрения государственной информационной системы (ГИС ЖКХ) в 2016 году, которая по своей сути является информационной базой обо всех услугах предприятий жилищно-коммунального хозяйства в пределах Российской Федерации. Её деятельность регулируется Федеральным законом от 21.07.2014 № 209-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «О государственной информационной системе жилищно-коммунального хозяйства». Система содержит информацию о коммунальных услугах, выполняемых работах, системах связи, жилищно-коммунальным фонде, и т.д.

Поставщики услуг публикуют отчеты о своей деятельности в ГИС ЖКХ, сведения о тарифах на оплату аренды жилого помещения, перечень должников за коммунальные услуги и т.д.

Таким образом, ГИС ЖКХ является стратегическим инфраструктурным проектом, который позволяет оптимизировать взаимодействие органов власти, граждан и организаций, обеспечивающих оказание жилищно-коммунальных услуг.

По сути, указанный выше Федеральный закон является единственным федеральным нормативным актом, регулирующим использование информационной цифровой платформы в сфере ЖКХ. В остальном нормативное регулирование происходит посредством подзаконных актов: Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации», Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 — 2030 годы» и некоторых других. Более детальное правовое регулирование применения цифровых технологий происходит на региональном и местном уровне с применением целевых программ.

В результате недостатка федерального регулирования использования цифровых технологий в жилищно-коммунальной сфере возникают вопросы правового характера. Примером такой правовой неурегулированности может служить использование платформы ГИС ЖКХ, консолидированной с платформой государственных услуг, для онлайн оплаты услуги ЖКХ с проведением авторизации. При этом возможна ситуация, когда денежные средства потребителем услуги перечислены, а поставщиком услуг не получены. Возникает вопрос: кто в данном случае виноват? Платформа ГИС ЖКХ, платформа Госуслуги, или банк уполномоченный на перевод платежа?

Данная проблема регулирования деятельности информационных платформ обусловлена неясностью их статуса. На данный момент ГИС ЖКХ выполняет только информационные функции, но внедрение технологий блокчейна на таких информационных платформах позволит расширить их функционал, а именно, позволит заключать электронные контракты с поставщиками услуг ЖКХ, выбирать обслуживающий банк, фиксировать обязательства между потребителями и поставщиками ресурсов, автоматически записывать точные суммы за предоставленные коммунальные услуги и т.д. В этом случае потребители получат возможность контролировать сколько и за что они платят.

Так же, благодаря цифровизации ЖКХ собственники получают возможность автоматизировать проведение юридически значимых процедур управления многоквартирными домами, а именно посредством проведения общих собраний собственников в форме электронного голосования на платформах ГИС ЖКХ или Госуслуг.

Однако, возможность заключения договоров управления многоквартирным домом с управляющими компаниями в электронной форме (путем электронного голосования на общем собрании и электронной подписи) и, или возможность заключения договоров с поставщиками ресурсов с помощью цифрового договора необходимо предусмотреть в Жилищном кодексе РФ либо хотя бы обозначить такую возможность в ФЗ «О ГИС ЖКХ», а затем уже отрабатывать эту систему на практике, внедряя на платформу.

Кроме этого, назрела необходимость объединения в едином законодательном акте общих условий и принципов внедрения цифровых технологий в регулирование деятельности организаций тепло-, водо-, электро- и газоснабжения. Пока они регулируются разрозненными нормативными актами [15, с. 56].

Так же имеют место и другие проблемы правового регулирования использования цифровых технологий в жилищно-коммунальном хозяйстве, влияющие на права собственников и арендаторов, которые требуется законодательно урегулировать, а именно:

-Конфиденциальность данных является одной из наиболее серьезных юридических проблем при использовании цифровых технологий в жилищно-коммунальном хозяйстве. Сбор, хранение и обработка

персональных данных поставщиками жилищных услуг поднимают важные вопросы о защите данных и конфиденциальности. Необходимы надежные правовые рамки, которые защищают конфиденциальность данных арендаторов и гарантируют, что они не будут использоваться не по назначению.

-Кибербезопасность — еще одна серьезная проблема при использовании цифровых технологий в жилищно-коммунальном хозяйстве. Поставщики жилищных услуг должны убедиться, что их системы безопасны и защищены от киберугроз. Невыполнение этого требования может привести к серьезным последствиям, таким как утечка данных и финансовые потери. Это подчеркивает необходимость надежных мер безопасности и внедрения передового опыта в области управления данными.

-Использование цифровых технологий в жилищно-коммунальном хозяйстве также поднимает важные вопросы ответственности. Кто несет ответственность, когда что-то идет не так? Например, если собственнику или арендатору причинен ущерб в результате неисправности цифровой техники, кто несет ответственность за ущерб?

-Право собственности на данные — еще одна серьезная юридическая проблема при использовании цифровых технологий в жилищно-коммунальном хозяйстве. Поставщики жилищных услуг собирают и обрабатывают большие объемы данных, которые можно использовать для улучшения предоставления услуг и качества обслуживания клиентов. Однако необходимо уточнить, кому принадлежат эти данные и как они могут использоваться различными заинтересованными сторонами.

-Использование искусственного интеллекта и автоматизации в жилищно-коммунальном хозяйстве — еще одна юридическая проблема, требующая решения. Эти технологии могут преобразовать жилищный сектор, но также поднимают важные вопросы, касающиеся прав и защиты арендаторов. Например, как защитить собственников и арендаторов от алгоритмической дискриминации или предвзятого принятия решений?

- Еще одной проблемой является вопрос доступности. Хотя цифровые технологии могут повысить эффективность и снизить затраты, первоначальные инвестиции, необходимые для внедрения этих технологий, могут оказаться непомерно высокими для некоторых домохозяйств и сообществ. Это подчеркивает необходимость политики и инициатив, которые способствуют широкому внедрению цифровых технологий и обеспечивают их доступность для всех.

### **Заключение**

В заключении следует отметить, что использование цифровых технологий в жилищно-коммунальном хозяйстве создало новые юридические проблемы, которые необходимо решать как законодательным, так и регулирующим органам. Эти проблемы включают конфиденциальность данных, кибербезопасность, ответственность при обращении с данными, право собственности на данные, а также использование искусственного интеллекта и автоматизацию. Поставщикам жилищных услуг важно знать об этих проблемах и следить за тем, чтобы соблюдались соответствующие правила и нормы.

На законотворческом уровне нужны кардинальные перемены, необходимо внедрение в отрасль систематизированной и четко урегулированной законодательством архитектуры цифровой экосистемы ЖКХ не только в рамках отдельных хозяйств, но и в целом по стране. Законодательное регулирование в области цифровизации требует опережающего правового регулирования.

### **Список используемой литературы:**

1. Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы» [Электронный ресурс]. URL: [www.base.consultant.ru](http://www.base.consultant.ru).
2. Приказ Минстроя России от 25.12.2020 № 866/пр «Об утверждении Концепции проекта цифровизации городского хозяйства «Умный город» [Электронный ресурс]. URL: [www.base.consultant.ru](http://www.base.consultant.ru).
3. Приказ Минстроя России от 31.10.2018 № 695/пр «Об утверждении паспорта ведомственного проекта

Цифровизации городского хозяйства «Умный город» [Электронный ресурс]. URL: [www.base.consultant.ru](http://www.base.consultant.ru).

4. Письмо Минстроя России от 15.11.2018 № 45830-АЧ/06 «О направлении Методических рекомендаций по подготовке регионального проекта «Умные города» программ цифрового развития экономики субъекта Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: [www.base.consultant.ru](http://www.base.consultant.ru).

5. Анисимова Н.А., Наролина Т.С., Попов В.Г., Смотрова Т.И. Практические аспекты реализации концепции «Умный город» в жилищно - коммунальной сфере // РСЭУ. 2021. № 3 (54). С. 26-33.

6. Воеводкин Н.Ю., Пикулева В.И. Проблемы цифровой трансформации жилищно-коммунального хозяйства муниципального образования // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 3-1. С. 39-41.

7. Кузязшев А.Н., Сария К.В. Умное ЖКХ, как часть концепции умного города // Эпоха науки. № 24. 2020. С. 214-216.

8. Зарубежный опыт ЖКХ и возможности его применения в России. URL://[https://www.gkh.ru / article/102164-zarubejnyu-opyt-jkh](https://www.gkh.ru/article/102164-zarubejnyu-opyt-jkh).

9. Ковалева, О. А. Проблемы реализации антикоррупционной политики государства в сфере жилищно-коммунального хозяйства. М. : Русайнс, 2019. 130 с.

10. Ларионова, А. А. Цифровизация ЖКХ как стратегическое планирование его развития. Интервью с А. И. Кулешовым // Бюджет. 2020. № 9. С. 34–38.

11. Ллойд, Й. Право на стадии оцифровки. URL:// <https://pravo.hse.ru/news /213376657.html>.

12. Самсонов, М., Росляков, А., Ваняшин, С., Гребенков, А. Интернет вещей в умном городе. URL://[http:// www.iksmedia.ru/articles/4990900-Internet-veshhej-v- umnom-gorode.html](http://www.iksmedia.ru/articles/4990900-Internet-veshhej-v-umnom-gorode.html).

13. Технология «Умный дом». URL://<http://www.aptech.ru/tehnologii-dom>.

14. Уайтхед, К. Жилищная политика : разные подходы и общие проблемы. URL : [//https://iq.hse.ru/ news/177674018.html](https://iq.hse.ru/news/177674018.html).

15. Юматов, А. С. Методологические аспекты использования цифровой платформы «Государственная информационная система жилищно-коммунального хозяйства» // Социум и власть. 2019. № 2(76). С. 56–57.

## Предварительное расследование в уголовном процессе Российской Федерации: его квинтэссенция и назначение

### Preliminary investigation in the Criminal process of the Russian Federation: its essence and purpose

*Романова Анастасия Алексеевна*  
студент  
ЮРИУ РАНХиГС  
Россия, Ростов-на-Дону

*Romanova Anastasia Alexeevna*  
student  
YURIU RANEPА  
Russia, Rostov-on-Don

*Подопригора Алексей Алексеевич*  
преподаватель,  
ЮРИУ РАНХиГС  
Россия, Ростов-на-Дону

*Podoprigora Alexey Alexeevich*  
lecturer,  
YURIU RANEPА  
Russia, Rostov-on-Don

#### **Аннотация.**

Содержание статьи составляет исследование сущности и вытекающего из него назначения органов предварительного расследования в пределах разрешаемых задач, которые стоят перед уголовным судопроизводством. Анализируется институт предварительного расследования с позиции участия органов предварительного расследования на стадии досудебного уголовного процесса. Определяется и обосновывается действительная роль следователя и иных должностных лиц в подготовке к судебному разбирательству.

#### **Annotation.**

The content of the article is a study of the essence and the resulting appointment of preliminary investigation bodies within the limits of the solved tasks that face criminal proceedings. The institute of preliminary investigation is analyzed from the perspective of the participation of preliminary investigation bodies at the stage of pre-trial criminal proceedings. The actual role of the investigator and other officials in the preparation for the trial is determined and justified.

**Ключевые слова:** Уголовный процесс, уголовное судопроизводство, предварительное расследование, следователь, назначение, сущность.

**Key words:** Criminal proceedings, criminal proceedings, preliminary investigation, investigator, purpose, essence.

В настоящее время уголовный процесс претерпевает изобличение различных проблем и актуальных вопросов, которые волнуют как учёных в области права, так и деятелей юриспруденции. Это достаточно закономерная тенденция, поскольку отсутствие стремления в научных кругах поддерживать стабильное функционирование уголовного процесса могло бы привести к регрессу в сфере теории, затрагивающей различные тонкости уголовного судопроизводства. Невозможно переоценить изучение любого института уголовного процесса, поскольку обращение внимания даже на самые мельчайшие тонкости позволяет определить методологию и принципы дальнейшего развития права государства. В данном случае под одной из проблем, наделённой неповторимой степенью актуальности, можем считать определение назначения и квинтэссенции предварительного расследования в уголовном процессе Российской Федерации. В настоящее время органы, осуществляющие предварительное расследование, как мы считаем, должны получать много внимания, поскольку



именно они напрямую формируют и определяют дальнейший ход уголовного процесса, подготавливают почву для перехода на судебную стадию производства по уголовному делу. [1]

Очевидным становится тот факт, что подробный анализ предварительного расследования невозможен без определения того, что же вообще представляет из себя данная институция уголовного процесса, а также необходимо установить, зачем нормативно обеспечивается деятельность именно этого органа, и каково его назначение, если мы будем смотреть через призму исторического становления предварительного расследования.

Для начала хотелось бы рассмотреть историческую составляющую формирования современного понимания сущности и назначения предварительного расследования по уголовным делам. Стоит сказать, что определённое понимание предварительного расследования сложилось ещё в рамках судопроизводства, проводимого в 18-19 веках. На тот период времени главенствующей целью данного процесса было получение максимально полных и объективных сведений о совершенном правонарушении с целью вынесения справедливого приговора. По факту, можно сказать, что предварительное расследование являлось единственным способом установления объективной истины обстоятельств по делу. Даже деление процесса на досудебную и судебную стадию не способствовало тому, чтобы предварительное расследование осуществлялось в рамках досудебной стадии – то есть, предшествовало судебной стадии. Предварительное расследование являлось действительно предварительным, формальным этапом основного следствия по делу в отношении конкретного субъекта преступления. Предварительное расследование способствовало разрешению судом дела – оно являлось источником решения суда, при том, единственным и незаменимым.

Судебная реформа, проведённая в 1864 г. так и не привела к полному уничтожению пережитков судебного процесса дореформенной России, поэтому стадия предварительного (досудебного) производства продолжала разделяться на дознание и предварительное следствие. Единственным существенным изменением, связанных с реформой, стало то, что ранее предварительное следствие осуществлялось с целью полного раскрытия преступления для дальнейшего формирования основ, на которых будет строиться судебное решение, но реформа позволила определить, что предварительное следствие предназначено лишь для первоначального установления обстоятельств по конкретному уголовному делу. То есть, с течением времени суд перестал в полной мере опираться на результаты деятельности предварительного следствия и начал самостоятельно перепроверять полученные сведения по делу с теми сведениями, что были предоставлены по ходу предварительного расследования. Подобный ход развития уголовного процесса, стоит отметить, является поистине обоснованным ввиду того факта, что законодателем была осознана недопустимость односторонней проверки сведений по уголовному делу без удостоверения судебного органа в их состоятельности, объективности и истинности. Таким образом, и была сохранена та сущность предварительного расследования, которая заключалась в деятельности, способствующей правильному функционированию суда. Однако наряду с этим всё же предпринимались попытки отождествления правового статуса следователя и судьи, но, как видно, данная идея не приобрела правовой реализации. [2]

Вернувшись в наше время и перейдя к анализу современных научных теорий касательно предварительного расследования по уголовным делам, можно отметить, что доктринально продолжается признание того факта, что предварительное расследование в какой-то степени является обеспечительной деятельностью в отношении суда. Консервативное отношение к предварительному расследованию прослеживается и в научных положениях, указывающих на то, что данная институция предназначена для осуществления своей деятельности до судебной деятельности, но для неё. Например, мнение Апостоловой Н.Н. относительно предварительного расследования чётко и доступно в иной раз демонстрирует то, что вышесказанное выступает в качестве аксиомы: «предварительное расследование в уголовном процессе

существует именно для того, чтобы в его ходе были собраны доказательства, обладающие всеми характерными им свойствами, опираясь на которые, суд бы обладал возможностью вынести законное, беспристрастное и обоснованное решение, реализовав свою функцию правосудия». [3]

Нельзя не отметить одну важную деталь: мнение относительно назначения никак не обосновывает обязательность принятия и согласия с выводами органов предварительного расследования судом: суд независим, а посему он лишь изучает те умозаключения, к которым могли прийти органы следствия и органы дознания в ходе предварительного исследования по делу. Это значит и то, что предварительным расследованием не может быть заведомо определён исход судебного заседания по уголовному делу, но и одновременно это не исключает то, что суд может согласиться и принять к сведению обозначенные выводы, и, оперевшись на них, принять вполне законное, обоснованное и справедливое решение. [4]

Мы не можем утверждать о том, что уголовное производство, включающее в себя предварительное расследование содержит схожую модель функционирования рассматриваемой институции применительно к тому механизму деятельности судебного процесса, который был сформирован несколько столетий назад, однако мы также и не можем отрицать, что определённые правовые установки сохранились и по сей день.

Например, можно указать на то, что правовые идеи об отождествлении статуса следователя и судьи в настоящее время законодатель никак не разделяет: ст. 10 Конституции РФ, а также ч. 2 ст. 15 УПК РФ предполагают разделение видов деятельности, характерных конкретному органу – один орган не может осуществлять одновременно два вида деятельности разного правового характера. Например, уголовное преследование не может быть осуществимо судом, а значит, предварительное расследование по своей правовой природе не подлежит осуществлению в рамках судебной деятельности. [5, 6]

Именно так можно говорить о формировании отчасти иной, противоречащей точки зрения относительно мнения о назначении предварительного расследования для деятельности суда. Поскольку уголовное преследование не входит в компетенцию судебного органа – суд не является участником данного процесса, чего нельзя сказать об органах предварительного расследования, поскольку именно ими устанавливаются обстоятельства, способствующие изобличению подозреваемого или обвиняемого лица в совершении противоправного деяния, причастности к тому или иному уголовному делу. Получается, назначением предварительного расследования является осуществление одновременно двух моделей поведения: первичная модель, состоящая в выполнении непосредственных уголовно-процессуальных функций в рамках стадии досудебного производства, где органы рассматриваемой деятельности осуществляют уголовное преследование, а также последующем формировании выводов как одного из достоверных источников, на основании которых суд принимает решение. [7]

Как становится видно, для определения квинтэссенции предварительного расследования в первую очередь было необходимо рассмотреть направления его назначения. И только теперь осознаётся возможность характеристики рассматриваемого вида деятельности как формы досудебной подготовки стороны обвинения к судебному разбирательству. Опять же, данная подготовка исходит из того, что должностное лицо органа, осуществляющее функцию государственного обвинителя – прокурор, согласно ч. 6 ст. 5 УПК РФ, получает необходимые сведения, на основании которых может осуществлять требование судебного решения в пользу привлечения подсудимого к уголовной ответственности.

К слову, досудебная подготовка к судебному заседанию характерна для любого вида судопроизводства, поскольку предполагает под собой поиск объективной истины, на которой будет основываться судебное решение. Естественно, отличительной особенностью уголовного процесса от, например, уголовного, следует признать то, что в первом случае сбор доказательств осуществляет исключительно сторона обвинения, чего

нельзя сказать о гражданском процессе, где в исковом производстве сбором доказательств занимается каждая из сторон и не предполагается, по общему правилу, соучастие государственных органов в формировании доказательственной базы. При этом уголовно-процессуальное законодательство чётко регламентирует порядок деятельности органов предварительного расследования, чего нельзя сказать о гражданском процессе, сравнивая степень этой самой регламентации. [8]

Нормативное закрепление и установление уголовно-процессуального порядка действий органов предварительного расследования является устоявшейся традицией или правовой природой данного института – самовольный сбор доказательств без имеющихся процессуальных ограничений очень сильно подорвал бы как общие принципы уголовного процесса, так и смысл судебного принятия к сведению выводов органов дознания и предварительного следствия. Далее, неразумно не оформить нормативно и процессуально деятельность органов предварительного расследования, поскольку очень много различных действий, предпринимаемых данными органами, осуществляются с дозволения на то судом. В отношении подозреваемого, а затем и обвиняемого так или иначе осуществляются процессуальные действия, связанные, например, с признанием за лицом такого статуса.

Производство предварительного расследования не может также быть начато самовольно и необоснованно – единственным его основанием является движущее начало процесса, то есть, решение о возбуждении уголовного дела с указанием на наличие признаков совершённого уголовного преступления, именно так определено условие начала деятельности предварительного расследования в ч. 2 ст. 140 УПК РФ. Итак, предварительное расследование начинает свою деятельность, исходя из презюмированного мнения о том, что преступление действительно было совершено – ведь есть все признаки преступления, значит, есть и лицо, его совершившее, или, быть может, это несколько лиц. Наиболее важной органов предварительного расследования является не определение количества лиц, а определение лиц, истинно совершивших преступное деяние, устранив дальнейшую опасность для человека и гражданина, доказав их причастность к совершённому уголовному делу. Так и активизируется деятельность институции предварительного расследования, где первоначально функции выполняет следователь, который занимается уголовным преследованием в отношении неустановленного круга лиц. Далее свои функции выполняет дознаватель, который работает с предполагаемым кругом лиц, возможно причастных к преступлению или имеющих к нему отношение.

Сущность деятельности органов предварительного расследования составляет определённая особенность, которая заключается в недопустимости обвинительного уклона в процессе своей работы. Это довольно дискуссионная позиция в отношении рассматриваемого органа, который заведомо находится на стороне обвинения и формулирует выводы, которые способствуют уличению лица в преступлении – обвинению. Конечно, это способствует реализации принципа, заложенного в ст. 6 УПК РФ, предусматривающего назначение уголовного судопроизводства в той части, где личность защищается от незаконного и необоснованного обвинения. Но и одновременно органы предварительного следствия и дознания с самого начала взаимодействия с подозреваемым лицом относятся к нему с недоверием, что может подорвать объективность выводов, которые они в дальнейшем направляют суду.

Таким образом, подводя итог, нами может быть отмечена неоднозначность определения квинтэссенции и назначения института предварительного расследования в уголовном процессе Российской Федерации, ввиду неоднозначного подхода к его сущности как в рамках доктринальных положений, так и с учётом особенностей его исторического формирования, развития и изменения. К тому же, в рамках его неопределённой сущности прослеживается также и дискуссионность недопустимости обвинительного уклона у органа, который непосредственно выполняет функцию обвинения и находится на её стороне. Конечно, эта дискуссионность

выражена теоретическим положением и на практике не возникает особых споров на этот счёт, но, тем не менее, изменение теории может преобразовывать и практическую составляющую. Что вполне является одним из возможных направлений развития института предварительного расследования в дальнейшем.

#### Список используемой литературы:

1. Шаталов, А.С., Крымов, А.А. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации. – М.: Проспект, 2020. – 864 с.
2. Линовский, В.А. Опыт исторических розысканий о следственном уголовном судопроизводстве в России / В.А. Линовский. Москва: Лекс-Эст. – 2001. – 222 с.
3. Апостолова, Н.Н. Предварительное расследование и судебное следствие / Н.Н. Апостолова // Российская юстиция. – 2014. - № 7. – С. 21-24.
4. Васильев, О.Л. Цели и задачи предварительного расследования и его форм / О.Л. Васильев // Вестник Московского университета. Серия: Право. – 2002. - № 3. – С. 20-43.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения: 10.04.2023)
6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 18.03.2023, с изм. и доп., вступ. в силу с 29.03.2023) // [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34481/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/) (дата обращения: 10.04.2023)
7. Lupinskaya, P.A. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации / П.А. Lupinskaya – М.: Норма, 2017. – 1072 с.
8. Дикарев, И.С. Объективность уголовного преследования как условие реализации назначения уголовного судопроизводства / И.С. Дикарев // Российская юстиция. – 2006. - № 3. – С. 29-31.

**Предложения по совершенствованию законодательства о договоре поставки****Proposals for improving the legislation on the supply contract***Елчев Алексей Александрович**Студент 4 курса**Факультет Экономики и права**Челябинский филиал РАНХиГС**ул. Комарова, 26, Челябинск, Челябинская обл., 454077**e-mail: alexeyelchev26@gmail.com**Elchev Alexey Alexandrovich**Student 4 term**Faculty of Economics and law**Chelyabinsk branch of RANEPA**st. Komarova, 26, Chelyabinsk, Chelyabinsk region, 454077**e-mail: alexeyelchev26@gmail.com***Аннотация.**

Статья посвящена проблемам российского законодательства в области договора поставки. Обозначены проблемы затрагивающие такие вопросы, как определение существенных условий договора поставки, необходимость более точного разъяснения, что является форс-мажорной ситуацией, а также проблема дисбаланса прав участников договора поставки.

**Annotation.**

The article is devoted to the problems of Russian legislation in the field of supply contracts. The problems affecting such issues as determining the essential terms of the supply agreement, the need for a more precise explanation of what constitutes a force majeure situation, as well as the problem of imbalance of the rights of participants in the supply agreement are identified.

**Ключевые слова:** Договор, поставка, существенные условия, пандемия.

**Key words:** Contract, delivery, essential terms, pandemic.

**Предложения по совершенствованию законодательства о договоре поставки**

Договор поставки – это один из самых популярных договоров в современном гражданском обороте, особенно при условии, что в нашем государстве господствует рыночная экономика. Хотя договор поставки и имеет достаточно обширное и детальное регулирование в рамках гражданского права, на практике всё равно выявляются проблемы, связанные с определением существенных условий договора, моментом его заключения, сторонами договора и т.д., которые, безусловно, требуют своего разрешения.

Условия современной рыночной экономики диктуют нам необходимость тщательного и точного законодательного регулирования договорных отношений, в частности договора поставки. Это обусловлено скоростью и сложностью отношений между субъектами предпринимательской деятельности. Любая ошибка при согласовании сроков, количества, качества и тем более ассортимента товара может повлечь за собой огромные потери для предпринимателя.

Нельзя забывать и о недобросовестной конкуренции и недобросовестных контрагентах. Любое несовершенство законодательства или недосмотр, допущенный стороной при заключении договора поставки, создаёт простор для желающих обойти закон, обмануть контрагента и извлечь из этого выгоду.

Актуальность рассматриваемой темы также связана с тем, что совсем недавно в мире была пандемия коронавирусной инфекции, которая, безусловно, повлияла на исполнения обязательств по договору поставки, ведь во многих регионах нашего государства были установлены определенные ограничения в рамках осуществления предпринимательской деятельности и был введен режим повышенной готовности.

По данным сайта Верховного Суда Арбитражные суды в 2020 году рассмотрели 1,5 миллионов споров,

что значительно меньше, чем в 2019-м (1.8 млн.). В значительной степени на это повлияло начало пандемии, которое внесло неопределённость в дальнейшее будущее и замедлило процессы происходящие в обществе. В результате перевода людей на дистанционную работу снизилась скорость работы, ведь суды да и другие учреждения и организации далеко не сразу перестроились на работу в условиях изоляции и пандемии. Некоторые сотрудники просто не обладали нужными для такой работы навыками.

За 2021 год Арбитражные суды рассмотрели наоборот больше дел (1 млн 633 тыс.), чем за предыдущий год (рост составил 9%). Вероятно, в 2021 году участники гражданских правоотношений смогли адаптироваться к новым условиям жизни и вернулись к вопросу восстановления своих прав, которые были неожиданно попораны в 2020 году пандемией. Большинство споров составили дела о неисполнении или ненадлежащем исполнении договорных обязательств – 57% от всего объема судебных дел. Что неудивительно, ведь из-за пандемии и объявленных в её рамках ограничений предпринимательской деятельности и общественной жизни участниками гражданских правоотношений было нарушено огромное количество договорных обязательств (в частности в рамках договора поставки товаров) в силу простой невозможности исполнить их надлежащим образом. Помехами исполнению обязательств становились такие обстоятельства, как болезни людей, запрет на работу в силу болезни, запрет на посещение общественных мест и упадок прибыли заведений, которые в этих общественных местах находятся. Так же на исполнении обязательств в сфере торговли сильное негативное влияние оказало закрытие границ между государствами. В результате приостановления международной торговли некоторые посредники в сфере продаж не смогли поставить ранее оговорённый ассортимент товара в силу того, что попросту его не получили от производителя.

В ходе исследования было выявлено несколько законодательных пробелов по вопросу договора поставки.

1. Существует проблема противоречия норм ст. 523 ГК РФ и ст.515 ГК РФ, касающиеся оснований возникновения права сторон на односторонний отказ от исполнения договора поставки. Из п. 1 ст. 523 ГК РФ следует, что указанное право возникает у поставщика в случае существенного нарушения договора получателем, а в п. 3 ст. 523 ГК РФ нарушение предполагается существенным в случаях неоднократного нарушения сроков оплаты товаров или неоднократной не выборки товаров. Ключевым является термин «неоднократный», который, по логике, является числовым показателем и означает число, большее «однократного» (одного, т.е. единицы). Другими словами нарушение становится существенным в случае повторного нарушения. Из п.2 ст.515 следует, что при однократной невыборке товаров у поставщика возникает право на односторонний отказ, что вступает в противоречие с нормами п. 1 и п. 3 ст. 523 ГК РФ. В целях устранения указанного противоречия п.2 ст.515 ГК РФ с п. 1 и п. 3 ст. 523 ГК РФ предлагается из п. 2 ст. 515 исключить слова «отказаться от исполнения договора либо» и изложить п. 2 ст. 515 в следующей редакции: «2. Не выборка покупателем (получателем) товаров в установленный договором поставки срок, а при его отсутствии в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров дает поставщику право потребовать от покупателя оплаты товаров».

2. Статья 469 ГК РФ регламентирует требования, предъявляемые только к качеству поставляемого товара, упуская при этом требования к безопасности товара. Предлагается добавить требование его безопасности, изложить п. 1 ст. 469 ГК РФ в следующей редакции: «1. Продавец обязан передать покупателю товар, качество и безопасность которого соответствуют договору купли-продажи.»

3. Заключение договора поставки напрямую связано с согласованием существенных условий. Но многие участники правоотношений предпочитают ради гибкости договора и удобству его использования во временной перспективе определять существенные условия поставки не в самом договоре, а в иных документах, составленных после подписания договора поставки, чаще всего в спецификациях. Такой подход позволяет

сторонам в дальнейшем сильно менять условия договора, если им это потребуется. И хоть с одной стороны это удобно, на практике обилие спецификаций и уточнений к договору поставки вызывает путаницу, так как каждая спецификация может содержать различные условия, как о товаре, так и о цене, а иногда и противоречить основному договору поставки.

Как показывает судебная практика, участники договора поставки, зачастую, ссылаются именно на отсутствие спецификаций к договору, когда пытаются признать договор незаключённым по причине несогласования существенных условий. И хоть в большинстве случаев арбитражный суд не соглашается с такими доводами (как это видно из обзора судебной практики), бывали случаи, когда договор поставки всё-таки признавался незаключённым из-за отсутствия спецификаций. Как, например, в деле № А45-3187/2022 Арбитражного Суда Новосибирской Области. В ходе данного дела у сторон возник спор по поводу подлинности спецификации к договору поставки, в которой содержались существенные условия договора. Одна сторона указывала на то, что спецификация была заключена, причём не в результате электронного документооборота, а в ходе реальной командировки сотрудника. Другая сторона этот факт оспаривала и настаивала на отсутствии данной спецификации. В итоге суд согласился с отсутствием факта заключения спецификации и признал договор поставки незаключённым. Неизвестно кто был прав в той ситуации, но наглядный пример показал, что излишняя гибкость условий договора поставки привела к затянутому почти на год судебному процессу.

Исходя из вышеизложенного, рекомендую законодателю дополнить ст. 506 ГК РФ указанием на то, что к существенным условиям договора поставки относятся цена, срок и предмет договора. А также, что они должны оговариваться в едином документе. А чтобы такие нововведения не ударили по гибкости договора и удобству его применения для предпринимателей предлагаем предусмотреть в ГК РФ общие положения, регулирующие порядок заключения рамочного договора таким образом, чтобы в него можно было включить перечень условий, которые стороны смогут изменять с помощью заключения дополнительных договоров. По мнению В.В. Витрянского, данным договором могли бы определяться условия, которые стороны вправе уточнить и конкретизировать при заключении отдельных видов договоров, условия подачи заявок одной из сторон во исполнение отдельного вида договора. То есть сначала между сторонами будет заключаться рамочный договор. В нём будет указано направление сотрудничества (например, поставка товаров), а также список условий, которые стороны смогут уточнить и конкретизировать в дополнительных договорах и спецификациях, заключаемых во исполнение рамочного договора.

В результате таких преобразований в законодательстве стороны договора поставки будут обязаны согласовывать все существенные условия внутри единого договора поставки, чтобы защитить его от признания незаключённым, а все необходимые уточнения вносить уже на стадии заключения дополнительных договоров и соглашений. Причём уточнения будут вноситься только по тем пунктам, которые стороны изначально посчитали подлежащими к изменениям при заключении рамочного договора.

4. Отдельно нужно отметить необходимость включения срок исполнения договора поставки в перечень существенных условий его заключения. В современной рыночной экономике вопрос своевременного исполнения обязательств участниками рыночных отношений стоит очень остро. В условиях, при которых предложение превышает спрос конкурирующим субъектам предпринимательской деятельности очень важно получать товар вовремя, ведь в большинстве случаев на нынешнем рынке продавец ищет покупателя, а не наоборот. При малейшей просрочке продавец может потерять клиентов и понести убытки. Поэтому считаем особо важным законодательно установить существенность условия о сроке (сроках) поставки.

В целях единого понимания закона и однозначной практики его применения, с учетом, что нормы § 1 главы 30 ГК РФ распространяются на все виды договора купли-продажи предлагается изложить п. 3 ст. 455 ГК

РФ в следующей редакции: «3. Условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование, количество товара и сроки его передачи».

5. По поводу предоплаты в рамках договора поставки рекомендуем дополнить пункт статьи 487 ГК РФ 5-м пунктом, который будет содержать в себе определение форс-мажорных обстоятельств, при которых покупатель не сможет требовать возврата предоплаты в случае, когда продавец, получивший сумму предварительной оплаты, не исполняет обязанность по передаче товара в установленный срок. 5-й (новый) пункт статьи 487 ГК РФ должен выглядеть следующим образом: «покупатель не имеет права требовать возврата суммы предварительной оплаты в случае, когда продавец, получивший сумму предварительной оплаты, не исполняет обязанность по передаче товара в установленный срок в силу обстоятельств, возникших помимо воли и желания сторон, которые нельзя было предвидеть или избежать, включая объявленную или фактическую войну, гражданские волнения, эпидемии, землетрясения, наводнения, пожары и другие стихийные бедствия, действия государственных или муниципальных органов и прочие непреодолимые обстоятельства».

6. В рамках статей ГК РФ отсутствует такой термин как «форс-мажор». Что стало особенно неудобно после начала пандемии Covid-19. На первых этапах суды и субъекта предпринимательской деятельности просто не понимали, как квалифицировать обстоятельство пандемии и нарушения исполнения обязательств, которые она повлекла.

В связи с актуальностью распространения инфекции 21 апреля 2020 г Верховный суд РФ выпустил Обзор судебной практики, связанный с применением законодательства и мер по противодействию распространения новой корона вирусной инфекции (COVID-19) № 1, в котором разъяснил некоторые вопросы применения пункта 3 ст. 401 ГК РФ. Так, суд подчеркнул, что признание распространения нового вируса Covid-19 обстоятельством непреодолимой силы не может быть универсальным для всех категорий должников, вне зависимости от типа их деятельности, условий ее осуществления, а также региона, в котором действует организация. Существование событий непреодолимой силы должно быть установлено с учетом обстоятельств конкретного дела (в том числе срока исполнения обязательства, характера неисполненного обязательства, разумности и добросовестности действий должника и т.д.). Например, негативные влияния коронавируса на рыночные отношения не могут рассматриваться как форс-мажорное обстоятельство. Нельзя снять с себя ответственность за нарушение договорных обязательств в связи с падением спроса на ту или иную продукцию или услуги, вызванные эпидемией.

Весьма точное определение форс-мажорных обстоятельств дано в рамках международного частного права, а именно в Письме ФТС РФ от 06.03.2007 N 01-06/8184 "О направлении информации об организации, уполномоченной на сбор вознаграждения в соответствии со статьей 26 Закона Российской Федерации от 9 июля 1993 г. N 5351-1 "Об авторском праве и смежных правах". Предлагаем взять определение форс-мажорных из данного акта и дополнить им 3-й пункт статьи 401 ГК РФ следующим образом:

«3. Если иное не предусмотрено законом или договором, лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств. К таким обстоятельствам относятся обстоятельства, возникшие помимо воли и желания Сторон, которые нельзя было предвидеть или избежать, включая объявленную или фактическую войну, гражданские волнения, эпидемии, землетрясения, наводнения, пожары и другие стихийные бедствия, действия государственных или муниципальных органов и прочие непреодолимые обстоятельства...»

Также хотелось бы отметить одно из перспективных направлений развития договора поставки, да и



договорных отношений в целом. В настоящее время в связи с активным развитием информационных технологий договор поставки все чаще заключается с использованием электронного документооборота. Как отмечает в своем исследовании Д. В. Наумкин, внедрение в организацию электронного документооборота имеет большие преимущества по сравнению с бумажными документами. Во-первых, заключение договоров, спецификаций и хозяйственно-финансовых документов намного упрощается, статус документа возникает сразу же после подписания электронной подписью. Данная подпись на территории РФ равнозначна собственноручной подписи. Во-вторых - скорость доставки. Электронный документооборот не требует помощи курьеров и пересылки документов бумажной почтой. В-третьих – электронный документооборот позволяет совершать сделки без физического контакта между людьми, подписывающими договор. Данное преимущество стало весьма актуально во времена пандемии коронавирусной инфекции. И, в-четвёртых – надежность. Цифровые версии документов намного проще хранить и сложнее потерять, чем физические. Однако последнее преимущество создает и новые проблемы, требующие решения. Электронный документооборот является лакомым кусочком для кибератак недоброжелателей организации, поэтому вместе с его развитием нужно параллельно обеспечивать и его безопасность.

#### **Список используемой литературы:**

1. Доказывание передачи вещи при разрешении споров по договорам поставки и купли-продажи (Утверждено постановлением Президиума Арбитражного Суда Республики Марий Эл № 27 от 8 октября 2012 г.) / Официальный сайт Арбитражного суда Республики Марий Эл [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http://mari-el.arbitr.ru/sites/mari-el.arbitr.ru/files/pdf/peredacha%20vecshi\\_2.pdf](http://mari-el.arbitr.ru/sites/mari-el.arbitr.ru/files/pdf/peredacha%20vecshi_2.pdf) (дата обращения: 18.05.2023).
2. Обзор по отдельным вопросам судебной практики, связанным с применением законодательства и мер по противодействию распространению на территории Российской Федерации новой коронавирусной инфекции (COVID-19) № 1 (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 21.04.2020) // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2020. – № 5.
3. Решение Арбитражного Суда Новосибирской Области от 21 ноября 2022 г. по делу № А45-3187/2022 // <https://sudact.ru/> (дата обращения: 18.05.2023)
4. Наумкин Д. В. Анализ существенных условий договоров поставки, проблемы применения с позиций современного законодательства // Всероссийский форум молодых исследований - 2022: Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции, Петрозаводск, 27 сентября 2022 года. – Петрозаводск: Международный центр научного партнерства «Новая Наука» (ИП Ивановская И.И.), 2022. – С. 116.

**Преимущества и риски ИИ в бизнесе и рынке труда****Benefits and risks in business and labor market**

*Абсалямова Гульшат Фалюсовна.*

*Студент 2 курса,*

*Факультет экономико-математический,  
Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий,*

*Россия, Нефтекамск.*

*e-mail: himen0054@gmail.com*

*Absalyamova Gulshat Filyusovna.*

*2nd year student,*

*Department of Economics and Mathematics,  
Neftekamsk branch of Ufa University of Science and Technology,*

*Russia, Neftekamsk.*

*e-mail: himen0054@gmail.com*

*Рафиков Руслан Илдарович.*

*Старший преподаватель кафедры «Экономики и управления»,*

*Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий,  
Россия, Нефтекамск.*

*Rafikov Ruslan Ildarovich.*

*Senior Lecturer of the Economics and Management Department*

*Neftekamsk branch of Ufa University of Science and Technology*

*Russia, Neftekamsk.*

**Аннотация.**

В тексте описывается, как искусственный интеллект становится все более важным для бизнеса, предоставляя возможности для автоматизации задач, улучшения анализа данных и принятия решений, персонализации опыта клиентов и создания оригинального контента. Крупные финансовые компании прогнозируют, что ИИ принесет экономике значительную прибыль в ближайшее десятилетие. Однако, автор также указывает на риски, связанные с внедрением технологий, использующих ИИ, такие как этические проблемы, конфиденциальность данных, безопасность, вмешательство правительства, интеллектуальная собственность и ответственность за качество продукции. Поэтому, любой бизнес, рассматривающий возможность внедрения технологий, использующих ИИ, должен учитывать эти риски и принимать соответствующие меры для их снижения.

**Annotation.**

The text describes how artificial intelligence is becoming increasingly important for business, providing opportunities to automate tasks, improve data analysis and decision-making, personalize customer experiences and create original content. Large financial companies predict that AI will bring significant profits to the economy in the next decade. However, the author also points out the risks associated with the introduction of AI technologies, such as ethical issues, data privacy, security, government interference, intellectual property and product quality responsibility. Therefore, any business considering the possibility of introducing technologies using AI should take into account these risks and take appropriate measures to reduce them.

**Ключевые слова:** искусственный интеллект (ИИ), бизнес, рынок труда, технологии, интеллектуальная собственность.

**Key words:** artificial intelligence (AI), business, labor market, technology, intellectual property.

Искусственный интеллект (ИИ) быстро становится преобразующей силой в бизнесе. ИИ — это мощная технология, которую можно внедрить в широкий спектр программного обеспечения и

взаимодействовать с клиентами и персонализировать их опыт; и даже создавать оригинальный контент, который можно использовать в повседневных бизнес-операциях. Крупные финансовые компании прогнозируют, что искусственный интеллект принесет экономике триллионы долларов в течение следующего десятилетия[1]. Предприятия, которые быстрее внедряют искусственный интеллект в свою деятельность, скорее всего, получат

значительное преимущество перед своими конкурентами. Тем не менее, любой бизнес, рассматривающий возможность внедрения технологий, использующих ИИ, должен также учитывать сопутствующие риски, связанные с этическими проблемами, конфиденциальностью данных, безопасностью, вмешательством правительства, интеллектуальной собственностью, ответственностью за качество продукции, а также конфиденциальным или привилегированным характером их информации.

Успех ИИ в самых известных разработках, таких как беспилотные автомобили, распознавание лиц и технологии виртуального помощника, за последние несколько лет повысил осведомленность об огромном потенциале, который он имеет для бизнеса. Недавний выпуск чат-ботов, таких как ChatGPT и Bard, выдвинул ИИ на передний план мировых новостей и в умы предпринимателей и руководителей предприятий во всех отраслях.[5]

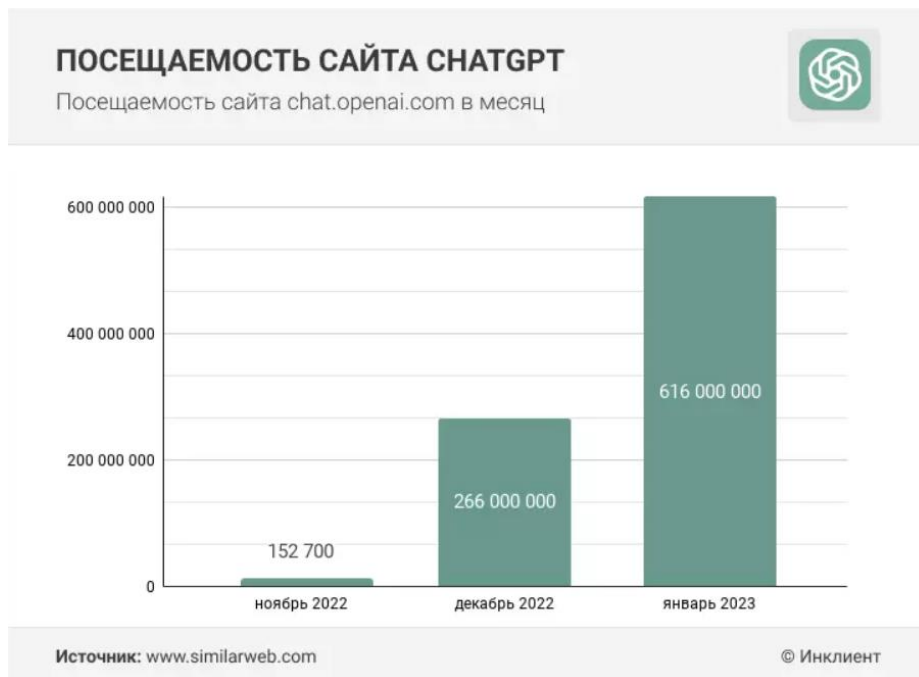


Рисунок 1. Посещаемость сайта ChatGPT за 3 месяца

Неудивительно, что идет гонка за капитализацией технологий ИИ.

Генеральный директор IBM Арвинд Кришна сообщил, что компания ожидает, что около 7800 рабочих мест будут заменены искусственным интеллектом в течение следующих пяти лет. Это изменение может затронуть почти одну треть должностей IBM, не связанных с клиентами, в которых в настоящее время задействовано около 26 000 сотрудников. Следовательно, IBM заморозит прием на работу в определенных областях, сосредоточившись на заполнении вакансий, непосредственно связанных с клиентами или технологиями.[2]

Мнения о том, хорошо это или плохо для индустрии, разделились. Сторонники утверждают, что ИИ может повысить производительность, что приведет к новым отраслям и возможностям трудоустройства. Например, ИИ может оптимизировать цепочки поставок, снизить потребление энергии и облегчить медицинские исследования, создавая спрос на квалифицированных работников в этих областях.

Однако критики предупреждают, что быстрое развитие ИИ может усугубить неравенство в доходах. По мере того как рабочие места становятся автоматизированными, низкоквалифицированные работники могут с трудом найти работу, увеличивая разрыв между «имущими» и «неимущими». Кроме того, малые предприятия могут быть не в состоянии конкурировать с более крупными компаниями, которые могут позволить себе передовые технологии искусственного интеллекта, что приводит к дальнейшей концентрации богатства и рыночной власти.[2]

Преимущества искусственного интеллекта:

1. Повышение эффективности и производительности - ИИ может оптимизировать процессы и ускорить принятие решений, что в конечном итоге приводит к повышению эффективности и производительности. Используя алгоритмы машинного обучения, предприятия могут оптимизировать управление цепочками поставок и обслуживание клиентов, а также прогнозировать спрос и выявлять случаи мошенничества. Так дивизион судового оборудования корпорации Caterpillar ежегодно экономит 400 тыс. долларов США в расчете на каждое судно благодаря анализу данных о необходимой частоте чистки корпусов для достижения максимальной эффективности, выполненному на основе алгоритмов машинного обучения.[6]

2. Принятие решений на основе данных - ИИ позволяет компаниям эффективно использовать огромное количество данных, которые они генерируют. Анализируя и обрабатывая такие данные в режиме реального времени, ИИ может помочь компаниям выявлять закономерности и идеи, которые людям было бы трудно или невозможно идентифицировать. В свою очередь, предприятия смогут принимать более обоснованные решения на основе данных. Например, группа компаний BMW применяет ИИ для оценки изображений компонентов на технологической линии в ходе производственного процесса с целью выявления отклонений от стандарта в режиме реального времени.[6]

3. Персонализация и взаимодействие с клиентами - Предприятия могут использовать ИИ для анализа данных о клиентах и поведенческих моделей, что позволит им создавать персонализированные маркетинговые кампании и рекомендации по продуктам, специально адаптированные к потребностям и/или предпочтениям каждого клиента.

Чат-боты - один из самых распространенных кейсов внедрения ИИ во взаимодействии с пользователями. Например, МТС использует чат-бот “СмартИ” для улучшения клиентского опыта: умный помощник позволяет оперативно решать вопросы пользователей. В месяц чат-бот обрабатывает порядка 1,2 млн обращений. Большая часть из них касается тарифных планов и услуг, а также качества мобильного интернета. “СмартИ” успешно решает две трети вопросов с первого раза.[7]

4. Автоматизированные задачи - ИИ может автоматизировать задачи во всех секторах бизнеса, от компьютерных приложений, таких как хранилища данных и аналитика, до физических приложений, таких как автономные транспортные средства и медицинские устройства, освобождая сотрудников, чтобы сосредоточиться на более сложных и полезных действиях. Компания Google также занимается разработкой собственных медицинских систем ИИ. Проект DM Health сотрудничает с офтальмологической клиникой Moorfields Eye Hospital. ИИ используют для анализа анонимных глазных снимков и выявления первичных симптомов слепоты.[8]

5. Инновации и конкуренция - ИИ может помочь предприятиям внедрять инновации путем разработки новых продуктов, тестирования прототипов и выявления закономерностей и тенденций в данных, что позволяет им опережать конкурентов и более эффективно реагировать на меняющиеся рыночные условия. По данным издания CNBC, компании Google удалось разработать искусственный интеллект, способный создавать чипы для нейросетей следующего поколения. Результат впечатляет: инженеры Google Research сообщили, что искусственный интеллект справился с задачей всего за 6 часов. У человека же на создание подобного продукта уходят месяцы.[9]

Риски искусственного интеллекта:

1. Этические проблемы (предвзятость, точность, прозрачность и подотчетность) - Использование ИИ вызывает этические проблемы в отношении предвзятости, точности, прозрачности и подотчетности. Программы ИИ могут неверно принимать данные, на которых они обучаются. Например, система ИИ, обученная на наборе

данных резюме, в котором непропорционально много мужчин, может с большей вероятностью рекомендовать кандидатов-мужчин на работу. Это вызывает беспокойство, особенно потому, что ИИ все чаще используется в технологиях управления персоналом (HR), чтобы помочь компаниям принимать решения, связанные с наймом, увольнением и продвижением по службе. Таким образом, потенциальная алгоритмическая предвзятость ИИ может привести к повышенному риску дискриминации и судебных исков о неправомерном увольнении. Точно так же способность этих систем быть персонализированной на основе данных, которые они предоставляют или на которых они обучаются, вызывает опасения по поводу точности, прозрачности и подотчетности ИИ. Публикация недостоверной информации, сгенерированной ИИ, может привести к повышенному риску исков о диффамации против создателя ИИ или бизнеса, использующего его.

2. Конфиденциальность и безопасность - Использование ИИ в коммерческих целях может привести к преднамеренному или непреднамеренному сбору и распространению деловых или личных данных и может привести к нарушению различных законодательных актов, таких как Закон о Федеральной торговой комиссии, Закон о защите коммерческой тайны или Закон об экономическом шпионаже. или законы о конфиденциальности, такие как Закон США о конфиденциальности или Общее положение о защите данных Европейского Союза. Кроме того, как и любое программное обеспечение, системы ИИ можно взломать и использовать в злонамеренных целях. Эта уязвимость может привести к утечке данных, финансовым потерям или даже физическому ущербу и, таким образом, повысить риск различных видов правонарушений и исков о нарушении конфиденциальности. Так Компания Home Security Heroes опубликовала исследование, в котором указала, что новейший генеративный инструмент на основе искусственного интеллекта для взлома паролей PassGAN научился моментально взламывать каждый второй пароль. «PassGAN на основе ИИ смог взломать 51% паролей менее чем за одну минуту, 65% — менее чем за час, 71% — менее чем за день и 81% — менее чем за месяц», — сообщают разработчики. В исследовании Home Security Heroes указано, что PassGAN содержит в себе более чем 15 миллионов учётных данных пользователей сети со всего мира.

3. Вмешательство правительства - Правительства во всем мире начинают регулировать ИИ, чтобы снизить риски, связанные с и обеспечить его ответственное использование. Однако государственное регулирование ИИ также увеличивает риск для первых пользователей ИИ, поскольку они могут запретить использование определенных технологий или ввести строгие правила в отношении того, как используется ИИ. В результате предприятия, которые быстро внедряют технологии ИИ в свою деятельность, рискуют потерять значительные капитальные вложения, если конкретная технология, в которую они инвестируют, не соответствует меняющимся государственным нормам. Например, Италия первой в мире запрещает использование ChatGPT. В Управлении по защите данных заявили, что разработчик сервиса, американская компания OpenAI, нарушила законодательство о защите конфиденциальной информации. Регулятор ограничил использование нейросетью персональных данных итальянцев и начал расследование. Регулятор также отмечает, что компания не предоставила правовую основу для сбора и обработки массовых данных, которые используют для обучения генеративного ИИ. Компании предписано в течение 20 дней исправить все недочёты или заплатить штраф в 20 миллионов евро или до 4% мирового оборота. До окончательного решения вопроса обработка данных в ChatGPT в стране запрещена.[4]

4. Интеллектуальная собственность - ИИ также можно использовать для создания контента, такого как статьи, сообщения в блогах, сообщения в социальных сетях, программный код, предложения по развитию бизнеса, контракты, искусство и даже музыка. Однако, если бизнес-контент, созданный ИИ, нарушает чьи-либо права на интеллектуальную собственность (ИС), бизнес рискует получить судебный процесс в отношении ИС. Соответственно, любой контент, созданный с использованием инструментов ИИ, может не подпадать под защиту

ИС, что снижает ценность активов любого такого контента. Точно так же, если бизнес владеет ценными коммерческими секретами — независимо от того, защищены они соглашениями о конфиденциальности или нет, — следует позаботиться о том, чтобы сотрудники не раскрывали эти коммерческие секреты (полностью или частично) инструменту ИИ по любой причине, например, пытаясь решить проблему в разработке контента или кода программного обеспечения (или иным образом). Многие из этих инструментов ИИ сохраняют определенные объемы данных, которые могут подвергнуть эти коммерческие секреты риску дальнейшего раскрытия, если они по какой-либо причине будут переданы инструменту ИИ. Прежде чем использовать эти инструменты для любых основных бизнес-функций или критически важного контента, необходимо тщательно взвесить риски и выгоды.

Самый известный случай нарушения авторских прав - случай с Холли Менгерт, иллюстратором Disney, которая обнаружила, что ее стиль был скопирован студентом из Канады в ходе эксперимента с искусственным интеллектом. Студент загрузил 32 произведения Менгерт и потратил несколько часов на тренировку модели машинного обучения, которая могла бы воспроизвести ее стиль.

Соответственно, интеграция ИИ в бизнес-операции несет как огромные преимущества, так и значительные риски. Чтобы использовать весь потенциал ИИ, предприятия должны тщательно рассмотреть этические, имущественные, социальные и экономические последствия внедрения ИИ, а также подготовиться к меняющейся нормативно-правовой среде. Применяя ответственный подход к внедрению ИИ, предприятия могут раскрыть преобразующую силу ИИ, снизить очевидные риски и избежать потенциального государственного вмешательства.

#### Список используемой литературы:

1. Generative AI could raise global GDP by 7% [Электронный ресурс] // Goldman Sachs: новостной журнал. – URL: <https://www.goldmansachs.com/intelligence/pages/generative-ai-could-raise-global-gdp-by-7-percent.html> (дата обращения: 15.05.2023).
2. The AI Revolution: A Double-Edged Sword for the Job Market? [Электронный ресурс] // THE CURIOUS ECONOMIST: новостной журнал. – URL: <https://thecurioseconomist.com/the-ai-revolution-a-double-edged-sword-for-the-job-market/> (дата обращения: 15.05.2023).
3. The AI Revolution in Software Development: A Double-Edged Sword [Электронный ресурс] // hypekraft: новостной журнал. – URL: <https://hypekraft.com/the-ai-revolution-in-software-development-a-double-edged-sword/> (дата обращения: 15.05.2023).
4. Статистика чат-бота ChatGPT в 2023 году [Электронный ресурс] // Inclient: блог. – URL: <https://inclient.ru/chatgpt-stats/#:~:text=По-данным-The-Guardian-аудитория,быстрорастущим-интернет-сервисом-в-мире> (дата обращения: 15.05.2023).
5. 10 примеров того, как ИИ улучшает производственные процессы в 2020 году [Электронный ресурс] // Vc.ru: блог. – URL: <https://vc.ru/ml/145748-10-primerov-togo-kak-ii-uluchshaet-proizvodstvennyye-processy-v-2020-godu> (дата обращения: 15.05.2023).
6. Пять способов использования искусственного интеллекта для улучшения клиентского опыта [Электронный ресурс] // Vc.ru: блог. – URL: <https://vc.ru/future/288295-pyat-sposobov-ispolzovaniya-iskusstvennogo-intellekta-dlya-uluchsheniya-klientskogo-opyta> (дата обращения: 15.05.2023).
7. Искусственный интеллект в медицине и здравоохранении [Электронный ресурс] // Центр 2М: новостной блог. – URL: <https://center2m.ru/ai-medicine> (дата обращения: 15.05.2023).
8. Искусственный интеллект Google создал процессор для своих «потомков» [Электронный ресурс] // Комьюнити: блог. – URL: <https://timeweb.com/ru/community/articles/iskusstvennyy-intellekt-google-sozdal-processor-dlya-svoih-potomkov> (дата обращения: 15.05.2023).

**Признаки отношений по фактическому воспитанию ребенка****Signs of a relationship on the actual upbringing of a child****Тиунова Екатерина Владимировна***Магистрант 2 курса**Пермский государственный национальный исследовательский университет**Россия, г. Пермь**E-mail: tiunovayekaterina@yandex.ru***Tiunova Ekaterina Vladimirovna***2nd year master's student**Perm State University**Russia, Perm**E-mail: tiunovayekaterina@yandex.ru***Научный руководитель:****Шершень Тамара Васильевна***Заведующий кафедрой гражданского права**к.ю.н., доцент**Пермский государственный национальный исследовательский университет**Россия, г. Пермь***Scientific adviser:****Shershen Tamara Vasilyevna***Head of the Department of Civil Law**Ph.D., associate professor**Perm State University**Russia, Perm***Аннотация.**

В настоящей статье рассматривается вопрос о признаках отношений по фактическому воспитанию ребенка, которые необходимо нормативно закрепить в целях защиты прав фактического воспитателя и воспитанника, их ограничения от смежных правовых явлений, повышения их социальной и правовой значимости. Исследуются такие признаки отношений по фактическому воспитанию ребенка как воспитание и содержание чужого ребенка воспитателем, продолжительность воспитания и содержания, наличие устойчивой эмоциональной связи между воспитателем и ребенком, их совместное проживание, добровольность принятия ребенка на воспитание, безвозмездность, наличие или отсутствие родства между субъектами, отсутствие правового оформления отношений, неоднородность поводов возникновения таких отношений. На основании выявленных существенных признаков сформулировано авторское определение отношений по фактическому воспитанию ребенка.

**Annotation.**

This article examines the question of the characteristics of the relationship on the actual upbringing of a child, which must be normatively fixed in order to protect the rights of the actual educator and pupil, their separation from related legal phenomena, increase their social and legal significance. The article examines such signs of relations on the actual upbringing of a child as the upbringing and maintenance of someone else's child by an educator, the duration of upbringing and maintenance, the presence of a stable emotional connection between the educator and the child, their cohabitation, the voluntary acceptance of the child for upbringing, gratuitousness, the presence or absence of kinship between subjects, the lack of legal registration of relations, the heterogeneity of the reasons for the emergence of such relations. On the basis of the identified essential features, the author's definition of the relationship on the actual upbringing of the child is formulated.

**Ключевые слова:** фактическое воспитание, фактический воспитатель, признаки.

**Key words:** actual upbringing, actual educator, signs.

В соответствии с Конституцией Российской Федерации вопросы, связанные с воспитанием детей, являются важнейшим приоритетом и одними из ведущих ценностей государственной социальной политики. Обеспечение благополучного и безопасного детства, а также приоритет семейного воспитания определены

ключевыми задачами Десятилетия детства [1]. При этом в условиях трансформации семейных отношений и моделей семейного воспитания повышается значение отношений по фактическому воспитанию ребенка. Происходит рост количества поводов для их возникновения: увеличение числа разводов (на 6 % в 2022 году по сравнению с 2021 годом); доли одиноких отцов и матерей (на 3,6% и 2,4% соответственно в 2020 году по сравнению с 2010 годом); увеличение числа незарегистрированных браков (в 2020 году на 666 995 союзов больше по сравнению с 2010 годом) [2].

Семейный кодекс Российской Федерации, игнорируя регламентацию прав и обязанностей фактических воспитателей и фактических воспитанников не гарантирует эффективную защиту прав и интересов ребенка. Недостаточность существующей нормативной базы и нехватка теоретических исследований в этой сфере порождают немногочисленную и противоречивую судебную практику рассмотрения соответствующих споров.

Российское семейное законодательство не содержит понятие и признаки отношений по фактическому воспитанию ребенка, однако, нормативное закрепление их признаков представляется необходимым в целях защиты прав фактического воспитателя и воспитанника, устранения неопределенности в понимании сущности указанных отношений и их отграничения от смежных правовых явлений, повышения их социальной и правовой значимости.

В 2020 году на рассмотрение в Государственную думу Российской Федерации был внесен отклоненный впоследствии проект федерального закона № 989008-7 «О внесении изменений в Семейный кодекс Российской Федерации в целях укрепления института семьи», который закреплял понятие «фактические воспитатели» [3]. Под ними понимались совершеннолетние лица, не являющиеся лицами, на попечении которых находится ребенок, добровольно участвующие в воспитании и (или) содержании ребенка. При этом согласно пункту 15 законопроекта участие таких лиц в воспитании ребенка является добровольным и не требует обязательного документального оформления. Так, инициаторы законопроекта указали на такие признаки отношений по фактическому воспитанию ребенка как добровольность, отсутствие правового оформления.

Отметим, что признаки рассматриваемых отношений чаще всего определяются через формулирование определений, раскрывающих их субъектный состав.

Так, термин «фактический воспитатель» раскрывает пункт 50 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 26.12.2017 № 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении судами дел, связанных со взысканием алиментов», отнеся к таковым как родственников ребенка, так и лиц, не состоящих с ним в родстве, которые осуществляли воспитание и содержание ребенка, не являясь при этом усыновителем, опекуном (попечителем), приемным родителем или патронатным воспитателем ребенка [4]. Такое определение позволяет необоснованно включить в состав фактических воспитателей, например, лиц, оказывающих услуги няни на основании гражданско-правового договора.

Юридические словари определяют понятие «фактические воспитатели» через призму статьи 96 СК РФ, ориентируясь лишь на право воспитателя на получение содержания от воспитанника [5, с. 678].

На уровне доктрины также отсутствует определенность по этому вопросу.

Этот вопрос раскрывается Е.Г. Комиссаровой, которая под фактическим воспитателем понимает лицо, включенное в систему семейного воспитания ребенка с фактического согласия родителей или по их умолчанию. Автор называет признаки отношений по фактическому воспитанию ребенка, среди которых добровольность, безвозмездность, казуистичность, неоднородность поводов возникновения, непрозрачность круга воспитателей, сильные нравственные начала, отсутствие «юридических соображений» [6, с. 18].

Е.А. Татаринцева среди характерных черт фактического воспитания выделяет постоянное осуществление воспитания и содержания ребенка и отсутствие оформления юридических отношений [7, с. 119].



Е.А. Усачева относит отношения между фактическими воспитателями и их воспитанниками к случаям социального отцовства (материнства)» и отмечает такой их признак как отсутствие у фактического воспитателя соответствующих родительским имущественных и неимущественных обязанностей в отношении ребенка в силу закона или судебного решения [8, с. 115].

Так, исходя из сущности отношений по фактическому воспитанию ребенка, среди его признаков необходимо выделить такой как осуществление фактическим воспитателем воспитания и содержания чужого ребенка. Воспитатель должен действительно выполнять функции по воспитанию ребенка, участвовать во всестороннем духовном, нравственном, физическом и психическом развитии воспитанника, а также предоставлять средства на его содержание [9, с. 356]. Об обязанности фактического воспитателя воспитывать и содержать ребенка косвенно свидетельствует и пункт 2 статьи 96 Семейного кодекса Российской Федерации. Действия фактического воспитателя должны быть не отдельными краткосрочными случаями поддержки, помощи и воспитательного воздействия, эпизодическим участием в жизни фактического воспитанника, не оказывающим на него значительное влияние, а иметь все признаки процесса воспитания, в том числе постоянство такого процесса.

В связи с этим встает вопрос о требовании к продолжительности отношений по фактическому воспитанию ребенка для возникновения их таковых. Законодатель не придает правового значения несистемным, неустойчивым отношениям по воспитанию ребенка другими лицами с согласия родителей. Указание в п. 2 ст. 96 СК РФ на продолжительность содержания и воспитания фактическим воспитателем не менее 5 лет, приводит к тому, что вне правового поля остаются лица, которые фактически воспитывают ребенка непродолжительное время, но при этом имеют тесную эмоциональную связь с ребенком и оказывают на его развитие непосредственное влияние. Так, если отношения фактического воспитателя с ребенком отличаются постоянством и устойчивостью, основываются на эмоциональной связи между ними, то период воспитания значения не имеет. Это отмечает и Е.Г. Комиссарова [10, с. 221].

В отличие от продолжительности рассматриваемых отношений наличие устойчивой эмоциональной связи между фактическим воспитателем и ребенком является их сущностной чертой. Об обязательном наличии личных эмоциональных связей в фактических семейных отношениях говорит и Е.В. Ерохина [11, с. 32]. Учитывая, что любое воспитание должно, в первую очередь, отвечать потребностям и интересам ребенка, для идентификации фактического воспитания важна ориентация на его привязанности и эмоциональные связи. Эту точку зрения подтверждает и судебная практика, указывающая на возможность компенсации морального вреда фактическому воспитателю или фактическому воспитаннику в случае гибели другого из них соответственно [12–15]. Так, в обосновании решения Ленинского районного суда г. Нижний Новгород № М-3748/2014 от 22.10.2014 по делу № 2-4113/2014 отмечается, вследствие сложившейся между истцом и погибшим близкой эмоциональной связи гибель близкого человека, заменившего ему отца, вызвала у истца нравственные страдания [16].

Существует мнение о том, что признаком фактического воспитания ребенка является совместное проживание фактического воспитателя и фактического воспитанника [17, с. 534]. С учетом того многообразия форм семейных отношений, которые складываются в настоящее время, необходимо признать, что фактическое воспитание может и не сопровождаться совместным проживанием при условии, например, систематического предоставления содержания ребенку, поддержания с ним тесных близких отношений. На это указывали и С.Н. Братусь и П.Е. Орловский [18, с. 134–135]. Хотя, без сомнения, совместное проживание способствует формированию тесной эмоциональной связи.

Признак добровольности указанных отношений принимается в доктрине единогласно. Добровольность принятия ребенка на воспитание обусловила возможность воспитателя в последующем требовать выплаты

содержания от самого воспитанника. Именно добровольность принятия на себя функций по воспитанию и содержанию делает фактическое воспитание фактическим. Добровольность означает свободу выбора фактического воспитателя, не обязанного принимать на воспитание чужого ребенка, но осознанно, беспрепятственно, без принуждения принимающего такое решение и выражающего его с помощью конклюдентных действий, позволяющих определить все признаки фактического воспитания. Решение о принятии ребенка на воспитание должно быть осознанное, то есть лицо должно осознавать характер и значение своих решений и их последствий, руководить своими действиями.

Важным признаком рассматриваемых отношений является их безвозмездность. Тот факт, что забота воспитателя о ребенке не преследует корыстных целей, позволяет отделить указанные отношения от воспитания, организуемого родителями на основании возмездных договорных отношений с услугодателями. Предоставление содержания воспитанником при возникновении алиментной обязанности нельзя считать встречным предоставлением на действия воспитателя, так как алиментная обязанность возникает не автоматически, а на основании конкретного фактического состава.

Одни авторы причисляют к фактическим воспитателям как лиц, с которыми у ребенка отсутствуют родственные связи, так и его родственников [19, ст. 490–491]. Другие, полагающие, что в основе лежит сам факт принятия ребенка на воспитание, совсем не указывают на наличие или отсутствие родства [20, с. 206]. Правоприменитель в пункте 50 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 26.12.2017 № 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении судами дел, связанных со взысканием алиментов» определяет, что воспитателями являются как родственники ребенка, так и лица, не состоящих с ним в родстве. Так, идентификация отношений по фактическому воспитанию ребенка не зависит от факта наличия или отсутствия родственных отношений между субъектами.

Поскольку фактическое воспитание характеризуется добровольностью и безвозмездностью его признаком является отсутствие правового оформления. Так, взаимодействие фактического воспитателя и воспитанника не имеет юридического оформления, возникает в силу такого юридического факта, как воспитание и содержание воспитателем чужого ребенка. В силу этого указанные отношения не подлежат учету и не могут быть отслежены со стороны государственных органов, что приводит к неясности круга как фактических воспитателей, так и незащищенности прав ребенка.

Указанные отношения не поглощают случаи неблагополучия детей, не подлежат учету и не могут быть отслежены со стороны государственных органов, что отличает их от форм устройства детей, оставшихся без попечения родителей. На это указывает и пункт 3 статьи 96 Семейного кодекса Российской Федерации, ограничивающий понятие «фактический воспитанник» от лиц, которые находятся под опекой (попечительством) или в приемных семьях.

Отсутствие юридического оформления отношений по фактическому воспитанию ребенка обусловлено неоднородностью и множественностью социальных поводов для их возникновения. Указанный признак связан с тем, что еще с дореволюционного периода рассматриваемые отношения имели собирательный образ, включали множество социальных явлений и случаев, когда лицо принимает на себя функции по воспитанию и содержанию ребенка.

На основании выявленных признаков, можно сформулировать определение отношений по фактическому воспитанию ребенка, под которыми следует понимать отношения, складывающиеся по поводу безвозмездного, направленного на обеспечение благополучия и защиту интересов ребенка воспитания и содержания чужого ребенка совершеннолетним дееспособным лицом, добровольно принявшим ребенка на воспитание, имеющим с ним устойчивую эмоциональную связь в отсутствие специального оформления указанных отношений.

**Список используемой литературы:**

1. Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия детства: Указ Президента Российской Федерации от 29.05.2017 № 240 // СЗ РФ. 2017. № 23. Ст. 3309.
2. Разводы. Рождаемость. Состояние в браке. Регламентная таблица. Демография: Федеральная служба государственной статистики. URL: [https://gks.ru/free\\_doc/new\\_site/population/demo/dem2\\_raz.htm](https://gks.ru/free_doc/new_site/population/demo/dem2_raz.htm) (дата обращения: 18.03.2023).
3. О внесении изменений в Семейный кодекс Российской Федерации в целях укрепления института семьи: проект федерального закона № 989008-7. URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/989008-7?ysclid=lgq1oaosww692945820> (дата обращения 18.03.2023).
4. О применении судами законодательства, при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов на несовершеннолетнего ребенка: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 26.12.2017 № 56 // БВС РФ. 2018. № 4.
5. Большой Юридический словарь / под ред. А.Я. Сухарева. М., 2010. С. 678.
6. Комиссарова Е.Г. Проблемы фактического воспитания ребенка: методологический взгляд // Lex Russica. 2020. № 3. С. 18.
7. Татаринцева Е.А. Фактическое воспитание как основание возникновения семейных правоотношений // Вестник Тверского государственного университета. 2014. № 4. С. 119.
8. Усачева Е.А. Социальное отцовство (материнство): постановка проблемы // Российский юридический журнал. 2019. № 6. С. 115.
9. Ахметьянова З.А., Ковалькова Е.Ю., Низамиева О.Н. и др. Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под ред. О.Н. Низамиевой. М.: Проспект, 2010. С. 356 // СПС «КонсультантПлюс».
10. Комиссарова Е.Г. Доктрина непосредственного (фактического) родительства в российском и зарубежном семейном праве // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2022. № 56. С. 221.
11. Ерохина Е.В. Европейское семейное право. Оренбург: Университет, 2016. С. 32.
12. Апелляционное определение Верховного суда республики Коми № 33-4433/2014 от 08.09.2014 по делу № 33-4433/2014 // Интернет-ресурс «СудАкт». URL: <https://sudact.ru/regular/doc/KQaoKADRbkgs> (дата обращения: 15.11.2022).
13. Решение Волжского районного суда г. Саратова № М-4189/2015 от 25.08.2015 по делу № 2-5214/2015 // Интернет-ресурс «СудАкт». URL: <https://sudact.ru/regular/doc/UsAr7P6vcole> (дата обращения: 15.11.2022).
14. Решение Кореновского районного суда № М-682/2017 от 09.06.2017 по делу № 2-991/2017 // Интернет-ресурс «СудАкт». URL: <https://sudact.ru/regular/doc/vMkQE0BBWvbQ> (дата обращения: 15.11.2022).
15. Решение Уренского районного суда № 2М-101/2019 от 23.04.2019 по делу № 2-153/2019 // Интернет-ресурс «СудАкт». URL: <https://sudact.ru/regular/doc/opkYpxSgxL6v> (дата обращения: 15.11.2022).
16. Решение Ленинского районного суда г. Нижний Новгород № М-3748/2014 от 22.10.2014 по делу № 2-4113/2014 // Интернет-ресурс «СудАкт». URL: <https://sudact.ru/regular/doc/scFUBUkiurmB> (дата обращения: 15.11.2022).
17. Гражданское право. Том 3. Учебник. Издание третье, переработанное и дополненное / Под ред. А.П.Сергеева, Ю.К. Толстого. М.: ПБОЮЛ Л.В. Рожников, 2000. С. 534.
18. Комментарий к Кодексу о браке и семье РСФСР / под ред. С.Н. Братуся, П.Е. Орловского. М.: Юрид. лит., 1971. С. 134–135.
19. Гражданское право: учебник: в 3 т. / под ред. А. П. Сергеева. М., 2000. С. 490-491.
20. Семейное право: учебник / под ред. Е.А. Чеврановой. М., 2012. С. 206.

## Проблема привлечения к ответственности за несоблюдение налогового законодательства

### The problem of bringing to responsibility for non-compliance with tax laws

*Адеева Е. А.*

*Студент 3 курса*

*Юридический Институт*

*Вятский Государственный Университет*

*Российская Федерация, Киров*

*Email: [katerinaadeeva@mail.ru](mailto:katerinaadeeva@mail.ru)*

*Adeeva E. A.*

*3rd year student*

*Law Institute*

*Vyatka State University*

*Russian Federation, Kirov*

*Email: [katerinaadeeva@mail.ru](mailto:katerinaadeeva@mail.ru)*

#### **Аннотация.**

В данной статье рассматривается проблема налоговых правонарушений и неуплаты налогов, исследуются причины этой проблемы и предлагаются пути ее решения. В статье подчеркивается сложность проблемы, которая включает в себя такие факторы, как сложность налоговой системы, коррупция и неадекватное налоговое администрирование. В статье предполагается, что для решения проблемы необходим многоаспектный подход, включающий политику и стратегии, такие как упрощение налоговой системы, совершенствование налогового администрирования и правоприменения, предоставление финансового образования и поддержки налогоплательщикам, а также сотрудничество с другими заинтересованными сторонами. В целом, статья дает ценную информацию о проблеме неуплаты налогов и предлагает полезные советы для политиков и налоговых органов по решению этой проблемы.

#### **Annotation.**

This article discusses the issue of tax violations and non-payment of taxes, exploring the reasons behind this problem and suggesting solutions to address it. The article highlights the complexity of the issue, which includes factors such as the complexity of the tax system, corruption, and inadequate tax administration. The article suggests that a multi-dimensional approach is necessary to address the problem, including policies and strategies such as simplifying the tax system, improving tax administration and enforcement, providing financial education and support to taxpayers, and collaborating with other stakeholders. Overall, the article provides valuable insights into the issue of non-payment of taxes, and offers useful suggestions for policymakers and tax authorities to address this challenge.

**Ключевые слова:** налоговая задолженность, неплательщики, налоговое администрирование, правоприменение, налоговая система, финансовое образование, сотрудничество, государственная политика, штрафы.

**Key words:** tax debts, non-payers, tax administration, enforcement, tax system, financial education, collaboration, government policies, penalties.

Привлечение к ответственности за несоблюдение налогового законодательства является актуальной проблемой, поскольку недостаточное внимание к соблюдению налоговых правил может привести к серьезным последствиям для экономики и социальной сферы государства. Неуплата налогов снижает доходы бюджета и ограничивает возможности государства для финансирования социальных программ, развития инфраструктуры и других приоритетных направлений. Кроме того, несоблюдение налоговых правил может привести к неравенству в обществе и негативно сказаться на конкурентоспособности предприятий и бизнеса в целом. В связи с этим, проблема привлечения к ответственности за несоблюдение налогового законодательства является важной и необходима для обеспечения стабильности экономики и социальной сферы государства.

Несоблюдение налогового законодательства приводит к потере доходов государства, что влияет на социально-экономическое развитие. Это также создает несправедливое преимущество для несоблюдающих

требования налогоплательщиков, ставя добросовестных налогоплательщиков в невыгодное положение. Кроме того, неспособность привлечь к ответственности физических и юридических лиц, не соблюдающих требования, может подорвать доверие к налоговой системе, что приведет к ослаблению доверия населения к государственным институтам. Несоблюдение налогового законодательства также может подпитывать коррупцию, поскольку предприятия и частные лица, не соблюдающие требования, могут попытаться подкупить чиновников, чтобы избежать наказания [2]. В конечном счете, привлечение несоблюдающих налогоплательщиков к ответственности необходимо для обеспечения того, чтобы каждый платил свою справедливую долю, содействуя соблюдению требований, поддержания стабильной и процветающей экономики, а также справедливости и честности в налоговой системе.

Одна из проблем в этой сфере заключается в привлечении к уголовной ответственности за нарушение налогового законодательства - это отказ в возбуждении уголовного дела следственными органами по различным причинам.

Так, в 2019 г. было возбуждено 2888 уголовных дел по налоговым преступлениям, в 2020 г. - 1501 уголовное дело, в 2021 г. - 1731 уголовное дело, а в 2022 г. - 1586 уголовных дел. Несмотря на то, что количество возбужденных уголовных дел по налоговым преступлениям в 2020 году уменьшилось по сравнению с предыдущим годом, в 2021 году количество дел снова возросло, а в 2022 году осталось на высоком уровне.

Рассмотрим данные причины подробнее:

1) Первой причиной данной проблемы является истечение сроков давности для привлечения к уголовной ответственности. Проблема заключается в том, что период проведения самой налоговой проверки отличается от сроков давности привлечения к уголовной ответственности виновного лица.

Так как срок давности привлечения к уголовной ответственности, как правило, больше, чем срок проведения налоговой проверки. Это означает, что в некоторых случаях следователи могут быть не в состоянии привлечь виновного к ответственности за налоговые правонарушения, даже если доказательства ясны, просто потому, что срок давности истек [4].

По нашему мнению, при этом необходимо учитывать длительность проведения самой налоговой проверки, а также следует принимать во внимание промежуток времени, чтобы налогоплательщик мог подать возражения на выписанный акт налогового органа, до принятия и вступления в силу окончательного решения по налоговым проверкам.

Таким образом, представляется, что необходимо на законодательном уровне синхронизировать сроки проведения налоговых проверок в Налоговом кодексе Российской Федерации со сроками давности привлечения виновного лица к уголовной ответственности, предусмотренной УК РФ, например, сделать единый срок 3 года для обоих. Это позволит исключить ситуацию, когда срок давности привлечения к уголовной ответственности истекает до завершения налоговой проверки, а также обеспечит наличие у налогоплательщиков достаточного времени для подачи возражений на решения налогового органа до того, как они станут окончательными и обязательными для исполнения.

2) Второй причиной этой проблемы является отсутствие эффективных механизмов правоприменения в отношении налоговых правонарушений. Проще говоря, даже при выявлении налоговых нарушений в ходе проверки налоговые органы не всегда имеют возможность взыскать с налогоплательщика причитающиеся суммы налогов, штрафов и пеней. Некоторые налогоплательщики могут скрывать свои активы, передавать их третьим лицам или объявлять себя банкротами, чтобы не платить налоговые долги.

Для решения этой проблемы правительству необходимо укрепить механизмы правоприменения, предоставив налоговым органам больше полномочий по сбору просроченных налогов, штрафов и пени всеми

доступными способами. Например, возможность налагать арест и замораживать активы налогоплательщика, налагать административные взыскания и возбуждать уголовные дела против рецидивистов.

3) Третьей причиной отказа в возбуждении уголовного дела является отсутствие достаточных доказательств. Это может быть связано со сложностью финансовых транзакций, использованием поддельной документации или тем фактом, что деньги были спрятаны на оффшорных счетах или в других труднодоступных местах.

Кроме того, отсутствие международного сотрудничества и координации между странами также может затруднить получение необходимых доказательств для судебного преследования правонарушителей.

4) Наконец, также могут быть случаи, когда сотрудники правоохранительных органов коррумпированы или не имеют ресурсов или мотивации для преследования налоговых преступников. Это может способствовать культуре безнаказанности, когда отдельные лица и предприятия считают, что они могут уклоняться от уплаты налогов без каких-либо последствий.

Для решения этих проблем требуется большая политическая воля для судебного преследования налоговых преступников, более строгие меры по борьбе с коррупцией, а также лучшая координация и сотрудничество между странами в расследовании и судебном преследовании налоговых преступлений. Кроме того, необходимо иметь больше ресурсов и обучать сотрудников правоохранительных органов для эффективного расследования и судебного преследования налоговых преступников.

Однако можно сказать, что отказ следственных органов от возбуждения уголовных дел в некоторых случаях может быть обоснованным и связан с тем, что уголовное преследование не является наиболее эффективным инструментом в конкретной ситуации.

Основным направлением профилактики налоговых правонарушений является устранение пробелов в налоговом законодательстве. Поэтому в первую очередь необходимо, чтобы нормы НК РФ трактовались достаточно упрощенно, а также были понятны как руководителям крупных организаций, юристам, так и индивидуальным предпринимателям.

Кроме того, крайне важно улучшить практику налогового администрирования и сбора налогов. Это предполагает создание эффективных систем сбора и контроля налогов, проведение регулярных налоговых проверок и обеспечение выполнения всеми налогоплательщиками своих обязательств. Кроме того, необходимо регулярно проводить обучение и обучение налогоплательщиков и налоговых служащих налоговому законодательству, положениям и процедурам, чтобы улучшить их понимание налоговых требований.

Предотвращение налоговых правонарушений требует комплексного подхода, включающего устранение пробелов в налоговом законодательстве, совершенствование практики налогового администрирования и сбора, разработку прозрачной и справедливой налоговой системы, а также повышение осведомленности населения о важности уплаты налогов.

Алгоритм решения проблемы отказа в возбуждении уголовного дела за нарушение налогового законодательства может быть следующим:

1. Проведение анализа причин отказа в возбуждении уголовного дела. Для этого нужно изучить законодательство, правоприменительную практику исследовать судебную практику и определить, какие виды нарушений налогового законодательства наиболее часто отклоняются следственными органами.

2. Разработка мер по преодолению препятствий в возбуждении уголовного дела. Сюда входят меры по повышению квалификации сотрудников следственных органов, усиление межведомственного взаимодействия и внедрение новых технологий, способных сократить время и упростить процедуры возбуждения дел.

3. Развитие гражданского общества и укрепление гражданской культуры. При этом важно формировать понимание обществом о значимости соблюдения налогового законодательства и серьезности нарушения данного законодательства. Это позволит увеличить эффективность мер по борьбе с неуплатой налогов и пресекать нарушения налогового законодательства.

4. Внедрение программ социальной поддержки налогоплательщиков. Зачастую причиной нарушения налогового законодательства являются экономические трудности у предприятий и физических лиц. В этом контексте имеет смысл сформировать более широкий спектр программ государственной поддержки, направленных на сохранение рабочих мест и развитие экономики.

5. Совершенствование налогового законодательства. Это включает в себя упрощение процедуры уплаты налогов, пересмотр порядка возложения ответственности за нарушения налогового законодательства на различные стороны и т.д. Совершенствование налогового законодательства снизит уровень нарушений и упростит работу следственных органов.

Изменение законодательства является ответом на проблему недостаточного привлечения к ответственности за несоблюдение налогового законодательства. Ниже приведены несколько возможных изменений, которые могут помочь решить эту проблему:

Для решения проблем привлечения к ответственности за несоблюдение налогового законодательства необходимо внести изменения в следующие статьи налогового кодекса РФ:

1. Поскольку в НК РФ нет четкого определения понятия «ответственность за налоговые правонарушения», предлагается в отдельной статье главы 16 НК РФ определить налоговую ответственность, а также закрепить в НК РФ малозначительность противоправного деяния.

2. Глава 15 НК РФ - "Общие положения об ответственности за совершение налоговых правонарушений". В данной главе следует уточнить порядок привлечения к ответственности за несоблюдение налоговых обязательств, предусмотренных налоговым законодательством, а также ужесточить санкции для нарушителей.

2. Статью 114 налогового кодекса - "Налоговые санкции". В данной статье следует уточнить порядок наложения налоговых штрафов и ужесточить их размеры для нарушителей налогового законодательства.

3. Статью 119 налогового кодекса - "Непредставление налоговой декларации (расчета финансового результата инвестиционного товарищества, расчета по страховым взносам)". В данной статье следует ужесточить наказания для юридических и физических лиц, не представляющих своевременно налоговую отчетность, а именно поднять до 8%.

4. В целях решения проблемы невозможности привлечения к уголовной ответственности лиц, которыми были совершены налоговые преступления, предусмотренные ст. 198-199 УК РФ (связанные с истечением сроков давности уголовного преступления в налоговых отношениях), в виде уклонения от уплаты налогов целесообразны следующие меры:

- внести изменения в Уголовный кодекс РФ, позволяющие применять расширенную конфискацию средств совершения преступления в сфере налогов и сборов;

- учитывая международную практику, утвердить такие виды налоговых правонарушений как: совершение преступления организованной группой, а также с сокрытием или искажением информации в отношении контролируемых иностранных компаний или контролируемых сделок.

Важно, чтобы любое изменение законодательства было договорным и регулировалось с учетом мнений представителей бизнес-сообщества, государственных структур, иных заинтересованных сторон и общественности в целом.

Таким образом, проблема безнаказанности налоговых правонарушений является сложной проблемой, требующей комплексного подхода. Хотя синхронизация сроков исковой давности и укрепление механизмов правоприменения будут необходимы, необходимо также устранить коренные причины уклонения от уплаты налогов, такие как сложность налоговой системы, коррупция и неадекватное налоговое администрирование. Только тогда мы можем надеяться создать справедливую и эффективную систему сбора налогов, которая будет выгодна всем.

#### **Список используемой литературы:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // "Российская газета", N 148-149, 06.08.1998,
2. Власюк Е.И., Жадобина Н.Н. Проблемы привлечения к административной ответственности за правонарушения в области налогов и сборов // Вестник СурГУ. 2016. №1 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-privlecheniya-k-administrativnoy-otvetstvennosti-za-pravonarusheniya-v-oblasti-nalogov-i-sborov> (дата обращения: 17.03.2023).
3. Мошкович А. А. Административная и налоговая ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах: соотношение и перспективы правового регулирования // Право: современные тенденции: материалы VI Междунар. науч. конф. Краснодар. 2018. С. 28–33
4. Ходасевич, О. Н. Проблемы привлечения к ответственности за совершение налоговых правонарушений и пути совершенствования налогового законодательства / О. Н. Ходасевич, М. В. Пермяков // Экономика-правовые проблемы обеспечения экономической безопасности : Материалы IV Международной научно-практической конференции, Екатеринбург, 19 марта 2021 года. – Екатеринбург: Уральский государственный экономический университет, 2021. – С. 226-230.



**Проблема формирования медиаобраза на примере научно-исследовательского центра Санкт-Петербургского государственного технологического института**

**The problem of media image formation on the example of the scientific-research center of the Saint-Petersburg State Institute of Technology**

*Гатина А. С.*

*Студент 2 курса,*

*ф-т дизайна и медиакоммуникаций,*

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации,*

*РФ, г. Москва*

*e-mail: [macmartenz@gmail.com](mailto:macmartenz@gmail.com)*

*Gatina A.*

*2nd year student,*

*faculty of design and media communications,*

*Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,*

*Russia, Moscow*

*e-mail: [macmartenz@gmail.com](mailto:macmartenz@gmail.com)*

**Аннотация.**

В статье рассматривается возникновение феномена «медиаобраз», приводятся определения термина медиаобраз, представленные в статьях научных деятелей, рассматривается проблема интерпретации медиаобраза, представляется теоретическое понимание медиаобраза автором, противопоставляются понятия медиаобраз и имидж и рассматриваются различия между данными понятиями. Автор приводит результаты анализа информации о научно-исследовательском центре Санкт-Петербургского государственного технологического института, отображая представленность научных проектов, конференций, издательской деятельности ВУЗа, освещенности научной деятельности и её результатов средствами массовой информации. В статье показаны проблемы освещенности объекта и представленности информации об объекте в медиaprостранстве, выявленные по результатам проведенного анализа, описана причинно-следственная связь между выявленными проблемами и возможным неверным или неполным формированием медиаобраза в сознании пользователя на основе полученных данных.

**Annotation.**

The article considers the occurrence of the phenomenon “media image”, the definition of the term media image, that is presented in the articles of scientists, the problem of interpretation of the media image, the theoretical understanding of the media image by the author, the opposition between media image and image and the differences between these concepts. The author presents the results of analysis of information about the scientific-research center of the Saint-Petersburg State Institute of Technology, reflecting the representation of scientific projects, conferences, publications of the university, the coverage of scientific work and its results by the mass media. The article shows the problem of presentation of the object in the media, that has been identified by the results of the analysis, describes the consequences from the connection between identified problems and the possible incorrect or incomplete formation of the media image for users, that is based on the available data.

**Ключевые слова:** медиаобраз, имидж, вуз, медиапространство, представленность, информация.

**Key words:** media image, image, university, media sphere, representation, information.

Высокие темпы развития технологий расширили возможности передачи и хранения информации, а также создали новые формы её демонстрации. Сегодня человек, имея доступ к Интернету, может получить почти любую информацию о том или ином событии или объекте, быть в курсе актуальных новостей и публиковать информацию самостоятельно. Ведущей формой представления информации стали визуальные образы, которые получатель легко и быстро считывает с экрана, на основе чего составляет представление о событии или объекте. Информация больше не требует от реципиента особых методов анализа при считывании. Человек становится наблюдателем, мыслит образами и также представляет себя образом в системе образов. Так, современное информационное пространство порождает феномен «медиаобраза». Медиаобраз в следствие своей новизны

вызывает трудности при рассмотрении, поэтому научные деятели по-разному интерпретируют данное понятие. Обратимся к статье Галинской Татьяны Николаевны «Корпусный подход в реконструкции медиаобраза языковой личности политика», в которой медиаобраз рассматривается в узком и широком значении. В узком значении автор определяет медиаобраз как «фрагменты реальности, описанные в текстах только профессиональных журналистов, отражающих их мировоззрение, ценностные ориентации, политические предпочтения, а также психологические качества» [1. С. 91]. В широком значении медиаобраз описан как «образ реальности, конструируемый во всех текстах, созданных в медиапространстве (проф. журналистами, блоггерами, интернет-пользователями и т.д.)» [1. С. 91]. Понимание медиаобраза в широком значении расширяет возможное количество источников информации, служащих для формирования представления об объекте, тем самым такой подход дает возможность создать образ более подробным и точным. Также следует отметить, что автор в данном случае отмечает значимость субъективных представлений человека, публикующего информацию. Оценочные суждения, которые автор может вкладывать в публикуемый материал, потребляются получателем и могут формировать специфическое восприятие об описываемом в материале объекте. Глазкова Елена Анатольевна в своей статье «Анализ медиаобраза объекта как профессиональный навык специалиста по связям с общественностью» определяет медиаобраз как «совокупность представлений, полученных о нём в медиасреде» [2. С. 426]. Также обратимся к статье Зубановой Людмилы Борисовны «Современное медиапространство: подходы к исследованию и принципы интерпретации» в которой медиаобраз рассматривается как «коллективно-вырабатываемое ценностно-смысловое поле информации» [3. С. 15]. В данном случае медиаобраз выстраивается всеми участниками Интернет-коммуникации, отражая их ценностные ориентиры. Таким образом, на основе приведенных выше определений, медиаобраз можно интерпретировать как образ, формирующийся в сознании пользователя в следствие потребления информации из медиапространства, которая содержит ценностные представления её создателя. Информация, используемая реципиентом при создании восприятий об объекте, может быть как объективная, так и субъективная. Образ может создаваться на основе полученных аналитических данных или данных из официальных подтвержденных источников, а также на основе личных мнений и суждений, вложенных авторами публикуемых материалов об объекте в медиапространстве. Полученная информация интерпретируется пользователем с учетом его личностных установок и ценностей, поэтому медиаобраз является субъективным феноменом, что вызывает определенные затруднения при его изучении.

Понятия «медиаобраз» и «имидж» могут ошибочно отождествляться, так как и медиаобраз и имидж подразумевают под собой формирование представлений об объекте. Тем не менее, имидж – это «маркетинговый инструмент, позволяющий повысить привлекательность продукции (услуг) для потенциального потребителя» [4. С. 337]. Так имидж определяет американский экономист Кеннет Болдуинг. Информация, используемая для формирования имиджа того или иного объекта, контролируется официальными представителями этого объекта. Такая информация является искусственно-созданной, она содержит определенные данные и оценочные суждения, которые направлены на формирование представлений об объекте в выгодном для официальных представителей свете. Информация, лежащая в основе имиджа, не подразумевает включение сторонних неконтролируемых материалов, публикуемых в средствах массовой информации или в сети Интернет. Имидж специально конструируется для достижения каких-либо целей, будь это увеличение продаж, узнаваемости объекта на рынке товаров и услуг или создание положительного образа. Более того, инструменты создания имиджа лежат за пределами медиапространства. Все вышеуказанные характеристики имиджа отличают его от характеристик, выделенных при рассмотрении медиаобраза, который в свою очередь формируется на основе всей доступной в медиапространстве информации, включая данные и официальных представителей, и мнения Интернет-пользователей.

Несмотря на то, что медиаобраз не подразумевает под собой искусственно-созданный продукт официальным представителям того или иного объекта, о котором создаются представления из информации в медиaprостранстве, необходимо контролировать частоту и количество публикуемых материалов. В связи с нехваткой данных об объекте в сети, возможно ошибочное или далекое от действительности формирование образа в сознании пользователя. Это является одной из проблем формирования медиаобраза, которая была выявлена в результате анализа информации о Санкт-Петербургском государственном технологическом институте как о научно-исследовательском центре.

Санкт-Петербургский государственный технологический институт (далее СПбГТИ) – высшее учебное заведение, основанное в 1828 году – ведет научную деятельность, имеет ряд исследовательских центров и собственные издания, о чем сообщается на веб-сайте ВУЗа. Для рассмотрения медиаобраза данного объекта был проанализирован официальный сайт СПбГТИ, а также проведен поиск доступной информации в Интернете. Несмотря на то, что официальный сайт ВУЗа является инструментом создания имиджа объекта, публикуемая на сайте информация, её полнота и актуальность, влияет на формирования того или иного представления об объекте у пользователя. Анализ информации проводился в период с 29 апреля по 4 мая 2023 года. Информация о проекте «Лаборатория мирового уровня», посвященному переработке опасных продуктов, а также о Молодежном научном сообществе представлена полно. Данным объектам посвящены отдельные страницы, на которых представлена контактная информация и подробно описана специфика деятельности. Подробное описание проектов дает возможность пользователю сформировать наиболее полное представление о них. В отличие от вышеописанных проектов, «Инжиниринговый центр» и «Лаборатория каталитических технологий» имеют мало информации о себе на официальном сайте СПбГТИ. В разделах, посвященных проектам, указаны только контактные данные представителей. Также не найдено сторонних ресурсов, публикующих материалы о данных проектах. Раздел с информацией о проведенных и планируемых научных конференциях недоступен в связи с техническими проблемами, однако в разделах «Олимпиады, конкурсы и конференции» и «Историко-информационный центр» была найдена информация о некоторых проведенных конференциях. Информация о проекте «Управление научных исследований» недоступна в связи с техническими проблемами. Отсутствие доступа к данным в следствие технических неисправностей Интернет-ресурсов, недостаточная освещенность объекта или отсутствие структуры в предоставлении материала не дает возможности пользователю ознакомиться с данными о научной деятельности ВУЗа, затрудняет доступ к материалам, тем самым влияет на возникновения «пробелов» в сознании пользователя, связанных с представлениями о научном центре СПбГТИ, что ведет к неполному формированию медиаобраза.

СПбГТИ имеет собственные издания: газета «Технолог», где публикует новости как о научной деятельности, так и о студенческой жизни, научные журналы «Известия» и «Экономический вектор». Информация об изданиях на сайте ВУЗа и других сторонних ресурсах представлена подробно. Архивы «Технолога» не опубликованы на веб-сайте ВУЗа, но содержатся на сторонних Интернет-ресурсах. Журналу «Известия» посвящен отдельный официальный сайт с информацией об издании и архивами выпусков. Также журнал публикуется в ряде сторонних Интернет-источниках, одни из которых – научные электронные библиотеки «КиберЛенинка» и eLibrary. Материалы журнала «Экономический вектор» также опубликованы на «КиберЛенинке» и eLibrary, однако издание никак не представлено на официальном сайте СПбГТИ. Информация о данном издании также находится на сайтах других сторонних источниках в Интернете. Порталы «Диссернет» и «Rusist.info» содержат негативную информацию об «Экономическом вестнике». Негативная оценка журнала сторонними ресурсами, вне зависимости от того, насколько достоверны данные ресурсы, может повлиять на негативное восприятие данного элемента медиаобраза научного центра СПбГТИ. Информация находится в

открытом доступе, следовательно, является источником формирования представлений об объекте. Издателем «Экономического вестника» на сторонних ресурсах указан СПбГТИ, при этом журнал не упомянут самим ВУЗом на официальном сайте – такое действие может быть неоднозначно интерпретировано пользователем, что также оказывает влияние на формирование представлений об объекте.

Анализ материалов о деятельности научного центра СПбГТИ в средствах массовой информации показал следующее: новости, публикуемые сторонними источниками, неактуальны и появляются редко. Временной интервал между последними найденными статьями, где СМИ писали о научной деятельности ВУЗа, составил 1 год. Информация, публикуемая СМИ о научной деятельности СПбГТИ потребовала тщательного поиска – усложненный доступ к статьям затрудняет возможность пользователю ознакомиться с материалами, что вызывает риск возникновения нехватки информации для создания медиаобраза. На официальном сайте ВУЗа имеется раздел «СМИ о нас», однако последняя новость, посвященная научной деятельности СПбГТИ датируется 22 декабря 2022 годом. Следующая по актуальности новость на смежную тему опубликована 6 июня 2015 года. Отсутствие актуальных новостей и представленность результатов о научной деятельности ВУЗа в малом количестве может создать у пользователя впечатление неэффективной деятельности научно-исследовательского центра.

Анализ информации о научно-исследовательском центре СПбГТИ, представленной на доступных Интернет-ресурсах, показал следующее: часть научных проектов и их деятельность имеет подробное описание, в то время как другие научные проекты, упомянутые на веб-сайте ВУЗа, не имеют полного представления. Информация о научных конференциях не структурирована, а также недоступна для полного ознакомления в связи с техническими проблемами. По неявным причинам одним сферам научной деятельности было уделено больше внимания при освещении их в медиапространстве, в то время как другие такого внимания не получили. Так, медиаобраз о научной деятельности у пользователя не может сформироваться наиболее полным и приближенным к действительности. Отсутствие информации об одном из изданий на официальном сайте СПбГТИ, несмотря на указание СПбГТИ издателем сторонними Интернет-источниками, а также учитывая наличие отрицательной оценки издания на некоторых ресурсах, вызывает риск возникновения негативной оценки пользователя при формировании медиаобраза научной деятельности ВУЗа. Редкие и неактуальные публикации средствами массовой информации результатов деятельности научного центра могут говорить о неэффективной научной деятельности или даже об отсутствии результатов. Медиаобраз, формирующийся в сознании пользователя, может отличаться от действительности, так как представления основываются только на информации, полученной из медиапространства. Недостаточная освещенность, неактуальные новости, технические проблемы сайта и отсутствие структуры в представлении данных создают риски неполного или даже неверного восприятия научной деятельности СПбГТИ. Несмотря на то, что официальные представители не могут влиять на формирование того или иного оценочного суждения, лежащего в основе создания медиаобраза, количество, доступность и актуальность данных должна контролироваться, так как без наличия информации в медиапространстве пользователь не сможет получить медиаобраз, максимально полный и приближенный к действительности.

#### **Список используемой литературы:**

1. Галинская Т.Н. Понятие медиаобраза и проблема его реконструкции в современной лингвистике. – ВЕСТНИК ОГУ №11 (160), 2013. – С. 91.
2. Глазкова Е.А. Анализ медиаобраза объекта как профессиональный навык специалиста по связям с общественностью. – Изд-во Челябинского государственного университета, 2019. – С. 426.
3. Зубанова Л.Б. Современное медиапространство: подходы к исследованию и принципы интерпретации. – ВЕСТНИК Челябинской государственной академии культуры и искусств №2 (14), 2008. – С. 15.

4. Тобоева З.А. Подходы к определению и структуре имиджа. – E-Scio, 2019. С. 337.

## Проблемные аспекты интерпретации терминов «источники права» и «форма права» в юридическом дискурсе для стабилизации правового фундамента

### Problematic aspects of the interpretation of the terms "sources of law" and "form of law" in legal discourse for the stabilization of the legal foundation

*Пекарева Виктория Владимировна,  
студент 2-го курса Академии права и управления  
Федеральной службы исполнения наказаний,  
г.Рязань  
e-mail: viktoria.pekareva@yandex.ru*

*Pekareva Victoria Vladimirovna,  
2nd year student of the Academy of Law and Management  
Federal Penitentiary Service,  
Ryazan  
e-mail: viktoria.pekareva@yandex.ru*

#### **Аннотация.**

В статье затрагивается значение смыслового нюанса между понятиями «источники права» и «формы права», раскрывается его влияние на юридическую науку и государственность. Отмечается, что исследуемая совокупность имеющихся теоретических положений и их прикладных проявлений способствует выявить почву для формирования правосознания в обществе, что в свою очередь позволяет при должном уровне его развития дать возможность говорить о продуктивности работы правовой системы, снижении противозаконных действий (бездействий) на уровне понимания каждым последствий и длительной правовой цепочки от общего к частному. Автор рассматривается противопоставление различных научных концепции как о несхожести терминов «источники права» и «формы права», так и о тождественности, что в конечном приводит к обобщению и к мысли их взаимосвязи и свободного именованя одного проявлением другого.

#### **Annotation.**

The article touches upon the meaning of the semantic nuance between the concepts of "sources of law" and "forms of law", reveals its influence on legal science and statehood. It is noted that the studied set of available theoretical propositions and their applied manifestations helps to identify the ground for the formation of legal awareness in society, which in turn allows, with the proper level of its development, to give an opportunity to talk about the productivity of the legal system, reducing illegal actions (inactions) at the level of everyone's understanding of the consequences and a long legal chain from the general to the private. The author considers the opposition of various scientific concepts both about the dissimilarity of the terms "sources of law" and "forms of law", and about identity, which ultimately leads to generalization and to the idea of their relationship and the free naming of one as a manifestation of the other.

**Ключевые слова:** источники права, формы права, закон, юридическая наука, государство, воля, правовое государство, общество.

**Key words:** sources of law, forms of law, law, legal science, state, will, legal state, society.

«Для правоведа остается тайной является ли правом то, что требуют законы, каков всеобщий критерий, на основании которого можно вообще различать правовое и неправовое».

И. Кант

Сколько же вопросов в юриспруденции, находя свои ответы, дают почву для множества других вопросов. Даже то, что становится с годами понятной и избитой темой порождает дискуссии, открывает все новые-новые скелеты в шкафу, за которые можно зацепиться для нового исследования. Даже предмет внимания данной статьи — источники права — не исключение «из правила» в дискуссионных актуальных темах прикладной и теоретической юриспруденции. Хотя это кажется нелогично — обсуждать то, о чем и так говорили, однако это обосновано. Правдивы и уместны слова из монографии Г.В. Мальцева: «Юридическая мысль, судя по всему, обречена на бесконечный поиск определения права, побуждаемая к этому практической необходимостью

построить правопорядок на фундаменте как можно более надежных, четких и полных знаний о его сущности, предмете правового регулирования». [2, с 3] Элементарные весы: одна чаша весов — это перманентная фрустрация, касаемая имеющихся юридических знаний, непрерывное чувство недостаточности информации, касаемой той или иной области юриспруденции, а в данном случае источников права (одни прецеденты забирают на себя все внимание и дают почву для возникновения вопросов и пробелов как зарубежом, так и в отечественной практике); другая чаша весов — на которой две с огромным разрывом в высоте ступеньки, одна (нижняя) из которой предоставляет удовлетворенность в своих знаниях и ответы находятся по щелчку на поставленные вопросы, и в итоге закон разрешает типичные общественные отношения в нужном правильном правовом русле. Увы, но при переходе на вторую ступеньку, самую высокую, происходит анализ имеющегося опыта, практики и наступает осознание относительности материала и постановка рамок при решении того или иного вопроса на практике или анализа в теории. Почему недостаточно просто найти, удостовериться в достоверности знаний и усвоить, применить на практике? Очевидно, что это лишь часть того, что нужно сделать с знаниями, поскольку необходимо не останавливаться на этом, обыгрывать полученную информацию, «вертеть», смотреть с разных сторон, не бояться ставить под сомнения.

Путаница и недооценивание значения терминов приводит к различным значимым последствиям, однако в данной статье будет рассмотрено тот случай, который и порождает множество дискуссий у правоведов — это смешение различных по сути своей понятий в одно значение. Объяснение упомянутой только что мысли постепенно подтвердит и конкретно тему, выполняя задачи работы. Слияние двух совершенно лексически разных слов приводит к упрощению понимания источников права, однако узконаправленно отражает суть и обесценивает виды источников, а конкретнее их применение. Речь идет о том, что источники права и формы права отождествляют друг с другом, простыми словами ставят знак равенства между данными понятиями, что не совсем корректно.

Вызывает симпатию рассмотрение содержания источников права Шершеневичем, который через социологическую призму, под влиянием юридического позитивизма его времени он выходит на определение того, что формы ближе к государству, поскольку воплощают его волю и применяются на практике. Можно зацепиться за мысль и предположить, что уже идет речь о более значимом понятии, которое раскрывается благодаря формам. Прямо не указано, но есть возможность, даже необходимость предположить, что речь идет об источниках права. Последующие уже рассуждения в юридической науке профессора Малько о том, что «формы права — это способ выражения воле государственной воли, юридических правил поведения», дают косвенно подтверждение. [2] Очевидно, при всем анализе идет вывод о выражении в формах права государственной или общей воли, что уже в свою очередь дает карт-бланш рассуждать об узости понятия «форма права» в сравнении с термином «источник права». Источник по сути это корень, исходная точка, которая включает себя материальную, идеологическую стороны, главное - все то, с чего можно черпать правомерность и законность, а форма права лишь наглядное воплощение совокупности. Если есть «юридические» нотки сомнения, обратимся к лексике. Любой вариант значения сводится к тому, что источник — причина, ядро, из которого все рождается, а форма — фигура, внешний вид источник. Разница понятий легко доказуема, как и их взаимозависимость, однако главное в данной работе — значение их противоречивости и единости. Можно легко противопоставить, поскольку только что была безусловная аргументация в пользу различий, а тут сразу появились тезисы об их единстве. Однако вот и вся загвоздка — источник права и форма права на самом деле нетождественные понятия ни с материальной точки зрения, ни с идеологической, но «источник в формально-юридическом смысле — это и есть форма права». [1, с. 159] Другими словами, рассматривая классификацию можно ставить знак равенства, однако при рассуждениях первопричинности и социально-правового значения — нет. В современном мировом

пространстве в силу национальных, исторических, географических, экономических политических, религиозных, ментальных и иных факторов характеризующих социально-духовных мир конкретного народа сформировали различные национальные системы права, которые различаются друг от друга, в основном тем, каким способом они придают тому или иному предписанию нормативный, общеобязательный характер. [4, с 161] Вот и плавно может подойти к проявлению источников права, однако хотелось бы сразу отметить, что любое понятие имеет несколько не просто значений, но и выражений, данный момент не исключение. Форма воплощения источников права будет как внутренней, так и внешней. Внутренняя сторона — более широкое понятие, включающая все приходящие категории при упоминании источников права - правовой обычай; нормативный правовой акт; правовой прецедент; договор нормативного содержания; религиозные тексты; принципы права; судебная практика; правовые доктрины. Внешняя сторона, грубо, но обосновано можно отметить, состоит из неочевидного, однако сугубо логичного вытекающего. Речь идет о классификациях каждого из перечисленных выше понятия и его ярких примерах в действительности. ( Самый простой пример для упрощенного восприятия — нормативно-правовой акт как основная (внутренняя) форма воплощения, а отечественный пример - федеральные конституционные законы, федеральные законы, указы Президента, кодексы — внешнее формальное воплощение источника права). Данная идея имеет право на жизнь, поскольку термины можно толковать и раскрывать различно, главное, чтобы было соблюдение законов логики и выстраивался, как башня, смысл. Здесь можно как возразить, так и согласиться, потому что даже при разъяснение точки зрения возникает неоднозначная ситуация из-за таких собственно мнений. Противопоставить любому мнению о «картинке» источников и форм права можно из-за собственно уже неоднозначного их представлении у других. Подтверждение этому можно выразить, на первый взгляд, в кажущейся парадоксале Н.Н. Вопленко и И.В. Михайловского. Первый, помимо того считает некорректным равенство источника и формы права, так и еще считает каждое из этих понятий особенным со своим специальным смыслом, который раскрывается в применении и обращении. Будет интересно и правильно сослаться на его пособие на тождественную тематику, подтверждающее данные рассуждения. А И.В. Михайловский категорично отмечает, что «между тем споры основаны на недоразумении: нет ничего проще устранить эти недоразумения и согласиться на счет общего понимания термина, которым столь часто пользуется наука». [3, с 237] Однако после развеивает эту мысль, подтверждая, что все по-разному отождествляющие источники и формы права в самом деле правы.

Можно рассмотреть отличительные особенности источников и форм права в каждой из стран, однако все это приведет к тому, что все различные проявления форм права в законодательной практике и отличия от привычного нам отечественного опыта, касаемого источников права, будут иллюстрировать проявление исторически особенных уже сложившихся черт различных социальных систем, разнообразия форм вмешательства государства в общественную жизнь. Фактически для отечественной и зарубежной юриспруденции источники права являются фундаментом не просто юридической науки, которая дает своевременные и доброкачественные рекомендации по использованию и должной адаптации под общественные отношения форм права, но и базой государственности. Общество без государство — ничто, как и государство без общества. Именно благодаря совершенствованию не только анализа, но и применения источников права происходит складывание гибкой и продуктивно работающей системы источников права, а уже это помогает выполнению ключевых принципов самих источников права и укреплению законности в государстве, а также помогает адаптировать до общества, донести и заложить «зернышки» для формирования должного правосознания у граждан.

Таким образом, можно сделать вывод, что источники права — ключевое звено в системе права не только потому, чтобы выполняет роль в виде ссылки при изучении любого социально-значимого вопроса, но и потому,



чтобы через специфику каждой страны в толковании и применении источников права можно выйти на их историю, волю государства, общественные ценности и судить по применению и адаптации форм права по отношению к обществу. Рассмотренный смысловой нюанс между понятиями «источники права» и «формы права» не должен порождать дискуссии в дальнейшем, так как выше было упомянуто, что уже и так достаточно сказано. Данная смысловая фишка должна лишь своим сложным рассмотрением упростить имеющиеся и возникающие решение проблем. Если принять не тождественность этих понятий, а правильное сказать их именно неотчуждаемость, проявляющуюся в взаимозависимости, можно говорить о построении прочного правового государства, которое будет не просто базироваться на законе, но и уже опираться именно на личностей, на которых направлен этот закон, так как ни у кого и мысли не будет, несмотря на тяжелые обстоятельства или эмоциональные перепады, переступить закон из-за слаженной правовой системы.

#### **Список используемой литературы:**

1. Теория государства и права: учебник / Кол. авт.: Отв. ред. А. В. Малько. 2-е изд., стер. М.: КНОРУС. 2007. 400 с.
2. Г.В. Мальцев «Понимание права. М., 1999. С. 3
3. Михайловский И.В. Очерки философии права. 1914 г. с.636
4. Полищук Н.И. Источники (формы) права // Вестник общественной научно-исследовательской лаборатории «Взаимодействие уголовно-исполнительной системы с институтами гражданского общества: историко-правовые и теоретикометодологические аспекты». 2021. № 24. С. 156-195.

**Проблемы защиты данных в гражданском процессе****Problems of data protection in civil proceedings*****Питаишук Екатерина Евгеньевна****Студентка 3 курса,**Юридического института,**ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,**Россия, Киров**e-mail: stud125926@vyatsu.ru****Pitashuk Ekaterina Evgenevna****3rd year student,**Law institute**FSBEI HE «Vyatka State University»,**Russia, Kirov**e-mail: stud125926@vyatsu.ru****Научный руководитель:******Лебедева О.Н.,****старший преподаватель кафедры**гражданского права и процесса**ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,**Россия, Киров**e-mail: [usr12213@vyatsu.ru](mailto:usr12213@vyatsu.ru)****Scientific adviser:******Lebedeva O.N.,****senior lecturer of the Department**Civil law and process**FSBEI HE «Vyatka State University»,**Russia, Kirov**e-mail: [usr12213@vyatsu.ru](mailto:usr12213@vyatsu.ru)***Аннотация.**

Статья посвящена проблемам защиты данных в гражданском процессе. Автор рассматривает современные методы защиты данных в гражданском процессе, их технические и правовые аспекты. Автор также описывает риски утечки информации и взломов системы безопасности, а также предлагает рекомендации по улучшению существующих механизмов защиты данных. Статья является актуальной и важной для адвокатов, судей и прочих участников судебного процесса, которые должны быть готовы к защите конфиденциальной информации и обеспечению ее безопасности.

**Annotation.**

The article is devoted to the problems of data protection in civil proceedings. The author considers modern methods of data protection in civil proceedings, their technical and legal aspects. The author also describes the risks of information leakage and security breaches, and also offers recommendations for improving existing data protection mechanisms. The article is relevant and important for lawyers, judges and other participants in the litigation, who must be prepared to protect confidential information and ensure its security.

**Ключевые слова:** защита данных, гражданский процесс, конфиденциальная информация, утечка информации, система безопасности, механизмы защиты.

**Key words:** data protection, civil procedure, confidential information, information leakage, security system, protection mechanisms.

В настоящее время вопрос защиты данных является одним из наиболее актуальных и важных в области информационных технологий. В гражданском процессе данные, содержащие личную информацию о сторонах дела, являются основой для принятия судебных решений, поэтому важно обеспечить их надежную защиту от несанкционированного доступа, утечек и других угроз. Защита данных в гражданском процессе имеет большое

значение для обеспечения справедливости и правовой защиты граждан. Информация, которая предоставляется сторонами в процессе, может быть чувствительной и личной, и ее неправильное использование может нанести значительный ущерб как личности, так и делу.

Понимание проблем защиты данных в гражданском процессе имеет большое значение для адвокатов, судей и прочих участников судебного процесса, которые должны быть готовы к защите конфиденциальной информации и обеспечению ее безопасности. Все больше возникает случаев мошенничества, связанных с кражами данных или утечкой персональной информации, поэтому понимание методов и приемов защиты информации становится необходимостью [3].

Конфиденциальность и секретность являются важными принципами гражданского процесса. Конфиденциальность означает, что информация, которую стороны предоставляют в суде, должна быть защищена и не должна быть раскрыта третьим лицам без согласия сторон. Конфиденциальность гарантирует, что информация, которую стороны разглашают в суде, будет использоваться только в процессе рассмотрения дела и не будет использоваться для иных целей.

Секретность представляет собой более широкое понятие и подразумевает защиту не только информации, предоставляемой сторонами, но и других аспектов гражданского процесса, таких как документы суда, решения суда и т.д. Это означает, что любая информация, связанная с делом, должна быть защищена от доступа третьих лиц и использоваться только в рамках процесса.

Однако существуют определенные условия, когда конфиденциальность и секретность могут быть нарушены. Например, когда суд приходит к выводу, что разглашение определенной информации необходимо для достижения справедливости в данном деле. Также существуют законы, которые требуют раскрытия определенных типов информации, таких как налоговые отчеты или информация о компании, которая публично торгуется на бирже.

В России законодательство о защите данных в гражданском процессе содержится в Федеральном законе «О персональных данных» [2] и Гражданском процессуальном кодексе [1].

Согласно статье 10 Федерального закона «О персональных данных», обработка персональных данных должна осуществляться с согласия субъекта персональных данных, за исключением случаев, предусмотренных законодательством. Также субъект персональных данных имеет право на доступ к своим данным, их исправление или удаление.

Гражданский процессуальный кодекс устанавливает, что в ходе гражданского судопроизводства, суд может запросить от сторон информацию, в том числе персональные данные, необходимые для разрешения спора. Однако, суд должен обеспечить защиту конфиденциальности этой информации и использовать ее только для целей рассмотрения дела.

В гражданском процессе используются определенные методы и средства защиты данных:

#### 1. Защита конфиденциальности личных данных.

К конфиденциальным данным относятся персональные данные граждан, такие как ФИО, адрес, телефон, паспортные данные и прочее. Чтобы предотвратить их незаконное использование, они должны обрабатываться только с согласия владельца, быть зашифрованными и храниться в безопасных местах.

#### 2. Защита коммерческой тайны.

К коммерческой тайне относятся информация о бизнесе компании, технологии производства, патенты, идеи и т.д. Такая информация может быть скомпрометирована и использована конкурентами, поэтому ее необходимо защищать. Методы защиты коммерческой тайны включают ограничения на доступ к этой информации, использование надежных средств шифрования и безопасных каналов передачи данных.

### 3. Защита интеллектуальной собственности.

К интеллектуальной собственности относятся авторские права на произведения литературы, науки и искусства, патенты на изобретения, товарные знаки и т.д. Она должна быть защищена от нарушений, которые могут привести к финансовым потерям или ущербу репутации. Методы защиты включают использование лицензий, регистрацию и защиту авторских прав, а также правовые меры в случае нарушения.

### 4. Защита данных при передаче через сети.

Передача данных по сети может быть не безопасной, поэтому необходимо защищать информацию от несанкционированного доступа или взлома. Это может быть достигнуто с помощью шифрования данных и использования защищенных протоколов передачи.

### 5. Защита от вредоносных программ.

Компьютеры и интернет-соединение могут быть заражены вредоносными программами, которые могут похитить личную информацию или привести к потере данных. Для защиты необходимо использовать антивирусное программное обеспечение и настройки безопасности операционной системы [6, с. 114]

Если в процессе рассмотрения гражданского дела информация оказывается важной, но ее раскрытие может привести к ущербу стороне, то суд может при необходимости ввести ограничения на ее использование и раскрытие. Такие ограничения могут быть установлены при определении порядка рассмотрения дела, а их нарушение может привести к административной или уголовной ответственности.

Законодательство о защите данных в гражданском процессе обеспечивает права на конфиденциальность персональных данных и соблюдение процедур их обработки, которые должны быть согласованы с субъектом персональных данных. Качество законодательного регулирования защиты данных в гражданском процессе можно оценить как среднее.

В гражданском процессе, обработка данных является обязательным этапом, осуществляемым с соблюдением определенных процедур и требований. Основными процедурами обработки данных в гражданском процессе являются:

1. Сбор данных. Этот этап предусматривает сбор всей необходимой информации, которая может быть полезной в рассмотрении конкретного дела: документов, свидетельств, экспертных заключений, аналитических отчетов и прочего.

2. Регистрация данных. Полученные данные должны быть зарегистрированы с использованием соответствующих форм и документов.

3. Обработка данных. На этом этапе проводится анализ собранных данных, оценка их достоверности и формулирование выводов.

4. Хранение данных. После обработки данные должны быть сохранены в соответствующем виде и в соответствии с требованиями законодательства.

5. Выдача данных на основании официальных запросов. Официальные запросы на предоставление данных должны быть выполнены в соответствии с законодательными требованиями и при наличии соответствующих юридических документов.

6. Уничтожение данных. После истечения срока хранения или по другой основе данные должны быть уничтожены в соответствии с законодательно установленными правилами [5, с. 41].

Требования к обработке данных в гражданском процессе:

- соблюдение конфиденциальности и безопасности данных;
- соблюдение прав и интересов граждан в ходе обработки данных;
- обеспечение достоверности и актуальности данных;

- соблюдение процедурных норм и законодательных требований [4, с. 33].

С одной стороны, в России существует ряд законов, которые защищают права граждан на конфиденциальность и защиту данных.

С другой стороны, существуют проблемы, связанные с недостаточной эффективностью механизмов защиты данных в гражданском процессе. Например, в некоторых случаях суды занимаются несанкционированным доступом к персональным данным граждан, что нарушает их права. Кроме того, в некоторых случаях целью использования персональных данных может быть не защита интересов граждан, а например, репрессивное действие власти, что недопустимо.

Автором выделены следующие проблемы защиты данных в гражданском процессе:

1) Нарушение прав на конфиденциальность и личную жизнь участников гражданского процесса.

Нарушение прав на конфиденциальность и личную жизнь участников гражданского процесса может происходить при разглашении личной информации или нарушении конфиденциальности документов.

Одна из основных причин нарушения прав на конфиденциальность и личную жизнь – это неправильное использование личной информации участников процесса, включая данные о финансовом положении, медицинские записи и другие личные сведения.

Это может привести к нарушениям прав человека на конфиденциальность и личную жизнь, а также повредить имидж и репутацию участника процесса, что оказывает негативное влияние на его жизнь и работу.

Поэтому важно соблюдать принципы конфиденциальности и не допускать разглашения личной информации, защитить конфиденциальность документов и данные участников процесса, включая личное свидетельствование. Кроме того, потребуется обеспечить наличие эффективных механизмов и мер для защиты и контроля доступа к конфиденциальной информации.

2) Утечки и потери конфиденциальной информации в гражданском процессе. Проблема утечки и потери конфиденциальной информации в гражданском процессе - это серьезная проблема, которая может привести к непредсказуемым последствиям для всех сторон, участвующих в процессе. Такие ситуации могут возникать, когда третьи лица получают несанкционированный доступ к конфиденциальным данным во время судебных процессов, например, когда недобросовестный сотрудник суда передает информацию сторонам, которые не имеют права на ее получение, или когда кто-то получает доступ к электронным базам данных, где хранится конфиденциальная информация.

Это может привести к серьезным юридическим последствиям, так как утечка конфиденциальной информации может повлиять на принятие решений в процессе и нарушить права участников. Кроме того, утечка может негативно отразиться на репутации судов, понижая доверие общества к ним.

3) Нерациональное использование сведений и материалов, содержащих персональные данные, в гражданском процессе. В гражданском процессе могут использоваться персональные данные сторон, свидетелей, экспертов и других участников дела. Однако, нерациональное использование таких данных может привести к нарушению прав на конфиденциальность и личную жизнь личности.

Например, при предоставлении доказательств, содержащих персональные данные, их необходимо анонимизировать, чтобы исключить возможность разглашения этих данных. Причем это относится не только к именам, но и к другим персональным данным, таким как адреса, даты рождения, места работы и т.д. Также, необходимо соблюдать принцип пропорциональности при использовании персональных данных. Например, использование данных о здоровье стороны, которые не имеют отношения к делу, может быть недопустимым и нарушать законодательство о персональных данных.

В качестве превентивных мер для защиты данных в гражданском процессе можно предложить:

1) Обучение и повышение квалификации сотрудников судебной системы в области защиты персональных данных. Обучение и повышение квалификации является важной мерой для обеспечения защиты данных в гражданском процессе. Оно позволит сотрудникам иметь более глубокие знания и навыки в области защиты данных, а также приобрести опыт работы с новыми технологиями и законодательством.

Обучение и повышение квалификации сотрудников судебной системы должно включать следующие элементы:

- изучение законов и нормативных документов в области защиты персональных данных. Сотрудникам должны быть знакомы основные положения закона о персональных данных, а также другие нормативные акты, которые регулируют обработку и защиту персональных данных;

- ознакомление с технологиями защиты персональных данных. Сотрудникам следует знать, как использовать различные технологии, такие как шифрование, фильтрация и контроль доступа, для защиты персональных данных;

- разработка планов защиты персональных данных. Сотрудники должны уметь разрабатывать и реализовывать планы защиты персональных данных, которые будут учитывать такие аспекты, как безопасность, конфиденциальность, целостность и доступность данных;

- обучение практическим навыкам защиты персональных данных. Сотрудники должны практиковать различные методы защиты данных на практике, чтобы научиться эффективно защищать их;

- обучение и повышение квалификации сотрудников органов судебной власти в области защиты персональных данных – это важный шаг в повышении уровня защиты данных в гражданском процессе. Это поможет сохранить конфиденциальность персональных данных и обеспечить право граждан на восстановление своих прав.

2) Разработка и оптимизация политики безопасности информации в гражданском процессе. Политика безопасности информации является ключевым вопросом в гражданском процессе, поскольку она направлена на защиту конфиденциальных данных, таких как личные данные клиентов, финансовые отчеты, юридические документы и т.д. Разработка политики безопасности информации включает в себя определение способов защиты этих данных, а также контроль и мониторинг их использования.

Важным шагом в разработке политики безопасности информации является определение угроз и рисков, включая утечки данных, вредоносные программы, несанкционированный доступ к базе данных и т.д. На основе выявленных рисков может быть разработан план защиты данных, который обеспечит надежную защиту конфиденциальных данных и предотвратит возможные угрозы.

Оптимизация политики безопасности информации включает в себя постоянное обновление и адаптацию к новым угрозам и технологиям.

3) Использование современных технологий и методов для защиты данных в гражданском процессе. Современные технологии играют важную роль в гражданском процессе, в котором могут быть раскрыты личные данные и конфиденциальная информация о предприятии или организации.

Одной из наиболее эффективных технологий является шифрование данных, которое обеспечивает безопасное хранение и передачу конфиденциальной информации. Шифрование используется для защиты паролей, номеров кредитных карт и других личных данных.

Другой метод - использование многофакторной аутентификации, при которой для входа в систему требуется не только логин и пароль, но и другие элементы, такие как физический токен или отпечаток пальца.

Также в современных технологиях защиты данных используются системы контроля и мониторинга доступа к информации, которые позволяют управлять правами доступа к данным и отслеживать их использование.

Все эти технологии помогают защищать данные в гражданском процессе и предотвращать любые попытки несанкционированного доступа или хищения информации.

Решение вопросов в сфере защиты персональных данных может быть связано как с изменением законодательства, так и с более эффективной практикой его применения. На уровне законодательства могут быть внесены изменения, направленные на усиление защиты персональных данных.

По мнению автора необходимо и изменение законодательства с целью защиты персональных данных, используемых в гражданском процессе.

Так, в ГПК РФ необходимо внести следующие изменения:

1. Установление обязательного согласия каждой стороны на обработку персональных данных в гражданском процессе для соблюдения конфиденциальности и защиты персональных данных сторон от несанкционированного доступа, их утраты и порчи;
2. Установление мер ответственности за незаконное использование персональных данных в гражданском процессе;
3. Введение обязательной процедуры уведомления об обработке персональных данных и права на их удаление;
4. Определение максимального срока хранения персональных данных, используемых в гражданском процессе.

Изменения в ГПК РФ в сфере совершенствования защиты данных в гражданском процессе позволят обеспечить более высокий уровень конфиденциальности и защиты персональных данных участников гражданского процесса. Это в свою очередь способствует укреплению доверия к правосудию и повышению качества разрешения гражданских дел, устранение возможных утечек информации помогает предотвратить возможные злоупотребления со стороны сторонних лиц и компаний, что является залогом защиты прав и интересов всех участников гражданского процесса.

Защита данных в гражданском процессе является актуальной из-за необходимости сохранения конфиденциальности информации, которая может содержать персональные данные, коммерческие секреты и другую чувствительную информацию о сторонах процесса.

Нарушение конфиденциальности может привести к утечке данных, использованию их в незаконных целях, нарушению прав человека на защиту персональных данных, что может негативно сказаться на имидже и репутации организации или личности.

Защита данных также важна для обеспечения справедливости и честности проверки доказательств, так как раскрытие информации об обстоятельствах дела или о прошлых судебных решениях может повлиять на итоговое решение.

Таким образом, защита персональных данных должна оставаться приоритетной задачей для всех государственных органов, участвующих в гражданском процессе, а также для граждан. Необходимо создать эффективные механизмы защиты данных и обеспечивать их реализацию в каждом конкретном случае. Без эффективной защиты данных, участники гражданского процесса не могут быть уверены в конфиденциальности своих личных сведений, что может привести к серьезным последствиям, таким как утечки данных, идентификационные кражи, шантаж и др. Только совместное действие и изменения на всех уровнях могут обеспечить более эффективную и защищенную обработку персональных данных.

**Список используемой литературы:**

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 18.03.2023) // Собрание законодательства РФ», 18.11.2002, N 46, ст. 4532
2. Федеральный закон от 27.07.2006 N 152-ФЗ (ред. от 06.02.2023) «О персональных данных» // Собрание законодательства РФ, 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3451
3. Гундериц Г.А. Проблема защиты персональных данных // Научный вестник Крыма. 2017. №5 (10). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-zaschity-personalnyh-dannyh> (дата обращения: 26.05.2023).
4. Каминский В.И. Защита информации: аспекты теории и практики. – М.: Эйдос-Медиа, 2013. – 432 с.
5. Колосов В.А., Курганов В.А. Защита информации. – СПб.: Питер, 2012. – 304 с.
6. Лачина, Е. А. Проблемы защиты персональных данных в сети «Интернет» / Е. А. Лачина, И. А. Кузнецова, Е. В. Носова // Ученые записки. – 2021. – № 1(37). – С. 114-118.
7. Хронова, И. А. Проблема защиты персональных данных работника / И. А. Хронова, В. В. Левченко // Экономическая безопасность: правовые, экономические, экологические аспекты : Сборник научных статей 7-й Международной научно-практической конференции, Курск, 08 апреля 2022 года. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – С. 495-499.



**Проблемы контроля за использованием рабочего времени в организации****Problems of control over the use of working time in the organization***Дорошкевич Алена Андреевна,**студент**ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»**г. Уфа, Российская Федерация**e-mail: alyona.doroshkevitch@yandex.ru**Doroshkevich Alena Andreevna,**student**FSBEI HE «Ufa University of Science and Technology»**Ufa, Russian Federation**e-mail: alyona.doroshkevitch@yandex.ru***Научный руководитель:***Галина Альбина Эдуардовна,**к.с.н., доцент ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»**г. Уфа, Российская Федерация**e-mail: galinaae@mail.ru***Scientific adviser:***Galina Albina Eduardovna,**Ph.D.,**Associate Professor FSBEI HE "Ufa University of Science and Technology"**Ufa, Russian Federation**e-mail: galinaae@mail.ru***Аннотация.**

В статье нашли отражение особенности и проблемы организации систем контроля за использованием рабочего времени в современной организации. Тема актуальна по причине того, что в условиях рыночной экономики именно эффективное использование рабочего времени является самым очевидным и важным резервом для роста производительности труда и успешности деятельности организации в целом. При всем многообразии инструментов и методов контроля за использованием рабочего времени, каждый из них имеет свои проблемы внедрения и использования, знание которых позволит получить максимальный эффект и минимизировать риски.

**Annotation.**

The article reflects the features and problems of organizing control systems for the use of working time in a modern organization. The topic is relevant due to the fact that in a market economy it is the efficient use of working time that is the most obvious and important reserve for the growth of labor productivity and the success of the organization as a whole. With all the variety of tools and methods for monitoring the use of working time, each of them has its own problems of implementation and use, knowledge of which will allow you to get the maximum effect and minimize risks.

**Ключевые слова:** контроль времени, контроль работников, рабочее время, производительность труда, самоконтроль.

**Key words:** time control, employee control, working time, labor productivity, self-control.

Контроль за использованием рабочего времени является вопросом повышенного внимания для любой компании, заинтересованной в эффективном функционировании. Кроме того, по показателям использования рабочего времени можно судить о состоянии организации и дисциплины труда в организации, выстраивать систему мотивации и поощрения сотрудников, выявлять резервы для повышения производительности труда. При этом, несмотря на кажущуюся однозначную пользу такого контроля, внедрение любого из его инструментов имеет свои особенности и проблемы, о некоторых из которых работодатели не знают, а иные – игнорировать, что является ошибкой.

Можно отметить следующие негативные тенденции в случае отсутствия системы контроля за

использованием рабочего времени в организации:

- 1) рабочее время расходуется на личные нужды;
- 2) снижается мотивация работника, что особенно справедливо в отношении работников, получающих заработную плату исключительно в виде оклада;
- 3) отсутствует понимание того, какое время должно расходоваться на типовые производственные процессы, как со стороны работника, так и со стороны руководителей.

Все перечисленное негативно сказывается на показателях деятельности организации.

В первую очередь необходимо отметить, что ключевая проблема контроля за использованием рабочего времени сотрудника – существование законодательного запрета на такие действия без предварительного оповещения работника о них. По мнению автора работы, данное законодательное положение необходимо ликвидировать, так как работник на своем рабочем месте обязан заниматься исключительно теми обязанностями, которые прописаны в договоре. По этой причине проверка должна осуществляться, так как без нее невозможно установить, выполняется ли это условие, а работник должен понимать, что проверка его деятельности нужна работодателю. Таким образом, рекомендуется пересмотреть данное законодательное положение, ущемляющее права работодателя.

Если говорить об инструментах и методах контроля за использованием рабочего времени, то традиционно это предполагает наличие в организации отдельного работника, в обязанности которого входит контроль за сотрудниками, использованием ими рабочего времени, изучение времени прибытия и отбытия с рабочего места и так далее. Ключевой проблемой здесь является человеческий фактор, который может проявиться в любой момент без ведома руководства и сразу о нескольких аспектах. Так, например, проверяющий может иметь лояльное отношение к одним работникам и необъективно строгое к другим. Это будет значительно исказить отчеты, предоставляемые руководству. Дополнительно нужно отметить, что проверяющий может формально реализовывать свою работу, а потому в целом вся его отчетность будет недостоверной. Есть несколько путей решения данной проблемы. Первый и наиболее очевидный – отказ от традиционного подхода в пользу автоматизированных систем контроля, которые сегодня используются большинством современных компаний. Второе направление – приглашение на такую должность исключительно проверенных людей с необходимыми личностными характеристиками, такими, например, как независимость, добросовестность, честность и так далее. К тому же ему необходимо платить заработную плату в отличие от единовременных затрат на приобретение, запуск и обслуживание технических средств контроля.

Часть организаций, желающих минимизировать затраты на контроль за использованием рабочего времени работниками, применяют различные инструменты самоконтроля. Наиболее распространенным примером является использование формы, в которую работник сам вносит свои показатели. Так, например, если в начале рабочего дня ему были выданы задания, то после выполнения каждого из них, он фиксирует это в форме, которую потом отдает руководству. Ключевая проблема использования самоконтроля за использованием рабочего времени – невозможность точно установить, является ли отчет полностью достоверным. В этой связи рекомендуется применять самоконтроль за использованием рабочего времени как дополнительный.

Часть работодателей желает получить полную, достоверную и исчерпывающую информацию относительно того, что делают работники на своем рабочем месте [3]. Для этого они устанавливают видеонаблюдение в каждом служебном кабинете и помещении. Ключевая проблема применения данного инструмента – чрезвычайное психологическое давление на работников, когда каждое их неверное действие будет зафиксировано. И хотя все инструменты, кроме самоконтроля, вносят психологическую напряженность в работу, однако, здесь оно максимальная. Кроме того, записанный видеоматериал должен быть изучен специальным

человеком, что опять предполагает расходы на оплату труда и влияние человеческого фактора. Вследствие указанных проблем, рекомендуется применять видеонаблюдение лишь в тех помещениях, которые являются критически важными для организации, иначе степень контроля будет неоправданно высокой.

Для исключения человеческого фактора, работодатели применяют один из двух следующих инструментов. Во-первых, это использование системы пропусков. Сущность системы состоит в том, что, когда работник пройдет через турникет, время его прибытия зафиксировано [2]. Аналогичное действие будет происходить каждый раз, что даст возможность определить, имело ли место опоздание, ранний уход с рабочего места, слишком длительный обед и так далее. Система полностью автоматизирована, а потому ошибки будут минимизированы. При этом основная проблема системы – ее ограниченность – контроль осуществляется лишь в рамках перерывов вне рабочего места, ухода и прихода на работу, а значит, работодатель не может проанализировать, какие действия реализуются сотрудником непосредственно на рабочем месте. Проблема может быть решена включением системы пропусков в комплекс контроля за использованием рабочего времени. Следует отметить, что в случае удаленного режима работы сотрудников, инструмент является полностью неэффективным, так как контроль в этом случае вообще невозможен.

На фоне стремительного развития цифровых технологий широкое распространение получают инструменты, исключая человеческий фактор – автоматизированные ИТ-системы контроля [1]. Обычно их применяют для контроля за использованием рабочего времени тех сотрудников, которые, либо функционируют удаленно, либо работают в офисе. Система представляет собой программное обеспечение, которое самостоятельно выполняет одну или несколько функций, в зависимости от выбранной программы. Вот некоторые ключевые особенности таких систем:

1. Включая компьютер, программа фиксирует время запуска устройства, что указывает на предположительное время начала работы. Аналогично фиксируется время прекращения работы. Система удобна не только для выявления работников, которые нарушают трудовую дисциплину, но и, напротив, перерабатывают. Этот аспект тоже является проблемой, так как увеличивает вероятность утомления, нервной напряженности, профессионального выгорания сотрудников.

2. Программное обеспечение может либо просто фиксировать посещение тех или иных сайтов или запуск приложений на устройстве, либо сразу блокировать такие действия пользователя.

3. Система может отдельно определять тех сотрудников, которые посещают сайты вакансий, а значит, недовольны своим рабочим местом. Некоторое программное обеспечение может формировать список из работников, которые находятся в «группе риска» по разным факторам.

Проблема применения таких систем заключается в необходимости приобретать и устанавливать на каждый компьютер программное обеспечение. Если руководство желает использовать наиболее передовые технологии, которые, например, могут фиксировать факты нарушения трудовой дисциплины с помощью скриншотов или не допускать обход системы (пример, работник, зная о том, что включение программы на его компьютере будет свидетельствовать о начале его работы, просто оставляет ее в фоновом режиме, занимаясь личными делами – в этом случае система фиксирует отсутствие активных действий пользователя, что указывает на фоновый режим), то сумма расходов будет значительной. Подобную систему большинство работников ставят на второе место по уровню вторжения в личное пространство после видеонаблюдения, а потому именно этот аспект может стать одной из причин недовольства рабочим местом.

Если рабочее место сотрудника не связано с компьютерными технологиями, а, например, является примером достаточно консервативной заводской системы, при которой большинство операций однотипные, то для контроля за использованием рабочего времени применяется, как правило, хронометраж, позволяющий

относительно просто определять, достаточно ли полноценно работник использует свое рабочее время. Инструмент схож с самоконтролем, однако, в данном случае за функционированием сотрудника наблюдает специалист, самостоятельно измеряющий время на каждую операцию. Реализовав аналогичную процедуру с несколькими работниками, выполняющими однотипные операции, производятся вычисления оптимальной длительности выполнения операций. При этом замеры рекомендуется производить для каждого сотрудника, как в начале трудового дня, так и в его конце для получения наиболее корректных значений. После этого, руководство может математически определить, является ли деятельность работника полностью эффективной или возможно выполнение на рабочем месте личных дел. Однако, хронометраж сопряжен с некоторыми недостатками. Так, он не подходит для сложной нетиповой работы; многие современные профессии не могут быть подвержены хронометражу, так как результат будет некорректен; необходим специалист, который сможет выполнить процедуру и подсчеты правильно; руководство не получает точной информации о том, действительно ли работник реализует личные задачи или по объективным причинам не может работать результативно. По этим причинам рекомендуется применять хронометраж только в том случае, если иные инструменты неэффективны или не могут быть применены.

Исследователи отмечают, что любой инструмент контроля за использованием рабочего времени формирует в сознании работников идею о том, что им не доверяют. В результате, существуют дискуссии о необходимости в целом внедрять системы контроля за использованием рабочего времени. Часть ученых утверждает, что денежной мотивации вполне достаточно для того, чтобы мотивировать работников на эффективный труд. Но, несмотря на явную эффективность материального стимулирования, премирование должно быть индивидуальным и справедливым. По этой причине предлагается использовать одновременно и систему контроля за использованием рабочего времени, и индивидуальные системы мотивации.

Подводя итог, делаем вывод о том, что на данный момент нет систем контроля за использованием рабочего времени, которые не имели бы проблем. По этой причине рекомендуется применять те или иные инструменты, исходя из следующих рекомендаций. Так, видеонаблюдение должно быть только в ключевых помещениях компании; компьютер каждого работника должен быть оснащен ИТ-системой контроля, если количество сотрудников организации выше десяти; если количество работников равно или менее десяти за одну смену, контроль должен быть поручен руководителю подразделения; хронометраж следует применять только при невозможности использовать иные системы; пропускная система должна применяться, если денежных средств недостаточно для внедрения ИТ-системы. Если данные рекомендации будут учтены, организации смогут повысить эффективность использования рабочего времени.

#### **Список используемой литературы:**

1. Исхакова, М.М. Цифровые методы контроля за использованием рабочего времени на предприятии / М.М. Исхакова // Начало в науке: Сборник материалов VIII Международной научно-практической конференции школьников, студентов, магистрантов и аспирантов (г. Уфа, 22 апреля 2021 г.) / Отв. редакторы К.Е. Гришин, Н.А. Кузьминых. – Уфа: Башкирский государственный университет, 2021. – С. 25-27.
2. Любавский, И.Н. Эффективность использования человеческого капитала организаций / И.Н. Любавский // Современная экономика: проблемы и решения. – 2021. – № 10(142). – С. 58-71. – DOI 10.17308/mers.2021.10/2692.
3. Пряхина, Н.А. Контроль за использованием рабочего времени / Н.А. Пряхина // Экономика и право в России и мире: сборник статей II Международной научно-практической конференции (г. Петрозаводск, 06 декабря 2022 г.). – Петрозаводск: Международный центр научного партнерства «Новая Наука» (ИП Ивановская И.И.), 2022. – С. 108-112.

## Проблемы охраны авторских прав на музыкальные произведения в Российской Федерации

### Problems of copyright protection of musical works in the Russian Federation

*Арасланова Алина Олеговна,  
Волго-Вятский институт (филиал)  
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА),  
Россия, г. Киров.  
e-mail: araslanova\_2001@mail.ru*

*Araslanova Alina Olegovna,  
Volgo-Vyatka Institute (branch)  
O. E. Kutafin University (MSLA),  
Russia, Kirov.  
e-mail: araslanova\_2001@mail.ru*

*Ершова Анастасия Андреевна,  
Волго-Вятский институт (филиал)  
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА),  
Россия, г. Киров.  
e-mail: a.a.ershova000@gmail.com*

*Ershova Anastasia Andreevna,  
Volgo-Vyatka Institute (branch)  
O. E. Kutafin University (MSLA),  
Russia, Kirov.  
e-mail: a.a.ershova000@gmail.com*

**Научный руководитель:**  
**Фольгерова Юлия Николаевна**  
*Доцент кафедры гражданского и семейного права,  
кандидат юридических наук  
Волго-Вятский институт (филиал)  
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА),  
Россия, г. Киров.*

**Scientific advisor:**  
**Folgerova Yulia Nikolaevna**  
*Associate Professor of the Department of Civil and Family Law,  
Candidate of Legal Sciences  
Volgo-Vyatka Institute (branch)  
O. E. Kutafin University (MSLA)*

#### **Аннотация.**

В статье исследуются проблемы охраны авторских прав на музыкальное произведение. Рассмотрены различные подходы к понятию музыкального произведения. Охарактеризованы основные проблемы, существующие в рамках вопроса охраны авторских прав на музыкальное произведение и пути их решения.

#### **Annotation.**

The article examines the problems of copyright protection for a musical work. Various approaches to the concept of a musical work are considered. The main problems existing within the framework of the issue of copyright protection for a musical work and ways to solve them are described.

**Ключевые слова:** музыкальные произведения, авторское право, охрана прав, способы защиты авторских прав.

**Key words:** musical composition, copyright, protection of rights, methods of copyright protection.

На современном этапе использование результатов творческой деятельности в области музыки имеет масштабный характер, возникли новые способы использования музыкальных произведений, музыкальных

исполнений и фонограмм. Именно это привело к получению доступа к указанным объектам более широкому кругу лиц.

Современные технические средства предоставляют их обладателям возможность свободного использования результатов интеллектуальной деятельности в сфере музыки, что привело к росту числа нарушений авторского права в отношении музыкальных произведений.

Одной из причин такого положения выступает неосведомленность подавляющего большинства современных музыкантов о правах, которые им принадлежат, а также о возможных способах их осуществления и защиты. В связи с чем, они обычно совершают достаточно грубые ошибки при решении вопросов о правомерном использовании созданных объектов [8].

Гражданский кодекс Российской Федерации (далее - ГК РФ) не содержит определения музыкального произведения. Между тем, в доктрине нет единого подхода к понятию «музыкальное произведение». Приведем точки зрения некоторых юристов разных эпох.

Так, Г.И. Шершеневич отмечал «объектом права является известная последовательность и сочетание звуков, составляющая в совокупности цельное музыкальное произведение, которое является продуктом творчества музыкальной мысли композитора... право должно считаться возникшим с момента облечения музыкальной мысли в сочетание звуков» [9].

По мнению А.А. Горшунова «музыкальное произведение» – это объект авторского права, который создан в результате творческой деятельности и выражен в форме звука» [5].

В судебной практике также используется термин «музыкальное произведение». Суд по интеллектуальным правам в одном из своих постановлений указал, что музыкальное произведение – это объект авторских прав, которое отражается при помощи звуков и воспринимается на слух, как при их исполнении, так и при помощи технических средств [3]. В Постановлении Седьмого арбитражного апелляционного суда музыкальное произведение определялось как «произведение искусства, нашедшее объективное отражение в виде звуковой последовательности, организованной особым способом, то есть выраженное при помощи звуков и воспринимающееся на слух» [2].

Рассмотрим основные проблемы охраны авторских прав на музыкальные произведения, которые сложились на современном этапе.

Первой проблемой является сложность в доказывании авторства музыкальных произведений. Причиной является пункт 4 статьи 1259 ГК РФ который указывает на отсутствие обязательного требования в государственной регистрации произведения для возникновения, осуществления и защиты авторских прав [1]. Для решения данной проблемы существует несколько способов, которыми могут воспользоваться авторы. К ним относятся сохранение промежуточных вариантов своего произведения, заверение нотной записи и текста произведения у нотариуса; регистрация своего права в Российском авторском обществе, обеспечение поддержкой свидетелей [6].

Ещё одной проблемой является сложность в определении нарушителя права. В сети интернет порой не просто выявить первоисточник нарушения, поскольку основным способом распространения музыкальных произведений является копирование и отследить нарушителя, который осуществил так называемый «выброс» музыки в сеть крайне трудно. Далеко не все сайты несут ответственность за контент, который размещается его пользователями. Исходя из этого, единственным и не самым эффективным способом защиты в таких ситуациях является блокировка неправомерно загруженного контента. В настоящее время, учеными обсуждаются новые, наиболее эффективные механизмы защиты авторских прав, среди которых самым перспективным является технология блокчейн [6].

На уровне федеральных законов отсутствует легальное определение блокчейна. Из определений и описаний технологии блокчейн, данных в таких подзаконных актах, как Распоряжение Правительства РФ от 31 декабря 2020 г. № 3684-р «Об утверждении Программы фундаментальных научных исследований в РФ на долгосрочный период (2021 - 2030 гг.)», Распоряжение Правительства РФ от 30 сентября 2018 г. № 2101-р «Об утверждении комплексного плана модернизации и расширения магистральной инфраструктуры на период до 2024 г. » следует, что в действительности она представляет собой распределенный реестр данных. Технически блокчейн представляет собой базу данных или реестр записей, сведения из которого хранятся децентрализованно на компьютерах участников той или иной блокчейн-платформы [7].

Ученые выделяют ряд преимуществ использования технологии блокчейн как средства охраны авторских прав на музыкальное произведение. Во-первых, сюда относится прозрачность данной технологии. В блоках, которые распределены среди пользователей, содержится информация об их последовательности, самом файле, и что самое главное, о самом авторе и всех действиях, которые проводятся внутри данной системы, например, прослушивания, покупки музыкального произведения. Так как все операции являются открытыми для всех участников, то любой из них может отследить все попытки, направленные на внесение изменений. Именно это дает возможность свести к минимуму копирование, изменение и незаконное распространение музыкального произведения [6].

Во-вторых, простота в регистрации и доказывании авторства. Как было сказано выше, вся информация об авторе и самом файле при опубликовании музыкального произведения заносится в систему и распределяется между хранителями. В случае возникновения спорной ситуации легко восстанавливается вся цепочка операций, которые осуществлялись с опубликованным произведением. Именно это позволит узнать, кто является настоящим автором произведения. На сегодняшний день сам факт регистрации авторского права в системе блокчейн не будет являться официальной регистрацией прав. Однако, такое действие может являться исключительно доказательством авторства в суде [6].

В-третьих, технология блокчейн децентрализована. В процессе регистрации музыкального произведения в системе, оно разделяется на блоки, которые включают в себя информацию о регистрируемом файле, это говорит об отсутствии единого центра хранения информации, так как все блоки рассредотачиваются среди множества пользователей. Такая система исключает возможность уничтожения информации в случае технического сбоя в виду того, что все данные хранятся сразу у нескольких пользователей [6].

В 2021 году Президент РФ Владимир Владимирович Путин подписал Указ «О создании общественно-государственной организации «Российский центр оборота прав на результаты творческой деятельности». Основу для работы данного центра составляет блокчейн-платформа Irchain. Она фиксирует транзакции с правами и объектами интеллектуальной собственности, а именно «создание таких объектов, способ создания и используемые объекты, режим доступности объектов и их правообладателей, выполнение действий, создающих дополнительные гарантии права при использовании таких объектов (экспертизы), возникновение стоимости объекта, оценку его стоимости и использование в финансовой отчетности, возникновение спора и его разрешение, начало и завершение сделки с правами на такие объекты» [11]. К примеру, когда произведение загружается на сервис n'RIS, функционирующем на данной блокчейн-платформе, файл размещается в ячейке и получает уникальный идентификатор. После занесения информации об осуществлении депонирования в реестр, автор получает свидетельство, действующее как в отечественных, так и в международных судах. Оно содержит указание на дату и время депонирования [13].

Приведем примеры применения технологии блокчейн в зарубежных странах. Так, компания URights, являющаяся дочерней компанией французской профессиональной ассоциации по защите прав на музыку Sacem

запустила Musicstart, чтобы музыканты могли защищать свои права с помощью блокчейна. Такая технология блокчейна обеспечивает защиту прав интеллектуальной собственности, регистрируя музыкальное произведение в блокчейне и предоставляя ему временную метку. В секторе интеллектуальной собственности это называется установлением приоритета. Если кто-то другой позже перепишет мелодию, первоначальный создатель может продемонстрировать, что он был первым. «Сегодня, когда возникают новые вызовы с появлением таких применений, как NFT и метавселенная, и поскольку проблемы, связанные с прозрачностью и отслеживаемостью произведений, сохраняются, Sacem предоставляет этот новый ответ на важный вопрос о защите произведений, особенно для создателей, которые начинают свою карьеру», - сказала Сесиль Рап-Вебер, генеральный директор Sacem. [12].

Ещё одной иностранной блокчейн платформой является Audius. Она представляет собой полностью децентрализованная потоковую платформу с сообществом исполнителей, слушателей и разработчиков, которые сотрудничают и делятся музыкой. После того как авторы загружают свой контент на платформу компании, она генерирует записи с временными метками, чтобы гарантировать, что вся работа записана правильно. Audius устраняет необходимость в сторонних платформах, соединяя артистов напрямую с потребителями. Кроме того, Audius использует блокчейн для обеспечения справедливой и немедленной оплаты труда артистов с помощью смарт-контрактов [10].

Вместе с тем, все еще существуют некоторые проблемы, которые могут препятствовать защите авторских прав на музыкальные произведения посредством использования технологии блокчейн. Например, некоторые компании не хотят терять контроль над процессом. Не все артисты хотят раскрывать свои доходы публично. Посредники боятся, что эта технология уменьшит их доходы. Поэтому для практической реализации необходимо не только усовершенствовать технологию, но и обратить внимание на финансовый аспект [6].

В настоящее время актуальной проблемой является исполнение другими лицами музыкальных произведений автора. Приведем пример из судебной практики. В Постановлении Суда по интеллектуальным правам от 06.06.2022 № С01-628/2022 по делу № А41-1302/2021 указаны следующие обстоятельства: В ходе музыкального фестиваля общество без разрешения правообладателей осуществляло публичное исполнение музыкальных произведений, в том числе «Молния» - автор текста/музыки Ковальский Денис Вячеславович; «Розовое вино (ремикс)» - Инсаров Федор Андреевич, Узенюк Алексей Константинович; Мама Люба - Фадеев Максим Александрович. Поскольку разрешения на использование указанных музыкальных произведений у общества не имелось, РАО направило в адрес последнего претензию с требованиями о выплате компенсации, отказ в удовлетворении которой послужил основанием для обращения в арбитражный суд с иском по настоящему делу. Как итог, требование было удовлетворено судом, в связи с тем, что у общества не было прав на публичное исполнение спорных произведений. Все исполнители, указанные в исковом заявлении являются правообладателями музыкальных произведений, публичное исполнение которых было осуществлено обществом без выплаты соответствующего вознаграждения [4].

В качестве решения проблемы исполнения другими лицами музыкальных произведений автора необходимо обязывать нарушителей выплачивать автору или правообладателю полученный доход в виде вознаграждения наряду с обязательным штрафом в зависимости от причинённого ущерба.

Подводя итог, хочется сказать, что правовое регулирование авторских прав на музыкальные произведения является проблемным вопросом в законодательстве Российской Федерации. В настоящее время законодательство Российской Федерации в области авторского права на музыкальные произведения испытывает наибольшую потребность в реформировании, направленном на соответствие правовых норм общественным отношениям и современному уровню передачи информации.



**Список используемой литературы:**

1. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации: ГК : текст с изменениями и дополнениями на 1 сентября 2022 года : [принят Государственной Думой 21 октября 1994 года]. – Москва : Проспект, 2022. – 736 с. – (Актуальное законодательство). – 30000 экз. – ISBN 978-5-392-33542-8. – Текст : непосредственный.
2. Постановление Седьмого арбитражного апелляционного суда от 24.02.2016 № 07АП-9729/2014 по делу № А45-8706/2014 // <https://sudact.ru/arbitral/doc/fUjWEvXJKxL0/> (дата обращения: 30.03.2023).
3. Постановление Суда по интеллектуальным правам от 14.01.2016 № С01-1122/2015 по делу № А1918151/2014 // <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=SIP&n=19182#e5IuCbToHoZX9hOk1>. (дата обращения: 30.03.2023).
4. Постановление Суда по интеллектуальным правам от 06.06.2022 № С01-628/2022 по делу № А41-1302/2021 // <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=SIP&n=94654#YWtsCbTkhDtQTbCo> (дата обращения: 30.03.2023).
5. Горшунов, А. А. Проблемы защиты авторского права на музыкальные произведения в Российской Федерации / А. А. Горшунов // Молодой ученый. – 2020. – № 10(300). – 32 с. — Текст : непосредственный.
6. Новиков, К. А. Технология блокчейн в сфере охраны авторских прав на музыкальные произведения / К. А. Новиков. — Текст : непосредственный // Синергия наук. – 2018. – № 30. – С. 1452-1458. – EDN YTCYRV.
7. Подготовлен специалистами АО «Консультант Плюс». Что такое смарт-контракт и как его заключить. — Текст : непосредственный // СПС КонсультантПлюс. – 2023.
8. Фольгерова Ю.Н. К вопросу о понятии и признаках объектов авторского права / Ю.Н. Фольгерова // Право и практика. – 2008. – № 5. – С. 249 - 251.
9. Шершеневич, Г. Ф. Учебник русского гражданского права (по изданиям 1912 и 1914- 1915 гг.) : в 2 томах. Том 1 : учебник / Г. Ф. Шершеневич. - Москва : Статут, 2021. - 838 с. - ISBN 978-5-8354-1766-7. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1859669> (дата обращения: 12.04.2023). – Режим доступа: по подписке.
10. Audius.co. – URL: <https://audius.co/> (дата обращения: 09.04.2023). – Режим доступа : свободный. – Текст : электронный.
11. CNews. – URL: [https://www.cnews.ru/news/top/2021-06-30\\_putin\\_prikazal\\_zashchitit](https://www.cnews.ru/news/top/2021-06-30_putin_prikazal_zashchitit) (дата обращения: 09.04.2023). – Режим доступа : свободный. – Текст : электронный.
12. Ledgerinsights.com. – URL: <https://www.ledgerinsights.com/sacem-blockchain-music-protection-musicstart> (дата обращения: 09.04.2023). – Режим доступа : свободный. – Текст : электронный.
13. VC.RU. – URL: <https://vc.ru/digitalip/251650-ot-blokcheyna-do-suda-desyat-sposobov-zashchitit-intellektualnuyu-sobstvennost> (дата обращения: 09.05.2023). – Режим доступа : свободный. – Текст : электронный.

**Проблемы оценки доказательств в современном уголовном судопроизводстве****Problems of evaluation of evidence in modern criminal proceedings****Горнышкова Анастасия Михайловна**

Студентка 2 курса

Факультет юриспруденции

Южно-Российский институт управления - филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации  
344008, Россия, г. Ростов-На-Дону, ул. Пушкинская, 70  
e-mail: agornyshkova-21@edu.ranepa.ru

**Gornyshkova Anastasia Mikhailovna**

Student 2 term

Faculty of Faculty of Law

The South Russian Institute of Management is a branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration  
70 Pushkinskaya str., Rostov-On-Don, 344008, Russia  
e-mail: agornyshkova-21@edu.ranepa.ru

**Подопригора Алексей Алексеевич**

Кандидат юридических наук доцент кафедры процессуального права

Южно-Российский институт управления - филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации  
344008, Россия, г. Ростов-На-Дону, ул. Пушкинская, 70  
e-mail: a2299966@ya.ru

**Podoprigora Alexey Alekseevich**

Candidate of Legal Sciences Associate Professor of the Department of Procedural Law

The South Russian Institute of Management is a branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration  
70 Pushkinskaya str., Rostov-On-Don, Russia,  
344008 e-mail: a2299966@ya.ru

**Аннотация.**

В данной статье рассматриваются актуальные проблемы оценки доказательств в современном уголовном судопроизводстве. Данные проблемы рассматриваются множеством ученых-процессуалистов. Но несмотря на это остаются нерешенными многие вопросы, возникающие на практике у правоприменителей при оценке доказательств. Актуальность темы обусловлена в первую очередь важностью оценки доказательств, поскольку именно от нее зависит законность и обоснованность принятого по рассматриваемому уголовному решения.

**Annotation.**

This article discusses the actual problems of evidence evaluation in modern criminal proceedings. These problems are considered by many process scientists. But despite this, many issues that arise in practice among law enforcement officers when evaluating evidence remain unresolved. The relevance of the topic is primarily due to the importance of evaluating evidence, since the legality and validity of the criminal decision taken in the case under consideration depends on it.

**Ключевые слова:** Уголовный процесс, доказательство, доказывание, допустимость доказательств, оценка доказательства, достаточность доказательств, уголовное судопроизводство, относимость доказательств, достоверность доказательств.

**Key words:** Criminal procedure, proof, proving, admissibility of evidence, evaluation of evidence, sufficiency of evidence, criminal proceedings, relevance of evidence, reliability of evidence.

Понятие «доказательство» определено в ст. 74 УПК РФ. Под доказательствами законодатель понимает любые сведения, на основе которых суд, прокурор, следователь, дознаватель в порядке, определенном настоящим Кодексом, устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве по уголовному делу, а также иных обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела. [1]

Основная цель оценки доказательств заключается в установлении истины относительно обстоятельств преступления. Среди ученых в области уголовно-процессуального права долгое время ведутся споры о природе истины, которая доказывается в ходе оценки доказательств, т. е. какая – абсолютная или относительная истина становится в основу решения по делу. Одни утверждают, что не представляется возможным рассматривать истину в уголовном деле с позиции абсолютности или относительности.

Другие считают, что истина в уголовном процессе может быть только абсолютной, поскольку относительная истина является необъективной и представляет собой всего лишь догадку, версию или гипотезу, которая никак не может служить основой вынесенного в зале суда приговора. [2] Однако все же большинство ученых процессуалистов склоняются к мнению о том, что именно установление объективной истины является целью оценки доказательств. В подтверждение данному мнению, следует указать, что назначение уголовного судопроизводства, закрепленное в ст.6 УПК РФ, невозможно без выяснения обстоятельств по делу такими, какими они были в действительности, т. е. установления объективной истины.

В уголовно-процессуальном кодексе понятие оценки доказательств не закреплено. Также и в науке нет единого сложившегося мнения по поводу понятия «оценка доказательств». В научной доктрине под оценкой доказательств понимается «логический мыслительный процесс должностных лиц, заключающийся в определении роли собранных доказательств в установлении истины». [3] Исходя из анализа данного определения, можно увидеть, что оценка доказательств происходит в определенный промежуток времени, а также наполнена действиями.

Согласно ст. 88 УПК, доказательства должны оцениваться в соответствии с установленными законодательством правилами. «Каждое доказательство подлежит оценке с точки зрения относимости, допустимости, достоверности, а все собранные доказательства в совокупности - достаточности для разрешения уголовного дела».

Основной проблемой, возникающей на практике, является определение категорий допустимости, относительности, достоверности, из-за отсутствия законодательного закрепления.

Определение понятия «относимость» в уголовно-процессуальной науке четко не сформулировано. Под относимостью в уголовном процессе Н. А. Громов понимает «свойство доказательств, устанавливающее связь между фактическими данными, имеющими место на момент расследования преступления, с обстоятельствами расследуемого уголовного дела, которые были приобретены их носителем в результате взаимодействия с выясняемым по делу фактом и обладают в силу этого способностью указывать на этот факт». [4]

Следовательно, относимость – свойство доказательства, которое выражается в связи доказательств с предметом доказывания, а также иными обстоятельствами, имеющими доказательственное значение. Это означает, что при оценке доказательств мы должны установить связь исследуемого доказательства с делом, связано ли оно с обстоятельствами, которые подлежат доказыванию. Принятие решения об относимости доказательства осуществляется в два этапа. Первый этап начинается с момента обнаружения доказательств. На данном этапе следователем или дознавателем на основе их восприятия выдвигается предположение об относимости доказательств, т. е. как раз той связи с обстоятельствами, подлежащими доказыванию.

Второй этап заключается в принятии четкого решения, может ли данное доказательство подтвердить или опровергнуть исследуемые обстоятельства дела.

На практике трудности возникают с определением относимости косвенных доказательств. Основная проблема заключается в возможности их многозначной трактовки, особенно если они рассматриваются отдельно друг от друга. При этом их значение также может меняться в связи с обнаружением новых доказательств по

уголовному делу. Поэтому разумным решением является оценка таких доказательств только в совокупности с другими и установление их связи.

Следует отметить, что относимость является одним из важнейших свойств доказательства, так как ее отсутствие делает само доказательство бесполезным в рассматриваемом деле, поскольку никакой доказательственной силы подобное доказательство иметь не будет.

Допустимость является свойством доказательства, которое заключается в его пригодности для установления обстоятельств, имеющих доказательственное значение по делу. [5] В правовой доктрине выделяют три критерия допустимости доказательства:

1. Получение доказательств исключительно уполномоченным на это субъектом.
2. Получение доказательств от надлежащего субъекта, который обладает достоверными, фактическими сведениями по обстоятельствам дела. Различные домыслы, слухи, догадки не могут служить основой при вынесении приговора в суде.
3. Соблюдение установленных в законе требований для доказательств. К ним можно отнести законность их сбора и оформление.

Перечень недопустимых доказательств закреплен в ст. 75 УПК РФ. К ним относятся:

- 1) показания подозреваемого, обвиняемого, данные в ходе досудебного производства по уголовному делу в отсутствие защитника, включая случаи отказа от защитника, и не подтвержденные подозреваемым, обвиняемым в суде;
- 2) показания потерпевшего, свидетеля, основанные на догадке, предположении, слухе, а также показания свидетеля, который не может указать источник своей осведомленности;
- 3) иные доказательства, полученные с нарушением требований настоящего кодекса.

Помимо требований о соблюдении уголовно-процессуального кодекса для признания доказательства допустимым, необходимо также соблюдение и иных федеральных законов. Данное положение закреплено в ст. 50 Конституции РФ. Помимо этого, основанием признания доказательства недопустимым будет нарушение конституционных прав и свобод человека и гражданина. Примером, может послужить нарушение ст. 48 Конституции РФ, в которой закреплено, что «каждый задержанный, заключенный под стражу, обвиняемый в совершении преступления имеет право пользоваться помощью адвоката (защитника) с момента соответственно задержания, заключения под стражу или предъявления обвинения». При нарушении данного права, все приказания указанных выше субъектов, должны быть признаны судом недопустимыми, поскольку нарушают основные права и свободы человека, предоставленные ему Конституцией. [6]

Однако на практике возникает проблема из-за того, что признание доказательства недопустимым возможно без выяснения природы нарушения процессуального законодательства, по одним лишь формальным признакам. Данное обстоятельство приводит к тому, что даже ключевые доказательства по делу могут быть признаны ничтожными, что не позволит суду произвести качественную оценку доказательств и вынести справедливое и законное решение по делу.

В связи с этим в уголовно-процессуальной доктрине предлагается разграничить нарушения норм уголовно-процессуального закона на значительные и незначительные. Незначительность прежде всего должна заключаться в возможности устранения данного нарушения. Соответственно, подобного рода нарушения не должно влиять на само доказательство и его объективность и достоверность.

К значительным же нарушениям можно отнести только те, которые ставят под сомнение достоверность полученного доказательства или нарушают закрепленные в конституции права и свободы человека.

Достоверность. В УПК также не закреплено и понятие достоверности доказательств. С определением данного понятия в науке также возникают проблемы. Среди процессуалистов есть мнение, что достоверность доказательств — это их соответствие действительности, истине. Данная точка зрения подвергается критике, так как только суд или следователь могут делать вывод о достоверности доказательств. Поскольку данные субъекты оценивают достоверность исходя из своих внутренних убеждений, нужно учитывать, что должны быть оценены не только доказательства, но и сама действительность. После этого они сопоставляются и только тогда решается вопрос об их достоверности.

На практике достоверность является самым трудно доказываемым фактом при оценке доказательств. В силу того, что отсутствуют не только определение понятия «достоверность», но и выработанные критерии оценки достоверности. Субъекты доказывания могут сделать вывод о достоверности конкретного доказательства только, если они обладают какими-либо фактическими данными об обстоятельствах дела. Доказательства по делу сначала рассматриваются по отдельности, только потом их сравнивают и сопоставляют друг с другом.

Ученые считают, что оценка достоверности доказательств осуществляется в несколько этапов:

1. Проверка источника информации. Например, есть ли у свидетеля по делу какая-либо заинтересованность в его исходе, квалификация экспертов, дающих заключение относительно доказательства, также наличие у них какой-либо заинтересованности.
2. Изучение обстоятельств, при которых данное доказательство было получено.
3. Проверка содержания полученных сведений. К данному этапу можно отнести поиск противоречий, пробелов, неточностей в полученных данных и т. д.
4. Изучение доказательств в их совокупности.

Следовательно, можно сделать вывод, что достоверность может быть определена только к конечному этапу оценки доказательств в их совокупности и соответствии объективной действительности.

Достаточность. Под достаточностью понимается возможность принятия решения по делу исходя из количества представленных доказательств. Следовательно, достаточность – это количественный критерий оценки доказательств. При этом достаточность зависит от конкретной стадии уголовного судопроизводства. Однако нельзя рассматривать достаточность только с позиции количества, важно также учитывать их качество и ценность для установления обстоятельств дела. Например, наличие противоречащих друг другу доказательств, препятствуют вынесению справедливого и законного приговора, потому что невозможно сделать вывод об их достоверности. Специально для этого в науке были разработаны соответствующие классификации доказательств, позволяющие определить их доказательственную силу.

Одной из самых важных проблем оценки достаточности является определение точного количественного показателя доказательств, необходимого для вынесения приговора по делу. В российском праве не установлено определенного минимума доказательств, на основании которых можно вынести справедливое и законное решение.

При этом критерий достаточности непосредственно связан с достоверностью, допустимостью и относимостью доказательств. Чтобы определить достаточно ли доказательств у суда для вынесения приговора, нужно определить в первую очередь являются ли предоставленные суду доказательства достоверными. Если же присутствует сомнение об этом факте, то данное доказательство не может лечь в основу обвинительного приговора. Также вопрос о допустимости доказательств ставит под сомнение критерий достаточности, в силу того что данное доказательство является ничтожным и не может стать основой вынесения приговора.

Поэтому достаточность доказательств следует определять как «систему относимых, допустимых и достоверных доказательств, которая получена в результате всестороннего, полного и объективного исследования

обстоятельств уголовного дела и всей совокупности собранных по нему доказательств, необходимых для вынесения обоснованных решений в процессе расследования и рассмотрения уголовного дела». [7]

Подводя итог вышесказанному, можно подчеркнуть, что необходимо внести в процессуальное законодательство определения понятий относимости, допустимости, достоверности и достаточности доказательств. Данное дополнение позволит разрешить множество вопросов, возникающих при их трактовке у правоприминителей. Уголовно-процессуальный кодекс требует совершенства в области оценки доказательств, что позволит упростить рассмотрение и разрешение уголовных дел.

#### Список используемой литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Российская газета. - 2001 г. - № 249. - с изм. и допол. в ред. от 14.04.2023.
2. Проблемы доказательств и доказывания в уголовном процессе : учеб. пособие / Н. В. Савельева. – Краснодар : КубГАУ, 2019. – 95 с.
3. Белкин Р. С. Собираение, исследование и оценка доказательств: Сущность и методы. - Москва: Наука, 1966. - 295 с.
4. Громов Н. А. Доказательства, их виды и доказывание в уголовном процессе : учеб.-практ. пособие. - Москва: Приор-издат, 2005. - 81 с.
5. Орлов Ю. К. Основы теории доказательств в уголовном процессе : научно-практическое пособие. - Москва: Проспект, 2000. - 138 с.
6. Конституция Российской Федерации : [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 г.]. – Текст : электронный // Официальный интернет–портал правовой информации. – URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения:27.04.2023).
7. Сманалиев К.М Достаточность доказательств: понятие и критерии // Закон и право. - 2009. - №3. - С. 110-111.

**Проблемы подтверждения полномочий адвоката ордером в арбитражном процессе****Problems of confirming the powers of a lawyer with a warrant in the arbitration process***Маркин Даниил Николаевич**Магистрант 1 курса,**ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»**Российская Федерация, г. Саратов**E-mail: dan-mark-n@mail.ru**Markin Daniil Nikolaevich**1st year Master's student,**Saratov State Law Academy**Russian Federation, Saratov**E-mail: dan-mark-n@mail.ru***Аннотация.**

В статье представлено исследование арбитражного процессуального законодательства и законодательства об адвокатской деятельности в части, регулирующей порядок удостоверения полномочий адвоката в арбитражном суде. На основе анализа судебных актов и доктринальных подходов автор констатирует, что бланкетный способ изложения соответствующих правовых норм порождает неопределенность в отношении возможности представления интересов доверителя адвокатом, действующим исключительно на основании ордера. Необходимость предоставления арбитражному суду доверенности не только не только затрудняет осуществление адвокатской деятельности, но и отличает арбитражное судопроизводство от иных видов цивилистического процесса. Автором предлагается унифицировать подход к удостоверению полномочий адвоката в гражданском, административном и арбитражном судопроизводстве путем внесения изменений в положения арбитражного процессуального законодательства, что упростит вступление в дело адвоката и облегчит доступ физических и юридических лиц к квалифицированной юридической помощи.

**Annotation.**

The article presents a study of arbitration procedural legislation and legislation on advocacy in the part that regulates the procedure for certifying the powers of a lawyer in an arbitration court. Based on the analysis of judicial acts and doctrinal approaches, the author states that the blanket way of presenting the relevant legal norms creates uncertainty regarding the possibility of representing the interests of the principal by a lawyer acting solely on the basis of a warrant. The need to provide the arbitration court with a power of attorney not only complicates the implementation of advocacy, but also distinguishes arbitration proceedings from other types of civil process. The author proposes to unify the approach to certifying the powers of a lawyer in civil, administrative and arbitration proceedings by amending the provisions of the arbitration procedural legislation, which will simplify the entry into the case of a lawyer and facilitate the access of individuals and legal entities to qualified legal assistance.

**Ключевые слова:** арбитражный процесс, адвокат, ордер, судебное представительство, судопроизводство.

**Key words:** arbitration process, lawyer, order, legal representation, legal proceedings.

Адвокат, осуществляя деятельность публично-правового характера и являясь независимым профессиональным советником по правовым вопросам, наделяется особым правовым статусом, что определяет специальный порядок удостоверения его полномочий в качестве судебного представителя – возможность предъявления в суд ордера, выданного соответствующим адвокатским образованием. Получение ордера, как правило, занимает меньше времени и не требует дополнительных финансовых затрат со стороны доверителя, что способствует своевременному оказанию квалифицированной юридической помощи. При этом можно констатировать, что не во всех случаях юридическая техника изложения законодательных актов позволяет определить достаточность использования ордера и объем предоставленных адвокату полномочий, примером чему может послужить правовое регулирование института представительства в арбитражном процессе.

Как указано в части 3 статьи 61 АПК РФ, полномочия адвоката на ведение дела в арбитражном суде удостоверяются в соответствии с федеральным законом. Однако в силу части 1 статьи 6 Федерального закона от

31.05.2002 № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» полномочия адвоката, участвующего в качестве представителя доверителя в конституционном, гражданском и административном судопроизводстве, а также в качестве представителя или защитника доверителя в уголовном судопроизводстве и производстве по делам об административных правонарушениях, регламентируются соответствующим процессуальным законодательством Российской Федерации. Иные федеральные законы также не устанавливают, каким образом удостоверяются полномочия адвоката на ведение дела в арбитражном суде.

В результате складывается ситуация, когда обе правовых нормы, посвященные полномочиям адвоката, изложены бланкетным способом и содержат отсылку друг к другу. При этом в основном нормативном правовом акте, регламентирующем адвокатскую деятельность, арбитражное судопроизводство законодателем не упоминается в принципе (что не является удивительным: данный вид судопроизводства нашел свое отражение в части 2 статьи 118 Конституции РФ лишь в 2020 году). Как отмечает С.В. Максимова, несовершенство изложения соответствующих норм порождает дискуссии среди адвокатов и судов в отношении того, какими документами должны удостоверяться полномочия адвоката: ордером, доверенностью либо ордером и доверенностью [1, с. 96].

Исходя из прямого толкования закона, поскольку в статье 59 АПК РФ отсутствуют положения, непосредственно предусматривающие удостоверение полномочий адвоката ордером, постольку его полномочия в арбитражном судопроизводстве должны подтверждаться доверенностью. Соответствующие разъяснения были даны в пункте 11 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 09.12.2002 № 11 [2], пункте 20 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.12.2021 № 46 [3]. Выводы о том, что участие адвоката в арбитражном процессе на основании ордера в отсутствие соответствующей доверенности не допускается, излагаются и в судебных актах, например в Определении Верховного Суда РФ от 29.06.2015 № 302-ЭС15-6229 по делу № А78-1047/2014, Постановлении Арбитражного суда Московского округа от 02.08.2022 № Ф05-16822/2022 по делу № А40-109026/2021, Постановлении Арбитражного суда Поволжского округа от 22.08.2022 № Ф06-8528/2021 по делу № А57-27555/2019.

Одновременно с тем во многих судебных актах встречаются ссылки на то, что адвокат представлял интересы доверителя в арбитражном процессе на основании удостоверения и ордера, хотя установить фактическое наличие либо отсутствие в материалах дела доверенности не представляется возможным. Примером являются вводные части Решения Арбитражного суда Красноярского края от 03.11.2021 по делу № А33-17761/2021, Постановления Арбитражного суда Московского округа от 06.10.2021 № Ф05-24679/2021 по делу № А41-6053/2021, Постановления Арбитражного суда Поволжского округа от 04.07.2022 № Ф06-19104/2022 по делу № А57-13976/2021. В рамках настоящего исследования также было проведено интервьюирование нескольких адвокатов, подтвердивших, что в редких случаях суд, в отсутствие прямого указания закона, признает надлежащим удостоверение полномочий адвоката на ведение арбитражного дела на основании одного лишь ордера.

Особый интерес в данном контексте представляет несколько судебных актов. Так, в Решении Арбитражного суда Свердловской области от 16.06.2020 по делу № А60-67197/2019 указывается, что суд допустил до участия в деле адвоката, полномочия которого по состоянию на 10.06.2020 были удостоверены одним только ордером, и лишь спустя шесть дней, после перерыва в судебном заседании, адвокат предоставил доверенность, выданную 15.06.2020. В Постановлении Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 24.03.2017 № 13АП-2271/2017 по делу № А56-72113/2016 суд пришел к выводу, что отсутствие в доверенности указания на то, что представитель уполномочен представлять интересы доверителя в делах о банкротстве не только по делам, в которых представляемый является заявителем, не является безусловным основанием для отказа



со стороны суда в допуске адвоката в качестве представителя должника в силу системного понимания общего указания на ведение дел о банкротстве и непосредственного указания на ведение данного дела в ордере адвоката.

Для разрешения дискуссий в отношении документов, удостоверяющих полномочия адвоката в арбитражном процессе, Е.М. Халеппо предлагает исключить из обязанностей адвоката предоставление в суд ордера на исполнение поручения в связи с тем, что «один ордер лишает суд возможности учитывать весь объем полномочий, предоставленных адвокату, это относится и к судам общей юрисдикции, и к арбитражным судам» [4, с. 166]. Действительно, ранее при производстве по гражданским делам отдельные суды общей юрисдикции делали вывод о том, в отсутствие надлежащим образом удостоверенной доверенности адвокат вправе лишь представлять позицию по делу, что нередко становилось причиной дискуссий в юридическом сообществе [5, с. 355].

Стоит отметить, что в рамках гражданского судопроизводства (часть 5 статьи 53 ГПК РФ), административного судопроизводства (часть 4 статьи 57 КАС РФ), уголовного судопроизводства (часть 4 статьи 49 УПК РФ) и даже производства по делам об административных правонарушениях (часть 3 статьи 25.5 КоАП РФ) установлено общее правило о том, что общие полномочия адвоката на ведение дела удостоверяются ордером, хотя специальные (распорядительные) полномочия по гражданским и административным делам по общему правилу должны быть специально оговорены в доверенности, выданной адвокату его доверителем: ордер адвоката оказывается фактически не применим лишь для арбитражного и конституционного судопроизводства. Можно согласиться с мнением адвоката Р.В. Сабадаш, считающего необоснованным подобное различие в правовом оформлении полномочий адвоката в суде общей юрисдикции и в арбитражном суде, но указывающим, что определенный баланс обеспечивается упрощенным порядком выдачи и удостоверения доверенности от субъекта экономических правоотношений [6]. Предложение о приведении процессуальных законов к единообразию выдвигаются и адвокатом М.А. Осиповым, указывающим на необходимость распространить и на арбитражные дела, в том числе дела о банкротстве, общий подход о подтверждении полномочий адвоката ордером, в целях защиты конституционных прав граждан, доверенность от имени которых от имени гражданина должна быть удостоверена нотариально или в ином установленном федеральным законом порядке [7].

Представляется, что в случае закрепления в АПК РФ правила об удостоверении полномочий адвоката ордером не возникнет затруднений, связанных с определением объема его полномочий, поскольку подобная проблема уже была эффективно разрешена в рамках гражданского и административного судопроизводства: ордер подтверждает общие полномочия представителя, тогда как специальные (распорядительные) полномочия, могут быть осуществлены адвокатом только в случае непосредственного указания их в доверенности, выданной доверителем, на что указано в части 2 статьи 56 КАС РФ, вопросе 15 Обзора судебной практики Верховного Суда РФ за третий квартал 2003 года [8].

Следует учитывать и то, что в силу части 3 статьи 9 Кодекса профессиональной этики адвоката адвокат не вправе вне рамок адвокатской деятельности оказывать юридические услуги, ввиду чего предъявление арбитражному суду ордера будет свидетельствовать о добросовестности действий адвоката. Например, в практике Совета Адвокатской палаты города Москвы имеется прецедент вынесения дисциплинарного взыскания адвокату, недобросовестность действий которого по отношению к доверителям выражалась, помимо прочего, во вступлении в арбитражные дела на основании доверенностей, без заключения соглашения и без предъявления суду ордеров [9].

Резюмируя вышеизложенное, ордер позволяет адвокату оперативно оказать правовую помощь доверителю и соблюсти требования профессиональной этики. Несмотря на то, что в исключительных случаях арбитражный суд может признать надлежащим удостоверение полномочий одним лишь ордером, по общему

правилу адвокату требуется доверенность от представляемого лица. Из всех видов цивилистического процесса лишь арбитражное процессуальное законодательство не предусматривает возможность представления интересов доверителя адвокатом, действующим исключительно на основании ордера, причиной чего, по нашему мнению, является несовершенство изложения соответствующих правовых норм. Целесообразно внести изменения в часть 3 статьи 61 АПК РФ, изложив ее в следующей редакции: «Полномочия адвоката на ведение дела в арбитражном суде, в том числе дела о банкротстве, удостоверяются ордером, выданным соответствующим адвокатским образованием», что поспособствует приведению к единообразию данного элемента института судебного представительства в цивилистическом процессе и облегчит доступ физических и юридических лиц к квалифицированной юридической помощи. Новая редакция вышеуказанной статьи также позволит упростить вступление адвоката в дело о банкротстве в силу конструкции части 4 статьи 36 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Доверенность же потребуется адвокату в случае, если для представления интересов доверителя будет необходимо наделение представителя специальными полномочиями, прямо указанными в законе (право представителя на подписание искового заявления и отзыва на исковое заявление, заявления о признании должника банкротом и др.).

#### Список используемой литературы:

1. Максимова С.В. Полномочия адвоката в арбитражном суде // Символ науки. 2021. №4. С. 94-98.
2. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 09.12.2002 № 11 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации» // «Вестник ВАС РФ», № 2, 2003.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.12.2021 № 46 «О применении Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел в суде первой инстанции» // «Бюллетень Верховного Суда РФ», № 3, март, 2022.
4. Халеппо Е. М. Актуальные проблемы деятельности адвоката в гражданском и арбитражном процессе // Пробелы в российском законодательстве. 2008. №2. С. 166-168.
5. Дубровский Н.С. Компетенция адвоката по ордеру в гражданском процессе / Н. С. Дубровский // Будущее науки-2022 : Сборник научных статей 10-й Международной молодежной научной конференции. В 4-х томах, Курск, 21–22 апреля 2022 года / Отв. редактор М.С. Разумов. Том 2. Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. С. 354-356.
6. Сабадаш Р.В. Применение ордера адвоката в арбитражном процессе [Электронный ресурс]. URL: [https://zakon.ru/blog/2020/12/5/primenenie\\_ordera\\_advokata\\_v\\_arbitrazhnom\\_process](https://zakon.ru/blog/2020/12/5/primenenie_ordera_advokata_v_arbitrazhnom_process).
7. Осипов М.А. Когда доверенность становится препятствием... [Электронный ресурс]. URL: <https://www.advgazeta.ru/mneniya/kogda-doverennost-stanovitsya-prepyatstviem>.
8. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ от 03.12.2003, 24.12.2003 «Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за третий квартал 2003 года» // «Бюллетень Верховного Суда РФ», 2004, № 3.
9. Обзор дисциплинарной практики Совета Адвокатской палаты г. Москвы // Адвокат, 2007, № 8.

**Проблемы приватизации земельных участков на примере Оренбургской области****Problems of privatization of land plots on the example of the Orenburg region****Макарова Е. В.***Студент 4 курса,**Факультет Юридический**Оренбургский институт Университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА)**РФ, г.Оренбург**e-mail: [iamlenam6@gmail.ru](mailto:iamlenam6@gmail.ru)***Makarova E.V.***4th year student,**Faculty of Law**Orenburg Institute of the O.E.Kutafin University (MGUA)**Russia, Orenburg**e-mail: [iamlenam6@gmail.ru](mailto:iamlenam6@gmail.ru)***Аннотация.**

В Российской Федерации опубликовано большое количество нормативных правовых актов, регулирующих вопросы приватизации земельных участков. Однако не все нормы законодательства являются совершенными, ввиду чего у правоприменителей возникают возможности для реализации личных целей «в обход закона». Кроме того, создается почва для распространения коррупциогенного фактора.

**Annotation.**

A large number of regulatory legal acts regulating the privatization of land plots have been published in the Russian Federation. However, not all legal norms are perfect, which is why law enforcement officers have opportunities to realize personal goals "bypassing the law." In addition, the ground is being created for the spread of the corruption factor.

**Ключевые слова:** приватизация, земельный участок, законодательство, муниципальная собственность.

**Key words:** privatization, land plot, legislation, municipal property.

В соответствии с действующим законодательством муниципальная собственность составляет экономическую основу местного самоуправления. В связи с этим, муниципальная собственность является главной особенностью муниципального образования. Сделки с муниципальным имуществом играют важную роль в механизме регулирования социально-экономических отношений на территории муниципальных образований и в современных условиях, становятся основным внутренним источником пополнения местного бюджета и развития в принципе. К числу наиболее частых и прибыльных сделок относят процесс приватизации муниципального имущества.

Распространенное основание приобретения права на земельный участок является приватизация земельного участка в собственность. Согласно ст. 217 ГК РФ имущество, находящееся в государственной и муниципальной собственности, может быть передано его собственником в собственность граждан и юридических лиц в порядке, предусмотренном законом о приватизации государственного или муниципального имущества.

Приватизация – это процедура реформирования государственного и муниципального имущества посредством перехода данного имущества в собственность физических и юридических лиц.

Приватизация земельных участков — это приобретение в частную собственность земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности.

Весьма интересную концепцию формулировки понятия «приватизация» предлагает В.П. Камышанский. Под приватизацией он понимает «возмездную, если иное не предусмотрено законом, организованную и целенаправленную деятельность по передаче объектов государственной и муниципальной собственности в

собственность граждан и юридических лиц, осуществляемую по решению и при непосредственном участии специальных органов в определенное время, в установленном порядке и формах».

Положительной особенностью этого определения является отличающийся от господствующей точки зрения подход автора, который предлагает считать приватизацией именно деятельность специальных органов. Это позволяет иначе исследовать институт приватизации, сместить акценты в пользу таких участников процесса приватизации, как государство или орган местного самоуправления.

Говоря о легальном определении процесса приватизации, нельзя не привести положения Федерального закона от 21 декабря 2001 № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» (далее – Федеральный закон №178-ФЗ). Статья 1 Закона о приватизации закрепляет следующее определение: под приватизацией государственного и муниципального имущества понимается возмездное отчуждение имущества, находящегося в собственности Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, в собственность физических и (или) юридических лиц.

В настоящее время основной проблемой законодательства о приватизации муниципального имущества является отсутствие систематизации нормативно-правовых актов. Она возникает ввиду масштабности, а также постоянно меняющихся особенностей приватизации. Помимо нормативных актов, названных ранее, есть и другие федеральные законы, регулирующие самостоятельные автономные блоки.

Так, приватизация земельного фонда регулируется Земельным кодексом Российской Федерации (далее – ЗК РФ), еще несколькими Федеральными законами, которые в свою очередь отличаются регулированием приватизации разных категорий земель.

К таким относятся например, Федеральный закон от 24.07.2002 N 101-ФЗ (ред. от 29.12.2022) "Об обороте земель сельскохозяйственного назначения", Федеральный закон "Об особо охраняемых природных территориях" от 14.03.1995 N 33-ФЗ и другие.

В связи с постоянно вносимыми изменения и совершенствованием принятых нормативных актов, система законодательства о приватизации характеризуется большим количеством актов, в том числе и подзаконных и актов субъектов РФ, восполняющих существующие пробелы законодательного регулирования. Это, в свою очередь, говорит о необходимости введения определенного контроля над новшествами законодательства о приватизации.

Так помимо основных Федеральных законов, указанных выше, отношения приватизации земельных участков регулируются муниципальными правовыми актами. Например, в Оренбургской области процесс приватизации регулируется следующими нормативно-правовыми актами:

– Закон Оренбургской области от 28 июня 2004 № 1278/197-III-ОЗ (ред. от 18 августа 2021) «О приватизации государственного имущества, находящегося в собственности Оренбургской области» (далее – Закон Оренбургской области о приватизации № 1278/197-III-ОЗ);

– Закон Оренбургской области от 16 декабря 2021 г. N 153/55-VII-ОЗ "О внесении изменений в Закон Оренбургской области "Об областном бюджете на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов" (принят Законодательным Собранием Оренбургской области 16 декабря 2021 г.)

– Постановление Администрации города Оренбурга от 25.12.2019 N 3771-п "Об условиях приватизации объектов недвижимости, расположенных в городе Оренбурге"

– Решение Оренбургского городского Совета от 30.04.2020 N 867 "О внесении изменений в решение Оренбургского городского Совета от 21.11.2019 N 800" в прогнозный план приватизации муниципального имущества города Оренбурга на 2020–2022 годы».

Для углубленного изучения данной проблемы и выявления путей решения, рассмотрим конкретный пример незаконной приватизации земельного участка, который не мог быть предметом аукциона в Оренбургской области.

Вопросами приватизации муниципального имущества занимаются специально уполномоченные органы местного самоуправления. В Оренбургской области управление и распоряжение областным имуществом осуществляет Департамент имущественных и жилищных отношений администрации города Оренбурга

В соответствии с Законом Оренбургской области о приватизации № 1278/197-III-ОЗ Департамент имущественных и жилищных отношений администрации города Оренбурга представляет Правительству Оренбургской области подготовленный проект прогнозного плана (программы) приватизации на плановый период, а также реализует этот план.

Указанным выше Законом Оренбургской области предусмотрен следующий порядок приватизации имущества области. В первую очередь разрабатывается прогнозный план (программу) приватизации. План предусматривает список объектов, подлежащих приватизации, который утверждается Законодательным Собранием Оренбургской области на срок от одного года до трех лет.

Постановлением Законодательного Собрания Оренбургской области от 19 декабря 2018 г. N 1417 принят закон Оренбургской области «Об областном бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов».

Статьей 28 закона утверждён прогнозный план (программа) приватизации государственного имущества, находящегося в собственности Оренбургской области, на 2019 год и основные направления приватизации государственного имущества, находящегося в собственности Оренбургской области, на 2020 и 2021 годы согласно приложению 22 к настоящему Закону.

Среди объектов предприятий на приватизацию находились земельные участки по ул. Полигонной, ул. Карагандинской г. Оренбурга.

Так, в 2019 году, Комитетом по управлению имуществом города Оренбурга (с 27.12.2022 Департамент имущественных и жилищных отношений администрации города Оренбурга) на основании постановления Администрации города Оренбурга от 25.12.2019 N 3771-п "Об условиях приватизации объектов недвижимости, расположенных в городе Оренбурге" было решено осуществить приватизацию муниципального имущества в электронной форме путем проведения аукциона с открытой формой подачи предложений о цене имущества в отношении единого комплекса. Данный единый комплекс состоит из десяти признанных аварийными и расселённых ранее жилых многоквартирных домов и земельного участка площадью почти 17,5 тысяч квадратных метров, расположенного по адресу ул. Карагандинская, ул. Полигонная.

Согласно итоговому протоколу заседания комиссии по подведению итогов торгов в электронной форме победителем торгов определено ООО "Листпромстрой", в связи с чем между Департаментом и ООО "Листпромстрой" заключен договор купли-продажи единого имущественного комплекса посредством публичного предложения.

В договоре купли-продажи содержалось условие о сносе объектов недвижимости, которые находились в аварийном состоянии, и о последующем использовании земельного участка для строительства многоквартирного жилого дома.

Так, прокуратурой Оренбургской области была проведена проверка данных земельных участков и расположенных на нем сооружений, в результате которой установлено нарушение Федерального закона от 21.12.2001 N 178-ФЗ "О приватизации государственного и муниципального имущества», поскольку данные земельные участки могли передать только в аренду исключительно после проведенных торгов.

В связи с чем прокуратура Оренбургской области обратилась в арбитражный суд Оренбургской области с требованием о признании недействительными торгов, о признании недействительным договора купли-продажи.

Суд первой инстанции в удовлетворении требований отказал, указав на то, что сделка приватизации, направленная на заключение договора купли-продажи по продаже единого недвижимого комплекса с земельным участком, является экономически целесообразной и эффективной сделкой, соответствующей публичным интересам муниципального образования «город Оренбург».

Также, по мнению суда, предъявление данного иска по истечении длительного периода с момента заключения договора негативно влияет на стабильность гражданско-правового регулирования и стабильность экономических отношений и гражданского оборота, правовую безопасность экономических отношений, нарушает баланс прав и законных интересов их участников.

Не согласившись с данным решением прокуратурой подана, апелляционная жалоба в Восемнадцатый Арбитражный апелляционный суд г. Челябинска. Заместитель прокурора полагал, что суд первой инстанции безосновательно оставил без внимания довод искового заявления о нарушении Комитетом при проведении аукциона пункта 7 статьи 39.11 и подпункта 5 пункта 8 статьи 39.11 ЗК РФ, поскольку вид разрешенного использования земельного участка (многоэтажная жилая застройка (высотная застройка), строительство многоквартирных домов) не был учтен при проведении торгов и заключении оспариваемого договора купли-продажи земельного участка, который предусматривает только снос аварийных сооружений, расположенных на земельном участке. Поскольку вид разрешенного использования земельного участка, является строительство многоквартирных домов, применению подлежали правила, предусмотренные пунктом 7 статьи 39.11 ЗК РФ, соответственно, спорный земельный участок не мог быть предметом аукциона по приватизации объектов недвижимости, данный земельный участок мог быть предоставлен только путем продажи права аренды земельного участка на торгах.

В судебном заседании ответчики возражали против исполнения исковых требований, пояснив, что на момент заключения приватизационной сделки имущественный комплекс существовал, его техническое состояние указано в конкурсной документации, при государственной регистрации перехода права собственности объект следовал судьбе земельного участка.

Апелляционный суд отменил решение суда первой инстанции, установив, что в соответствии с пунктом 1 статьи 28 Федерального закона № 178-ФЗ, пункта 7 статьи 39.11 ГК РФ, включение в договор купли-продажи сооружения и земельного участка посредством публичного предложения дополнительных условий для покупателя свидетельствует о неправильно выбранном способе приватизации муниципальной собственности органом местного самоуправления. Это обусловлено проблемой различных нормативных актов. Условие о сносе здания, расположенного на спорном земельном участке, полностью исключает возможность использования выбранного способа, указанного в пункте 1 статьи 28 Федерального закона № 178-ФЗ, поскольку это нарушает принцип единства судьбы земельного участка и прочно связанного с ним объекта недвижимости.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что большой объем Федерального Законодательства приводит к осложнению процедуры принятия нормативных актов субъектов, вследствие чего возникают юридические ошибки, которые выражаются в несоответствии регионального законодательства Федеральному, а также приводят к более серьезным последствиям – возможности «обхода закона».

Представляется необходимым систематизировать и структурировать существующие нормативные акты в один полноценный Федеральный Закон о приватизации, который бы предусматривал и разъяснял не только общие положения о процессе приватизации, но и предполагал такое расположение разделов, где каждый новый раздел освещал ту или иную сферу имущества, подлежащей приватизации. Более того, считаем необходимым

более подробно сформулировать процедуру приватизации – следует предусмотреть, каким образом органам местного самоуправления необходимо составлять План (программу) объектов приватизации государственного имущества, находящегося в собственности конкретного субъекта Российской Федерации.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993г.) (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020г.) // «Российская газета» от 25 декабря 1993 г. N 237 (первоначальный текст).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2020) (с изм. и доп. от 06.08.2021) // «Российская газета» от 8 декабря 1994 г. № 238-239.
3. Федеральный закон от 21.12.2001 № 178-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "О приватизации государственного и муниципального имущества" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022). // «Российская газета» от 26.01.2002 г. № 16.
4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Собрание законодательства РФ. - 29.10.2001. - № 44. - ст. 4147.
5. Постановление Правительства РФ от 26 февраля 2010 г. № 96 «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» // «Российская газета» от 5.03.2010 г. № 46.
6. Закон Российской Федерации «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» от 4 июля 1991 года № 1541-1 // «Российская газета» от 10 января 1993 г. № 5.
7. Закон Оренбургской области от 28 июня 2004 года № 1278/197-III-ОЗ О приватизации государственного имущества, находящегося в собственности Оренбургской области (с изменениями на 18 августа 2021 года).
8. Постановление Восемнадцатого арбитражного апелляционного суда от 08.02.2023 N 18АП-14198/2022 по делу N А47-2724/2021
9. Заруба Н.А., Петросян Н.К. О приватизации муниципальной собственности: современные проблемы и пути их решения. УДК: 377/UDK: 377 с.
10. Камышанский В.П. Приватизация как способ распоряжения государственным и муниципальным имуществом // Закон.

**Проблемы регулирования соавторства на произведения в российском праве****Problems of regulating co-authorship of works in Russian law****Боков Михаил Андреевич**

Студент 4 курса

Факультет юридический

*Волго-Вятский институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)**Ленина ул., 99, Киров, Кировская обл., 610002**e-mail: mikhail.bokov.2000@mail.ru***Bokov Mikhail Andreevich**

Student 4 term

Faculty of

*Volga-Vyatka Institute (branch) of Kutafin Moscow State Law University (MSAL)**Lenina st., 99, Kirov, Kirov region, 610002**e-mail: mikhail.bokov.2000@mail.ru***Старикова Полина Алексеевна**

Студент 4 курса

Факультет юридический

*Волго-Вятский институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)**Ленина ул., 99, Киров, Кировская обл., 610002**e-mail: Lina1075@yandex.ru***Starikova Polina Alekseevna**

Student 4 term

Faculty of

*Volga-Vyatka Institute (branch) of Kutafin Moscow State Law University (MSAL)**Lenina st., 99, Kirov, Kirov region, 610002**e-mail: Lina1075@yandex.ru***Аннотация.**

Проблема соавторства в российском праве достаточно подробно изучена. В данной статье раскрыты основные понятия, проанализировано законодательство и судебная практика, затрагивающая соавторов как субъектов авторского права. В работе показан и уточнён один из немаловажных аспектов регулирования соавторства на произведения, такой как оценка фактического вклада соавтора в произведение и достаточность данного вклада для формирования полноценного соавторства. Вышеназванную проблему можно выразить следующим образом: образует ли соавторство в российском праве незначительный творческий вклад другого соавтора, при условии творческого вклада основного автора в произведение в большем объеме, чем другой соавтор, и можно ли в таком случае рассматривать раздельное соавторство, при условии, что данное произведение было создано без четкого деления на самостоятельные части. В этой статье проанализирована поставленная проблема. Была сделана опора в виде действующего законодательства и научных трудов с целью полного и достоверного анализа данной проблемы и ее разрешения.

**Annotation.**

The problem of co-authorship in Russian law has been studied in sufficient detail. This article reveals the basic concepts, analyzes the legislation and judicial practice affecting co-authors as subjects of copyright. The paper shows and clarifies one of the important aspects of the regulation of co-authorship of works, such as the assessment of the actual contribution of the co-author to the work and the sufficiency of this contribution for the formation of a full-fledged co-authorship. The above problem can be expressed as follows: does co-authorship in Russian law constitute an insignificant creative contribution of another co-author, provided that the main author has a greater creative contribution to the work than the other co-author, and whether in this case divisible co-authorship can be considered, provided that this the work was created without a clear division into independent parts. This article analyzes the problem posed. Support was made in the form of current legislation and scientific works in order to fully and reliably analyze this problem and resolve it.

**Ключевые слова:** соавторство, творческий труд, раздельное соавторство, неделимое соавторство, произведение, соглашение о соавторстве, недобросовестное авторство.

**Key words:** co-authorship, author's contribution, divisible co-authorship, indivisible co-authorship, work, co-authorship agreement, bad faith authorship.



В начале нашей статьи необходимо сделать так называемую историческую справку и проследить как изменилось законодательство в области регулирования соавторства на произведения в России.

Не будем углубляться и начнем анализ законодательства начиная с постановления принятого еще в молодом СССР от 16 мая 1928 года [1], в котором в пункте 5 говорится, что авторское право на произведение, составленное трудом двух или нескольких соавторов, принадлежит всем соавторам независимо от того, образует ли такое коллективное произведение одно неразрывное целое или состоит из частей, сохраняющих самостоятельное научное, литературное или художественное значение. Взаимоотношения соавторов в этом случае определяются их соглашениями. Каждый соавтор коллективного произведения сохраняет авторское право на свою часть произведения в том случае, если эта часть имеет самостоятельное научное, литературное или художественное значение и, если иное не предусмотрено соглашением с другими соавторами.

В данном пункте мы видим, что под соавторством на произведение понимается труд двух или нескольких соавторов, выделяется делимое и неделимое соавторство, а также соглашение между соавторами. Необходимо отметить, что в данном постановлении отсутствует разъяснение, что же подразумевается под трудом соавтора и будет в итоге образовывать соавторство.

Хотелось бы в данном случае на примере еще одного постановления уточнить, что же не будет относиться к соавторству в случае если была оказана помощь автору, но данная помощь за самостоятельный труд считаться не будет. Об этом говорится в постановлении от 28 мая 1971 года [2], в котором как раз-таки приводится положение, в пункте 6, о том, что не может считаться самостоятельным трудом и не будет признаваться соавторством: не признаются соавторами участники работы, которые оказали автору (соавторам) только техническую помощь, труд которых не нашел отражения в формуле изобретения; к технической помощи, например, относятся: выполнение расчетов по разработке изобретения известными методами на основании известных данных; по представленным изобретателем материалам выполнение чертежей и создание образцов и т.д.

Да, вы можете заметить, что данное постановление регулирует соавторство на изобретение, но отличие творческого труда и технической помощи можно спроецировать и на соавторство на произведения, так как регулируются в данном случае сходные по своей сути правоотношения.

Наконец, рассмотрим соавторство в современном законодательстве Российской Федерации. В соответствии со статьей 1258 Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ) граждане, создавшие произведение совместным творческим трудом, признаются соавторами независимо от того, образует ли такое произведение неразрывное целое или состоит из частей, каждая из которых имеет самостоятельное значение. Произведение, созданное в соавторстве, используется соавторами совместно, если соглашением между ними не предусмотрено иное. В случае, когда такое произведение образует неразрывное целое, ни один из соавторов не вправе без достаточных оснований запретить использование такого произведения. Часть произведения, использование которой возможно независимо от других частей, то есть часть, имеющая самостоятельное значение, может быть использована ее автором по своему усмотрению, если соглашением между соавторами не предусмотрено иное [3].

В современном законодательстве мы видим, что соавторство это уже не просто труд двух или нескольких соавторов, а труд творческий, который требует интеллектуальной, мыслительной деятельности и не может содержаться в оказании, например, технической помощи автору или материальной помощи. Т.е. в действующем законодательстве проблема соавторства в плане творческого труда решена, и никто не может стать соавтором, оказав лишь косвенную помощь, не создав при этом ничего с помощью своей творческой деятельности.

Но возникает иная проблема, может ли возникать соавторство при незначительном творческом вкладе другого соавтора и может ли при положительном ответе на данный вопрос возникать делимое соавторство.

Полагаем, что данная проблема требует анализа научных статей, учебников, судебной практики. Перейдем к непосредственному анализу научных статей. В научной статье Ю. В. Блиновой и Г. В. Дворянкина приводятся интересные положения, которые непосредственно связаны с рассматриваемой нами проблемой сказано: «в России действующее законодательство об авторском праве исходит из презумпции равного вклада соавторов в создание общего произведения, что логически следует из п. 3 ст. 1258 ГК РФ и п. 3 ст. 1229 ГК РФ: доходы от совместного использования результата творческой деятельности и распоряжения исключительным правом на него распределяются между всеми правообладателями в равных долях, если соглашением между ними не предусмотрено иное» [4].

Думается, что выше указанная презумпция не может закрепляться в действующем законодательстве, так как приводит к неравномерному распределению денежных средств, полученных соавторами от создания произведения, что в корне несправедливо и не соотносится с принципом соразмерности платы за фактически выплаченный труд. В данном случае, полагаем, что намного выгоднее заключать соглашения между соавторами, в которых четко прописывается какое вознаграждение получит каждый соавтор, исходя из количества вложенного творческого труда в произведение.

Также в выше указанной научной статье приводится положение из института соавторства в Германии, в котором по данному поводу сказано следующее: «В Германии по общему правилу действует иной подход: доходы, полученные от использования произведения, должны быть выплачены соавторам в зависимости от степени их участия в создании произведения, если соглашением между соавторами не установлено иное» [5]. Считаем, что данное положение в полной мере отвечает интересам всех соавторов и необходимо заимствовать данное положение и в законодательство Российской Федерации для более эффективного и справедливого регулирования института соавторства в Российском праве.

Выше мы уже указали на то, что по действующему Российскому законодательству, в силу действия презумпции равного творческого труда соавторов, разумным будет заключение соглашения между соавторами. В научной статье Ю. С. Харитоновой приводится следующее понятие данного соглашения: «это взаимное волеизъявление авторов, направленное на совместную творческую работу над произведением» [6]. В данном соглашении возможно подробно прописать права и обязанности соавторов произведения, вознаграждение каждого из авторов, исключительное право на произведение каждого из авторов и т.д.

В научной статье Ю. Н. Фольгеровой и Ю. В. Трещалиной [7] приводится интересное высказывание Э. П. Гаврилова, который полагает, что такое соглашение – устное или письменное – обязательно должно существовать. Отсутствие такого соглашения никогда и ни при каких условиях не приводит к соавторству [8]. Полагаем, что данное утверждение абсолютно ошибочно, т.к. действующее законодательство в ст. 1258 ГК РФ, прямо не закрепляет обязанность заключения соглашения между соавторами. Данную точку зрения поддерживает М. Я Кириллова, которая пишет: «в ряде случаев отношения могут возникать и при отсутствии соглашения, например, соавторство может быть установлено в судебном порядке, когда хотя и не было предварительного соглашения, но фактически произведение явилось результатом творческой деятельности двух и более лиц» [9]. Еще один ученый Ю. С. Харитонova также придерживается того, что соглашение между соавторами не обязательно для возникновения отношений соавторства, она пишет: «Соглашение о соавторстве не является возможностью возникновения соавторства без совместной творческой работы над произведением, в результате которой создано коллективное произведение [10].

Необходимо еще раз отметить, что соавторами могут быть только лица, которые своим творческим трудом внесли вклад в произведение. Так в сборнике статей В. А. Дозорцева говорится о том, что для результатов творческого труда большое значение имеет такая категория как соавторство, однако её следует чётко ограничивать от сотрудничества. Таким образом, в случае, если лицо просто осуществляло печать произведения со слов автора, выполняло иную техническую работу, соавтором оно быть признано не может [11].

Как видим, простая техническая помощь, выражающаяся, например, в напечатании текста произведения или оказании материальной помощи автору, выразившуюся в предоставлении денежных средств, бумаги и т.д. нельзя считать соавторством. Данное положение подтверждает и ГК РФ, который в абз. 2 ч. 1 ст. 1228 ГК РФ отмечает, что не признаются авторами результата интеллектуальной деятельности граждане, не внесшие личного творческого вклада в создание такого результата, в том числе оказавшие его автору только техническое, консультационное, организационное или материальное содействие или помощь либо только способствовавшие оформлению прав на такой результат или его использованию, а также граждане, осуществлявшие контроль за выполнением соответствующих работ [3].

В постановлении пленума Верховного суда РФ приводятся примеры оказания технической помощи автору: «Не дает оснований к признанию соавторства оказание автору или соавторам технической и иной помощи, не носящей творческого характера (подбор материалов, вычерчивание схем, диаграмм, графиков, изготовление чертежей, фотографий, макетов и образцов, выполнение расчетов, оформление документации, проведение опытной проверки и т.п.) [12].

Следует отметить еще одну научную статью О. В. Михайлова, выделяющего так называемых мнимых авторов, которые «примазываются» к соавторам. Он пишет о трех категориях таких авторов: «к первой относятся те, кто сами по себе не претендуют на соавторство в данном научном труде, но к которому по тем или иным соображениям причисляют других соавторов... Ко второй из названных выше категорий относятся те соавторы, которые цепляются за «кончики» когда – то поданных ими идей... И наконец, к третьей категории принадлежат соавторы, которые к созданию научного труда никакого отношения не имеют, но обладая солидным административным ресурсом, заставляют вносить свое имя в авторский коллектив [13].

Полагаем, что выделение данных категорий авторов оправдано и является серьезной проблемой в современном Российском праве, когда соавтором становится человек, который не внес никакого вклада в какое-бы то ни было произведение и получил «лавры» одного из создателей данного произведения. Полагаем, что данное явление является недобросовестным соавторством, с которым необходимо бороться путем оспаривания прав авторства у недобросовестных лиц.

В. А. Хохлов в своей статье пишет: «Конкретный вклад каждого, степень и размер сделанного для появления произведения не имеют принципиального значения, но, конечно же, могут быть учтены в соглашении между соавторами при решении вопросов об использовании, распределении полученного вознаграждения» [14]. Мы полностью согласны с данной позицией автора и уже отмечали, что заключение соглашения намного лучше, чем устная договоренность, т.к. обеспечивает соразмерное распределение вознаграждения при создании произведения в зависимости от вложенного творческого труда.

Говоря про возможность раздельного соавторства при малом творческом вкладе другого автора в произведение стоит выделить научную статью А. В. Гумовского [15], который в своей работе отмечает высказывание Я. А. Канторовича, пишущего, что, хотя бы между соавторами и был распределен труд писания, и каждый из них писал одну какую-либо часть, но ввиду нераздельности произведения авторство каждого распространяется на все произведение» [16]. Данное суждение подтверждает идею того, что не важно насколько

мал творческий вклад другого автора, если произведение является неделимым, то у каждого из соавторов возникает исключительное право на данное произведение в целом.

К. В. Лиджеева в своей научной статье [17] приводит интересный пример, в котором показано, что так называемая творческая доработка, т.е. использование труда другого автора с целью создания собственного произведения не будет образовывать соавторства: «В качестве примера можно привести решение по иску наследников поэта Р. к Г. и А., авторам текста популярной музыкальной комедии «Севастопольский вальс». Поэт Р. являлся автором известной песни «Севастопольский вальс». Впоследствии была создана музыкальная комедия под таким же названием, причем в тексте использовались строчки из песни. Наследники Р., основываясь на этом, требовали признать Р. соавтором музыкальной комедии. Рассматривая данное дело, Верховный Суд обоснованно пришел к выводу, что в данном случае имеет место два творческих самостоятельных произведения и отказал в иске» [18]. Как видим, использование другого произведения без цели создания общего произведения и без предварительного соглашения к соавторству не приведет.

Стоит также отметить различие в осуществлении исключительного права на произведение соавторов и иных правообладателей. Так Е. Ю. Мартянова пишет: Различие в осуществлении исключительного авторского права соавторами-сообладателями и иными обладателями обозначено в статье 1258 ГК РФ и пункте 3 статьи 1229 ГК РФ. Если для соавторов предусмотрен совместный характер осуществления права в отношении произведения в целом, то для иных обладателей – самостоятельное осуществление исключительного авторского права» [19]. То есть автор подчеркивает, что осуществление исключительного права соавторами-сообладателями необходим совместный характер его осуществления.

Говоря про количество внесенного творческого труда в произведение необходимо отметить научную работу Т.В. Еременко [20], в которой говорится следующее: «Определение личной доли участия в совместно публикуемой работе, как отмечает В.Д. Трошин, является спорной и трудно решаемой проблемой. Это участие не всегда определяется количеством страниц текста. По мнению этого автора, ответственность и честность как нравственные качества ученого играют большую роль в справедливом определении личного вклада; большое значение имеет согласие и доверие между соавторами. От определения личной доли участия зависит как решение о том, кто будет включен в соавторы работы, так и то, в какой последовательности соавторы будут указаны» [21]. Думаю, стоит согласиться с данной позицией, т.к. ключевое значение для определения доли участия соавторов выступает значимость и качество того творческого труда, который они внесли в произведение от которого зависит, будут ли данные авторы включены в работу и на каком месте они будут обозначены.

Стоит отметить особенности, касающиеся соавторов-супругов. В статье Ю.В. Галуевой отмечено следующее: «в пункте 3 статьи 36 СК РФ указывается, что исключительное право на результат интеллектуальной деятельности, созданный одним из супругов, принадлежит автору такого результата. То есть факт создания произведения науки, литературы или искусства лицом, состоящим в браке, но самостоятельно, не образует совместную собственность на это произведение, не предоставляет право называться соавтором. Таким образом, в случае раздела совместно нажитого имущества супругов-соавторов никакие исключительные права разделу не подлежат. Подлежат разделу лишь доходы, полученные каждым из супругов от результатов интеллектуальной деятельности в период брака. Исключительные права остаются у каждого из супругов, использование результатов интеллектуальной деятельности (произведения) осуществляется совместно (если соглашением между супругами-соавторами не предусмотрено иное)» [22].

Из данного суждения, можно сделать вывод, что исключительное право невозможно разделить между супругами, т.к. данное право по своей сути не является имущественным (а в соответствии с ч. 1 ст. 38 разделу подлежит только имущество) и если произведение создавалось соавторами-супругами отношения по

осуществлению исключительного права будут регулироваться гражданским законодательством, и только доходы, полученные от реализации данного произведения, будут подлежать разделу в случае расторжения брака, т.к. деньги, как мы знаем из гражданского права (а именно из ст. 128 ГК РФ) являются либо вещью (если они выражены в наличной форме) либо имущественным правом (если выражены в безналичной форме).

Перейдем к учебной литературе, в которой также содержатся немаловажные положения для решения поставленной нами проблемы. Евгений Алексеевич Суханов пишет: «В литературе принято различать соавторство и сотрудничество, например, между участниками создания аудиовизуального произведения: ведь одна только совместная деятельность не создает классического соавторства, которое предполагает, по крайней мере, однородную деятельность соавторов» [23]. Данное положение подтверждает вывод о том, что совместная деятельность людей без творческого вклада, соавторства не создают, а являются лишь сотрудничеством, которое соавторством не является.

Стоит отметить что, если произведение в целом состоит из нескольких отдельных произведений, входящих в их состав, в данном случае соавторством это являться не будет. Л. А. Новоселова пишет по этому поводу: «В составном же произведении собраны самостоятельные произведения, они объединены лишь какой-то общей чертой - темой, авторством, хронологическим периодом и т.д.» [24]. Из этого следует, что самостоятельные произведения, объединенные по общим признакам, не будут являться соавторством.

Далее, необходимо затронуть судебную практику, которая показывает реальное применение действующих норм закона и раскрывает особенности признания соавторами.

В деле, рассмотренном в Заднепровском районном суде города Смоленска [25] истец заявил требования об удалении из социальных сетей ответчика фотографий, которые, как он полагает были выполнены в соавторстве с ним, а ответчик не указала его как соавтора и тем самым были нарушены авторские права истца. Также истец заявил требование о взыскании морального вреда. Предыстория в данном деле такова, что истец снимал на свой фотоаппарат различные памятники в г. Смоленске. Ему помогала ответчик, которой он также разрешил делать фотографии на собственный фотоаппарат. В итоге суд отказал в удовлетворении требований истца в полном объеме, т.к. пришел к выводу о том, что в данном случае соавторства образовано не было в связи с тем, что фотографии ответчика отличались ракурсом съемки, а также велись непосредственно ответчиком, что является основанием для признания ответчика в качестве самостоятельного автора фотографических произведений.

В данном деле мы видим, что соавторство должно быть выполнено непосредственно трудом двух или более авторов и направлено на создание одного произведения, с единым замыслом. В данном деле соавторства не возникло в связи с тем, что истец и ответчик имели разные точки зрения и различные способы на создание фотографических произведений одних и тех же объектов, что не создает соавторства.

Рассмотрим еще одно дело Серафимовичского районного суда Волгоградской области [26]. В данном деле истец заявила, что вместе со своей одноклассницей написали научную статью и опубликовали ее в научный журнал «АЭТЕРНА». Также данная статья была опубликована на сайте elibrary.ru. Позднее истец обнаружил, что статья с аналогичным названием и практически идентичным содержанием размещена на сайте elibrary.ru. другими соавторами. Истец просил взыскать с ответчиков компенсацию за нарушение исключительного права автора на произведение и компенсацию морального вреда. В итоге суд удовлетворил данное исковое заявление, уменьшив сумму компенсаций. Считаем, что суд принял верное решение, т.к. в данном случае явно усматривается плагиат, о чем отметил и суд.

Как видим, защиту исключительного права автора может осуществлять и один из соавторов произведения, что логично, т.к. статья создавалась результатом творческих трудов двух соавторов и каждый из

них вправе защищать свое исключительное право на произведение независимо от того насколько мал этот творческий вклад.

В итоге, исходя из всего вышесказанного можно сделать вывод, что какой бы вклад не внес автор в произведение, пусть он и будет малым, он все равно будет являться соавтором произведения, при условии, что его труд в создании произведения носил творческий характер и не заключался в оказании только технической помощи или лицо не являлось недобросовестным соавтором, который никак не был связан с произведением. Говоря про раздельное соавторство в случае, если творческий труд соавтора по сравнению с другим соавтором много меньше стоит руководствоваться тем, имеется ли у данной части произведения самостоятельный смысл и можно ли выделить данную часть из произведения без ущерба для смыслового понимания остального произведения. Если да, то в данном случае можно будет говорить о раздельном соавторстве.

На основе анализа современного законодательства, мнений различных ученых, учебных пособий, судебной практики, мы приходим к мнению, что необходимо внести изменения в ч. 3 ст. 1258 ГК РФ, изложив ее в следующей редакции: «Доходы от совместного использования произведения либо от совместного распоряжения исключительным правом на произведение распределяются между соавторами соразмерно выполненному творческому труду на создание произведения, если соглашением между ними не предусмотрено иное. Внесение таких изменений обуславливается принципом справедливости и соразмерности вознаграждения выполненному творческому труду». Также вдохновением для таких изменений послужило законодательство Германии, которое предусматривает аналогичные положения.

#### Список используемой литературы:

1. Постановление ЦИК СССР, СНК СССР от 16.05.1928 (с изм. от 21.08.1964) "Основы авторского права". [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ESU&n=7402#NuPDGdTbpc82TIFE> (дата обращения 13.04.2023).
2. Постановление Государственного комитета совета министров СССР по делам изобретений и открытий от 28.05.1971 г. n 1(29) «о соавторстве на изобретения, созданные в связи с выполнением служебного задания». [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/9011207> (дата обращения 13.04.2023).
3. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)" от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 05.12.2022). [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_64629/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/) (дата обращения 13.04.2023).
4. Блинова Ю.В., Дворянкин Г.В. Институт соавторства в России и Германии: общее и особенное // Журнал «Актуальные проблемы российского права». - Том 18. №1. – С. 189.
5. LG München I, Teilurteil vom 24. März 2010 — 21 O 11590/09 // URL: <https://openjur.de/u/483069.html> (дата обращения: 20.03.2023).
6. Ю. С. Харитоновна. Соглашение о соавторстве как основание самостоятельного вида коллективного управления исключительными правами // Журнал «Законы России: опыт, анализ, практика». – 2008. – №1. – С. 17.
7. Фольгерова Ю.Н., Трещалина Ю.В. Множественность субъектного состава в авторских правоотношениях: соавторство // Вестник Вятского государственного университета. – 2010. – Том 1. №1. – С. 63.
8. Гаврилов Э.П. Комментарий к Закону об авторском праве и смежных правах: Судебная практика. М.: Экзамен. – 2002. – С. 74.
9. Кириллова М.Я. Развитие советского авторского права. Свердловск, 1982. С. 24.
10. Харитоновна Ю.С. Соглашение о соавторстве как основание самостоятельного вида коллективного управления исключительными правами // Журнал «Законы России: опыт, анализ, практика». – 2008. – № 1. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. Загл. С экрана.
11. Дозорцев В.А. Интеллектуальные права: Понятие; Система; Задачи кодификации: Сборник статей. // В.А. Дозорцев. – Исследовательский центр частного права. – М.: Статут, 2003. – С. 416.
12. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 N 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации». [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_323470/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_323470/) (дата обращения: 13.04.2023).
13. Михайлов О.В. Рассуждения о соавторах и соавторстве // Вестник российской академии наук. – Том 84. №1. – С. 94.

14. Хохлов В.А. Вопросы соавторства // Вестник Тюменского государственного университета. – 2010. - №2. – С. 167.
15. Гумовский А.В. Исключительное право авторов на произведение // Вестник. – 2010. – №2. – С. 27.
16. Канторович Я.А. Авторское право на литературные, музыкальные, художественные и фотографические произведения : систематический комментарий к закону 20-го марта 1911 г. – Петроград – 1916. – С. 312-313.
17. Лиджеева К.В. Особое правовое положение авторов и соавторов в Российском законодательстве. // Вестник калмыцкого университета. – 2012. - №2. – С. 142.
18. Лиджеева К.В., Насунова Б.Б. Правовое положение автора как субъекта интеллектуальных прав. // Вестник Калмыцкого института гуманитарных исследований РАН. – 2011. – №2. – С. 88-92.
19. Е.Ю. Мартыанова. Гражданско – правовое положение сообладателя исключительного авторского права // Вестник пермского университета. – 2020. – №48. – С. 281.
20. Еременко Т.В. Соавторство в научных публикациях: этические аспекты социология науки и технологий // Журнал «Социология науки и технологий». – 2016. – Том 7. № 4. – С. 138.
21. Трошин В. Д. К этике научных публикаций // Медицинский альманах. – 2008. – № 2. – С. 19–23.
22. Галуева Ю.В. Супруги-соавторы. Особенности правового статуса // Журнал «Имущественные отношения в РФ». – 2021. – № 10 - С. 68-69.
23. Российское гражданское право: Учебник: в 2-х томах. Том I. Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права / Отв. ред. Е.А. Суханов. — М.: Статут, 2011. – С. 734.
24. Право интеллектуальной собственности: Учебник / Е.С. Гринь, В.О. Калятин, С.В. Михайлов и др.; под общ. ред. Л.А. Новоселовой. М.: Статут, 2017. Т. 2: Авторское право. – С. 81.
25. Решение Заднепровского районного суда г. Смоленска от 05.02.2019 по делу № 2-159/2019 // <https://sudact.ru/regular/doc/UXiadvPYj11m/> (дата обращения 13.04.2023).
26. Решение Серафимовичского районного суда Волгоградской области от 09.07.2023 по делу № 2-292/2019 // <https://sudact.ru/regular/doc/uXXM7uhRUj8/> (дата обращения 13.04.2023).

**Проблемы цифровизации экономики Дальнего Востока****Problems of digitalization of the economy of the Far East****Мандаров Ринчин Сергеевич***Студент 1 курса**Факультет Институт экономики и управления  
Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова**г. Улан-Удэ, ул. Смолина, 24а**e-mail: rinchinm@mail.ru***Mandarov Rinchin Sergeevich***Student 1 term**Faculty of Institute of Economics and Management  
Buryat State University named after Dorzhi Banzarov**Ulan-Ude, Smolina str., 24a**e-mail: rinchinm@mail.ru***Гармаева Дугарма Базаровна***Студент 1 курса**Факультет Институт экономики и управления  
Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова**г. Улан-Удэ, ул. Смолина, 24а**e-mail: garmaevad14@icloud.com***Garmayeva Dugarma Bazarovna***Student 1 term**Faculty of Institute of Economics and Management  
Buryat State University named after Dorzhi Banzarov**Ulan-Ude, Smolina str., 24a**e-mail: garmaevad14@icloud.com***Аннотация.**

В статье автор описывает проблемы цифровизации экономики на Дальнем Востоке. Выявлены основные проблемы первого этапа реализации проекта «Цифровая экономика»: инфраструктура, кадры, стоимость Интернета. Рассмотрены возможные наметившиеся пути их решения.

**Annotation.**

In the article, the author describes the problems of digitalization of the economy in the Far East. The main problems of the first stage of the Digital Economy project implementation are identified: infrastructure, personnel, the cost of the Internet. The possible outlined ways of their solution are considered.

**Ключевые слова:** экономика, цифровизация, проблемы, экономическое развитие.

**Key words:** economy, digitalization, problems, economic development.

Цифровизация экономики - это процесс использования цифровых технологий для повышения эффективности и конкурентоспособности экономики. Она включает в себя использование компьютерных технологий, интернета, мобильных устройств, искусственного интеллекта и других инноваций для автоматизации процессов, улучшения качества услуг и продукции, а также повышения производительности труда.

Цифровизация позволяет компаниям сократить издержки, увеличить скорость и точность принятия решений, улучшить качество обслуживания клиентов и повысить эффективность работы сотрудников. Кроме того, цифровизация способствует развитию новых отраслей экономики, таких как интернет-торговля, онлайн-образование, облачные вычисления и другие.

Однако, цифровизация также имеет свои риски и вызовы. Например, она может привести к потере рабочих мест из-за автоматизации процессов и снижения спроса на традиционные виды услуг и товаров. Кроме



того, некоторые компании могут столкнуться с проблемами защиты данных и конфиденциальности в связи с использованием больших объемов информации.

В целом, цифровизация является важным трендом в экономике, который может привести к значительному росту производительности и улучшению качества жизни людей. Однако, необходимо учитывать возможные риски и принимать меры для минимизации негативных последствий цифровизации.

Дальний Восток в настоящее время имеет важное стратегическое значение для развития экономических отношений. Проекты по развитию экономики в восточном направлении набирают обороты и в связи с ситуацией на политической арене.

Так, по Дальнему Востоку оборот предприятий вырос на 35% за 1 квартал 2022 года по сравнению с соответствующим периодом 2021 года (составил 3,2 трлн.руб.). При этом развитие предприятий поддерживается за счет инвестирования, объем которого в 1 квартале 2022 года составил около 6 трлн.руб. [3]. Казалось бы, развитие экономики на Дальнем Востоке идет по оптимистичному плану стратегических планов по развитию экономики России в целом. Однако экономические отношения претерпевают изменения по средствам цифровизации.

Цифровизация – это формирование цифровой среды функционирования сфер деятельности человека, другими словами, создание интерактивных форм взаимодействия.

На Дальнем Востоке процесс цифровизации вообще, не только в экономике, имеет большие трудности в связи с удаленностью самой территории от столицы России и крупных территорий, в которых цифровизация осуществляется успешно [4].

Важным и первым этапом проекта «Цифровой экономики» на Дальнем Востоке является создание инфраструктуры, основной из которых является обеспечение сетью «Интернет».

Этот этап и формирует основные проблемы цифровизации экономики на Дальнем Востоке:

1. Отсутствие сети Интернет на большей территории Дальнего Востока. В данной проблеме кроется проблема территориальной разобщенности населенных районов, нехватка финансирования, сохранение традиционных форм жизнедеятельности, а в некоторых районах и отказ от новшеств современного мира.

2. Сложность проведения традиционной оптоволоконной сети Интернет в отдаленные территории. Исторически сложившиеся сложности в составе земли Дальнего Востока усложняют процесс прокладки линий сети Интернет, это вечная мерзлота, пустынные степи на достаточно больших территориях, скалистые горы с обледенением, сейсмическая активность. Даже мобильный интернет в таких районах имеет частые сбои, очень низкую скорость. Поэтому были приняты решение о создании качественно новой формы прокладки сети Интернет в таких районах – проект спутникового интернета, который только разрабатывается. Так, к 2025 году планируется запустить 4 спутника [2].

3. в плане развития торговых отношений на Дальнем Востоке осуществление цифровизации в виде маркетплейсов и интернет-магазинов также затруднительно в связи с плохой транспортной инфраструктурой, а в отдельных случаях, ее отсутствие. Также до недавнего времени авиасообщение не развивалось.

Это основные проблемы, которые формируют первый этап развития проекта «Цифровизации экономики». Также стоит отметить, что качество инфраструктуры, которая будет формироваться в рамках данного проекта, должно быть не хуже имеющейся в столице страны [1]. Это необходимо для обеспечения эффективной цифровизации экономики на Дальнем Востоке, так как цифровые сервисы для экономики требуют достаточных мощностей для обработки больших объемов данных и их передачи на большие расстояния.

Важной проблемой в дальнейшем при внедрении цифровизации в экономику Дальнего Востока станет кадровый потенциал округа.

Кадры в сфере цифровизации в настоящее время востребованы и в других регионах страны и зарубежья, где условия и заработная плата выше, чем сейчас на Дальнем Востоке. Также стоит отметить, что за 1 квартал 2022 года миграционный отток на Дальнем Востоке составил почти 12 тыс. чел. [3]. Таким образом, важно при реализации инфраструктурных планов по развитию цифровых сетей обеспечить и наличие кадров. Важно отметить, что такими кадрами могут быть и приглашенные эксперты с других регионов в качестве удаленной работы. Они же могут стать и экспертами в программах обучения специалистов, работающих в экономической сфере на Дальнем Востоке.

В экономике важной составляющей прибыли являются издержки. На сегодняшний день трафик сети Интернет по Дальнему Востоку является самым дорогостоящим. Что в конечном счете скажется и на прибыли предпринимателя, который решится внедрить цифровизацию в свой бизнес. Тем самым необходимо учитывать и данный риск, что мелкие предприниматели не смогут обеспечить конкурентоспособность крупным предприятиям с возможностями беспрепятственного осуществления проекта «Цифровизации экономики» [5].

Таким образом, важными проблемами цифровизации экономики на Дальнем Востоке являются:

- неразвитая инфраструктура, как в рамках цифровых технологий, так и транспортной инфраструктуры;
- кадровый дефицит;
- стоимость Интернета.

Две проблемы могут решиться при запуске спутникового интернета за счет сокращения издержек по прокладыванию кабелей в труднодоступные районы, а также возможности создания онлайн-обучающих курсов в сфере цифровизации для местных жителей, привлечения экспертов. Следовательно, после 2025 году проблемы цифровизации экономики сократятся, что даст большие возможности для эффективной реализации проекта «Цифровая экономика».

Вообще для реализации проекта «Цифровой экономики» необходимо:

1. Развитие инфраструктуры: необходимо создавать и развивать инфраструктуру для обеспечения высокоскоростного интернета и доступа к цифровым технологиям.
2. Образование и кадры: необходимо повышать квалификацию кадров и развивать образование в области цифровых технологий.
3. Инновации и предпринимательство: необходимо поддерживать развитие инноваций и предпринимательства, которые будут создавать новые продукты и услуги.
4. Государственно-частное партнерство: необходимо сотрудничать с бизнесом и государством для реализации проектов в области цифровой экономики.
5. Открытость и прозрачность: необходимо обеспечивать открытость и прозрачность в работе государственных органов, чтобы стимулировать развитие цифровой экономики.

Два первых пункта были уже рассмотрены, по остальным необходимо разобраться.

Инновации и предпринимательство являются ключевыми факторами развития Дальнего Востока.

На Дальнем Востоке существует множество инновационных проектов, которые направлены на развитие региона. Например, в Приморском крае разрабатывается проект по созданию сети зарядных станций для электромобилей, а также проект по развитию туризма на побережье Японского моря. В Хабаровском крае проводится работа по созданию центра по переработке отходов, что позволит снизить количество мусора на территории региона.

Кроме того, на Дальнем Востоке активно развивается предпринимательство. В регионе созданы благоприятные условия для бизнеса, такие как налоговые льготы, поддержка малого и среднего

предпринимательства, а также доступ к финансовым ресурсам. Это позволяет развивать различные отрасли экономики, такие как производство, туризм, логистика и другие.

В целом, инновации и предпринимательство играют важную роль в развитии Дальнего Востока и способствуют повышению качества жизни населения региона.

Еще один ключевой фактор развития Дальнего Востока государственно-частное партнерство (ГЧП). Оно позволяет объединить усилия государства и частного сектора для создания инфраструктуры, развития экономики и улучшения качества жизни населения.

Одним из примеров ГЧП на Дальнем Востоке является строительство моста через реку Амур. Этот проект был реализован на основе соглашения между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой. В рамках проекта были привлечены частные инвесторы, которые предоставили финансирование и технологии для строительства моста.

Открытость и прозрачность являются важными принципами в работе государственных органов. Это означает, что государственные органы должны быть доступны для общественности и предоставлять информацию о своей деятельности и решениях.

В работе государственных органов Дальнего Востока важно обеспечить открытость и доступность информации. Для этого необходимо разработать и внедрить механизмы, которые позволят общественности получать своевременную и точную информацию о деятельности государственных органов.

Кроме того, государственные органы должны работать в соответствии с законодательством и принципами открытости. Это поможет избежать коррупции и обеспечить доверие общественности к государственным органам.

Важно также обеспечить прозрачность в процессе принятия решений, чтобы общественность могла понимать, как принимаются решения и какие факторы учитываются при этом.

Наконец, государственные органы Дальнего Востока должны активно сотрудничать с общественностью и учитывать ее мнение при принятии решений. Это позволит обеспечить более эффективное и устойчивое развитие региона.

Таким образом, для Дальнего Востока цифровизация экономики имеет ряд проблем, которые необходимо учитывать при разработке стратегий развития региона.

Во-первых, на Дальнем Востоке наблюдается низкий уровень цифровизации экономики. Многие предприятия и организации не используют цифровые технологии для улучшения своих процессов и управления бизнесом. Это приводит к отставанию от других регионов России и мира в целом.

Во-вторых, многие предприятия Дальнего Востока сталкиваются с проблемами, связанными с доступностью и качеством интернета. Многие населенные пункты на Дальнем Востоке находятся в отдаленных районах, где качество связи и интернета оставляет желать лучшего. Это затрудняет внедрение цифровых технологий и делает их использование менее эффективным.

В-третьих, на Дальнем Востоке существует нехватка квалифицированных кадров в области информационных технологий. Это может привести к тому, что предприятия будут вынуждены использовать труд менее квалифицированных работников, что может негативно сказаться на качестве продукции и услуг.

Для решения этих проблем необходимо проводить активную работу по развитию инфраструктуры связи и интернета, а также по подготовке квалифицированных кадров в сфере информационных технологий. Кроме того, необходимо разрабатывать стратегии внедрения цифровых технологий на предприятиях Дальнего Востока, чтобы они могли эффективно использовать новые возможности для развития своего бизнеса.

**Список используемой литературы:**

1. Ицксон А. И. Тенденции развития информационной инфраструктуры на Дальнем Востоке России // *Пространственная экономика*. 2018. – №4. – С. 162-171.
2. Минцифры: Проект спутникового интернета будет представлен до конца 2 квартала 2022 года [Электронный ресурс] // ФГБУ «Редакция «Российской газеты». – Режим доступа: <https://rg.ru/2022/02/17/mincifry-proekt-sputnikovogo-interneta-budet-predstavlen-do-konca-2-kvartala-2022-goda.html>
3. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА в I квартале 2022 года [Электронный ресурс] // Статистический сборник. – Режим доступа: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Dalnevost-fo\\_2k-2022.pdf](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Dalnevost-fo_2k-2022.pdf)
4. Цифровизация в регионах Дальнего Востока стала набирать обороты [Электронный ресурс] // *Российская газета - Экономика Дальнего Востока*: №31(8085). – Режим доступа: <https://rg.ru/2020/02/13/reg-dfo/cifrovizaciia-v-regionah-dalnego-vostoka-stala-nabirat-oboroty.html>
5. Цифровые технологии в российской экономике / К.О. Вишневецкий, Л.М. Гохберг, В.В. Дементьев и др.; под ред. Л.М. Гохберга; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2021. – 116 с.

**Противодействие России экономическому давлению в современных условиях****Russia's resistance to economic pressure in modern conditions****Хавень Тимофей Сергеевич***Студент 1 курса**Факультет Институт права**Самарский государственный экономический университет**443090, Самара, ул. Советской Армии, 141**e-mail: timofeykhaven@gmail.com***Khaven Timofey Sergeevich***Student 1 term**Faculty of Institute of Law**Samara State University of Economics**141 Sovetskaya Armiya str., Samara, 443090**e-mail: timofeykhaven@gmail.com***Научный руководитель****Мухамбеталиева Ольга Рамилевна***Преподаватель**Самарский государственный экономический университет**443090, Самара, ул. Советской Армии, 141**e-mail: mukhambetalievao.r@sseu.ru***Scientific adviser****Mukhambetalieva Olga Ramilevna***Lecturer**Samara State University of Economics**141 Sovetskaya Armiya str., Samara, 443090**e-mail: mukhambetalievao.r@sseu.ru***Аннотация.**

В статье рассматривается влияние санкций на экономическую систему Российской Федерации, оценивается нанесённый ущерб и принятые меры по преодолению санкционного давления. На основе проанализированных данных выявляются сильные и слабые стороны противостояния недружественным государствам, выводятся потенциальные меры, которые смогли бы помочь преодолеть кризис, оценивается деятельность государственного аппарата в сфере защиты российского рынка.

**Annotation.**

The article examines the impact of sanctions on the economic system of the Russian Federation, assesses the damage caused and the measures taken to overcome the sanctions pressure. Based on the analyzed data, the strengths and weaknesses of the confrontation with unfriendly states are identified, potential measures that could help overcome the crisis are deduced, and the activities of the state apparatus in the field of protecting the Russian market are evaluated.

**Ключевые слова:** Санкции, ограничительные меры, экономика, российский рынок, противодействие изоляции.

**Key words:** Sanctions, restrictive measures, economy, Russian market, countering isolation.

**Актуальность темы:** данная тема на сегодняшний день является одной из основных и наиболее актуальных для экономической системы Российской Федерации. От экономической стабильности, которая находится в подвешанном состоянии из-за налагаемых на неё санкций и ограничений, зависит будущее Российской Федерации, перспектива её существования и дальнейшего положения на мировой арене, а так же благосостояния и богатства её граждан. Именно поэтому крайне необходимо эффективно противостоять давлению со стороны недружественных государств, которые своей деятельностью пытаются навязать России, путём экономических рычагов принуждения, наиболее благоприятные для себя условия по её капитуляции.

Начать стоит с определения того, с помощью каких регуляторов недружественные страны оказывают на экономику Российской Федерации давление. Пожалуй, одним из основных регуляторов данного воздействия является мера принуждения. Санкции — ограничительные меры политического и экономического характера, вводимые как международными организациями, так и отдельными государствами в отношении политических деятелей, отдельных экономических субъектов, а так же экономической системы Российской Федерации в целом [1]. Данный регулятор направлен на изолирование экономики, подрыв логистических путей сообщения и закрытие отдельных компаний, которые, в условиях тотальной нехватки капитала и ресурсов, начали бы стремительно останавливать производство и разоряться. Данный метод рассчитан на бесконтактное изнурение и ослабление российской экономической системы, её дальнейшее выдвижение ультимативных требований по капитуляции [2]. Глава VII устава ООН устанавливается возможность Совета безопасности решать, какие меры, не связанные с использованием вооружённых сил, могут применяться для осуществления решений, Организация имеет право требовать от членов ООН осуществления этих мер. Так, 41 статья той же главы уточняет, что эти меры могут включать в себя полный или частичный перерыв экономических отношений, морских, воздушных, железнодорожных, почтовых, телеграфных, радио или других средств сообщения, а также разрыв дипломатических отношений [3].

В первые недели после признания независимости Луганской и Донецкой народных республик вводимые ограничительные меры представлялись как огромная угроза для российской экономической системы. Министр экономики Максим Решетников по прошествии пары месяцев в своём письме Геннадию Зюганову так оценивал ущерб, нанесённый введёнными санкциями: «Непосредственно запреты и иные количественные ограничения затрагивают порядка 20% российского экспорта. Основная проблема с осуществлением поставок лежит в плоскости ограничений на перевозки и платежи». Нельзя сказать, что прогнозы носили ярко выраженный пессимистический характер. В целом, несмотря на ожидания худшего, российские и зарубежные экономисты положительно оценили противодействие давлению в краткосрочном периоде, отмечая, что санкции смогут стать проблемой для экономической системы лишь в отдалённой перспективе. Так, германский учёный Янис Клуге считает, что последствия санкций для российской экономики и, в частности, военной промышленности весьма серьёзные. Он выдвинул предположение, что на время Россия останется дееспособной за счёт принятых мер по поддержке экономики, но они будут лишь истощать бюджет страны, что пока санкции нанесли урон лишь отдельным, уязвимым местам экономики, но в будущем они начнут сказываться на всё больших её секторах. По официальным данным «Федеральной службы государственной статистики», рост ВВП к предыдущему году в процентном соотношении снизился на 2.1%, что намного меньше того, что обещали пессимистичные прогнозы экспертов. Так, к примеру, во время пандемии «Covid-19», в 2020 году, темп роста ВВП снизился на 2.7% [4].

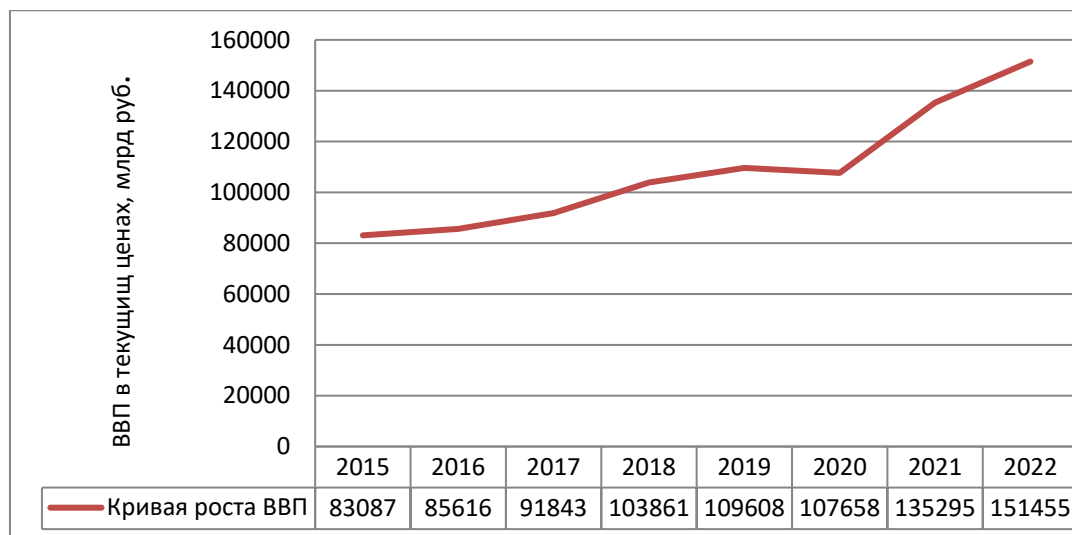


Рисунок 1. График физического объема ВВП с 2015 по 2022 в текущих ценах [5]

Как мы можем увидеть, рассматривая данный график, ВВП, действительно, не только не стал отрицательным относительно базового года, но и, напротив, не подтвердив опасения экспертов, снизившись всего на 2.7% относительно предыдущего года. Несомненно, это заслуга Центрального Банка и смежных структур, предотвративших обвал рубля.

Перейдём к непосредственной оценке нанесённого экономике Российской Федерации ущерба. В общем, применяемые ограничительные меры можно разделить на несколько больших групп:

1. Санкции, воздействующие на финансовый рынок.
2. Санкции, затрудняющие логистические пути сообщения.
3. Санкции, прерывающие дипломатические отношения, приостанавливающие действие и выдачу виз.
4. Санкции, усложняющие или приостанавливающие экспорт и импорт.
5. Персонализованные ограничительные меры для российских предпринимателей, государственных служащих и чиновников.

Как мы видим, спектр, затрагиваемый налагаемыми санкциями чрезвычайно широк. Как было отмечено ранее, данные меры направлены на подавление экономической системы Российской Федерации. По мнению недружественных государств, вводимые санкции со временем ослабят Россию и принудят её к ведению переговоров.

Под санкции, которые повлияют на расчеты с клиентами, попали российские банки – ПАО ВТБ, АО Новикомбанк, ПАО Совкомбанк, ПАО Банк «Финансовая корпорация Открытие», ПАО Промсвязьбанк. Данные банки включены в черный список SDN. Также данные банки отключили от SWIFT [6]. Отключение от системы SWIFT в значительной мере затрудняет взаимодействие с внешнеэкономическими агентами, импорт облагается дополнительными комиссиями, связанными с необходимостью находить менее выгодные способы исполнения платежей по поставкам, а сами сроки этих поставок в значительной мере увеличиваются. Российский рубль в таких условиях значительно ослаб, на пике достигая рекордное значение – 158 рублей за 1 доллар США. Стабилизировать его удалось лишь после заявления о продолжения поставок газа в недружественные страны.

Одна из основных проблем социально-экономического характера, связанных с санкционным воздействием — это безработица, вызванная с уходом с российского рынка товаров и услуг иностранных фирм и компаний: LG Electronics, General Motors, CMA CGM, UPS, Asus, а так же множества других [7]. Служащие данных компаний были сокращены на фоне введения ограничительных мер, что негативно сказалось как на гражданах Российской Федерации, так и на экономической системе в целом. Уменьшились налоговые

поступления, усилилась социальная дифференциация, упал уровень жизни, выросло количество протестных настроений.

Если в 2021 году на долю недружественных государств приходилось 56% российского экспорта, то в реалиях нынешнего времени часть этого экспорта вынуждена будет быть реализована частично на внутреннем рынке, а частично в неприсоединившихся к санкциям экономиках. Большая часть таких поставок, разумеется, придёт на Китай. Тем не менее, стоит отметить, что данное переориентирование, несомненно, скажется на стоимости товара и, впоследствии, обернётся дополнительными издержками для российских поставщиков. Объективно оценить статистические данные по экспортируемой и импортируемой продукции на данный момент не представляется возможным. Ответственные за то структуры — Росстат и Центробанк, в целях защитного противодействия и предупреждения манипуляций статистикой, не разглашают сведения по данным за 2022 год.

После небольшой оценки сложившейся на российском рынке ситуации перейдём к непосредственным мерам противодействия экономическому давлению недружественных государств. Одной из таких мер является введение ответных санкций. Так, например, в рамках их реализации указом президента от 31 марта 2022 года «О специальном порядке исполнения иностранными покупателями обязательств перед российскими поставщиками природного газа» введённые против Российской Федерации страны будут обязаны оплачивать газ рублями [8]. «Перевод расчетов за газ в национальной валюте России позволит российской топливной отрасли рассчитывать на бесперебойное поступление экспортной выручки, а федеральному бюджету — на стабильные налоговые платежи», — говорится в сообщении Министерства финансов России. Помимо этого, данная мера будет способствовать повышению роли рубля в международных расчетах, полагает Минфин.

Сдержат последствия эмбарго помог параллельный импорт [9]. Постановление правительства от 29 марта 2022 года легализовало его. В условиях внешних ограничений принятое решение поможет обеспечить внутренний рынок востребованными товарами и позволит стабилизировать цены на них. Проблема экспорта, как было отмечено ранее, решается переориентированием рынка. В первую очередь, как это ни странно, в условиях санкционного давления, появилась возможность часть нереализованного в Европе продукта задействовать на внутреннем рынке. Благодаря этому, российские компании смогут провести модернизацию производства, что в дальнейшей перспективе поспособствует созданию конкурентоспособных на международной арене товаров от отечественных производителей. Другая часть нереализованного экспорта будет перенаправлена на ранее незадействованные рынки Китая, Индии, стран ближнего востока и Африки.

К мерам противодействия так же можно отнести и политику по улучшению отечественных информационных технологий. Так, на фоне изолирования Российской Федерации от «благ западного мира», президент своим указом «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации» внёс значительный вклад в развитие IT-технологий, который в будущем, несомненно, поспособствует сокращению отставания по соответствующим направлениям от передовых европейских держав [10]. В рамках указа будут выделяться гранты на реализацию «перспективных разработок отечественных решений в области информационных технологий», а так же финансовые средства для осуществления деятельности в области информационных технологий и улучшения жилищных условий работников этих организаций, обеспечения повышения уровня их заработной платы. Что немаловажно, подпадающие под условия организации, помимо прочего, освобождаются от налогового и валютного государственного контроля на срок до трёх лет. Подобные меры, потенциально, станут мощным рывком, который выведет отрасль на совершенно новый уровень. По данным главы Минцифры РФ Максута Шадаева, налоговый сбор в 2021 году с IT-компаний составил более 87 млрд рублей. В сложившейся ситуации эти средства могут быть реализованы в рамках развития информационных технологий, повышения квалификации кадров и расширения сферы деятельности



отечественных IT-специалистов. «Важно не допустить снижения темпов развития IT-отрасли в нашей стране даже в условиях санкционных ограничений. Нужно обеспечить устойчивое и бесперебойное функционирование информационной инфраструктуры. И конечно, сохранить кадровый потенциал», — подчеркнул председатель правительства Михаил Мишустин.

Если говорить о направлении финансового регулирования, то первостепенно следует отметить ряд постановлений, которые при содействии «Фонда национального благосостояния» позволяют докапитализировать «Российские железные дороги» [11], а так же ряд авиакомпаний-перевозчиков. Помимо этого, в региональные фонды развития промышленности будут направлены дополнительные капиталы за счёт федеральных средств из резервного фонда Правительства. В целом, несмотря на всяческие попытки недружественных государств максимально заморозить имеющиеся в распоряжении РФ капиталы и активы, благодаря грамотной финансовой политике удалось задействовать множество внутренних резервов, которые были перенаправлены на льготное содержание ключевой логистической инфраструктуры РФ, без которой поддержание здоровой жизнедеятельности экономики представляется едва ли возможной.

Помимо перечисленных мер, правительство утвердило проект, позволяющий более 80-ти видам деятельности получить отсрочку от уплаты страховых взносов, высвобожденные средства будут направлены на текущие расходы: логистику, перестройку, расширение бизнеса, выплату заработной платы работникам [12].

Все эти меры носят ярко выраженный протекционистский характер. На фоне максимальной изоляции, Российская Федерация предприняла верное решение. Не задействованные ресурсы задействуются во внутреннем рынке, они перенаправляются на модернизацию и сокращение отставания по технологическому прогрессу от стран Запада. Переориентируясь на восточных партнёров, Россия не только предотвращает экономический кризис, но и обеспечивает дальнейшую независимость от экономик передовых европейских государств.

Если говорить о дипломатических и персоналифицированных санкциях, то перспектива преодолеть их сейчас, пожалуй, не представляется возможной. 143 страны осудили специальную военную операцию в ООН [13], 47 из них включены в список недружественных государств, любое сообщение с ними закрыто. Свыше двухсот чиновников, экономистов, предпринимателей, военнослужащих подпали под санкции стран Евросоюза и США. Данные санкции означают полный запрет на въезд подпавших, на пользование какими-либо экономическими благами внутри данных государств. Их имущество оказалось изъято в пользу недружественных государств. Это огромная проблема, свидетельствующая пренебрежительному отношению к правам частной собственности и правам человека со стороны стран-агрессоров.

В завершении, после проделанной работы по сбору и анализу информации, мы выработали рекомендации по дальнейшему противостоянию санкционному воздействию на российскую экономику извне.

В основном опасность заключается в технологическом отставании и снижению темпов роста основных макроэкономических показателей. Российские экономисты, взаимодействуя с правительством и прочими государственными структурами, стараются предотвратить назревающие трудности поддержкой отечественных производителей, а так же выделением дополнительных средств для развития IT-технологий. Необходимо усилить меры, поддерживающие данную сферу, так мы сможем снизить отставание от передовых государств в долгосрочной перспективе.

Вместе с тем, сделаны серьёзные шаги по преодолению эмбарго, однако, я думаю, что российская экономика и российские граждане нуждаются в куда большем спектре товаров и услуг, которые не подпадают под статус «первая необходимость». Это позволит в меньшей степени ощущать гнёт из-за вводимых ограничительных санкций, данное решение позволит покрыть куда более большую область нужд российских домохозяйств и предприятий.

По нашему мнению, меры противодействия должны носить не только протекционистский характер, необходимо противопоставить нечто более серьёзное, что-то, что угрожает стабильности экономик недружественных государств. К примеру, очень серьёзной проблемой для США станет запрет на ввоз зерна. Было подсчитано, что Российская Федерация по экспорту зерна в 2021 году занимала 18% от мировых поставок. В Европе же очень остро стоит вопрос энергетики, Европа находится в прямой зависимости от наших нефти и газа. На западноевропейский рынок приходится основной объём российских поставок. В 2020 г. «Газпром экспорт» поставил на рынки стран региона 135,75 млрд. куб. м газа [14]. Крупнейшими импортерами являются Германия, Италия, Австрия, Турция и Франция. Снижения объёма поставок грозит огромным энергетическим кризисом для стран Западной Европы. Подобное решение станет эффективной контрмерой, которая сможет подвести недружественные государства к переговорам по снятию или послаблению санкционных мер. Конечно, это скажется и на экономике Российской Федерации, но при осуществлении переориентирования рынка, есть основания полагать, что европейская экономика придёт к кризисному состоянию раньше.

#### Список используемой литературы:

1. Жданов Ю.Н. Принудительные меры в международном праве: Доктор юридических наук. - Москва, 1999. – 258 с.
2. Айдиев Э.А. САНКЦИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ // ЭКОНОМИКА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО. – 2022. – 140. – 40-44.
3. Устав ООН. // Официальное издание ООН. – Нью-Йорк, 1998.
4. Динамика валового внутреннего продукта по подсчётам Росстата за период с 2016 по 2022 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://showdata.gks.ru/report/280029> (дата обращения 02.05.2023).
5. Статья Интерфакс от 20.02.2023 [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/887045> (дата обращения 29.04.2023).
6. Статья banki.ru от 26.02.2023 [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10965728> (дата обращения 29.04.2023).
7. Баширина Е.Н., Рахимов Д.Р. БЕЗРАБОТИЦА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2023. – 76. – 169-172 с.
8. Указ Президента РФ от 31.03.2022 N 172 (ред. от 30.12.2022) «О специальном порядке исполнения иностранными покупателями обязательств перед российскими поставщиками природного газа».
9. Постановление правительства РФ от 29 марта 2022 Г. N 506 «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы».
10. Указ Президента РФ от 02.03.2022 N 83 «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации».
11. Постановление Правительства РФ от 6 апреля 2022 г. N 602 «О приобретении за счет средств Фонда национального благосостояния привилегированных именных акций открытого акционерного общества "Российские железные дороги"».
12. Постановление Правительства РФ от 17 января 2023 г. № 28 «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 29 апреля 2022 г. N 776»
13. Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН ES-11/4.
14. Статистика поставок Газпром экспорт за 2020 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://gazpromexport.ru/statistics> (дата обращения 30.04.2023).

## Психологические особенности проявления агрессии у личности с различными типами темперамента

### Psychological features of manifestation of aggression at the personality with various types of temperament

**Вальчук Дарина Викторовна**

Студентка 3 курса  
ГБОУВО РК «КИПУ имени Февзи Якубова»  
Россия, г. Симферополь  
e-mail: valchuk\_darina@mail.ru

**Valchuk Darina Viktorovna**

3rd year student  
SBEIHE RC CEPU named after Fevzi Yakubov;  
Russia, Simferopol  
e-mail: valchuk\_darina@mail.ru

**Научный руководитель**

**Зекерьяев Руслан Ильвисович**

Кандидат психологических наук,  
Доцент кафедры Психологии  
ГБОУВО РК «КИПУ имени Февзи Якубова»  
Россия, г. Симферополь  
e-mail.ru: ruslan51291@mail.ru

**Scientific supervisor**

**Zekeriaev Ruslan Ilvisovich**

PhD in Psychology,  
Associate Professor of the Department of Psychology  
SBEIHE RC CEPU named after Fevzi Yakubov  
Russia, Simferopol  
e-mail.ru: ruslan51291@mail.ru

#### **Аннотация.**

Статья посвящена изучению психологических особенностей проявления агрессии у личности с различными типами темперамента. Поднимается вопрос агрессии как психологического феномена. Исследуется взаимосвязь показателей агрессии у личности с различными типами темперамента. В рамках исследования была выявлена закономерность: существуют различия в проявлении агрессии у личности с различными типами темперамента, что подтверждается статистической значимостью с помощью метода математической статистики Н-критерий Крускалла-Уоллиса, частотного анализа и корреляционного анализа Спирмена.

#### **Annotation.**

The article is devoted to the study of the psychological characteristics of the manifestation of aggression in a person with different types of temperament. The issue of aggression as a psychological phenomenon is raised. The relationship of indicators of aggression in the individual with different types of temperament is investigated. The study revealed a pattern: there are differences in the manifestation of aggression in individuals with different types of temperament, which is confirmed by statistical significance using the method of mathematical statistics H-criterion Kruskal-Wallis, frequency analysis and Spearman correlation analysis.

**Ключевые слова:** агрессия, агрессивное поведение, темперамент, особенности темперамента, нейротизм, экстраверсия, интроверсия, эмоциональная устойчивость.

**Key words:** aggression, aggressive behavior, temperament, peculiarities of temperament, neuroticism, extroversion, introversion, emotional stability.

#### **Введение**

Проблема агрессии является одной из актуальнейших на современном этапе развития общества. Под агрессией понимается довольно сложное и разрушающее состояние, которое пагубно влияет не только на человека, проявляющего ее, но и окружающих людей, проявляется раздражительностью, враждебностью,

нанесением физических травм, причинением вреда себе и обществу. Агрессивное поведение человека имеет инстинктивную природу и свойственно каждому из нас. Появление агрессивности – довольно сложный процесс, в котором задействовано много различных факторов. Одним из таких факторов являются индивидуальные характеристики человека, которые влияют на уровень проявления агрессии, например темперамент. Темперамент оказывает влияние на все сферы жизни человека, с ним связаны скорость и интенсивность реагирования на внешние раздражители, а также на ритм, темп и интенсивность основных психических процессов. Стоит отметить, что данной теме посвящено много исследовательских работ, однако, такой важный аспект как психологические особенности проявления агрессии у личности с различными типами темперамента, изучен недостаточно.

Целью статьи является определение психологических особенностей проявления агрессии у личности с различными типами темперамента.

#### **Анализ литературы по проблеме исследования**

Самолук Л. А., Логунова К. Г. и Юшкова А. Э. рассматривали агрессию как устойчивое свойство характера, которое проявляется в склонности и готовности к агрессивным действиям. Характерными особенностями для людей с агрессивностью как чертой личности является ситуативно-обусловленное проявление агрессии, лучшая способность к контролю негативных эмоций, меньшая интенсивность проявления разных форм агрессии, большая восприимчивость к внешней коррекции поведения. Авторы отмечают, что существуют как социальные, так и биологические предпосылки формирования тенденций к агрессии в поведении [8].

Левитов Н. Д. отмечал, что агрессия может быть ярко выражена, так и носить скрытый характер. Автор описывал агрессию как гневное поведение, импульсивную беспорядочную активность, призывая рассматривать феномен не только как поведение или мотив, а как психическое состояние. В агрессивном состоянии Левитов выделял три компонента: когнитивный, эмоциональный и волевой. Когнитивный компонент проявляется в ориентировании, требующем понимания ситуации; эмоциональный компонент выражается в проявлении гнева; волевой-в целеустремленности и решительности [6].

Акиншина А. В. трактовала агрессию как поведение, основанное на преобладании отрицательного эмоционального фона, с минимальным участием волевого усилия, нацеленного на подавление или причинение вреда другому человеку, не желающему подобного обращения. Автор говорит о том, что агрессивное поведение человека обуславливает выбор деструктивных методов разрешения конфликтов, объясняется это такими возрастными особенностями как негативизм, стремление к самоутверждению, эмоциональная неустойчивость, склонность к крайним суждениям и оценкам [3].

Для обсуждения агрессии у детей и подростков чрезвычайно важно упомянуть работы Ч. Спилбергера, в которых предпосылкой агрессии считается гнев, который может проявляться как на других людей, так и на самого себя. Внешне проявляемый гнев заметен, поскольку сопровождается эмоционально окрашенными действиями, тогда как гнев, направляемый на себя, часто трудно наблюдаем. Дети и подростки, испытывающие гнев такого рода, будут склонны к аутоагрессии, что может приводить к появлению у них психосоматических заболеваний или частых травм [10]

Английский психолог Г. Айзенк представил свою модель типов темперамента, он предложил рассматривать темперамент на соотношение двух шкал: экстраверсия-интроверсия и нейротизм. Нейротизм-это характеристика типических различий между людьми, крайние полюсы которой соответствуют двум типам эмоционального реагирования- эмоциональной стабильности и эмоциональной неустойчивости. Экстраверсия-интроверсия - это характеристика типических различий между людьми, крайние полюсы которой соответствуют

преимущественной направленности человека либо на мир внешних объектов, либо на собственный субъективный мир [2,5].

Павлов И. П. разработал классификацию типов темперамент на основе типов нервной системы. В качестве базы высшей нервной деятельности он выделяет три компонента: сила, уравновешенность, подвижность. Сочетание этих компонентов, по И. П. Павлову, позволяет объяснить классические темпераменты Гиппократов. Так, сангвиник имеет сильный, уравновешенный, подвижный тип нервной системы; холерик — сильный, неуравновешенный, флегматик — сильный, уравновешенный, инертный; меланхолик — слабый, инертный тип нервной системы [9].

Окунева Н. В., изучая взаимосвязь темперамента и агрессии, подчеркивает, что на агрессивное поведение влияет большая область культурных, социальных, экономических и психологических условий. Автор принимает во внимание то, что нейротизм является одним из свойств темперамента, проводит исследование, благодаря которому прослеживает связь темперамента и агрессии и трактует следующие выводы: у учащихся с низким уровнем нейротизма (флегматики и сангвиники), уровень агрессивности ниже, чем у учащихся с высоким уровнем нейротизма (меланхолики и холерики) [7].

Агронина Н. И., Баркова В. Л. и Краснова Н. П. замечают, что темперамент выступает в качестве индивидуальной основы личности, проявляя динамические свойства индивида, влияет на формирование и функционирование эмоциональной сферы, а также на специфику и форму проявления агрессивного поведения. Для меланхоликов свойственна высокая раздражительность. Для сангвиников более характерна реактивная агрессия, что объясняется сильной реакцией на раздражители и общей эмоциональной неустойчивостью представителей этого типа темперамента. Лишь представители флегматического типа, в целом, продуцируют низкие показатели агрессии [1].

Грановская Р. М., Рыбников В. Ю., Змановская Е. В. и другие, трактуют темперамент как врожденный биологический фундамент, на котором формируется личность. Авторы считают, что, если человек будет осознавать особенности своего типа темперамента, это позволит ему совладать с собой и контролировать свои эмоции. Описывая реакцию на ситуации у лиц с различными темпераментами, авторы говорят о том, что флегматик перестает придавать событиям какую-либо значимость, чаще всего пускает все на самотек; холерик ищет «виноватых» или проявляет агрессию словесно; меланхолик сильно фиксируется на происходящем, склонен к обвинению себя; сангвиник не склонен к агрессии, его поведение отличается реалистичностью [4].

### **Организация и методы исследования**

Эмпирическую базу исследования составили 35 человек. Возрастное распределение респондентов: в возрасте от 18 до 50 лет. Испытуемых привлекали, используя оповещения в социальных сетях о проведении исследования.

#### **В ходе исследования был использован ряд методик:**

1. «Личностный опросник ЕРІ» (Г. Айзенка),
2. «Шкала базовых убеждений» (Р. Янов-Бульман; адаптация М. А. Падун, А. В. Котельниковой).
3. «Шкала позитивного аффекта и негативного аффекта» (Д. Уотсон, Л. Кларк, А. Теллеген; адаптация Е. Н. Осин).
4. «Опросник волевого самоконтроля» (А. Г. Зверков, Е. В. Эйдман).

Также в ходе исследования были использованы методы математико-статистической обработки данных: частотный анализ, корреляционный анализ Спирмена, Н-критерий Крускала-Уоллиса.

Гипотезой исследования выступило предположение о том, что существуют различия в проявлении агрессии у личностей с различными типами темперамента.

**Представление и анализ результатов исследования**

В ходе исследования были изучены психологические особенности проявления агрессии у личности и различных типов темперамента.

В ходе исследования было определено, что существуют, как и различия, так и сходства в базовых убеждениях личности с различными типами темперамента. (рис.3)

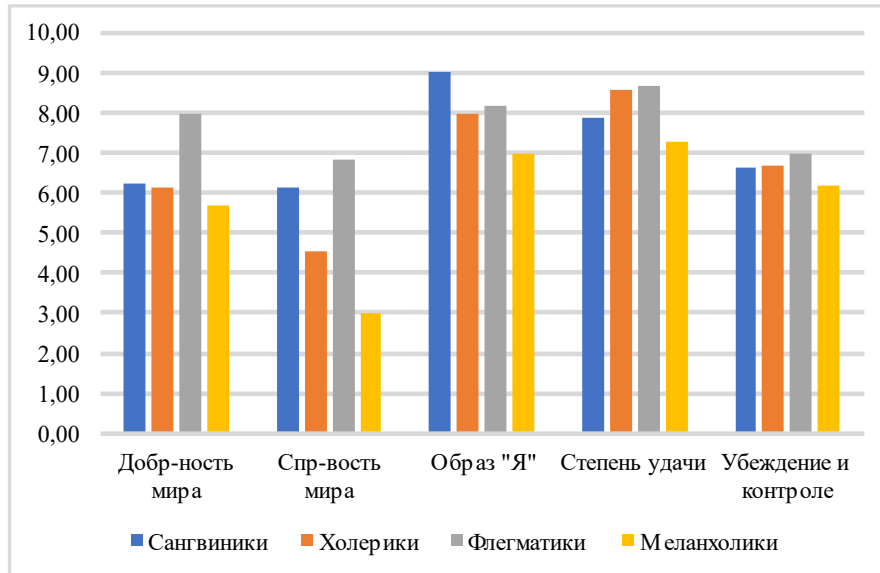


Рисунок 3. Уровень базовых убеждений у респондентов с различными типами темперамента

Из рис.3 видно, что сангвиники и флегматики больше убеждены в справедливости мира, чем холерики и меланхолики, это связано с тем, что у холериков и меланхоликов повышенный уровень нейротизма (рис. 3).

Существование данных различий было также статистически обосновано с помощью Н-критерия Крускала-Уоллиса (рис. 4).

**Статистические критерии<sup>а,б</sup>**

	Доброжелатель-ность мира	Справедли-вость мира	Образ "Я"	Степень удачи	Убеждение и контроле
Хи-квадрат	4,423	14,253	13,368	2,904	,708
ст.св.	3	3	3	3	3
Асимптотическая значимость	,219	,003	,314	,407	,871

а. Критерий Краскела-Уоллиса

б. Группирующая переменная: Тип темперамента

Рисунок 4. Результаты Н-критерия Крускала Уоллиса

Из рис.4 видно, что существует статистически достоверное различие между базовыми убеждениями у респондентов с различными типами темперамента по показателю «справедливость мира» ( $H_{эмп} = 14,253$ ,  $p < 0,005$ ). По таким показателям как доброжелательность мира, образ «Я», степень удачи и убеждение о контроле различий не обнаружено.

Для обоснования существования взаимосвязи между базовыми убеждениями у личности с различными типами темперамента был использован корреляционный анализ Спирмена (рис. 5)

			Экстраверсия-интроверсия	Нейротизм
Ро Спирмана	Экстраверсия-интроверсия	Кoeffициент корреляции	1,000	,026
		Знач. (2-х сторонняя)	.	,887
		N	33	33
Нейротизм	Нейротизм	Кoeffициент корреляции	,026	1,000
		Знач. (2-х сторонняя)	,887	.
		N	33	33
Доброжелательность мира	Доброжелательность мира	Кoeffициент корреляции	-,125	-,363
		Знач. (2-х сторонняя)	,487	,038
		N	33	33
Справедливость мира	Справедливость мира	Кoeffициент корреляции	-,094	-,709
		Знач. (2-х сторонняя)	,605	,000
		N	33	33
Образ "Я"	Образ "Я"	Кoeffициент корреляции	,354	-,404
		Знач. (2-х сторонняя)	,043	,020
		N	33	33
Степень удачи	Степень удачи	Кoeffициент корреляции	-,120	-,161
		Знач. (2-х сторонняя)	,506	,370
		N	33	33
Убеждение и контроле	Убеждение и контроле	Кoeffициент корреляции	-,200	-,273
		Знач. (2-х сторонняя)	,264	,124
		N	33	33

Рисунок 5. Результаты корреляционного анализа Спирмена.

В ходе корреляционного анализа было обнаружено, что существует сильная обратная взаимосвязь между уровнем нейротизма и выраженностью критерия «справедливость мира» ( $\rho = -0,709$ ).

Для выявления эмоционального компонента была использована методика «Шкала позитивного аффекта и негативного аффекта» Д. Уотсон, Л. Кларк, А. Теллеген. По результатам исследования отметим, что различий по шкале позитивного и негативного аффекта обнаружено не было (рис.6).

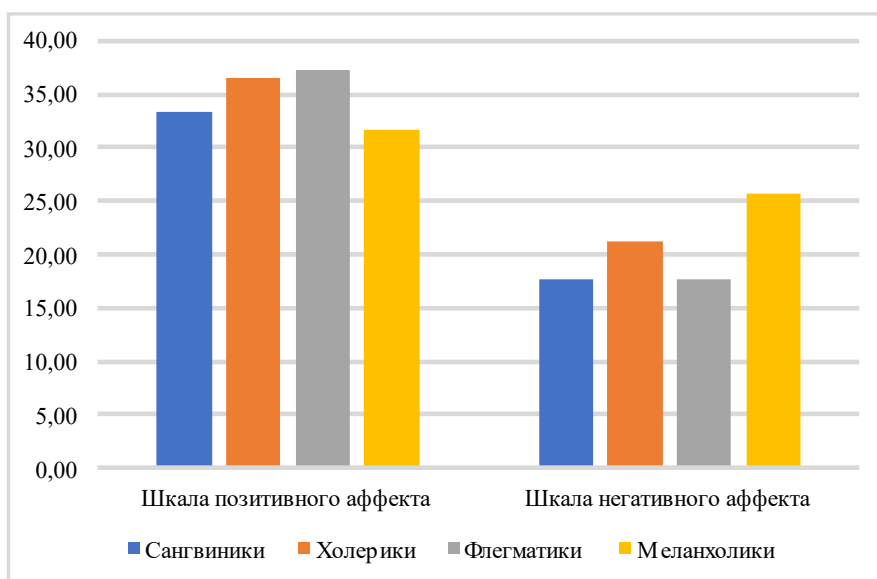


Рисунок 6. Шкала позитивного и негативного аффекта у респондентов с различными типами темперамента.

Существование данных различий было также статистически обосновано с помощью Н-критерия Крускала-Уоллиса (рис. 7).

**Статистические критерии<sup>a,b</sup>**

	Шкала позитивного аффекта	Шкала негативного аффекта
Хи-квадрат	5,451	7,220
ст.св.	3	3
Асимптотическая значимость	,142	,065

a. Критерий Краскела-Уоллиса

b. Группирующая переменная: Тип темперамента

Рисунок 7. Результаты Н-критерия Крускала Уоллиса

Из рис.7 видно, что существенных различий в особенностях эмоционального компонента у личности с различными типами темперамента не выявлено.

Для обоснования отсутствия взаимосвязи между шкалами позитивного и негативного аффекта у личности с различными типами темперамента был использован корреляционный анализ Спирмена (рис. 8)

			Экстраверсия- интроверсия	Нейротизм
Ро Спирмана	Экстраверсия- интроверсия	Козффициент корреляции	1,000	,026
		Знач. (2-х сторонняя)	.	,887
		N	33	33
Нейротизм		Козффициент корреляции	,026	1,000
		Знач. (2-х сторонняя)	,887	.
		N	33	33
Шкала позитивного аффекта		Козффициент корреляции	,038	-,316
		Знач. (2-х сторонняя)	,834	,073
		N	33	33
Шкала негативного аффекта		Козффициент корреляции	-,043	,534
		Знач. (2-х сторонняя)	,811	,001
		N	33	33

Рисунок 8. Результаты корреляционного анализа Спирмена.

В ходе корреляционного анализа было обнаружено, что отсутствует взаимосвязь между шкалами позитивного и негативного аффекта у личности с различными типами темперамента.

Для выявления волевого компонента нам необходима методика «Опросник волевого самоконтроля» А. Г. Зверков, Е. В. Эйдман.

В ходе исследования было определено, что существуют, как и различия, так и сходства в уровнях волевого самоконтроля личности с различными типами темперамента. (рис.9).



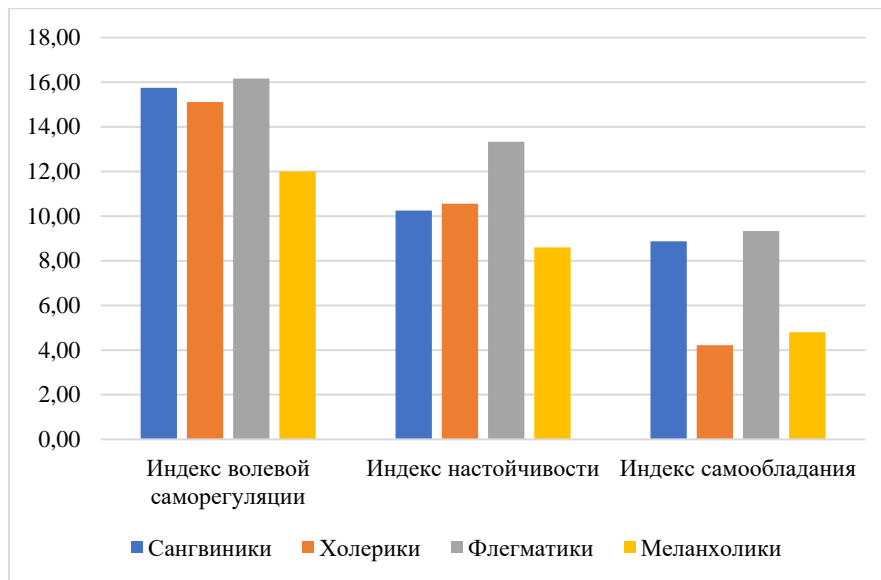


Рисунок 9. Уровень волевого контроля у респондентов с различными типами темперамента

Из рис.9 можно отметить, что индекс самообладания, который отвечает за произвольный контроль эмоциональных состояний и реакций у холериков и меланхоликов ниже, чем у сангвиников и флегматиков

Существование данных различий было также статистически обосновано с помощью Н-критерия Крускалла-Уоллиса (рис. 10).

**Статистические критерии<sup>а,б</sup>**

	Индекс волевой саморегуляции	Индекс настойчивости	Индекс самообладания
Хи-квадрат	3,932	6,539	15,646
ст.св.	3	3	3
Асимптотическая значимость	,269	,088	,001

а. Критерий Краскела-Уоллиса

б. Группирующая переменная: Тип темперамента

Рисунок 10. Результаты Н-критерия Краскалла Уоллиса

Из рис.10 видно, что существует статистически достоверное различие между уровнем волевого самоконтроля у респондентов с различными типами темперамента по показателю «индекс самообладания» ( $H_{эмп} = 15,646, p < 0,005$ ). Вероятно, это связано с тем, что у флегматиков и сангвиников выражен низкий уровень нейротизма, что приводит к более стойкому восприятию ситуаций и более гибкому потенциалу к социальной адаптации. По таким показателям как индекс волевой регуляции и индекс настойчивости различий обнаружено не было.

Для обоснования существования взаимосвязи между уровнями базовых убеждений у личности с различными типами темперамента был использован корреляционный анализ Спирмена (рис. 11)

			Экстраверсия-интроверсия	Нейротизм
Ро Спирмана	Экстраверсия-интроверсия	Кoeffициент корреляции	1,000	,026
		Знач. (2-х сторонняя)	.	,887
		N	33	33
Нейротизм	Нейротизм	Кoeffициент корреляции	,026	1,000
		Знач. (2-х сторонняя)	,887	.
		N	33	33
Индекс волевой саморегуляции	Индекс волевой саморегуляции	Кoeffициент корреляции	,250	-,444
		Знач. (2-х сторонняя)	,160	,010
		N	33	33
Индекс настойчивости	Индекс настойчивости	Кoeffициент корреляции	,029	-,428
		Знач. (2-х сторонняя)	,872	,013
		N	33	33
Индекс самообладания	Индекс самообладания	Кoeffициент корреляции	-,110	-,820
		Знач. (2-х сторонняя)	,541	,000
		N	33	33

Рисунок 11. Результаты корреляционного анализа Спирмена

В ходе корреляционного анализа было обнаружено, что существует сильная обратная взаимосвязь между уровнем нейротизма и индексом самообладания ( $\rho = -0,820$ ).

#### Выводы

По итогам исследования теоретического материала можно сделать вывод о том, что проблема взаимосвязи темперамента и агрессии одна из самых важных и актуальных проблем в современном обществе. Агрессия представляет собой сложный психологический феномен, интересующий многих исследователей в области психологии. Агрессию надо рассматривать как готовность и предрасположенность человека к активации агрессивной модели поведения. В норме агрессия выступает источником активности индивида, его творческого потенциала и стремления к достижениям. В агрессивном состоянии выделяют три компонента: когнитивный, эмоциональный и волевой. Когнитивный компонент проявляется в ориентировании, требующем понимания ситуации; выделении объекта; эмоциональный компонент выражается как возникновение отрицательных эмоций: отвращение, гнев, злоба, презрение, ненависть; волевой - в целеустремленности и решительности в проявлении агрессии.

Среди индивидуальных особенностей личности, которые ярко характеризуют поведение человека, особое место принадлежит темпераменту. Темперамент представляет собой индивидуальные особенности человека, выражающиеся в эмоциональной возбудимости, в большей или меньшей тенденции к сильному выражению чувства во вне, в импульсивности, темпе, силе, устойчивости, скорости, амплитуде психических процессов. К другим важнейшим показателям темперамента относят чувствительность и впечатлительность человека, особенности переживания собственных поступков и действий, яркость эмоций.

В ходе исследования гипотеза подтвердилась: существуют различия в проявлении агрессии у личностей с различными типами темперамента. Исследование теоретического материала позволило выделить особенности когнитивного компонента. А именно: флегматики и сангвиники являются представителями стабильного типа темперамента, что связано с низким уровнем нейротизма, они считают, что мир полон смысла и все в нем подчиняется законам справедливости. Низкий уровень по шкале «справедливость мира» говорит о том, что

холерики и меланхолики склонны думать, что всякие события в жизни случайны, часто эти события, не справедливы.

Также выявлены различия в волевом компоненте. Флегматики и сангвиники обладают высоким уровнем самообладания, эмоционального и волевого контроля, который позволяет адекватно расценивать и реагировать в определенных ситуациях, что нельзя сказать о холериках и меланхоликах. Представители данного типа темперамента имеют повышенный уровень нейротизма, который проявляется в эмоциональной нестабильности, тревожности и импульсивности. У холериков и меланхоликов выражен низкий уровень самообладания, что проявляется в высоком уровне раздражительности, восприимчивости происходящих событий, неконтролируемости эмоций и состояний. Следовательно, можно сказать, что гипотеза данного исследования была подтверждена.

#### Список используемой литературы:

1. Агронина Н. И. Взаимосвязь видов агрессии с характерологическими свойствами личности / Н. И. Агронина, В. Л. Баркова, Н. П. Краснова // Актуальные проблемы социально-гуманитарного и научно-технического знания. – 2014. – № 2 (3). – С. 50–51.
2. Айзенк Г. Структура личности / Г. Айзенк. – СПб. : Ювента ; М. : КСП+, 1999. – 464 с.
3. Акиньшина А. В Агрессия как условие выбора деструктивной стратегии поведения в конфликте / А. В. Акиньшина // Медиация в современном мире: проблемы и перспективы развития. – Курск: Юго-западный государственный университет, 2019. – С. 10–12.
4. Грановская Р. М. Взаимосвязь темперамента, психологических защит и совладания со стрессом / Р. М. Грановская, В. Ю. Рыбников, Е. В. Знамовская [и др.] // Вестник психотерапии. – 2018. – № 68 (73). – С. 83–99.
5. Кэттелл Р. Психология индивидуальности. Факторные теории личности / Р. Кэттелл, Г. Айзенк, Г. Оллпорт. – Санкт-Петербург: Прайм-Еврознак, 2007. – 128 с.
14. Левитов Н. Д. Психическое состояние агрессии / Н. Д. Левитов // Вопросы психологии. – 1972. – № 6. – С. 168–172.
6. Левитов Н. Д. Психическое состояние агрессии / Н. Д. Левитов // Вопросы психологии. – 1972. – № 6. – С. 168–172.
7. Окунева Н. В. Связь агрессии с уровнем эмпатии и особенностями темперамента учащихся подросткового возраста / Н. В. Окунева // Вопросы науки и образования. – 2019. – № 3 (47). – С. 119–206.
8. Самойлюк Л. А. Особенности проявлений агрессивности у подростков с лёгкой умственной отсталостью / Л. А. Самойлюк, К. Г. Логунова, А. Э. Юшкова // Педагогический Имидж. – 2021. – Т. 15. – № 2(51). – С. 247–259.
9. Симонов П. В. Темперамент. Характер. Личность / П. В. Симонов, П. М. Ершов. – Москва: Наука, 1984. – 161 с.
10. Спилбергер Ч. Концептуальные и методологические проблемы исследования тревоги / Ч. Спилбергер // Тревога и тревожность: хрестоматия / сост. В. М. Астапов. – СПб: Питер, 2001. – 256 с.

**Развитие брачно-семейных правоотношений в мусульманском праве (историко-правовой аспект)****Development of marriage and family relations in muslim law (historical and legal aspect)**

**Стрельникова Алина Сергеевна,**  
бакалавр юридического факультета  
Финансового университета при Правительстве Российской Федерации,  
г. Москва,  
e-mail: [alinakystova48@mail.ru](mailto:alinakystova48@mail.ru)

**Strelnikova Alina S.**  
Bachelor of the Faculty of Law  
of the Financial University under the Government of the Russian Federation,  
Moscow,  
e-mail: [alinakystova48@mail.ru](mailto:alinakystova48@mail.ru)

**Научный руководитель:**  
**Ларина Татьяна Викторовна,**  
кандидат юридических наук, доцент  
Департамента правового регулирования  
экономической деятельности  
Финансового университета при Правительстве РФ  
г. Москва

**Scientific adviser:**  
**Larina Tatiana V.,**  
Ph. D in Jurisprudence, associate Professor,  
Department of Legal Regulation of  
Economic Activity  
Financial University under the Government of the Russian Federation  
Moscow,

**Аннотация.**

В статье рассмотрена история развития мусульманского семейного права, выделены исторические этапы, проведен анализ, на основании которого выделены особенности в каждом из исторических этапов. Также автором выделены законодательные специфичные черты брачно-семейных отношений в странах, где официально закреплены или используются на бытовом уровне источники мусульманского права, сделан вывод о современном состоянии мусульманского семейного права через призму его исторического развития.

**Annotation.**

the article examines the history of the development of Muslim family law, highlights the historical stages, an analysis is carried out, on the basis of which the features in each of the historical stages are highlighted. The author also highlights the legislative specific features of marriage and family relations in countries where the sources of Muslim law are officially fixed or used at the household level and concludes about the current state of Muslim family law through the prism of its historical development.

**Ключевые слова:** брак, семья, ислам, семейное право, мусульманское право, семейное законодательство, особенности мусульманского семейного права, брачно-семейные отношения.

**Key words:** marriage, family, Islam, family law, Muslim law, family law, features of Muslim family law, marriage and family relations.

Российская Федерация – многонациональное государство, это отражается в том числе и в форме государственного устройства, в составе РФ 85 субъектов, многие из которых образованы в том числе и по национальному признаку. Вероисповедование ислама характерно для многих регионов и национальностей России, большинство населения исповедует ислам разного толка в регионах Северного Кавказа, таких как Республика Ингушетия, Республика Чечня, Республика Дагестан, Республика Кабардино-Балкария и других регионах Кавказа. Также это регионы Поволжья – Республика Башкортостан и Республика Татарстан.

Ввиду распространенности ислама в Российской Федерации и странах бывшего СССР, различные аспекты мусульманского права достаточно хорошо изучены рядом российских правоведов, ученых стран СНГ, в том числе и семейные отношения. В то же время в доктрине почти не представлено работ, в которых исследуется историческое развитие мусульманского брачно-семейного права и его современное положение в различных странах мира.

Если брать за основу общемировую картину, то ислам – это мировая религия, вторая по численности последователей, основное количество которых сосредоточено в Северной Африке и Азии.

Многие положения ислама находят закрепление на законодательном уровне в странах, где ислам признан государственной религией, либо же его исповедует абсолютное большинство населения. Поэтому нормы, отраженные в различных источниках мусульманского права, регулируют крайне широкий спектр жизни населения, вплоть до брачно-семейных отношений, регламентируют их, устанавливают порядок и ответственность за неисполнение.

Среди советских и российских работ, посвященных мусульманскому праву, отдельно стоит выделить работы доктора юридических наук, профессора Института государства и права РАН Л. Р. Сюкияйнена, им рассмотрены как многие общие положения мусульманского права, так и отдельные институты семейных правоотношений. Помимо профессора Сюкияйнена, достаточную известность и научную ценность имеют работы следующих ученых: Е. А. Беляева, Е. А. Дорошенко, Л. А. Семеновой, И. П. Петрушевского.

Целью данной работы является исследование развития мусульманского семейного права, выявление исторических этапов развития мусульманского семейного права, а также присущих им характерных черт и особенностей.

Ислам по сравнению с другими мировыми религиями возник достаточно поздно – в 7–10 веке, в эпоху становления Арабского халифата, именно в это время были сформированы основные доктринальные положения ислама и семейно-брачных положений, которые являются неотъемлемой частью источников мусульманского права.

Период с 11 по 18 век можно охарактеризовать как глубокую доктринальную разработку на основе начальных положений ислама, его распространение на другие территории. Возникают и получают развитие исламские школы юриспруденции, которые трактуют одни и те же положения, в том числе касающиеся семейных правоотношений, по-разному.

К 19 веку в активно развивающихся странах исламского мира, ислам постепенно начал уступать свои позиции законодательному урегулированию ряда вопросов. И именно в это время, несмотря на заимствование западных светских правовых норм в области уголовного и гражданского права, шариат оставляет за собой всю полноту регулирования семейных правоотношений. Европейские нормы были чужды населению, поэтому шариат, будучи отделенным от законодательства и государственного регулирования, начал преподноситься в качестве символа исламской идентичности. Благодаря использованию его в быту большинством мусульман, шариат вполне успешно пережил как оторванность от государства, так и засилье номинальных европейских норм.

В конце 19 – начале 20 века многие исламские страны перенимают правовые и социальные модели европейских государств (например, Турция при Мустафе Кемале Ататюрке) в результате чего остается небольшой блок стран, расположенный преимущественно на Аравийском полуострове и в Персидском заливе, где мусульманское право остается в неизменном традиционном виде.

Но, несмотря на взятый политический курс, в таких странах как: Египет, Сирия, Ирак, Ливия, Судан сохранялась преобладающая роль норм исламского права в регулировании именно семейных отношений, чему способствовали убеждения абсолютного большинства населения и некоторые пережитки феодализма.

На сегодняшний день в мире существует около 20 государств, в которых законодательное закрепление имеет государственная религия – ислам. Но, несмотря на нормативное закрепление данного положения, главенствующую роль источники ислама играют, как нам кажется, лишь в Исламской Республике Иран и ряде самопровозглашенных исламских государств, в иных рассмотренных выше государствах мусульманское право существует и применяется во взаимодействии с нормами светского законодательства.

Настоящее время можно выделить в качестве отдельного этапа становления как мусульманского права в целом, так и той его части, которая регулирует семейное право. Происходит активный откат к традиционным истокам ислама, активное распространение получает исламский фундаментализм, брачно-семейные отношения в некоторых странах регулируются исключительно шариатом с указания на такой порядок регулирования, имеющих власть в стране движений, правительств, государственных образований, такую ситуацию не так давно мы могли наблюдать в Афганистане, где участники радикального исламистского военизированного движения пришли к власти и объявили введение в стране шариата, которым соответственно будут регулироваться и семейные отношения.

В качестве итога можно выделить явную зависимость распространения и влияния ислама на семейные и иные отношения от экономического и общекультурного развития страны.

Перейдем к характеристике этапов становления и развития семейно-брачных отношений в структуре раннесредневекового мусульманского права.

Структура раннесредневекового мусульманского права состояла из уголовного права (*укубат*), гражданского права (*муамелат*) и культового права (*ибадат*). Как и сегодня, наиболее обширным элементом являлось гражданское право, которое включало в себя семейное, денежное, процессуальное и наследственное право. Проведя аналогию с местом семейного права в системе права на сегодняшний день, можно выявить, что подход, при котором семейное право не отделено от гражданского, поддерживают многие ученые-правоведы романо-германской правовой системы. Так, в Российской Федерации споры о месте семейного права в системе права РФ, о целесообразности его разграничения с гражданским правом ведутся по сей день, например, М. В. Антокольская, высказывающая мнение о том, что семейное право необходимо рассматривать как подотрасль права гражданского [1].

Какая именно точка зрения является предпочтительной в данном случае не так важно, суть в том, что включение семейного права в гражданское право в раннесредневековый период ислама имеет состоятельность и в современном мире.

Особенностью мусульманского семейного права данного периода является формирование почти всех семейных правоотношений из двух юридических фактов – заключения брака и его расторжения, все дальнейшие семейные правоотношения вытекают из них.

Круг субъектов семейного законодательства был достаточно широк. Как и в современном праве субъектами являлись не только кровные родственники, но и иные лица. Например, в исламе существует понятие «молочное родство», т. е. при вскармливании женщиной чужого ребенка с соблюдением определенных условий между женщиной и ребенком устанавливалась родственная связь. Ввиду развитых принципов определения молочного родства количество субъектов, вовлеченных в семейные правоотношения, могло быть очень велико. Однако, нужно это особенно подчеркнуть, все группы и виды родственников в рамках мусульманского семейного права раннего средневековья выявлялись, как правило, в ходе заключения или расторжения брака. Другие вопросы, которые исследуются в формате семейного права в современной юридической науке, тогда рассматривались мыслителями-правоведами в контексте с другими отраслями права — наследственным, вещным, уголовным, культовым.

Семья в исламской культуре данного периода имела первостепенное значение и в силу политико-социальных причин. Арабская община, населявшая Аравийский полуостров сталкивалась с постоянным притеснением, войнами, репродукционная функция семьи была крайне важна, поэтому религиозная составляющая в семейном законодательстве была доминирующей. Положения основных источников исламской системы правосудия регулировали все аспекты жизни семьи.

Особенностью семейно-брачных отношений в структуре мусульманского права в период 13–19 веков является существенное улучшение положения детей и женщин. Священными книгами было предусмотрено, что в их отношении более не правомерен режим движимого имущества, их потребности брались в расчет, они обладали правомочностью.

Данный период в какой-то мере можно назвать «застойным» для ислама как религии. Основные положения и догмы были разработаны и закреплены в священных писаниях, оставалось лишь всячески интерпретировать и развивать их. Со временем выделился ряд школ, которые были наиболее успешны и обладали большим числом сторонников, именно эти школы в разной мере воздействовали на сложившиеся нормы, обычаи и устои, видоизменяя толкование Корана и иных священных книг, конечно же, данное воздействие оказывалось и на брачно-семейные отношения в мусульманском праве. Большое значение приобрело и толкование юридических поступков и фактов. Так, если сторонница одной правовой школы, став вдовой, должна выждать определенный срок (*идда*) перед тем, как вновь выйти замуж, равный 4 неделям, то в иной школе этот срок может составлять и 20 недель, таким образом, наступают совершенно разные правовые последствия и санкции за невыполнение предписаний.

Одна из главных особенностей данного периода развития мусульманского семейного права в том, что оно, как и ислам в целом подвержено расколу на правовые школы, обособлению отдельных учений и интерпретаций священных книг, отсутствию единообразия в толковании брачно-семейных норм и отношений в отличие от норм светских государств.

Однако в целом правила, определенные в Коране относительно правомочий по отношению друг к другу, не претерпели кардинальных изменений вплоть до появления европейского колониализма в XIX в [2].

Теперь перейдем к современному развитию мусульманского семейного права. Во всех странах, в которых ислам провозглашен в качестве государственной религии, брачно-семейные отношения регулируются религиозными предписаниями. Тем не менее мусульманское семейное право в таких странах претерпело существенные изменения, в особенности в конце XX — начале XXI в., в частности, оно подверглось реформам, связанным с гендерными вопросами и ювенальной юстицией, а также было кодифицировано.

Список государств, в которых источники мусульманского семейного права, на сегодняшний день полностью кодифицированы достаточно внушительен: Объединенные Арабские Эмираты, Сирия, Египет, Тунис, Иордания, Йемен, Ливан, Кувейт, Ливия, Сомали, Марокко, Ирак, Алжир. В таких странах как: Иран, Бангладеш, Пакистан, Бруней, Малайзия, были осуществлены фрагментарные реформы и кодификация отдельных источников мусульманского семейного права.

В качестве частного примера рассмотрим Малайзию, где реформы были проведены в два этапа. Первым этапом законодательными органами были кодифицированы все действующие мусульманские правовые акты в области брака и развода, которые до реформы действовали на территории каждого отдельно взятого штата. Вторым этапом был разработан и утвержден закон, касающийся мусульманского семейного права в целом, его одобрило большинство штатов и уже в соответствии с ним разработало законы штатов, которые ему не противоречат и в целом конкретизируют, уточняют положения, содержащиеся в федеральном законодательстве [3].

Реформы в отношении сферы традиционного мусульманского брачно-семейного права были проведены в Пакистане. В качестве результата реформ выступило постановление об исламском семейном праве от 1961 г.

Меры, принятые в Саудовской Аравии и Бангладеше отчасти схожи, в первом случае высшим судебным советом страны приняты определенные положения одной из лояльных правовых школ, которые используются судами при разрешении судебных споров, возникающих из отношений, складывающихся между супругами по поводу собственности и смежных с ними семейных отношений. Компетентные государственные органы Бангладеша разработали и ввели в действие законы о защите женских прав, тогда как в остальной части действует закон шариата 1937 г.

В некоторых странах мусульманского права сегодня действует семейное законодательство, разработанное на основе положений религий, исповедуемых религиозными меньшинствами. Например, в Марокко в отношении населения, исповедующего иудаизм действуют специальные нормы иудейского права. А в Иордании судебные споры, возникающие между христианами по поводу семейных отношений, разрешаются христианскими трибуналами.

Заслуживает внимания пример Нигерии. Эта африканская страна не провозглашает в своей Конституции от 1999 г. ислам государственной религией, но в то же время, учитывая значительное количество граждан, исповедующих ислам, организывает через подведомственные государству агентства судебную систему для таких граждан. К спорам для граждан-мусульман применяется Исламский семейный закон, а деятельность религиозных судов регулируется постановлениями.

Существует и ряд стран в Азии и Африке, в которых действуют полугосударственные институты, контролирующие соблюдение мусульманского права, в том числе и брачно-семейного на отдельных территориях, устраивающие судебные производства с применением мусульманского права, но тем не менее не придающие исламу статус государственной религии.

Напротив, в странах, в которых подавляющее большинство населения исповедует ислам, среди которых: Турция, Туркменистан, Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан, Босния и Герцеговина, Албания, ислам не влияет на какие-либо ветви власти, конституционные и правовые основы.

Государственными органами некоторых из перечисленных стран разработаны и введены в действие специальные законы на основе конституций и применимого законодательства, регулирующие религию, ее статус, религиозные права граждан. Среди таких законов – закон Таджикистана о религии 2006 г., закон Азербайджана о свободе религиозных верований 1992 г. (с поправками 1996–1997 г.); закон Узбекистана о религии 1998 г.

Из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что мусульманское семейное право гораздо моложе, чем аналогичные клерикальные семейные положения стран Европы. Тем не менее мусульманское право прошло через определенные исторические этапы своего формирования и развития, показало свою состоятельность.

На сегодняшний день во многих государствах исламского мира пересматриваются и актуализируются положения применения мусульманского права в целом и семейного, как его составной части. Многие государства идут по пути разделения религиозных и светских судов, которым подвластны разные семейно-правовые споры, разный субъектный состав участников.

Странам, в которых применяется мусульманское семейное право присущи определенные особенности, применение религиозных источников или источников, разработанных на основе и с учетом положений ислама. Очевидна неразрывная связь семейно-брачных правоотношений с религиозными источниками. Несмотря на различные внутренние противоречия, мусульманское право на сегодняшний день безусловно имеет мировое значение и в дальнейшем будет актуально как для доктринального изучения, так и изучения различных



прикладных проблем, касающихся специфики мусульманского семейного права и международного семейного права.

**Список используемой литературы:**

1. Антокольская М. В. Семейное право. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2010. С. 38.
2. Нуриев Б. Д. История исламского права. Институт брака в раннем Средневековье. - Уфа: Изд-во УГНТУ, 2021. - 234 с.
3. Валько О. Ю. Институт брака в праве исламских государств: историко-правовое исследование: дис. канд. юр. наук: 12.00.01. - Краснодар, 2016. - 185 с.

**Развитие воображения подростков средствами абстрактной живописи****Development of the imagination of teenagers by means of abstract painting****Самсонова Василина Алексеевна**

Студент 4 курса

Факультет Педагогическое образование

Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования

«Тюменский государственный университет»

Россия, г. Тюмень

e-mail: samsonova2306@icloud.com

**Samsonova Vasilina**

Student 4 term

Faculty of Pedagogical education

Federal State Autonomous Educational institutions of higher education "Tyumen State University"

Russia, Tyumen

e-mail: samsonova2306@icloud.com

**Научный руководитель****Евсеева Ольга Юрьевна**

кандидат педагогических наук, доцент

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Тюменский государственный институт культуры»

Россия, г. Тюмень

e-mail: olscha@mail.com

**Scientific adviser****Evseeva Olga**

candidate of pedagogical sciences, associate professor

Tyumen State Institute of Culture

Russia, Tyumen

e-mail: olscha@mail.com

**Аннотация.**

Цель статьи заключается в раскрытии проблемы развития воображения подростков на уроках изобразительного искусства используя средства абстрактной живописи. Учитывая возрастные особенности подросткового возраста, были выявлены методы создания абстрактных композиций. Исходя из того, что подростки не ограничены рамками, они не боятся сделать ошибку, так как это плод их фантазий, которые априори не имеют объективно-оценочную характеристику. На практике нам это дает то, что подростки исходя из своих возрастных особенностей к критическому восприятию своих работ, будут с интересом погружаться в процесс написания картины, чем обусловлено развитие воображения.

**Annotation.**

The purpose of the article is to reveal the problem of developing the imagination of adolescents in the lessons of fine arts using the means of abstract painting. Taking into account the age characteristics of adolescence, methods for creating abstract compositions were identified. Based on the fact that adolescents are not limited by boundaries, they are not afraid to make a mistake, since this is the fruit of their fantasies, which a priori do not have an objective-evaluative characteristic. In practice, this gives us the fact that adolescents, based on their age characteristics for a critical perception of their work, will be immersed with interest in the process of painting a picture, which determines the development of the imagination.

**Ключевые слова:** абстрактная живопись, воображение, подростки, особенности воображения в подростковом возрасте, методы создания абстрактных композиций.

**Key words:** abstract painting, imagination, teenagers, features of imagination in adolescence, methods of creating abstract compositions.

**Постановка проблемы.**

В современном, постоянно меняющемся мире, прослеживается потребность быстро реагировать на происходящие изменения, приспосабливаться к новым условиям, искать нестандартные решения в этих

ситуациях. В связи с этим, актуально обращение к вопросам развития личности творческой, креативно мыслящей, способной нетрадиционно и на качественно новом уровне решать поставленные задачи. Альберт Эйнштейн писал, что «Воображение важнее, чем знания. Знания ограничены, тогда как воображение охватывает целый мир, стимулируя прогресс, порождая эволюцию» [Эйнштейн А. с. 17]. Данное высказывание подтверждает роль и значимость воображения, как основу нестандартного мышления, задающего возможность новых открытий в той или иной области, необходимо сознательно развивать и стимулировать.

Таким образом, возникает потребность общеобразовательных школ в развитие воображения у детей.

В данной статье рассматривается проблематика развития воображения подростков средствами абстрактной живописи. Здесь возникают вопросы, какими способствующими развитию воображения методами обладает абстрактная живопись, и как на уроках изобразительного искусства используя методы абстрактной живописи можно развивать воображение у подростков.

#### **Изложение основного материала исследования.**

Рассмотрим особенности воображения в подростковом возрасте. По мнению Л. Выготского в этот период личность «характеризуется противоречивостью. Данный возраст является критическим или переходным периодом, где происходит поиск равновесия из нарушенного детского равновесия организма и ненайденного еще равновесия организма зрелого. В этот период, то воображение, которое было в детском возрасте начинает свертываться, это обусловлено тем, что ребенок начинает более критически относиться к своим работам (рисункам). Однако в этот период подростки начинают проявлять интерес к литературному творчеству. Стимулируется это сильным подъемом субъективных переживаний, разрастанием и углублением интимной жизни подростка, так что у него в эту пору создается особый, свой внутренний мир. Однако эта субъективная сторона стремится воплотиться в объективной [Выготский Л.С. с. 26] форме - в стихах, рассказе, в тех творческих формах, которые подросток воспринимает из окружающей его литературы взрослых людей. Вскоре как правило у подростка утихает интерес и к литературному творчеству, к нему он также начинает критически относиться. Его начинает не удовлетворять недостаточная объективность его писаний, и он оставляет писательство» [1].

Исходя из выше сказанного можно сделать вывод, что подростку в этот период активного поиска форм самовыражения нужна ненавязчивая помощь преподавателя. Помощь в освоении таких форм самовыражения, которые с одной стороны будут иметь достаточный потенциал для выражения глубоких субъективных переживаний, а с другой стороны, станут локомотивом его здоровой социализации. И абстрактная живопись, в силу своих особенностей, может стать достаточно эффективной формой самовыражения вполне.

Абстрактная живопись – одно из направлений современного искусства, которое по своей сути является нефигуративным. Данное искусство уникально тем, что здесь нет стандартов, правил и ограничений. Подросток не ограничен рамками, он не боится сделать ошибку, так как это плод его фантазий, которые априори не имеют объективно-оценочную характеристику. На практике нам это дает то, что подростки исходя из своих возрастных особенностях к критическому восприятию своих работ, будут с интересом погружаться в процесс написания картины.

Методами создания абстрактных композиций, которые будут способствовать развитию воображения, вполне могут выступать такие как последовательное преобразование, геометрическая абстракция, абстрактная экспрессия и создание композиций интуитивно-эмоциональным путем [3].

Освоение методов создания абстрактных композиций на уроках изобразительного искусства необходимо осуществлять через постановку задания на практическую часть занятий, которое должно учитывать возрастные особенности подростков. Важно при выборе тем учитывать интересы подростков, понимать какие в этот период у них происходят внутренние переживания, связанные с формированием ценностей, мировоззренческих

установок. Полагаем, что эффективной, с точки зрения получения внутреннего творческого отклика у обучаемого, может стать постановка заданий на создание абстрактных композиций, в которых нужно художественно выразить такие чувства как любовь, ненависть, справедливость и т.п.. Главное, использовать такие методы и педагогические приемы, которые будут стимулировать интерес и мотивацию подростка на самостоятельное раскрытие своего творческого потенциала путем развития воображения через объективацию внутренних переживаний в художественные формы абстрактной живописи.

Рассмотрим составленное нами понятие «развитие воображения подростков средствами абстрактной живописи» на основе понятия «воображения» большого психологического словаря Б.Г. Мещеряков, В.П. Зинченко. Развитие воображения подростков средствами абстрактной живописи - это процесс развития способности к построению новых целостных образов действительности путем переработки содержания сложившегося практического, чувственного, интеллектуального и эмоционально-смыслового опыта, включающая процесс создания художественного образа, используя цвет и форму, исключая ассоциации с узнаваемыми предметами. Далее были определены показатели и диагностические методы на основе данного понятия.

Таблица 1. Показатели и диагностические методы выявления уровней развития воображения подростков средствами абстрактной живописи

Показатели	
Способность анализировать характер произведений абстрактной живописи	Создание новых художественных образов, используя средства выразительности – цвет и форма
Диагностические методы	
Тестирование	Творческое задание
Уровни развития	
Высокий Средний Низкий	Высокий Средний Низкий

Первое диагностическое задание направлено на выявление уровня показателя «способность анализировать характер произведений абстрактной живописи»: Учащимся предлагается пройти тестирование и ответить на ряд вопросов, требующих развернутого ответа. Для данного показателя были определены уровни.

Высокий уровень способности анализировать характер художественных произведений абстрактной живописи (3 балла) - учащийся умеет анализировать и выделять особенности абстрактной живописи, аргументирует свой ответ; проявляет интерес к абстрактной живописи.

Средний уровень способности анализировать характер художественных произведений абстрактной живописи (2 балла) - учащийся умеет анализировать и выделять особенности абстрактной живописи, не аргументирует свой ответ; проявляет интерес к абстрактной живописи.

Низкий уровень способности анализировать характер художественных произведений абстрактной живописи (1 балл) - учащийся не умеет анализировать и выделять особенности абстрактной живописи, не аргументирует свой ответ; не проявляет интерес к абстрактной живописи.

Второе диагностическое задание направлено на выявление уровня показателя «создание новых художественных образов, используя средства выразительности – цвет и форма». Применяемый диагностический метод – творческое задание. Задание формулировалось следующим образом: прослушайте музыкальное произведение и передайте общее состояние через цвет и форму. В этом задании учащимся предлагается выразить образ музыкального произведения через цвет и форму.

По показателю «создание новых художественных образов, используя средства выразительности – цвет и форма» были сформулированы следующие уровни.

Создание новых художественных образов, используя средства выразительности – цвет и форму (3 балла)

- создан уникальный художественный образ, нет повторений с другими работами учеников, составлена динамическая композиция, олицетворяющая музыкальное произведение. Использует цвет и форму как средства выразительности абстрактной живописи для передачи художественного образа.

Создание новых художественных образов, используя средства выразительности – цвет и форму (2 балла)

- не создан уникальный художественный образ, есть повторения с другими работами учеников, составлена динамическая композиция, олицетворяющая музыкальное произведение. Использует цвет и форму как средства выразительности абстрактной живописи для передачи художественного образа.

Создание новых художественных образов, используя средства выразительности – цвет и форму (1 балл)

- не создан уникальный художественный образ, есть повторения с другими работами учеников, не составлена динамическая композиция, олицетворяющая музыкальное произведение. Не использует цвет и форму как средства выразительности абстрактной живописи для передачи художественного образа.

Для данного показателя были определены уровни.

Данная диагностика позволяет определить уровни развития воображения подростков средствами абстрактной живописи на уроках изобразительного искусства.

#### **Выводы.**

Рассмотренные теоретические аспекты, позволяют сделать вывод, что практическое знакомство с таким направлением искусства, как абстрактная живопись, способствует стимуляции воображения, что в свою очередь станет основой для творческой активности, развития нестандартного мышления, способности создавать, разрабатывать, генерировать новые идеи. Полагаем, что внедрение в программу Изобразительного искусства знакомство с основными выразительными средствами и методов абстрактной живописи, поможет подросткам в самовыражении, будет способствовать развитию творческого их потенциала и эстетическому воспитанию.

#### **Список используемой литературы:**

1. Выготский Л.С. Воображение и творчество в детском возрасте. – Санкт-Петербург: Издательство СОЮЗ, 1997. С. – 26 (дата обращения 10.03.2023)
2. Статья «What Life Means to Einstein» в Saturday Evening Post». - 1929. ) [Электронный ресурс] – [https://www.saturdayeveningpost.com/wp-content/uploads/satevepost/what\\_life\\_means\\_to\\_einstein.pdf](https://www.saturdayeveningpost.com/wp-content/uploads/satevepost/what_life_means_to_einstein.pdf) / (дата обращения 10.03.2023)
3. Дагдьян К.Т., Поливода Б.А. Абстрактная композиция: основы теории и практические методы творчества в абстрактной живописи и скульптуре(с электронным приложением): учеб, пособие для вузов /К.Т. Дагдьян, Б.А. Поливода. — Москва: Издательство ВЛАДОС, 2018. — 208 с.: ил.;

**Развитие сегмента молодежных брендов одежды на российском рынке в связи с иностранными санкциями, введенными в 2022 году**

**The development of the segment of youth clothing brands in the Russian market in connection with foreign sanctions imposed in 2022**

*Лернер Софья Владимировна*

*Студент 3 курса бакалавриата*

*Факультет Экономический*

*Российский Университет Дружбы Народов*

*Россия, Москва*

*[1032201947@pfur.ru](mailto:1032201947@pfur.ru)*

*Lerner Sofya Vladimirovna*

*3rd year undergraduate student*

*Faculty of Economics*

*Peoples' Friendship University of Russia*

*Russia, Moscow*

*[1032201947@pfur.ru](mailto:1032201947@pfur.ru)*

**Аннотация.**

В статье рассмотрена степень влияния экономической и политической ситуации в России на развитие молодежных брендов на рынке. Автор рассматривает молодежь, как перспективный инструмент восстановления национальной экономики и расширения импортозамещения. Главной целью изучения данной темы стал анализ деятельности молодых предпринимателей, как уникальной группы участников бизнес-процессов в fashion-индустрии, использующих прогрессивные методы маркетинговых коммуникаций.

**Annotation.**

The article considers the degree of influence of the economic and political situation in Russia on the development of youth brands in the market. The author considers youth as a promising tool for restoring the national economy and expanding import substitution. The main goal of studying this topic was to analyze the activities of young entrepreneurs, as a unique group of participants in business processes in the fashion industry, using progressive methods of marketing communications.

**Ключевые слова:** молодежь, рынок одежды, санкции, бренд, маркетинг, индустрия моды, тренды.

**Keywords:** youth, fashion market, sanctions, brand, marketing, fashion industry, trends.

В современном обществе молодежь выступает одной из наиболее перспективных и прогрессивных групп населения. Безусловно, именно эта социальная ячейка является наиболее адаптивной к быстро изменяющимся условиям цифрового общества. Также стоит отметить, что именно современные молодые люди поколения Z имеют отличительную черту, которая не была присуща подросткам поколений X и Y – смелость в принятии решений, а также отсутствие страха перед экономическими трудностями и сложностью преодоления барьеров вхождения в бизнес.

Кроме того, молодежь играет главную роль в формировании современной потребительской культуры, обладая и управляя основными инструментами, определяющими инновационные тренды - Интернетом, социальными сетями и искусственным интеллектом. С помощью данных каналов коммуникации молодые люди не только изучают возможности для самореализации, но и продвигают свои идеи, цели, формируя прибыльные маркетинговые ниши. Представители поколения Z рассматривают Интернет как прогрессивную силу, способную оказывать глубокое влияние на общество, а также на его покупательские предпочтения. Общество создает и использует цифровые пространства для коммуникации, самовыражения, производства и потребления. Поддерживая эту перспективу, современная молодежь характеризуется приватизацией СМИ в мультимедийной сфере.

Переориентация экономических факторов, связанных с удешевлением ресурсов и материалов за счет вывода большей части производства на азиатские страны, привела к ускорению смены моды, а также упрощению входа на рынок. Описанный феномен положительно сказался на степени развития малого предпринимательства среди молодежи России. Данная социальная группа является более агрессивным и гибким экономическим игроком в сфере моды, которая не просто имеет возможность «чувствовать» влиятельные западные тренды, но и «продавать» их в непростых условиях российского рынка после начала специальной военной операции.

Как санкции влияют на российскую fashion – индустрию? В марте 2022 года испанский ритейлер одежды и обуви Inditex Group приостановил работу розничных магазинов и онлайн-продажи в России. Inditex Group принадлежат бренды Zara, Pull&Bear, Massimo Dutti, Bershka, Oysho и Stradivarius. Японский производитель одежды Uniqlo также закрыл все точки продаж. Очевидно, что приостановка работы такого большого количества зарубежных магазинов одежды и обуви, а также введение многочисленных санкций, стало толчком для развития российских как дочерних, так и новых брендов, которые и так в последние годы набирают обороты.

2022Г. ВВЕДЕНО 11 327 САНКЦИЙ. АНАЛОГОВ В НОВЕЙШЕЙ ИСТОРИИ НЕ СУЩЕСТВУЕТ

СТРАНЫ-ЛИДЕРЫ ПО ЧИСЛУ ВВЕДЕННЫХ САНКЦИЙ, 2022Г.



Рисунок 1. Объем санкций, принятых против экономики РФ в 2022 г. Источник: Оценки FCG, 2023

Российский рынок претерпевает серьезные изменения — они коснулись каждого из нас. Перемены произошли и в сфере моды. Десятки бутиков закрываются, где-то еще остались единичные вывески Zara и Calvin Klein, а модницы и модники страны уже устремили свое внимание на российские бренды одежды. И речь идет не только про бюджетный масс-маркет или микробизнес. В России можно найти необычных дизайнеров и модные дома, которые создают нетривиальные коллекции. Да, и цены в этом сегменте можно найти соответствующие разным бюджетам.

Также важно обратить внимание на трансформацию розничного ландшафта. Одновременно на фоне ухода сильных международных конкурентов появилась новая волна специализированных ритейлеров, которые занимают в торговых центрах небольшие площади. В ТЦ начали активнее и смелее выходить со своими магазинами не только производственные компании Белоруссии, Киргизии, Казахстана и Узбекистана, начинающие развивать в России свои собственные розничные бренды, но и небольшие авторские бренды, пользующиеся спросом у конкретных целевых аудиторий. Также активизировались молодежные бренды, продающие в основном в социальных сетях, и перешли в городской стрит ритейл – средний и малый бизнес, дизайнерские компании, которые начали свое развитие в медиа пространстве. Всплеск открытий магазинов в центре столицы (Патриаршие пруды, Никитские, Петровка, Столешников переулок, Дмитровка, Чистые пруды)

наглядно иллюстрирует данный тренд, что является еще одним доказательством того, как стремительно новые бренды замещают иностранных производителей.

Интересно, что развитие молодежных брендов напрямую зависит от социальных условий в обществе. Важно отметить, что современная молодежь поколения Z является более «гибкой» относительно быстро изменяющихся как экономических, так и политических условий. На это явление также повлияли крупные события, произошедшие в течение последних 5 лет: пандемия коронавирусной инфекции, специальная военная операция, уход иностранных компаний и введений санкций, закрытие воздушных пространств, мобилизация. Молодые люди 21 века научились не только адаптироваться под негативные происходящие события, но и использовать их с целью получения выгоды: новые бренды быстро заменили иностранные компании в индустрии подростковой моды, а также, модифицируя западные тренды, возродили российский стритстайл. За последние 2 года стали известны такие бренды, как: Bandes, Marcelo Miracles, Marales, Dissident, rndm, AdoreMoscow, Saint Mob, Menance, Nikita Efremov, Viva la Vika, Kotek.

Более того, молодежные бренды не только вышли на рынок одежды, обуви и аксессуаров, но и захватили около 14% от общего объема рынка. Усредненный показатель открытий локальных авторских проектов за 2022 год равен 30%. Рассматривая данный феномен важно понимать, что молодые компании не только производят качественную трендовую одежду, но и создают эффективные маркетинговые стратегии, которые позволяют не только стимулировать продажи, но и сохранять тренд на постоянно растущий уровень дохода и прибыли. Наиболее часто используемые инструменты маркетинга: продвижение личного бренда, event-маркетинг, коммуникационная политика, ambient media, identity-маркетинг, реклама в социальных сетях. Довольно часто компании используют метод «лимитированности», когда коллекция выпускается в ограниченном тираже и резервируется покупателями заранее при полной предоплате товара. Сила некоторых брендов настолько велика, что клиенты становятся не просто их постоянными покупателями, а настоящими «фанатами», которые бронируют товар по завышенным ценам за месяцы до выпуска коллекции. Таким образом, молодежный бренд, такой как «Bandes», окупают все расходы на производство одежды еще до начала запуска продаж.

Отличительной конкурентной чертой молодежных брендов на рынке является их адаптация к онлайн-продажам, а также стремительному развитию в социальных сетях. Интересно, что локальные авторские компании используют СМИ не в качестве привычного для российского ритейла формата «визитной карточки» или каталога, а в качестве основного канала продаж. Например, бренд «RNDM» вовсе не имеет оффлайн магазина и продает свою дизайнерскую одежду исключительно онлайн или с помощью ресейла. Также важно отметить, что после введения санкций и ухода иностранных компаний с рынка, значительно увеличилось число пользователей маркетплейсов.

Доля рынка маркетплейсов в России от общего числа онлайн-продаж с 39,7% в 2021 году выросла до 47,9% в первой половине 2022-го, втрое превысив рост всей электронной торговли. Но в связи с наплывом контрафакта/параллельного импорта, за гарантированно оригинальным продуктом покупатели продолжают обращаться именно в собственные интернет-магазины ритейлеров. В следствии данного тренда молодежные бренды постоянно обновляют дистанционные форматы продаж. Появляются новые форматы онлайн-торговли, такие как: livestream-трансляции, продажи через чат-ботов, прямые продажи C-to-C.

Рассматривая развитие малого и среднего бизнеса в Российской Федерации, в частности сегмента одежды и аксессуаров, стали заметны ускоренные темпы увеличения числа молодых предпринимателей на рынке. Постепенная нарастающая замкнутость и ограниченность национальной экономики увеличила потребность в формировании нового поколения предпринимателей, динамичных, молодых, современных людей, способных играть активную роль в бизнесе и в развитии общества. Согласно данным, полученным институтом



комплексных стратегических исследований (ИКСИ) от 46 до 63% наемных работников, которые были уволены во время экономического кризиса, являются молодыми специалистами, не достигшими 30-летнего возраста. Кроме того, ежегодные опросы и социологические исследования показывают, что процент молодежи, желающей заниматься развитием собственного бизнеса, в несколько раз превышает долю тех, кто уже создал свое дело. По данным ИКСИ, 78% опрошенных считают открытие малого бизнеса отличным способом для самореализации, 60% предпочитают собственный бизнес, рассчитывая на получения более высокого уровня дохода по сравнению с работой по найму.

Безусловно, в данной ситуации именно поддержка государства может облегчить путь выхода на рынок для молодых предпринимателей. Но, невзирая на активную политику реализации мер и законов, направленных на развитие молодежного предпринимательства, нерешенными остаются экономические, а также остро выраженные социальные проблемы, оказывающие значительное влияние на готовность молодых людей создавать самостоятельные бизнес-проекты. В создавшейся ситуации утечки «мозгов» и талантов в России, необходимо предпринять меры, направленные на стимулирование молодежи внести свой вклад в борьбу с иностранными санкциями и развитие импорт замещения, ведь на фоне международных сопоставлений российский бизнес-климат выглядит непривлекательным.

Подводя итоги, важно отметить, что развитие молодежных локальных брендов приводит к активизации и росту внутренней экономики, что, безусловно, важно в текущие времена кризиса. Сегодня молодежным брендам на рынке предоставляются огромные возможности развития благодаря изменению потребительских образцов молодежи и актуальности новых технологий в маркетинге и продажах. Одной из ключевых тенденций в развитии молодежных брендов является нужда маркетинговых стратегий, которые бы позволяли подросткам легко и быстро находить их продукты в интернете. Большинство молодежи использует интернет как основной ресурс для поиска товаров, и продажи здесь могут производиться в любое время суток через онлайн магазины и социальные сети. Также молодежным брендам важно следить за новыми технологиями и трендами. Например, в последние годы все больше молодых людей охотно используют продукты, созданные на основе экологически чистых компонентов, и готовы платить за это больше, чем за обычную продукцию. Бренды, которые смогут предложить такую продукцию, могут рассчитывать на большую популярность у молодого поколения. Кроме того, важно для маркетинговых стратегий молодежных брендов учитывать отличия между разными подгруппами молодежи. Ведь у молодежи из разных регионов, культурных и социальных групп могут быть отличное мировоззрение, интересы и потребности. Поэтому бренды должны внимательно изучать свою аудиторию и с учетом этого разрабатывать свои продукты и стратегии.

Таким образом, молодежным брендам сегодня доступны широкие возможности для успешного развития на рынке. Главное - следить за тенденциями, регулярно обновляться и учитывать интересы целевой аудитории.

#### **Список используемой литературы:**

1. Влияние санкций на рынок одежды и обуви. — Текст: электронный. — URL: <https://ecomhub.ru/annalsak-kleimans-on-the-impact-of-sanctions-on-the-fashion-market/>. Дата обращения: 05.05.2022.
2. Между народный научный журнал «Вестник науки» №5 (50) Т.5. — Текст: электронный. — URL: <https://problemy-i-perspektivy-razvitiya-kompaniy-v-sfere-fashion-retail-v-usloviyah-sanktsiy-2022-goda.pdf>. Дата обращения: 05.05.2022.

**Развитие социологии в СССР****Development of sociology in the USSR****Романова Александра Владимировна***студент 3-ого курса направления «Социология»**ФГБОУ ВО «Владимирский Государственный Университет**имени Александра Григорьевичи и Николая Григорьевича Столетовых»,**Россия, г. Владимир**e-mail: sasharom.romanova@yandex.ru***Romanova Aleksandra Vladimirovna***3<sup>th</sup> year student of the direction «Sociology»**Vladimir State University**named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs,**Russia, Vladimir**e-mail: sasharom.romanova@yandex.ru***Научный руководитель****Еремеев Александр Евгеньевич***Кандидат социологических наук, доцент кафедры социологии**ФГБОУ ВО «Владимирский Государственный Университет**имени Александра Григорьевичи и Николая Григорьевича Столетовых»,**Россия, г. Владимир**e-mail: eremeev\_ae@mail.ru***Scientific supervisor****Eremeev Aleksandr Evgenevich***Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor of the Department of Sociology**Vladimir State University**named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs,**Russia, Vladimir**e-mail: eremeev\_ae@mail.ru***Аннотация.**

Данная работа посвящена изучению истории развития социологии в СССР, рассмотрению основных этапов развития социологии в советский период и особенностей ее становления на каждом этапе. Дается описание состояния социологии на каждом этапе. В работе характеризуются основные достижения каждого этапа развития отечественной социологии и проблемы, возникшие в процессе её функционирования.

**Annotation.**

This work is devoted to the study of the history of the development of sociology in the USSR, the consideration of the main stages of the development of sociology in the Soviet period and the features of its formation at each stage. A description of the state of sociology at each stage is given. The paper characterizes the main achievements of each stage of the development of Russian sociology and the problems that have arisen in the process of its functioning.

**Ключевые слова:** социология, история развития социологии, социологии в СССР, советский период развития социологии.

**Key words:** sociology, the history of the development of sociology, sociology in the USSR, the Soviet period of the development of sociology.

Октябрьская революция 1917 года ознаменовала глубокие изменения не только в жизни в стране, но и затронула развитие социологической мысли. Начиная с этого момента путь развития социологии в России весьма отличался от западного пути. Это объяснялось тем, что социология, существовавшая в России до Октябрьской революции, противоречила мировоззренческим установкам советской власти и была объявлена буржуазной лженаукой. Единственно правильной теорией, которая отражала потребности жизни общества, по мнению многих теоретиков того времени, являлась теория «марксизма-ленинизма».

В первые годы после революции социология еще развивалась в канонах западной мысли, но окончательное прекращение ее развития в России датируется 1922 годом. В этом году за критику советской власти и за деятельность, которая не вписывалась в марксистско-ленинское учение и противоречила ему, из страны были высланы многие российские ученые. С этого момента немарксистской социологии в СССР не существовало. Ссылка выдающихся деятелей в результате привела к ограничению свободных, научных исследований. Вопрос об открытом изучении социологии перестал быть возможен. Вскоре начала проводиться политика массового распространения основ марксизма, что привело к развитию исключительно марксистских исследований. В это время социология была исключена из учебных программ. Вместо нее стали преподавать дисциплину под названием «Политическая наука», где изучалось марксистско-ленинское учение, история развития коммунизма и коммунистической революции. [5, с. 125]

В истории развития социологической мысли в СССР можно выделить несколько периодов:

- 1) предвоенный этап 20-40-е годы;
- 2) период ренессанса социологического знания 50-70-е годы;
- 3) этап перестройки 80-х годов и начало 90-х.

Каждый из этих периодов отличался друг от друга целями и методологическими подходами к изучаемым объектам.

В центре обсуждений 20-х годов была работа Н.И. Бухарина «Теория исторического материализма». Это был самый популярный учебник марксистской социологии того времени. Н.И. Бухарин был первым, кто попытался исследовать взаимосвязь исторического материализма с социологией. Он пришел к выводу, что исторический материализм это и есть социологическая теория марксизма, которая выступает как самостоятельная наука, независимая от философии.

В 1929 году в журнале «Историк-марксист» подводились итоги всем предшествующим дискуссиям о соотношении исторического материализма и социологии. В результате, по этому вопросу возникли две основные точки зрения. Одни считали, что исторический материализм как теория развития общества это и есть общая социология. Другие утверждали, что термин «социология» касательно контекста исторического материализма не нужен и можно обходиться без него, хотя его употребление остается возможным.

Здесь нельзя не отметить попытки теоретиков, которые с большим пренебрежением относились к теории Н.И. Бухарина. Один из наиболее ярких представителей марксизма Н.А. Карев отказывался рассматривать социологию как исторический материализм, ссылаясь на то, что социология имела буржуазный настрой и не вписывалась в учение марксизма.

Несмотря на дальнейшее отождествления понятия «социологии» с буржуазным учением, стоит сказать, что в это время весьма активно проводились социологические эмпирические исследования. Это объяснялось тем, что эмпирические исследования тогда, по большей части, вызвали ассоциации не с социологией, а со статистикой. К тому же, после первой мировой войны власти нужна была информация о положении дел в различных сферах общества. С методологической точки зрения эмпирические исследования были описательными и охватывали почти все сферы жизни общества.

К началу 50-х годов закончились рассуждения о роли и месте социологии в жизни общества. Социология стала считалась частью философской науки. Подошли к концу также и политические дискурсы, в результате которых учение марксизма утвердилось в научных и образовательных учреждениях. Однако в то же время существовали определенные условия для возрождения российской социологии. [3, с. 127]

После смерти И.В. Сталина в 1953 году ситуация в стране резко изменилась и члены партии не могли действовать также, как они поступали ранее. В этот период можно начать говорить о становлении второго этапа

развития социологии. К концу 1940-х годов немаловажное значение для развития социологии имел жанр «критики буржуазной социологии». В это время в академических и политических журналах активно публиковались статьи, в которых анализировали и критиковали западных социологов. Именно с этой целью в советской Академии наук в 1946 году был создан социологический сектор во главе с М.П. Баскиным. В основе этого жанра сформировалась группа деятелей, неудовлетворенных учением марксизма, ищущих другие основания для изучения и объяснения социальных процессов. Благодаря сформировавшейся плеяде критиков буржуазной социологии и их детальной переработки иностранной литературы произошло интенсивное заимствование западной социологической мысли.

Стоит отметить, что с 1950 года в социологии особую популярность получили «конкретные исследования». Под конкретными исследованиями понималось изучение «реальной жизни людей». Эти исследования не шли дальше изучения промышленных предприятий. Однако в научных публикациях все чаще стала появляться фактическая информация о формировании личности рабочего.

Особую значимость в возрождении социологии в 1950-е годы сыграли заграничные контакты отечественных социологов с другими учеными. Событие, именуемое началом возрождения социологии, является конференция Международного института социологии по проблемам мирного сосуществования, проходившая в Москве в 1956 году. Чуть позднее советских ученых во главе с П.Н. Федосеевым пригласили на Всемирный социологический конгресс в Амстердам. После возвращения с конгресса, руководство задумалось о развитии общественной науки, которая отличалась от научного коммунизма. [6, с. 220]

Эти международные встречи явились поворотными моментами в судьбе советской социологии. Участники делегации, вернувшиеся с конгресса, были сильно заинтересованы в дальнейших контактах и выездах за границу. Таким образом встал вопрос о создании Советской социологической ассоциации.

В этот период в Советский Союз приезжали многие известные и выдающиеся социологи, среди которых: Т. Парсонс, Р. Миллс, Р. Мертон и многие другие. За 4 года институт философии в Москве посетило порядка 217 ученых. Благодаря иностранным социологам зародилась идея отделения социологии от философии. Особенностью развития социологии в то время являлось то, что она изготавливалась по большей мере для запада.

С 1957 года вновь развернулась полемика о соотношении исторического материализма и социологии. В свет выходили статьи, предлагавшие разграничить проблематику социологии и исторического материализма. Только по сравнению с ранними дискуссиями по поводу этого вопроса в этот период данная тема стала обсуждаться открыто. Вопрос о независимости научного статуса социологии долгое время оставался нерешенным. Ученые обществоведы стремились к тому, чтобы включить социологию в систему общественнознания.

Социология на волне хрущевской оттепели хорошо вписывалась в идею строительства коммунистического общества. Задача социологии в этом плане стояла в поисках методов формирования «нового человека» и трансформации социалистических отношений в коммунистические. [1, с.25]

В дальнейшем развитие социологии шло в нескольких направлениях.

Первое направление представляло из себя проведение конкретных социальных исследований, которое до 60-х годов в основном специализировалось на изучение трудовых коллективов на заводе. Позднее, это направление претерпит некоторые изменения, которые будут описаны ниже.

Второе направление формировало математическую социологию. Здесь также выделялись несколько линий развития. Одна из них касалась проблемы социологии измерений, которая включает в себя разработку процедур измерения, используемых в опросах и анализ характеристик социологических данных. Другая линия развития представляла разработку методов анализа данных. В развитии метода анализа данных нуждалась не

только социология, но и многие другие науки, такие как психология, медицина. Третья линия развития математических методов была необходима для моделирования социальных явлений. [4, с. 65]

Третье направление выражалось в критике буржуазной социологии. Критика сводилась к мысли о несоответствии и противоречии западной социологии советской. Однако из-за постоянного изучения иностранной литературы она транслировалась на советскую аудиторию.

И наконец четвертое направление представляло из себя теорию научного коммунизма. Научный коммунизм развивался в партийных органах и вузах как политика воспитания и формирования мировоззрения студентов. [1, с.26]

В 1966 году произошли изменения в области изучения и проведения конкретных социальных исследований. Президиум Академии наук принял решение улучшить их организацию и проведение. Академия наук создала научный совет, касающийся проблем конкретных исследований. Исследовательский отдел Института философии, занимающейся проблемами труда и жизни, был преобразован в специальный отдел социальных исследований. Разработкой и проведением социологическим исследований в стране занимались около 2000 профессионалов. На этот момент было уже накоплено достаточно опыта работы.

Высшей точкой ренессанса социологии в Советском Союзе можно считать момент, когда в 1968 году создается Институт конкретных социальных исследований Академии наук СССР, во главе которого стоял А.М. Румянцев. В институте проводилось множество серьезных и важных исследований по нескольким направлениям: истории социологии, управлении социальными процессами, социальной структуры и социального планирования [2, с. 279]. Положение данного института в стране было неоднозначным. С одной стороны, институт отвечал интересам идеологической партии, а с другой, являлся чем-то чужим и отстраненным. Когда участники института начали твердо отстаивать свою позицию и говорить о том, что социология представляет собой самостоятельную дисциплину, независимую от философии, которая может быть включена в структуру общественнознания и освещать происходящие в обществе проблемы, на институт навалилась большая критика. [1, с. 27]

Началом скандала послужил курс лекций Ю.А. Левады, который он издал и читал в институте. Критики считали, что слушание этого курса приведет к теоретическому переосмыслению марксизма. Почвой для второго скандала послужила книга Г.В. Осиповой «Моделирование социальных процессов». В скором времени, в 1972 году, после многочисленных скандальных вспышек многие сотрудники были уволены, а на место директора встал М.Н. Руткевич, которого многие считали агентом коммунистической партии. М.Н. Руткевич полностью перестроил структуру института. [1, с.27]

Начиная с 1976 года и вплоть до 1988 года институт работал в состоянии упадка. Свободное, прогрессивное развитие социологии, таким образом, было прервано. Однако даже тогда, не имея возможности в полной мере заниматься развитием социологии, по причине ограниченности ее предмета, продолжались проводиться эмпирические исследования. Отличительной особенностью 70-х годов от эпохи "шестидесятников" являлось сознательное отстранение специалистов от политической активности.

Третий этап развития социологической мысли начинается в эпоху перестройки Советского государства, когда была поставлена задача социального и экономического развития в стране и члены коммунистической партии обратили внимание на исследования различных проблем жизнедеятельности человека и общества. Тогда вопрос об институционализации социологии был поднят до общегосударственного уровня. Начинает расти спрос на социологическую информацию со стороны Коммунистической партии. Во время пятилетки «прикладная социология» преобразовывалась в «социологию». Также в это время во многих крупных вузах страны открывались факультеты и кафедры социологии, где осуществляли подготовку профессиональных социологов.

Сильное влияние на процесс преобразования социологии оказал В.А. Ядов, которого назначили директором Института социологии. Его назначение на эту должность было важной мерой либеральных ученых, целью которых являлась реорганизация советской социологии и ее трансформация в частную, самостоятельную науку. Новый директор поменял традиционную систему планирования социологических исследований, предоставляя сотрудникам свободу выбора темы исследования. Таким образом, период перестройки ознаменовал собой полную свободу в выборе проведения социологических исследований и публикациях. А теоретическая и прикладная социология получила новый импульс для своего развития.

Советский период был самым длительным в истории развития российской социологии. Процесс развития социологической мысли в Советском Союзе не был последовательным и системным. Периоды процветания сменялись периодами упадка или стагнации. Во многом на формировании и становлении социологии оказала влияние действующая на тот момент в стране политическая власть. Долгое время рассуждения на тему социологии осуществлялись, в основном, в рамках марксистской теории с целью построения социалистического государства. Во времена возрождения социологии и ее отчуждения от марксистского учения, сильное влияние на нее оказали западные социологи. На процесс институционализации социологии, главным образом, повлиял факт потребности действующей партии Советского Союза в знаниях о функционировании и развитии общества. К моменту распада Советского Государства социология получила статус независимой и самостоятельной науки. Таким образом, роль социологии в жизни общества выросла.

#### **Список используемой литературы:**

1. Батыгин Г.С. Преемственность российской социологической традиции // Социология в России / Под ред. В.А. Ядова. – 2-е изд., перераб. и дополн. – М.: Издательство Института социологии РАН, 1998. – 696 с. – ISBN 5-89697-011-0
2. Козлова Л.А. Социология и власть: документы и материалы. 1953-1968 // Социологический журнал, 1998. № 3/4 – С. 277-281
3. Кон И. С. Эпоху не выбирают // Российская социология шестидесятых годов в воспоминаниях и документах / Отв. ред. и авт. предисл. Г. С. Батыгин; Ред.-сост. С. Ф. Ярмолюк. — СПб.: Русский христианский гуманитарный институт, 1999. — 683 с. – ISBN 5-887516-246-5
4. Маслова О. М., Толстова Ю.Н., Методология и методы // Социология в России / Под. ред. В.А. Ядова. – 2-е изд., перераб. и дополн. – М.: Издательство Института социологии РАН, 1998. – 696 с. – ISBN 5-89697-011-0
5. Новикова С.С. Особенности развития социологической мысли в России // Социологические исследования, 2002. № 10. – С. 122-130
6. Панкратова Н. И. В Институте философии АН СССР. Вопросы философии // Вопросы философии, 1957. №1 – С. 216-224

**Развитие судостройства и судопроизводства в контексте деятельности министров юстиции Российской империи (1861-1917 гг.)**

**Development of the judicial system and judicial proceedings in the context of the activities of the Ministers of Justice of the Russian Empire (1861-1917)**

**Голых А.В.**

*Студент 4 курса*

*Кафедра истории, социально-экономических и общественных дисциплин  
Ишимский педагогический институт им. П. П. Ершова филиал Тюменского государственного университета  
Российская Федерация, г. Ишим  
e-mail: [abdulov222@yandex.ru](mailto:abdulov222@yandex.ru)*

**Golykh A. V.**

*4rd year student*

*Faculty of social and humanitarian sciences  
Ishim Pedagogical Institute named after P. P. Yershov branch of Tyumen State University  
Russian Federation, Ishim  
e-mail: [abdulov222@yandex.ru](mailto:abdulov222@yandex.ru)*

**Научный руководитель:**

**Любимов А. А.**

*доцент, кандидат исторических наук*

*Ишимский педагогический институт им. П. П. Ершова филиал Тюменского государственного университета  
Российская Федерация, г. Ишим*

**Scientific adviser:**

**Lubimov A. A.**

*Associate professor, candidate of historical sciences*

*Ishim Pedagogical Institute named after P. P. Yershov branch of Tyumen State University  
Russian Federation, Ishim*

**Аннотация.**

Статья посвящена анализу основных законодательных мероприятий, осуществленных министрами юстиции Российской империи в период с 1861 по 1917 гг. в области судостройства и судопроизводства отечественного суда. В работе рассматриваются личности министров юстиции и их влияние на ход судебной реформы, причины и следствия совершённых ими действий, а также даётся оценка их деятельности в исторической перспективе. Автором сделаны выводы об отсутствии нисходящей линии в развитии отечественного суда, приводится классификация эволюции юстиции в зависимости от направленности министерских мероприятий. Также в статье поднимаются вопросы политической юстиции, рассматриваются причины появления подобного явления в правовой жизни империи, в том числе и во взаимосвязи с личностями министров юстиции.

**Annotation.**

The article is devoted to the analysis of the main legislative measures taken by the Ministers of Justice of the Russian Empire in the period from 1861 to 1917 in the field of judicial system and judicial proceedings of the domestic court. The paper examines the personalities of the ministers of justice and their influence on the course of judicial reform, the causes and consequences of their actions, and also assesses their activities in a historical perspective. The author draws conclusions about the absence of a downward line in the development of the domestic court, provides a classification of the evolution of justice depending on the direction of ministerial activities. The article also raises issues of political justice, puts forward the reasons for the appearance of such a phenomenon in the legal life of the empire, including in connection with the personalities of the ministers of justice.

**Ключевые слова:** судостройство, судопроизводство, министры юстиции, судебная реформа, политическая юстиция, законодательная деятельность.

**Key words:** judicial system, judicial proceedings, ministers of justice, judicial reform, political justice, legislative activity.

История не может существовать без личностей. Именно личность творит историю, приводит её в движение. Можно долго спорить о том, насколько весома роль человека в истории, однако не остаётся сомнений в том, что личностный фактор в развитии процессов и событий является одним из основополагающих. Законотворцы и юристы занимают во всей плеяде исторических личностей одно из центральных мест, поскольку проводимые ими мероприятия не только определяли правовую жизнь прошлого, но и оказали значительное влияние на современную правовую систему. Виднейшими представителями этой категории государственных деятелей являются министры юстиции – люди, стоявшие во главе огромного аппарата, определявшего систему правосудия.

Цель данной работы заключается в выявлении роли министров юстиции Российской Империи в развитии отечественного судоустройства и судопроизводства, а также в определении их влияния на линию эволюции отечественной юстиции.

С 1861 г. Российская Империя начала новую жизнь. Обществу стало ясно, что с отменой крепостного права будут реформированы многие сферы его жизни. В 1864 г. реформы затронули и судоустройство – в стране кардинально менялась судебная система. Отныне суды больше не подчинялись администрации и были разделены на три типа в зависимости от категории дела: мировые суды (рассматривали мелкие дела на местах), окружные суды (рассматривали уголовные и гражданские дела) и судебные палаты (рассматривали дела, связанные с преступлениями чиновников, а также служили апелляционной инстанцией для окружных судов). Верховным судом признавался Сенат. Реформа определяла фундаментальные принципы судопроизводства, которые актуальны и по сей день: независимость и гласность суда, несменяемость судей, состязательность и открытость сторон. Впервые в истории России вводился институт адвокатуры и присяжных заседателей. Все эти нововведения готовились в течение двух лет специальной комиссией под руководством государственного секретаря. Владимира Петровича Буткова,

Активно принимал участие в разработке реформы министр юстиции Дмитрий Николаевич Замятнин, занимавший свой пост с 1862 по 1867 гг. Это был деятельный и преданный своей работе человек. Как отмечает известный юрист Анатолий Фёдорович Кони, главной заслугой Д. Н. Замятина стало само принятие новой судебной реформы, несмотря на её критику противниками нововведений [13, с. 120]. Д. Н. Замятнин лично внёс ряд замечаний в проект судебной реформы, что вылилось в отдельный фолиант на 500 страниц [6, с. 22]. Все эти замечания затронули уставы гражданского и уголовного судопроизводства, а также всей системы судоустройства. Часть предложений министра юстиции были учтены Государственным Советом. К примеру, было принято во внимание замечание о подсудности дел мировой юстиции. Министр энергично настоял на том, чтобы мировой суд рассматривал иски с величиной ущерба до 500 рублей и налагал взыскания до 300 рублей, в то время как в проекте реформы сумма по обоим основаниям не превышала 100 рублей [5, с. 34]. Этой мерой удалось снизить излишнюю бюрократизацию судебного процесса. С подачи Д. Н. Замятина были внесены правки об устранении из дела прокурора, что было в принципе упущено проектом реформы, а также исключены правила об исправлении ошибок судебных решений [5, с. 38]. Министр считал, что такого рода правила вызывают как недоверие к суду, так и допускают возможность вынесения им заведомо ошибочного решения.

В сфере уголовного судопроизводства Д. Н. Замятнин уделил особое внимание деятельности следователей. В проекте реформы министр увидел возможность совершения ими несправедливых действий по обеспечению производства дела. Так, комиссия давала право следователю по своему усмотрению назначать подозреваемому меру обеспечения, что фактически предоставляло ему возможность уклониться от следствия. Министр предложил связать меру обеспечения дела с тяжестью совершённого преступления, что и было принято во внимание Государственным Советом. Д. Н. Замятнин также предложил разрешить председателю суда и



присяжным задавать вопросы подсудимому для выяснения истины, что было упущено в проекте по причине «ухищрений для склонения к признанию вины» [5, с.48].

Под большим влиянием Д. Н. Замятина были составлены правила присутствия и участия присяжных на судебном заседании. К тому же, был поднят имущественный ценз для кандидатов в присяжные с 100 до 200 рублей, с помощью чего министр попытался ограничить совсем необразованных людей от судебной практики, но в то же время не делать должность присяжного слишком недоступной [5, с. 53]. Именно Д. Н. Замятин предложил в обязательном порядке зачитывать приговор суда на заседании, а также запретить суду покидать зал для совещания. При этом ход заседания предлагалось протоколировать на основе специального стенографического ключа [7, с. 145]. С помощью таких мер реализовывался принцип гласности и справедливости выносимого решения.

Д. Н. Замятин не обошёл стороной и институт прокуратуры. При нём была упорядочена иерархия подчинённости прокуроров по судебно-территориальному признаку: прокуроры окружных судов подчинялись прокурорам судебных палат, а те в свою очередь – генерал-прокурору, т. е. министру юстиции [10, с. 173]. В мировых судах обязанности прокуроров исполняли их товарищи. С этого момента прокуратура стала независимым от иных органов власти надзорным звеном. При каждом суде был свой прокурор, который получал право наравне с судьёй возбуждать уголовное следствие, надзирать за деятельностью следственных органов и на основании их заключения составлять государственное обвинение, поддерживая его в ходе судебного заседания. Более того, к предмету ведения прокуратуры был добавлен надзор за исполнением судебного приговора в учреждениях отбывания наказания. Таким образом, прокуратура превращалась в независимый уголовно-надзорный орган, просуществовав в таком виде вплоть до 1917 года [10, с. 173].

После принятия в 1864 г. новых судебных установлений предполагалось распространить их на всю территорию империи в течение 4 лет, однако этот процесс сильно затянулся. На предполагаемый переходный период в областях, не затронутых реформой, в 1865 г. вводились временные правила, разработанные лично Д. Н. Замятиным. Он с гордостью считал их лучшей работой в своей жизни [15, с. 80]. По данным правилам, в старых судах вводилась гласность и устность судопроизводства, что фактически стало первым введением в действие основных принципов новой реформы, поскольку пореформенные суды были открыты только в 1866 г. Также из мелких судов изымались в ведение судебных палат дела, связанные с преступлениями, по которым назначалось наказание на лишение присвоенных прав и преимуществ. Вместе с тем, сокращались сроки явки и апелляции, изменён порядок доклада дела и принесения жалоб на постановления по судебным делам, усиливался состав служащих в местных инстанциях. Новые правила благотворно повлияли на судебную систему: в 1866 г. инстанциями, работающим по новым правилам, было решено 34 110 дел – почти столько же, сколько и до введения правил в 1865 г., в котором было решено 34 330 дел [15, с. 82]. Всё это позволило правительству сделать вывод о том, что старые судебные учреждения вполне можно сократить, не совершая при этом сильных перегибов.

Д. Н. Замятину не удалось долго побыть министром при новом судеустройстве. Он не нравился противникам реформ, которые хотели вернуться к старой системе или существенно ограничить новую. Этот момент хорошо подметил А. Ф. Кони, который писал, что «в то время, как здоровые клетки ткани начинали свою творческую работу, почти омертвевшие - ныли и горели.» [13, с. 143] Несогласные с новой судебной системой организовали шквал критики министра, доходя вплоть до императора. Масла в огонь подлил отказ Д. Н. Замятина уволить сенатского судью по личному приказу Александра II, за что он попал к нему в немилость [3, с. 142]. Государь снял с должности товарища министра юстиции верного друга и соратника Д. Н. Замятина Николая Ивановича Стояновского, поставив на его место консерватора Константина Ивановича Палена. Министр

понял, что его дни в этой должности сочтены. Не желая идти ни на какие уступки в своих преобразованиях, Д. Н. Замятнин в 1867 г. ушёл в отставку, оставив судебной системе страны богатое наследие. Именно в министерство Д. Н. Замятнина оформился настоящий справедливый суд, основанный на базовых принципах современного нам судопроизводства, изменилась роль прокуроров в судебном процессе, появились важные для честного суда процессуальные элементы. Можно сказать, что Д. Н. Замятнин стал фактическим организатором новой системы, воплотив её на практике.

Император не торопился назначать К. И. Палена новым министром юстиции, дав ему время немного разобраться с делами. Поэтому временно на эту должность был назначен Сергей Николаевич Урусов, который пробыл на ней всего полгода – с апреля по октябрь 1867 г. Он был человеком консервативных взглядов, не обладавшим рвением своего предшественника [8, с. 106]. Тем не менее за столь короткий срок работы ему удалось провести ряд мероприятий в духе начатой реформы. Так, С. Н. Урусовым была открыта новая судебная палата в Харьковской губернии, а также проведена попытка сокращения судебных институтов, работавших по «старым» правилам, однако она была безуспешной, т. к. новые суды просто заваливали делами, поступающими из не реформированной части страны [9, с. 44]. С этой целью министром юстиции была созвана комиссия, которая решила провести ряд ревизий в старых судах до открытия новых. Таким образом, были созданы условия для решения этой проблемы в будущем.

Спустя полгода, царь назначил министром юстиции К. И. Палена, который занимал свой пост с 1867 по 1878 гг. С его именем сторонники судебной реформы связывали грядущий развал судебной системы, полное подчинение её администрации [15, с. 109]. Однако их опасения оказались напрасными. Действительно, с приходом К. И. Палена на должность министра юстиции в пореформенном суде стали наблюдаться тенденции на ограничение самостоятельности судебной системы. Но горячие сторонники новых установлений, словно заботливо защищая своё детище, не давали руководству проводить некоторые законопроекты, направленные на отход от устоев реформы.

Прежде всего К. И. Пален постарался решить вопрос о расширении действия новых судебных установлений на территории страны. Это выразилось в созыве им особой комиссии из опытных судебных деятелей. Комиссия постановила, что за поставленный четырёхлетний срок распространить действие судебной реформы на всю территорию империи не представляется возможным – казна просто не выдержит такой серьёзной финансовой нагрузки. Тем не менее, было принято решение оформить в каждой губернии мировые суды по новым уставам, ввиду их низкого материального устройства. В тех же местах, где действие реформы будет официально принято, устанавливались специальные правила передачи старых дел в разработку: мелкие гражданские и уголовные дела прекращались с правом потерпевших на возобновление их в новых судах, а остальные дела передавались в судопроизводство по новым правилам [16, с. 112]. Комиссия также предложила ввести по особо важным уголовным делам во всех старых судах процедуры обвинения и защиты, построенные по новым принципам. Функциями обвинения и надзора за следствием в таких делах наделялись товарищи губернского прокурора. Судам также давалась возможность выносить оправдательный приговор в случае отсутствия улик на подозреваемое лицо [9, с. 46]. В 1869 г. предложенные решения были утверждены Александром II.

Вместе с этим, в период руководства министерством юстиции К. И. Палена продолжается открытие новых судов на остальных территориях империи. В 1869 г. новое судоустройство затронуло Херсонскую, Таврическую, Нижегородскую, Полтавскую губернии, а в 1870 г. – Казанскую, Симбирскую, Самарскую, Саратовскую, Пензенскую, Смоленскую и Костромскую [16, с. 113]. Более того, в 1871 г. реформированный суд проник на территории 9-ти западных губерний империи, правда, ввиду особой политической ситуации только в

ограниченном виде. Однако уже в 1877 г. на этих территориях судебные уставы были организованы в полном объёме. Таким образом, К. И. Пален провёл серьёзную работу по внедрению реформы на довольно солидную часть страны. Население различных уголков империи смогло познакомиться с новыми судебными порядками и, судя по отчёту министра юстиции, остаться при этом довольным [9, с. 47].

Годы руководства министерством К. И. Палена пришлись на подъём народнического движения в России. Министр понимал, что в таких условиях необходимо сильнее наращивать карательный аппарат, а значит ограничить некоторые части судебных установлений с целью быстрого и точного решения политических дел в пользу государства. В связи с этим, изменяется производство дел по государственным преступлениям. Так, К. И. Пален инициировал переход права дознания по таким делам из рук полиции в руки жандармерии [16, с. 127]. Отныне все дела, которые были связаны с неподчинением властям или покушением на жизнь должностных лиц, были временно переданы в ведение судебных палат с участием сословных представителей, вопрос о присутствии которых вызвал споры в Государственном Совете [16, с. 130]. Однако сама сущность политического режима, существовавшего в имперской России, не могла допустить, чтобы участие сословий в касающихся государства делах была каким-либо образом ограничено. Особо важные преступления рассматривались в порядке особого присутствия Сената или Верховного Уголовного суда. Присяжные заседатели были лишены права присутствия на кассации [19], что говорит о постепенном отходе от первоначальных основ судебной реформы.

Была ограничена несменяемость судебных следователей: министр юстиции предложил заменять их специальными командированными чиновниками, чтобы в случае утраты ими «благонадёжности» их можно было легко отозвать [11, с. 368]. Ужесточилось и устройство адвокатуры. В случае совершения частным поверенным незаконного действия суд мог наложить на него дисциплинарное взыскание, а министр юстиции – отстранить его от деятельности. К. И. Пален попытался провести законопроект, по которому он мог отозвать от дела и присяжного поверенного, но он не получил соответствующей поддержки [11, с. 412]. Власти смогли ограничить их деятельность только запретом учреждать новые советы присяжных поверенных по причине потери ими «нравственного облика и стремлением к наживе» [16, с. 134].

Новые судебные кадры также подвергались тщательной проверке на «благонадёжность». К. И. Пален ввёл в практику метод, по которому выпускники юридических училищ, изъявившие желание поступить в судебное ведомство, были обязаны заручаться специальными удостоверениями от университета, свидетельствовавших, что они не участвовали в антиправительственных выступлениях [11, с. 367]. Более того, новые судьи не сразу вступали в должность – министр назначал их «исправляющими должность судебного следователя», что позволяло нарушать правило несменяемости судей и переводить их в любое место в случае выявления у них недоверия к правительству.

Однако озабоченность министра К. И. Палена ужесточением судебной реформы сыграла с ним злую шутку. В 1878 г. народница Вера Засулич совершила покушение на градоначальника Ф. Ф. Трепова. Её дело рассматривалось с участием присяжных заседателей, которые в конце концов оправдали её. После этого неудачного для власти дела Александр II отправил К. И. Палена в отставку.

Новым министром юстиции царь назначил Дмитрия Николаевича Набокова, занимавшего свою должность с 1878 по 1885 гг. Его отличало ярое чувство справедливости и подчинённости закону как к единственному источнику общественной стабильности. Однако министр попал в двойственную историческую колею: с одной стороны, необходимо было сохранить либеральный дух и продолжить судебную реформу, а с другой – создать жёсткие условия для пресечения покушений на политический режим. Это не могло не волновать общественность. Либеральный и, в некотором смысле слова, сентиментальный характер Д. Н. Набокова давал ей

понять, что его министерство будет недолгим. Однако министру удалось совершить ряд преобразований, маневрируя между своими идеалами и потребностями государственной власти.

Д. Н. Набоков начал свою деятельность с попытки увеличить территориальный масштаб судебной реформы. От своего предшественника ему досталось не совсем богатое в этом плане наследство: казна испытывала серьёзные финансовые трудности для открытия новых судов. В связи с этим, министерство временно прекратило разработку планов по расширению действия судебных установлений, ограничившись лишь введением мировых судов в Уфимской, Оренбургской и Астраханской губерниях, а также на территориях Бессарабии в 1879 г. [20, с 189]. В том же году было принято решение ввести общие суды в Киевской, Подольской и Волынской губерниях с целью окончательного объединения этих территорий с Россией в административно-политическом плане. Д. Н. Набоков также предоставил проект по внедрению установлений в Прибалтийских губерниях, но он не был введен в действие из-за сложных условий местной жизни [16, с.148]. Для введения мировых судов на этих территориях необходимо было коренным образом менять организацию жизни самоуправления крестьянства, углубляя управленческие связи с остальными территориями империи. В 1883 г. судебная реформа добралась до Кавказа и Закавказья.

Министр также озаботился проблемами введения судебных уставов в Сибири и на Дальнем Востоке. После анализа общественно-политической ситуации на этих территориях Д. Н. Набоков пришёл к выводу, что население этих регионов «разноплеменно» и имеет «низкую степень культуры» [16, с. 143], поэтому к реформе в этих областях следует подходить поэтапно и взвешенно. Первым мероприятием на данных регионах стало внедрение в местную их жизнь основных начал судебной реформы: объявлялась гласность судопроизводства, вводился прокурорский надзор и адвокатура, в количестве 40 человек в местность направлялись судебные следователи по особо важным уголовным делам [20, с. 190]. Таким образом, министерство старалось постепенно готовить местное население к добросовестному и качественному исполнению своих обязанностей на некоторых судебных должностях, а также воспитывать в нём уважение к новым порядкам.

При Д. Н. Набокове также была осуществлена разработка дополнений к уложению о наказаниях. Так, удалось изменить наказание для несовершеннолетних – ранее предусмотренная ссылка в Сибирь для этих лиц заменялась тюремным заключением [20, с. 191]. Этой мерой министерство постаралось дать шанс юным преступникам на вступление в нормальную жизнь. Ужесточалось наказание за хищение и растрату государственного имущества. Ранее законодательство наказывало за это преступление сроком от двух до двух с половиной лет, а представители сословий ссылались в Сибирь, где по причине недостаточности мест наказания, занимались ростовщичеством на основе похищенных активов. 16 июня 1884 г. срок тюремного заключения по этой статье увеличивался до 5 лет, а в особо важных случаях осужденные по данной статье ссылались в отдалённые места Сибири [16, с. 168]. Привилегированные лица до ссылки в Сибирь отбывали тюремное наказание, дабы впоследствии потерять возможность растрчивать расхищенное по месту пребывания. В 1881 г. отменялось публичное исполнение смертной казни по причине её «развращающего влияния» на толпу обывателей [16, с. 168].

Однако Д. Н. Набоков не мог не реагировать на антиправительственные акции, совершаемые народническими организациями. Так началась активная военизация карательных органов для борьбы с революционным зерном. В 1878 г. дела по государственным преступлениям, в результате которых было совершено вооружённое нападение на представителей власти с нанесением ущерба их жизни и здоровью, передавались в производство военных и военно-полевых судов [9, с. 50]. После прихода к власти Александра III и опубликования от его имени манифеста «О незыблемости самодержавия» министр понял, что либеральной программе реформ не суждено было сбыться. Он чувствовал на себе огромное давление, исходившее от

представителей консервативной мысли. В связи с этим министр решил в 1881 г. внести законопроект об изменении производства дел по государственным преступлениям. Согласно этому проекту, дознание в ряде случаев приравнивалось к предварительному следствию, ограничивалась гласность судопроизводства по этим делам, часть полномочий по отмене подобных дел перекладывалась на администрацию, прокурор судебной палаты получал право первой инстанции по вопросам предания подозреваемых к суду, а также фактически узаконивались негласные расследование и дознание [12, с. 198]. Однако царь отправил закон на пересмотр, который затянулся вплоть до начала XX века. В 1883 г. Д. Н. Набоков совершил ещё одну попытку консервативной реформы, на этот раз затронув вопрос несменяемости судей. По предложенному им законопроекту, судьи, совершившие серьёзный дисциплинарный проступок, подвергались либо увольнению, либо перемещению в должности [20, с. 192]. Решать вопросы о дисциплинарных наказаниях предлагалось поручить Высшему дисциплинарному суду. Проект встретил огромное сопротивление в рядах консерваторов, желавших полностью передать полномочия по увольнению судей не судебной инстанции, а административной. Тем не менее, доводы Д. Н. Набокова на заседании Государственного совета прозвучали наиболее убедительно, и в 1885 г. закон был принят.

Неприятие ведущих консервативных деятелей к Д. Н. Набокову стало одной из причин его отставки. Общество требовало более жёстких мер в отношении судебного устройства страны. В 1885 г. Александр III за «излишнюю либеральность» отправил Д. Н. Набокова в отставку.

Преемником Д. Н. Набокова стал Николай Авксентьевич Манасеин, пробывший на своём посту до 1894 года. Его кандидатуру лоббировал Константин Петрович Победоносцев, который увидел в нём своего идеологического союзника. Современники по-разному оценивают личность Н. А. Манасеина. К примеру, А. Ф. Кони назвал его «настоящим человеком на настоящем месте» [13, с. 279], служившим верой и правдой судебным уставам. Ему вторили С. Ю. Витте и А. А. Половцов, которые считали Н. А. Манасеина обычным чиновником, добравшимся до власти бойкими и ревностными методами [1, с. 249]. В любом случае, нельзя не согласиться с тем, что при Н. А. Манасеине произошёл серьёзный отход от первоначальных целей реформы, что впоследствии получило название «судебной контрреформы». Министр сознательно шёл на ограничения в судостроительстве и судопроизводстве в целях пресечения деятельности антиправительственных элементов.

Однако деятельность Н. А. Манасеина была весьма двойственной. Министр всё же следовал судебной реформе в плане дальнейшего расширения её действия. Так, он провёл масштабную ревизию в Прибалтийских губерниях на предмет подготовки их к полномасштабной перестройке судебной системы. По результатам этой ревизии министром юстиции был составлен проект о введении судебных уставов на этих территориях. В Прибалтике предлагалось уйти от положений судебных установлений ввиду сложившейся социально-экономической ситуации. В частности, там были отменены суд присяжных, а также выборы мировых судей, которых было предложено назначать непосредственно правительству [2, с. 55]. Министерство создало особый порядок судопроизводства по гражданским делам по причине собственных обычаев и законов прибалтийских народов. Вместе с тем, мелкие дела поручались в производство местным волостным судам, которые были подчинены губернским приходским и уездным судам. Для этих целей правительством был разработан специальный волостной устав [16, с. 178]. В конечном итоге, проект Н. А. Манасеина был высочайше утверждён 9 июля 1889 г.

Продолжалось судостроительство по реформенному образцу и на других российских территориях. В 1894 г. в полном объёме судебные уставы вводились в Оренбургской, Астраханской, Олонекской и Уфимской губерниях. Правда, министр предложил пока повременить там с организацией суда присяжных, а также изъять из судопроизводства некоторые процессуальные элементы. Делалось это по причине малограмотности местного

населения и нераспространённости русского языка [16, с. 179]. Несомненно, правительству было выгодно это предложение – неучастие населения в судебном процессе давало властям возможность решать особо важные дела в свою пользу. «Особый» суд был организован в Туркестане, в Степных областях и в Архангельской губернии. Там вводились только мировые установления, по которым мировой судья сочетал в себе одновременно и судебские, и следовательские функции, а также мог решать более серьёзные уголовные дела.

Ограничивалась и деятельность присяжных заседателей. Они отстранялись от рассмотрения дел, связанных с преступлениями, совершёнными против власти, порядка управления и должностных лиц. Министр связывал это с тем, что подавляющее большинство присяжных были представителями крестьянства и мещанства, поэтому они могли легко решать только «простые» дела, т. е. бытовые споры, мелкие иски и преступления [9, с. 53]. Изъятые из ведения присяжных дела передавались в судебные палаты. Их производство велось с обязательным участием сословных представителей. Всё это наглядно демонстрирует, как правительство пыталось наладить систему карательной юстиции и свести количество оправдательных приговоров несогласным с политическим устройством страны к минимуму. Менялись и условия допуска к кандидатуре присяжного заседателя. Н. А. Манасеин предложил дополнить их требованием умением читать по-русски, а также повысить финансовый ценз для лиц, живущих на одно жалование, при этом понизив его для тех лиц, которые обладали недвижимой собственностью. Министр объяснил это тем, что «лица, материально скудно обеспеченные, представляют собой в составе присяжных заседателей малонадёжный и несерьёзно относящийся к своим обязанностям элемент.» [16, с. 182] Таким образом, министерство возлагало большие надежды в отправлении правосудия именно на крупных собственников, поддерживавших сложившийся в стране социально-экономический строй.

Н. А. Манасеин также ограничил гласность судопроизводства по уголовным делам. В 1887 г. был принят разработанный им законопроект, по которому расширялись категории дел, производство и расследование которых осуществлялось только негласно, т. е. при закрытых дверях. К таким делам относились преступления, порочащие честь и достоинство государственной власти, нарушающие нормы морали и нравственности, оскорбляющие чувства православных, приводящие к «возбуждению умов», а также оказывающие «вредное влияние» на естественный ход правосудия [16, с. 190]. Право объявлять заседание закрытым давалось лично министру юстиции по согласованию с соединённым присутствием Сената. Исполнение этого права также согласовывалось с императором. Отдельно на заседания по этим делам не допускались несовершеннолетние, студенты, а также женщины (в зависимости от характера преступления). Фактически, подобная мера давала правительству право при любом удобном для себя случае делать заседание закрытым с целью недопущения распространения информации о производстве и ходе следствия дел по государственным преступлениям. Таким образом, власти старались замедлить «брожение» общественной мысли.

Менялись и порядки исполнения судебного решения в ходе гражданского судопроизводства. В 1893 г. министерством юстиции вводились специальные правила, согласно которым решение по гражданскому делу не могло быть исполнено до истечения срока на подачу кассации. Таким образом, ответчику давалась возможность обратить исход дела в свою пользу, что было упущено ранее в российском законодательстве [16, с. 196]. Исполнение решения по гражданскому делу также не допускалось до разрешения кассации по делам, связанных с законностью рождения, межевым разбирательством и вовлечением в производство государственной казны. Ответчик также наделялся правом просить у суда приостанавливать исполнение решения, если оно могло существенно повредить его имуществу, что впоследствии затруднит возможность его восстановления.

Окончательно начинания грядущей судебной контрреформы оформились 12 июля 1889 года с обнародованием указа императора «О преобразовании местных крестьянских учреждений и судебной части в

империи». Входившее в него «Положение о Земских Участковых начальниках» фактически уничтожало в стране действие мировых судебных установлений, вводя в уездах административный порядок рассмотрения дел. Мировые судьи были упразднены, их функциями наделялись земские участковые начальники, сосредоточившие в своих руках судебную-административную власть. Интересно, что это положение, разработанное министром внутренних дел Д. А. Толстым, не сыскало поддержки у Н. А. Манасеина. Он предлагал наделить земских начальников исключительно административными функциями, считая, что передача в их руки судебных полномочий нанесёт огромный вред правосудию страны [8, с. 127]. Однако воля Александра III оказалась непоколебимой. Император поддержал министра внутренних дел. Н. А. Манасеин тяжело переживал эту реформу, испытывая большие проблемы со здоровьем. Он долго добивался отставки от императора, получив её лишь в 1894 г.

При выборе нового министра юстиции царь остановился на Николае Валериановиче Муравьёве. Он стоял во главе ведомства 11 лет – с 1894 по 1905 гг. В своей речи на вступление в должность он заявил, что «судебное ведомство есть один из органов правительства», и его деятельность «должна быть строго согласована с намерениями и видами правительства» [14, с. 10]. Эти слова наиболее чётко отразили курс нового руководства юстиции, который выразился в продолжении линии на огосударствление и администрирование судоустройства. Н. В. Муравьёв поставил цель закончить начатую своими предшественниками судебную контрреформу. По его оценке, деятельность суда должна направляться правительственными органами и быть проводником самодержавной воли монарха. Для построения такого суда недостаточно было просто дополнить существовавшие установления новыми правилами. Министерство решило пойти на полный их пересмотр и коренным образом изменить судебную систему, сложившуюся с 1864 г. Александр III с одобрением поприветствовал предложение министра юстиции. 7 апреля 1894 г. царь учредил специальную комиссию по пересмотру действующих судебных уставов под председательством Н. В. Муравьёва. Министр постоянно подчёркивал, что принципиального отхода от сущности реформы 1864 г. не произойдёт, но и отказываться от желания укрепления «правительственного» направления в юстиции министерство не собирается [14, с. 11]. Подобная дихотомия давала общественности понять, что конечный результат деятельности комиссии навряд ли будет воплощён на практике.

Так или иначе, комиссия по пересмотру судебных уставов начала свою работу. Её деятельность фактически продолжалась вплоть до 1899 г. Сущность целей этой комиссии состояла в упрощении порядков судопроизводства и их унификации, в поднятии авторитета кадровых судей, а также в поисках путей ограничений «свободовластия» в действовавших уставах. По результатам работы комиссии к 1901 г. был разработан соответствующий законопроект. В этом документе был предложен ряд изменений для гражданского и уголовного судопроизводства. Так, комиссия предлагала назначать всех судей в административном порядке, децентрализовать кассацию, переведя её из Сената в судебные палаты, ввести компенсацию за бездоказательное обвинение, организовать состязательность в предварительном следствии, значительно упростить порядок производства гражданских дел [14, с. 17].

Намечались меры и по полному переустройству судов. Согласно проекту, вводилась должность участковых судей на местах, которых назначал лично министр юстиции. В их обязанности, помимо рассмотрения мелких исков и преступлений, входило предварительное следствие и нотариальное обеспечение судебного процесса. При этом компетенция земских начальников в части судебной власти не отменялась. Апелляционной инстанцией для участковых судей служили уездные съезды окружных судов, которые состояли из почётных и участковых судей, также назначаемых министром юстиции. Пространно предлагалось нарушить принцип несменяемости судей: нерадивый судья мог быть уволен за проступки, которые свидетельствуют «о

пренебрежении им своими должностными обязанностями», а также «о противных нравственности действиях», совершённых и вне службы [14, с. 18]. Комиссия также призывала покончить с частной адвокатурой и полностью подчинить деятельность поверенных государственным органам.

Однако разные части законопроекта постоянно пересматривались, а обсуждения в Государственном Совете затянулись вплоть до 1905 г., когда страну охватили серьёзные исторические потрясения. К этому времени правительство «остыло» к переустройству суда, поэтому проект был снят с повестки дня. Таким образом, систематизация судебной контрреформы не была осуществлена.

Работа муравьёвской комиссии не была полностью безрезультатной. По её предложениям был произведён ряд законодательных новелл в области уголовного и гражданского судопроизводства. Все они были призваны «удешевить» производство дел путём сосредоточения части полномочий в одних руках или введения некоторых ограничений. Так, законом от 18 марта 1896 г. вводилась процессуальная мера, по которой свидетели по уголовному делу, ранее не внесённые в соответствующий список, не могли быть допущены к участию в уголовном процессе, если их показания «не имеют значения для дела» [16, с. 259]. Закон от 23 декабря 1896 г. давал право окружным судам передавать полномочия по допросам, дознанию и проведению следственных действий участковым мировым судьям на месте совершения правонарушения. Менялось и правило действия исков иностранных лиц: в случае, если в государстве иностранного лица русские подданные были освобождены от уплаты судебных издержек, то от таких же затрат освобождалось и иностранное лицо, подавшее иск [16, с. 259]. С такими же целями был изменён порядок приведения присяжных заседателей к присяге. Если ранее они были обязаны присягать на каждом заседании по делу, то с 1894 г. процедура присяги проводилась только один раз в течение всего производства.

В 1897 г. министерством юстиции под руководством Н. В. Муравьёва был проведён закон об изменении судопроизводства и наказаний по преступлениям, совершёнными несовершеннолетними. По закону, дети моложе 10 лет не привлекались к уголовной ответственности. Более старшая возрастная категория сопровождалась на судебном заседании родителями или опекунами. Дела с участием несовершеннолетних могли рассматриваться как открыто, так и негласно, а судья мог вывести подсудимого из заседания во время прений и иных процессуальных действий [16, с. 261]. Закон изменял наказание несовершеннолетних, придавая им воспитательно-исправительный характер. По решению суда несовершеннолетнего преступника могли определить в монастырь, детскую исправительную колонию или отдать на попечение к порядочным людям.

Н. В. Муравьёв также серьёзно озаботился принципиальным изменением уголовных наказаний. В частности, он задумался об ограничении использования ссылки как одного из приоритетных для того времени вида наказания. В одной из своих речей министр сказал: «Ссылка есть зараза, бедствие и нравственно-гражданский позор Сибири, давно ожидающей и, казалось бы, заслуживающей своего освобождения.» [17, с. 33] Он планировал и вовсе полностью отменить ссылку, но понимал невозможность этого шага. В 1900 г. министерством юстиции был проведён закон, согласно которому различные виды ссылок в Сибирь и Закавказье ограничивались в исполнении. Они применялись только к лицам, совершившим особо серьёзные преступления на политической или религиозной почве. Более того, Н. В. Муравьёв в 1902 г. санкционировал законопроект, отменявший ряд тяжёлых наказаний для ссыльных каторжников, особенно женского пола. Все эти мероприятия свидетельствуют о постепенном совершенствовании пенитенциарной системы Российской империи, развитии в ней собственно исправительного, а не карательного звена.

Период с 1905 по 1907 г. в истории российской юстиции характеризуется «охлаждением» к переустройству судебных порядков. В это время деятельность царского правительства была подчинена одной цели – сдержать натиск революционных выступлений и сохранить существующий режим, пусть и с некоторой



либерализацией общественно-политической жизни. В связи с этим, на министерство юстиции возлагалась важная задача по установлению правосудия по государственным преступлениям с приоритетом неминуемой кары их зачинщиков. Н. В. Муравьев принял решение уйти в отставку, посчитав, что его деятельность в сложившейся ситуации не принесёт пользы государству. В этих сложных условиях руководство министерством юстиции принял на себя товарищ Н. В. Муравьева Сергей Сергеевич Манухин. Он возглавлял его менее года – с 21 января по 16 декабря 1905 г. Министр требовал от подчинённых полного исполнения сложившегося порядка судопроизводства. Подобная педантичность встретила в правительстве сопротивление, выразившееся в открытом конфликте министерства юстиции с министерством внутренних дел. Товарищ министра внутренних дел Дмитрий Фёдорович Трепов обвинил С. С. Манухина в политическом саботаже и бездействии, которое лишь подогревало революционные волнения [9, с. 61]. Понимая, что его деятельность не соответствует сложившимся историческим условиям, С. С. Манухин добровольно покинул кабинет министров.

Его должность в кабинете под председательством Сергея Юльевича Витте занял Михаил Григорьевич Акимов. Он пробыл на ней до ухода премьер-министра в отставку, т. е. до апреля 1906 г. В отличие от своего предшественника М. Г. Акимов был сторонником решительных мер и активно боролся с проявлениями революции, умело сочетая потребности времени и следование закону. Он упростил судопроизводство по ряду актуальных преступлений, разработав соответствующие законопроекты. Так, были приняты законы об упрощении производства по погромам и подобного рода преступлений, а также о наказании за хранение и изготовление взрывчатых веществ [21, с. 7]. При обсуждении основных законов, необходимых для реализации принципов манифеста от 17 октября 1905 г., министр настаивал на пересмотре положения о несменяемости судей и следователей, предложив их полную сменяемость, однако его мнение не было поддержано.

Продолжателем дела М. Г. Акимова стал Иван Григорьевич Щегловитов. Он был последним царским министром юстиции, пробывшим на должности довольно солидный срок – 9 лет, т. е. с 1906 по 1915 гг. Как личность И. Г. Щегловитов обладал недюжинным красноречием, складным умом и большими познаниями в области юриспруденции. Он активно увлекался криминалистикой, изучая передовые методы расследования преступлений, и уголовным правом. В мировоззрении И. Г. Щегловитова боролись две противоположные друг другу тенденции: с одной стороны, он был сторонником новшеств и либерализации ряда процессуальных институтов, а с другой – ярким монархистом, поддерживавшим сложившийся общественно-политический строй. Всё это непосредственно влияло на проводимую им политику в должности министра юстиции.

В 1906 г. И. Г. Щегловитов участвовал в принятии положения о военно-полевых судах. Министр юстиции робко восстал против самого существования этих институтов, посчитав, что они в принципе нарушат порядок отправления правосудия. Так или иначе, Николай II не согласился с его точкой зрения, и военно-полевые суды были учреждены 19 августа 1906 г. Они стали чрезвычайной мерой, ответом на революционный подъём несогласных.

В области судостройства И. Г. Щегловитовым была предпринята попытка возродить мировую юстицию и расширить действие суда присяжных. В 1909 г. принимается законопроект министра о введении суда присяжных в Западной Сибири и Степных областях. Перед его разработкой была проведена специальная комиссия, которая постановила возможность осуществления правосудия местными жителями этих областей. В пояснительной записке к проекту министр юстиции написал, что суд присяжных «явится могучим орудием ко внесению света правовых понятий в обитающую на окраинах массу населения и будет служить могучим проводником здравых культурных воззрений.» [4, с. 111] Уже в 1912 г. был принят разработанный И. Г. Щегловитовым законопроект «О преобразовании местного суда». Закон фактически искоренил произвол земских начальников, вернув правосудие в руки мировых судей. Мировым судьям вернули выборное начало, однако

некоторые из них назначались министром юстиции. Более того, судьям и чинам судебного ведомства были повышены денежные оклады с целью обеспечения гарантов их независимости. К тому же, по данному закону, пореформенный пережиток в лице волостных судов полноценно включался в судебную систему страны. Для них устанавливались апелляционная инстанция в виде верхнего сельского суда и кассационная – в лице съезда мировых судей. Данный закон стал одним из последних мероприятий министерства юстиции, возвращавшим суд к идеалам судебной реформы 1864 г. Однако он долго вводился в действие и распространялся по стране недостаточно быстро ввиду военных и политических потрясений [4, с. 110].

В части судебного производства И. Г. Щегловитов инициировал проведение закона об условно-досрочном освобождении. Он был принят 22 июня 1909 г. Этот нормативно-правовой акт имел воспитательно-гуманистический характер и был нацелен на стимулирование осужденного к добропорядочному поведению. Так, виновный мог быть досрочно освобождён, если он обладал хорошим поведением в местах лишения свободы, имел положительную характеристику от должностных лиц и в отношении него был принят специальный нормативный акт Особого Совещания. Однако данный закон был недоработан и имел расплывчатые формулировки. Правоохранители часто ссылались на неопределённое в законе понятие «порочное поведение», помещая условно-осужденных обратно в тюрьмы [4, с. 111]. Вместе с этим законом было предложено смежное с ним положение об условном осуждении, однако оно не было принято Государственной Думой. Тем не менее введение условно-досрочного освобождения свидетельствует о продолжении воспитательной тенденции в пенитенциарной системе в юстиции.

С именем И. Г. Щегловитова современники связывали «разрушение» принципов отечественного судостроительства. В его министерство наблюдалась повальная политизация суда. Руководствуясь потребностями времени, И. Г. Щегловитов проводил в своём ведомстве чистки, увольняя «неблагонадёжных» чинов и нарушая принцип судейской несменяемости. На их место ставились люди «более твёрдые, более монархически настроенные, которые являлись бы хранителями того строя, который тогда существовал.» [18, с. 342] Фактически, судьи превратились в придаток администрации и исполняли решения в отношении государственных преступников по указке «сверху». Более того, в политических целях министерством юстиции осуществлялось ущемление лиц иудейского вероисповедания: дела о еврейских погромах внезапно прекращались, а осужденные представители «чёрной сотни» отпускались на волю. Евреям также было запрещено занимать судейские и нотариальные должности. Пиком подобного антисемитизма стало дело еврея М. Бейлиса, которого обвинили в ритуальном убийстве славянского мальчика.

Всё это не могло не волновать общественность. Массы требовали отставки министра юстиции, связывая с его деятельностью самые «вопиющие» нарушения за всю историю отечественной прокуратуры. В 1915 г. И. Г. Щегловитов подал прошение Николаю II об увольнении с должности, позже заняв место председателя Государственного Совета.

После отставки И. Г. Щегловитова министерство юстиции вступило в период кадровой «чехарды», затмившей к тому времени практически все министерства страны. С 1915 по 1917 гг. должность министра юстиции последовательно занимали Александр Алексеевич Хвостов (6 июля 1915 г. – 7 июля 1916 г.), Александр Александрович Макаров (7 июля 1916 г. – 20 декабря 1916 г.) и Николай Александрович Добровольский (20 декабря 1916 г. – 28 февраля 1917 г.). Их деятельность идеологически продолжала начинания сложившейся в правовой жизни страны так называемой «щегловитовской юстиции», сущность которой выразилась в доминировании принципа целесообразности над принципом законности [12, с. 592]. Царский режим находился в состоянии агонии, а вместе с ним уничтожалось и правосудие. Попытки министров бороться с сложившейся системой приводили либо к отставке, либо к послушному смирению, лишь усугублявшему положение дел.

Данную тенденцию ёмко охарактеризовал министр юстиции А. А. Макаров, выступая перед депутатами, требовавшими от него объяснений расстрела рабочих на Ленских приисках, фразой: «Так было, и так будет впредь.» [12, с. 592] Разумеется, что при подобном подходе к совершению правосудия, ни о каких-либо справедливых и даже гуманных решениях не могло быть и речи. Царская юстиция стала одним из спусковых крючков к Февральской революции 1917 г. – неслучайно Временное правительство арестовало одним из первых именно бывшего министра юстиции И. Г. Щегловитова. В этом жесте выразилась своеобразная месть, попытка наказать давнего врага, который «сидел костью в горле» российского общества. Уже при большевиках за ним последовали и другие министры, разделившие такую же участь. Именно так и закончилась названная Л. Д. Троцким «эпоха растления российской юстиции».

Таким образом, деятельность министров юстиции Российской империи носила разнообразный и разноплановый характер, а также имела актуальную для государственного аппарата направленность. Она сочетала в себе как субъективный, так и объективный аспекты, которые часто вступали друг с другом в противоборство. Именно от министров юстиции фактически зависело развитие отечественного судоустройства и судопроизводства. Они стали своеобразными проводниками государственно-правового курса, реализуя конкретные меры, соответствующие духу и потребностям времени. По этому основанию их деятельность можно классифицировать по следующим эпохам:

1) Собственно либеральный период (1861-1867 гг.): характеризуется попыткой приведения судебного устройства в обоснованный либеральными идеями и реформами вид. Министры данного периода не желали идти ни на какие-либо уступки в своём детище и способствовали созданию переходного периода для незатронутых судебной реформой территорий. В области судопроизводства здесь доминирует желание реализации основных принципов судебной реформы 1864 г., а именно гласности, справедливости судебного процесса, независимости и несменяемости судей, а также упрочения их положения;

2) Период «скрытого» консерватизма (1867-1885 гг.): характеризуется первыми, не слишком серьёзными, попытками отхода от идеалов судебной реформы 1864 г. В этот период продолжается расширение масштаба действия судебной реформы, предпринимаются действия по приобщению населения отдалённых уголков империи к новым судебным порядкам, наблюдается тенденция по сокращению финансовых затрат для судопроизводства, а также сильно упрочивается материальное положение судей. Но в то же время министрами принимаются меры по ограничению прав присяжных, кадровой несменяемости судей и следователей, делаются первые попытки «чистки» юстиции от «неблагонадёжных» режиму лиц, ужесточается производство дел по государственным преступлениям. Тем не менее, в глазах правительства министры юстиции этого периода были «излишне либеральными», поэтому попадали в опалу;

3) Период открытой контрреформы юстиции (1885-1905 гг.): характеризуется попытками приведения юстиции в зависимость от административных органов. В отличие от предыдущего периода, здесь происходит серьёзный отход от первоначальных идеалов судебной реформы 1864 г. Министры-консерваторы ограничивают гласность судопроизводства, ужесточают требования к кандидатуре присяжного заседателя, ликвидируют ряд судебных институтов при расширении судебных установлений в пространстве. Главной особенностью этого периода является фактическое уничтожение мирового суда. В то же время, здесь наблюдается тенденция на исключение из судопроизводства обременительных элементов, развитие гуманистического и воспитательного потенциала пенитенциарной системы;

4) Период политической юстиции (1905-1917 гг.): характеризуется использованием средств юстиции для осуществления политической реакции в отношении недружественных царскому режиму элементов. В данном отрезке времени министры юстиции направляют свои силы на борьбу с противниками режима, что привело к

уничтожению части оставшихся либеральных судебных институтов и принципов судопроизводства. Однако, данный период характеризуется и попытками вернуть судоустройство в прежнее русло, хоть и в урезанном виде, а также продолжить развитие воспитательного потенциала пенитенциарной системы.

Исходя из этого, нельзя сказать, что имперское судоустройство и судопроизводство развивались по нисходящей линии. Несмотря на очевидное ухудшение положения юстиции в каждом из этих периодов находились новеллы и реформы, которые были необходимыми и нужными не только для конкретного исторического периода, но и права в целом. Часть из них дошла и до наших дней, в чём и состоит большая заслуга министров юстиции Российской империи. Всё это позволяет говорить о том, что часть их деятельности принесла современной российской правовой системе соответствующую ей строгость, справедливость и гуманность.

#### Список используемой литературы:

1. Витте С. Ю. Воспоминания в 3 т. Т. 3 Детство. Царствование Александра II и Александра III. – Ленинград.: Государственное издательство. – 1924. – 518 с.
2. Гасман А. Г. Николай Авксентьевич Манасеин (Некролог) / А. Г. Гасман // Журнал министерства юстиции. – 1895. – №10. – С. 48-58.
3. Глухова В. Е. Замятнин Дмитрий Николаевич - роль личности в контексте государственных преобразований / В. Е. Глухова, Н. С. Чимаров // Legal science: History and the Presence. – 2021. – № 12. – С. 139-146.
4. Голых А. В. Государственная деятельность И. Г. Щегловитова на посту министра юстиции - 1906-1915 гг. / А. В. Голых // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2022. – № 5(69). – С. 106-115.
5. Джанишев Г. А. Страница из истории судебной реформы. Д. Н. Замятнин / Г. А. Джанишев. – Москва: типо-лит. И. Н. Кушнерова и Ко, 1883. – 155 с.
6. Дорская А. А. Основные направления деятельности министерства юстиции Российской империи в процессе подготовки и реализации Судебной реформы 1864 года / А. А. Дорская // Вестник МГПУ. – 2020. – №4. – С. 16-31.
7. Дорская А. А. Роль министерства юстиции в подготовке и проведении первого этапа Судебной реформы 1864 г // Вестник РГГУ. – 2016. – №4 – (6). – С. 138-149.
8. Звягинцев А. Г. История Российской прокуратуры 1722-2012 / А. Г. Звягинцев – М.: ОЛМА Медиа Групп, 2012. – 414 с.
9. Звягинцев А. Г. Жизнь и деяния видных российских юристов. Взлёты и падения / А. Г. Звягинцев. – М.: ОЛМА Медиа Групп, 2008. – 384 с.
10. Иванова Н. М. Выдающийся вклад министра юстиции Дмитрия Замятнина в проведение судебной реформы. Реформы прокуратуры на посту генерал-прокурора / Н. М. Иванова, С. Л. Онучина // Юридическая наука: история и современность. – 2020. – № 2. – С. 170-174.
11. История суда и правосудия в России в 9 т. Т. 4. Судоустройство и судопроизводство в России периода судебных реформ (1864-1881 гг.): монография / К. П. Краковский; отв. ред. В. М. Сырых. – М.: Норма, 2019. – 672 с.
12. История суда и правосудия в России в 9 т. Т. 5. Судоустройство и судопроизводство в России в период контрреформ и в эпоху буржуазных революций (1881 – октябрь 1917 г.): монография / К. П. Краковский, З. В. Соломко; отв. редактор В. М. Сырых. – М.: Норма, 2020. – 696 с.
13. Кони А. Ф. Отцы и дети судебной реформы / А. Ф. Кони. – Москва: т-во И. Д. Сытина, 1914. – 295 с.
14. Краковский К. П. Незавершённая судебная контрреформа: муравьёвская комиссия (1894-1899 гг.) / К. П. Краковский // Северо-Кавказский юридический вестник. – 2018. – №4. – С. 9-28.
15. Куломзин А. Н. Дмитрий Николаевич Замятнин / А. Н. Куломзин. – Петроград: сенат. тип., 1914. – 101 с.
16. Министерство юстиции за сто лет (1802-1902 гг.): исторический очерк. – Санкт-Петербург: сенат. тип., 1902. – 340 с.
17. Муравьёв Н. В. Последние речи (1900-1902 гг.) / Н. В. Муравьёв. – Санкт-Петербург: сенат. тип., 1903. – 156 с.
18. Падение царского режима: стенографические отчеты допросов и показаний, данных в 1917 г. в Чрезвычайной следственной комиссии Временного правительства в 7 т. Т. 2. / ред. П. Е. Щеголева. - 2-е изд, испр. – М.; Л.: Гос. изд-во, 1925. – 440 с.
19. Полное собрание законов Российской империи (собрание второе – 1830-1884 гг.). – Санкт-Петербург: тип. II-го отд-ния собственной Е. И. В. канцелярии.
20. Шевырин В. М. Министр юстиции Дмитрий Николаевич Набоков (1827-1904 гг.) / В. М. Шевырин // Россия и современный мир. – 2001. – № 3(32). – С. 184-196.

21. Щегловитов И. Г. Памяти Михаила Григорьевича Акимова / И. Г. Щегловитов // Журнал министерства юстиции. – 1914. – №7. – С. 1-12.

## Реактуализация марксизма

### Reactualization of Marxism

**Смирнова Виктория Евгеньевна**

*студент 3-ого курса направления «Социология»  
ФГБОУ ВО «Владимирский Государственный Университет  
имени Александра Григорьевичи и Николая Григорьевича Столетовых»,  
Россия, г. Владимир  
e-mail: viktoria32711@gmail.com*

**Smirnova Viktoria Evgenievna**

*3<sup>th</sup> year student of the direction «Sociology»  
Vladimir State University  
named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs,  
Russia, Vladimir  
e-mail: viktoria32711@gmail.com*

**Научный руководитель**

**Еремеев Александр Евгеньевич**

*Кандидат социологических наук, доцент кафедры социологии  
ФГБОУ ВО «Владимирский Государственный Университет  
имени Александра Григорьевичи и Николая Григорьевича Столетовых»,  
Россия, г. Владимир  
e-mail: eremeev\_ae@mail.ru*

**Scientific supervisor**

**Eremeev Aleksandr Evgenevich**

*Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor of the Department of Sociology  
Vladimir State University  
named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs,  
Russia, Vladimir  
e-mail: eremeev\_ae@mail.ru*

#### **Аннотация.**

В данной статье описывается процесс реактуализации марксистской мысли в современной России, а также рассматриваются основные группы критиков и сторонников идей Маркса. В рядах критиков выделяются такие направления как праволиберальные критики, социал-либеральное и социал-демократическое течения, в то время как сторонниками идей Маркса являются левые интеллектуалы, ортодоксальные последователи марксизма и постсоветская школа критического марксизма. В работе подробно описана специфика каждой из названных групп.

#### **Annotation.**

This article describes the process of reactualization of Marxist thought in modern Russia, and also examines the main groups of critics and supporters of Marx's ideas. In the ranks of critics, such trends as right-liberal critics, social-liberal and social-democratic currents stand out, while supporters of Marx's ideas are left-wing intellectuals, orthodox supporters of Marxism and the post-Soviet school of critical Marxism. The article describes in detail the specifics of each of these groups.

**Ключевые слова:** марксизм, левые интеллектуалы, постсоветская школа критического марксизма, коммунистическая общественно-экономическая формация.

**Key words:** Marxism, left intellectuals, post-Soviet school of critical Marxism, communist socio-economic formation.

В советское время уделялось большое внимание развитию марксистской мысли, существовало множество исследовательских центров, и многие занимались изучением идей Маркса, но после распада Советского Союза ситуация сильно меняется. Так, доктор философских наук А.Ф. Поломошнов говорит, что на сегодняшний день чуть ли не каждый занимается критикой марксизма и советского социализма, на котором висит

ярлык неэффективной социальной системы, обреченной на провал с первого дня своего существования [4, с. 75]. Выделяется несколько групп активных критиков марксизма, которые не согласны с ключевыми идеями Маркса.

Например, одной из первых таких групп является группа праволиберальных критиков Маркса. Ее зарождение началось в 80-е годы, еще до распада Советского Союза. Одной из отличительных черт данного течения является высказывание о том, что идеи Маркса – это отнюдь не наука. По мнению представителей праволиберальных критиков Маркса, марксизм представляет из себя вреднейшую идеологию. Она уничтожает демократии, свободы человека, а в завершение получает тотальный контроль над индивидом и обществом в целом [1, с. 17].

Следующая группа – это течение близкое к социал-либерализму. Советский и российский экономист, доктор экономических наук, А.В. Бузгалин именует его «окультуренной версией праволиберальных критиков Маркса», поскольку они признают, что идеи Маркса могут существовать как этап в истории науки. Основными представителями данного направления являются экономисты, которые крайне негативно относятся к фундаментальным политико-экономическим идеям Маркса. Они подвергают сомнению практически все политико-идеологические заключения его теории. Тем не менее, представители данного течения считают, что использование некоторых тезисов из области социальной философии является вполне позволительным [1, с. 18].

Представители «реформистского» или же «социал-демократического» течения отмечают, что часть положений Маркса является весьма справедливой, если переносить ее на реалии XXI века. К таким положениям относятся, во-первых, идеи движения к большей социальной справедливости, а, во-вторых, идея укрепления гуманистических начал в обществе. Несмотря на солидарность с некоторыми положениями теории Маркса, существуют и рассуждения, которые ими не называются или же и вовсе отвергаются. Несогласие вызывают следующие идеи:

1. Предыстория человеческого общества завершается буржуазной общественной формацией;
2. Рассуждения Маркса, касающиеся скачка из «царства необходимости» в «царство свободы».

Значительную часть течения социал-демократов составляют политологи и социальные философы. В теории основной своей целью они видят сближение основных достижений марксизма и либерализма, на практике – сближение элементов капиталистической системы и социализма [2].

Однако, интерес к Марксу в современной России и в мире не утрачен окончательно. Отчасти это связано с мировым экономическим кризисом 2008-2009 годов, который считается самым тяжелым экономическим спадом со времен Великой Депрессии. Многие мыслители вновь задумываются о эффективности, целесообразности и неизбежности коммунистической общественно-экономической формации. В связи с этим происходит творческое развитие и осмысление идей Маркса в современной России. На сегодняшний день представляется возможным выделение нескольких групп интеллектуалов. Все они продолжают и развивают идеи Маркса по-своему.

Одной из самых больших и разнообразных групп является течение левых интеллектуалов. Представители данного течения напрямую не отождествляют себя с Марксом, однако большая их часть поддерживает его подход материалистического понимания исторического процесса. Своей основной целью они видят поиск пути движения к миру будущего. Этот мир качественно отличается от той социальной системы, что существует на сегодняшний день [1, с. 20]. Данное течение можно подразделить на несколько подгрупп:

1. Молодые интеллектуалы в области философии, во взглядах которых, по мнению А. В. Бузгалина, читается тяготение к постмодернистской методологии в целом и постмодернистской трактовке идей Маркса.
2. Выходцы из советского критического марксизма. Это старшее поколение интеллектуалов, которые предпочитают не отождествлять свои работы с именем Маркса. Наглядный пример представителя данной

подгруппы – это В.М. Межуев. Его точкой отчета является различие между Марксом как критиком политической экономии и ортодоксальными интерпретаторами этого мыслителя, которые подчеркивали "три источника и три компонента марксизма" (философия, политическая экономия и научный социализм). Не малую значимость для теоретических разработок автора является предположение, что общество будущего соответствует двум критериям. Во-первых, оно является неэкономическим, а, во-вторых, находится в пространстве культуры [3].

3. Среди интеллектуалов также выделяется подгруппа левых историков. А.В. Бакулин видит сходства между их идеями и идеями русских мыслителей и революционеров Бакунина и Кропоткина. Одним из ярких представителей является В. В. Дамье, который является автором цикла произведений по истории анархизма. Также невозможно обойти стороной и такого автора как А. В. Шубин. В ряде своих работ он критически анализирует опыт Советского Союза и на основании этого исследует возможности будущего общества, которое будет основано на самоорганизующихся отношениях и низовой демократии [1, с. 20].

4. В этом течении также выделяют подгруппу, представленную левыми политологами, одним из которых является Б.Ю. Кагарлицкий. Большая часть его работ носят аналитический и публицистический характер, а его книга «Марксизм: не рекомендовано для обучения», по мнению А.В. Бузгалина, тяготеет к так называемому еврокоммунизму середины прошлого века.

5. Течение левых интеллектуалов весьма разнообразно и еще одну достаточно значительную подгруппу составляют специалисты в области экономики. Несмотря на то, что они работают в рамках политико-экономической теории Маркса, они не позиционируют себя приверженцами данной методологии. А.В. Бузгалин выделяет следующие персоналии левых экономистов: М. Павлов, Г. Гловели, С. Губатов, Ю. Павленко и др. Примечательно то, что некоторые экономические теоретики, которые являются выходцами советского критического марксизма, стремятся соединить марксистскую классическую политэкономия с неоклассикой, институционализмом, славянофильством [1, с. 21].

Представители течения последователей собственной теории Карла Маркса проводят исследования с целью уточнения его теории относительно к реалиям нового времени, однако, стоит акцентировать внимание и на то, что они не обращаются к серьезной критике текстов во время их изучения. Чаще всего, по своему содержанию это работы, в которых описываются известные положения Маркса и его последователей, делается разносторонний анализ данных работ, а также предлагаются авторские ремарки, которые имеют связь с особенностями советского и постсоветского общества.

Хотелось бы заострить внимание на двух разнородных сообществах философов, в целом и целом, очень близких к идейному течению Маркса. Каждая из этих групп связывает себя с известными именами предшественников. Так, первое сообщество – исследователи наследия Эвольда Ильенкова, советского философа исследователя марксистско-ленинской диалектики. К нему относятся такие имена как: Г. Лобастов, С. Мареев, А. Сорокин и др.). Второе – сообщество последователей советского марксиста Михаила Лифшица, который являлся учеником Д. Лукача [1, с. 22].

Существует также и течение ортодоксальных последователей Маркса. Характерным для их работ является то, что, как правило, они отражают принципы существовавших в середине XX века советских стандартов, однако в них добавляются авторские нововведения, связанные с критикой современного капиталистического пути развития России [1, с. 23].

Особого внимания заслуживает постсоветская школа критического марксизма. Важно отметить, что при всем своем различии, взгляды этого движения можно описать как противоположность традиционной стратификации левых теоретиков. Они критикуют социал-реформизм, который представляет из себя идеологию, ориентированную на демократический социализм и его достижение, которое происходит на основе



реформирования капиталистического общества. Последователи данного течения акцентируют внимание не только на реактуализации классических идей Маркса, но и на их позитивном отрицании, критике и диалектическом развитии.

Данное течение строится на определенном наследии, что и является его отличительной чертой. А. В. Бузгалин говорит: «для нас в этом наследии, прежде всего, важен К. Маркс, на работах которого мы выросли» [1, с. 25].

Основной отличительной чертой постсоветской школы критического марксизма от советского догматического марксизма является то, что в процессе развития идей данного направления, они дополняют их в соответствии с современными реалиями. А. В. Бузгалин отмечает, что именно это делает их критическими марксистами, которые не боятся подвергать сомнению факты, с которыми они сталкиваются в социально-теоретической практике [1, с. 26].

Резюмируя, можно сделать вывод, что мнения ученых-обществоведов касательно идей Маркса диаметрально противоположны: одни в корне не согласны с положениями, выработанными Марксом еще в XIX веке, другие цепляются за отдельные части его теории и применяют их в своих работах, а третьи вдохновляются идеями марксизма и становятся его последователями. Все это означает, что идеи Маркса вызывают интерес у общественности и сегодня.

#### **Список используемой литературы:**

1. Бузгалин А. В., Колганов А.И. Глобальный капитал// Издание 3-е, испр. и сущ. доп. – М.: ЛЕНАНД, 2015. – 640 с. – ISBN 978-5-9710-1632-8
2. Гайдар Е.Т., Мау В.А. Марксизм: между научной теорией и «светской религией» (либеральная апология) // Вопросы экономики. – М, 2004. – №5 – С. 4-27
3. Межуев В.М. Маркс против марксизма // Вопросы философии. –М, 2009. – №3. – С. 176-179
4. Поломошнов А.Ф. Критика коммунизма и марксизма в Российском гуманитарном дискурсе // Вестник Донского государственного аграрного университета –Персиановский, 2019. – №2-2. – С. 75-83

**Роль государственной поддержки в развитии малого бизнеса****The role of grant support in the development of small businesses****Симакина Анна Андреевна***студент,**Кумертауский филиал ОГУ**Россия, город Кумертау**anna.simakina.2001@mail.ru***Simakina Anna Andreevna***student,**Kumertau branch of OSU**Russia, the city of Kumertau**anna.simakina.2001@mail.ru***Климина Дарья Валерьевна***студент,**Кумертауский филиал ОГУ**Россия, город Кумертау**dariautkina18@mail.ru***Klimina Daria Valeryevna***student,**Kumertau branch of OSU**Russia, the city of Kumertau**dariautkina18@mail.ru***Цыркаева Елена Анатольевна***кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики,**Кумертауский филиал ОГУ**Россия, город Кумертау**cirkaevaea@kfosu.edu.ru***Tsyркаeva Elena Anatolyevna***Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economics,**Kumertau branch of OSU**Russia, the city of Kumertau**cirkaevaea@kfosu.edu.ru***Аннотация.**

В статье приведено описание одного из ключевых способов финансирования проектов субъектов малого бизнеса в Российской Федерации – государственная поддержка. Представлены основные виды государственной поддержки, к которым относятся финансовая, имущественная, информационная, консультационная и образовательная. Рассмотрены и охарактеризованы приоритетные направления государственного содействия в Российской Федерации в 2023 году. Представлены меры поддержки такие как: федеральные, льготное кредитование, субсидия от Центра занятости, конкурсные программы (гранты). Описаны задачи и участники для государственной поддержки в Российской Федерации. Рассмотрены основные условия, при соблюдении которых организации имеют право претендовать на получение поддержки. Представлены результаты осуществления государственной поддержки (конкурсные мероприятия) в Республике Башкортостан за 2021 год, с указанием количества заявленных и одобренных заявок.

**Annotation.**

The article describes one of the key ways of financing projects of small businesses in the Russian Federation – state support. The main types of state support are presented, which include financial, property, information, consulting and educational. The priority directions of state assistance in the Russian Federation in 2023 are considered and characterized. Support measures such as: federal, concessional lending, a subsidy from the Employment Center, competitive programs (grants) are presented. The tasks and participants for grant support in the Russian Federation are described. The main conditions under which organizations have the right to apply for support are considered. The results of the implementation of state support (competitive events) in the Republic of Bashkortostan for 2021 are presented, indicating the number of applications submitted and approved.

**Ключевые слова:** малый бизнес, государственная поддержка, конкурсная программа, грант.

**Key words:** small business, government support, competitive program, grant.

Цель нашей работы заключается в рассмотрении всех видов государственной поддержки в Российской Федерации, а также подробно представлены государственные поддержки малого бизнеса в Республике Башкортостан.

На сегодняшний день в экономике Российской Федерации масштабы малого бизнеса демонстрируют положительную динамику роста. Но при этом в государстве существует ряд барьеров, которые препятствуют ведению предпринимательской деятельности. К ним относят:

- экономические ограничения – границы производственных возможностей (полезные ископаемые, пахотные земли, капитальные товары, рабочая сила);
- административные барьеры – многочисленные препятствия со стороны органов власти и управления, связанные с необходимостью выполнения обязательных правил и процедур, предусмотренных законодательными и нормативными актами;
- наличие вертикально-интегрированных хозяйствующих субъектов, которое приводит к созданию барьеров входа на рынок;
- стратегия поведения действующих хозяйствующих субъектов, направленная на создание барьеров входа на рынок [4].

Главным инструментом в открытии своего дела считаются первоначальные вложения, которые представляются либо в виде собственного капитала, либо привлекаются со стороны - заемные средства. Также оказать содействие предпринимателям может государство. На рисунке 1 представлены виды государственной поддержки и их содержание [3].

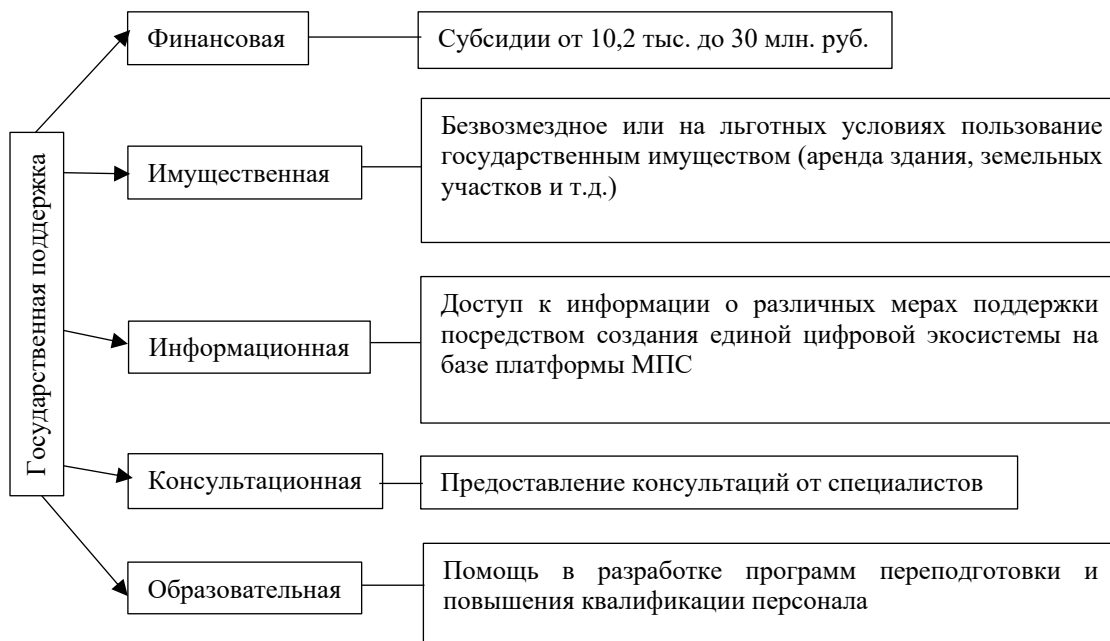


Рисунок 1. Виды государственной поддержки субъектам малого бизнеса в Российской Федерации

Создание в 2022 году платформы малого и среднего предпринимательства (МПС) облегчало процесс ведения бизнеса для организаций, так как в ней объединены 20 различных интернет-сервисов, к числу которых относятся конструктор документов, льготное кредитование инновационных компаний, регистрация бизнеса онлайн, производственная кооперация и сбыт и другие.

Рассмотрим приоритетные направления государственной поддержки в Российской Федерации в 2023 году для субъектов бизнеса (рисунок 2) [3].

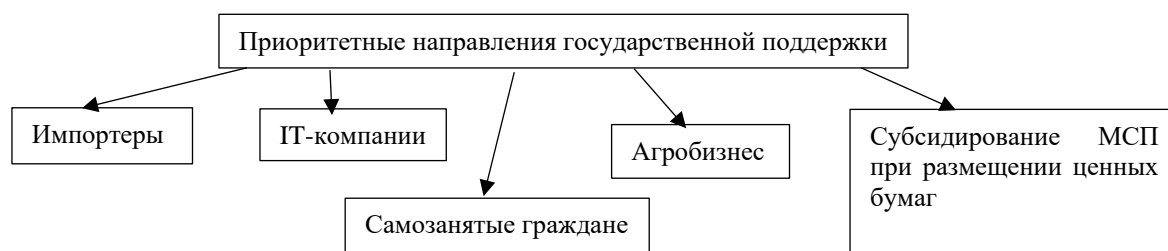


Рисунок 2. Приоритетные направления государственной содействия в 2023 году

По рисунку видно, что приоритетными направлениями государственной поддержки в Российской Федерации в 2023 году являются импортеры, IT-компании, самозанятые граждане, агробизнес, «зонтичный» механизм для получения заемного финансирования, субсидирование МСП при размещении ценных бумаг.

Охарактеризуем каждое направление государственной поддержки (таблица 1) [3].

Таблица 1. Приоритетные направления государственного содействия в 2023 году

Направление поддержки	Содержание направления поддержки
Импортеры	Нулевые пошлины на «критический» импорт - обнуление пошлин на 6 месяцев
	Рассрочка и отсрочка уплаты пошлин - оформление не более 5 рабочих дней, до 31 декабря 2023 года
	Льготный кредит на импорт - импорт товаров после 1 марта 2022 года в объеме более 1,5 тыс. товарных единиц, ставка до 5,25%, срок 1-3 лет, сумма от 3 млн. до 10 млрд. руб.
	Беспшлинный ввоз гражданами потребительских товаров - для физических лиц до 1 тыс. евро
IT-компании	Налоговые льготы – до конца 2024 года налог на прибыль нулевой
	Снижение ставки страховых взносов до 7,6%
	Упрощение процедуры трудоустройства иностранцев
	Отсрочка от службы в армии для специалистов IT-компаний
Субсидирование МСП при размещении бумаг на бирже	Возмещение затрат на выпуск акций и облигаций до 1,5 млн. руб. и выплаты по купонам до 70%
Агробизнес	Грант «Агротуризм» - на сумму до 10 млн. руб. на организацию туризма
	Грант «Агропроцесс» - сумма не более 30 млн. руб. для сельскохозяйственных товаропроизводителей действующих не менее 2 лет
	Грант «Агростартап» - на сумму 3-5 млн. руб. (приобретение оборудования и посевы в сельском хозяйстве)
Самозятые граждане	Займы по льготным ставкам на сумму до 1 млн. руб. от государственных микрофинансовых организаций (МФО)

Для реализации мероприятий в рамках соответствующего направления государственного содействия государство осуществляет следующие меры:

1) Федеральные меры – софинансирование бизнеса за счет регионального бюджета, полученные средства необходимо использовать на цели, которые представлены в заявке (для сельскохозяйственных предприятий и занимающихся производством товаров народного потребления).

2) Льготное кредитование – кредит по сниженной ставке в среднем ниже на 1-2% от стандартной на величину в размере 50% от общей суммы кредита (при условии признаний соглашения банком низкорисковой).

3) Субсидия от Центра – суммы для получения небольшие до 60 тыс. руб., нет конкурсного отбора, подача заявки возможна только до момента регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

4) Конкурсные программы – гранты выдаются субъектам с разной-бизнес историей в виде – безвозмездно, софинансирования и возмездно, наличие жестких требований по величине получаемой выручки и среднесписочной численности персонала (преимущество – агропредприятиям и туристическим фирмам) [3].

В рамках данных мер в Российской Федерации проводятся различные конкурсные программы, цель проведения которых заключается в прослушивании проектов конкурсантов, согласно утвержденным стандартам, отбираются самые достойные на получение финансовой помощи.

Получаемые средства по гранту можно реализовать на приобретение оборудования, аренду и ремонт помещения, закупку сырья, приобретение патентов и лицензий.

Все понесенные расходы должны быть документально подтверждены, так как через определенный промежуток времени предпринимателям необходимо отчитаться за расходование средств перед организацией, которая была организатором соответствующей конкурсной программы.

Государственная поддержка осуществляется в следующих сферах деятельности:

- лесное хозяйство, лесопромышленный комплекс;
- сельское хозяйство, переработка сельхозпродукции;
- промышленное хозяйство;
- сфера жилищно-коммунального хозяйства и обращения с ТКО;
- сфера культуры и развлечений;
- экспортно-ориентированные предприятия;
- сфера торговли и оказания услуг;
- индустриальные (промышленные) парки;
- IT-технологий [2].

Представим наглядно основные виды поддержки в Российской Федерации (таблица 2) [2].

Таблица 2 - Виды поддержки в Российской Федерации

Название	Участники	Задачи	Размер финансовой поддержки
1	2	3	4
«Умник»	Граждане Российской Федерации в возрасте от 18 до 30 лет включительно	Содействие коммерчески ориентированных научно-	500 тысяч рублей
1	2	3	4
		технических проектов молодых исследователей	
«Студенческий стартап»	Студенты бакалавриата, аспирантуры или магистратуры, являющиеся гражданами Российской Федерации, которые ранее не сотрудничали с Фондом	Выполнение работ студентами по разработке новых товаров или услуг при помощи результатов собственных научно-технических и технологических исследований	1 миллион рублей
«Старт»	Субъекты малого бизнеса и физические лица, которые одновременно не принимают участие в других конкурсах, финансируемых Фондом	Поддержка малых инновационных предприятий, которые заинтересованы в освоении производства нового товара или услуги с использованием результатов собственных научно-технических и технологических исследований	До 4 миллионов рублей
«Интернационализация»	Юридические лица, относящиеся к категории субъектов малого предпринимательства	Поддержка организаций, заключивших договор на сотрудничество с зарубежными партнерами на поставку продукции	Не более 19 миллионов рублей
«Кооперация»	Юридические лица, относящиеся к категории субъектов малого предпринимательства	Развитие партнерства между малыми инновационными предприятиями и индустриальными партнерами.	Не более 25 миллионов рублей

По таблице видно, что основными видами поддержки в Российской Федерации является участие в таких конкурсах, как «Умник», «Студенческий старта», «Старт», «Интернационализация», «Кооперация».

Субъектам малого бизнеса для получения грантовой поддержки необходимо выполнить следующие условия:

- 1) аргументировать значимость предлагаемого проекта в развитии государства;
- 2) составить подробный бизнес-план, который должен содержать резюме бизнес-идеи, описание товаров и услуг, производственного процесса, анализ целевого рынка, маркетинговый план и план устойчивого развития, обоснованные технико-экономические расчеты;
- 3) заполнить заявку на получение гранта, согласно требованиям, соответствующего конкурса, а также приложить ряд документов, среди которых анкета участника, свидетельства ИНН и ОГРН, учредительные документы фирмы, документы и т.п. [2].

Проанализируем реализацию поддержки в Республике Башкортостан. Так в 2021 году она была выполнена в полном объеме, то есть общая сумма, на которую осуществлялась поддержка, составила 74850668 рублей [1].

Таблица 3. Поддержка субъектов малого бизнеса в Республике Башкортостан за 2021 год

Наименование гранта	Количество заявлений	Одобрено заявлений
Грант в форме субсидии из бюджета РБ субъектам малого и среднего предпринимательства, осуществляющим реализацию товаров (продукции) за пределы территории РФ, экспорт результатов интеллектуальной собственности и (или) услуг	Введена впервые	-
Грант на развитие семейных ферм (стимулирующая субсидия)	46	28
Гранты деятелям культуры, искусства и творческим коллективам	Не поступало	-
Гранты на поддержку наиболее значимых творческих проектов	Не поступало	-
Гранты на реализацию проектов «АГРОПРОГРЕСС» (стимулирующая субсидия)	Введена впервые	-
Гранты сельскохозяйственным кооперативам на развитие материально-технической базы.	18	8

По таблице видно, что в Республике Башкортостан в основном активно поддерживаются гранты на развитие семейных ферм в количестве 28 и гранты сельскохозяйственным кооперативам на развитие материально-технической базы в количестве 8 в 2021 году.

Роль государственной поддержки малого бизнеса заключается в следующем:

- 1) предоставлении рабочих мест значительной части населения;
- 2) производство товаров и оказание услуг, которые смогут удовлетворить основные потребности людей;
- 3) повышение уровня финансового, социального благополучия государства.

Таким образом, поддержка малого бизнеса государством представляет собой возможность получения дополнительного финансирования для своего проекта на выгодных условиях, при этом на поддержку могут рассчитывать, как юридические, так и физические лица. Существует несколько видов поддержки малого бизнеса, но наиболее востребованным является конкурсная программа (гранты). Преимуществом конкурсных программ является то, что не нужно отдавать долю в бизнесе как в случае привлечения инвестора, а также платить проценты при использовании такого источника финансирования, как кредит.

#### Список используемой литературы:

- 1.Официальный сайт Фонда развития и поддержки малого предпринимательства Республики Башкортостан [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://fondmb.ru/> – 26.04.2023.
- 2.Официальный сайт Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://umnik.fasie.ru/o-fonde/> – 26.04.2023.

3.Официальный сайт Экосистемы для бизнеса «Контур» [Электронный ресурс] – Режим доступа:  
<https://kontur.ru/>. – 27.04.2023.

4 Официальный сайт Регионального аналитического центра [Электронный ресурс] – Режим доступа:  
<https://rac.eco/>. – 03.05.2023.

## Роль правовой доктрины в формировании основных положений исламского договорного права

### The role of legal doctrine in shaping the main provisions of islamic contract law

*Маркин Антон Алексеевич*

*Студент 4 курса*

*Факультет права*

*Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»*

*Россия, Москва*

*e-mail: markin.felix@yandex.ru*

*Markin Anton Alexeyevich*

*Student 4 term*

*Faculty of Law*

*National Research University Higher School of Economics*

*Russia, Moscow*

*e-mail: markin.felix@yandex.ru*

#### **Аннотация.**

В статье исследуются базовые положения исламского договорного права. Данные положения анализируются через призму противопоставления юридического позитивизма и естественного права, нормативного правового акта и доктрины как источников права. Проводится сравнительный анализ исламского договорного права и договорного права в рамках иных правовых систем. Особенности и основные элементы исламского договорного права раскрываются через анализ роли доктрины в разработке различных договорных конструкций.

#### **Annotation.**

The article examines the basic provisions of Islamic contract law. These provisions are analysed through the prism of contrasting legal positivism and natural law, normative legal act and doctrine as sources of law. A comparative analysis of Islamic contract law and contract law in other legal systems is carried out. The peculiarities and main elements of Islamic contract law are revealed through the analysis of the role of doctrine in the development of various contractual constructions.

**Ключевые слова:** исламское договорное право, фикх, правовая доктрина, естественное право, мазхаб.

**Key words:** islamic contract law, fiqh, legal doctrine, natural law, madhhab.

В данной статье автор вслед за профессором Л. Р. Сюкияйненем разделяет понятия мусульманского и исламского права. Исламское право представляет собой систему норм, проистекающих прямо или косвенно (путем различных способов толкования) из религиозных и этических основ ислама как религии [3, С. 104]. Напротив, понятие мусульманского права подразумевает систему норм и обычаев, в соответствии с которыми живут реальные мусульмане и которые могут не только не совпадать с исламским правом, но и противоречить ему [3, С. 105]. Договорное право является лишь одной из отраслей исламского права, направленной на регулирование порядка заключения, исполнения и расторжения договоров. Таким образом, целью данной статьи является определение основных институтов исламского договорного права вне зависимости от особенностей законодательства и местных обычаев отдельных мусульманских стран.

Исламское договорное право может быть проанализировано с позиций различных ключевых концепций теории государства и права. Исследование исламского договорного права позволяет раскрыть соотношение юридического позитивизма и естественного права, нормативного правового акта и юридической доктрины как источников права и поставить под сомнение господство первых и обосновать авторитет последних. Более того, исламское договорное право развивается на стыке европейских и религиозных правовых систем в связи с возрастанием экономического взаимодействия между странами западного и исламского миров. Ученые отмечают, что под влиянием глобализации именно в сфере коммерческих отношений происходит постепенное



усвоение мусульманскими странами западных правовых институтов, однако даже здесь большую роль играет доктринальное толкование указанных заимствований через призму исламского права [4, С. 76 – 77].

Предпосылки исламского договорного права начали зарождаться в 7 в. н.э., и его нормы и сейчас продолжают базироваться на принципах, установленных исламскими правоведом достаточно давно. Тем не менее юристы исламского права вынуждены адаптировать договорное право к сегодняшним постоянным общественным и технологическим изменениям. С этой точки зрения, интересно то, насколько гибким окажется контрактное право ислама по отношению к новым способам осуществления торговли и совершения сделок, а какие фундаментальные принципы останутся неизменными и смогут быть отправной точкой при формировании современного исламского договорного права.

#### **Источники исламского договорного права.**

Область отношений, которая включает в себя в том числе заключение договоров, называется “муамалатом” – мирскими отношениями [5, р. 367]. Договорное право, как и все исламское право регулируется на основе фикха [8, р. 115]. Фикх – это 1) наука, изучающая правила внешнего поведения, основанные на шариате (предписания, переданные Аллахом через пророка Пророка Мухаммада, людям) и 2) сами эти правила [2, С. 18]. Фикх формируется с помощью шариатских “указателей” правил поведения и шариатских методов их формулирования [2, С. 18]. Шариатские “указатели” делятся на религиозные: Коран и Сунну и рациональные: ал-кийас (создание правил по аналогии с теми, что есть в религиозных источниках) и другие [2, С. 18 - 19]. Коран и Сунна не содержат однозначных способов урегулирования тех правовых вопросов, которые сегодня возникают в связи с интернационализацией экономики перед законодателями и судьями исламских стран. Следовательно, и в сфере договорных правоотношений проявляется отличительная черта ислама в предоставлении человеку возможности творческого подхода к регулированию общественных отношений. Данной творческое начало обозначается термином “иджтихад”, под которым подразумевается рациональная человеческая деятельность по формулированию правил поведения на основе постулатов ислама, содержащихся в Коране и Сунне [2, С. 17].

Таким образом, первичным источником исламского договорного права является доктрина, содержащаяся в трудах представителей особых правовых школ толкования фикха – “мазхабов”. Доктрина исламского права позволяет урегулировать договорные коммерческие отношения в соответствии с Кораном и Сунной. Любые поступки, в том числе в области договорных отношений, могут оцениваться в исламе как “обязательные, осуждаемые, поощряемые, запрещаемые или дозволенные” [9, С. 11]. Именно труды исламских правоведов позволяют провести грань в исламском праве между запрещенными аспектами обязательственных отношений и иными категориями, что оказывает влияние на развитие или наоборот запрет в исламских странах определенных финансовых институтов.

#### **Понятие договора в исламском праве.**

В исламском праве для обозначения понятия договора используется термин “агд” [1, С. 73 - 76]. Агд включает в себя не только коммерческие контракты, но и духовные, социальные, политические обязательства. В духовной сфере агд обозначает обязательство каждого отдельного человека перед Аллахом, в социальных отношениях может обозначать договор о вступлении в брак, в политике – соглашение между политическими объединениями [8, р. 116]. Таким образом, в соответствии с Кораном агд – это сделка, обязанность исполнения которой является священной.

#### **Исламское право и новые виды договоров.**

Стоит начать с того, что в настоящий момент ученые придерживаются мнения об отсутствии изначальной единой теории обязательств в исламском праве [1, С. 75 - 76]. Однако в исламском праве существуют виды договоров, которые юридически оформляли торговые отношения еще в раннем исламском обществе и в

связи с этим были признаны некоторыми учеными как установленные виды договоров (“nominate contracts”) [8, p. 123]. Данные виды договоров включают в себя: 1) “bay” – договор купле-продажи (встречное удовлетворение присутствует) 2) “hiba” – договор дарения (встречного удовлетворения нет) 3) “I’jara” – договор найма (передача узурфрукта за встречное удовлетворение) 4) “‘aḡiyya” – договор займа (передача узурфрукта без встречного удовлетворения) [8, p. 123]. В трудах четырех основных суннитских мазхабов: Захиритов, Маликитов, Шафиитов, Ханбалитов рассматривается проблема появления в исламском праве новых типов договоров помимо установленных (“nominate contracts”). Захириты утверждали, что не должно быть договоров помимо тех, которые перечислены в Коране и Сунне, Маликиты и Шафииты заняли промежуточную позицию между Захиритами и Ханбалитами [8, p. 127]. И именно представители Ханбалитского мазхаба, основываясь на таком рациональном шариатском “указателе” фикха как “al-masalih al mursala” (необходимо учитывать интересы людей, если они не противоречат шариату – т.е. не являются исключенными интересами) разработали теоретические основания для того, чтобы исламское договорное право было открыто для новых видов договоров и могло развиваться с учетом изменений в мире [8, p. 126 - 127]. В применении вышеуказанного шариатского указателя в целях расширения области допустимых договоров можно увидеть разницу между “Ibadah” (областью фикха, относящейся к правилам поклонения Аллаху и обязательствам перед ним) и “Muamalat” (областью фикха, регулирующей договоры между людьми): “Ibadah” строго регулируется шариатом, в то время как “Muamalat” допускает действия, прямо не запрещенные шариатом [5, p. 368].

#### **Основания признания договоров недействительными.**

Принцип свободы договора в исламском договорном праве, как и в иных правовых системах, не является абсолютным. Содержание и природа договоров в исламском праве не должны противоречить запретам, прямо предусмотренными шариатом. Следовательно, для выявления особенностей исламского договорного права целесообразно будет рассмотреть данные ограничения.

#### **Риба (“riba”).**

В Коране указывается на то, что Аллах разрешил торговлю, но запретил ростовщичество [8, p. 118]. Таким образом, риба может быть переведена как ростовщичество. Однако на протяжении развития исламского права понятие рибы толковалось по-разному различными комментаторами. Исламскими учеными риба была разделена на “riba al-Jahilya”, “riba al-fadl” и “riba al nasi’a” [8, p. 120]. “Riba al-Jahilya” возникла еще до ислама и заключается в том, что один человек дает другому в долг под условием, что если второй не выплатит долг вовремя, то размер долга возрастет. “Riba al-fadl” проявляется в том, что одна сторона предоставляет намного больше, чем другая во время совершения сделки, “riba al nasi’a” относится к случаям, когда одна сторона получала выгоду за счет отсрочивания момента передачи предмета сделки другой стороне. Впоследствии в доктрине “riba al-Jahilya” была признана полностью запрещенной, а другие две разновидности лишь осуждались, таким образом позволяя договорному праву приспособиваться к развивающейся сфере финансов. Таким образом, договоры, содержащие “riba al-Jahilya”, будут признаны недействительными в исламском праве.

#### **Гарар (“gharar”).**

Изначально гарар означал отсутствие предмета, по поводу которого договаривались стороны [8, p. 121]. Со временем концепция гарара была сведена к отсутствию уверенности в том, что договор будет исполнен по разным причинам: стороны не указали свойства, стоимость предмета договора, обстоятельства и подробности исполнения обязательства и т.п. Понятие гарар также включает в себя понятие ‘maisir’, которое означает обстоятельства, при которых каждая сторона делает свой вклад, но та, которая побеждает, забирает все, а проигравшая – ничего [5, p. 372 - 373]. “Maisir” прямо указывает на запрет азартных игр, так как получение выгоды в этом случае не связано с трудом человека и не влечет за собой общественного благополучия [8, p. 121].

В бизнесе эта концепция может выражаться в том, что стороны связывают исполнение обязательства с условием, которое не зависит ни от одной из сторон. Контракт, содержащий неопределенные условия – гарар, будет признан недействительным.

#### Обман.

Договор, заключенный одной из сторон под влиянием обмана, является недействительным. Обман трактуется как намеренная попытка одной стороны предоставить ложную информацию другой стороне (активный обман) или скрыть от нее факт (пассивный обман) с целью убедить эту другую сторону заключить договор, который принесет выгоду обманувшей стороне [5, р. 373]. Данное основание недействительности сделок также предусмотрено в российском законодательстве (ст. 179 ГК РФ).

#### Противоправность цели договора.

Целью договора в исламском праве не может являться причинение вреда человеку и иные противоправные цели. Вред в данном случае делится на физический и духовный [5, р. 374]. Например, договор купли-продажи вина будет нести духовный вред, а договор купли-продажи фейерверков детям – может с большой долей вероятности повлечь вред физический [5, р. 373].

#### Отсутствие взаимного согласия.

В Коране прямо предусмотрено условие о необходимости взаимного согласия сторон при заключении договоров. Контракт, заключенный без такого согласия, будет автоматически недействительным. Согласие сторон также должно охватывать все существенные условия договора [5, р. 374 - 375].

#### Несправедливость.

Договор, заключенный одной из сторон на заведомо несправедливых по отношению к другой стороне условиях, будет признан недействительным. Например, договор, связанный с “al-ghabn” – продажей чего-либо значительно ниже рыночной цены, либо покупкой чего-либо по цене, значительно превышающей рыночную цену или с “al-ghalaf” – сообщением одной стороной другой ложных качеств или неправильного количества объекта(-ов), по поводу которого(-ых) в дальнейшем будет заключен договор [5, р. 375].

#### **Действительный договор в исламском праве.**

После обозначения оснований недействительности договоров будет логично рассмотреть требования, предъявляемые в исламском праве к договорам действительным. Модель конструирования договора в исламском праве достаточно схожа с ключевыми элементами теории договоров в английском праве.

#### **Предложение (“Ijab”).**

Предложение – это обращение к другой стороне за её согласием совершить какие-либо действия или воздержаться от них на определенных условиях. В исламском праве разделяют 3 возможных формы предложения: 1) устное предложение (“kalam”) 2) письменное (“kitabah”) 3) предложение, выраженное в поведении (“amal”) [6, р. 181]. Устное предложение должно быть выражено в прошедшем или настоящем времени, но не в будущем, так как исламскими юристами считается, что предложение должно начать оказывать свое правовое воздействие непосредственно сразу после его принятия, что сильно отличает представление о предложении в исламском праве и в праве английском [6, р. 181]. Если же сделка относится к действиям, которые стороны будут должны совершить в будущем, условия такого договора лучше фиксировать в письменном виде, чтобы избежать в последствии прений сторон по поводу подобной сделки. В исламском праве, как и в английском, проводится различие между предложением заключить договор и приглашением к обсуждению условий договора (“invitation to treat”, “al-muasah”) [6, р. 181 - 182]. Приглашение может выражаться в демонстрации товаров на прилавках, продаже вещей на аукционах, рекламе определенных услуг и товаров.

Оно не может влечь за собой заключения сделки посредством его принятия, так как лишь стимулирует другую сторону сделать свое предложение.

#### **Принятие предложения (акцепт) (“qabul”).**

Акцепт в исламском праве должен быть абсолютным и безусловным, то есть отражать принятие стороной каждого условия, содержащегося в предложении [7, р. 16]. Акцепт так же, как и оферта может быть выражен в поведении, устной или письменной форме [6, р. 182].

#### **Согласования предложения и акцепта.**

Данный принцип заключения договора в исламском праве различается в зависимости от способа взаимодействия между сторонами: 1) они встречаются физически в реальной жизни 2) они контактируют друг с другом посредством писем или электронных сообщений. Момент согласования оферты и акцепта определяется через понятие “majlis”, которое обозначает момент времени, место и иные обстоятельства заключения договора. Изначально, когда “majlis” применялось лишь к сделкам, осуществлявшимся сторонами лицом к лицу, требовалось, чтобы принятие предложения происходило в том же самом месте и в то же самое время (определялось через место: то есть, если сторона уходила с места, то время, в которое она могла принять предложение заканчивалось), в которые было сформулировано предложение [7, р. 19]. В соответствии с позицией Шафиитского и Ханбалитского мазхабов за этот же период времени (“majlis”) сторона-инициатор договора могла отозвать свое предложение [7, р. 21]. Однако концепция “majlis” со временем перестала терять свою актуальность в связи с новыми средствами коммуникаций (писем и приложений для обмена мгновенными сообщениями). Период “majlis” теперь начинался с момента изъяснения предложения одной стороной, отправки его другой стороне и продолжался до тех пор, пока из поведения другой стороны не будет ясно, что оферта отклонена [7, р. 23]. Так же перестало действовать требование о том, что сторона, отправившая оферту, должна была получить акцепт: договор будет считаться заключенным с момента объективизации акцепта вне зависимости от времени, в которое сторона-инициатор его получила [7, р. 24]. И хотя концепция “majlis” все еще влияет на представления юристов о том, что предложение должно быть принято практически одновременно с его возникновением, она все больше и больше оспаривается учеными из-за её непригодности к новым обстоятельствам ведения бизнеса и заключения договоров: с одной стороны, она не дает возможности сторонам обсуждать условия сделки, с другой, её достаточно трудно применить на практике, когда речь заходит об отмене предложения и действительности акцепта.

#### **Встречное предложение.**

Еще одним обязательным элементом договора является встречное предложение – то, что каждая сторона делает в пользу другой стороны, исполняя договор. Здесь действует правило, схожее с тем, что существует в английском праве. Встречное предложение может не быть адекватным, но его должно быть достаточно для того, чтобы договор был действительным [6, р. 182]. Также в качестве встречного предложения не может выступать: свиное мясо, наркотики, вино и всё остальное, что подпадает под понятие запрещенного (haram) в исламе [6, р. 186].

#### **Намерение создать правовые последствия.**

При заключении какого-либо соглашения у сторон должно быть намерение создать для себя обязательные правовые последствия. В исламском праве так же, как и в английском, в бизнес-контрактах наличие такого намерения презюмируется, и наоборот, в соглашениях, касающихся частных лиц в повседневной жизни, намерение породить правоотношения будет выявляться на основе конкретных обстоятельств дела [6, р. 185 - 186].

#### **Правовая способность заключать договоры (“ahliyah”).**

В исламском праве договор может заключить только вменяемое лицо, которое способно в полной мере осознавать свои действия и руководить ими. Таким образом, правовую способность заключать договоры исключают: 1) психическое расстройство, ограничивающее волевою и интеллектуальную способности человека 2) возраст меньше установленного для заключения договоров в конкретной стране [6, p. 187]. Данный элемент договорного права также присутствует как в английском праве (“capacity”), так и в континентальном (дееспособность).

#### **Заключение.**

Таким образом, исламское договорное право отражает взаимоотношение между естественным правом и правом позитивным. Содержание норм исламского договорного права и отдельных договоров, в частности, должно соответствовать вечным законам ислама, переданным Аллахом людям. В данном случае мы видим, что в религиозной правовой системе коммерческие договорные отношения не могут регулироваться исключительно земным законодательством. Напротив, их правовой режим зависит от правил, действительность которых имеет трансцендентное основание. Можно утверждать, что в исламском праве отражается такой тип правопонимания как естественное право, когда установленные человеком законы оцениваются с неизблемых, универсальных и абсолютных критериев, основание которых покоится в природе или абсолютной сущности (Боге).

Названная выше особенность исламского договорного права оказывает также влияние на соотношение в его регулировании роли доктрины и нормативных правовых актов, как источников права. Процесс реформирования законодательства мусульманских стран в области договорного права вызван объективными причинами углубления экономических взаимоотношений с западным миром. Однако направление этого процесса корректируется на основе доктринальных разработок исламских правоведов. Следовательно, в случае с исламским договорным правом нормативный правовой акт имеет подчиненное по отношению к доктрине значение.

Сопоставление исламского договорного права и договорного права в рамках других правовых систем (континентальной системе и системе общего права) указывают на определенные сходства между ними: например, в случае недействительности сделки в силу совершения её под влиянием обмана или касательно порядка заключения договоров (согласование существенных условий, акцептование оферты, концепция встречного предоставления и т.д.). Однако в некоторых положениях исламское договорное право существенно отличается от западных правовых систем. В частности, на кардинальные отличия указывают запрет сделок с долгом под процент (“riba al-Jahilya”), что накладывает существенные ограничения на функционирование финансового рынка.

В результате анализа основных институтов исламского договорного права можно сделать следующие выводы: с одной стороны, техническая сторона заключения договоров (момент их заключения и т.д.) меняется с учетом новых средств коммуникации и т.д., с другой стороны, исламское договорное право сохраняет свою самобытность за счет принципов фикха, чье влияние отчетливо прослеживается в сфере договорного права. Например, законность сделки оценивается прежде всего по цели, которой пытаются добиться её стороны: цель договора не может быть противоправной (данное положение исламского договорного права исходит из принципа оценивания поступков человека в зависимости от его мотивации [3, С. 105]); невозможно заключение договора, в результате исполнения которого будет нанесен вред интересам человека и т.д. Данные принципы предотвращают превращение исламского договорного права исключительно в инструмент ведения бизнеса и торговли и позволяют ему оставаться сводом правил, на основе которых прежде всего должны достигаться общественное и личное благо, представление о которых пронизывает базовые положения шариата.

**Список используемой литературы.**

1. Примак Т. К., Старостина С. А. Договор в мусульманской политико- правовой доктрине // Государство и право. 2008. № 9. С. 73–76.
2. Л.Р. Сюкияйнен. О соотношении шариата и фикха // Минарет ислама. Ежеквартальный евразийский журнал мусульманской общественной жизни». 2009. № 3-4 (21-22). С. 13-21.
3. Л.Р. Сюкияйнен. Исламское право: взаимодействие юридического и религиозного начал // Ежегодник либертарно-юридической теории. 2007. № 1. С. 97-106.
4. Л.Р. Сюкияйнен. Исламская правовая мысль о глобализации и перспективах политического реформирования мусульманского мира // Полития. № 4(47). 2007. С. 76 – 89.
5. Atikullah Abdullah. The Doctrine of the Freedom of Contract (Ḥurriyyat al-T\_ a'āqud) in Islamic Mu'āmalāt: An exposition on the concept and rules of the contract of muqāwalah in the construction industry // Islamic Studies. 2011. Vol. 50. № 3/4. pp. 365-381.
6. Dr. Md. Abdul Jalil, Muhammad Khalilur Rahman. Islamic Law of Contract is Getting Momentum // International Journal of Business and Social Science. 2010. Vol. 1. № 2. pp. 175 – 192.
7. Hasbullah Hj Abd Rahman. Offer and Acceptance in Islamic Law of Contract // Jumal Syariah. 2000. № 8:2. pp. 15 – 32
8. Noor Mohammed. Principles of Islamic Contract Law // Journal of Law and Religion. 1988. Vol. 6. pp. 115 - 130.
9. Л.Р. Сюкияйнен. Основы теории исламского права // Издательство Санкт-Петербургского государственного университета. 2019.

**Роль студенческих объединений в высших учебных заведениях****The role of student associations in higher educational institutions**

**Киселев Георгий Александрович**  
Студент 2 курса ФГБОУ ВО «ЮГУ»  
Ханты-Мансийск, Россия  
e-mail: [gosha.kiselev.03@mail.ru](mailto:gosha.kiselev.03@mail.ru)

**Kiselev Georgy Alexandrovich**  
2nd year student  
Yugra State University  
Khanty-Mansiysk, Russia  
E-mail: [gosha.kiselev.03@mail.ru](mailto:gosha.kiselev.03@mail.ru)

**Осадчая Марина Артуровна**  
Студент 2 курса ФГБОУ ВО «ЮГУ»  
Ханты-Мансийск, Россия  
e-mail: [x\\_off@list.ru](mailto:x_off@list.ru)

**Marina Arturovna Osadchaya.**  
2nd year student  
Yugra State University  
e-mail: [x\\_off@list.ru](mailto:x_off@list.ru)

**Сокур Алина Владимировна**  
Научный руководитель  
Преподаватель ФГБОУ ВО «ЮГУ»  
Ханты-Мансийск, Россия  
e-mail: [a\\_sokur@ugrasu.ru](mailto:a_sokur@ugrasu.ru)

**Sokur Alina Vladimirovna**  
Scientific adviser  
Lecturer Yugra State University  
Khanty-Mansiysk, Russia  
e-mail: [a\\_sokur@ugrasu.ru](mailto:a_sokur@ugrasu.ru)

**Аннотация.**

В статье рассматривается роль студенческих объединений или клубов в деятельности высших учебных заведений. Дано определение студенческим объединениям, проанализированы основные цели, задачи и принципы студенческих объединений. Рассмотрен опыт российских вузов в создании студенческих объединений.

**Annotation.**

The article considers the role of student associations or clubs in the activities of higher education institutions. The definition of student associations (clubs) is given, the main goals, objectives and principles of student associations are analyzed. The experience of Russian universities in creating student associations is considered.

**Ключевые слова:** студенческие объединения, студенческие клубы, высшее учебное заведение.

**Key words:** student associations, student clubs, higher education institution.

В современном мире качественное и эффективное образование является важной составляющей в жизни каждого человека. В Федеральном законе от 29.12.2012 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» в определении образования даны две составляющие – это образование и воспитание [1]. Из этого следует, что неотъемлемой частью образования еще является воспитательная работа, которая направлена на развитие личности и создание условий для социализации обучающихся, их самоопределения, формирования у

обучающихся взаимного уважения, гражданской ответственности, патриотизма, бережного отношения к себе и окружающему их миру.

Студенческие годы являются одним из значительных этапов в формировании личности человека, поэтому роль воспитательной работы в высших учебных заведениях только усиливается.

Одним из способов в воспитании и повышении социальной активности студента являются студенческие объединения, где помимо учебной и научной деятельности у студентов есть возможность проявить себя в творческой, социальной и креативной составляющей.

Важно отметить, что помимо воспитательной части, студенческие объединения открывают возможности для развития мягких (гибких) навыков, которые являются важным качеством современного человека на рынке труда. Мягкие (гибкие) навыки – это набор личностных характеристик, которые обеспечивают эффективность взаимодействия и продуктивность в рабочем пространстве [2].

Изучая исследования в данном направлении таких авторов, как Бушуева А.А., Цветкова К.Д., Румянцева Н.А., Баранова А.Н., Гриценко Н.Е., Борунова Д.В., Гуринович Л.А. и многих других, можно раскрыть понятие студенческих объединений, их роль, место в учебном процессе и деятельности вуза.

Студенческие организации являются добровольными и самоуправляемыми объединениями, образованными на основе общих интересов студентов с целью решения социально-значимых задач, вопросов жизнедеятельности, совершенствования социально-активной студенческой деятельности. Подобный формат работы дает возможность осуществлять содействие в совершенствовании не только университета, но и общества, а также для саморазвития и реализации потенциала учащихся в целом [3].

Основными целями и задачами студенческих объединений являются:

- создание совокупности условий, которые помогают в самоопределении и самореализации личности студента, а также развитию профессиональных компетенций;
- выявление креативного и творческого потенциала у студентов для дальнейшего развития данных качеств посредством участия во всевозможных мероприятиях;
- помощь в осуществлении молодежных инициатив;
- поддержка в сохранении и формировании корпоративной культуры и традиций университета [4].

Необходимо отметить, что данные объединения осуществляют свою деятельность на основе следующих принципов:

- добровольный характер;
- целевая направленность объединений;
- системность деятельности объединений;
- равноправие всех участников объединения;
- выборность руководящих органов объединения;
- партнерство во взаимодействии с администрацией университета;
- открытость и гласность [5].

В настоящее время в высших учебных заведениях проводят свою деятельность множество различных студенческих объединений, начиная от профсоюзных организаций, состоящих из студентов, заканчивая отдельными объединениями, проводящие свою деятельность среди небольших укомплектованных групп студентов.

Студенческие объединения следует различать по определенным видам деятельности:

- наука (студенческие научные общества);
- спорт (спортивные клубы);



- творчество (театр, вокал, танцы);
- общество (профком, инициативы);
- волонтерство (объединения волонтеров);
- СМИ (телевидение, газета);
- патриотизм (память для потомков);
- и др.

Разнообразие видов студенческих объединений дают возможность студентам заниматься деятельностью по интересам. У студента есть право вступить в любое понравившееся объединение или даже в несколько. Каждое направление позволяет развиваться не только творчески, но и профессионально.

Многие учреждения высшего образования могут похвастаться наличием студенческих объединений. Ознакомимся с несколькими из них.

В Югорском Государственном университете действует объединение Smart Lean Group, в котором продвигаются технологии бережливого производства, проводятся научно-практические семинары и мероприятия, направленные на развитие профессиональных навыков, участники данного объединения принимают участие в различных чемпионатах и фестивалях.

Помимо этого, существует студия «Art-project» – добровольное объединение студентов, созданное на основе общих интересов и совместной организаторской деятельности. Главной целью студии «Art-project» выступает организация культурно-массовых мероприятий.

Интеллектуальный клуб ЮГУ – объединение, созданное с целью развития интеллектуального молодежного движения, посредством таких интеллектуальных игр, как: “Что? Где? Когда?”, "Мультики", "Своjak", "Эрудит-Квартет" и т.д.

Совет обучающихся ЮГУ – студенческий совет Югорского государственного университета является коллегиальным органом управления университета и формируется по инициативе обучающихся с целью учета мнения студентов по вопросам улучшения университета и при принятии решений, затрагивающих права и интересы обучающихся.

ССК ЮГУ «Север» – команда активных студентов, пропагандирующая здоровый образ жизни, спорт, проводят регулярные соревнования, квизы, содействуют в проведении городских турниров.

Театр-студия «Отдыхай» – эстрадные миниатюры, пантомима, экспериментальные режиссерские постановки – все это вы сможете увидеть в репертуаре театра. Среди всего разнообразия есть одно важное общее – даже самые серьезные и важные мысли "Отдыхай!" представляет в легкой и понятной любому зрителю форме. Театр существует уже 25 лет. За это время он зарекомендовал себя как один из лучших студенческих театров России. За спиной у театра сотни наград различных крупных фестивалей и конкурсов.

КВН «ХМ FM» – команда Югорского государственного университета, которая защищает честь своего ВУЗа на официальной лиге КВН, состязаясь в юмористических ответах на заданные вопросы, импровизациях на предложенные темы, разыгрывании предварительно заготовленных сцен и т.д.

В Сургутском Государственном университете действует Клуб дебатов «Спикер». Форматом клуба является формат дебатов Карла Поппера. Данный клуб является интеллектуальной площадкой, в рамках которой участники учатся обсуждать и анализировать проблемы с различных сторон, предполагать возможные стратегии решения заданных проблем [6].

В ВШЭ существует множество объединений, такие как:

ICEF Evening School. Вечерняя школа направлена на работу с будущими студентами МИЭФ, преподавателями, финансистами, а также экономистами. Данный клуб приветствует всех студентов, которые готовы попробовать себя в роли преподавателя.

Ассоциация интеллектуальных клубов (АИК) осуществляет свою деятельность с целью развития эрудиции у участников клуба, а также предлагает познакомиться с культурой интеллектуальных игр, таких как: «Что? Где? Когда?», «Брейн-ринг» и «Своя игра».

Студия «Журналист» призывает студентов к работе в медиа секторе, предоставляет возможность изучения основ фотографии, видеосъемки, дизайна и оформлении текстов, а также привлекает участников студии к работе в реальных проектах по данной тематике, в том числе к информационному сопровождению мероприятий ВШЭ [7].

В Московском Государственном Университете – это:

Студенческий комитет ФНМ МГУ. Организация, занимающаяся правами и нуждами студентов, в общежитии. Студком ФНМ контролирует соблюдение санитарных правил в комнатах, принимает участие в заселении и переселении студентов ФНМ в общежития, в решении бытовых вопросов студентов, а также помогает в различных ситуациях (проблемы с переселением, вынужденный карантин в общежитии, решение бюрократических формальностей).

Группа «Студенты ФНМ МГУ – Абитуриентам». Небольшая группа энтузиастов, работающая при поддержке приёмной комиссии ФНМ МГУ. В группе публикуется информация для абитуриентов, статьи о факультете, а также интервью людей, имеющих непосредственное отношение к ФНМ МГУ [8].

В МИФИ действуют такие студенческие объединения, как:

Студенческое научное общество (СНО) – объединяет учащихся, увлеченных научной, исследовательской и инновационной деятельностью. СНО создает все необходимые условия для того, чтобы студенты могли развивать собственный научный и исследовательский потенциал, дает возможность проведения разнообразных исследований. Объединение координирует научные инициативы и представляет интересы студентов по вопросам науки, образования и инноваций перед руководством НИЯУ МИФИ.

Студенческий медицентр – занимается информационным освящением жизни НИЯУ МИФИ, продвигает его бренд среди молодежи. Участники объединения приобретают навыки фото и видео съемки, smm, дизайна, пробуют себя в качестве журналистов, ведущих, редакторов.

Волонтерский центр и служба добрых дел – объединяют студентов, которые равнодушны к проблемам других и хотят помогать тем, кто в этом нуждается.

Кейс-клуб НИЯУ МИФИ научит азам ведения бизнес-проектов.

Центр Компетенций НИЯУ МИФИ научит эффективной коммуникации, тайм-менеджменту, ораторскому мастерству.

Старт карьеры НИЯУ МИФИ следит за актуальными вакансиями от работодателей, узнает про возможные стажировки [9].

Анализируя деятельность перечисленных выше объединений, стоит отметить, что студенческие организации являются неотъемлемой частью процесса обучения, ведь вступив в них, появляется возможность для студентов реализовать себя в разных видах деятельности, приобрести неограниченное количество творческих и профессиональных навыков, и в целом улучшить качество студенческой жизни. Именно данные объединения являются движущей силой в формировании личности студента.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что студенческие клубы выполняют одну из основных задач совершенствования системы высшего образования в части воспитания и подготовки специалиста, который может адаптироваться в любых сложных обстоятельствах.

#### Список используемой литературы:

1. Об образовании в Российской Федерации : Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ : с изм. на 17 февраля 2023 г. // Техэксперт : [сайт]. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/zakon-rf-ob-obrazovanii-v-rossijskoj-federacii> (дата обращения: 13.03.2023).
2. Локтаева Наталия Николаевна ПОНЯТИЕ "МЯГКИЕ НАВЫКИ" КАК ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ: СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ // Инновационные проекты и программы в образовании. 2019. №4 (64). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-myagkie-navyki-kak-pedagogicheskaya-kategoriya-suschnosti-soderzhanie> (дата обращения: 13.03.2023).
3. Гуринович Людмила Анатольевна Роль студенческих общественных организаций в формировании социальной культуры молодежи // Вестник БГУ. 2010. №14. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-studencheskih-obschestvennyh-organizatsiy-v-formirovanii-sotsialnoy-kultury-molodezhi> (дата обращения: 13.03.2023).
4. Методические рекомендации для студентов: «Что такое студенческие объединения? И что Вам дает участие в их работе?» : сайт. – URL: <https://tykovodstvo.ru/exspl/102486/index.html?page=2> (дата обращения: 26.03.2023)
5. ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет» Молодежная политика и воспитательная деятельность – «Студенческие объединения». : сайт. – URL: [https://svr.pnzgu.ru/studotr\\_vol](https://svr.pnzgu.ru/studotr_vol) (дата обращения: 28.03.2023)
6. Сургутский государственный университет: Студенческое самоуправление – «Студенческие клубы» : сайт. – URL: <http://www.surgu.ru/zhizn-surgu/studencheskoe-samoupravlenie/studencheskie-kluby> (дата обращения: 30.03.2023)
7. Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»: Почемучник для первокурсников 2018 – «Студенческая жизнь». : сайт. – URL: <https://www.hse.ru/pochemuchnik2018/studlife/> (дата обращения: 31.03.2023)
8. Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова факультет наук о материалах «Студенческие организации» : сайт. – URL: <http://www.fnm.msu.ru/stud/> (дата обращения: 31.03.2023)
9. МОСКВА | Знакомьтесь: студенческие объединения НИЯУ МИФИ. : сайт. – URL: <https://moskva.bezformata.com/listnews/studencheskie-obedineniya-niyau-mifi/108971839/> (дата обращения: 31.03.2023)

## Система школ осознанного родительства, как профилактика семейного неблагополучия

### The system of schools of conscious parenthood, as a prevention of family problems

*Еселевич Анна Павловна*

*Школа осознанного родительства Азбука счастливой семьи в Санкт-Петербурге  
Санкт-Петербург, проспект Маршала Жукова 37-3-188  
e-mail: eselevitch@yandex.ru*

*Eselevich Anna Pavlovna*

*School of conscious parenting Abc of a happy family in St. Petersburg  
St. Petersburg, Marshal Zhukov Avenue 37-3-188  
e-mail: eselevitch@yandex.ru*

#### **Аннотация.**

Результаты исследования, представленные в статье, показывают, как обучение осознанному родительству влияет на детско-родительские отношения в семье. Она описывает изменения в поведении родителей после прохождения специализированного курса об особенностях психологического и физиологического развития ребенка. Родители начинают уделять большое внимание своим детям и их потребностям, а также учитывать индивидуальные особенности ребенка. Благодаря этому дети получают больше заботы, любви и поддержки, что способствует их успешному развитию и формированию здоровой личности. Кроме того, осознанное родительство способствует развитию родительских навыков и улучшает качество отношений в семье. В целом, практика осознанного родительства может стать ключом к счастливой и гармоничной семейной жизни.

#### **Annotation.**

The results of the study presented in the article show how the training of conscious parenting affects the child-parent relationship in the family. It describes changes in the behavior of parents after passing a specialized course on the peculiarities of the psychological and physiological development of the child. Parents begin to pay great attention to their children and their needs, and also take into account the individual characteristics of the child. Thanks to this, children receive more care, love and support, which contributes to their successful development and the formation of a healthy personality. In addition, conscious parenting promotes the development of parenting skills and improves the quality of relationships in the family. In general, the practice of conscious parenting can be the key to a happy and harmonious family life.

**Ключевые слова:** Родительство, семейное неблагополучие, осознанность, детско-родительские отношения.

**Key words:** Parenting, family problems, awareness, child-parent relations.

В последние годы феномен родительства претерпевает значительные изменения. Появляется все больше родителей, которые задумываются не только об обеспечении детей всем материально необходимым (одед, накормлен и обучен), но и о важности эмоционального компонента развития и воспитания. Даже самый любящий родитель сталкивается с трудностями в воспитании детей, которые приводят к ухудшению детско-родительских отношений и применению насильственных методов воспитания в семье.

Сам феномен “осознанное родительство” появился не так давно. Рассмотрим в отдельность составляющие этого популярного понятия.

Осознанность (или майндфулнес) – это способность сосредоточить свое внимание на настоящем моменте, не прерывая его мыслями о прошлом или будущем, и принимать все, что происходит вокруг себя без оценок и суждений. Это практика, которая может помочь снизить уровень стресса, улучшить эмоциональное состояние, повысить концентрацию и сосредоточенность, а также научиться лучше управлять своими мыслями и эмоциями. Понятие осознанности имеет древние корни и также нашло свое отражение в древних философских учениях, например, в буддизме, даосизме, йоге и т.д. Однако, современное представление об осознанности как

практике исследования своих мыслей, эмоций и ощущений на моменте «здесь и сейчас» связывается с Джоном Кэббат-Зинном, который в 1979 году разработал и внедрил программу Mindfulness-Based Stress Reduction (MBSR), основанную на медитационной практике осознанности. Таким образом, можно сказать, что Кэббат-Зинн ввел понятие осознанности в широкую практику.

Родительство — это процесс воспитания и взаимодействия родителей со своими детьми с целью обеспечения их развития и благополучия. Родители – первые воспитатели и учителя ребенка. Осознание и принятие роли родителя предполагает готовность нести ответственность и отчетливое понимание влияния, которое он оказывает на ребенка. Родительская позиция предполагает так же осознание и принятие, что переживания и чувства ребенка являются важными. Таким образом, родительство – это процесс воспитания и формирования личности ребенка со стороны родителей, где ключевые понятия – любовь, забота, ответственность, контроль и т.д.

Различные науки имеют свое понимание понятия родительства. Родительство в биологии определяется как процесс размножения, при котором происходит передача наследственных характеристик от родительской клетки к потомственной. Родительство в социологии – это социальное явление, имеющее культурно-исторический контекст, включая религиозные, этические и нравственные ценности и ожидания общества в отношении родителей и детей. Родительство в медицине – это физиологический процесс, при котором появляется новая жизнь, и также подразумевает процесс заботы о здоровье и развитии ребенка. Таким образом, хотя все науки относятся к родительству с разных сторон, они все подчеркивают, что это сложный и многогранный процесс, включающий не только физиологические процессы, но и социальные, этические и психологические факторы.

Одно из наиболее точных определений родительства дано Р.В. Овчаровой, где родительство представляет собой «интегральное психологическое образование личности (отца / матери), включающее совокупность ценностных ориентаций родителя, установок и ожиданий, родительских чувств, отношений и позиций, родительской ответственности и стиля семейного воспитания».

На основании всего вышесказанного можно сделать вывод, что осознанное родительство – это сложный и ответственный процесс, который требует от родителя быть в отношениях с ребенком эмоционально-стабильным, предсказуемым и последовательным в своих словах и действиях. Чтобы лучше управлять своими мыслями и эмоциями необходимо постоянное самообучение и адаптация к изменяющимся условиям и потребностям ребенка. Ключевые элементы осознанного родительства включают в себя глубокое понимание потребностей и характера ребенка, эмоциональную доступность и поддержку, установление ясных и справедливых границ, поощрение независимости и саморазвития ребенка, а также умение признавать и учитывать свои ошибки и находить конструктивные решения вместе с ребенком. Все эти элементы способствуют формированию здоровых отношений между родителем и ребенком и создают базу для развития ребенка в социально-эмоциональном и когнитивном плане.

Мы понимаем осознанное родительство как подход к воспитанию детей, основанный на осознанности и присутствии в настоящем моменте. Он помогает родителям развить более глубокую связь со своими детьми и лучше понимать их потребности. Быть осознанным родителем означает не только уделять внимание физическим потребностям ребенка, но и понимать его эмоциональные и психологические нужды. Он помогает родителям осознавать свои реакции на поведение ребенка и настраиваться на конструктивный диалог, а не на воспитательную борьбу. Этот подход подразумевает, что родитель оставляет все свои проблемы и заботы за порогом дома и находит время для качественного общения со своим ребенком. Он не решает проблемы воспитания стандартными методами, а определяет уникальные потребности ребенка и находит наиболее эффективный путь их удовлетворения. Будучи осознанным родителем, мать и/или отец прививает своему ребенку

навыки эмоционального регулирования, эмпатии и уверенности в себе, а также стимулирует развитие его мышления, творческого воображения и социальной адаптации. Конечно, осознанное родительство может быть вызовом, но оно может привести к глубокой и прочной связи родителя с ребенком.

Целью настоящего исследования является выявление влияния обучения родителей основам психофизиологического развития детей, саморегуляции и самопомощи в ходе освоения программы ШОР (Школа осознанного родительства) на качество взаимоотношений с детьми и с партнером.

Методики исследования: наблюдение, беседа и анкетирование родителей перед началом обучения и по итогу прохождения всего курса.

В исследовании приняли участие 111 респондентов (10 мужчин и 101 женщина), средний возраст - 36,4 года, среднее количество лет нахождения в браке - 8,9 лет.

Результаты:

1. В ходе наблюдений и устной обратной связи от Лидеров ШОР было выявлено, что 97 % родителей, завершивших обучение, обладают базовыми знаниями из области семейной и детской психологии.

2. После прохождения ШОР процент родителей, считающих наказание – неотъемлемой частью воспитания, снизился на 12 % (с 18% до 6%). Родители разделяют ценности ненасильственного воспитания, осознав и проработав собственный негативный детский опыт.

3. Большинство родителей (93%) укрепили детско-родительские отношения благодаря развитию важных компетенций: навыка укрепления привязанности с детьми, навыка позитивной коммуникации и решения конфликтных ситуаций, а также навыков ненасильственного воспитания. После освоения программы ШОР 34% родителей отмечают свои отношения с детьми на 9-10 баллов по 10 балльной шкале, что является высшим показателем, еще 59% респондентов оценивают на достаточно высокие 7-8 баллов.

4. Родители улучшили психоэмоциональное состояние благодаря горизонтальной социальной поддержке и развитию навыков заботы о себе: 56 % родителей после окончания ШОР оценивают свое актуальное состояние достаточно высоко на 8-10 баллов, где 10 - я в ресурсе («чувствую себя превосходно, у меня много сил»). Данный показатель выше на 23 % по сравнению с началом обучения в ШОР.

Школы осознанных родителей — это инструмент ранней профилактики семейного неблагополучия. Встречи с психологом в офлайн формате один раз или дважды в неделю по программе «Азбука счастливой семьи. 30 уроков осознанного родительства», разработанной опытными психологами и педагогами в партнерстве с Институтом изучения детства, семьи и воспитания Российской академии образования, дают мамам и папам базовые знания из области семейной и детской психологии в формате «равный – равному», а также обеспечивают круг социальной поддержки. В программе Школы осознанного родительства пять частей: семейная система, привязанность, детская психологическая травма, трудное поведение, подростковый возраст. В каждой части по 6 уроков. Все 30 уроков построены по следующей схеме: история из жизни (реальная ситуация), теория из области семейной, детской психологии и педагогики (учебная часть) и задания для выполнения.

Согласно Л.С. Выготскому, сознание ребенка, специфические особенности его высших психических функций (произвольная память, произвольное внимание) формируются в социальном взаимодействии со взрослыми. Выделяются две основные линии развития. Натуральная линия развития – это физическое, естественное развитие ребенка с момента рождения. Культурная (историческая) линия развития возникает при появлении общения с окружающим миром. Ученица Л.С. Выготского Л.И. Божович сформулировала понятия социальной ситуации развития и личностного новообразования, выделила внутренние процессы развития и внешние условия, которые их обеспечивают.

Опираясь на теории Л.С. Выготского и Л.И. Божович, программа “Азбука счастливой семьи” включает линию возрастных кризисов: новорожденности, первого года, трех лет, семи лет и подросткового возраста, который в свою очередь разделяется на две фазы. Авторы данной программы также опираются на исследования М.И. Лисиной и ее последователей, выделяя качественные характеристики общения с младенцами и детьми раннего возраста. Следуя традициям отечественной психологической школы, программа “Азбука счастливой семьи” закрепляет важность рефлексии родителей как условия гармоничного развития ребенка и обозначает значение отношений, в которых ребенок развивается. Так, “Привязанность”, одна из частей программы, представляет исследования и теоретические обобщения ученых факультета психологии СПбГУ Р.Ж. Мухамедрахимова, Н.Л. Плешковой, И.О. Пальмова в области психического здоровья детей младенческого и раннего возраста и в области изучения отношений привязанности. Классическая теория привязанности Дж. Боулби раскрывается в контексте исследований российских пар “мать-ребенок”. Понятие “чувствительность”, один из основных терминов теории привязанности, предлагается родителям, занимающимся по программе “Азбука счастливой семьи” как ориентир наблюдения за собой и своим взаимодействием с ребенком с целью формирования благополучных, безопасных отношений. В программе в целом большое внимание уделяется детскому опыту самих родителей, который во многом определяет стиль воспитания и соответственно качество детско-родительских отношений в своей семье.

#### **Список используемой литературы:**

1. Машкова Д.В. Азбука счастливой семьи. 30 уроков осознанного родительства / Диана Машкова. - Изд. перераб. и доп. – Москва: Эксмо, 2023. – 528 с.
2. Овчарова, Р.В. Родительство как психологический феномен / Р.В. Овчарова. – Москва : Московский психолого-социальный институт, 2006. – 496 с.
3. Овчарова, Р.В. Психологическое сопровождение родительства / Р.В. Овчарова. – Москва : Изд-во Института психотерапии, 2003. – 319с.

**Советские музеи 30-х гг. как центры историко-краеведческой работы****Soviet museums of the 30 a center of local history work**

**Мазурин Александр Игоревич**

*институт культуры, истории и права*

*Елецкий государственный университет имени И. А. Бунина*

*Россия, Елец*

*e-mail: [sashafoxsoso@gmail.com](mailto:sashafoxsoso@gmail.com)*

**Mazurin Alexander Igorevich**

*Institute of Culture, History and Law*

*Bunin Yelets State University*

*Russia, Yelets*

*e-mail: [sashafoxsoso@gmail.com](mailto:sashafoxsoso@gmail.com)*

**Научный руководитель**

**Тихонов Роман Владимирович**

*кандидат исторических наук*

*Елецкий государственный университет имени И. А. Бунина*

*Россия, Елец*

*e-mail: [478042316789@mail.ru](mailto:478042316789@mail.ru)*

**Scientific adviser**

**Tikhonov Roman Vladimirovich**

*Candidate of Sciences in History*

*Bunin Yelets State University*

*e-mail: [478042316789@mail.ru](mailto:478042316789@mail.ru)*

**Аннотация.**

Статья посвящена исследованию краеведения в системе музеев в 1930-е гг. Именно в этот период краеведение как таковое входит в систему музеев и получает свое распространение на территории всей страны. В статье рассмотрены основные направления деятельности краеведческих организаций, их формы и методы. Подчеркивается важная роль музеев в краеведческой истории и переход от научной направленности распространения краеведения, к культурно-образовательной.

**Annotation.**

The article is devoted to the study of local history in the system of museums in the 1930. It was during this period that local history as such enters the system of museums and gets its distribution throughout the country. The article considers the main activities of local history organizations, their forms and methods. The important role of museums in the history of local lore and the transition from the scientific orientation of the dissemination of local lore to more cultural and educational are emphasized.

**Ключевые слова:** история, историческое краеведение, музеи, советское государство.

**Key words:** history, local history, museums, the Soviet state.

Краеведческие музеи являются неотъемлемой частью культурного наследия многих стран. В Советском Союзе создание краеведческих музеев стало важной частью государственной программы по сохранению истории и культуры своих родных земель. В этой статье мы расскажем о том, как формировались краеведческие музеи в Советском Союзе в период с 1920-х по 1930-е годы.

Пришедшие в октябре 1917 г. к власти большевики, приступили к изменениям во всех сферах жизни государства. Преобразования эти самым непосредственным образом заделали историческую науку страны. Были закрыты такие общероссийские центры исторической науки, как Русское историческое общество и Русское военно-историческое общество.

После октябрьской революции, краеведческие организации России (общества, кружки, музеи, другие объединения краеведов) становятся единственными на местах учреждениями, которые занимались изучением



истории своего края и ее распространением. В результате чего, не случайно количество краеведческих организаций в России с 1917 г. по 1927 г. возросло более чем в 10 раз – со 155 до 1688 [1, с.95].

Формирование краеведческих музеев в Советском Союзе началось в середине 1920-х годов. Если раньше многие исторические и культурные артефакты находились в частных коллекциях или церквях, то теперь они могли быть собраны в едином музейном пространстве. Кроме того, создание краеведческих музеев стало одним из способов привлечения широких народных масс к изучению истории и культуры своего края.

Процесс складывания системы краеведческих музеев был неоднороден и занимал большой по длительности промежуток времени. Как комплексный музей, занимавшийся документацией основных особенностей территории, он сложился лишь к концу XIX в., а структурное завершение приобрел в конце первой четверти XX в. До революции такого понятия, как «краеведческий музей» не существовало. Музеи, которые сейчас называются краеведческими, носила название музеев местного края или провинциальные.

Одним из первых крупных краеведческих музеев в Советском Союзе стал Всесоюзный музей революции, который был создан в Москве в 1919 году. В этом музее собирались предметы, связанные с революционной борьбой и социалистической перестройкой общества. Впоследствии, в 1934 году, музей был переименован в Государственный исторический музей, а его коллекции были расширены.

В 1924 году был создан Ленинградский государственный музей-резерв местного значения. Первоначально он находился в Академической гимназии, а затем был переведен в здание церкви Святой Екатерины. Цель музея заключалась в сохранении и изучении истории и культуры Ленинграда и Ленинградской области. Коллекции музея включали материалы по истории города, текстовые и фотографические документы, а также экспонаты, отражающие различные аспекты жизни местного населения.

Создание музеев в 1930-х годах было частью государственной программы по сохранению культурного наследия. В этот период было создано множество музеев, которые стали хранилищем древних артефактов, документов и исторических материалов. Они стали настоящими центрами, где собирались краеведы, историки, археологи и другие специалисты, которые изучали историю родных земель.

В 1925 г. ВЦИК и СНК РСФСР вынесло постановление о передаче местных музеев, чья деятельность проходила в местном масштабе, в ведение исполкомов на местах, при этом общее управление научно-исследовательской и просветительно-методической работой оставалось за Наркомпросом. В результате этого постановления старинные и дореволюционные усадьбы, становятся музеями, в которых была представлена яркая картина быта и обстановки княжеских имений XVIII и XIX вв. [2, с. 306].

Со временем музеи стали не только крупными хранилищами артефактов и документов, но и центрами культурного просвещения. В них проводились выставки, мероприятия, концерты и лекции. Сотрудники музеев проводили исследования, изучали исторические и культурные традиции своих родных земель, собирали и сохраняли народное творчество.

Вхождение региональных музеев в сеть краеведческих организаций и приобщение их к исследованию края оказало на них положительное влияние. Это привело к организации собирательной и исследовательской деятельности по принципу выявления особенностей и своеобразия местного края. Определение профиля местных музеев и реорганизация их в краеведческие была связана с ростом краеведческого интереса в стране. До 1917 г. было лишь частным интересом местной интеллигенции, после же 1917 г., краеведение становится массовым движением.

В то время, когда Советский Союз становился многонациональным, музеи стали одним из инструментов для сохранения культурного многообразия. В них собирались и сохранялись материалы об истории и культуре всех народов, живущих на территории СССР. [3, с. 15].

На III краеведческой конференции (декабрь 1927 г.) в докладе «Краеведение и социалистическое строительство» был выдвинут следующий тезис: «Без музея не может правильно развиваться наше краеведение. Без музейной работы, без построения правильной сети музеев нельзя мыслить правильной постановки краеведения [5, с. 165].

Вся эта большая работа по утверждению профиля местных музеев краеведами привела к тому, что после III Всероссийской конференции по краеведению каждый местный музей должен был строиться исключительно по краеведческому принципу.

Музеи стали важным центром историко-краеведческой работы в те годы. Они собирали и хранили редкие экспонаты, проводили исследования и публиковали книги, брошюры и статьи о культуре и истории своих регионов. Музейные экспозиции были созданы таким образом, чтобы не только показать предметы искусства и ремесла, но и дать посетителям полное представление о жизни людей в разные исторические периоды.

Уже в 1929 году в СССР было создано около 100 краеведческих музеев. Вследствие роста их числа были созданы специальные органы управления – республиканские, областные и районные советы краеведческих музеев.

Одним из самых значительных краеведческих музеев стал Государственный историко-краеведческий музей в Одессе, который был создан в 1923 году. В этом музее собрались предметы, связанные с историей Одессы и области, а также предметы, связанные с этнографией и археологией Черноморского побережья. В 1930 году музей получил статус государственного музея.

Перед краеведческими музеями ставилась задача – на местном материале, в ясной и доступной массовому зрителю форме дать полное представление о местном крае.

1930-е гг. были сложными, как для краеведения, так и для музеев, это связано с большой идеологической пропагандой страны этого времени. Все музеи были подвергнуты насаждению социалистических идей со стороны партии и вся их работа носила исключительно пропагандистскую цель [4, с. 111].

После 1930 г., в стране начинается создание нового краеведения, которое носило прикладной характер. Так в 1930 г. начинается сбор информации о заводах и фабриках, и в целом о данной местности, и территории данного региона страны и на основе этой информации создавались краеведческие сборники. Эта информация передавалась в музеи, таким образом музеи стали еще и исследовательской базой изучения региона [6, с. 236].

Одним из самых значительных событий в истории советских музеев стало открытие Государственного музея истории религии в Ленинграде в 1932 году. Музей стал первым в мире государственным музеем, посвященным истории религии. В нем были собраны религиозные иконки, книги, храмовые уборы и другие предметы, связанные с христианством, исламом, иудаизмом и другими религиями.

Эти факты говорят о закреплении краеведения за музеями, если раньше краеведение было в основном представлено, разного рода организациями, то сейчас, оно полностью контролировалось музеем. Таким образом краеведение после 1930 г. стало централизованным. Об этом говорит и создание центрального научно-исследовательского института методов краеведческой работы, который занимался организацией краеведческих музеев на местах.

В 1930-е годы в Советском Союзе была создана мощная система музейного дела, которая включала в себя не только крупные государственные учреждения, но и муниципальные музеи, а также дома-музеи выдающихся личностей. Эта система была создана с целью не только сохранения и изучения культурного наследия страны, но и его популяризации и использования в воспитательных целях.

Сразу после создания первых краеведческих музеев в Советском Союзе начался интенсивный процесс развития этого вида музейной деятельности. В течение 1930-ых годов в стране были созданы десятки новых

краеведческих музеев. Это связано с тем, что в краеведении было усмотрено неломающееся звено между данными локальной и национальной культуры.

Одной из характерных особенностей краеведческих музеев в этот период является их привязка к конкретной территории, современной СССР. Это значит, что экспонаты, представленные в данный тип музеев, должны были рассказывать именно о регионе, в котором музей находится. Краеведческие музеи были часто смежными, с ними считалась целая сеть музеев.

Новый расцвет музеи получают после 1935 г. в эпоху коллективизации и индустриализации, понятно, что такие трудные процессы, как промышленное строительство, должно иметь еще и идеологическую базу, этим занимались в том числе и музеи. Музеи отныне стали не научными и культурными учреждениями, а учреждениями политико-просветительными, основной целью которых являлась не научная, а массово-просветительская деятельность. В основе экспозиций лежала идея показа классовых противоречий и классовой борьбы.

Создание краеведческих музеев в Советском Союзе стало частью государственной программы по сохранению культурного наследия и истории родных земель. Эти музеи стали центрами исторической и культурной работы, где собирались вместе исследователи, краеведы и люди, интересующиеся историей и культурой своих родных земель.

Вместе с тем, советские музеи стали одним из инструментов государственной идеологии. С 1930-х годов музеи начали активно пропагандировать идеологию коммунизма. В них проводились выставки и мероприятия, посвященные истории коммунизма и революции. Сотрудники музеев стали активны.

Таким образом краеведение в системе музеев в России начало складываться в 1930-е гг., когда все остальные краеведческие организации были закрыты. Из особенностей нужно выделить то, что краеведческая история в системе музеев имела сильную идеологическую окраску, ориентировалась на рабочий класс и носила во многом пропагандистскую функцию, особенно в эпоху индустриализации.

Многие музеи проводили популярные лекции, конференции, курсы и экскурсии для широкой публики, а также для учителей и студентов. Это позволяло распространять знания об истории и культуре народов Советского Союза и формировать патриотизм и любовь к своей родине.

Благодаря созданию системы краеведческих музеев в СССР были созданы уникальные коллекции искусства, археологических находок, этнографических материалов, которые по сей день используются в научных исследованиях и выставках. Музеи также выполняют важную роль в сохранении и популяризации культурного наследия после распада Советского Союза.

#### **Список используемой литературы:**

1. Ионова О. В. Музейное строительство в годы довоенных пятилеток (1928–1941 гг.) // Очерки истории музейного дела в СССР. Вып. 5. – М.: «Советская Россия», 1963. – С. 84–118.
2. Святский Д. Проникает ли краеведение в массы? (К 10-летию Октябрьской революции) // Краеведение. – 1927. – № 3. – С. 306–308.
3. Кабанов П.И., Ушаков А.В. О советском историческом краеведении // История СССР. – 1968. – № 3. – С. 3-17.
4. Равикович Д.А. Организация музейного дела в годы восстановления народного хозяйства (1921-1925) // Очерки Истории музейного дела в СССР. Вып. 6. – М.: «Советская Россия», 1968. – С. 97-145.
5. Ушаков А.В. Краеведческая работа музеев (1917-1940 гг.) // Музейное дело СССР. – М.: «Советская Россия», 1974. – С. 164-166.
6. Шмит Ф.И. Краеведческие музеи // Музейное дело. Вопросы экспозиции. – Л.: Ленинградская Правда, 1929. – С. 229-245.

**Современное значение цифровой валют в трансграничных расчетах****The modern value of digital currencies in cross-border settlements**

**Синицын Виталий Александрович,**

*Магистрант 2 курса направления  
«Международное право, европейское право,  
международная юридическая практика»  
ИГСУ РАНХиГС,  
г.Москва.*

E-mail: [vitaliy.sinicyn.75@mail.ru](mailto:vitaliy.sinicyn.75@mail.ru)

**Sinitsyn Vitaly Alexandrovich,**

*2nd year Master's student of the direction  
"International Law, European Law,  
international legal practice"  
MIGSU RANEP,  
Moscow.*

E-mail: [vitaliy.sinicyn.75@mail.ru](mailto:vitaliy.sinicyn.75@mail.ru)

**Аннотация.**

Крупнейшие экономики мира, входящие в G20, сделали расширение трансграничных платежей приоритетом и одобрили комплексную программу для решения ключевых проблем.

Более быстрые, дешевые, прозрачные и инклюзивные услуги трансграничных платежей принесли бы широкие выгоды гражданам и странам по всему миру, поддерживая экономический рост, международную торговлю, глобальное развитие и финансовую доступность.

В настоящей работе анализируется международное измерение проектов центральных банков в области цифровой валюты (CBDC) и степень, в которой они могут быть использованы для трансграничных валютных платежей. В работе также исследуются возможные макрофинансовые последствия, связанные с трансграничным использованием CBDC. Анализ не подразумевает, что центральные банки, упомянутые в статье, уже приняли решение о выпуске CBDC.

**Annotation.**

The world's largest economies, members of the G20, have made the expansion of cross-border payments a priority and approved a comprehensive program to solve key problems.

Faster, cheaper, transparent and inclusive cross-border payment services would bring broad benefits to citizens and countries around the world, supporting economic growth, international trade, global development and financial accessibility.

This paper analyzes the international dimension of central banks' digital currency (CBDC) projects and the extent to which they can be used for cross-border payments. The paper also explores possible macro-financial consequences associated with the cross-border use of CBDC. The analysis does not imply that the central banks mentioned in the article have already decided to issue CBDC.

**Ключевые слова:** Трансграничные платежи, цифровая валюта центрального банка, CBDC, цифровая валюта, международная торговля, банки-корреспонденты, экспорт газа.

**Key words:** Cross-border payments, central bank digital currency, CBDC, digital currency, international trade, correspondent banks, gas exports.

**Введение**

В наши дни ни одна страна не осуществила выпуск CBDC в сфере трансграничных валютных платежей, большинство проектных и политических решений на данный момент находятся в стадии проработки. В сфере тестирования цифровых валют ЦБ наиболее продвинулся Китай, уже использующий цифровой юань на внутреннем рынке. Тесты цифровых валют ведутся во многих странах, в том числе и в России. При этом, большинство исследований в сфере цифровых валют, проводимых центральными банками, сосредоточены на внутренних проблемах и сборе данных о практическом использовании. Учитывая раннюю стадию становления цифровых валют ЦБ, соображения, содержащиеся в статье, носят ознакомительный характер и изучают трансграничные последствия CBDC в ситуации, когда CBDC будут широко использоваться.

На практике выпуск цифровой валюты центрального банка внутри стран будет подвергнут существенной дополнительной экономической и практической экспертизе, прежде чем изучение возможности трансграничного использования наберет обороты. Кроме того, решающее значение будут иметь усовершенствования в других областях программы трансграничных валютных переводов, таких как согласование нормативно-правовой базы, системы надзора за трансграничными валютными платежами, согласованность мер по борьбе с отмыванием денег/финансированием терроризма, внедрение системы "Платеж против платежа" (PvP) и доступ к платежной системе для трансграничного использования CBDC.

В целом, последние инновации в области внутренних платежей привлекли внимание всего мира к текущим проблемам трансграничных переводов в цифровой валюте. В последние годы трансграничные валютные платежи часто подвергались критике за их высокую стоимость, медленную скорость, ограниченный доступ и отсутствие прозрачности. Сегодня важно признать важную роль трансграничных валютных платежей, особенно в международной торговле, в том числе, при осуществлении экспорта газа. В то же время, необходимо отметить неэффективность существующей инфраструктуры трансграничных платежей и вдобавок к этому продолжающееся ухудшение отношений с банками-корреспондентами по всему миру, а также "проблема недоверия". На основе детального анализа проблемы, можно сделать вывод о том, что наиболее эффективным решением для платежей в другие страны будет использование цифровых валют

В наши дни экономика переживает неоспоримую технологическую революцию. Современные цифровые технологии предоставили нам такие преимущества, как возможность хранить большие объемы данных и управлять ими, а также придавать им осмысленный характер. Многие из этих действий раньше требовали большого ручного труда, что делало их более дорогостоящими. Развитие цифровых технологий сделало эти услуги более эффективными и дешевыми. В то время как достижения в области информационных технологий и коммуникаций привели к динамичному развитию, последние десять лет мы стали свидетелями драматических преобразований в экономике. Пандемия Covid-19 особенно ускорила темпы цифровой трансформации. Параллельно с этим сектор финансовых услуг сегодня претерпевает общую трансформацию, и индустрия финансовых услуг является одной из отраслей, где инновации внедряются наиболее быстро. Это меняет то, как финансовые учреждения предоставляют свои услуги. В современном мире мгновенных перемен трудно угнаться за конкурентами. Другие финансовые субъекты, особенно банки, быстро переходят от сложных, устаревших технологических сред к более быстрым операциям. Сегодня компаниям стало необходимо внедрять ориентированные на клиента инновационные решения, которые помогают им предоставлять своим клиентам особый сервис с добавленной стоимостью. Сегодня, в зависимости от разработок в области финансовых технологий, разнообразие и качество финансовых услуг параллельно растут. Роль финансово-технологической экосистемы в этом развитии довольно велика. Стартапы в области финансовых технологий, работающие по всему миру, открыли новый взгляд на банковский и финансовый сектор, который предлагает инновационные, быстрые и ориентированные на клиента продукты и услуги. Традиционные бизнес-модели банковских и финансовых учреждений претерпевают стремительную трансформацию.

Ранее применение технологий в банках и коммерческих предприятиях в основном зависело от физических форм бумаги и монет, которые передавали информацию и ценность. Поскольку передача таких документов и ценностей на большие расстояния была возможна только физическим транспортом, рынки сбыта были ограничены главным образом географическим районом. Эта ситуация изменилась, когда инновации в области информации и начали внедряться коммуникационные технологии. В частности, визуальный, а затем и электрический телеграф позволил отделить информацию от ее физических представлений и ускорить ее передачу на большие расстояния. Начало цифровых информационно-коммуникационных технологий можно

рассматривать как эру цифровых финансовых технологий. Утверждается, что к концу 1980-х годов финансовые услуги превратились в цифровую индустрию, которая в значительной степени основана на электронных транзакциях между финансовыми учреждениями и клиентами по всему миру. Технологии, охватывающие банковскую цепочку создания стоимости, появились в банковской отрасли в четырех основных кластерах: клиенты (например, розничная торговля, бизнес, инвесторы), каналы (например; филиалы, брокеры, веб, мобильные, социальные сети), поставщики финансовых услуг (банки, небанковские организации) и межбанковские провайдеры (например, биржи, сети). Примеры распространения этой технологии включают следующее: Начиная с 1960-х годов крупные поставщики финансовых услуг, особенно банки, начали использовать ИТ-услуги внутри компании. Особенно крупные банки создали ИТ-отделы. Эти ИТ-отделы разработали собственные прикладные системы и создали сети, которые соединяют их внутренние операции, включая филиалы. На протяжении многих лет такие системы также предоставляли электронные услуги как клиентам, так и внешним заинтересованным сторонам (таким как банкоматы, онлайн-банкинг). На межбанковском уровне появились многонациональные электронные сети, такие как SWIFT в 1973 году и TARGET в 1999 году. Они стали важным строительным блоком для процесса цифровизации банковских финансовых коммуникаций и оцифровки среди банковских учреждений, которые устанавливают интерфейс со своими внутренними системами. Более поздние сетевые технологии появились в 1980-х годах, заменив ручные физические торговые площадки электронными торговыми и клиринговыми системами, с обработкой данных в режиме реального времени между банками в 2009 году. Между тем, большинство мировых бирж в настоящее время полностью электронные. Например, NYSE в Нью-Йорке и XETRA во Франкфурте.

В целом, необходимость процесса стандартизации стала очевидной, учитывая разнообразие индивидуальных и нескоординированных информационных систем по всей банковской цепочке создания стоимости. Индустрия финансовых услуг работала над стандартизацией интерфейсов, таких как онлайн-банкинг, FIX для торговли акциями и UNIFY для выдачи кредитов. Кроме того, ИТ-провайдеры предоставили программные решения, такие как SAP automation.

В последние годы стремительно растет как число вновь созданных финтех-компаний, так и число потребителей и предприятий, использующих их продукты. Covid-19 также значительно расширил использование финтех-продуктов как потребителями, так и предприятиями. игроки финтеха сосредоточены на различных категориях индустрии финансовых услуг, таких как денежные переводы и платежи, кредитование/финансирование, сбережения и инвестиции, составление бюджета и финансовое планирование.

Новые технологии, такие как "блокчейн" и цифровые валюты, в том числе цифровой рубль, обещают повысить эффективность бизнес-моделей. Это становится крайне важным в сфер трансграничных расчетов за экспорт природного газа. Особенно актуальным данный вопрос становится в условиях беспрецедентных санкций, падения доверия к резервным валютам и тд.

Трансграничные расчет за экспорт с использованием цифровой валюты центрального банка можно представить различными двумя методами.. Касательно первого способа, можно говорить о доступности CBDC в розничной форме конкретной юрисдикции для каждого конкретного, находящего внутри или во вне данной конкретной юрисдикции, при фиксированном отсутствии четкой координации непосредственно между ЦБ-эмитентами. В данной ситуации, если имеется возможность анонимизировать перевод, то платеж автоматически становится доступным для конкретных зарубежных участников схемы. Между тем, в реальности ограниченное число ЦБ используют перспективу внедрения полностью анонимизированных платежных систем. Очевидно, что наличных денежных расчетов, четкие ограничения на международные расчеты могут осуществляться посредством нормативно-технологического регулирования использования цифровой валюты центрального

банка.

Второй вариант рассматривает определенный уровень взаимодействия непосредственно между цифровыми валютами центральных банков на основе некоторых договоров об общем доступе и расчетах для обеспечения упрощенной схемы использования CBDC из нескольких различных юрисдикций. Подобные договоренности могут включать в себя и розничные и оптовые цифровые валюты центральных банков. Это важно для более плотного взаимодействия непосредственно между ЦБ и использовать рыночные механизмы, а так же правовые и технические инструменты. Данный альтернативный вариант, базируется на основе исполнения инфраструктуры интероперабельности.

В настоящее время на практике воплощено только две розничных цифровых валюты центрального банка, и небольшое число перспективных проектов, которые пока не запущены. В реальности, преобладающее количество ЦБ не утвердили четких проектов и управленческих решений в данной области, которые непосредственно были бы связаны с выпуском цифровых валюты центрального банка в ближайшее время под их юрисдикцией.

Следует отметить, что под трансграничными расчетами понимаются платежи, в процессе которых покупатель и продавец находятся под различной юрисдикцией. При этом большинство подобных трансграничных расчетов осуществляются в различных валютах. Исключением могут являться трансграничные платежи в пределах валютного союза.

Если говорить о сфере оптовой торговли, то указанные выше недостатки, основанные на отсутствии синхронизации платежной системы, могут быть устранены посредством банковской сети-корреспондента, что обычно становится дорогостоящим и небыстрым вариантом, благодаря сложным корреспондентским банковским цепочкам. Большинство основных препятствий для осуществления трансграничной оплаты вытекают из различий непосредственно между национальными НПА. Отдельную роль тут играют различия в использовании стандартов ПОД/ФТ, правила об окончательности расчетов, критерии участия платежных систем в расчетах денежными средствами ЦБ, правила о коллизии законов и тд.

Учитывая сказанное, большинство ЦБ рассматривают цифровых валюты центрального банка как потенциальную возможность ускорить, сделать проще и эффективнее трансграничные валютные расчеты и сделать подобные расчеты круглосуточно доступными даже вне решений с замкнутым циклом или отдельных операторов, осуществляющих трансграничные денежные переводы, которые осуществляют контроль сквозных платежей.

Выпуск и применение цифровой валюты центрального банка в сфере трансграничных валютных расчетов может значительно укоротить сложную структуру из многочисленных посредников, ускорить сам процесс транзакции и значительно уменьшить издержки. Можно утверждать, что децйствительно уровень эффективности международных валютных платежей является значимой причиной для выпуска цифровой валюты центрального банка. Однако, основные усилия по выпуску у CBDC сконцентрировано на внутригосударственном применении.

Максимально точное определение каждого пользователя играет важнейшую роль для функционирования любых платежных систем. Такая идентификация является гарантией безопасности и формирует общую системность, борясь с различными мошенническими действиями и усиливая противостояние процессам отмывания валюты и иных фактов деятельности нарушающей закон.. Можно сделать вывод о том, что процесс идентификации имеет наиболее важное значение при выпуске цифровой валюты центрального банка. Эту проблему нивелировать, привязав ядро CBDC к различным цифровым типам идентификации и обеспечив конфиденциальность всей информации. В том случае, когда дизайн CBDC содержит в себе любой вид

идентификации пользователя, применение нерезидентом становится политическим вопросом. Можно привести пример, что ЦБ-эмитент способен предоставить доступ к электронным кошелькам на базе CBDC исключительно резидентам. Однако, он имеет возможность создать необходимые условия, в которых и нерезиденты могут получить возможность доступа. ЦБ, принимающие участие в подобных соглашениях, имеют возможность сотрудничать в процессах "идентифицируй или знай своего клиента" (KYC), мониторинге ПОД/ФТ и, соответственно, устанавливать уровень конфиденциальности, предоставляемом пользователям при осуществлении/получении кросс-валютных валютных платежей.

Возможности трансграничного использования розничных CBDC иллюстрируются подходами в рамках проекта advanced CBDC в Китае, а также двумя действующими CBDC на Багамах и в валютной зоне Восточнокарибского центрального банка (ЕССВ).

КПБ (Китай) осуществляет разработки перспективного проекта Digital Currency/Electronic Payment (DC/EP) начиная с 2014 года. На сегодняшний день проект носит название e-CNY. Данный проект является пилотным. В трансграничном плане цифровой юань призван быть интегрирован в различные розничные и оптовые платежные системы. Важнейшей целью создания и применения цифрового юаня признается торговля внутри Китая, но одновременно он будет использован и иностранными туристами, которые могут регистрироваться в данной системе. Однако, при достижении договоренностей с иностранными юрисдикциями, в избежание негативных последствий, в перспективе может быть сформирована взаимосовместимость непосредственно между e-CNY и иными платежными системами, а обмен e-CNY и иных валют реализован посредством использования виртуальных границ между различными электронными кошельками.

Ориентируясь на перспективу, можно утверждать, что цифровой юань имеет большой потенциал использования для основных расчетов в юанях с иностранными партнерами, но по прежнему требует договоренностей ЦБ других стран и различными иными субъектами. Валютное управление Гонконга (НКМА) подтвердило, что они работают с Институтом цифровых валют PBC над технической подготовкой к осуществлению трансграничных платежей с использованием e-CNY.

На оптовом уровне механизмы CBDC могли бы точно отражать текущие усилия по обеспечению совместимости традиционных платежных систем. Эти договоренности могли бы объединить этапы платежей, происходящие в двух юрисдикциях.

Соглашения с цифровой валютой центрального банка дают ресурсы для значительного нивелирования трансграничных и кросс-валютных рисков и противоречий. В то же время, такие соглашения усиливая роль финансов ЦБ как основы конкретной платежной системы и базового расчетного актива. Как утверждает Карстенс, механизмы mCBDC значительно лучше альтернативных предложений, которые основываются на создании глобальных стейблкоинов частного сектора. Вместо формирования новой единицы расчетов, создающей конкуренцию нацвалюте механизмы mCBDC акцентированы на создании национальных цифровых валют центрального банка со структурами доступа и вариантами взаимодействия для повышения эффективности платежей как трансграничных, так и кросс-валютных.

Различные уровни взаимодействия платежных систем могут быть использованы для группировки потенциальных механизмов mCBDC в три стилизованные модели: совместимые системы CBDC; взаимосвязанные системы CBDC; и единая система для mCBDC. Эти три модели предназначены скорее для концептуальных иллюстраций, чем для нормативной базы.

Рассмотрим отдельно операционную модель - трансграничные платежи обрабатываются через совместно управляемую "сеть коридоров", которая соединяет две отдельные внутренние оптовые сети CBDC. По обе стороны от этого коридора каждый центральный банк выпускает свои собственные оптовые CBDC в своей



внутренней расчетной сети, которая отделена от трансграничных транзакций. Операционная модель mCBDC Bridge основана на концепции Inthanon-LionRock и предусматривает создание международной расчетной платформы, на которой центральные банки могут использовать CBDC для осуществления оптовых транзакций. Проект Dunbar, основанный на опыте проекта Ubin, изучит различные модели управления и подключения для трансграничных транзакций с использованием MCBDC, которые могли бы стать основой будущей международной расчетной сети. Как mCBDC Bridge, так и Dunbar задействуют разные технологии и разные заинтересованные стороны и, как ожидается, при этом прольют свет на широкий спектр вопросов управления, внедрения и политики, связанных с трансграничными аспектами.

В России Минфин, Росфинмониторинг, ФСБ и ЦБ довольно длительное время разрабатывают модель трансграничных расчетов в цифровых валютах, но практических результатов на данный момент нет. На данный момент, начиная с 2022 года, использование цифрового рубля также находится в стадии тестирования на внутреннем рынке. Необходимо подчеркнуть важность использования цифровых валют в международных расчетах, поскольку такие системы исключают вмешательство недружественных стран. Цифровой рубль будет запущен в обращение Банком России до конца 2023 года, после принятия соответствующих законов. 16 марта 2023 года в Государственной Думе РФ был одобрен в первом чтении законопроект, который вносит необходимые изменения в законодательные акты, которые связаны с введением в оборот цифрового рубля.

Центральный банк в этом году уже запустил эксперимент, а до конца года после принятия соответствующего законодательства запустит в обращение цифровой рубль.

В целом, возможны два механизма договорной работы в сфере трансграничной продажи газа с использованием цифровых или криптовалют:

Вместе с договором поставки заключать договор обязательной продажи криптовалюты экспортером; и при введении в оборот цифрового рубля – допуск нерезидентов к счетам в России с последующей покупкой необходимых товаров за цифровые рубли – по аналогии с практикой покупки газа за рубли недружественными странами с российских счетов.

В ходе заключения сделки и проведения ее через банки, помимо непосредственно договора купли-продажи, предлагается передавать также договор о сотрудничестве с криптовалютной биржей и договор о покупке и последующей продаже определенного количества криптовалюты. Желательно предоставить документ о целесообразности такого механизма оплаты внешнеторговой сделки. При последующем зачислении средств от продажи криптовалюты, необходимо предоставить документы о законности ее покупки, и биржевые отчеты изменения котировок.

Данный механизм является наиболее простым, так как может быть запущен уже сейчас, в отличие от использования цифрового рубля нерезидентами – сроки полноценного запуска цифрового рубля в обращение постоянно откладываются, и в любом случае, довольно продолжительное время цифровой рубль будет ориентирован на внутренний рынок.

Трудности с использованием криптовалют связаны в том числе с волатильностью курсов и отсутствием данных об эмитентах. В связи с этим, использование наиболее распространенных криптовалют (биткоин, эфириум и т.д.) затруднено. Целесообразно использовать криптовалюты, привязанные к доллару (стейблкоины) с подтвержденным эмитентом.

Тем не менее, работы по поддержке экспортеров в части использования криптовалют ведутся. В рамках пилотного проекта, части экспортеров все же будет дан доступ к данному инструменту. ЦБ и Минэкономразвития планируют запуск экспериментального правового режима по поддержке экспорта с использованием цифровых валют после принятия соответствующего закона. Точных данных о сроках данного мероприятия нет, поскольку

требуется внести многочисленные поправки в законодательство, в частности, по вопросам налогообложения. Тем не менее, согласно поручения председателя правительства РФ, такой механизм работы экспортеров будет запущен.

#### Заключение

Многие центральные банки в настоящее время изучают риски, выгоды и различные конструкции CBDC, но с сильным акцентом на внутренние потребности. До сих пор лишь несколько центральных банков сделали твердый выбор в пользу использования цифровых валют. Последствия использования CBDC, даже если они предназначены только для внутреннего использования, выйдут за рамки границ, что делает крайне важным координацию работы и поиск точек соприкосновения. При успешной координации "чистый лист", представленный CBDC, может - со временем и в сочетании с другими усовершенствованиями - быть использован для улучшения трансграничных платежей.

В статье показано, как CBDC может концептуально способствовать расширению трансграничных платежей и как усилия на практике развивают эти соображения. Механизмы, облегчающие такие платежи, предполагают различную степень международной интеграции и сотрудничества, начиная от базовой совместимости с общими стандартами и заканчивая созданием международных платежных инфраструктур. Анализ подчеркивает как необходимость многостороннего сотрудничества, так и важность взаимодействия между CBDC.

Для достижения потенциальных выгод для общественного благосостояния при сохранении финансовой стабильности необходимо дальнейшее изучение вариантов дизайна CBDC и их макрофинансовых последствий. Различные важные и сложные вопросы все еще требуют дальнейшего анализа, например, в отношении взаимодействия между существующей и новой инфраструктурами, доступа к деньгам центрального банка и контроля над ними, различия между оптовыми и розничными CBDC, роли субъектов частного сектора и многих других.

Несмотря на то, что CBDC обладают уникальными функциями, усовершенствования в других составных элементах программы трансграничных платежей, такие как согласование нормативно-правовой базы, системы надзора за трансграничными платежами, согласованность ПОД/ФТ, внедрение PVP и доступ к платежным системам, будут иметь решающее значение для трансграничного использования CBDC. Это усиливает важность общей дорожной карты G20 по всестороннему совершенствованию трансграничных платежей. Например, идея поощрения интероперабельности между CBDC имеет сильное структурное сходство с установлением связей между платежными инфраструктурами разных стран и исследованием возможности создания новых многосторонних трансграничных платежных платформ. Кроме того, возможное международное внедрение CBDC, вероятно, будет происходить с разной скоростью в разных юрисдикциях, что потребует обеспечения совместимости с существующими платежными системами.

Российская Федерация сталкивается с двумя разно направленными трендами: необходимостью дифференциации способов внешнеторговых платежей и отсутствием работающего механизма цифровой валюты, а также законодательными разночтениями по поводу использования цифровых валют в международных расчетах. Тем не менее, близится начало пилотных проектов по разрешению части экспортеров использовать цифровые валюты, и внесение поправок в законодательство. В статье предложен механизм использования криптовалют во внешнеторговых контрактах в настоящий момент, до принятия различных законодательных инициатив и введения в оборот цифрового рубля.

#### Список используемой литературы:

1. Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» (ред. от

- 14.07.2022) // Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 27. – Ст. 3872.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993, по состоянию на 04.10.2022) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
4. Alfonso C et al. (2021, January). E-commerce in the pandemic and beyond. [www.bis.org/publ/bisbull36.htm](http://www.bis.org/publ/bisbull36.htm)
5. Bank for International Settlements (2021): "CBDCs: an opportunity for the monetary system", Annual Economic Report 2021, Chapter III, June.
6. Bech, M, U Faruqi and T Shirakami (2020): "Payments without borders", BIS Quarterly Review, March, pp 53-55.
7. Bons et al. (2012, November 27). Banking in the Internet and mobile era. Retrieved from SpringerLink: <https://link.springer.com/article/10.1007/s12525-012-0110-6>
8. Borio, C. (2019, January). On money, debt, trust and central banking. [www.bis.org/publ/work763.htm](http://www.bis.org/publ/work763.htm)
9. Kaufmann, G., Parker, R., & Weber, B. W. (2018, March). On the Fintech Revolution: Interpreting the Forces of Innovation, Disruption, and Transformation in Financial Services. Retrieved from Journal of Management Information Systems Volume 35, 2018 - Issue 1//doi.org/10.1080/07421222.2018.1440766
10. Carstens, A (2021): "Central bank digital currencies: putting a big idea into practice", remarks at the Peterson Institute for International Economics, 31 March.
11. Corda в Канаде and Quorum в Сингапуре
12. Financial Stability Board (2020a): Enhancing Cross-border Payments - Stage 1 report to the G20, April; Committee on Payment and Market Infrastructures (CPMI) (2020a): Enhancing cross-border payments: building blocks of a global roadmap, Stage 2 report, July.
13. Financial Stability Board (2020a): Enhancing Cross-border Payments - Stage 1 report to the G20, April; Committee on Payment and Market Infrastructures (CPMI) (2020a): Enhancing cross-border payments: building blocks of a global roadmap, Stage 2 report, July.
14. Group of central banks (2020): Central bank digital currencies: foundational principles and core features, joint report, no 1, October. International Monetary Fund (2020): "Digital money across borders: macro-financial implications," IMF Policy Paper, 19 October.
15. <https://www.interfax.ru/business/878772>
16. Libra Association: An introduction to Libra, June. (2020): White Paper v2.0: Libra Association members, April.
17. World Bank (2014): "Guidelines for the successful regional integration of financial infrastructures", Financial infrastructure series, January.
18. Yue, E (2020): "A new trend for fintech - cross-border payment", Hong Kong Monetary Authority inSight, 4 December.

## Содержательно-организационная модель формирования познавательных универсальных учебных действий учащихся основной школы

### Content-organizational model of the formation of cognitive universal educational actions of primary school students

*Гвоздев Иван Сергеевич*

*Студент Брянского государственного университета имени академика И.Г.Петровского,  
Россия, Брянск.  
[abc\\_ivan\\_gvozdev@mail.ru](mailto:abc_ivan_gvozdev@mail.ru)*

*Gvozdev Ivan Sergeevich.*

*Student of Bryansk State University named after Academician I.G.Petrovsky,  
Russia, Bryansk.  
[abc\\_ivan\\_gvozdev@mail.ru](mailto:abc_ivan_gvozdev@mail.ru)*

#### **Аннотация.**

Обоснована и спроектирована содержательно-организационная модель формирования познавательных универсальных учебных действий учащихся основной школы. В модели представлены три блока: целевой, содержательный и результативно-оценочный. Целевой блок включает в себя задачи формирования универсальных учебных познавательных действий учащихся основной школы средствами воспитания у подростков познавательной самостоятельности. Содержательный блок отражает специфику содержания обучения школьников, требующего от них самостоятельной познавательной деятельности. Результативно-оценочный блок составляют процедуры и критерии оценивания уровня развития универсальных учебных познавательных действий учащихся. Особое место в модели отведено педагогическим условиям формирования универсальных учебных познавательных действий у учащихся основной школы: целенаправленное формирование познавательной самостоятельности школьников, поддержание активной учебно-познавательной деятельности учащихся; использование современных методов и форм обучения, ориентация на внедрение инновационных дидактических средств; педагогический такт, создание благоприятного психологического климата.

#### **Annotation.**

The content-organizational model of the formation of cognitive universal educational actions of primary school students is substantiated and designed. There are three blocks in the model: target, content and performance-evaluation. The target block includes the tasks of forming universal educational cognitive actions of primary school students by means of educating adolescents in cognitive independence. The content block reflects the specifics of the content of teaching schoolchildren, requiring them to independent cognitive activity. The evaluation unit consists of procedures and criteria for assessing the level of development of universal educational cognitive actions of students. A special place in the model is given to pedagogical conditions for the formation of universal educational cognitive actions among primary school students: purposeful formation of cognitive independence of schoolchildren, maintenance of active educational and cognitive activity of students; use of modern methods and forms of teaching, orientation to the introduction of innovative didactic tools; pedagogical tact, creation of a favorable psychological climate.

**Ключевые слова:** учащиеся основной школы, универсальные учебные познавательные действия, познавательная самостоятельность, познавательная компетентность, качество образования.

**Key words:** primary school students, universal educational cognitive actions, cognitive independence, cognitive competence, quality of education.

XXI век – век информационных технологий. Сегодня от личности требуется владение на высоком уровне навыками обработки огромного количества информации. В федеральном государственном образовательном стандарте присутствуют обязательные требования, подчёркивающие значимость основного общего образования для дальнейшего личностного развития обучающихся. Одной из задач учителя является формирование у учащихся универсальных учебных познавательных действий.

Познавательные действия обеспечивают, собственно познание человеком действительности, которое представляется как "умственный творческий процесс получения и постоянного обновления знаний, необходимых человеку" [4]. Часть этих действий у учащегося носит универсальный характер. Данные действия –

универсальные учебные познавательные действия учащегося – рассматриваются как "умственные действия личности, направленные на планирование, осуществление, анализ ею своей познавательной деятельности, управление познанием на основе способов деятельности, используемых как в рамках образовательного процесса, так и при решении проблем в реальных жизненных ситуациях, освоенных обучающимися на базе одного, нескольких или всех учебных предметов" [15]. Тем самым, универсальность данных действий обеспечивается тем, что они не относятся к одному учебному школьному предмету, а формируются в процессе систематического изучения всех учебных школьных дисциплин.

ФГОС основного общего образования рассматривает универсальные учебные познавательные действия как "учебные знаково-символические средства", которые направлены на "овладение и использование знаково-символических средств (замещение, моделирование, кодирование, декодирование информации, логические операции...)" [2, с. 6-7]. Таким образом, универсальные учебные познавательные действия школьника включают в себя следующие навыки и умения:

- поиска и обработки всех видов информации;
- выполнения логических операций (сравнение, анализ, обобщение и др.) и классификации объектов и явлений по различным основаниям;
- владение базовыми понятиями школьных учебных дисциплин и реализация их различными знаково-символическими средствами;
- самостоятельного поиска и креативного подхода к решению учебных задач.

Данные умения отвечают за способность учеников воспринимать и усваивать информацию, проводить анализ и логические операции, определять ключевые элементы, а также проявлять свое творчество и удовлетворять интересы в повседневной жизни.

Универсальные учебные познавательные действия учащегося основной школы взаимосвязаны с его самостоятельной познавательной деятельностью, его познавательной самостоятельностью и, в дальнейшем, – с познавательной компетентностью личности: "под познавательной компетентностью понимается совокупность умений и навыков познавательной деятельности, которая является, в свою очередь, проявлением интегративного качества личности "познавательная самостоятельность"" [11; 12]. Анализ данных категорий показал:

- самостоятельная познавательная деятельность личности представляет собой мотивационно-обусловленную, волевою деятельность, связанную с реализацией человеком его познавательных потребностей [10], она носит индивидуальный характер и представляет собой "форму организации познавательной деятельности, при которой учащиеся осуществляют познание по собственной инициативе" [7, с. 125-126];

- познавательная самостоятельность понимается неоднозначно: например, И.Я. Лернер и др. в большей степени подчеркивают деятельный характер данного феномена (это "черта деятельности ученика, проявляющаяся в умении вести мыследеятельность и осуществлять перенос знаний и навыков в новую ситуацию, использовать имеющиеся знания, навыки для приобретения новых знаний и опыта" [5, с. 6]); Н.А. Половникова и др. анализирует познавательную самостоятельность как социально-значимое свойство личности; Т.И. Шамова и др. понимают под познавательной самостоятельностью интегративное качество личности, которое проявляется в "стремлении и готовности индивидуума вести своими силами познавательную деятельность" [5, с. 7];

- познавательная компетентность личности понимается "совокупность личностных качеств, обусловленных опытом деятельности личности" [9, с. 291], "как личностный опыт учащегося в сфере саморегулируемой познавательной деятельности, ... отражающий её стремление и способность накапливать и реализовывать свой потенциал в сфере самостоятельной познавательной деятельности для успешного решения личностно-значимых (в том числе – учебных) задач" [13, с. 32].

Многими отечественными и зарубежными исследователями подчеркивается большое влияние образовательного процесса на развитие у учащихся навыков саморегулируемой познавательной деятельности, познавательной компетентности и познавательной самостоятельности (см., например: [3; 5; 8]).

Формирование познавательной самостоятельности и формирование универсальных учебных познавательных действий учащихся в основной школе протекает при выполнении ряда условий. Анализ педагогической практики дает возможность сделать следующие обобщения и выделить педагогические приемы развития универсальных учебных познавательных действий учащихся основной школы:

- применение технологий дифференцированного и проблемного обучения, которые позволяют обеспечить успешное усвоение учебного материала каждым обучающимся в зоне его ближайшего развития с учетом индивидуальных особенностей и возможностей, заинтересовать школьника в изучении материала, вовлекая в учебный процесс. Данные технологии дают возможность учителю стимулировать познавательную учебную деятельность учащегося;

- создание атмосферы сотрудничества – важный фактор для активного изучения человеком окружающей действительности, в процессе которого учащийся приобретает знания. Атмосфера сотрудничества дает возможность учащимся активно задавать учителю вопросы, взаимодействовать с ним в процессе познания, используя для этого доступные удобные способы и средства для достижения необходимого результата;

- побуждение учеников к анализу и выражению собственного мнения. Учащиеся развивают своё мышление, учатся строить логические связи и, как итог, начинают вести более уверенную познавательную деятельность, критически мыслить;

- опора на активность и самостоятельность учащихся на всех этапах урока. Самостоятельность способствует более охотному использованию знаний учащимися, формированию опыта при решении поставленных задач, выбору алгоритмов деятельности;

- широкое включение в процесс обучения наглядности. Наглядность позволяет связать изучаемый материал с жизнью. Как следствие, учащиеся лучше запоминают учебный материал, имея наглядное представление, успешнее ищут и анализируют информацию, необходимую для решения учебно-познавательных задач.

Исходя из сущности универсальных учебных познавательных действий учащегося основной школы и отмеченной выше взаимосвязи данных учебных действий с деятельностными и личностными качествами учащегося, с опытом его саморегулируемой познавательной деятельности (т.е. с самостоятельной познавательной деятельностью, познавательной самостоятельностью и потенциально, с познавательной компетентностью личности), в качестве основных характеристик самостоятельной учебно-познавательной деятельности учащегося основной школы можно выделить: восприятие и овладение научными знаниями, применение их в практической деятельности, высокая значимость познавательной деятельности для учащегося подросткового возраста, целостность формального и неформального образования, потребность познания, проявляющаяся в мотивации познавательной деятельности и активности в ее реализации. Другими словами, самостоятельная учебно-познавательная деятельность учащегося – это процесс овладения им знаниями и умениями, формирование индивидуального мышления.

Формирование познавательных универсальных учебных действий у учащихся основной школы – процесс системный, комплексный. Нами спроектирована содержательно-организационная модель формирования универсальных учебных познавательных действий учащихся основной школы (Рис. 1).



Рисунок 1. Содержательно-организационная модель формирования универсальных учебных познавательных действий учащихся основной школы

В данной модели представлены три блока: целевой, содержательный и результативно-оценочный.

В целевом блоке модели отражены задачи организации учебно-воспитательного процесса, решение которых позволит, с одной стороны, выполнить дидактические задачи учебного предмета, а с другой – формировать у учащихся основной школы навыки владения универсальными учебными познавательными действиями (в т.ч. – навыки логической обработки информации и навыки учебно-экспериментальной деятельности).

Содержательный блок модели включает в себя принципы, содержание, методы, формы, средства и педагогические условия развития рассматриваемых учебных действий школьников. Особое место отводится принципам организации учебно-воспитательного процесса: научности, наглядности, доступности и посильности, дифференцированный подход, последовательности, сознательности и активности. Следование им обеспечивает достижение поставленной цели.

Требования к содержанию и организации учебного процесса, способствующего формированию познавательных универсальных учебных действий у учащихся основной школы, определены требованиями к содержанию учебных предметов Федеральной образовательной программы основного общего образования [1]. Например, в ходе изучения информатики в основной школе у учащихся формируются универсальные учебные познавательные действия в части "базовых логических", "базовых исследовательских" действий и в "работы с информацией". В том числе предполагается формирование у учащихся следующих навыков: "различать свойства и признаки объектов, устанавливать связи и отношения, проводить аналогии, распознавать зависимости между объектами, анализировать изменения и находить закономерности, формулировать и использовать

определения понятий, ... использовать символные и графические модели, ... применять различные методы, инструменты и запросы при поиске и отборе информации; ... выдвигать гипотезы, ... использовать пример, аналогию и обобщение, дописывать выводы, результаты опытов, экспериментов...; ... использовать таблицы и схемы ..., графические способы представления данных; ... выявлять недостаточность и избыточность информации, данных ...; устанавливать противоречия в фактах, данных; ... оценивать надежность информации по критериям" [1]. Тем самым, содержание учебного предмета "Информатика" изначально и по своему содержанию, и по формируемым навыкам обработки информации, создает условия для развития у учащихся основной школы познавательных универсальных учебных действий; задачи обучения информатике – "формирование знаний об алгоритмических конструкциях, логических значениях и операциях", "умений формализации и структурирования информации" [14] – соответствуют сущности и содержанию познавательных универсальных учебных действий.

Основу содержания развития у учащихся основной школы универсальных учебных познавательных действий составляют методы, формы и средства. При этом формированию самостоятельности, опыта саморегулируемого познания, формированию и развитию навыков ведения познавательной деятельности, а также повышению мотивации познавательной деятельности способствуют активные методы обучения [3; 5; 8]. Органичное включение учителем активных методов обучения в учебно-воспитательный процесс создает условия для усвоения школьниками-подростками изучаемого материала, и, одновременно, позволяет решать задачи развития у них универсальных учебных познавательных действий. Для развития познавательных качеств учащихся предполагается использовать ряд активных методов и форм работы школьников на уроках. В совокупности с дидактическими средствами их применение делает усвоение учебного материала более легким, позволяет раскрыть логические и творческие способности школьников. Например, методы: практический эксперимент, групповые обсуждения, мозговой штурм, обучение с использованием компьютерных обучающих программ и анализ практических ситуаций, "ИДЕАЛ" – позволяют учитывать личные качества учащихся, создают условия для работы учителя со всем классом. Учащиеся выполняют практические и теоретические задания под руководством учителя, что помогает анализировать и направлять класс в нужном направлении. Учащимся необходима практическая работа для повышения уровня развития универсальных учебных познавательных действий; особый акцент необходимо сделать на самостоятельную работу в выборе способов решения задач, самостоятельный выбор учащимися формы представления ответов.

Значимое влияние на эффективность учебно-воспитательного процесса по формированию у учащихся основной школы рассматриваемых учебных действий оказывают педагогические условия. Их выполнение позволяет оптимизировать, повысить эффективность и качество формирования универсальных учебных познавательных действий. Среди таких условий выделим:

- целенаправленное формирование познавательной самостоятельности школьников, поддержание активной учебно-познавательной деятельности учащихся;
- использование современных методов и форм обучения, ориентация на внедрение инновационных дидактических средств;
- педагогический такт, создание благоприятного психологического климата.

Результативно-оценочный блок модели отражает средства анализа учебных достижений, а также уровневые результаты формирования универсальных учебных познавательных действий учащихся основной школы. Для рассматриваемых учебных действий обучаемых: критерии уровней сформированности (восприятие и овладение научными знаниями, значимость ведущей деятельности, целостность образовательного процесса [6]) сформулированы в преломлении к изучению информатики; для диагностики сформированности могут быть



использованы методики определения развития компонентов познавательной самостоятельности старшеклассников [11].

Подводя итог сказанному, отметим: спроектированная модель формирования познавательных универсальных учебных действий у учащихся основной школы позволяет выстроить учебно-воспитательный процесс с учетом современных требований к качеству общего образования. Формирование рассматриваемых данных действий целесообразно строить на основе развития у учащихся интегративного качества личности – познавательной самостоятельности. При таком подходе образовательный процесс становится воспитывающе-ориентированным, тем самым, закладываются условия для достижения цели современного общего образования: у личности современного информационного общества активно формируются способности самостоятельно развиваться и самореализоваться, находить оптимальные способы решения познавательных задач.

#### Список используемой литературы:

1. Приказ Министерства просвещения Российской Федерации от 16.11.2022 № 993 "Об утверждении федеральной образовательной программы основного общего образования" (Зарегистрирован 22.12.2022 № 71764). – URL: [https://edsoo.ru/Federalnaya\\_obrazovatel'naya\\_programma\\_osnovnogo\\_obshego\\_obrazovaniya.htm](https://edsoo.ru/Federalnaya_obrazovatel'naya_programma_osnovnogo_obshego_obrazovaniya.htm) (дата обращения 14.05.2023)
2. Приказ Министерства просвещения Российской Федерации от 31.05.2021 № 287 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта основного общего образования" (Зарегистрирован 05.07.2021 № 64101) // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202107050027> (дата обращения 02.12.2022).
3. Белоус, Н. Н. К вопросу о развитии познавательной самостоятельности студентов и учащихся / Н. Н. Белоус // Современное профессиональное образование: опыт, проблемы, перспективы : Материалы VIII Международной научно-практической конференции. В 2-х частях, Ростов-на-Дону, 22 марта 2021 года. Том Часть 2. – Ростов-на-Дону: Южный университет (ИУБиП), "Издательство ВВМ", 2021. – С. 63-66.
4. Боженкова, Л.И. Методика формирования универсальных учебных действий при обучении геометрии : учеб. пособие / Л. И. Боженкова. – Москва : БИНОМ : Лаборатория знаний, 2015. – 144 с.
5. Васильева Г.Н. Развитие познавательной самостоятельности учащихся в процессе решения геометрических задач (в обучении геометрии в 6 классе) : дис. ... канд. пед. наук. – М., 1992. – 188 с.
6. Гвоздев, И. С. Критерии уровней сформированности универсальных познавательных учебных действий учащихся основной школы / И. С. Гвоздев, Е. Н. Корнейков // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2022. – № 4(68). – С. 194-199.
7. Железнякова О.М., Буздalова Н.В. Индивидуально-самостоятельная познавательная деятельность учащихся на уроке // Педагогическое образование и наука. – 2016. – № 1. – С. 124-127.
8. Пустовойтов В.Н. Методологические основы формирования познавательной компетентности старшеклассников в процессе обучения математике : Монография. – Брянск: ООО "Ладомир", 2013. – 268 с.
9. Пустовойтов, В. Н. Познавательная самостоятельность – ключевая компетенция и компетентность личности / В. Н. Пустовойтов // Вестник Пятигорского государственного лингвистического университета. – 2010. – № 3. – С. 290-249.
10. Пустовойтов, В. Н. Природа и механизм формирования познавательной самостоятельности / В. Н. Пустовойтов // Психология и педагогика: методика и проблемы практического применения. – 2009. – № 6-2. – С. 37-41.
11. Пустовойтов, В. Н. Развитие познавательной самостоятельности учащихся старших классов (на материале математики и информатики) : 13.00.01 : дисс. ... канд. пед. наук / Пустовойтов Виктор Николаевич. – Брянск, 2002. – 186 с.
12. Пустовойтов, В.Н. Познавательная компетентность старшеклассника: сущность категории и корреляты / В. Н. Пустовойтов // Европейский журнал социальных наук. – 2012. – № 2 (18). – С. 102-109.
13. Пустовойтов, В. Н. Формирование познавательной компетентности у старшеклассников в процессе обучения (на примере изучения предметной области Математика и информатика) : 13.00.: дисс. ... докт. пед. наук / Пустовойтов Виктор Николаевич. – Москва, 2015. – 415 с.
14. Рабочая программа основного общего образования предмета «Информатика» базовый уровень (7-9). – М. : ИСРО ПАО, 2021. – 52 с. – URL: [https://edsoo.ru/Rabochie\\_programmi\\_osnovn.htm](https://edsoo.ru/Rabochie_programmi_osnovn.htm) (дата обращения 14.05.2023)
15. Чуланова, Н. А. Нормативный контекст определения "познавательные универсальные учебные действия" / Н. А. Чуланова, Т. Н. Черняева // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6. – С. 86-89.

## Создание культурно-исторического фона обучения математике в школе с использованием цифровых образовательных ресурсов

### Creating a cultural and historical background for teaching mathematics at school using digital educational resources

*Фасхутдинов Рустем Накифович,*

*магистрант*

*Казанский (Приволжский) Федеральный университет*

*Россия, Казань*

*Faskhutdinov Rustem Nakifovich,*

*Master's student*

*Kazan (Volga Region) Federal University*

*Russia, Kazan*

#### **Аннотация.**

Внедрение современных цифровых ресурсов в учебный процесс позволяет преподавателям принципиально изменить содержание, способы, а также организационные формы обучения. В контексте современной гуманитаризации образования интеграция содержания математики и истории, в процессе которой все математические понятия рассматриваются в их историческом контексте, имеет важное образовательное значение. В статье описаны результаты опытно-экспериментальной работы создания культурно-исторического фона обучения математике в школе с использованием цифровых образовательных ресурсов.

#### **Annotation.**

The introduction of modern digital resources into the educational process allows teachers to fundamentally change the content, methods, as well as organizational forms of training. In the context of modern humanitarization of education, the integration of the content of mathematics and history, in the process of which all mathematical concepts are considered in their historical context, has an important educational significance. The article describes the results of experimental work to create a cultural and historical background of teaching mathematics at school using digital educational resources.

**Ключевые слова:** методика обучения математике, культурно-исторический фон, математика, математические навыки обучающихся.

**Key words:** methods of teaching mathematics, cultural and historical background, mathematics, mathematical skills of students.

В настоящее время без математики не обходится практически ни одна сфера жизнедеятельности человека. Именно наука является одним из основных способов решения разнообразных жизненных вопросов людей. Активное использование математических знаний во многих сферах говорит о важности и необходимости знания математики.

Одним из основных учебных предметов, нацеленных на достижение поставленных целей, является математика, которая занимает значимое место в системе начального образования. Она способствует развитию когнитивных навыков, гибкости мышления и логического мышления у детей. В настоящее время наблюдается повышенный интерес к проблемам математического образования, что находит подтверждение в активности исследований и практической деятельности.

Математика обладает абстрактным и отвлеченным характером. На уроках вводятся понятия, такие как числа, меры и геометрические формы. Ученики воспринимают эти понятия как оторванные от реальной жизни. В связи с этим перед учителем стоит задача установить связь между математическими концепциями и практической деятельностью людей. Цель состоит в том, чтобы показать, что эти понятия имеют практическое применение и возникают в реальной жизни. Для достижения этой цели рекомендуется представить детям некоторые факты из истории математики и демонстрировать явления в динамике и изменении.

Систематическое и целенаправленное использование исторических сведений в процессе обучения математике, а также их тесная связь с учебным материалом позволяют разнообразить процесс обучения, делая его более интересным и содержательным. Это способствует его развивающей функции. Как и в любой науке, в математике знания, накопленные в предыдущие эпохи, играют важную роль. Без усвоения этих знаний учащимися не будет понимания того, как они развивались, совершенствовались и приобретали новые качества. Поэтому в процессе обучения необходимо использовать информацию о состоянии математики как науки и предмета из разных исторических периодов.

Интеграция математики и истории, при которой все математические концепции рассматриваются в их историческом контексте, имеет значительное образовательное значение. С помощью исторического аспекта можно воссоздать богатство фактического материала по математике, рассмотреть происхождение математических методов, понятий и теорий. Также можно выявить особенности развития математики у различных народов в определенные исторические периоды. Учащиеся осознают вклад, который внесли великие ученые прошлого в развитие математики. Они видят связь изучаемых понятий с реальной жизнью и практической деятельностью людей. Школьники не чувствуют себя потерянными в мире математических понятий, а ощущают свою причастность к процессам, происходящим в обществе. Они также учатся быть активными участниками.

Практический опыт показывает, что введение элементов истории математики в доступной форме положительно влияет на развитие учащихся. Это стимулирует чтение дополнительной литературы и способствует глубокому пониманию изучаемого фактического материала. Кроме того, это расширяет кругозор и общую культуру учащихся. В результате повышается их познавательный интерес.

Внедрение современных цифровых ресурсов в учебный процесс позволяет преподавателям принципиально изменить содержание, способы, а также организационные формы обучения. В состав национального проекта «Образование» включена Целевая модель цифровой образовательной среды, в рамках которой учителя школ формируют собственные предметные цифровые среды посредством поиска и внедрения цифровых образовательных ресурсов, необходимых для расположения учебных материалов, осуществления коммуникации и совместной работы с обучающимися, организации мониторинга и контроля. При этом, в контексте современной гуманитаризации образования вопрос создания культурно-исторического фона обучения математике посредством использования цифровых образовательных ресурсов характеризуется недостаточной теоретической проработанностью и малой экспериментальной изученностью направлений работы педагогов.

В ходе опытно-экспериментальной работы создания культурно-исторического фона обучения математике в школе с использованием цифровых образовательных ресурсов, было проведено исследование на базе гимназии № 4, г. Елабуга.

Целью констатирующего эксперимента стало выявление первоначального уровня сформированности математических навыков у младших.

За основу нами были взяты такие критерии сформированности математических навыков как: правильность, осознанность, рациональность, автоматизм. Оценивание уровня активности производилось по 5-бальной шкале, где 1 – низкий уровень активности (пассивность); 2 – уровень активности ниже среднего; 3 – средний уровень активности; 4 – уровень активности выше среднего; 5 – высокий уровень активности.

Основная часть класса, составляющая 37,5% и 25% от общего числа учащихся, проявляет низкий уровень активности и уровень активности ниже среднего на уроке математики. В данном контексте можно отметить, что эти ученики характеризуются пассивностью и отсутствием заинтересованности в учебном процессе. Однако в процессе устного счета данный показатель снижается примерно в два раза, и составляет 6% и 31,5% соответственно.

При изучении среднего уровня активности на уроке математики можно заметить, что 25% учащихся проявляют активность во время счета, при том что средний общий уровень активности составляет всего 19%. Стоит отметить, что двое учеников демонстрируют активность выше среднего уровня, а один ученик постоянно проявляет высокий уровень активности, что соответствует 6% от общего числа учащихся. Во время устного счета данные показатели увеличиваются вдвое, составляя 12,5%.

Помимо проведения наблюдений за уровнем активности учащихся, осуществлен анализ рабочих тетрадей с целью определения степени сформированности математических навыков.

Для оценки были выбраны 4 группы вычислительных приемов, каждая из которых имела свою специфику: первая группа включала приемы, связанные с нумерацией чисел, такие как продолжение числового ряда, вставка пропущенных чисел и сравнение чисел; вторая группа основывалась на конкретном смысле арифметических действий, таких как сложение и вычитание; третья группа опиралась на свойства арифметических действий; четвертая группа включала приемы, связанные с пониманием связи между компонентами и результатами арифметических действий.

Выбор указанных групп вычислительных приемов для проведения анализа обоснован характером заданий, представленных в рабочих тетрадях, а также особенностями рабочей программы по математике.

Для каждого вычислительного приема было проверено по пять заданий, выполненных учащимися до начала эксперимента. За каждое верно выполненное задание начислялся балл (максимальное количество баллов – 5), и на основании этого определялся уровень сформированности вычислительных приемов, где 1 – низкий уровень, 2 – уровень ниже среднего, 3 – средний уровень, 4 – уровень выше среднего, 5 – высокий уровень.

В результате анализа было установлено, что в классе отсутствуют учащиеся, которые безошибочно решили все задания. От 9 учащихся было безошибочно выполнено 16-18 заданий, что свидетельствует о высоком уровне сформированности вычислительных приемов (56,5%). 6 учащихся (37,5%) правильно решили 10-15 заданий, что соответствует среднему уровню. Один ученик справился с 9 заданиями, что указывает на низкий уровень сформированности. В ходе анализа не было выявлено учащихся, проявляющих низкий уровень сформированности математических навыков.

Наилучшие результаты в классе были продемонстрированы при заданиях, связанных с применением вычислительных приемов, связанных с нумерацией и конкретным смыслом арифметических действий.

Особые затруднения у учащихся вызвали задания, требующие использования вычислительных приемов, основанных на связи между компонентами и результатами арифметических действий, таких как  $9 = 5 + 4$ ,  $9 - 4 = \dots$ ,  $9 - 5 = \dots$ . Это может быть связано с тем, что ученики не достаточно овладели навыками составления чисел и, следовательно, не понимают связи между компонентами сложения и вычитания в подобных заданиях.

На основе полученных из наблюдения и при анализе работ учащихся данных, можно судить об уровне сформированности математических навыков.

Для оценивания были выбраны следующие критерии: правильность, быстрота и осознанность вычислений. Уровень критерия правильности вычислений был получен при анализе рабочих тетрадей учащихся на основе 20 заданий, выбранных для проверки сформированности вычислительных приёмов, где верно решённые 20 заданий показывают высокий уровень сформированности критерия правильности (5), 16–19 заданий демонстрируют уровень выше среднего (4); 10–15 заданий – средний уровень (3); 5–9 заданий – уровень ниже среднего и 0–5 заданий – низкий уровень. Стоит отметить, что учащихся, выполнивших верно меньше пяти заданий, выявлено не было.

О быстроте и осознанности вычислений можно было судить на основе систематического наблюдения за работой учащихся на уроке математики и проведенных бесед с учителем класса. Исходя из полученных

эмпирических данных, учеников условно можно разделить на несколько групп в соответствии с их способностями в области выполнения математических вычислений и степенью осознанности этих вычислений. Первая группа состоит из учеников, которые демонстрируют высокую скорость выполнения вычислений и одновременно обладают правильностью и осознанностью своих действий. Они проявляют быстроту и точность в своих вычислениях, а также продемонстрировали глубокое понимание математических концепций, лежащих в основе этих вычислений. Вторая группа включает учеников, которые хотя и демонстрируют правильность и осознанность своих вычислений, однако требуют дополнительного времени для достижения верного ответа. Они характеризуются высокой точностью в своих вычислениях, однако для обдумывания и проверки своих решений им требуется больше времени, что в конечном итоге позволяет им достичь верного результата. Третья группа состоит из учеников, которые, несмотря на свою быстроту в выполнении вычислений, не всегда осознают смысл своих действий. Они могут продемонстрировать высокую скорость выполнения вычислений, однако при этом их подход к решению задач может быть поверхностным, лишенным глубокого понимания математических принципов и основ. Четвертая группа состоит из учеников, у которых медлительность в выполнении вычислений обусловлена трудностями в понимании смысла проводимых вычислительных действий. Эти ученики могут испытывать затруднения в правильной интерпретации задач и корректном применении математических концепций, что приводит к более медленному темпу выполнения вычислений.

Таким образом, общая степень сформированности вычислительных навыков в классе находится на среднем уровне (44%). Низкому уровню соответствует развитие вычислительных навыков одного ученика (6%), уровень ниже среднего показали три человек (19%), уровень выше среднего – четыре учащихся (25%) и высокий уровень сформированности на момент констатирующего эксперимента продемонстрировал один учащийся (6%).

Исходя из вышесказанного, мы сделали вывод о необходимости проведения работы с учащимися с целью улучшения показателей развития математических навыков. Поэтому на втором, формирующем этапе, нами были проведены уроки, в которые были включены упражнения, на основе культурно-исторического фона обучения математике с использованием цифровых образовательных ресурсов

Целью проведения контрольного эксперимента, направленного на выявление динамики формирования математических навыков у учащихся, было установить закономерности и тенденции в развитии этих навыков. Для достижения данной цели было осуществлено повторное наблюдение за учащимися в процессе учебного процесса и повторный анализ рабочих тетрадей с применением заранее выбранных критериев, определенных на констатирующем этапе.

В результате эксперимента было отмечено значительное повышение уровня активности учащихся как во время счета, так и на протяжении всего урока математики. Ранее пассивные ученики начали активнее участвовать в учебном процессе, проявляя интерес и энтузиазм.

Уровень активности в целом оставался стабильным, однако было замечено, что задания, представленные в нестандартной форме, вызвали значительный рост активности даже у учащихся, которые ранее проявляли малоинициативность. Например, использование интерактивных презентаций вызывало большой интерес и привлекало учеников к активному участию.

Приблизительно 37,7% учащихся продемонстрировали стабильно высокий уровень активности на протяжении всего урока математики. Важно отметить, что не только уровень активности класса повысился, но и общая самостоятельность учеников при выполнении письменных заданий значительно возросла. Психологический климат на уроках математики улучшился, и ученики с радостью подготавливались к урокам, ожидая только положительных эмоций.

Уровень концентрации внимания на протяжении длительного времени и сосредоточенность на получении верных решений и ответов также заметно увеличились. Ученики стали меньше отвлекаться от учебного процесса, что было отмечено их учителем.

В процессе выполнения устных заданий активность учащихся росла. Примерно 31,3% учащихся проявляли высокий уровень активности на уроке, а во время устного счета этот показатель увеличивался до примерно 56,3%.

Мы наблюдали различные уровни активности учащихся на уроке математики и во время счета. Были полностью исключены пассивность и отсутствие интереса к учебе, а также учащиеся не показывали низкий уровень активности во время устного счета. Однако стоит отметить, что на уроке все еще присутствовал один ученик с низким уровнем активности, хотя следует отметить, что во время констатирующего эксперимента он проявлял полное отсутствие активности, и его уровень активности увеличился по сравнению с первоначальным результатом.

Повторный анализ выполненных заданий в рабочих тетрадях позволил сделать выводы о сформированности вычислительных навыков у учащихся на момент проведения контрольного эксперимента. Была отмечена динамика развития навыков рационального вычисления. Важно отметить успешное повышение уровня сформированности навыков рационального вычисления, основанных на связи компонентов с результатами вычислений, благодаря включению соответствующих заданий в учебный материал.

Аналогичная тенденция наблюдается и в развитии уровня вычислительных навыков у школьников. Увеличилась скорость выполнения арифметических действий и осознанность в процессе вычислений. Приблизительно 50% класса демонстрирует уровень сформированности вычислительных навыков выше среднего.

Основываясь на результате наблюдений и анализа работ учащихся, можно сделать вывод о динамике развития сформированности вычислительных навыков. Значительно повысился уровень сформированности математических навыков у учащихся класса, а также увеличилась их активность на уроках математики. Если на констатирующем этапе основной уровень сформированности математических навыков в классе был на среднем и ниже среднего уровнях, то по окончании эксперимента общий показатель достиг высокого и выше среднего уровней.

#### Список используемой литературы:

1. Амонашвили, Ш.А. Размышления о гуманной педагогике / Ш.А. Амонашвили. – М.: Издательский Дом Ш. Амонашвили, 2010. – 496 с.
2. Цабанский Ю.К. Методы обучения в современной общеобразовательной школе. М. : Просвещение, 2015. 208 с.
3. Горнобатова Н. А. Мыслительная деятельность учащихся на уроках математики. // Эксперимент и инновации в школе. 2015, № 5. С. 51- 55.
4. Леонтьев А.Н. Деятельность. Сознание. Личность. М. : Просвещение, 2011. 786 с.
5. Нагибин Ф.Ф. Пропедевтика языка математических структур и схем в условиях профильного естественнонаучного обучения в школе. // Инновационные проекты и программы в образовании 2015, № 1. С. 53-58.
6. Сафиуллина А.В. Использование интерактивных игр в воспитании и обучении детей младшего школьного возраста. Опыт работы // Начальная школа. 2014, №5. С.17-22.
7. Цветков И.М. Интерес и динамика его развития у учащихся // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2014. Т. 12. С. 400- 411.
8. Ямбург Е.А. Школа на пути к свободе: культурно-историческая педагогика. – М.: ПЭР СЭ, 2000. – 351 с.

## Специфика защиты авторских прав на музыкальные произведения при их распространении в сети Интернет

### The specifics of copyright protection for musical works when they are distributed on the Internet

**Юрова Ольга Викторовна**

*Студентка 4 курса*

*Факультет юридический*

*Волго-Вятский институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

*Ленина ул., 99, Киров, Кировская обл., 610002*

*e-mail: olga.yurova2020@yandex.ru*

**Yurova Olga Viktorovna**

*Student 4 term*

*Faculty of*

*Volga-Vyatka Institute (branch) of Kutafin Moscow State Law University (MSAL)*

*Lenina st., 99, Kirov, Kirov region, 610002*

*e-mail: olga.yurova2020@yandex.ru*

**Научный руководитель**

**Фольгерова Юлия Николаевна**

*Кандидат юридических наук*

*Волго-Вятский институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

*Ленина ул., 99, Киров, Кировская обл., 610002*

**Scientific adviser**

**Folgerova Yulia Nikolaevna**

*Candidate legal sciences*

*Volga-Vyatka Institute (branch) of Kutafin Moscow State Law University (MSAL)*

*Lenina st., 99, Kirov, Kirov region, 610002*

#### **Аннотация.**

В настоящее время специфика защиты авторских прав на музыкальные произведения при их распространении в сетевом пространстве является одной из самых актуальных проблем. На основе позиций учёных, нормативных правовых актов и судебной практики рассмотрены особенности защиты авторских прав на музыкальные произведения в информационно-телекоммуникационной сети Интернет. При реализации пользователем своего права на защиту авторского права на музыкальное произведение в сети Интернет часто можно столкнуться с такой проблемой, как идентификация лиц, незаконно распространяющие результаты интеллектуальной деятельности, что вызвано, прежде всего, межнациональным характером Всемирной сети. В данной статье проанализирована поставленная проблема, с учётом современного российского законодательства, научных трудов. Также предложен путь решения, поставленной проблематике.

#### **Annotation.**

Currently, the specifics of copyright protection for musical works when they are distributed in the network space is one of the most pressing problems. Based on the positions of scientists, regulatory legal acts and judicial practice, the features of copyright protection for musical works in the Internet information and telecommunications network are considered. When a user exercises his right to copyright protection for a musical work on the Internet, it is often possible to face such a problem as the identification of persons illegally distributing the results of intellectual activity, which is caused, first of all, by the interethnic nature of the World Wide Web. This article analyzes the problem posed, taking into account modern Russian legislation, scientific works. A way of solving the problem is also proposed.

**Ключевые слова:** сеть Интернет, защита, музыкальное произведение, авторское право, автор, незаконное распространение, особенности.

**Key words:** Internet, protection, musical work, copyright, author, illegal distribution, features.

На сегодняшний день, благодаря развитию информационных технологий, пользователи сети Интернет при реализации своего права на защиту интеллектуальной собственности, сталкиваются с серьёзными препятствиями [1]. Особенность защиты авторских прав в информационном пространстве заключается в том, что

сеть Интернет не выступает ни в качестве объекта, ни в качестве субъекта отношений. Из-за того, что отсутствует привязка к конкретному лицу, выступающее в качестве собственника сети, у пользователей - нарушителей возникает умысел на распространения объектов интеллектуальной собственности, в частности, на музыкальные произведения, без согласия правообладателя. Поэтому для обеспечения стабильного регулирования отношений, возникающих в сетевом пространстве, необходимо принимать во внимание юридическую природу сети Интернет, сущность отношений, урегулированные правовыми нормами и защиту авторских прав [2].

Прежде чем изучить вопросы, касающиеся защиты авторского права на музыкальные произведения при их распространении в информационно-телекоммуникационной сети, необходимо дать определение музыкальному произведению.

Вышеуказанный термин не находит своего отражения в национальном законодательстве, однако в научной литературе активно ведутся дискуссии по поводу данного вопроса [3].

Н.В. Иванов определяет музыкальное произведение как: «совокупность идей и образов, получивших в результате творческого процесса отражения человеком реальной действительности свое выражение в форме организованных по высоте и по времени звуковых последований» [4].

П. Г. Дадян придерживается обратной точки зрения и считает, что под музыкальным произведением стоит понимать: «не совокупность идей и образов либо результат творческой деятельности, а в первую очередь произведение (творение) искусства», выраженное в объективной форме [5].

А. В. Апухтин понимает под музыкальным произведением: «результат интеллектуальной деятельности, умственного и творческого выражения авторского труда, состоящее из звуковых колебаний, организованных в определённом порядке по высоте и по времени, с текстом или без, являются объектом авторских прав при условии, если оно выражено в какой-либо объективной форме» [6].

Таким образом, отталкиваясь от мнений учёных, под музыкальным произведением следует понимать результат умственной и творческой деятельности, выраженный в объективной форме и состоящий из организованных по высоте и по времени звуковых колебаний, с текстом или без.

Для того чтобы перейти непосредственно к анализу специфики защиты авторских прав на музыкальные произведения в сети Интернет, следует для начала рассмотреть способы их нарушений. К ним относят: во-первых, незаконное создание копий авторского произведения, во-вторых, продажу и распространение музыкальных альбомов третьим лицам [7].

Однако ответственность за указанные действия наступает только тогда, когда не было получено разрешение от правообладателя (п. 1 ст. 1229 ГК РФ, п. 1 ст. 1270 ГК РФ) [8].

Защита авторских прав на музыкальное произведение, размещенное в информационно-телекоммуникационной сети Интернет, осуществляется в таких двух формах, как неюрисдикционная и юрисдикционной. Остановимся поподробнее на последней.

Юрисдикционная форма подразумевает два порядка защиты:

- 1) общий порядок защиты. Средством защиты выступает подача искового заявления.
- 2) специальный порядок защиты, который применяется в исключительных случаях, предусмотренных законом. Средством защиты - жалоба, которая подана в государственный орган.

На первый взгляд, может сложиться мнение о том, что методы защиты авторских прав в информационном пространстве ничем не отличаются от общеупотребляемых способов защиты, закреплённых в гражданском законодательстве. Но отличия всё же есть. Различия заключаются в общедоступности копирования и нематериальной природе объектов авторского права, что затрудняет использование общеупотребляемых способов защиты [2].



Также необходимо отметить, что в качестве субъектов, которые могут быть привлечены к ответственности за нарушение авторских прав в сети Интернет выступают: 1) субъект, который несанкционированно скопировал объект интеллектуальной собственности и загрузил в информационное пространство; 2) субъект, оказывающий технические услуги.

Улучшение существующего механизма защиты интеллектуальных прав в сети Интернет и повышение его эффективности, так и остаётся одной из главных проблем наступления ответственности, существующей в правоприменительной практике.

Однако законодателем были предприняты ряд мер:

1) уточнение круга мер гражданско-правовой ответственности на нарушение авторских прав в сети Интернет и условий их применения;

2) введение механизма привлечения к ответственности так называемых «информационных посредников» - лиц, размещаемых на своих ресурсах контент, нарушающий авторские права [9].

Для подтверждения того о чём было сказано выше, приведём пример из судебной практики [10]. В сообществе «ВКонтакте» без согласия автора были размещены его музыкальные произведения. Узнав об этом, ООО «Издательство Джем» обратилось в суд с иском на 5,6 млн. рублей к ООО «ВКонтакте» и ООО «Объединенному Медиа Агентству» (далее – ООО «ОМА»), позволяющее ей лицензировать контент (плеер BOOM).

Правообладатель обнаружил в социальной сети в свободном доступе альбом Александра Ткача (творческий псевдоним – Саша Скул) «Наши кинжалы блестят в ночи». Права на музыку принадлежат «Издательству Джем» на основании лицензионного договора. ООО «ВКонтакте» и «ОМА» ссылались на то, что они являются информационными посредниками и поэтому должны быть освобождены от выплаты компенсации за нарушение авторских прав.

Арбитражный суд Москвы частично удовлетворил иск «Издательства Джем», снизив сумму компенсации до 225 000 рублей. Суд признал, что наличие статуса информационного посредника не освобождает от ответственности, необходимо доказать, что использование объектов авторского права было правомерным.

ООО «Издательство Джем», ООО «ВКонтакте» и ООО «ОМА» не согласились с решением и обратились в 9-й Арбитражный апелляционный суд. «Издательство Джем» требовало удовлетворить требования в полном объеме, «ВКонтакте» настаивало на том, что с него не должна взыскиваться компенсация, а ООО «ОМА» просило оставить исковые требования без удовлетворения.

Суд подтвердил присужденную сумму, но взыскал ее только с соответчика ООО «ОМА», а также отменил решение об обязательной публикации о нарушении исключительных прав ООО «Издательства Джем» в прессе.

Таким образом, гражданин, в представленном казусе, воспользовался юрисдикционной формой защиты для своих авторских прав, что позволяет сделать вывод о том, что судебная защита выступает преимущественным способом защиты авторских прав при распространении музыкальных произведений в сетевом пространстве. Также стоит подчеркнуть, что наличие статуса информационного посредника не освобождает лица от ответственности. Для начала необходимо доказать, что использование объектов авторского права было правомерным.

Выше мы уже говорили о том, что при реализации норм, посвящённых защите авторских прав на музыкальные произведения при их распространении в информационном пространстве, возникают трудности. Прежде всего, это связано с поиском и идентификацией лиц, которые незаконно распространяют музыкальные

произведения в сети Интернет [6]. Порой для применения данных процедур приходится потратить огромное количество времени.

В первую очередь, это связано с тем, что копирование музыкальных произведений является основным методом его распространения. При реализации указанного способа идентифицировать лицо, которое нарушило право автора (правообладателя), практически не представляется возможным, так как большинство пользователей сетевого пространства регистрируются анонимно, без указания сведений о себе.

Кроме того, можно быстро удалить загруженное произведение, мгновенно его переместить, либо удалить сайт, изменить доменное имя ресурса. В крайнем случае, создать новую страничку в социальной сети и продолжать распространять на нём результаты интеллектуальной деятельности, что позволит в дальнейшем избежать ответственности за нарушение авторских прав. Наряду с этим возникает трудность привлечения лица к ответственности, когда оно разместило музыкальное произведение на своей страничке и не указало название произведения и подлинное имя автора.

В научной литературы были предложены различные нововведения в действующее законодательство, способствующие быстрому поиску и идентификации лиц, которые незаконно распространяют музыкальные произведения в сети Интернет. Например, Ивнева Е.В., Кавшбая Л.Л. для установления виновного лица предлагают внедрить специальные технологий и повсеместно их применять [2], однако о конкретизации данных устройств речи не идёт.

Д. В. Власова и А.С. Зубова предлагают встраивать в аудиофайлы идентификационную метку. Указанные метки незаметны для человеческого слуха, однако легко обнаруживаются специальными детекторами [7].

С.Н. Борисова выделяет особенности данных меток, которые заключаются в том, что решение о сходстве или различии аудиофайлов выдается с некоторой долей вероятности, т. е. результат распознавания файлов оценивается двумя ошибками: ошибкой первого рода - файл не найден при его наличии и ошибкой второго рода - ошибочно найден другой файл. Ошибка второго рода у метода спектрограмм примерно в 2,5 раза выше, чем у метода покadroвого вычисления отпечатков. Для улучшения вероятностных показателей обнаружения предполагается введение некоторой избыточности, что может увеличить время поиска [11].

Наряду с предложением о встраивании в аудиофайлы идентификационной метки, Власова Д.В. и А.С. Зубова считают, что в целях ограничения незаконного копирования и распространения музыкальных произведений в сети Интернет, необходимо вести базу данных «цифровых отпечатков». Указанные отпечатки не занимают много места в базе данных по сравнению с аудиодорожками, поэтому интернет-ресурс не будет обременён в содержании данной базы [7]. Следует отметить, что в настоящее время данный метод уже нашёл своё практическое применение для выявления незаконного распространения музыкальных произведений в информационно-телекоммуникационной сети Интернет.

Например, российскую социальную сеть ВКонтакте применяют значительное число музыкантов для того чтобы продвигать своё творчество. Поэтому ещё в 2014 году после смены учредителей, данная площадка стала активно бороться с «пиратством» [12]. Это проявлялось, прежде всего, в удалении загруженных ранее музыкальных композиций, нарушавших права авторов, ограничении скачивании контента непосредственно на носители и ряд других мер [13].

Также при анализе правоприменительной практики [14] было установлено, что социальные сети выборочно внедряют механизмы идентификации. Музыкальные произведения удаляются неохотно и не с помощью базы данных «цифровых отпечатков», а с применением модерации поисковых запросов, что не исключает повторной загрузки произведений пользователями [15].

С учётом вышеизложенного, приходим к выводу, что база данных «цифровых отпечатков» в настоящее время достаточно развита и полностью выполняет свою целевую нагрузку, однако не все информационные площадки торопятся внедрять указанной способ.

Таким образом, для решения проблемы, как поиск и идентификация лиц, незаконно распространяющие музыкальные произведения в сети Интернет, необходимо внедрить и использовать «цифровые отпечатки», идентификационную метку (ЦВЗ) во всём информационном пространстве. Для того чтобы данный механизм был запущен, его нужно закрепить в действующем гражданском законодательстве, путём введения новой главы, посвящённой защите интеллектуальной собственности, в частности, музыкальных произведений в информационно-телекоммуникационной сети Интернет. Также стоит уточнить, что внедрение указанных способов будет являться не правом, а обязанностью и в случае её неисполнения, наступление правовых последствий в виде ответственности.

#### Список используемой литературы:

1. Шафоростова К.И. Защита интеллектуальной собственности в сети Интернет на национальном и международно-правовом уровнях // Концепт. 2019. № 6.- С.1.
2. Ивнева Е.В., Кавшбая Л. Л. Защита авторских прав в сети Интернет // ELS. 2022. апрель. – С.16-19.
3. Фольгерова Ю.Н. К вопросу о понятии и признаках объектов авторского права // Право и практика. Научные труды института Московской государственной юридической академии имени О.Е. Кутафина в г. Кирове. 2008. № 5. С. 249.
4. Иванов Н.В. Авторские и смежные права в музыке: Учебно-практическое пособие. С. 6.
5. Дадян П. Г. Музыкальное произведение как самостоятельный объект авторского права: теоретико-правовое исследование : автореферат дис. ... кандидата юридических наук : 12.00.03 / Дадян П. Г.; [Место защиты: Рос. гос. акад. интеллектуал. собственности]. - Москва, 2015. - 22 с.
6. Апухтин А.В. Актуальные проблемы защиты интеллектуальных прав автора на музыкальные произведения, распространенные в сети Интернет // Форум молодых ученых. 2021. № 4 (56). – С. 65.
7. Власова Д. В. Особенности защиты авторских прав на музыкальные произведения, распространенные в сети Интернет / Д. В. Власова, А. С. Зубова // Интеллектуальная собственность и инновации: материалы IX международной научно-практической конференции. Екатеринбург, 26 апреля 2017 г. — Екатеринбург: УрФУ, 2017. — С. 57-64.
8. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 05.12.2022) // Собрание законодательства РФ. – 25.12.2006. – № 52 (ч.1). – Ст. 5496.
9. Лазуков А. С. Особенности ответственности информационного посредника в сети Интернет// Отечественная юриспруденция. 2017. № 6 (20). – С.49.
10. Когда соцсеть должна платить за нарушение авторских прав // URL: <https://pravo.ru/story/232784/> (дата обращения: 16.04.2023).
11. Борисова С.Н. Методы защиты аудиофайлов от несанкционированного копирования и распространения// Фундаментальные исследования. – 2015. – № 5-3. – С. 481-487.
12. Тансыккужина А.К. Современное состояние музыкальной индустрии и проблемы плагиата песенных произведениях / А.К. Тансыккужина. – Текст: непосредственный. // Скиф. 2018. № 6 (22). – С.208.
13. Авторские права во ВКонтакте // URL: <https://nris.ru/blog/avtorskie-prava-vo-vkontakte/?ysclid=lgj8ch3as2259768418> (дата обращения: 16.04.2023).
14. Ср. «ВКонтакте» удалила музыку по иску правообладателей // РБК. – 2015. – Режим доступа: [http://www.rbc.ru/technology\\_and\\_media/18/05/2015/5559e4359a7947661de9b8ec](http://www.rbc.ru/technology_and_media/18/05/2015/5559e4359a7947661de9b8ec) (Дата обращения: 16.04.2023.); Легализация музыки ВКонтакте // «ВКонтакте». – 2016. – Режим доступа: [https://vk.com/page-2158488\\_52110520](https://vk.com/page-2158488_52110520) (Дата обращения: 16.04.2023).
15. Янковский Р. М. Социальные сети: вопросы защиты исключительных прав пользователей (Статья) // Право интеллектуальной собственности. 2017. № 2017. С. 123.

## Сравнительный анализ системы налогообложения малого бизнеса в России, Китае и США

### Comparative analysis of the small business taxation system in Russia, China and the USA

*Кудрявцева Ульяна Константиновна.*

*Студент,*

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования*

*«Вятский государственный университет»,*

*Россия, Киров*

*e-mail: stud124614@vyatsu.ru*

*Kudryavtseva Ulyana Konstantinovna*

*student,*

*Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education*

*"Vyatka State University",*

*Russia, Kirov*

*e-mail: stud124614@vyatsu.ru*

#### **Аннотация.**

Данная статья представляет собой сравнительный анализ систем налогообложения малого бизнеса в России, Китае и США. Автор обсуждает основные проблемы, с которыми сталкиваются малые предприятия в этих странах: сложность налоговой системы, высокие налоговые ставки и ограниченные налоговые льготы. Также предложены пути решения этих проблем, включая упрощение налоговой системы, снижение налоговых ставок, расширение налоговых льгот, обеспечение переводческих и поддерживающих услуг, инвестирование в образовательные программы и снижение затрат на соблюдение налоговых правил. Окончательно, автор считает, что поддержка малого бизнеса через налоговую систему важна для стимулирования экономического роста.

#### **Annotation.**

This article is a comparative analysis of small business taxation systems in Russia, China and the United States. The author discusses the main problems faced by small businesses in these countries: the complexity of the tax system, high tax rates and limited tax incentives. Ways to address these issues are also proposed, including simplifying the tax system, lowering tax rates, expanding tax incentives, providing translation and support services, investing in educational programs, and reducing tax compliance costs. Finally, the author believes that supporting small businesses through the tax system is important to stimulate economic growth.

**Ключевые слова:** система налогообложения для малого бизнеса, малый бизнес, налоги в США, Китае и России.

**Key words:** taxation system for small business, small business, taxes in the USA, China and Russia.

Малый бизнес является основой любой экономики. Они создают рабочие места, продвигают инновации и способствуют общему росту страны. Однако начать и вести малый бизнес — непростая задача, особенно когда речь идет о налогообложении. Системы налогообложения могут значительно различаться в разных странах, и владельцам малого бизнеса важно понимать налоговые законы и правила в своих странах. В этой статье мы сравним систему налогообложения малого бизнеса в России, Китае и США.

В России малый бизнес имеет возможность выбирать из трех систем налогообложения: общей, упрощенной и единый налог на вмененный доход. Общая система налогообложения подразумевает уплату налогов с прибыли, а упрощенная система - налог на доход. Единый налог на вмененный доход предназначен для определенных видов деятельности и рассчитывается на основе доходов, вмененных предприятию.

Кроме того, существует ряд льгот для малых предприятий, например, налоговый вычет на зарплату, налоговый кредит на инвестиции, налоговые каникулы и прочее. Однако, несмотря на наличие льгот, многие малые предприятия сталкиваются с проблемой высокой налоговой нагрузки.

В Китае и США малый бизнес имеет возможность выбирать из двух систем налогообложения: общей и упрощенной. Общая система налогообложения подразумевает уплату налогов с прибыли, а упрощенная система - налог на общую сумму продаж.

Кроме того, Китай предоставляет льготы для малых предприятий, такие как налоговые каникулы, освобождение от налога на добавленную стоимость и налог на доходы от инвестиций, в США также существует ряд льгот для малых предприятий, такие как возможность списания расходов на научные исследования, отсрочка уплаты налогов, налоговые кредиты на создание новых рабочих мест и инвестиции в развитие предприятия.

Однако, в США малый бизнес также сталкивается с высокой налоговой нагрузкой, что может быть вызвано как федеральными, так и региональными налогами.

Системы налогообложения малого бизнеса в России, Китае и США имеют некоторые общие черты, такие как налог на прибыль и налог на продажи. Кроме того, все три страны предоставляют льготы для малых предприятий, чтобы снизить налоговую нагрузку и способствовать их развитию.

Однако, в каждой стране есть свои особенности. Например, в России существует единый налог на вмененный доход, который может быть выгодным для определенных видов деятельности, в то время как в Китае и США такой налоговой системы нет. В США предприниматели могут получить налоговый кредит на создание новых рабочих мест, что может стимулировать рост занятости.

В целом, системы налогообложения малого бизнеса в России, Китае и США имеют свои достоинства и недостатки. При выборе системы налогообложения малые предприятия должны учитывать не только налоговую нагрузку, но и другие факторы, такие как размер предприятия, вид деятельности, уровень конкуренции на рынке и другие.

В России сейчас малый и средний бизнес может пользоваться несколькими системами налогообложения. Это общая система налогообложения со ставкой на прибыль 20% для юрлиц и НДС/НДФЛ 13% для ИП. Действует и упрощенная система — со ставкой 6% со всех доходов или 15% с доходов за вычетом расходов.

Система налогообложения малого бизнеса в Китае относительно проста. Малые предприятия в Китае платят подоходный налог по ставке 25%, что ниже стандартной ставки налога в размере 30%. Кроме того, малые предприятия имеют право на ряд налоговых льгот, таких как сниженные налоговые ставки и налоговые каникулы. Однако в налоговой системе Китая может быть сложно ориентироваться из-за языкового барьера и различий в методах бухгалтерского учета.

В США относительно сложная система налогообложения малого бизнеса. Малые предприятия в США облагаются федеральным подоходным налогом, который может варьироваться от 10% до 37% в зависимости от их прибыли. Кроме того, малые предприятия обязаны платить государственные и местные налоги, которые могут варьироваться в зависимости от штата, в котором они расположены. Однако малые предприятия в США имеют право на ряд налоговых льгот, таких как возможность вычета расходов и кредитов для найма сотрудников.

Как владельцу малого бизнеса важно понимать налоговую систему в вашей стране и следить за тем, чтобы вы соблюдали все налоговые законы и правила. Несоблюдение может привести к крупным штрафам, штрафам и даже судебным искам, что может оказать существенное влияние на финансовое состояние вашего бизнеса.

Также стоит отметить, что налоговые законы и правила могут быть изменены, и важно быть в курсе последних событий. В некоторых странах малым предприятиям доступны налоговые льготы и освобождения, которые могут помочь снизить налоговое бремя.

Помимо налогообложения, малый бизнес в разных странах может столкнуться с различной нормативно-правовой базой, административной нагрузкой и другими юридическими требованиями. Эти факторы также могут повлиять на простоту ведения бизнеса и общую стоимость ведения малого бизнеса.

Поэтому для владельцев малого бизнеса крайне важно проводить исследования и обращаться за профессиональным советом, чтобы обеспечить соблюдение всех соответствующих законов и правил в своих странах.

Таким образом, малые предприятия в России, Китае и США облагаются налогом по-разному в зависимости от различных факторов, таких как доход, оборот или тип организации. Хотя в системах налогообложения этих стран есть сходства и различия, владельцам малого бизнеса важно понимать налоговые законы и правила своей страны и соблюдать их. Обращение за профессиональным советом может помочь разобраться в сложностях налоговой системы и гарантировать, что бизнес не столкнется с какими-либо юридическими последствиями.

Ещё стоит отметить, что налогообложение — это лишь один из аспектов ведения малого бизнеса, и владельцы малого бизнеса также должны знать о других законодательных и нормативных требованиях в своих странах. Это может включать регистрацию компании, лицензии, разрешения, трудовое право и многое другое. Обеспечение соблюдения всех этих требований может помочь малым предприятиям избежать юридических проблем и добиться успеха на соответствующих рынках.

Наконец, важно помнить, что системы налогообложения и другие законодательные и нормативные требования постоянно меняются, и владельцы малого бизнеса должны быть в курсе любых изменений, которые могут повлиять на их бизнес. Получая информацию и при необходимости обращаясь за профессиональным советом, владельцы малого бизнеса могут ориентироваться в сложной правовой среде и обеспечивать успех своего бизнеса.

Малые предприятия являются важным компонентом любой экономики, но они могут столкнуться с проблемами при навигации по налоговой системе. В данной статье мы рассмотрим основные проблемы системы налогообложения малого бизнеса в России, Китае и США и предложим пути их решения.

Все страны объединяет одна проблема – это ограниченные по масштабу и доступности налоговые льготы для малого бизнеса.

Также ниже мы обсудим проблемы для каждой из стран в отдельности.

В России это:

1. Сложная налоговая система. В России относительно сложная налоговая система для малого бизнеса, в которой может быть сложно ориентироваться. Налоговый кодекс является жестким, и малые предприятия должны платить налог на добавленную стоимость (НДС) сверх фиксированной ставки подоходного налога.

2. Высокие налоговые ставки. Единая налоговая ставка в России установлена на уровне 15%, что является относительно высоким показателем по сравнению с другими странами. Кроме того, малые предприятия должны платить 20% НДФЛ.

В Китае:

1. Налоговая система Китая может быть сложной для малого бизнеса из-за языкового барьера.
2. Различные методы бухгалтерского учета. Малые предприятия могут столкнуться с различными методами бухгалтерского учета, используемыми в Китае, по сравнению с другими странами.

В США также актуальны проблемы:

1. Сложный Налоговый кодекс. Налоговый кодекс США известен своей сложностью, что затрудняет навигацию для малого бизнеса.

2. Высокие затраты на соблюдение требований. Малые предприятия в США сталкиваются с высокими затратами на соблюдение требований при подаче налоговой декларации.

Решение международной проблемы стран, описанных в данной статье – это расширение налоговых льгот. Правительству в данных странах следует расширить налоговые льготы для малого бизнеса, например, предоставить налоговые льготы компаниям, инвестирующим в исследования и разработки, или предоставить налоговые льготы при найме новых сотрудников. Это будет стимулировать малый бизнес к росту и созданию рабочих мест.

А также варианты решения данных проблем по странам:

1) Упростить налоговую систему. Хотя в России уже присутствует Упрощённая Система Налогообложения, правительству следует доработать возможность упрощения налоговой системы для малого бизнеса за счет сокращения количества налоговых категорий и освобождений. Это облегчит малым предприятиям соблюдение налогового законодательства и снизит административную нагрузку на бизнес.

2) Снизить налоговые ставки. Российскому правительству следует рассмотреть возможность снижения налоговых ставок для малого бизнеса, чтобы стимулировать предпринимательство и инвестиции. Более низкая налоговая ставка также сделает Россию более привлекательной для иностранных инвесторов.

3) Услуги перевода и поддержки. Правительство Китая должно предоставить услуги перевода и поддержки, чтобы помочь малым предприятиям понять налоговый кодекс и соблюдать правила. Это облегчило бы малым предприятиям навигацию по налоговой системе и снизило бы затраты на соблюдение требований.

4) Образование и обучение. Правительство Китая должно инвестировать в программы обучения и обучения, чтобы помочь малым предприятиям понять методы бухгалтерского учета, используемые в Китае. Это поможет малым предприятиям соблюдать налоговые правила и уменьшить количество ошибок.

5) Упрощение Налогового кодекса. Правительство США должно упростить Налоговый кодекс для малого бизнеса, уменьшив количество налоговых категорий и освобождений. Это облегчит малым предприятиям соблюдение налогового законодательства и снизит административную нагрузку на бизнес.

6) Снижение затрат на соблюдение требований. Правительство США должно сократить расходы на соблюдение требований для малого бизнеса, предоставив бесплатное программное обеспечение для подготовки налоговых деклараций или упростив налоговые формы. Это упростит и удешевит подачу налогов для малого бизнеса.

В заключение, малые предприятия в России, Китае и США облагаются налогом по-разному, в зависимости от их дохода, оборота или типа организации. Несмотря на сходство в системах налогообложения этих стран, есть и существенные различия. Владельцы малого бизнеса должны знать об этих различиях и консультироваться со специалистами по налогам, чтобы обеспечить соблюдение налогового законодательства и правил в своих странах. Малые предприятия сталкиваются с уникальными проблемами, когда речь идет о налогообложении в России, Китае и США. Упрощая налоговую систему, снижая налоговые ставки, расширяя налоговые льготы, предоставляя услуги перевода и поддержки, инвестируя в программы образования и обучения и сокращая расходы на соблюдение требований, правительства могут помочь смягчить эти проблемы и создать более благоприятную среду для процветания малого бизнеса. Малый бизнес является основой любой экономики, и крайне важно, чтобы правительства осознали важность их поддержки через налоговую систему.

#### Список используемой литературы:

1. Азарова А. И., Кондрашова Н. В. Налоговые системы стран мира: учебное пособие. — М.: КНОРУС, 2018. — 208 с.
2. Белова О.В. Оптимизация налогообложения малого бизнеса в России: актуальные проблемы и перспективы развития. // Научно-исследовательский журнал. 2020. № 1(14). С. 16-20.

3. Гульдина С. Л., Столярова Ю. В. Налоговые системы зарубежных стран. Учебное пособие. — М.: Юрайт, 2017. — 280 с.
4. Джанетти Дж., Мерло А. Публичная экономика: выбор, институты и политика. — М.: Издательство НИУ ВШЭ, 2016. — 696 с.
5. Калашникова Ю. Н., Мазуренко Е. В. Налоговое право зарубежных стран: учебник. — М.: Юрайт, 2019. — 416 с.
6. Китайская система налогообложения: описание и примеры. // Китайская торговая палата. URL: <https://www.ccpit.ru/publication/chinese-taxation-system-description-and-examples/> (дата обращения: 01.05.2023)
7. Малый бизнес в России: основные проблемы и перспективы развития. // Российский экономический журнал. 2019. Т. 5. № 1. С. 32-47.
8. Налоговое законодательство США: особенности и примеры. // Американская торговая палата. URL: <https://www.amcham.ru/ru/node/3511> (дата обращения: 01.05.2023)
9. Налоговые системы мира: сравнительный анализ. // Экономическая наука современного мира. 2021. № 1. С. 36-41.
10. Пищулин А.А. Налоговое регулирование малого бизнеса в России. // Международный научный журнал. 2020. № 2. С. 83-87.
11. Сравнительный анализ налоговых систем разных стран. // Экономические науки. 2018. № 3(166). С. 71-76.
12. Такаев А. Сравнительный анализ систем налогообложения в России, Китае и США: основные тенденции и перспективы развития. // Финансовый журнал. 2019. № 3. С. 42-47.
13. Турбина И. П., Хамитова Р. Р. Налоговые системы зарубежных стран: учебное пособие. — М.: Юрайт, 2018. — 288 с.
14. Федеральный закон от 24.07.2002 № 117-ФЗ (ред. от 01.04.2022) «О налогах на прибыль организаций». // КонсультантПлюс. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_36205/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_36205/) (дата обращения: 01.05.2023)
15. United States Internal Revenue Service. Small Business and Self-Employed Tax Center. // IRS. URL: <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed> (дата обращения: 01.05.2023)



**Судебно-психиатрическая экспертиза: некоторые особенности производства и назначения в рамках расследований преступлений по делам несовершеннолетних**

**Forensic psychiatric examination: some features of the production and appointment in the framework of investigations of juvenile crimes**

*Хасанова Динара Ильнуровна*  
Студентка 4 курса  
УУНУТ,  
Россия, г. Уфа  
[dinara.khasanova.01@mail.ru](mailto:dinara.khasanova.01@mail.ru)

*Khasanova Dinara Ilnurovna*  
4th year student of  
UUNiT,  
Russia, Ufa  
[dinara.khasanova.01@mail.ru](mailto:dinara.khasanova.01@mail.ru)

*Научный руководитель*  
*Файзуллина Алина Анисовна*  
к.ю.н., доцент кафедры криминалистики  
УУНУТ,  
Россия, г. Уфа  
[alina23100@mail.ru](mailto:alina23100@mail.ru)

*Scientific Adviser*  
*Fayzullina Alina Anisovna*  
Candidate of Law,  
Associate Professor of the Department of Criminology of UUNiT  
Russia, Ufa  
[alina23100@mail.ru](mailto:alina23100@mail.ru)

**Аннотация.**

В рамках данной научной работы рассмотрены процессуальные особенности проведения судебно-психиатрической экспертизы в отношении несовершеннолетних, а равно, и малолетних потерпевших, подозреваемых, обвиняемых в рамках расследования уголовных дел. В научной статье проанализированы некоторые вопросы, возникающие при производстве данного следственного мероприятия, представлены некоторые пути решения возникающих на практике проблем. Кроме того, рассмотрены позиции теоретиков и практиков относительно совершенствования процессуального порядка назначения экспертиз, указаны собственные выводы относительно дальнейшего развития представленного способа использования специальных знаний в рамках судопроизводства.

**Annotation.**

within the framework of this scientific work, the procedural features of conducting a forensic psychiatric examination in relation to minors, as well as minor victims, suspects, accused in the framework of criminal investigation are considered. The scientific article analyzes some of the issues that arise during the production of this investigative measure, presents some ways to solve problems that arise in practice. In addition, the positions of theorists and practitioners regarding the improvement of the procedural procedure for the appointment of examinations are considered, their own conclusions regarding the further development of the presented method of using special knowledge in the framework of legal proceedings are indicated.

**Ключевые слова:** несовершеннолетнее лицо, малолетний, судебно-психологическая экспертиза, судебно-психиатрическая экспертиза, комплексная судебная психолого-психиатрическая экспертиза, потерпевший, обвиняемый, эксперт, экспертное заключение.

**Key words:** minor, juvenile, forensic psychological examination, forensic psychiatric examination, complex forensic psychological and psychiatric examination, victim, accused, expert, expert opinion.

Из совокупности всех назначаемых судебных экспертиз в рамках расследования по делам с участием несовершеннолетних, наиболее часто производится судебно-психологическая экспертиза. Данный вид

исследования представляется не только самым распространенным, но и важным в силу психологических особенностей несовершеннолетнего участника. Именно при производстве данного вида экспертизы определяется возможность несовершеннолетнего лица правильно воспринимать как свои действия, так и характер волевых актов иных лиц.

М. И. Еникеев под психологией личности преступника понимает совокупность негативных типологических качеств индивида, обусловивших совершенное им преступное деяние определенного типа и вида. К таким качествам могут быть отнесены характерологические качества, потребности личности, и ценностные позиции и некоторые другие личностные особенности[8]. Анализ психологической структуры преступления предполагает выяснение его мотивов и целей[10]. Они же «приобретают неодинаковую нравственную и юридическую оценку» [11]. По выводам, полученным путем экспертного исследования, решается ряд важных и процессуально значимых вопросов, в частности, возможность привлечения лица к уголовной ответственности, оценить реальные способности ребенка осознавать характер своих действий, их последствия[1].

В настоящее время наблюдается рост количества лиц, имеющих психические патологии, в том числе выражающиеся в нарушении психического развития. В частности, согласно официальной статистике Министерства здравоохранения Российской Федерации, более 612 тысяч граждан страдают психическими расстройствами, а среди несовершеннолетних правонарушителей, факт наличие у них психологических нарушений был подтвержден в 50% случаев. В связи с этим актуальность судебно-психологической экспертизы несовершеннолетних в судебно-следственной практике растет.

Действующее уголовно-процессуальное законодательство имеет ряд положений, регламентирующих порядок производства данного вида судебной экспертизы в отношении несовершеннолетних. В силу статьи 421 УПК РФ при производстве расследования по уголовному делу по преступлению, совершенном несовершеннолетним, наряду с доказыванием общеустановленных обстоятельств, определяются и ряд иных, в том числе, касающиеся уровня психологического развития ребенка, а при наличии данных, свидетельствующих об отставании в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, устанавливается возможность несовершеннолетним в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий и возможность руководить ими[2]. В соответствии с данной нормой освидетельствование ребенка проводится на основании постановления следователя или дознавателя, в порядке, установленном Постановлением Правительства РФ от 28 марта 2012 года № 259 «Об утверждении Правил медицинского освидетельствования несовершеннолетнего на наличие или отсутствие у него заболевания, препятствующего его содержанию и обучению в специальном учебно-воспитательном учреждении закрытого типа»[4].

Помимо этого, на несовершеннолетних в равной мере распространяются положения общих норм. Так, необходимость назначения и производства психолого-психиатрического исследования несовершеннолетнего отражено в положениях статей 195 и 196 УПК РФ, в силу которых при наличии достаточных сведений, свидетельствующих об отставании в психическом развитии несовершеннолетнего, суду, следователю следует назначать комплексную психолого-психиатрическую экспертизу [9, с. 260].

При изучении вопроса относительно особенностей назначения и проведения судебно-психологической экспертизы несовершеннолетних, целесообразно раскрыть сущность самого понятия «отставания в психическом развитии». Процессуальное законодательство не содержит легального определения данной категории, в связи, с чем данное понятие является предметом дискуссий среди авторов и экспертов. Большинство теоретиков и практиков поддерживают позицию, в соответствии с которой отставание в психическом развитии – это несоответствие психического развития паспортному возрасту. Отсутствие легального или судебного

определения данной категории порождает сложность в процессе решения вопроса относительно того, какую из трех экспертиз: судебно-психологическую, судебно-психиатрическую, комплексную судебная психолого-психиатрическая экспертизу, следует назначить при каждом конкретном случае [3].

Множество авторов, основываясь на изучение следственной, судебной, экспертной практики, в качестве отставания в психическом развитии, имеющем прямую связь с психическим расстройством, относят, например, глубокую и тяжелую степень умственной отсталости, выраженную деменцию, а к не имеющим связи с психическими расстройствами – задержку психического развития, социальную и педагогическую запущенность. Таким образом, законодательное закрепление понятие и критериев отнесения того или иного нарушения психики несовершеннолетнего к отставанию в развитии, позволило бы исключить или минимизировать ошибки и применять судебно-психологическую экспертизу, в качестве способа установления объективных данных, наиболее эффективно. Для изучения случаев назначения представленных видов экспертиз, рассмотрим каждый из них.

Судебно-психологическая экспертиза – это исследование, производимое для оценки способности подростков, имеющих признаки умственной отсталости, не связанной с душевными (психологическими) заболеваниями, полностью сознавать значение своих действий и руководить ими. Объектом исследования судебно-психологической экспертизы являются психические проявления несовершеннолетнего, которые выходят за пределы нормального поведения. Данный вид исследования проводится в случае, когда ребенок не в полной мере осознает происходящее, не понимает характер и особенности своих действий. Например, в случаях, когда следователь, путем проведения опроса преподавателей, сверстников получил сведения относительно того, что несовершеннолетний неоднократно оставался на второй год, можно предположить, что он отстает от сверстников в психическом развитии. В этом случае рекомендуется назначить именно судебно-психологическую экспертизу на предмет определения степени психического развития, не обусловленного наличием заболеваний центральной нервной системы, патологическими, врожденными психическими аномалиями [7 с. 59].

Важно отметить, что при установлении признаков отставания в психическом развитии ребенка, следует разграничивать условную норму и патологии (болезни ЦНС). При ответе на вопрос о наличии или отсутствие признаков отставания, судебно-экспертная оценка в ряде случаев должна опираться не только на психологическое, но и психиатрическое знание. В связи с этим назначается и производится судебно-психиатрическая экспертиза. Т.В. Клименков в своей работе указывает, что судебно-психиатрическая экспертиза несовершеннолетних - это специальное исследование, осуществляемое одним или группой судебно-психиатрических экспертов, основной целью которого является дача заключения о психическом состоянии субъекта в уголовном судопроизводстве [6, с. 255].

Проведение судебно-психиатрической экспертизы обязательно при проведении заседания на каждой из стадий, если ставится вопрос относительно психологического здоровья несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого. Так, Апелляционным Постановлением Верховного суда Республики Крым от 19 мая 2020 года по делу № 3/5-3/2020, при разрешении вопроса о помещения несовершеннолетнего в психиатрической стационар, было установлено, что проведение экспертизы в отношении лица в суде первой инстанции не исключает возможности повторного назначения экспертизы [5]. Это связано с тем, что отрицательные выводы эксперта о наличии психологических патологий в суде первой инстанции не исключает возможности изменения психологического здоровья лица в последующем.

Следует отметить, что данный вид экспертизы производится не только в отношении обвиняемых или подозреваемых. Как указывает в своей диссертационной работе А.Ф. Халиуллина, при расследовании насильственных действий сексуального характера, в отношении малолетних и несовершеннолетних

потерпевших, а в некоторых случаях, и свидетелей, требуется назначить судебно-психиатрическую экспертизу [12, с. 57]. Данное исследование позволит определить степени тяжести вреда здоровью, повлекшего психическое расстройство, поскольку диагностика и определение наличия причинно-следственной связи между психической травмой и развившимся психическим расстройством относятся к компетенции указанной экспертизы, в частности, и при применении насилия в отношении лица. Зачастую потерпевшие не обращаются за помощью, боясь за свою безопасность, в таких случаях данная экспертиза позволит выявить указанное противодействие лица [13, с. 145]. Указанные факты определяются в медицинских учреждениях государственной системы здравоохранения врачом-психиатром.

В своей работе Литвинова А.А. выделила три подхода в части соотношения и порядка производства указанных исследований:

1. Назначение комплексной судебной психолого-психиатрической экспертизы;
2. Назначение сначала психиатрической, а затем психологической экспертизы;
3. Назначение только психологической (психиатрической) экспертизы

Личность преступника является неотъемлемым элементом криминалистической структуры преступления, так как несет в себе большой массив криминалистически значимой информации [11].

По нашему мнению, наиболее эффективным является назначение комплексной психолого-психиатрической экспертизы, поскольку при одновременном исследовании всех особенностей несовершеннолетнего эксперту легче выделить и установить наличие или отсутствие психических патологий, заболеваний, отставания в развитии. Комплексная экспертиза обеспечит полноту и всесторонность оценки и изучения личности, его психологии, позволит сократить количество времени, которое затрачивается на экспертное исследование. Именно данная экспертиза суммирует возможности психиатрической и психологической экспертиз, тем самым, позволяя эксперту установить системные свойства объекта.

Таким образом, судебно-психиатрическая, судебно-психологическая, комплексная судебная психолого-психиатрическая экспертизы представляются одними из самых сложных и значимых при расследовании преступлений несовершеннолетних. Для правильного разрешения поставленных вопросов, требуется привлечение эксперта, владеющего знаниями в целом ряде смежных отраслей психологии и психиатрии, в том числе в общей и клинической психологии, возрастной психологии, специальной психологии, патопсихологии и иных. Главным образом, в данном случае, эксперту важно определить не сколько психолого-психиатрические особенности личности, сколько его возможность воспринимать происходящее, осознавать характер и значение своих действий. Только при правильном установлении указанного обстоятельства, следовательно, суд, смогут привлечь несовершеннолетнего к уголовной ответственности. В противном же случае, государство должно обеспечить лечение данному лицу, путем помещения в специализированные учреждения, для исключения дальнейшей преступной деятельности. Следует отметить, что отсутствие законодательной регламентации процессуального порядка производства и назначения данных видов экспертиз порождает сложности в практической реализации данного способа получения значимых данных при расследовании уголовных дел в отношении несовершеннолетних. Именно поэтому предлагается закрепить понятие «отставание в психическом развитии», «отставание в психическом развитии, обусловленное наличием патологий» для правильного разграничения случаев привлечения того или иного эксперта.

#### **Список используемой литературы:**

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (с посл. изм. и доп. 24 сентября 2022 г. № 365-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 29.11.2022).

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. №174-ФЗ (с посл. изм. и доп. 07 ноября 2022 г. № 384-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 14.12.2022).
3. Федеральный закон от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 19.12.2022).
4. Постановление Правительства РФ от 28 марта 2012 года № 259 «Об утверждении Правил медицинского освидетельствования несовершеннолетнего на наличие или отсутствие у него заболевания, препятствующего его содержанию и обучению в специальном учебно-воспитательном учреждении закрытого типа» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 19.12.2022).
5. Апелляционное постановление Верховного суда Республики Крым от 19 мая 2020 года по делу № 3/5-3/2020// Официальный сайт судебных решений [Электронный ресурс]. URL:<http://www.sudact.ru/> (дата обращения: 19.12.2022).
6. Бакурадзе Н. С. Судебная экспертиза в уголовном судопроизводстве // Молодой ученый. 2020. № 24. С. 252-255.
7. Бурвиков Н.В. К вопросу о понятии предмета судебной экспертизы // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2017. №2. С. 58-62.
8. Еникеев М.И. Юридическая психология: краткий учебный курс. М.: Норма, 2005. С. 23.
9. Макаренко И.А., Эскархопуло А.А. Криминалистика: Учебник для бакалавриата. М.: Юрлитинформ, 2014. 520 с.
10. А. А. Файзуллина. Психологические особенности личности преступника по делам о поджогах чужого имущества // Доклады Башкирского университета. 2017. № 2. С. 339-343.
11. А. А. Файзуллина. Психология личности преступника по делам об умышленном уничтожении или повреждении чужого имущества путем поджога // Вестник ВЭГУ. 2012. № 6. С. 187-192.
12. Халиуллина А. Ф. Особенности расследования насильственных действий сексуального характера, совершенных в отношении несовершеннолетних: диссертация ... кандидата юридических наук. Рост. юрид. ин-т МВД РФ]. 2018. 180 с.
13. Халиуллина А. Ф. Следственные ситуации и алгоритм расследования насильственных преступлений в семье // Правовое государство: теория и практика. 2019. №4 (58). С. 145-148.

**Теоретико-методологический подход к изучению проблемы трудоустройства молодых специалистов****Theoretical and methodological approach to the study of the problem of employment of young professionals****Хомяков Юрий Васильевич**

*Аспирант ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
Россия, г. Самара.  
e-mail: [secobr@sseu.ru](mailto:secobr@sseu.ru)*

**Khomyakov Yuri Vasilyevich**

*Postgraduate student of the Samara State University of Economics,  
Russia, Samara.  
e-mail: [khomyakov89@bk.ru](mailto:khomyakov89@bk.ru)*

**Пятаев Сергей Владимирович**

*Аспирант ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
Россия, г. Самара.  
e-mail: [psr@gkgross.ru](mailto:psr@gkgross.ru)*

**Pyataev Sergey Vladimirovich**

*Postgraduate student Samara State University of Economics,  
Russia, Samara.  
e-mail: [psr@gkgross.ru](mailto:psr@gkgross.ru)*

**Лысенко Антон Игоревич**

*Аспирант ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,  
Россия, г. Самара.  
e-mail: [anton.lysenko.@gmail.ru](mailto:anton.lysenko.@gmail.ru)*

**Lysenko Anton Igorevich.**

*Postgraduate student of the Samara State University of Economics,  
Russia, Samara.  
e-mail: [anton.lysenko.@gmail.ru](mailto:anton.lysenko.@gmail.ru)*

**Научный руководитель:****Ургалкин Юрий Алексеевич**

*Доктор философских наук,  
Профессор кафедры социологии и психологии ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».*

**Scientific adviser:****Urgalkin Yuri Alekseevich.**

*Doctor of Philosophy,*

*Professor of the Department of Sociology and Psychology Samara State University of Economics.*

**Аннотация.**

В данной статье рассматриваются основные исследовательские подходы к изучению проблемы трудоустройства молодых специалистов как отечественными, так и зарубежными учеными социологами, которые занимались изучением рынка труда в целом, а также изучением специфики его функционирования для такой социальной группы как молодежь. Показано, что основными исследовательскими подходами изучения «рынка труда» и «проблемы трудоустройства» является как экономический подход, так и социологический. Также в статье выделены основные проблемы трудоустройства молодых специалистов, что социально-экономическая незащищенность молодежи обусловлена законами спроса и предложения на рынке труда.

**Annotation.**

This article discusses the main research approaches to the study of the problem of employment of young professionals by both domestic and foreign sociologists who have been studying the labor market as a whole, as well as studying the specifics of its functioning for such a social group as youth. It is shown that the main research approaches to studying the "labor market" and "employment problems" are both an economic approach and a sociological one. The

article also highlights the main problems of employment of young professionals, that the socio-economic insecurity of young people is caused by the laws of supply and demand in the labor market.

**Ключевые слова:** трудоустройство, молодой специалист, занятость, рынок труда, безработица, социальные институты.

**Key words:** employment, young specialist, employment, labor market, unemployment, social institutions.

Актуализация проблемы трудоустройства тесно связана с феноменом рынка труда и безработицы. Безработица – будучи социальным явлением и экономическим показателем становится нежелательным состоянием для человека, а ее структурные характеристики актуализируют исследовательский интерес к проблеме трудоустройства.

Основные исследовательские подходы к изучению «рынка труда» и «проблемы трудоустройства» условно можно поделить на «экономические» и «социологические». Долгое время в нашей стране доминировал экономический подход. Отчасти это было связано с тем, что отечественная социология, будучи относительно недавно возрожденной после своего полного физического уничтожения в нашей стране, как наука, дисциплина и способ мировосприятия, долгое время не могла освоить доставшееся ей концептуальное наследие своих классиков вначале из-за доминирования марксистской парадигмы, в основе философии которого лежал вульгарный экономический детерминизм, сводящий социальную жизнь к действию безличных экономических законов, а затем – не менее докисческий «либерально-экономический», а если быть точнее «неолиберальный» подход, пришедший на смену «вышедшего из моды» в период Перестройки марксизма (который, впрочем, оказался не интеллектуально разгромлен, а социально задавлен путем наложения стигмы на данное направление развития социально-философской мысли) и последующих событий, приведший в итоге к развалу СССР, воспеваящий иллюзорное могущество «невидимой руки рынка», имеющий в своей основе столь же близорукий экономический детерминизм, который и привел к той социальной катастрофе, последствия которой мы сейчас вынуждены ощущать.

Основное содержание опубликованных статей и работ по данной проблеме в этот период было соответствующим «духу времени» и его непроблематизируемой «само-собой разумеющейся» философии. В 80-х годах основными исследователями, работавших в рамках данного направления: Г. Попов, Н. Шмелев, Л. Абалкин, Б.В. Ракитский, Л.Н. Сосновская, А. Котляр, А. Кашепов, Н. Бушмарин О. Буранова, И. Бушмарина, Н. Вишневской, С. Ершова, С. Молевой, Щербина В.Ф., Цветаев В.М и др.

Суть экономического подхода сводится к тому, что труд есть такой же «товар», а если быть точнее «услуга» (тот же товар, только распространившийся на сферу человеческих действий), как и другие виды товаров и услуг. В рамках экономического подхода это «само-собой разумеется» и не проблематизируется. Из этого логично следует, что труд имеет свою «цену», которая по разным идеологическим представлениям в экономике «должна регулироваться» (а не, например, назначаться свободным субъектом, который вдруг, по каким-то причинам, захотел предложить свой труд) либо «свободным рынком», «который и определит реальную цену труду», либо органами государственной власти и законодательством, обеспечивающим людям прожиточный минимум и возможность выживания. В основе этого подхода лежат элементарные экономические представления о «спросе» и «предложении», а сфера труда воспринимается либо как один из «рынков», на котором работают всё те же «экономические законы», либо как сфера напрямую подверженная государственному регулированию. Экономический подход, как правило, не проблематизирует необходимость внедрения различных практик по «повышению эффективности труда». Спор внутри экономического подхода, как правило, шел вокруг позиций, следует ли повышать конкуренцию на рынке труда и следует ли сохранять государственное регулирование и

социальную защиту на рынке труда.

Исследования 90-х годов отличает структурация вокруг нескольких крупных тем: 1. Развитие возникшей рыночной экономики, 2. Особенность предпринимательской деятельности, 3. Регулирование возникшего рынка труда, 4. Экономическая культура и экономическое поведение, 5. Теневая экономика. Все авторы так или иначе пишущие в рамках «экономического» подхода сконцентрированы вокруг данных тем. В то же время в 90-е в результате тех событий, которые происходили в тот период весьма активизировался подход, который можно отнести к «социологическим» - произошедшие события требуют описания в иных терминах. Не менее часто анализируют профессиональную профпригодность и «качество» получаемого образования, определяемого «потребностями рынка труда», анализируют его престижность и востребованность, однако при этом общая аксиоматика экономического подхода не ставится под сомнение: в случае с «либерально-рыночной» трактовкой провозглашается необходимость «приспособления» молодых специалистов к рынку труда и необходимость «повышения их конкурентоспособности». Проблема «безработицы», возникшей после периода Перестройки в рамках экономического подхода, как правило, объяснялась тем, что дефицит рабочей силы сменяется дефицитом рабочих мест, что и приводит к возникновению безработицы. В этих условиях возникает ситуация, когда «обеспечение всех граждан рабочими местами уже не есть нечто само собой разумеющееся». Теперь молодой специалист не трудоустроивался «централизованно», а вынужден был искать место работы самостоятельно. Система оплаты труда в рамках либерально-экономических реформ так же была существенно изменена, породив глобальное социальное расслоение по уровню доходов, что и породило в итоге политику, направленную на восстановление и повышение социальной защиты. Экономический подход оперировавший данными экономической статистики рассматривал феномен «рынка труда» слишком упрощённо, что не вызывает доверие, ввиду навязываемой доксы экономического детерминизма.

Напротив – собственно социологический подход к проблеме рынка труда и безработицы – есть куда более интересный подход. Понятие «рынок труда» является весьма интересным с социологической точки зрения понятием, отражающим в себе всю степень экспансии экономизма в сферу социальных отношений. Эта проблема волновала еще классиков социологии: Макса Вебера, чьи идеи наиболее ярко выражены в Протестантской этике и духе капитализма, в которой он связывает капиталистическую гонку за деньгами с этикой протестантских сект, Фердинанда Тенниса в его великой работе *Gemeinschaft und Gesellschaft*, в которой он анализирует два различных общественных состояния социальных отношений между людьми, Карла Поланьи в его работе Великая трансформация описывающего возникновение и трансформацию экономических взглядов и последствий этого, и Карла Маркса, разработавшего теорию о двух классах: буржуазии, которая использует институт частной собственности на средства производства для собственного обогащения и пролетариата – рабочего класса, вынужденного продавать свой труд. Если в экономическом подходе «рынок труда» рассматривается и изучается именно как «рынок», то с социологической точки зрения «рынок труда» это социальный институт.

Социальные институты – это устойчивые образцы социального поведения (устойчивая система социальных действий, как вариант разнотечения определений) и коллективных представлений.

Если социолог изучает рынок труда, как социальный институт, то он рассматривает его как совокупность устойчивых образцов социального поведения, и коллективных представлений, оказывающие принудительное воздействие на индивида, либо в его функциональном/дисфункциональном отношении к более широкому социальному контексту. Сквозь данную оптику можно как беспристрастно фиксировать происходящие события, попадающие под определение «социального института», так и активно критиковать и атаковать данный способ организации социальной жизни, чем например, занимаются неомарксисты в рамках критической теории. Исследование проблемы труда и «рынка труда» рассматривалась в рамках социологической традиции еще с



самого зарождения социологии как науки в трудах её классиков: К. Маркса, М. Вебера, Г. Зиммеля и Т. Веблена, но те, признавая социальную сущность такого института как «труд», рассматривали проблемы труда в других аспектах. Их интересовало распределение результатов труда, конфликты в трудовой сфере и т. д., а нас интересует именно «рынок труда» как социальный институт. При прочтении классиков социологической традиции мы наталкиваемся на удивительное открытие – оказывается рыночная экономика дисфункциональна по отношению к обществу. Это напрямую следует из работ: Г. Зиммеля, с его «Философии денег», Ф. Тенниса с его «*Gemeinschaft und Gesellschaft*» и Карла Поланьи с его «Великой трансформацией». Карл Поланьи дал наиболее отчетливое описание феномену «рынка труда» и «безработицы». С точки зрения концепции Поланьи и то и другое является не дисфункцией рыночной системы, а прямым следствием развития рыночной экономики, как иной общественно образующей институции. Труд, с точки зрения концепции Поланьи является фиктивным товаром – поскольку изначально не предназначен для продажи. Превратить труд и землю в товар – основная цель либеральных экономистов для создания «саморегулирующейся рыночной экономики», которая на деле, с точки зрения Поланьи, является утопическим нереализуемым проектом, которая не может просуществовать сколь либо долго не начав разрушать общественную и природную субстанцию общества, что в итоге приводит к обратным реакциям этого самого общества, выраженную в самых различных формах.

Предпосылка этой «трансформации» по Карлу Поланьи – наличие «рыночного мышления». Истоки рыночного мышления, суть которого состоит в «производстве ради прибыли», а не «производстве ради потребления» К. Поланьи обнаруживает еще во времена Аристотеля. При этом следует отметить, что Поланьи атаковал концепции «обменивающегося ради прибыли первобытного дикаря», критикуя их как несостоятельные и противоречащие открытиям антропологов, потому что тому, что К. Поланьи называет «рыночным мышлением» предшествовали социальные институты дарообмена на основе взаимности, институт перераспределения или институт «домашнего хозяйства», т. е. «производства ради потребления». Это новое мышление по Поланьи и составляет ключевую проблему современного общества.

Утверждая основным своим принципом «производство ради прибыли», рыночное мышление становится иной основой институциональной организации общества, противоестественной по своей сути, так как подчиняет все мотивы и потребности общества одной единственной – «стремлению к прибыли», а подобная новая форма организации общества стремится всё до чего «дотягивается» превратить в «рынок», «товар» или «услугу», все подчинить механизму рыночного регулирования (откуда и возникают такие «новые подходы», как «брачный рынок», «рынок образовательных услуг» и пр.), что на деле не является возможным, поскольку сколь либо длительное функционирование «саморегулирующегося рынка» уничтожает саму человеческую и природную суть общественного организма. При этом этого не наблюдалось до момента становления рыночной экономики, поскольку по Поланьи, несмотря на то, что в древних обществах и существовали рынки – они не проявляли склонности к развитию и ограничивались вещественными товарами.

Карл Поланьи, активно атакуя большую часть экономической аксиоматики, аргументирует это объемным набором фактов: так, например, по Карлу Поланьи рыночная торговля возникла из торговли внешней а не внутренней. Признавая что внешняя торговля в той или иной степени существовала в ранних обществах Карл Поланьи отмечает, что, тем не менее, она не всегда была именно «торговлей», она не всегда была «мирным обменом» и не было никакой необходимости в конкуренции, она сопровождалась рядом сдерживающих социальных фактов, которые строго ограничивали рыночный обмен исключительно сферой товаров, да и то – под строгим контролем обычаев и ритуалов, которые он тщательно документировал в исследуемых антропологами обществах. В данном случае нам нет необходимости останавливаться на каждом из этих положений, нам важно сосредоточиться именно на таком институте как «рынок труда», который по Поланьи

является искусственным. Труд не является в настоящем смысле товаром по Поланьи, определение труда как товара – это фикция рыночного мышления, а, следовательно, само понятие «рынок труда» является не более чем продуктом утопического рыночного мышления, которое навязало восприятие труда как чего-то что должно регулироваться при помощи «рынков».

Не менее интересен вопрос, связанный с товарным статусом природы и превращения последней в «земельную собственность». По Поланьи – это тоже довольно сомнительное институциональное решение, обусловленное исключительно необходимостью включить ее в рыночную систему.

Подобное навязывание «товарного статуса» труду и земле не является случайным, поскольку эти два объекта являются центральными факторами организации производства. После превращения их в «товары» рыночная экономика может превратить в «товар» что угодно, продолжая свою экспансию и разрушая человеческую и природную субстанцию общества.

Как мы видим, подобный «институциональный» взгляд на проблему «рынка труда» и «трудоустройства» в корне противоречит «экономическому» и в частности - либерально-экономическому осмыслению этой ж проблемы, потому что отрицает «товарный» и «рыночный» статус такого феномена как «труд». Этот статус не является «естественным», а скорее «предписанным», «приобретенным», «принудительно назначенной властью идеологии рыночной экономики». Иными словами, рынок труда – это не естественный социальный институт, а следствие «превращения» труда в «товар», чем он до этого не являлся и тем самым подчинения его системе рыночной экономики.

#### **Список используемой литературы:**

1. Вебер М. Протестантская этика и дух капитализма // Вебер М. Избранные произведения/ М. Вебер под ред. Ю. Н. Давыдовой. – М.: Прогресс, 1990. – 808с.
2. Дюркгейм Э. О разделении общественного труда // Э. Дюркгейм. – М.: Канон, 1996. – 431 с.
3. Поланьи К. Великая трансформация: политические и экономические истоки нашего времени // К. Поланьи. – СПб.: Алетейя, 2013.

## Трансформация маркетинга и маркетинговых коммуникаций под воздействием цифровизации

### Transformation of marketing and marketing communications under the influence of digitalization

**Соболевский Юрий Сергеевич**

*Магистрант 2 курса*

*Высшая школа бизнеса*

*Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»*

*Россия, Москва*

*e-mail: [sob.y@yandex.ru](mailto:sob.y@yandex.ru)*

**Sobolevskii Iurii**

*The master's degree 2nd year student*

*Graduate School of Business*

*National research university «Higher School of Economics»*

*Russia, Moscow*

*e-mail: [sob.y@yandex.ru](mailto:sob.y@yandex.ru)*

**Научный руководитель**

**Казakov Сергей Петрович**

*Кандидат экономических наук,*

*Доцент департамента маркетинга*

*Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»*

*Россия, Москва*

*e-mail: [skazakov@hse.ru](mailto:skazakov@hse.ru)*

**Scientific Supervisor**

**Kazakov Sergey**

*Phd in Economics*

*Associate Professor of the Department of Marketing*

*National research university «Higher School of Economics»*

*Russia, Moscow*

*e-mail: [skazakov@hse.ru](mailto:skazakov@hse.ru)*

#### **Аннотация.**

В данной статье рассматриваются изменения маркетинговой деятельности под влиянием цифровизации. Основными рассмотренными автором драйверами изменений стали современные технологии и развитие интернета как нового канала для продажи и продвижения товаров. На кейсах компаний рассматривается весь спектр инструментов цифрового маркетинга, анализируется эффективность применения каждого из них. Также в статье повествуется о применении современных технологий в маркетинговой деятельности и анализируется практическая полезность их использования. Автор рассматривает использование в маркетинге таких технологических решений, как искусственный интеллект, машинное обучение, большие данные, виртуальная и дополненная реальность, компьютерное зрение и нейромаркетинг.

#### **Annotation.**

This article discusses the changes in marketing activities under the influence of digitalization. The main drivers of changes considered by the author were modern technologies and the development of the Internet as a new channel for the sale and promotion of goods. The full range of digital marketing tools is considered on the case studies of companies, the effectiveness of each of them is analyzed. The article also tells about the application of modern technologies in marketing activities and analyzes the practical usefulness of their use. The author considers the use of such technological solutions in marketing as artificial intelligence, machine learning, big data, virtual and augmented reality, computer vision and neuromarketing.

**Ключевые слова:** маркетинг, цифровизация, цифровой маркетинг, искусственный интеллект, нейромаркетинг.

**Key words:** marketing, digitalization, digital marketing, artificial intelligence, neuromarketing.

Процесс развития цифровых технологий проходит на современном этапе невероятными темпами. Произошли существенные изменения в сознании и жизнедеятельности людей по всему миру, появилась новая

реальность, новый виртуальный мир, в котором мы проводим значительную часть своего времени. По данным исследований на начало 2022 года пользователи по всему миру в среднем проводят около семи часов в день в Интернете, и с каждым годом это время растёт [Digital 2022: Global overview report]. Однако, по нашему мнению, это не является негативной тенденцией: данное явление объясняется тем, что в мире появилась новая реальность, в которой, как и в повседневной жизни, люди общаются, совершают покупки, учатся, создают и развивают бизнес.

С приходом новых, в том числе цифровых технологий потребители товаров и услуг существенно изменили своё поведение и мышление. Они стали сложнее, мотивы для покупки стали более комплексными, так как появилось больше каналов для получения информации о приобретаемых товарах и услугах: социальные сети, маркетплейсы, сайты производителей товаров и многие другие [Колчанов 2019].

В складывающихся условиях маркетинг не только не отстает от современных веяний моды и образа жизни человека, но и напротив, активно развивается, чтобы выявлять, создавать и удовлетворять потребности потенциальных клиентов как в «реальном», так и в «виртуальном» мире. Однако, развитие маркетинговой деятельности происходит уже не столько благодаря революционным теориям и идеям, сколько под влиянием использования новых методов и инструментов, основанных на цифровых технологиях и информации [Колчанов 2019]. Маркетинг является составной частью тех бизнес-процессов компаний, в которые также активно внедряются цифровые технологии для обеспечения синергетического эффекта от взаимодействия компьютера и человека.

Говоря о цифровом маркетинге в компании, многие сводят это понятие к интернет-маркетингу. Однако, digital-маркетинг и его инструменты возможно успешно применять как в онлайн, так и в офлайн-среде. Ярким примером использования digital в офлайн является опыт цифровой трансформации СТД «Петрович». При выходе на новый для себя рынок строительных материалов Москвы, в компании обратили внимание на то, что для их покупателей затруднительно брать со стендов тяжёлые товары и нести их к кассе для осуществления оплаты. Тогда руководство, вдохновившись западным опытом, ввело систему «Touch and Beer» в офлайн-гипермаркетах. Все тяжёлые товары были представлены на стендах в виде образцов со штрих-кодами и NFC-чипами. На входе магазин каждый покупатель брал планшет и просто сканировал понравившиеся ему товары, а затем подходил к операторам по продажам, которые мгновенно сканировали штрих-коды из планшета покупателя, после чего он мог забрать их на складе. Благодаря успешной цифровизации бизнеса, компания СТД «Петрович», занимавшая четвертое место среди российских ритейлеров стройматериалов в 2016 году, когда была введена технология «Touch and Beer», к 2019 году обогнала таких гигантов рынка как ОБИ и Castorama и укрепила на втором месте с годовым оборотом в 60 млрд. рублей.

Digital-маркетинг сегодня – это более комплексное понятие, чем интернет-маркетинг, позволяющее организациям более эффективно распределять человеческие и денежные ресурсы, а также увеличить прозрачность маркетинга и эффективность контроля за ним [Акулич, Голик 2020].

*Прозрачность, более высокая эффективность и экономичность* цифрового маркетинга для компаний стала возможна благодаря изменению инструментов маркетинга. Далее будут приведены три примера цифровых маркетинговых инструментов, демонстрирующих преимущества цифрового маркетинга:

- SMM (social media marketing) – создание и использование аккаунта бренда в социальных сетях для взаимодействия с аудиторией. Этот инструмент является эффективным и простым для контроля со стороны высшего руководства предприятий и организаций [Акулич, Голик 2020]. Например, в процессе анализа эффективности размещения постов в социальных сетях компании может быть отслежен показатель ER (Engagement Rate), демонстрирующий вовлечённость пользователей в активности бренда. Согласно

исследованиям, 89% покупателей предпочтут приобрести товар, реализуемый под зарегистрированным товарным знаком, за которым они следят в социальных сетях. Эти цифры говорят о важности личного контакта потребителя с брендом, поскольку создается эмоциональная связь с брендом и доверие к нему в момент, когда покупатель видит предложения компании не только на полках магазинов, но и в «виртуальном» мире, в котором он проводит значительное время.

- SEO (searching engine optimization) – ряд действий по увеличению аудитории корпоративного сайта компании с помощью вывода его в верхнюю часть поисковой выдачи, чтобы покупатели чаще видели сайт организации по различным запросам и, следовательно, регулярнее его посещали. Этот инструмент является эффективным помощником для организаций, поскольку, согласно исследованиям, 74% пользователей Интернета переходят на топ-5 сайтов в поисковой выдаче. Расходы на данный инструмент цифрового маркетинга также достаточно просто отследить: издержки фирмы на SEO – продвижение можно сопоставить с динамикой веб-трафика на сайте компании. Таким образом, можно оценить экономическую эффективность данного инструмента, например, с помощью CPC (Cost Per Click), показывающего стоимость одного привлечённого на сайт компании посетителя. С помощью данного показателя руководство компании может оценить экономическую целесообразность использования SEO-продвижения.

- Контент-маркетинг – создание и донесение до пользователей уникального контента, с целью завоевания доверия к бренду и увеличения его узнаваемости в среде целевой аудитории потребителей. Эффективность данного метода также является прозрачной для оценки и контроля, например, при сравнении двух постов с различным контентом. При прочих равных можно оценить вовлечённость пользователей по отношению к данным постам с помощью лайков, репостов и комментариев к ним. Поэтому компании часто применяют именно этот инструмент цифрового маркетинга: 53 % маркетологов назвали контент-маркетинг наиболее эффективной SEO-тактикой. Однако, при использовании данного инструмента важно, чтобы контент был уникальным и ценным для покупателей – только в таких условиях выгоды для компании могут оказаться очевидными: контент-маркетинг предполагает затраты на 62% меньше, чем затраты традиционного маркетинга.

Несмотря на кажущуюся маркетологам привычность и частую применимость на практике новых маркетинговых инструментов, они появились и стали активно применяться только в последние 10–15 лет. Тем не менее, появление новых инструментов и маркетинговых коммуникаций, как и самого digital-маркетинга было бы невозможно без цифровых технологий, которые прочно интегрировались в современную маркетинговую деятельность.

На сегодняшний день Интернет-пространство является перенасыщенным контентом и глаз пользователя «замыливается», ему не хочется видеть spam, стандартизированные товары и контент. Поэтому одной из важнейших тенденций маркетинга последних лет является персонализация.

Компании стремятся предлагать покупателям кастомизированные товары, исходя из их предпочтений и запросов. Однако, чтобы делать покупателям персонализированные предложения, предприятиям неизбежно приходится прибегать к цифровым технологиям, с целью выявления конкретных потребностей потенциальных клиентов. Под воздействием цифровизации темпы развития многих технологий и степень их применения в маркетинге значительно возросли [Ерлыгина, Яманов 2020]. Ниже приведены примеры некоторых из них:

- Искусственный интеллект и машинное обучение. Искусственный интеллект давно стал частью нашей жизни, зная наперед, какой фильм мы хотели бы посмотреть на основе просмотренных нами видео или какое направления для отдыха мы хотели бы выбрать по результатам ознакомления с предложениями отелей или авиакомпаний [Sterne 2017.]. Ярким примером влияния технологии машинного обучения и искусственного интеллекта в маркетинге являются голосовые помощники. Пользователям стало проще произносить свои

запросы, чем набирать их на клавиатуре компьютера или гаджета – это быстрее и удобнее, особенно когда заняты руки. Поэтому пользователи сетей активно применяют голосовые помощники: более 25% пользователей Интернета в России применяют голосовой поиск в Сети или голосовые команды при взаимодействии с девайсами [Digital 2022: Global overview report].

- **Big Data.** Искусственный интеллект и технологии машинного обучения идут в неразрывной связке с технологиями больших данных. Ведь чтобы «научить» программу, необходимо дать ей большую информационную базу для анализа и выведения последовательностей. В маркетинге Big Data применяется для того, чтобы узнать, чего хотят пользователи [Erevelles, Fukawa, Swayne 2016]. Примером data-driven подхода в маркетинге является Netflix, создавший успешный сериал «Карточный домик» на основе анализа предпочтений их зрителей. Проанализировав огромные объемы данных о просмотрах сериалов на их платформе, в компании пришли к выводу, что наиболее просматриваемым режиссёром целевой аудитории их нового продукта является Дэвид Финчер. Именно он и стал работать над новым сериалом. В результате проект имел массовый успех у зрителей. Таким образом, предиктивный анализ больших данных полезен при разработке и выводе новых продуктов на рынок.

- **Технологии дополненной и виртуальной реальности.** Применение данных технологий является будущим маркетинга, однако, для многих отраслей это уже настоящее [Климовец 2016]. AR активно применяется в индустрии одежды и обуви. Например, в интернет-магазине одежды и обуви «Lamoda» с помощью технологии дополненной реальности потенциальные покупатели могут подобрать элементы гардероба к конкретному образу, узнав до момента совершения покупки и получения товара, насколько одежда и обувь подходит не только к остальным предметам их гардероба, но и к особенностям их фигуры и чертам лица. Благодаря этому бизнес может получить преимущество в виде снижения процента отказов и возвратов в онлайн-каналах, что является критически важным для продаж в Сети, а также приобрести лояльных пользователей благодаря уникальности использования технологии, удовлетворяющей реальные потребности пользователей. Однако, технологии VR и AR могут применяться и в офлайн-формате. Например, наведя объектив телефона на QR-код товара на полке магазина, покупатель может более подробно изучить характеристики данного предложения, а также его принципиальные отличия от аналогичных товаров конкурентов. Такой метод применяется в известной сети магазинов Tesco в Южной Корее: в Сеульской подземке прилавки с продуктами были заменены на баннеры с QR-метками, с помощью которых покупатели могли положить товары в виртуальную корзину и получить их позже курьерской доставкой – как раз в момент, когда они вернутся домой.

- **Компьютерное зрение.** Данная технология является перспективной не только для систем видеонаблюдения, но и для маркетологов. Примером использования компьютерного зрения в маркетинге является social listening, инструмент, позволяющий анализировать обсуждения компании в социальных сетях по ее упоминаниям. Это является эффективным инструментом в репутационном менеджменте и изменении образа бренда в глазах покупателей [Westermann, Forthmann 2020].

- **Нейромаркетинг.** Под влиянием цифровизации произошли изменения в сознании людей: сарафанное радио и печатные СМИ уступили место таким каналам маркетинговых коммуникаций, как социальные сети и таргетированная реклама. Однако, с помощью цифровых технологий стало возможным и анализировать биологические процессы в мозге и организме человека в ответ на маркетинговые стимулы. Ответвлением от нейромаркетинга является аромамаркетинг, основанный на использовании ароматов для стимулирования клиента к покупке и формирования уникального имиджа бренда. Например, ритейлер одежды Massimo Dutti использует уникальный запах кожи, распыляя его на продаваемые предметы гардероба. Таким образом, благодаря использованию аромамаркетинга у покупателей бренд ассоциируется с качеством и натуральными

материалами несмотря на то, что далеко не вся одежда в магазинах Massimo Dutti изготовлена из натуральной кожи. Таким образом, с помощью нейромаркетинга компании могут не только выявлять потребности потенциальных клиентов, но и создавать привлекательные предложения, побуждая покупателей к приобретению товаров и услуг.

Цифровые технологии стимулируют развитие цифровой рекламы в Интернете и данный рынок неуклонно растет: за период с 2016 г. – до 2020 г. расходы компаний на цифровую рекламу выросли в 1,78 раз, с 191,87 млрд. долл. – до 341,81 млрд. долл. США [Ерлыгина, Яманов 2020]. На наш взгляд, наиболее перспективной технологией из перечисленных выше является использование Big Data в стратегическом маркетинге и маркетинговых коммуникациях, так как именно базы данных об участниках рынка лежат в основе многих других цифровых технологий, например, искусственного интеллекта и машинного обучения, компьютерного зрения и других. Грамотное использование технологии Big Data позволяет решить одну из фундаментальных задач маркетинга – выявление потребностей потребителей.

Однако, в это же время, одной из важнейших тенденций маркетинга в век цифровой трансформации является омниканальное применение маркетинговых коммуникаций и каналов продаж. Раньше клиенты имели только несколько точек соприкосновения с брендом: в магазине, через колл-центр, пролистывая каталог продукции. Сегодня же покупатели имеют десятки точек контакта с брендом: через чат-боты, e-mail рассылки, маркетплейсы, корпоративные сайты компании. У организаций сегодня намного больше возможностей взаимодействия с клиентом благодаря наличию разнообразных онлайн-каналов коммуникации. Однако, маркетологам не стоит забывать и про офлайн-каналы, иначе они рискуют утратить целый пласт покупателей, предпочитающих офлайн-магазины маркетплейсам, а реальное общение с продавцом – чат-ботам. С помощью совмещения коммуникации в «реальном» и «виртуальном» каналах, компания может, во-первых, охватить значительную часть своей целевой аудитории. Во-вторых, при использовании омниканального маркетинга организация имеет возможность собрать информацию о своих клиентах из различных баз данных, тем самым получив наиболее подробный и объективный портрет её покупателя.

Важнейшим принципом омниканальной стратегии маркетинга является единство стратегии организации и единство посылки клиенту: во всех каналах коммуникации компании стоит транслировать одно сообщение потенциальному покупателю. И неважно, где он его увидит: на билборде на трассе, или на баннере на корпоративном сайте. Также крайне важным является имплементирование маркетинговой стратегии организации во весь бизнес, а не только в отдел маркетинга. И отдел продаж, и сотрудники колл-центра должны быть вовлечены в стратегию предприятия, а связь пользователя с брендом должна быть непрерывной, несмотря на то, из какого канала коммуникации он пришёл, и какой сотрудник фирмы с ним взаимодействует [Базаркулова 2019].

Помимо омниканальности, тенденцией развития маркетинга и маркетинговых коммуникаций последних лет является использование мобильных устройств как важнейшего канала использования веб-трафика пользователями [Колчанов 2019]. По состоянию на конец 2022 года на мобильные устройства приходилось 53,96 % мирового веб-трафика. С 2021 года этот показатель вырос на 2 %, а веб-трафик с ПК и ноутбуков, в свою очередь, снизился за период 2021-2022 гг. на 1,5 % и достиг в 2020 году показателя в 43,53 % от общего веб-трафика со всех устройств [Digital 2022: Global overview report]. Таким образом, мы видим, что для пользователей по всему миру мобильный телефон – важнейшее устройство для выхода в Сеть.

Маркетинг следует мировым трендам и трансформирует каналы коммуникации не только под различные типы устройств, но и под разнообразные операционные системы. Например, при создании веб-сайта для десктопа, компании осознают необходимость его оптимизации под мобильные устройства, функционирующие

не только на базе Android, но и на базе IOS. Это необходимо для предоставления качественного пользовательского опыта от взаимодействия с сайтом компании, вне зависимости от типа устройства.

В ходе данной работы была предпринята попытка выделить основные тенденции современного маркетинга в эпоху цифровизации: персонализация маркетинга, переход клиентов в онлайн, омниканальный маркетинг, мобильный маркетинг. Также были рассмотрены примеры инструментов digital-маркетинга и цифровые технологии маркетинга, благодаря которым повышается прозрачность, эффективность и снижаются затраты на разработку и реализацию маркетинговой стратегии и маркетинговых коммуникаций.

Примеры цифровой трансформации и применения data-driven подхода отечественных и зарубежных компаний наглядно продемонстрировали, что применение цифровых технологий в маркетинге и бизнес-процессах компании позволяет узнать больше о своих клиентах и наиболее точно выявить, сформировать и удовлетворить их потребности. В будущем возможно рассмотрение применения указанных в работе маркетинговых коммуникаций в малом бизнесе и личном бренде, а также рассмотрение более широкого спектра цифровых технологий в маркетинге.

#### Список используемой литературы:

1. Digital 2022: Global overview report [Электронный ресурс] URL:<https://datareportal.com/reports/digital-2022-global-overview-report>
2. Erevelles S., Fukawa N., Swayne L. Big Data consumer analytics and the transformation of marketing //Journal of business research. – 2016. – Т. 69. – №. 2. – С. 897-904.
3. Sterne J. Artificial intelligence for marketing: practical applications. – John Wiley & Sons, 2017
4. Westermann, A. and Forthmann, J. (2020), "Social listening: a potential game changer in reputation management How big data analysis can contribute to understanding stakeholders' views on organisations", Corporate Communications: An International Journal, Vol. 26 No. 1, pp. 2-22.
5. Акулич И. Л., Голик В. С. Автоматизация и цифровизация маркетинга. – 2020.
6. Базаркулова К.Ю. Особенности реализации омниканального маркетинга // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2019. № 6 [Электронный ресурс]. URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2019/06/16594> (дата обращения: 25.06.2021).
7. Ерлыгина Е. Г., Яманов А. А. Роль digital-маркетинга в системе рыночных отношений //Бюллетень науки и практики. – 2020. – Т. 6. – №. 1.
8. Климовец О. В. "Мобильные технологии в маркетинговой деятельности современных ТНК // Вестник ИМСИТЗ. – 2016. –С. 20-23.
9. Колчанов В. Б. Цифровизация маркетинга: тренды и перспективы //Государство и бизнес. Экосистема цифровой экономики. – 2019. – С. 44-49.



**Управление развитием талантов****Talent development management****Малькова С. А.**

*студент кафедры проектного менеджмента и бизнес администрирования  
ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»  
Россия, г. Уфа  
e-mail: sofya-m25@mail.ru*

**Malkova S. A.**

*student of the Department of Project Management and business administration  
Ufa University of Science and Technology  
Russia, Ufa  
e-mail: sofya-m25@mail.ru*

**Научный руководитель:****Мухаметшина Г.Р.**

*к.с.н., доцент, доцент кафедры проектного менеджмента  
и бизнес-администрирования  
ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»  
Россия, г. Уфа  
e-mail: ggr-nauka@mail.ru*

**Scientific supervisor:****Mukhametshina G.R.**

*PhD, Associate Professor, Associate Professor of the Department of  
Project Management and Business Administration  
Ufa University of Science and Technology  
Russia, Ufa  
e-mail: ggr-nauka@mail.ru*

**Аннотация.**

В статье рассмотрены основные концепции управления талантами, ее важности применения на практике. Автором проанализированы исследования, которые были выбраны на основе актуальности проблемы управления талантами. В статье определены основные способы выявления талантов сотрудников организации, обозначены ключевые позиции в отношении мотивации развития талантов, рассмотрены тенденции внедрения и использования искусственного интеллекта. Автором выделены основные причины высокого спроса на специалистов в области искусственного интеллекта. В статье, на основе изученной научной литературы и различных практик рассмотрены основные методы управления талантами в организации. За основу анализа был взят опыт управления талантами в государственной службе города Сингапура, где выделяются эффективные методы работы с талантливыми сотрудниками.

**Annotation.**

The article discusses the basic concepts of talent management, its importance of application in practice. The author analyzes the studies that were selected based on the relevance of the problem of talent management. The article defines the main ways to identify the talents of employees of the organization, identifies key positions in relation to the motivation of talent development, discusses trends in the introduction and use of artificial intelligence. The author highlights the main reasons for the high demand for specialists in the field of artificial intelligence. In the article, on the basis of the studied scientific literature and various practices, the main methods of talent management in the organization are considered. The analysis was based on the experience of talent management in the public service of the city of Singapore, where effective methods of working with talented employees are highlighted.

**Ключевые слова:** управление развитием талантов, конкурентные преимущества организации, искусственный интеллект, мотивация персонала.

**Key words:** talent development management, competitive advantages of the organization, artificial intelligence, staff motivation.

Сегодня многие организации ищут конкурентные преимущества, например, в виде выдающихся характеристик персонала. По данным журнала «Штат», как в российских, так и в зарубежных компаниях

ощущается значительный дефицит квалифицированных кадров [12]. По итогам первого квартала 2023 года обеспеченность работниками у российских компаний оказалась самой низкой с начала наблюдений, то есть с 1998 года, и составила минус 18 баллов, следует из опроса ЦБ «Мониторинг предприятий» [17]. Также нехватка в последние годы наблюдается в таких европейских странах как Германия, Норвегия, Швеция, Испания и Италия. Сложнее всего обстановка складывается в Испании и Италии с долей безработных в 16,1 и 10,2 процента соответственно [15]. Чтобы справиться с ситуацией, высшее руководство начинает внедрять управление талантами. Именно управление талантами обладает двумя ключевыми инструментами, которые помогают восполнить нехватку квалифицированных кадров и одновременно удержать имеющихся сотрудников, а именно – привлечением, наймом и удержанием. Термин «управление талантами» был описан в конце XX века в статье Дэвида Уоткинса о развитии талантов в организации [14]. Спустя несколько лет Алан Швейер продолжил развивать эту идею в книге «Системы управления талантами» [9]. Однако связь между развитием человеческих ресурсов и организационной эффективностью была установлена в 1970-х годах. [8] «Управление талантами» обычно понимается как набор инструментов и методов для привлечения, найма и удержания сотрудников, обладающих важными знаниями, навыками и компетенциями. Для организации, которая хочет повысить свою конкурентоспособность в долгосрочной перспективе, также необходимо заниматься развитием должных характеристик персонала. По мнению исследователей, в российских компаниях эти процессы находятся на промежуточном положении – между базовым и развитым уровнями. На базовом уровне управление развитием талантов не отвечает потребностям организации, тогда как на продвинутом уровне этот процесс полностью направлен на достижение целей компании. Опрос участников конференции «Talent Management Forum 2016» показал, что три четверти (76%) HR-специалистов оценивают эффективность управления талантами в своих компаниях как среднюю или ниже средней. В результате опроса показано, что по уровню управления талантами российские компании способны выйти на мировой уровень [12]. Более того, это направление постоянно совершенствуется, создает ценность для организации, способствует реализации ее стратегических целей. Таким образом, более детальное изучение и применение этого инструмента является обязательным условием для достижения стратегических потребностей компаний. «Управление талантами основано на понятии «талант», которое представляет собой сочетание врожденных талантов, навыков, вовлеченности и связи между личностью, организацией, положением, работой, лидерством и временем» [4]. Талант – многогранное явление, включающее в себя способности человека, приобретенные от рождения, навыки, полученные на протяжении всей жизни, и причастность к любимому виду занятий, а также определенную долю везения – оказаться в нужном месте в нужное время. Специалисты определяют талант как развитую компетенцию, выражающуюся в конкретных действиях и включающую знания и умения, приобретаемые и воспитываемые в течение жизни, а также умения и личностные характеристики, обладающие большей устойчивостью и меньшей изменчивостью [3]. Таким образом, талант является развитой характеристикой, которая очень ценна для любой организации, так как, способствуя росту талантов сотрудников, компания создает для себя перспективы развития.

Работая с талантами сотрудников, в первую очередь необходимо распознавать способности работников. HR-портал называет следующие способы для выявления таланта:

- 1) метод «Каверзные вопросы»;
- 2) матрица определения таланта;
- 3) анализ личной жизни сотрудника.

Метод «Каверзные вопросы» позволяет определить таланты человека через выраженные предпочтения респондента, например, в выборе учебного заведения или любимых предметов изучения. Если названная дисциплина связана с систематизацией знаний в той или иной области, то предпочитающие ее люди обладают

аналитическим мышлением и могут быть хорошими аналитиками или отличными консультантами. Ответ на вопрос «Как человек представляет себе свою будущую или настоящую работу?» позволяет понять, насколько хорошо он осведомлен о будущих или настоящих обязанностях, а также о том, что важнее для респондента: организация процесса или достижение результата, что видно по глаголам, которыми сотрудники описывают свою деятельность. В ответе используются глаголы длительного действия (работать, заниматься, обсуждать), значит, это относится к организации процесса. Глаголы совершенного действия (спроектировано, отправлено, обсуждено) указывают на то, что перед нами стоит ориентированный на результат человек. Вопрос об увлечениях человека в свободное время может рассказать, как хобби отражает способности человека. Например, на роль организатора прекрасно подойдут коллекционеры, а те, кто путешествует и щедро делится впечатлениями, будут хорошими продавцами или ведущими.

«Матрица определения талантов» состоит из листа бумаги, разделенного на четыре части:

- 1) область знаний – «Хочу, и могу»;
- 2) зона развития – «Хочу, но не могу»;
- 3) зона демотивации – «не хочу, но могу»;
- 4) мертвая зона – «не хочу и не умею».

При реализации этого метода специалист по управлению талантами дает этот лист бумаги сотрудникам для самостоятельного заполнения. С одной стороны, мы получим информацию о способностях и возможностях человека, с другой стороны, мы можем видеть, к каким сферам деятельности человек имеет предпочтения.

Первый раздел (область знаний) несет информацию о деятельности, за которую организация ценит данного специалиста и за которую сотрудник готов взяться и выполнять. Второй раздел (зона развития) касается тех направлений, в которых человек готов учиться и в рамках которых организация может привлечь работника для обучения и развития. Третий раздел (зона демотивации) отмечает сферы, в которые лучше не вовлекать сотрудника. В этом случае желаемые результаты не будут достигнуты или достигнуты такими, какими их не хотела бы видеть компания. При этом сотрудник будет демотивирован, что, вероятно, скажется на результатах и в других областях. Четвертый участок (мертвая зона) лучше вообще не трогать. Результаты будут хуже, чем в третьем разделе.

«Анализ личной жизни сотрудников – дело непростое, но важное. Личная жизнь и профессиональная деятельность тесно связаны между собой, что, несомненно, отражает проявление наших талантов и способностей.

Прежде чем задавать вопросы сотрудникам об их личной жизни, необходимо рассказать об этой связи. Следует отметить, что каждый имеет право не отвечать на вопросы о своей личной жизни. Если сотрудник готов ответить на такие вопросы, можно смело спрашивать об отношении супруги к работе сотрудника, как они выражают отношение к смене организации или должности, какие отношения у сотрудника с другими членами семьи, есть ли члены семьи, которые могут помочь с уходом за детьми и т. д. Уход за детьми очень важен, и при обсуждении этого вопроса человек может насторожиться, поскольку в настоящее время во многих организациях сотрудники имеют тенденцию задерживаться на работе, что может привести к дополнительным трудностям.

1. Внимательно слушайте собеседников, когда они отвечают на открытые вопросы: при описании профессионала деятельности человек может упомянуть или упустить какие-то важные моменты. Например, при найме нового тренера в организацию важно, как человек выстраивает отношения с аудиторией, так как именно это говорит об эффективности тренингов кандидата;

2. Попросите человека привести примеры сложных ситуаций в профессиональной деятельности: в частности, важно понять, как ведет себя человек в такой ситуации, насколько быстро он ориентируется при ответе на вопрос, насколько легко находит решение;

3. Попросите собеседников перечислить виды деятельности, которые они быстро освоили. По мнению экспертов, быстрая обучаемость – это сигнал о том, что человек талантлив в этой области, нейropsychологи любую деятельность представляют через объединение нейронов в определенные сети. Каждое изображение, сопровождающее человека действие, в том числе и психическое, приводит к формированию созвездия нейронов [1].

4. Регулярное обращение к определенному образу или деятельности укрепляет определенные связи между нейронами. Наличие таланта или способностей сопровождается устойчивыми связями нейронов, возникшими в результате осуществления этих действий. Если человеку необходимо освоить новую область, связанную с этими действиями, он сможет сделать это гораздо проще и быстрее, чем если бы он пытался изучать полностью неизвестную местность;

5. Задайте вопросы о том, что приносит этому человеку удовлетворение, какие условия необходимы для его комфорта. Обычно людям нравится то, что они делают хорошо. Таланты и способности в определенных видах деятельности способствуют быстрому достижению выдающихся результатов. приносит радость и удовлетворение;

6. Используйте конкретные вопросы во время разговора; ответы на такие вопросы могут сказать, насколько этот человек талантлив в своих обязанностях. С практикой люди вырабатывают своего рода «правильные» ответы на конкретные вопросы. Например, вопрос о том, как человек реагирует, если другой сомневается в его словах (хороший продавец обычно расстраивается, а хорошего учителя провоцируют на разговор, потому что есть возможность развить дискуссию) [2].

Для развития талантов, помимо их выявления, большая роль отводится мотивации, которая представляет собой процесс подкрепления мотивов людей, направленных на реализацию конкретных целей. И возникает вопрос: зачем мотивировать талантливых сотрудников, если они уже чувствуют себя вовлеченными? Однако не все так просто. По результатам опроса «Международные тренды в управлении человеческими ресурсами – 2020», проведенного среди представителей более 90 российских компаний, HR-специалисты отметили, что низкая заинтересованность в обучении является основным препятствием для развития сотрудников. Недостаток инвестиций и были также отмечены трудности в определении потребностей и приоритетов развития, а зарубежные коллеги в первую очередь назвали трудности в определении потребностей и приоритетов развития, во вторую – отсутствие инвестиций, а также отсутствие процедур и инфраструктуры для поддержки этот процесс на третьем месте [7].

Более половины российских участников опроса говорят, что при подборе кандидатов на вакантные должности необходимо нанимать людей, готовых учиться и развиваться. Столько же респондентов подчеркивают, что главная роль в этом процессе принадлежит самим работникам. Среди талантливых работников в качестве необходимых были названы гигиенические факторы, а также факторы-мотиваторы, которые были выделены в конце 1950-х гг. Фредериком Герцбергом [5]. Гигиенические факторы, включающие заработную плату, условия труда, статус, отношения в коллективе и т. д., сводят неудовлетворенность работой к минимуму или сводят ее к нулю. Что же касается факторов-мотиваторов (достижения, признание, содержание работы, творческая активность, ответственность и др.), то они как приводят к удовлетворению от работы, так и повышают его. Получается, что без того или иного компонента можно добиться полной реализации талантов. Получается, что без той или иной составляющей можно добиться полной реализации талантов. Некоторое время талантливый

специалист может продолжать работать с энтузиазмом, но если условия труда неудовлетворительны, работник, скорее всего, будет искать другую работу. Если работа не вдохновит работника, то и произойдет то же самое: «Несомненно, всем работникам (в том числе и талантливым) необходимо платить достойную заработную плату и создавать все необходимые условия для выполнения своих обязанностей. Однако при мотивации работника упор следует делать на мотивирующие факторы.

Во второй половине XX века было проведено множество исследований, и было показано, что движущей силой в творческой деятельности является не денежное вознаграждение или оценка человеческих усилий, а возможности проявления работниками склонности к исследованиям, учиться и развиваться [6]. Важным моментом здесь является то, как осуществляется управление талантами в государственной администрации Сингапура. Помимо выявления и привлечения талантливых сотрудников в государственные органы, значительные усилия направляются и на их развитие. В частности, каждому сотруднику ежегодно выделяется до ста рабочих часов на дополнительное обучение. Правительство учредило Колледж государственной службы, который предлагает курсы по государственной политике, стратегическому планированию, менеджменту, навыкам лидерства, а также вводный курс для новых сотрудников административной службы, программу для старших государственных служащих и программу для возможных заместителей министров. Благодаря ротации кадров каждый сотрудник имеет возможность ознакомиться с деятельностью различных государственных органов. Также изменения затрагивают управленческие роли – оперативную, контролирующую, стратегическую и др. Используя инструмент ротации кадров, сотрудники сами ищут себе должность в различных государственных органах через открытую систему вакансий. Также есть возможность стать членом межструктурных проектных команд. Хотя эта деятельность является добровольной, она также дает шанс получить повышение. Колледж государственной службы также обучает наставничеству, которое очень популярно среди сотрудников. Зарплата чиновников в Сингапуре средняя по рынку труда, но иногда бывает и выше. У многих чиновников 60 % оклада является фиксированным, а 40 % – это гибкая часть, определяемая по результатам работы. Особое внимание также уделяется подготовке преемников. Это направление было инициировано Ли Куан Ю, одним из политических лидеров Сингапура. Почти за два десятилетия до выхода на пенсию он начал заниматься подготовкой преемников для себя и других государственных органов.

Также сложно не упомянуть автоматизацию труда. Сегодня тенденция внедрения и использования искусственного интеллекта в деятельности организации становится все более распространенной среди организаций. Массачусетский технологический институт и компания IBM провели исследование, в котором проанализировали 170 млн. вакансий за период с 2010 по 2018 гг. Оказалось, что из-за использования ИИ и алгоритмов автоматизации, предприятия стали нанимать меньше сотрудников, поскольку искусственный интеллект смог взять на себя значительную часть рутинных трудовых задач [16]. Автоматизация труда, помимо того, что способна заменить некоторые квалифицированные кадры, также может удерживать и развивать имеющихся талантливых сотрудников за счет некоторых функций. Данными функциями являются – автоматизация рутинных задач и создание условий для творческой деятельности среди сотрудников. Например, когда мы звоним в банк, в первую очередь мы слышим голос компьютерного бота; бот анализирует наши ответы на вопросы и определяет, к какому специалисту следует перенаправить наш звонок. Другой пример – голосовой помощник AI для работы с программным обеспечением Salesforce CRM. Представители компании посредством общения с этим ПО могут найти необходимые данные о клиентах, их контакты, а также разработать рекомендации по взаимодействию с клиентами. Таким образом, сотрудники могут сосредоточиться на общении с клиентами и помощи им в решении других задач. В связи с этим высок спрос на специалистов в области искусственного интеллекта (ИИ) и смежных областях, таких как:

- 1) специалисты по искусственному интеллекту (ИИ) и разработчики новых алгоритмов;
- 2) специалисты по разработке и кодированию программного обеспечения AI;
- 3) аналитики и тестировщики моделей больших данных;
- 4) аль-менеджеры проектов;
- 5) специалисты по передаче бизнес-потребностей в AI модель, интерпретирующая результаты работы

AI-системы принятия решений;

- б) специалисты по внедрению AI-систем в деятельность организации;
- 7) специалисты по управлению изменениями;
- 8) специалисты AI Data [10].

Эксперты Deloitte Consulting уверены, что в настоящее время компаниям будет сложно нанять таких специалистов с рынка труда. Предлагают сосредоточиться на подготовке таких специалистов внутри самих компаний.

Управление талантами – сложный и многогранный процесс. Специалисты, занятые в этой сфере, чувствуют важность своей работы, так как принимают непосредственное участие в раскрытии потенциала сотрудников.

Ключевым моментом является то, что талант является развивающейся характеристикой. Основной движущей силой развития талантливых работников является желание исследовать, учиться, развивать и применять свои способности. При работе с такими работниками необходимо привлекать их к творческим проектам, а также создавать условия для развития их способностей. Внедряя управление талантами, как сотрудники, так и компания окажут наибольшее влияние на повышение качества услуг и конкурентоспособности организации.

#### Список используемой литературы:

1. Barrett Lisa How Emotions Are Made: The Secret Life of the Brain [Text] / L.F. Barrett // Moscow: Mann, Ivanoy and Ferber, 2018.
2. Buckingham Marcus Break All the Rules First. What the World's Best Managers Do Differently [Text] / M. Buckingham, K. Kofman // Moscow. Alpina Publisher, 2010.
3. Campion M. Doing Competencies Well: Best Practices in Competency Modeling [Text] / M. Campion, A.A. Fink, B.J. Rugeberg, R.B. Odman // Personnel Psychology. – 2011. – P.P. 225–262.
4. Gallardo-Gallardo Eva What is the Meaning of “Talent” in the World of Work [Text] / E. Gallardo-Gallardo, N. Dries, T. González-Cruz // Human Resource ‘Management Review. – 2013. – P.P. 290–300.
5. Herzberg Frederick One More Time, How Do You Motivate Employees? [Text] / F. Herzberg // Harvard Business Review, 2003.
6. Pink Daniel Drive: The Surprising Truth about What Motivates [Text] / D. Pink // Us. Moscow. Alpina Publisher, 2013.
7. Results of the «International Trends in Human Resource Management – 2020 research in Russia» [Electronic resources] // Deloitte Consulting LLC. – URL: [bhttps://www2.deloitte.com/kz/ru/pages/human-capital/articles/human-capital-trends\\_msm\\_moved.html](https://www2.deloitte.com/kz/ru/pages/human-capital/articles/human-capital-trends_msm_moved.html) (дата обращения: 10.03.2023).
8. Schein Edgar Increasing Organizational Effectiveness through Better Human Resources Planning and Development [Text] / E.H. Schein // Sloan Management Review, 1976.
9. Schwyer Allan Talent Management Systems: Best Practices in Technology Solutions for Recruitment, Retention and Workforce Planning [Text] / A. Schwyer // John Wiley & Sons, 2004.
10. Talent and Workforce Effects in the Age of AI [Electronic resources] // Insights from Delloitte’s State of AI in the Enterprise, 2<sup>nd</sup> Edition survey, Deloitte Insights 2020. – URL: [DI\\_Talent-and-workforce-effects-in-the-age-of-AI.pdf](https://www2.deloitte.com/insights/industry/ai/ai-talent-and-workforce-effects-in-the-age-of-ai.pdf) (deloitte.com) (дата обращения: 10.03.2023).
11. Talent Management: The Experience of Business and Government [Electronic resources] // Talent Equity Institute. – URL: <https://wardhowell.com/en/journal/exclusive-edition-talent-management> (дата обращения: 10.03.2023).
12. Talent Management: Figures and Trends [Electronic resources] // HR Media LLC. – URL: <http://www.hrmedia.ru/node/1508> (дата обращения: 10.03.2023).
13. Three Ways to Recognize Employee Talent [Electronic resources] // HR Portal. – URL: <https://hr-portal.ru/article/tri-sposoba-raspoznat-talant-sotrudnika> (дата обращения: 10.03.2023).

14. Watkins David Lightyear – An Application Framework for Talent Management that Acts as a Central Feedback Center for all Organizational Functions [Text] / D. Watkins // Softscape, Incorporated, 1998.
15. Европа столкнулась с дефицитом рабочей силы [Электронный ресурс] // Лента: официальный сайт. – Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2021/05/21/def/?ysclid=lh4xjnhcdz499790475> (дата обращения: 25.04.2023).
16. Как искусственный интеллект меняет рынок труда [Электронный ресурс] // Хабр: официальный сайт. – Режим доступа: <https://ru.hexlet.io/blog/posts/avtomatizatsiya-truda-provotsiruet-sokraschenie-rabochih-mest?ysclid=lhkju82gj886142555> (дата обращения: 10.03.2023).
17. Мониторинг предприятий № 4 19.04.2023 [Электронный ресурс] // Центральный банк Российской Федерации: официальный сайт. – Режим доступа: [https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43904/monitoring\\_0423.pdf](https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43904/monitoring_0423.pdf) (дата обращения: 25.04.2023).

## **Факторы эффективности деятельности персонала организации: теоретические подходы и инструменты реализации**

### **Factors of the effectiveness of the organization's personnel: theoretical approaches and implementation tools**

*Еникеева Александра Ильдаровна.*

*Студент,  
Уфимский университет науки и технологий,  
Россия, Уфа.  
enikusheva@yandex.ru*

*Enikeeva Alexandra Ildarovna.*

*Student,  
Ufa University of Science and Technology,  
Russia, Ufa.  
enikusheva@yandex.ru*

#### **Аннотация.**

В статье рассматриваются теоретические подходы и инструменты реализации повышения эффективности деятельности персонала организации. Автором представлены различные концепции и подходы, сложившиеся в менеджменте и способные помочь организации достичь успеха в конкурентной борьбе. Статья актуальна для менеджеров и специалистов в области управления персоналом, которые заинтересованы в повышении эффективности работы своей команды.

#### **Annotation.**

The article discusses the theoretical approaches and tools for the implementation of improving the efficiency of the organization's personnel. The author presents various concepts and approaches that have developed in management and can help the organization achieve success in the competitive struggle. The article is relevant for managers and specialists in the field of personnel management who are interested in improving the efficiency of their team.

**Ключевые слова:** управление персоналом, эффективность персонала, факторы эффективности, теоретические подходы, инструменты реализации эффективности.

**Key words:** personnel management, personnel efficiency, efficiency factors, theoretical approaches, efficiency implementation tools.

#### **Введение**

Тема эффективности персонала остается актуальной и важной в современном бизнесе, нацеленном на коммерческий успех. Это связано с тем, что заинтересованный и эффективный персонал является ключевым условием успеха любой организации. Однако, для достижения этого успеха необходимо учитывать влияние различных внешних и внутренних факторов.

Среди внешних факторов можно выделить рынок, конкуренцию, экономическую ситуацию, изменения законодательства, геополитические события и т.д. Все эти факторы могут оказывать существенное влияние как на деятельность организации, так и ее персонала. Например, изменение законодательства может потребовать дополнительных затрат на обучение сотрудников или изменение процессов, что может сказаться на эффективности работы персонала.

Внутренние факторы включают в себя такие аспекты как культура организации, лидерство, коммуникации, системы вознаграждения, обучения и развития персонала и т.д. Эти факторы могут оказывать влияние на мотивацию, удовлетворенность, лояльность и производительность сотрудников. Например, неэффективная система вознаграждения или отсутствие возможностей для развития и обучения могут привести к низкой мотивации и удовлетворенности сотрудников, что может негативно сказаться на их производительности.



Таким образом, понимание влияния внешних и внутренних факторов на эффективность деятельности персонала организации является важным для разработки эффективных стратегий и методов управления персоналом, которые могут помочь организации достичь успеха в конкурентной среде.

### **Основное содержание**

Эффективность деятельности персонала является одним из главных факторов успеха любой организации. Однако, на этот показатель может влиять множество внешних и внутренних факторов.

Эффективность работы персонала – это достаточно сложная категория, которая характеризуется системой количественных и качественных показателей. Здесь учитывается степень достижения целей организации и соответствие уровня выполненных работ уровню запланированных результатов, но при этом учитываются затраты, которые были осуществлены в ходе достижения этих результатов.

Оценка эффективности профессионального развития персонала необходима, для того чтобы:

- улучшить функционирование системы через обеспечение средствами решения вопросов планирования мероприятий, когда необходимо начать, прекратить, скорректировать какие-либо мероприятия;
- получать своевременно обратную связь от обучающихся о целесообразности, качеству, доступности, применимости на практике тех или иных обучающих курсов, программ;
- подтвердить своими мероприятиями наличие вклада системы управления персоналом в достижения стратегических целей организации.

Оценка эффективности профессионального развития персонала может выступать мощным рычагом роста результативности управленческого процесса. Для этого необходимо знать, как оценка должна осуществляться, в каком соотношении находится с другими этапами управленческого цикла, каков, наконец, ее экономический смысл.

Влияние внешних и внутренних факторов на эффективность деятельности персонала организации можно рассматривать с точки зрения различных концепций и подходов, сложившихся в менеджменте. Среди них можно выделить следующие, наиболее значимые:

1. Системный подход. Системный подход в менеджменте предполагает рассмотрение организации как единой системы, в которой все элементы взаимосвязаны и влияют на результат. Этот подход позволяет анализировать взаимодействие различных факторов, таких как целостность, иерархию, структуру и множественность. [3]

2. Контингентный подход. Контингентный подход предполагает, что не существует универсального метода управления организацией, и что подход должен выбираться в зависимости от ситуации. В общем случае контингентный подход в отличие от управления по обстоятельствам нацелен на поддержку системы, поиск такого решения в ситуации, которое сохраняло бы, укрепляло и совершенствовало систему одновременно с решением ситуативных задач. В этом смысле контингентный подход есть продолжение и развитие системного подхода. Этот подход позволяет учитывать различные внешние и внутренние факторы, которые могут влиять на эффективность деятельности персонала, и выбирать соответствующий метод управления. [2]

3. Теория мотивации. Теория мотивации предполагает, что для того, чтобы сотрудники были мотивированы работать на максимальном уровне, им необходимо обладать определенными потребностями, которые могут быть удовлетворены различными способами. Эта теория позволяет анализировать, какие внутренние факторы могут влиять на мотивацию сотрудников, и как их можно удовлетворить, чтобы повысить эффективность их работы. Известные теории мотивации, такие как теория ожиданий Врума, теория потребностей Маслоу, теория Герцберга предлагают свой взгляд на то, что может влиять на мотивацию сотрудников. [6]

4. Теория контроля и координации. Теория контроля и координации предполагает, что управление организацией должно быть основано на контроле и координации деятельности сотрудников. Эта теория позволяет анализировать, какие внутренние факторы могут помочь создать более эффективную систему контроля и координации деятельности персонала.

5. Теория управления качеством. Теория управления качеством предполагает, что организация должна стремиться к достижению высокого уровня качества продукции или услуг. Эта теория позволяет анализировать, как внутренние факторы, такие как обучение и развитие персонала, управление процессами и технологиями, могут повлиять на качество продукции или услуг и, соответственно, на эффективность деятельности персонала. [4]

6. Стратегический подход. Стратегический подход предполагает, что для достижения успеха организации необходимо иметь четкую стратегию, которая определяет ее цели и планы на будущее. Этот подход позволяет анализировать влияние внешних факторов, таких как конкуренция, рынок, экономическая ситуация, на эффективность деятельности персонала.

Таким образом, указанные концепции и подходы в менеджменте доказывают наличие внешних и внутренних факторов, оказывающих влияние на эффективность деятельности персонала организации, и позволяют выбрать соответствующие методы и инструменты управления для достижения лучших результатов.

Как видно из приведенного обзора концепций и подходов, на эффективность работы персонала оказывают действие множество факторов. Факторы, оказывающие наиболее сильное влияние, с одной стороны, обусловлены наличием определенных индивидуальных качеств и характеристик у работника (мотивационные), с другой – условиями организационно-производственной среды (стимулирующие). Влияние на эффективность труда факторов, обусловленных наличием определенных качеств у работника не равнозначно. [1]

Также факторы эффективности работы персонала условно можно разделить на внутренние и внешние.

Внешние факторы – это те факторы, которые находятся за пределами организации, но могут повлиять на ее деятельность. Они могут быть положительными или отрицательными. К их числу можно отнести следующие:

1. Экономические условия. Экономическая ситуация в стране может сильно влиять на эффективность деятельности ее персонала. Например, в условиях экономического кризиса компания может сокращать свой бюджет на обучение и развитие персонала, что может привести к снижению эффективности работы сотрудников.

2. Конкуренция на рынке. Конкуренция может стать причиной ухудшения условий работы для сотрудников, например, компания может снизить зарплату или бонусы, что может повлиять на мотивацию персонала. Ни одна современная компания не может позволить себе стоять на месте: для сохранения и повышения своей конкурентоспособности и успешности, в борьбе за продуктивность и снижение текучести персонала необходимо постоянно совершенствовать имеющиеся и формировать новые компетенции сотрудников. [5]

3. Технологический прогресс. Развитие технологий приводит к тому, что компаниям приходится изменять свои бизнес-модели и процессы. Это может повлечь за собой необходимость переобучения сотрудников и перестройки процессов, что может негативно сказаться на эффективности деятельности персонала. Более того, тренды кадрового менеджмента влияют на формирование компетентностной модели персонала, отвечающего спросу на рынке труда. [7]

Внутренние факторы – это те факторы, которые находятся внутри организации и могут повлиять на эффективность ее деятельности. В качестве примеров внутренних факторов можно привести следующие:

1. Организационная культура. Культура компании может оказать большое влияние на мотивацию и продуктивность персонала. Например, компания, которая ценит своих сотрудников и поддерживает их развитие,

может создавать более высокую эффективность работы. Ценности ориентируют персонал в том, какое поведение следует считать допустимым или недопустимым. Организационную культуру имеет любое учреждение или организация независимо от сферы функционирования и размеров. При этом членам организации их культура кажется абсолютно естественной и зачастую единственно возможной.

2. Кадровая политика. Кадровая политика, такая как подбор персонала, его обучение и развитие, может оказать существенное влияние на эффективность работы сотрудников. Если компания уделяет достаточно внимания подбору и обучению персонала, это может привести к повышению их квалификации и мотивации, что, в свою очередь, повысит эффективность их работы. Многие исследователи констатируют, что сегодня у руководства некоторых отечественных компаний отсутствует осознание необходимости эффективной кадровой политики. Кадровая политика компании выстраивает не только отношения со своим персоналом, но и отношения с внешним окружением (органы власти, рынок труда и др.).

3. Лидерство. Эффективное лидерство также может повысить эффективность деятельности персонала. Лидеры, которые поддерживают своих сотрудников, обучают их и мотивируют, могут создать более продуктивную и дружелюбную рабочую среду. Повышение эффективности труда персонала должно опираться на современные принципы управления человеческими ресурсами, где особое значение приобретают личные качества менеджеров, а также способы повышения результативности труда каждого работника.

4. Рабочие условия. Рабочая среда и условия также могут оказать влияние на эффективность работы сотрудников. Комфортное рабочее место, удобный график работы, возможность работы из дома – все это может повлиять на мотивацию и производительность персонала. Так, в условиях распространения COVID-19 большинство работников компаний во всем мире были переведены на удаленный формат работы. И данный факт во многом объясняет предпочтение сотрудников выбирать онлайн-курсы для дистанционного обучения. [6]

### **Вывод**

Таким образом, на эффективность деятельности персонала организации могут влиять множество различных факторов, как внешних, так и внутренних. Чтобы создать более продуктивную и успешную организацию, необходимо учитывать все эти факторы и работать над их улучшением. Однако, не стоит забывать, что эффективность деятельности персонала зависит не только от внешних и внутренних факторов, но также от того, как компания работает с своими сотрудниками и как она поддерживает их развитие.

### **Список используемой литературы:**

1. Соловцева О.В. Анализ факторов, влияющих на эффективность работы персонала. // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. №2. 2018. с.53-58.
2. Борщева А.В., Ильченко С.В. Факторы конкурентоспособности предприятия // Бизнес и дизайн ревю. – 2018. – № 1 (9). – С. 6-12.
3. Трусова С.В., Тараканова С.В. Системный подход к совершенствованию менеджмента организаций в современных условиях // Молодой ученый. – 2016. – № 12 (116). – С. 1476-1478.
4. Серебренникова М.С., Фатеева Н.Б. Актуальные проблемы мотивации и стимулирования труда // Аграрное образование и наука. – 2015. – № 1. - С. 29-32.
5. Галина А.Э., Салыхова А.А., Шафикова Л.Р. Управление развитием персонала современной организации: вызовы времени // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2022. № 2 (164). С. 110-115.
6. Уколова Т.А., Галина А.Э. Современные технологии обучения новых сотрудников в организации / Сборник. People-management в условиях цифровой трансформации экономики // Материалы VI Всероссийской научно-практической конференции. Отв. редактор А.Ш. Галимова. Уфа, 2022. С. 106-110.
7. Галина А.Э., Загитова Л.Ф. Формирование цифровых компетенций для построения карьерных траекторий // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2021. № 1 (157). С. 170-173.

**Фокус компании на управлении сотрудниками HiPo****Company focus on HiPo employee management***Парчук Д.С.**студентка**Института магистратуры,**Санкт-Петербургский государственный экономический университет,**РФ, г. Санкт-Петербург**e-mail: di.parchuk@gmail.com**Parchuk D.S.**Student,**Institute of Magistracy,**Saint Petersburg State University of Economics,**Russia, Saint-Petersburg**e-mail: di.parchuk@gmail.com***Аннотация.**

Вопрос работы с молодежью в настоящее время ставится на первые места, поскольку данный стратегический ресурс помогает компаниям в достижении высоких показателей эффективности и реализации инновационных идей и нововведений. Особенно это стало заметно при работе с поколением Z и Y. В статье представлена модель работы или ключевые стадии при взаимодействии с молодыми сотрудниками HiPo. Рассматривается значение применения геймификации на основе опроса респондентов, как стимулирующего элемента в процессе обучения, развития и создания мотивирующей среды для талантливых работников. Особенную важность составляет мониторинг актуальных практик работы с молодыми специалистами и применение бенчмаркинга: кейс-турниры, хакатоны, промолендинги, проектные лаборатории, чат-боты и другое. Приведены тематики базовых образовательных треков по мягким, жестким и метанавыкам для определения точек дальнейшего развития, а также тесты для понимания приоритетов личности.

**Annotation.**

The issue of working with youth is currently put in the forefront, as this strategic resource helps companies achieve high performance indicators and implement innovative ideas and innovations. This became especially noticeable when working with generation Z and Y. The article presents a model of work or key stages when interacting with young HiPo employees. The importance of using gamification based on a survey of respondents is considered as a stimulating element in the process of learning, development and creating a motivating environment for talented employees. Of particular importance is the monitoring of current practices of working with young professionals and the use of benchmarking: case tournaments, hackathons, promotional landings, project laboratories, chat bots, and more. The topics of basic educational tracks on soft, hard and meta-skills are given to determine the points of further development, as well as tests for understanding the priorities of the individual.

**Ключевые слова:** геймификация, HiPo, модель работы с молодыми HiPo специалистами, молодые специалисты, образовательные треки.

**Key words:** gamification, HiPo, model of working with young HiPo specialists, young specialists, educational tracks.

В условиях высокой конкуренции важным для компании является разумное использование и управление персоналом, который позволит добиться лучших результатов по сравнению с другими компаниями. Важно использовать комплексную программу по управлению данным ресурсом. Отличной и уникальной от других работодателей на рынке труда она должна быть для привлечения и удержания лучших. От систематичности работы с персоналом и своевременного совершенствования системы мотивации (с учетом анализа недостатков и преимуществ существующей), зависят результаты эффективности деятельности работников. В соответствии с информационной трансформацией и всеобщей цифровизацией процессов, приходит необходимость в модернизации и совершенствовании деятельности по работе с персоналом. Человеческие ресурсы позволяют компаниям получать конкурентные преимущества, однако за этот положительный эффект необходимо платить. Это именно та плата, которая заключается в обучении сотрудников и стимулировании и интегрировании их в

обучение. Поскольку человеческий потенциал можно раскрыть посредством эффективного и индивидуального подбора обучающих ресурсов и проведения развивающих мероприятий, на это и должен быть направлен вектор, к которому нужно стремиться.

HiPo – это талантливые сотрудники, которые показывают высокую эффективность в настоящий момент и также в перспективе, у них есть потенциал к развитию и познанию нового [5]. Их ценность проявляется в том, что они не требуют длительной программы адаптации, гибко реагируют на изменение должностных обязанностей и с легкостью готовы участвовать в кросс-функциональных проектах. В настоящее время модель управления HiPo сотрудниками является отправной точкой для достижения стратегических целей организации. Получение конкурентных преимуществ происходит посредством ведения активной политики в области управления персоналом, особенно в том числе и в направлении по работе с эффективными сотрудниками, HiPo специалистами до 35 лет.

Ключевые этапы работы с HiPo персоналом представим в следующем виде:

1. Идентификация и отбор HiPo молодых специалистов. На первых шагах необходимо: проанализировать ситуацию в компании в разрезе управления HiPo специалистами на предмет необходимости и стратегической значимости; сформировать проектную группу, которая будет заниматься навигацией и организацией процессов, прописанных в последующих пунктах.

1.1. Поиск кандидатов HiPo не только по показателям выполнения KPI, но и рекомендациям руководителей и коллег (сбор обратной связи по подразделениям).

1.2. Assessment центр с отобранными специалистами (оценка компетенций и потенциала), сбор рекомендаций коллег с настоящего и предыдущего места работы для дальнейшего анализа.

1.3. Прохождение HiPo молодыми специалистами опросников для определения профессиональной ориентации кандидата, его жизненной позиции, ценностей, типа личности, скорости мышления, лидерского потенциала и уровня последующего развития компетенций. Приведем возможные виды тестов:

- Якоря карьеры (по Шейну Э.). Время прохождения 15 минут в среднем, обработка результатов в режиме реального времени. Данное тестирование направлено на определение общей профориентации кандидата, позволяет узнать ценностные установки. С помощью данного вида опроса можно узнать о конфликтах интересов, которые могут возникнуть, убеждениях человека, наклонностях и другое.

- 16 персоналий. Время прохождения составляет 12 минут в среднем, результат получаем сразу же в онлайн виде. Суть теста заключается в оценке типа личности по нескольким критериям, с его помощью можно узнать, например, о лидерском потенциале сотрудника или его индивидуальных качествах.

- Оценка PIF. Время прохождения составляет около 120 минут. Тест состоит из комплекса числовых, вербальных и логических тестов, тестов управленческих стилей и кейсов.

1.4. Выбор формата работы с HiPo молодыми специалистами. Можно назвать 3 основных пути:

1.4.1. Погружение с первого дня для проявления потенциала кандидата. Сотруднику предлагают расширить круг должностных обязанностей, повысить в статусе или включить в резерв на участие в кросс-функциональных проектах. Также одним из способов можно назвать «Демодень активиста», посредством которого молодой специалист сможет понять, подходит ли ему темп и режим работы или его следует отнести к HiPo работнику и развивать горизонтально.

1.4.2. Постепенное погружение. Подходит для тех кандидатов, кто привык к размеренной и системной постановке приоритетных задач с их дальнейшим усложнением.

1.4.3. Возращение молодых специалистов в HiPo. В процессе работы к сотруднику необходимо прикрепить опытного наставника, ментора или коуча, который поможет в реализации потенциала и направит в нужное русло.

2. Взаимодействие с HiPo молодыми специалистами. Популярными форматы работы представим в таблице 1.

Таблица 1. Форматы взаимодействия с HiPo молодыми специалистами

Наименование	Применение
<b>Внешняя работа</b>	
Хакатоны	Содержание хакатонов сводится к разработке программного обеспечения или сервиса командами активистов. Для продвижения мероприятия необходим призовой фонд, который замотивирует участвовать молодые HiPo кадры.
Кейс-чемпионаты	Мероприятия направлены на решение бизнес-задач, а для участников на развитии жестких, мягких и метанавыков. Кейс-чемпионат позволяет находить талантливых и креативных специалистов в живом формате.
Игровые промоленлинги	Интерактивное наполнение промолендинга компании, где любой желающий сможет попробовать свои силы в решении бизнес-кейса в онлайн-формате. Например, игра на одностороннем сайте, которая не только расскажет о компании интересные факты и описание деятельности, но и позволит потенциальным сотрудникам в игровом формате пройти день специалиста компании по разным профилям.
<b>Внутренняя работа</b>	
Создание рейтинговой и бонусной систем	Если говорить об основных преимуществах использования игромеханики, то стоит выделить следующие: расширение нематериального поощрения с применением бонусной и рейтинговой систем, виртуальных наград; увеличение вовлеченности; повышение эффективности обучения путем применения в совокупности теоретического и практического обучения; раскрытие творческого потенциала работников [2].
Чат-бот (random coffee)	Важным аспектом во взаимодействии с молодыми специалистами является создание комфортной среды для работы и демонстрации навыков. Такой инструмент, как Телеграмм бот «Random coffee» поможет в налаживании связей между специалистами и проведении совместного продуктивного нетворкинга в развлекательном или развивающем плане. Этот сервис реализован за счет действий искусственного интеллекта, который подбирает желающему собеседника для проведения досуга с похожими интересами.
Проектные лаборатории	Место, где любой сотрудник может прийти с идеей или задумкой, для реализации которых специалисты компании совместно с работником продумывают форматы работы. Именно здесь могут взаимодействовать кросс-функциональные команды. Например, можно реализовать приложение на телефон «Кафетерий идей», в котором будет обновляться информация о заявках на реализацию проектов в форме: цель, задачи, ресурсы проекта, программа, содержание, для чего и какие проблемы решает.
Совет молодежи	Возвращаясь к вопросу о том, что для HiPo молодых специалистов важно сообщество, в котором они работают, приведем необходимость реализации совета молодежи. Направления деятельности: формирование пула активных и высокоэффективных молодых людей; защита прав молодежи, отстаивание их интересов, поддержание инициатив; реализация социально-значимых проектов.

Ведение комплексной работы по взаимодействию с HiPo молодыми специалистами позволяет привлекать и удерживать в необходимом количественно-качественном соотношении состав данного стратегического ресурса.

3. Стимулирование и оценка труда HiPo молодых специалистов. Жидкова М. А. и Князева А. А. в статье [3] размышляют над тем, какие стимулы способны повлиять на работоспособность человека, приводя в пример модель Окталисис из исследования «Octalis: Complete Gamification Framework». По мнению авторов данной статьи наибольшими стимулами являются: представление собственной значимости и причастности, возможность развития креативного мышления, необходимость и любопытство.

Взаимодействие с молодыми специалистами может быть осуществлено с помощью введения геймификации процессов для максимального вовлечения в состояние потока. Перечисленные в таблице 1 способы могут быть реализованы с применением игропрактик. Например, в HR-профиле с автоматическим грейдингом, где каждый сотрудник будет обозначен определенным аватаром или цветом, который меняется в зависимости от уровня компетенций. Основная цель внедрения геймификации – повышение вовлеченности персонала в процесс адаптации и обучения, повышения профессиональных компетенций [4]. Несмотря на то, что HiPo специалисты и так являются вовлеченными в деятельность, необходимо завоевать их лояльность, применяя инструменты игропрактики.

Проведем собственное исследование по оценке актуальности использования на высокоэффективных сотрудниках игровой механики. Для проведения опроса была разработана модификация прежнего электронного ресурса с профилями работников, на котором собраны все данные о сотрудниках, курсы повышения квалификации, даты участия в мероприятиях, научная, общественная деятельность, результаты прохождения тестов и другое. Данный курс предназначался для сотрудников низшего и среднего звена офисного персонала строительной компании. В обновленную версию курса были внедрены: лидерборды, участники могли видеть свои достижения, зарабатывать баллы в игровой валюте за реализацию проектных задач/КРІ, которые впоследствии обменивали на более интересные задачи или проекты.

В опросе приняли участие 14 HiPo специалистов из разных подразделений компании в возрасте от 22 до 35 лет. Респондентам предлагалось оценить 2 версии ресурса: 8 человек оценивали старую, а остальные 8 – новую с использованием игровой практики. После чего в анкете предлагались для обсуждения следующие вопросы: «Оцените ресурс по 5-балльной шкале», «Вовлекаетесь ли вы в изучение новых курсов на портале?», «Интересен ли вам игровой аспект обмена накопленных баллов на новые задачи или проекты?».

3.1. «Оцените ресурс по 5-балльной шкале». Новая геймифицированная версия портала понравилась респондентам больше, чем прошлая. Это может быть связано с необходимостью в интерактивной подаче информации, не в сухом виде, а с применением стимулов к различным действиям.

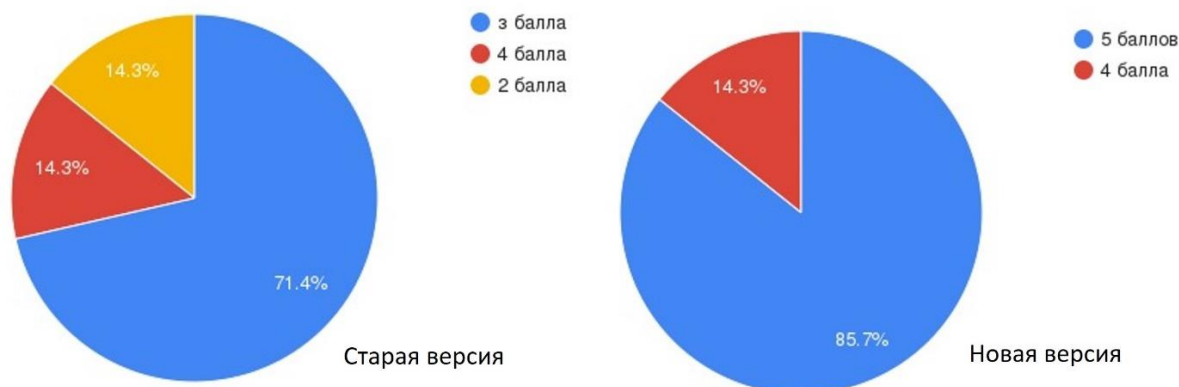


Рисунок 1. Необходимость введения игровых и стимулирующих процессов на портале

Интересным фактом стало то, что представитель более старшего поколения (34 года) поставил 4 балла старой версии ресурса, а младшие коллеги отметили 3 и 2 балла соответственно. Новую версию практически единогласно приняли во второй группе опрашиваемых.

3.2. «Вовлекаетесь ли вы в изучение новых курсов/взятие кросс-функциональных задач и проявление активности (набор баллов/соревнование с коллегами) на портале?». Данный вопрос был задан только второй группе респондентов, поскольку только они попробовали на себе модернизированные функции в формате игры с заработком виртуальной валюты.

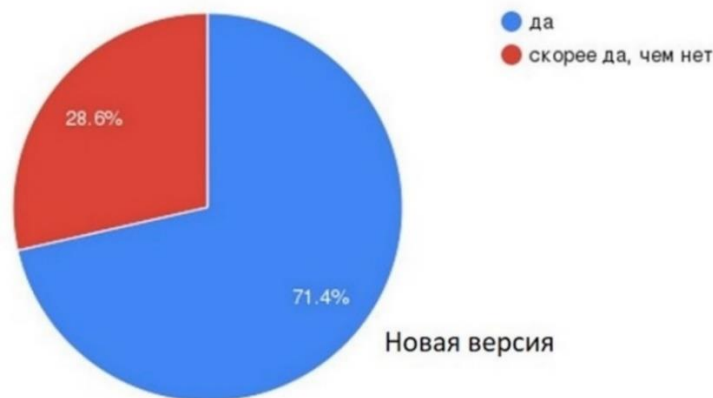


Рисунок 2. Влияние игрового набора баллов на процесс обучения

Положительными ответами можно сделать вывод о том, что азарт, соревновательный дух и игровой процесс является одним из двигателей прогресса талантливых специалистов.

3.3. «Интересен ли вам игровой аспект обмена накопленных баллов на новые задачи или проекты?». Все респонденты (100%) 2 группы по оценке новой версии ответили «да», что означает их готовность посредством элементов игротехники (зарабатывая баллы на интересные для них проекты или стратегические задачи) приступать к выполнению новых рабочих заданий.

Таким образом, по результатам исследования можно заметить, что креативный игровой формат, стимулирующий к выполнению задач, а также интегрированный в процессы обучения и развития, гораздо больше привлекает молодых талантливых специалистов.

В данном контексте интерес вызывает кейс компании «Газпром нефть». На платформе WebTutor с встроенной игромеханикой они пересмотрели пользовательский дизайн, что уже обозначает половину успеха, а далее внедрили некоторую геймификацию (награды, валюту). Результатами данного внедрения в 2016 году стали: увеличение спроса (32 356 слушателей) на прохождение электронных курсов, увеличение входящих сотрудников (2455, которые зарегистрировали профиль) и 320 955 виртуальной валюты было заработано за выполнение заданий сотрудниками [1]. На вопрос о том, в чем же заключался секрет проекта, есть несколько основных ответов: индивидуализация портала и направленность на достижения конкретного работника; поиск единомышленников и развитие знакомств внутри компании, так как любой человек мог посмотреть профиль любого сотрудника; поощрение усилий; визуализация понятная и приятная восприятию.

4. Обучение HiPo молодых специалистов. Процесс развития должен коррелировать с картой необходимых компетенций по должности, но вместе с этим необходимо не упускать базовые навыки в сравнении с настоящими трендами в образовании персонала и стремительным прогрессированием технологий.

Трендами в обучении называют [6]:



- Упор на визуальное сопровождение и комплексный подход: использование микрообучения, лонгридов, коротких видеороликов. Часовые лекции уходят на второй план, на их место приходят интерактивные форматы в виде воркшопов, деловых игр, тренингов.

- Применение иммерсивных технологий (VR/AR/MR реальность) для ускорения процесса обучения (в большинстве своем за счет наглядности), увеличения эффективности (более быстрой отдаче).

- Личность в приоритете. Вектор направляют на индивида, как решающего элемента достижения стратегических целей компании и вкладывают средства в комплексное развитие необходимым soft, hard и метаскиллов. Предложим в таблице 2 набор треков на выбор для прохождения молодыми специалистами.

Таблица 2. Базовые тренинги для HiPo молодых специалистов

№	Треки	Программа
1	Лидерство	работа в команде, публичные выступления, переговоры, эффективные коммуникации (деловые и межличностные), индивидуальная сессия с психологом
2	Метанавыки	креативное и критическое мышление, управление вниманием
3	Программирование и продвинутый уровень программного обеспечения	Microsoft (Access, Excel, Project) в зависимости от необходимости, Python/C++ /Java
4	Самоорганизация	личностное развитие, антихрупкость, эмоциональный интеллект
5	Управление проектами и процессами	гибкие методологии управления проектами, управление рисками, стратегический менеджмент, визуализация работы (дашборды, дорожные карты, презентации), бюджетирование, бизнес-аналитика, тайм-менеджмент

Перечисленные в таблице 2 треки хоть и базовые, но должны подбираться под запросы конкретного работника и подстраиваться под карьерную карту или карту компетенций.

5. Управление карьерой и оценка обратной связи. HiPo специалисты и их непосредственные руководители должны не реже 1 раза в месяц обговаривать результаты карьерного плана и корректировать цели согласно SMART для их соблюдения и впоследствии достижения. Проектная группа, которая курирует талантливых сотрудников должна подготавливать отчеты и контролировать их прогресс, предупреждая регресс, а также обновлять статус ежемесячно.

Таким образом, управление высокопотенциальными сотрудниками требует комплексного и системного подхода. Отбирать такой человеческий капитал следует, проводя процедуры по оценке не только показателей эффективности, но и активности и согласно имеющегося потенциала и поля для его развития у каждого подающего надежды сотрудника. В данном процессе крайне важна обратная связь как от руководителей, так и от подключенного среднего звена, необходимо соблюдать объективность в оценке. Для удержания талантливых специалистов учет их болей и потребностей составляет основу управления.

#### Список используемой литературы:

1. Газпром Нефть: повышение эффективности обучения в компании [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.gamification-now.ru/cases/kak-gazpromneft-povyysila-effektivnost-obucheniya-v-kompanii-blagodarya-geymifikacii> (дата обращения: 20.01.23).
2. Ермакова Ж. А. Геймификация в HR / Ж. А. Ермакова, Е. В. Шестакова // Гуманитарный научный вестник. - 2020. - № 9. - С. 83-88.
3. Жидкова М. А. Геймификация в условиях цифровизации экономики / М. А. Жидкова, А. А. Князева // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2020. - № 12-1(70). - С. 239-244.
4. Логинов К. В. Применения геймификации в процессе управления обучением, адаптацией и развитием персонала / К. В. Логинов, А. Н. Шиков // Информатика и образование. - 2020. - № 9(318). - С. 28-37.
5. Снетов С. С. Сотрудники НИРО как ключевая составляющая человеческих ресурсов современной компании / С. С. Снетов // Актуальные проблемы экономики и управления. - 2021. - № 2(30). - С. 44-47.
6. Тренды в обучении на 2022 год: новая реальность [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://s-l-m.ru/7-trends?ysclid=laifrw3i98985707136> (дата обращения: 20.01.23).

**Формирование рыночной цены и рыночное равновесие****Market price formation and market equilibrium****Аскарков Алмаз Димович***Студент 2 курса**Факультет Экономико-математический**Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий**Россия, г.Нефтекамск**e-mail: alaskarov2002@mail.ru***Askarov Almaz Dimovich***Student 2 term**Faculty of Economic and mathematical**Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology**Russia, Neftekamsk**e-mail: alaskarov2002@mail.ru***Рафиков Руслан Илдарович***Старший преподаватель**Нефтекамский филиал Уфимского Университета Науки и Технологий**Россия, г.Нефтекамск***Rafikov Ruslan Ildarovich***Senior Lecturer**Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology**Russia, Neftekamsk***Аннотация.**

В данной статье рассмотрим формирование рыночной цены и рыночное равновесие. Какие экономические факторы влияют на формирование рыночной цены, таких как спрос, предложение, затраты на производство, конкурентная ситуация на рынке, инфляция, налоговая политика и другие.

**Annotation.**

In this article, we will consider the formation of market prices and market equilibrium. What economic factors influence the formation of market prices, such as demand, supply, production costs, competitive market situation, inflation, tax policy and others.

**Ключевые слова:** Спрос, предложение, рыночное равновесие, формирование рыночной цены, экономические факторы.

**Key words:** Demand, supply, market equilibrium, market price formation, economic factors.

Формирование рыночной цены и рыночное равновесие являются ключевыми понятиями в экономике, которые имеют большое значение для бизнеса, государства и общества в целом. Современный мир стал глобальным и конкурентным, что требует от компаний и предпринимателей постоянно анализировать рынок и формировать цены на свою продукцию и услуги. От правильного формирования цен зависит успех бизнеса, его прибыльность и конкурентоспособность. Кроме того, формирование рыночной цены и достижение рыночного равновесия имеют важное значение для государства. Например, правительство может использовать налоговую политику для регулирования цен на определенные товары и услуги, чтобы снизить инфляцию или стимулировать экономический рост.

Также стоит отметить, что, формирование рыночной цены и рыночное равновесие имеют важное значение для общества в целом. Если цены на товары и услуги слишком высокие, это может привести к бедности и социальным проблемам. С другой стороны, если цены слишком низкие, это может привести к дефициту товаров и услуг и низкому качеству жизни[1].

Закон спроса и предложения – это основополагающий принцип рыночной экономики, который описывает взаимодействие между покупателями и продавцами на рынке товаров и услуг.

Закон спроса утверждает, что при увеличении цены на товар или услугу, количество спроса на него снижается, а при снижении цены - увеличивается. Это связано с тем, что при более высокой цене покупатели могут отказаться от покупки товара или услуги, перейдя на более дешевые альтернативы. С другой стороны, при более низкой цене, покупатели могут приобретать больше товаров или услуг, что приводит к увеличению спроса.

Для примера можно рассмотреть рынок автомобилей. Предположим, что цена на автомобили увеличилась из-за повышения стоимости производства. В результате, покупатели могут начать рассматривать более дешевые альтернативы, такие как общественный транспорт или покупка б/у автомобиля. Это приведет к снижению спроса на новые автомобили. С другой стороны, если цена на автомобили снизится, например, из-за снижения налогов на автомобили, то покупатели могут начать рассматривать покупку нового автомобиля, что приведет к увеличению спроса на них. Таким образом, закон спроса действует на рынке автомобилей, как и на любом другом рынке.

Закон предложения утверждает, что при увеличении цены на товар или услугу, количество предложения на него увеличивается, а при снижении цены - снижается. Это связано с тем, что при более высокой цене продавцы могут получить больше прибыли, что стимулирует их увеличивать производство и предложение товаров или услуг. С другой стороны, при более низкой цене, продавцы могут получать меньше прибыли, что может привести к снижению производства и предложения товаров или услуг[2].

Для примера можно рассмотреть рынок автомобилей. Предположим, что цена на автомобили увеличилась из-за повышения стоимости сырья и комплектующих. В этом случае, производители автомобилей получают больше прибыли за каждый проданный автомобиль, что стимулирует их увеличивать производство и предложение автомобилей на рынке. В результате, количество предложения автомобилей увеличивается, что может привести к снижению цены на автомобили в будущем.

С другой стороны, если цена на автомобили снижается, то производители автомобилей могут получать меньше прибыли за каждый проданный автомобиль. Это может привести к снижению производства и предложения автомобилей на рынке. В результате, количество предложения автомобилей снижается, что может привести к повышению цены на автомобили в будущем.

Таким образом, закон предложения является важным экономическим принципом, который помогает понимать, как изменения цен влияют на предложение товаров и услуг на рынке.

Взаимодействие между законом спроса и предложения определяет рыночную цену и количество товаров или услуг, которые будут произведены и проданы на рынке. Если спрос на товар или услугу превышает предложение, то цена на него увеличивается, что стимулирует продавцов увеличивать производство и предложение. Если предложение превышает спрос, то цена на товар или услугу снижается, что может привести к снижению производства и предложения

Формирование рыночной цены – это процесс определения цены на товар или услугу на основе взаимодействия спроса и предложения на рынке. Рыночное равновесие достигается тогда, когда спрос и предложение на товар или услугу совпадают, что приводит к установлению определенной цены[3].

Спрос на товар или услугу зависит от многих факторов, таких как доходы потребителей, цены на альтернативные товары, предпочтения потребителей и т.д. Предложение на товар или услугу зависит от многих факторов, таких как затраты на производство, технологический уровень, наличие ресурсов и т.д.

Формирование рыночной цены является результатом взаимодействия спроса и предложения на товар или услугу. Этот процесс начинается с определения стоимости производства товара или услуги, которая

включает в себя затраты на сырье, материалы, труд и другие ресурсы. Затем производитель добавляет к этой стоимости некоторую прибыль, которая позволяет ему оставаться на рынке и развиваться. Далее, производитель определяет цену на свой товар или услугу, исходя из конкурентной ситуации на рынке. Если на рынке много аналогичных товаров или услуг, то производитель может установить более низкую цену, чтобы привлечь больше покупателей. Если же товар или услуга уникальны, то производитель может установить более высокую цену, чтобы получить большую прибыль[4].

Спрос на товар или услугу также влияет на формирование рыночной цены. Если спрос на товар или услугу высок, то производитель может установить более высокую цену, чтобы получить большую прибыль. Если же спрос на товар или услугу низок, то производитель может установить более низкую цену, чтобы привлечь больше покупателей. Кроме того, на формирование рыночной цены влияют такие факторы, как инфляция, изменение налоговой политики, изменение курса валют и другие экономические факторы. Например, если происходит инфляция, то цены на товары увеличиваются, что приводит к уменьшению спроса на товары. Если налоги на товары увеличиваются, то цены на товары также увеличиваются, что также может привести к уменьшению спроса на товары.

Когда спрос на товар или услугу превышает предложение, цена на товар или услугу начинает расти, что приводит к увеличению предложения и снижению спроса. Когда предложение на товар или услугу превышает спрос, цена на товар или услугу начинает падать, что приводит к уменьшению предложения и увеличению спроса. Таким образом, рыночное равновесие достигается тогда, когда спрос и предложение на товар или услугу совпадают, что приводит к установлению определенной цены.

Допустим, рассмотрим рынок мобильных телефонов. Если на рынке появляется новый модельный ряд телефонов, который обладает уникальными функциями и возможностями, то это может привести к увеличению спроса на эти телефоны. В этом случае, производитель может установить более высокую цену на свои телефоны, так как спрос на них выше, а предложение ограничено. Однако, если на рынке появляется много конкурирующих моделей телефонов с похожими функциями, то это может привести к уменьшению спроса на каждую из них. В этом случае, производители могут снизить цены на свои телефоны, чтобы привлечь больше покупателей и увеличить свою долю на рынке. Таким образом, спрос на товар или услугу может влиять на цену, которую потребители готовы заплатить за этот товар или услугу.

Рыночное равновесие является важным инструментом для определения цены на товар или услугу, так как оно позволяет установить оптимальную цену, которая удовлетворяет как потребителей, так и производителей. Кроме того, рыночное равновесие позволяет предсказать изменения цен на товары и услуги в будущем, что помогает бизнесам и инвесторам принимать правильные решения.

Подходы Вальраса и Маршалла к рыночному равновесию являются основополагающими в экономической теории и используются для описания процессов, происходящих на рынке[5].

Подход Вальраса основывается на концепции общего равновесия, который достигается при взаимодействии всех рынков в экономике. В этом подходе предполагается, что все товары и услуги имеют свою цену, которая формируется на рынке. При этом спрос и предложение на каждом рынке влияют на цену товара или услуги. В результате взаимодействия всех рынков в экономике достигается общее равновесие, при котором спрос и предложение на каждом рынке сбалансированы.

Подход Маршалла, в свою очередь, основывается на концепции частного равновесия, которое достигается на каждом рынке в отдельности. В этом подходе предполагается, что цена на товар или услугу формируется на основе спроса и предложения на конкретном рынке. При этом спрос и предложение на каждом

рынке влияют на цену товара или услуги. В результате взаимодействия спроса и предложения на каждом рынке достигается частное равновесие.

Оба подхода имеют свои преимущества и недостатки. Подход Вальраса позволяет учитывать взаимосвязь всех рынков в экономике и достигать общего равновесия. Однако, этот подход требует большого количества информации и сложных математических моделей для анализа взаимодействия всех рынков. Подход Маршалла, в свою очередь, более прост в использовании и позволяет анализировать каждый рынок в отдельности. Однако, этот подход не учитывает взаимосвязь между рынками и может приводить к несбалансированности в экономике.

В целом, подходы Вальраса и Маршалла являются важными инструментами для анализа рыночного равновесия и используются в экономической теории для описания процессов, происходящих на рынке.

Паутинообразная модель в рыночном равновесии является экономической моделью, которая описывает взаимодействие между производителями и потребителями на рынке. В этой модели производители и потребители связаны с помощью цен на товары и услуги, которые производятся и потребляются на рынке.

В паутинообразной модели каждый производитель и потребитель связаны между собой через цены на товары и услуги. Когда производитель устанавливает цены на свои товары, он принимает во внимание спрос на эти товары со стороны потребителей. Если цена на товар слишком высока, то спрос на товар может упасть, а если цена слишком низкая, то спрос может увеличиться. Поэтому цена на товар должна быть установлена на таком уровне, чтобы спрос и предложение на рынке были в равновесии[6].

Когда спрос и предложение на рынке находятся в равновесии, это означает, что все производители и потребители на рынке могут купить и продать товары и услуги по цене, которая установлена на рынке. В этом случае, рыночное равновесие является оптимальным для всех участников рынка, так как они получают наибольшую выгоду от своих транзакций. Однако, в паутинообразной модели могут возникать различные ситуации, которые могут нарушить рыночное равновесие. Например, когда спрос на товар резко возрастает, производители могут поднять цены, чтобы получить дополнительную прибыль. Это может привести к сокращению спроса на товар и нарушению рыночного равновесия.

Допустим, что на рынке продуктов питания существует множество производителей, которые производят различные виды продуктов. Потребители на рынке имеют различные предпочтения и покупают продукты по разным ценам. В этом случае, паутинообразная модель может помочь понять, как происходит взаимодействие между производителями и потребителями на рынке. Когда производители устанавливают цены на свои продукты, они принимают во внимание спрос на эти продукты со стороны потребителей. Если цена на продукт слишком высока, то спрос на продукт может упасть, а если цена слишком низкая, то спрос может увеличиться. Поэтому цена на продукт должна быть установлена на таком уровне, чтобы спрос и предложение на рынке были в равновесии. Например, если цена на яблоки слишком высока, то потребители могут перейти на другие фрукты, такие как апельсины или бананы. В этом случае, спрос на яблоки может снизиться, а цена на яблоки должна быть снижена, чтобы привлечь потребителей обратно на рынок яблок.

Когда спрос и предложение на рынке находятся в равновесии, это означает, что все производители и потребители на рынке могут купить и продать продукты по цене, которая установлена на рынке. В этом случае, рыночное равновесие является оптимальным для всех участников рынка, так как они получают наибольшую выгоду от своих транзакций. Однако, нарушение рыночного равновесия может произойти, например, если производитель устанавливает цены на продукты слишком высоко, чтобы получить дополнительную прибыль. Это может привести к сокращению спроса на продукт и нарушению рыночного равновесия.

В целом, паутинообразная модель в рыночном равновесии является важной экономической моделью, которая помогает понимать взаимодействие между производителями и потребителями на рынке. Понимание этой модели может помочь бизнесменам и инвесторам принимать решения о производстве и инвестировании в определенные товары и услуги на рынке.

Также стоит отметить современные тренды в изучении ценообразования включают в себя использование новых методов и подходов, таких как:

– анализ больших данных (Big Data) — это использование больших объемов данных для выявления закономерностей и трендов в ценообразовании. Этот подход позволяет компаниям более точно определять цены на свои товары и услуги, учитывая множество факторов, таких как спрос, конкуренцию, сезонность и т.д;

– использование искусственного интеллекта (AI) — это применение алгоритмов машинного обучения для анализа данных и прогнозирования цен. AI может помочь компаниям определять оптимальные цены на основе исторических данных и прогнозов спроса;

– учет экологических и социальных факторов — это учет в ценообразовании не только экономических факторов, но и социальных и экологических. Этот подход позволяет компаниям учитывать влияние их деятельности на окружающую среду и общество, что может повлиять на ценовую политику;

– использование динамического ценообразования — это изменение цен в режиме реального времени в зависимости от спроса и предложения. Этот подход позволяет компаниям быстро реагировать на изменения рынка и максимизировать прибыль;

– развитие электронной коммерции — это использование интернета и цифровых технологий для продажи товаров и услуг. Этот подход позволяет компаниям быстро и эффективно устанавливать цены на свои товары и услуги, а также анализировать данные о покупателях и их поведении.

Таким образом, формирование рыночной цены является сложным процессом, который зависит от многих факторов, таких как спрос, предложение, затраты на производство, конкурентная ситуация на рынке, инфляция, налоговая политика и другие экономические факторы. Однако, рыночное равновесие, при котором спрос и предложение на товары сбалансированы, является оптимальным для всех участников рынка. На сегодняшний день формирование рыночной цены и достижение рыночного равновесия являются актуальными темами на сегодняшний день, которые имеют важное значение для бизнеса, государства и общества в целом.

#### Список используемой литературы:

1. Определение и функции равновесной рыночной цены [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://assistantus.ru/vedenie-biznesa/ravnovesnaya-rynchnaya-cena/> (16.04.2023)
2. Зачем рассчитывать равновесную рыночную цену [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL <https://www.business.ru/article/3250-ravnovesnaya-tsena> (18.04.2023)
3. Экономическое равновесие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://www.banki.ru/wikibank/ekonomicheskoe\\_ravnovesie/](https://www.banki.ru/wikibank/ekonomicheskoe_ravnovesie/) (17.04.2023)
4. Экономика: учебное пособие / А.В. Буга, И.И. Грозаву, Т.В. Данилова, Л.В. Дорофеева, В.С. Кудряшов, А.А. Куприн, А.Д. Шматко; под ред. А.А. Куприна; Сосновоборский филиал РАНХиГС. – СПб.: Астерион, 2018. – 456 с
5. Современное ценообразование: учебное пособие / Лазурин Е.А., Неклюдов В.А., Сироткин С.А. – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. – 76 с
6. Ценообразование: учебное пособие / Г.Т. Гузельбаева, Ю.П. Алексева. – Казань: ун-т, 2021. – 96 с

**Характерные черты договора возмездного оказания услуг****Characteristic features of the contract for the provision of paid services**

*Самсонов Денис Дмитриевич*

*магистрант 2 курса юридического института,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет  
Россия, Белгород  
[denis1samsonow@yandex.ru](mailto:denis1samsonow@yandex.ru)*

*Samsonov Denis Dmitrievich*

*2st year master student of the Institute of Law,  
Belgorod State National Research University  
Russia, Belgorod  
[denis1samsonow@yandex.ru](mailto:denis1samsonow@yandex.ru)*

*Научный Руководитель*

*Туршук Людмила Дмитриевна.*

*кандидат юридических наук, доцент,  
кафедры гражданского права и процесса юридического института,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,  
Россия, г. Белгород  
[turshuk@bsu.edu.ru](mailto:turshuk@bsu.edu.ru)*

*Scientific Supervisor*

*Turshuk Ludmila Dmitrievna.*

*PhD in Law, Associate Professor,  
of the Department of Civil Law and Procedure of the Law Institute,  
Belgorod State National Research University,  
Russia, Belgorod,  
[turshuk@bsu.edu.ru](mailto:turshuk@bsu.edu.ru)*

**Аннотация.**

В статье рассматривается исторический аспект зарождения института договора оказания возмездных услуг. Анализируется действующее законодательство, регулирующее данный вид договорных отношений. В данной статье раскрыто понятие договора возмездного оказания услуг, дана характеристика данного договора. Далее раскрываются виды данного договора. Дана характеристика его элементов и отличительных черт. Были предложены изменения в законодательстве, которые могут поспособствовать улучшению института договора возмездного оказания услуг.

**Annotation.**

The article examines the historical aspect of the origin of the institution of the contract for the provision of paid services. The current legislation regulating this type of contractual relations is analyzed. In this article, the concept of a contract for the provision of paid services is disclosed, the characteristics of this contract are given. Further, the types of this agreement are disclosed. The characteristic of its elements and distinctive features is given. Changes in legislation have been proposed that may contribute to improving the institution of a contract for the provision of paid services.

**Ключевые слова:** договор оказания возмездных услуг, услуги, стороны, права, обязанности.

**Key words:** contract for the provision of paid services, services, parties, rights, obligations.

Договор возмездного оказания услуг является важным элементом в рыночной экономической системе, которая сложилась в Российской Федерации. Это выражается в том, что данному договору посвящена целая глава в Гражданском кодексе (глава 39 ГК РФ), а также количеством видов данного договора, регулирующих различные общественные отношения (услуги связи, медицинские услуги, образовательные услуги, юридические услуги, и другие). Ещё в римском праве были известны данный договор, он ещё не был окончательно сформирован, поэтому имелись разные его формы:

- locatio-conduction rerum (наем вещей);

- location-conduction operas (подряд);
- location-conduction operarum (наем услуг)

С падением Западной Римской Империи наследники в прошлом варварские государства – королевства, постепенно реципировали как образ жизни, так и правовое устройство данного государства. Восточная Римская Империя (Византия), просуществовав ещё почти тысячу лет, в разных формах распространяла своё влияние, как посредством религии, грамотности, прямого вассалитета с перенятием вассалами образа жизни более просвещенного повелителя, так и посредством распространения правовых норм и принципов по территориям зависимым от Империи ( к такой форме распространения римского влияния относиться например Россия) , в дальнейшем из-за того что европейская цивилизация (вобравшая римскую) стала доминирующей во всем мире , посредством колонизаторской политики и иного вида влияния на остальные страны и народы планеты земля , правовая система европейский стран реципированная римскими правовыми принципами стала распространяться по всей земле в качестве ориентира. Все это в совокупности и дала тот результат, который есть на данный момент – договор об оказании возмездных услуг по образцу европейского законодательства реципировавшего римские нормы есть почти в каждой правовой системе стран мира.

Регулированием правоотношений, возникающих из договора возмездного оказания услуг в Российской правовой системе, будет помимо Гражданского кодекса Российской Федерации, также и специализированные законы, направленные на регулирование отдельных видов договоров как косвенно, так и напрямую. Помимо этого Закон РФ «О защите прав потребителей» [1], также регулирует отношения возникающие при заключении данного договора при условии что одной из сторон будет физическое лицо, либо физическим лицом будет то в пользу кого данное соглашение было заключено третьими лицами (например договор на оказания платных образовательных услуг за обучающегося может заключить его законный представитель - родитель, или при заключении договора оказания медицинских услуг работодателем для коллектива подчинённых работников). Помимо Федеральных законов правоотношения регулируют и подзаконные акты, например:

- Постановление Правительства РФ от 4 октября 2012 г. № 1006 «Об утверждении Правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг» [2];
- Постановление Правительства РФ от 15 сентября 2020 г. № 1441 «Об утверждении Правил оказания платных образовательных услуг» [3];

Определение договора возмездного оказания услуг закреплено в законодательстве. Согласно ст. 779 ГК РФ «По договору возмездного оказания услуг исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги» [4].

Договор возмездного оказания услуг является:

- консенсуальным;
- возмездным;
- двусторонним (многосторонний);

Сторонами договора являются:

- Исполнитель;
- Заказчик;

Исполнителем по данному договору может быть как юридическое лицо, так и физическое лицо. Заказчиком может являться юридическим лицом, индивидуальным предпринимателем, физическим лицом, публично-правовым образованием. Но из данной свободы в формате выбора сторон, есть исключения. Например, при заключении договора оказания платных медицинских услуг или при оказании платных образовательных



услуг исполнитель должен обладать лицензией для оказания данной услуги, также он должен обладать профессиональной компетенцией (если исполнитель юридическое лицо, а не индивидуальный предприниматель, то его работники должны обладать данными компетенциями, выраженными в получении образования, которое подтверждается документом установленного образца).

Формой договора возмездного оказания услуг является простая письменная форма. Данная форма обуславливается тем, что способствует соблюдению безопасности для сторон, так как эта форма договора оптимальна для предупреждения правонарушений со стороны контрагента. Ещё более безопасной формой договора будет являться нотариальная форма, но она не является обязательной, для данного договора.

Важным требованием в договоре возмездного оказания услуг будет личное исполнение услуг. Данное требование установлено в ст. 780 ГК РФ. Личное исполнение услуги является обязательным, если в договоре не указано иное. Личное исполнение для организаций означает что данную услугу должна выполнять именно данная компания, при условии, что можно привлекать для её исполнения дополнительных работников, либо использовать тот кадровый потенциал что уже имеется. Также выполнение услуги лично, подразумевает то, что некоторые сопутствующие задачи, могут быть переложены на третьих лиц, например выполнение экспертного заключения для оказания правовой услуги, деятельность нотариуса при совершении нотариальных действий для той же правовой услуги и т.д.

При заключении договора можно определить, что исполнитель имеет право привлекать третьих лиц для выполнения основных действий для предоставления услуги.

Сроком исковой давности для того, чтобы подать в суд исковое заявление о ненадлежащем качестве предоставления услуги по договору составляет один год. Данный срок исковой давности является сокращенным в отличии от стандартного трёхгодичного и указан он в ст. 725 ГК РФ (срок 1 год установлен как для договора возмездного оказания услуг, так и для договора подряда).

В договоре оказания возмездных услуг может быть указан способ оказания услуги (если не указан, то сторона может сама определить его, при условии, что в законе не указано иное), также указывается какая из сторон должна предоставить материалы, помещение, оборудование иное что должно обеспечить качественное предоставление услуги. Если это не согласовано, то предоставить все должен исполнитель, но также есть возможность перенести данную обязанность на заказчика, если это указано в договоре, при этом если заказчик не предоставил материалы, оборудование и иные нужные для оказания услуг элементы, то исполнитель не несет ответственность за просрочку сроков предоставления услуги.

Содержание договора состоит из нескольких элементов:

- существенные и иные условия договора;
- права и обязанности сторон договора;
- ответственность за неисполнение условий договора;

Права и обязанности по договору оказания возмездных услуг являются корреспондирующими друг другу.

Заказчик обязан:

1) Основной обязанностью заказчика является оплата услуг в сроки и в порядке, указанные в договоре (п. 1 ст. 781 ГК РФ).

2) Заказчик обязан содействовать исполнителю услуг, когда это предусмотрено договором. Если заказчик этого не сделает, то у исполнителя появляется право увеличения в договоре цены услуг или на возмещение убытков в следующих случаях:

- вызванные простоем;
- вызванные перенесением сроков оказания услуг;

3) Если по вине заказчика нельзя исполнить обязательство, то заказчик обязан оплатить исполнителю услуги в полном объеме, если только в договоре не было указано иное или в законе нет указаний по данному случаю.

4) По поводу качества у заказчика возникают следующие обязанности:

- Он должен помогать исполнителю по его просьбе;
- В момент принятия он должен оценить результат работы и сразу указать на недостатки

Заказчик имеет право:

1) В любое время имеет право проверять ход и качество оказываемых исполнителем услуг, не вмешиваясь, в его деятельность.

2) Заказчик вправе назначить исполнителю разумный срок для устранения недостатков, если в процессе оказания услуг заказчику станет очевидным, что они не будут выполнены надлежащим образом. При невыполнении исполнителем в назначенный срок этого требования заказчику предоставляется право отказаться от договора возмездного оказания услуг и потребовать либо возмещения убытков, либо поручить оказание услуг другому лицу за счет исполнителя.

3) Заказчику предоставляется право на односторонний отказ от исполнения договора возмездного оказания услуг при условии оплаты исполнителю фактически понесенных им расходов

Исполнитель имеет право:

1) Исполнитель имеет право отказаться от исполнения обязательств по договору возмездного оказания услуг только при условии полного возмещения заказчику убытков

2) Согласно ст.780 ГК РФ, если иное не предусмотрено договором возмездного оказания услуг, исполнитель обязан оказать услуги лично.

3) Исполнитель вправе не приступать к оказанию услуг, а начатые действия приостановить в случаях, когда нарушение заказчиком своих обязанностей по договору возмездного оказания услуг препятствует надлежащему исполнению им договора, а также при наличии обстоятельств, очевидно свидетельствующих о том, что исполнение указанных обязанностей не будет произведено в установленный срок.

Исполнитель обязан:

1) На основе ст. 779 ГК РФ основной обязанностью исполнителя является оказание по заданию заказчика услуги.

2) До заключения договора возмездного оказания «предоставить заказчику (потребителю) достоверную информацию» о себе, о деятельности.

3) Если исполнителем были обнаружены какие-либо обстоятельства, которые могут повлиять на выполнение услуг в срок, либо повлечет неблагоприятные для заказчика последствия, необходимо приостановить деятельность по оказанию услуг и сообщить об этих обстоятельствах заказчику.

Таким образом, можно прийти к выводу, что договор возмездного оказания услуг является исключительно важным правовым институтом, порождающим определенные права и обязанности субъектов гражданского права, посредством объединения в своем содержании как диспозитивных норм, так и императивные начала.

В ходе рассмотрения понятийного аппарата института возмездного оказания услуг было выявлено что нет универсального понятия «услуга». Поэтому предлагается дополнить п.1 ст. 779 ГК РФ определением «услуга» так как данная дефиниция, позволит раскрыть смысл определения договора возмездного оказания услуг, тем самым это будет способствовать унифицированию судебной практики, а также уменьшению количества «ошибок» при исполнении договора возмездного оказания услуг. И так «Услуга — это вид объекта гражданских

прав, включающий в себя совершение определенных действий или определенной деятельности, допускаемых действующим правовым порядком, для удовлетворения потребностей участников гражданско-правового оборота путем достижения полезного эффекта – цели договора, которая не устремлена на сотворение материального результата».

**Список используемой литературы:**

1. Закон РФ от 7 февраля 1992 г. № 2300-1 «О защите прав потребителей» // Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации от 9 апреля 1992 г. – № 15. – ст. 766.
2. Постановление Правительства РФ от 4 октября 2012 г. № 1006 «Об утверждении Правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг» // Собрание законодательства Российской Федерации от 8 октября 2012 г. – № 41. – ст. 5628.
3. Постановление Правительства РФ от 15 сентября 2020 г. № 1441 «Об утверждении Правил оказания платных образовательных услуг» // Собрание законодательства Российской Федерации от 28 сентября 2020 г. – № 39. – ст. 6035.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. – № 32. – ст. 3301.

## Эконометрическое моделирование смертности мужчин в трудоспособном возрасте в Российской Федерации

### Econometric modeling of mortality of men in the labour age in the Russian Federation

**Купряшкина Ксения Игоревна**

*Студент 4 курса*

*Факультет Высшая школа кибертехнологий, математики и статистики  
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова  
117997, Российская Федерация, г.Москва, Стремянный пер., 36  
e-mail: ksu.kupryashkina@gmail.com*

**Kupryashkina Ksenia**

*Student 4 term*

*Faculty of Higher School of Cyber Technologies, Mathematics and Statistics  
Plekhanov Russian University of Economics  
Stremyanny lane, 36, Moscow, 117997, Russia  
e-mail: ksu.kupryashkina@gmail.com*

**Маклашина Полина Руслановна**

*Студент 4 курса*

*Факультет Высшая школа кибертехнологий, математики и статистики  
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова  
117997, Российская Федерация, г.Москва, Стремянный пер., 36  
e-mail: maklashina17@mail.ru*

**Maklashina Polina**

*Student 4 term*

*Faculty of Higher School of Cyber Technologies, Mathematics and Statistics  
Plekhanov Russian University of Economics  
Stremyanny lane, 36, Moscow, 117997, Russia  
e-mail: maklashina17@mail.ru*

**Научный руководитель**

**Дорохина Елена Юрьевна**

*доктор экономических наук, профессор*

*Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова  
117997, Российская Федерация, г.Москва, Стремянный пер., 36  
e-mail: Dorokhina.EYU@rea.ru*

**Scientific adviser**

**Dorokhina Elena**

*Doctor of Economics, Professor*

*Plekhanov Russian University of Economics  
Stremyanny lane, 36, Moscow, 117997, Russia  
e-mail: Dorokhina.EYU@rea.ru*

#### **Аннотация.**

В статье проведен анализ влияния социально-экономических факторов на коэффициент смертности мужчин трудоспособного возраста в Российской Федерации с использованием многофакторных эконометрических моделей, а также выделены группы факторов по степени влияния на результаивный признак.

#### **Annotation.**

The article presents an analysis of the impact of the main socio-economic factors on the mortality rate of men in the labour age using multifactorial modeling, and also identifies groups of factors affecting individual age groups. This analysis was carried out on the basis of data from the Federal State Statistics Service, and also identifies groups of factors according to the degree of influence on the effective attribute.

**Ключевые слова:** коэффициент смертности мужчин, эконометрическое моделирование, факторы смертности.

**Key words:** mortality rate, men in the labour age, econometric modeling, mortality factors.

В настоящее время в Российской Федерации приобретает всё большую актуальность проблема смертности и общественного здоровья. Анализ благополучия населения целесообразно начинать с показателей смертности. Их можно рассматривать с дифференциацией по возрастным группам, по полу, причинам, регионам и т.д.

По уровню смертности мужского населения в трудоспособном возрасте Россия, к сожалению, находится в лидерах среди европейских стран.

Существуют различия между понятием фактор смертности и причина смертности. Фактор – это одна из возможностей смерти, а если говорить про причину смертности, то можно сказать о том, что это конкретное обстоятельство [4].

В данной статье рассмотрено влияние социально-экономических факторов на смертность мужчин в трудоспособном возрасте. Большое значение для эффективного анализа имеет выделение факторов, оказывающих существенное влияние и не связанных между собой [3].

В качестве результативного показателя  $Y$  были выбраны возрастные коэффициенты смертности мужчин в трудоспособном возрасте в промилле (табл.1) [7]. По результатам содержательного анализа были отобраны шесть факторов, предположительно оказывающих влияние на результативный показатель.

Одним из основных факторов, влияющих на смертность мужчин трудоспособного возраста, предположительно являются уровень и качество жизни, чем они ниже, тем выше смертность [5]. Уровень смертности может зависеть также от политики в области здравоохранения, в частности, от качества оказания медицинской помощи, квалификации персонала, численности врачей и количества больничных коек и т.д. [5]. Многие исследователи выделяют преступность как один из важнейших факторов смертности трудоспособного населения, так как на нее безусловно влияют следующие виды преступлений: убийства, самоубийства и умышленное причинение вреда здоровью [2]. Могут способствовать росту смертности и заболевания, обусловленные вредными привычками, такими как алкоголизм и наркомания.

В нашем исследовании выбраны следующие факторы смертности (табл.1) [7]:

X1 - доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, %;

X2 - уровень безработицы, %;

X3 - обеспеченность больничными койками на 10 тыс. населения;

X4 - заболеваемость с установленным диагнозом алкоголизма на 100 тыс. населения;

X5 - число лиц, погибших в ДТП на 100 тыс. населения;

X6 - количество зарегистрированных убийств на 10 тыс. населения.

С помощью коэффициентов корреляции была оценена теснота связи между результативными признаками и факторами, предположительно влияющими на смертность. Было также определено, что наиболее адекватно зависимость смертности от изучаемых факторов отображает линейное уравнение.

Корреляционный анализ показал сильную прямую связь между смертностью мужчин трудоспособного возраста и практически всеми выбранными факторами (значения коэффициентов корреляции между результативным признаком и большинством факторов превысили уровень 0,7). Прямая связь свидетельствует о том, что снижение значений исследуемых факторов приводит к уменьшению возрастных коэффициентов смертности мужчин. Однако у возрастных групп 25-29 и 35-39 лет наблюдалась умеренная связь между результативным признаком и долей населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, а у возрастной группы 30-34 года, наоборот, очень слабая связь между названными признаками (табл.2).

Таблица 1. Динамика возрастных коэффициентов смертности мужчин в трудоспособном возрасте и социально-экономических факторов с 2000 по 2021 гг.

Возрастные группы, лет Периоды, год	Коэффициент смертности									Факторы					
	15-19	20-24	25-29	30-34	35-39	40-44	45-49	50-54	55-59	X1	X2	X3	X4	X5	X6
	Y1	Y2	Y3	Y4	Y5	Y6	Y7	Y8	Y9						
2000	2,12	4,95	5,99	7,02	9,12	12,7	17,86	24,42	33,36	29	10,6	107	207,9	33,8	3,5
2001	1,92	4,35	5,81	7,05	9,42	13,13	18,67	25,73	33,94	27,5	9	105,3	195,8	32,2	3,3
2002	1,83	3,96	5,66	7,27	9,87	13,93	19,55	26,91	34,69	24,6	7,9	103,6	183,7	30,6	3,1
2003	1,74	3,92	5,91	7,5	10,19	14,44	20,05	27,87	34,87	20,3	8,2	101,9	171,6	29,0	2,9
2004	1,69	3,96	6,12	7,78	10,2	14,22	19,5	26,66	34,06	17,6	7,8	100,2	159,5	27,4	2,7
2005	1,63	3,88	6,46	8,2	10,3	14,35	19,39	26,69	33,89	17,8	7,1	98,5	147,4	25,8	2,5
2006	1,57	3,55	6,18	7,82	9,12	12,45	16,67	23,37	30,37	15,2	7,1	96,8	135,3	24,3	2,3
2007	1,49	3,31	5,69	7,4	8,46	11,39	15,29	21,11	28,06	13,3	6	95,1	123,1	22,7	2,1
2008	1,45	3	5,2	7,31	8,24	11	14,84	20,72	28,42	13,4	6,2	92,4	122,2	21,1	2,0
2009	1,29	2,69	4,71	6,82	7,67	9,8	13,57	19,27	26,61	13	8,3	90,1	112,5	19,5	1,7
2010	1,19	2,55	4,49	6,81	7,93	9,78	13,35	18,57	26,25	12,5	7,3	88,1	108,5	18,7	1,5
2011	1,2	2,4	4,1	6,4	7,7	9,1	12,5	17,1	24,7	12,7	6,5	85,8	96,7	19,6	1,4
2012	1,1	2,4	3,8	6,1	7,5	8,6	11,7	16,2	23,3	10,7	5,5	84,1	85,8	19,6	1,3
2013	1,1	2,3	3,6	5,9	7,5	8,5	11,2	15,5	22,1	10,8	5,5	81,5	78,3	18,9	1,2
2014	1,1	2,2	3,5	5,7	7,8	8,7	11,2	15,3	22	11,3	5,2	77,8	74,6	18,8	1,2
2015	1	1,9	3,1	5,1	7,3	8,6	10,8	15	21,4	13,4	5,6	74,9	70,9	15,8	1,1
2016	0,9	1,7	2,7	4,6	6,9	8,3	10,3	14,6	20,7	13,2	5,5	73,3	64,9	13,9	1,0
2017	0,9	1,5	2,4	4	6,1	7,7	9,4	13,4	19,4	12,9	5,2	71,7	60,14	13	1,0
2018	0,8	1,4	2,2	3,7	5,9	7,9	9,6	13,4	19,2	12,6	4,8	71,1	55,22	12,4	0,8
2019	0,8	1,4	2	3,5	5,6	7,8	9,5	13	18,7	12,7	4,6	80	50,3	11,6	0,8
2020	0,8	1,4	2,1	3,7	5,9	8,5	10,7	14,6	21,2	12,8	5,8	88,9	45,38	10,8	0,8
2021	0,8	1,5	2,2	3,8	6,1	9,1	11,7	15,4	22,8	12,1	4,8	97,8	40,46	10,2	0,7

Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики

Можно заметить, что не обнаружено ни одного фактора, не имеющего связи с результативным признаком, что также свидетельствует о правильности выбора факторов для построения многофакторной корреляционно-регрессионной модели (табл.2).

Таблица 2. Значения коэффициентов корреляции факторов с результирующими признаками

Результативные признаки	Факторы					
	X1	X2	X3	X4	X5	X6
Y1	0,842	0,888	0,834	0,992	0,986	0,993
Y2	0,817	0,880	0,844	0,984	0,983	0,986
Y3	0,623	0,783	0,784	0,918	0,918	0,917
Y4	0,468	0,703	0,689	0,838	0,854	0,824
Y5	0,653	0,745	0,750	0,906	0,924	0,909
Y6	0,744	0,757	0,867	0,906	0,884	0,927
Y7	0,761	0,799	0,887	0,933	0,914	0,947
Y8	0,756	0,805	0,871	0,938	0,917	0,950
Y9	0,774	0,838	0,898	0,952	0,930	0,959

Источник: составлена авторами

Проверим наши предположения путем построения и тестирования многофакторных моделей для каждой возрастной группы (см. табл. 3).

Таблица 3. Многофакторные модели для исследуемых возрастных групп

Возрастные группы, лет	Уравнения моделей	$R^2$	Критические значения критерия Стьюдента	Расчётные значения критерия Фишера	Критические значения критерия Фишера
15-19	$\hat{y}_t = 0,362 + 0,019x_5 + 0,302x_6$	0,99	2,093	977,246	3,522
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=7,690; t_5=2,978; t_6=5,837$				
20-24	$\hat{y}_t = 0,392 + 0,029x_1 - 0,01x_3 + 0,065x_5 + 0,742x_6$	0,989	2,11	367,926	3,592
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=0,876; t_1=2,577; t_3=2,138; t_5=2,899; t_6=3,236$				
25-29	$\hat{y}_t = 0,008 + 0,227x_1 + 0,001x_6$	0,979	2,093	879,006	3,522
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=0,472; t_1=11,1; t_6=2,375$				
30-34	$\hat{y}_t = 0,036 + 0,199x_1 + 0,009x_4$	0,964	2,093	507,427	3,592
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=0,168; t_1=7,813; t_4=3,522$				
35-39	$\hat{y}_t = 1,305 + 0,173x_1 + 1,042x_6$	0,913	2,093	199,448	3,592
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=3,906; t_1=4,353; t_6=4,435$				
40-44	$\hat{y}_t = 3,209 + 0,758x_2 - 0,07x_3 + 2,632x_6$	0,914	2,101	90,482	3,555
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=1,562; t_2=3,229; t_3=2,581; t_6=5,461$				
45-49	$\hat{y}_t = 0,92 + 0,504x_1 - 0,103x_3 + 3,949x_6$	0,946	2,101	104,239	3,555
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=0,377; t_1=6,236; t_3=3,086; t_6=6,607$				
50-54	$\hat{y}_t = 3,542 + 0,444x_1 - 0,113x_3 + 5,928x_6$	0,946	2,101	105,748	3,555
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=1,063; t_1=4,033; t_3=2,486; t_6=7,265$				
55-59	$\hat{y}_t = 7,183 + 0,802x_1 - 0,158x_3 + 6,039x_6$	0,968	2,101	183,453	3,555
	Расчётные значения критерия Стьюдента $t_0=2,532; t_1=8,546; t_3=4,084; t_6=8,690$				

Источник: составлена авторами

Построенные модели адекватно отражают изменчивость показателей смертности мужчин в трудоспособных возрастах. Все их параметры статистически значимы, так как расчётные значения критерия Стьюдента по абсолютной величине больше критических значений. На основании тестирования моделей можно прийти к выводу, что факторы  $X_1$  и  $X_6$  оказывают статистически значимое на смертность во всех возрастных группах, а факторы  $X_2$ ,  $X_4$  и  $X_5$  – только на смертность в трех возрастных группах. Влияние уровня безработицы статистически подтверждено только для смертности мужчин в возрасте 40-44 года, а заболеваемости алкоголизмом – для смертности мужчин в возрасте 30-34 года (табл.3).

Расчетные значения F-критерия превышают критические значения, следовательно, построенные модели статистически значимы, т.е. лучше описывают изменчивость смертности, чем арифметические средние величины.

У всех моделей коэффициент детерминации  $R^2$  превышает 90%, т. е. изменчивость смертности мужчин в трудоспособных возрастах более чем на 90% обусловлена влиянием факторов, включенных в модели.

Исходя из полученных результатов, можно предложить следующие меры по снижению уровня смертности:

- 1) повышение уровня подготовки медицинских работников;

- 2) введение новой, более адаптированной и ускоренной программы по оказанию медицинских услуг населению;
- 3) создание более эффективной системы оказания медицинской помощи для населения;
- 4) создание условий, необходимых для достойной оплаты труда;
- 5) увеличение количества бесплатной помощи, оказываемой населению.

В заключение необходимо ответить, что исследование смертности требует рассмотрения множества других факторов. Это позволит обосновать эффективную политику по улучшению демографической ситуации в РФ.

#### Список используемой литературы:

1. Андреев Е.М., Школьников В.М. Связь между уровнями смертности и экономического развития в России и ее регионах, 2018 // [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svyaz-mezhdu-urovnyami-smertnosti-i-ekonomicheskogo-razvitiya-v-rossii-i-ee-regionah> (дата обращения: 05.01.2023).
2. Берендеева А.Б., Сизова О.В. Анализ факторов смертности населения в трудоспособном возрасте в регионах Российской Федерации методом моделирования// [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-faktorov-smertnosti-naseleniya-v-trudosposobnom-vozraste-v-regionah-rossiyskoy-federatsii-metodom-modelirovaniyah> (дата обращения: 08.01.2023).
3. Богомолов А.И., Неужин В.П. Влияния социально-экономических и психологических факторов на смертность населения в РФ // [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-sotsialno-ekonomicheskikh-i-psihologicheskikh-faktorov-na-smertnost-naseleniya-v-rf> (дата обращения: 05.01.2023).
4. Бурькин И.М., Хафизьянова Р.Х. Влияние факторов на смертность населения// [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=37405> (дата обращения: 06.01.2023).
5. Малагина Т.В. Моделирование и анализ влияния социально-экономических факторов на уровень смертности в России, 2019 // [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/modelirovanie-i-analiz-vliyanie-sotsialnoekonomicheskikh-faktorov-na-uroven-smertnosti-v-rossii> (дата обращения: 09.01.2023).
6. Овод А.И. Управление социально-экономическими факторами снижения смертности от внешних причин в регионах ЦФО, 2018 // [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-sotsialno-ekonomicheskimi-faktorami-snizheniya-smertnosti-ot-vneshnih-prichin-v-regionah-tsfo> (дата обращения: 09.01.2023).
7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики // [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 02.01.2021).
8. Сизова О.В., Берендеева А.Б., Рычихина Н.С. Использование метода моделирования в анализе факторов смертности трудоспособного населения в регионах России / О.В. Сизова, А.Б. Берендеева, Н.С. Рычихина // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. – 2020. – № 2 (62). – С. 62-73.
9. Tikhomirov N.P., Tikhomirova T.M., Sukiasyan A.G., Dorokhina E.Yu. The demographic reproduction regime: assessment and management methods. Prapa, 2019.



## Экономическое чудо Южной Кореи: причины и предпосылки

### South Korea's Economic Miracle: Causes and Background

*Хайбуллин Дэвид Денисович*

*Студент 2 курса*

*Факультет Гуманитарный*

*Нефтекамский филиал Уфимского университета науки и технологии  
452681, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, городской округ город  
Нефтекамск, г. Нефтекамск, ул. Тракторная, дом 1  
e-mail: [dave.under@mail.ru](mailto:dave.under@mail.ru)*

***Khaibullin David Denisovich***

*Student 2 term*

*Faculty of Humanitarian*

*Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology  
452681, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, городской округ город  
Нефтекамск, г. Нефтекамск, ул. Тракторная, дом 1  
e-mail: [dave.under@mail.ru](mailto:dave.under@mail.ru)*

***Рафиков Руслан Илдарович***

*Старший преподаватель*

*Нефтекамский филиал Уфимского университета науки и технологии  
Нефтекамский филиал Уфимского университета науки и технологии 452681, Приволжский  
федеральный округ, Республика Башкортостан, городской округ город Нефтекамск, г. Нефтекамск, ул.  
Тракторная, дом 1*

***Rafikov Ruslan Ilдарovich***

*Senior Lecturer*

*Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology  
Neftekamsk Branch of Ufa University of Science and Technology 452681, Volga Federal District, Republic of  
Bashkortostan, city district of Neftekamsk, Neftekamsk, Traktovaya str., house 1*

#### **Аннотация.**

В статье исследуются причины и предпосылки южнокорейского экономического чуда, которые превратили страну из раздираемой войной, обедневшей нации в процветающий промышленный центр. Рассматриваются факторы, которые способствовали этой трансформации, в том числе государственная политика, инвестиции в образование и инфраструктуру, а также рост чеболей (крупных конгломератов). Также обсуждаются проблемы, с которыми столкнулась Южная Корея в поддержании своего экономического роста, такие как растущее неравенство и зависимость от экспорта. В конечном счете, южнокорейское экономическое чудо служит примером важности стратегического планирования, инвестиций в человеческий капитал и прочного партнерства между государством и промышленностью в стимулировании экономического развития.

#### **Annotation.**

The article explores the causes and prerequisites of the South Korean economic miracle that transformed the country from a war-torn, impoverished nation into a thriving industrial center. The factors that contributed to this transformation are considered, including government policy, investment in education and infrastructure, as well as the growth of chaebols (large conglomerates). They also discuss the challenges South Korea has faced in maintaining its economic growth, such as growing inequality and dependence on exports. Ultimately, the South Korean economic miracle serves as an example of the importance of strategic planning, investment in human capital and a strong partnership between the state and industry in stimulating economic development.

**Ключевые слова:** Южная Корея, экономическое чудо, стратегия развития, чеболи, экспортоориентированность, индустриализация, государственное вмешательство, глобализация, система образования.

**Key words:** South Korea, economic miracle, development strategy, chaebols, export orientation, industrialization, government intervention, globalization, education system.

Южная Корея, когда-то одна из беднейших стран мира, во второй половине 20-го века претерпела значительные изменения и превратилась в экономический центр. Эта трансформация, известная как

«южнокорейское экономическое чудо», характеризовалась быстрой индустриализацией, ростом за счет экспорта и сильным вмешательством государства в экономику. Результаты южнокорейского экономического чуда были впечатляющими. Всего за несколько десятилетий Южная Корея превратилась из одной из беднейших стран мира в развитую страну с высокими доходами. Сегодня Южная Корея является 4-й по величине экономикой в Азии и 11-й по величине экономикой в мире с ВВП более 1,6 трлн долларов. И также с ВВП на душу населения размером в 35 тыс. долларов (Рис.1)



Рисунок 1. Динамика ВВП на душу населения в Южной Корее по данным всемирного банка

Южнокорейское экономическое чудо — это термин, используемый для описания быстрого экономического роста и развития, которые наблюдались в Южной Корее с 1960-х до конца 1990-х годов. Можно выделить несколько причин, по которым Южная Корея стала экономическим центром в этот период времени.

Первая причина - это то, что индустриализация происходила под руководством правительства. Правительство Южной Кореи сыграло значительную роль в продвижении индустриализации, приняв ряд мер, направленных на развитие ключевых отраслей, таких как сталелитейная, судостроительная и нефтехимическая. Правительство предоставило предприятиям щедрые субсидии и ссуды, разработало политику, ориентированную на экспорт, и приняло протекционистские меры для поддержки отечественной промышленности. Благодаря этим мерам образовались, так называемые, чеболи. Чеболи - это крупные корейские конгломераты, которые играли значительную роль в Южнокорейском экономическом чуде. Они представляют собой группы компаний, объединенных общим управлением и целями, эти компании доминируют в различных отраслях экономики. В начале экономического подъема Южной Кореи правительство активно поддерживало чеболи, предоставляя им льготы и привилегии для развития экономики страны. Благодаря этому чеболи получили значительный капитал и технологии, что позволило им занять лидирующие позиции на мировых рынках. Однако, чеболи также стали причиной ряда проблем: они получали государственные льготы не всегда, используя их для развития экономики, а для укрепления своего положения на рынке. Это привело к появлению неравенства в экономике и выходу на первый план коррупции и взяточничества. Самым крупным же представителем чеболей является как раз “Samsung” — ее выручка в 2022 году была эквивалентна примерно 23% ВВП Южной Кореи. Суммарно же чеболи составляют более 50% всего ВВП Южной Кореи, и владеют примерно третью всех активов в стране. Это очень большой процент для страны с такой развитой экономикой. Сегодня чеболи продолжают играть ключевую роль в экономике Кореи, однако правительство стремится к разбавлению их монополии и усилению конкуренции в экономике. Это должно способствовать развитию более демократичной и устойчивой экономической модели.

Вторая причина - это развитие человеческого капитала. Южная Корея вложила значительные средства в образование и обучение рабочей силы, что помогло создать высококвалифицированную и образованную рабочую силу, способную поддержать усилия страны по индустриализации. Правительство создало систему

профессионального образования и обучения, которая обеспечивала рабочих техническими навыками, необходимыми для работы в современных отраслях промышленности. Одним из ключевых способов развития человеческого капитала Южной Кореи было уделение особого внимания образованию. Правительство страны вложило значительные средства в создание надежной системы образования, в которой особое внимание уделялось естественным наукам, технологиям, инженерии и математике (STEM). Такой акцент на STEM-образовании помог создать высококвалифицированную и технически грамотную рабочую силу, что, в свою очередь, способствовало инновациям и экономическому росту. Помимо образования, Южная Корея также сосредоточилась на развитии своей рабочей силы с помощью программ профессионального обучения. Правительство разработало множество программ, чтобы помочь работникам приобрести новые навыки и перейти в новые отрасли. Этот акцент на профессиональном обучении помог обеспечить, чтобы рабочая сила оставалась адаптируемой и гибкой перед лицом меняющихся экономических условий. Еще одним фактором, способствовавшим развитию человеческого капитала в Южной Корее, была сильная культура трудолюбия и самоотверженности в стране. Южнокорейцы известны своей неутомимой трудовой этикой, и это стремление к совершенству помогло создать высоко мотивированную и продуктивную рабочую силу. Южная Корея по состоянию на 2022 год имеет высокообразованную рабочую силу с уровнем грамотности 97,97% и высоким процентом студентов, получающих высшее образование. А также Южная Корея имеет уровень задействованной рабочей силы 66,8% на данный момент (Рис. 2).



Рисунок 2. Уровень задействованной рабочей силы в Южной Корее по данным Всемирного банка

Третья причина - это экспортно-ориентированная политика Южной Кореи. Она сосредоточила внимание на развитии сильной экспортно-ориентированной экономики, что способствовало экономическому росту и развитию. Политика, ориентированная на экспорт, предусматривала смещение акцента с традиционных отраслей, таких как сельское хозяйство, на обрабатывающую промышленность. Правительство предоставило стимулы предприятиям, экспортирующим товары и услуги. Это включало налоговые льготы, субсидии и другие формы финансовой поддержки. Правительство также вложило значительные средства в инфраструктуру, такую как транспортные и коммуникационные сети, чтобы облегчить движение товаров. Реализация экспортоориентированной политики позволила Южной Корее стать крупным игроком на мировых рынках. Производственный сектор страны быстро рос, и такие компании, как Samsung, Hyundai и LG, стали мировыми брендами. Успехи южнокорейских компаний в экспорте позволили стране нарастить валютные резервы, которые пошли на оплату импорта технологий и сырья. Экспортно-ориентированная политика имела и другие преимущества. Это создало рабочие места и повысило уровень жизни многих южнокорейцев. Это также помогло диверсифицировать экономику, уменьшив зависимость от какого-либо одного сектора. Сейчас Южная Корея

является одним из крупнейших экспортеров в мире, на долю экспорта в 2022 году пришлось 45% ее ВВП. Страна известна своими технологиями и автомобильной промышленностью, а также является домом для таких компаний, как Samsung, Hyundai и LG.

Четвертой причиной можно назвать предпринимательство. В Южной Корее сильны традиции предпринимательства, и многие малые и средние предприятия играют решающую роль в экономическом росте страны. Правительство оказывало поддержку предпринимателям посредством политики финансирования и регулирования. Одним из наиболее значительных вкладов предпринимательства в южнокорейское чудо является создание новых отраслей. Корейские предприниматели определили новые тенденции и возможности на мировых рынках, а затем разработали новые продукты и услуги, отвечающие этим требованиям. Например, корейская электронная промышленность была создана дальновидными предпринимателями, которые увидели потенциал новых технологий, таких как полупроводники и цифровые дисплеи. Эти предприниматели инвестировали в исследования и разработки, построили производственные мощности и установили каналы сбыта, что в конечном итоге привело к созданию некоторых ведущих мировых компаний по производству электроники, таких как Samsung и LG. Предпринимательство также сыграло решающую роль в создании рабочих мест в Южной Корее. По мере создания новых отраслей предприниматели нанимали рабочих и предоставляли им обучение и возможности для развития своих навыков. Это привело к росту высококвалифицированной и образованной рабочей силы, что было необходимо для успеха корейской экономики. С увеличением числа занятых уровень жизни улучшился. Так, например, на данный момент в Южной Корее уровень безработицы по состоянию на апрель 2023 года составляет 2,6%, что указывает на сильный рынок труда в стране.

Пятой же причиной можно выделить сильную инфраструктуру. Южная Корея вложила значительные средства в развитие инфраструктуры, включая строительство дорог, железных дорог, портов и аэропортов. Это помогло поддержать рост бизнеса и промышленности по всей стране. Инвестирование в современную и эффективную инфраструктуру позволило стране решить многие проблемы, связанные с транспортом, коммуникациями, энергетикой и другими отраслями. Это стало возможным благодаря правительственной политике по привлечению инвестиций и повышению уровня жизни населения. Одной из первоочередных задач, стоящих перед Кореей, было улучшение дорожной сети и железнодорожного транспорта. Большая часть страны была связана с помощью автострад и дорог, которые соединяли города и регионы между собой. В итоге это позволило более эффективно перемещать людей и товары, уменьшить заторы на дорогах, освободить производственные мощности и повысить производительность труда.

И шестая причина - это иностранные инвестиции. Правительство Южной Кореи признавало потенциальные преимущества иностранных инвестиций и активно поощряло их с помощью различных мер политики и стимулов. Приток иностранных инвестиций помог модернизировать и диверсифицировать экономику Южной Кореи, которая ранее была сильно ориентирована на сельское хозяйство и легкую промышленность. Иностранные инвесторы привнесли передовые технологии, управленческий опыт и глобальные сети, что позволило южнокорейским фирмам повысить свою конкурентоспособность и расширить свое присутствие на международных рынках. Иностранные инвестиции также создавали новые рабочие места и служили источником капитала, что имело решающее значение для быстрой индустриализации страны. Благодаря иностранным инвестициям Южная Корея смогла построить крупные промышленные комплексы, такие как Pohang Iron and Steel Company (POSCO) и Hyundai Heavy Industries, которые стали крупными игроками на мировом рынке. Еще одним важным аспектом иностранных инвестиций была передача знаний и навыков местной рабочей силе. Иностранные инвесторы внедрили новые методы производства и практики управления, что помогло повысить общую производительность южнокорейской экономики. Кроме того, иностранные инвестиции помогли привлечь

больше иностранных инвестиций, создав благотворный цикл роста. По мере того, как все больше иностранных компаний инвестировали в Южную Корею, репутация страны как благоприятного направления для инвестиций росла, что приводило к еще большему притоку инвестиций. Преимущества иностранных инвестиций продолжают ощущаться в Южной Корее и сегодня, поскольку страна остается ведущим направлением для иностранных инвесторов.

В заключении хочу сказать, что южнокорейское экономическое чудо является свидетельством силы решительного лидерства, инвестиций в образование и технологические инновации, а также приверженности мировой торговле. От опустошительной войны в Корее до превращения Южной Кореи в одну из крупнейших экономик мира всего за несколько десятилетий — не что иное, как выдающиеся. ВВП Южной Кореи быстро рос за последние несколько десятилетий, в среднем около 4,5% в год в период с 1960 по 2020 год (Рис.3). И на 2022 год ВВП составляет 1,858 триллиона долларов США. Несмотря на то, что по-прежнему существуют проблемы, требующие решения, такие как неравенство доходов и старение населения, корейский народ и правительство доказали свою способность адаптироваться к меняющимся обстоятельствам и продолжать процветать.

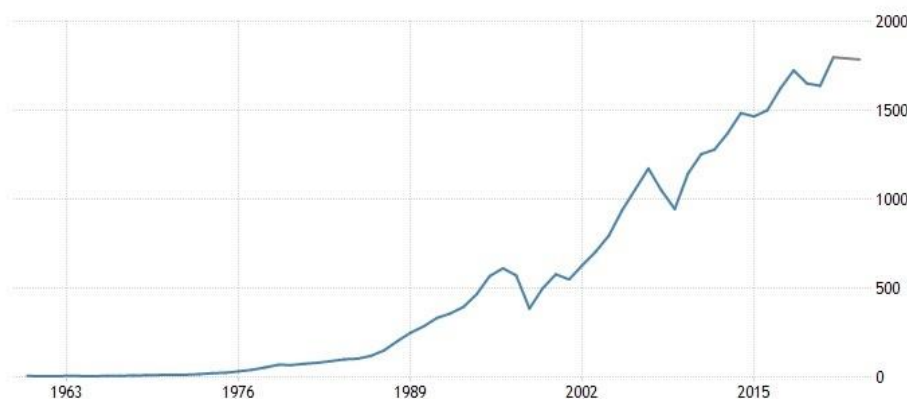


Рисунок 3. Динамика Роста ВВП в Южной Корее по данным Всемирного банка

Южнокорейская модель дает ценные уроки другим развивающимся странам, стремящимся к экономическому росту и развитию. Другие страны могут извлечь уроки из опыта Южной Кореи, приняв аналогичную политику и стратегии, уделяющие приоритетное внимание развитию человеческого капитала, инновациям и технологиям, а также создав среду, поощряющую предпринимательство и инвестиции. Кроме того, странам будет полезно узнать о подходе Южной Кореи к торговле и глобализации, который помог ей стать крупным игроком в мировой экономике. В целом, экономический опыт Южной Кореи может дать ценную информацию, которую можно адаптировать к уникальным условиям других стран, стремящихся к экономическому росту и развитию.

#### Список используемой литературы:

1. Булатова А.С. Страны и регионы мира: экономико-политический справочник. 2010. С. 700-704.
2. ИДВ РАН. Корейский полуостров: история и современность. 2020. С. 94-200
3. Крупянко И. Геополитики Восточной Азии сегодня и завтра. 2006. С. 48-60.
4. Рафиков Р.И. Импортзамещение и проблемы Экономического роста // Региональное Развитие: Проблемы и Перспективы. Материалы VI Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. 2017. С. 11-17.
5. Зубченко Л. Иностранные инвестиции. 2012. С. 182-186.

**Применение проблемно-ориентированного обучения в преподавании информатики:  
Анализ эффективности развития творческого потенциала школьников**

**Application of Problem-Based Learning in Teaching Computer Science: Analysis of the  
Effectiveness of Developing the Creative Potential of Schoolchildren**

**Коротенко Роман Вячеславович**

*студент 3 курса факультета математического и естественнонаучного образования  
НИУ «Белгородский государственный университет»,  
Россия, Белгород.  
[k.roman.vyacheslavovich@gmail.com](mailto:k.roman.vyacheslavovich@gmail.com)*

**Korotenko Roman V.**

*3rd year student of the Faculty of Mathematics and Natural Science Education,  
NRU «Belgorod State University»,  
Russia, Belgorod.  
[k.roman.vyacheslavovich@gmail.com](mailto:k.roman.vyacheslavovich@gmail.com)*

**Научный руководитель:**

**Гальцева Оксана Александровна**

*Кандидат физико-математических наук,  
доцент НИУ «Белгородский государственный университет»,  
Россия, г. Белгород.*

**Scientific supervisor:**

**Oksana A. Galtseva**

*Candidate of Physical and Mathematical Sciences,  
associate Professor of NRU «Belgorod State University»,  
Russia, Belgorod.*

**Аннотация.**

В статье рассматривается использование проблемно-ориентированного обучения в образовании по информатике и его эффективность в развитии творческого потенциала учащихся. В статье также представлены результаты опроса учителей информатики о практическом применении проблемно-ориентированного обучения. Кроме того, в статье представлены результаты исследования, проведенного с учащимися 8-го класса Майской средней школы Белгородской области, где они оценивали свой творческий потенциал в области информатики после применения проблемно-ориентированного обучения.

**Annotation.**

The article examines the use of problem-based learning in computer science education and its effectiveness in developing students' creative potential. The article also presents the results of a survey of computer science teachers on the practical application of problem-based learning. In addition, the article presents the results of a study conducted with 8th grade students of Mayskaya Grammar School in Belgorod Region, where they assess their creative potential in the field of computer science after the application of problem-based learning.

**Ключевые слова:** проблемно-ориентированное обучение, информатика, творческий потенциал, эффективность, преподаватели.

**Key words:** problem-based learning, computer science, creative potential, effectiveness, teachers.

At present, problem-based learning is understood as an organization of classes that includes the creation of problematic situations under the supervision of a teacher and organized with a significant role of the student's own activity to solve them, as a result of which not only the assimilation of new knowledge and the acquisition of new work experience takes place, but also the creative and research potential of students is revealed [3].

The essence of problem-based learning is that the teacher does not simply give ready-made answers but involves students in scientific research. He asks questions and identifies contradictions that arise when solving them. The teacher

thinks out loud, expresses his assumptions and discusses them with students, refuting possible objections and proving the truth [1].

The application of the problem-based learning method in computer science classes is of particular importance, as this subject contributes to the formation of a complex of universal learning actions in students. These actions include the ability to independently construct knowledge, critical thinking, activity in mastering new material, search activity, as well as the ability to carry out self-control and self-assessment [2]. The use of the problem-based learning method contributes to the development of students' creative potential, as they learn to find non-standard solutions, apply knowledge in practice, work in a team and independently evaluate their results. Thus, problem-based learning can become an important tool for preparing schoolchildren for life in a constantly changing world.

For the analysis of the use of problem-based learning by schoolchildren and the evaluation of the effectiveness of the development of creative potential in computer science lessons, we interviewed computer science teachers of Mayskaya Grammar School of Belgorod Region using the interview method. The qualitative data obtained during the interviews with teachers were processed using the systematization method, which allowed us to identify key patterns in the participants' responses.

Teachers assert that in computer science classes, the problem-based learning method can be used by offering students solutions to tasks related to real problems in the field of computer science. For example, they can ask students to create a program to automate a certain process.

Teachers at Mayskaya Grammar School believe that the application of problem-based learning can yield many positive results for schoolchildren. One of them is the development of critical thinking and problem-oriented skills. Students learn to analyze problems and find effective solutions. In addition, problem-based learning can increase student motivation, as they work on real problems and see how their solutions can be applied in practice. This can also contribute to the development of communicative and collaborative skills, as students often work in groups to solve problems.

The application of problem-based learning can have its difficulties, according to teachers. One of them is the need for careful planning and preparation on the part of the teacher. The teacher must choose appropriate problems for solving and provide students with the necessary resources and support. In addition, problem-based learning can take more time than traditional teaching methods, as students must conduct research and work on solving problems. It can also be difficult to assess student progress, as assessment can be subjective and depend on the quality of the proposed solutions.

To overcome the difficulties associated with the application of problem-based learning, teachers can use various strategies. One of them is careful planning and preparation. Teachers can pre-select appropriate problems for solving and prepare the necessary resources and materials. In addition, they use various methods of assessing student progress, such as self-assessment, peer assessment, and expert assessment. They also believe that it can be useful to provide students with enough time to work on problems and provide them with support and feedback during the solution process.

Teachers can use various tasks and exercises to develop the creative potential of schoolchildren. For example, they can offer students to create their own project related to computer science, such as the development of a specific program or multimedia presentation. They can also use games and interactive tasks to develop creative thinking and problem-solving. In addition, teachers can organize group projects and discussions to stimulate the exchange of ideas and cooperation between students.

Assessing the creative potential of schoolchildren can be a challenging task. Teachers can use various methods to assess students' creative abilities. One of them is the assessment of the quality and originality of works performed by students within the framework of creative projects. In addition, teachers can use self-assessment and peer assessment to allow students to evaluate their own successes and the successes of their peers. It can also be useful to conduct conversations with students to learn their opinions about their creative abilities and interests.

Teachers observe an improvement in students' creative abilities thanks to the application of problem-based learning. It contributes to the development of the creative potential of schoolchildren. By working on real problems and finding effective solutions, students can develop their creative thinking and ability to find non-standard approaches to problem-solving. In addition, working in groups and exchanging ideas with other students can stimulate creative potential and help students reveal their talents.

According to teachers, many factors can contribute to the development of the creative potential of schoolchildren when using problem-based learning. One of them is the choice of interesting and relevant problems for solving. If students are interested in the problem and see its practical significance, they may be more motivated to search for creative solutions. In addition, support and feedback from the teacher can help students develop their creative abilities. The teacher can offer students various approaches to problem-solving and help them choose the most effective one. It is also important to create a favorable atmosphere in the classroom where students can freely express their ideas and opinions.

As part of our study, we conducted an analysis of statistical data on the impact of problem-based learning on the development of creative potential in schoolchildren. For this purpose, we chose the 8th grade at Mayskaya Grammar School, consisting of 23 students. Below are the questions and the number of students in numerical and percentage terms who evaluated the parameter being studied.

1. How often do you come up with new ideas while studying computer science? (0 – never, 10 – very often)

(fig. 1):

- answer «0–3»: 3 people (13%);
- answer «4–6»: 8 people (35%);
- answer «7–10»: 12 people (52%).

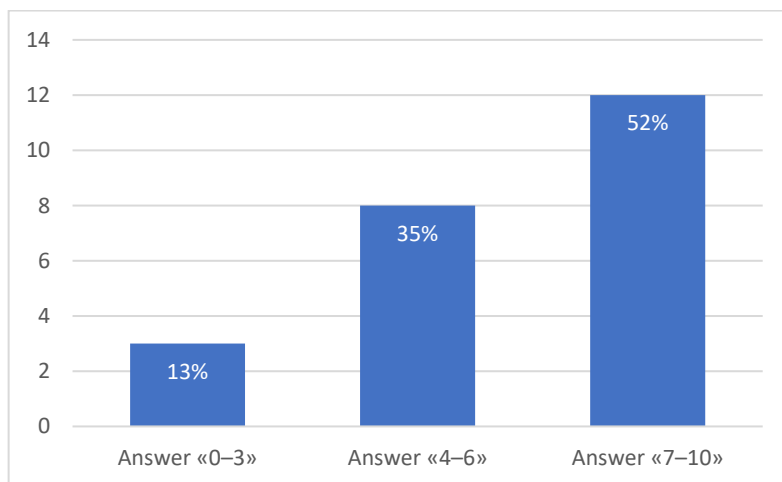


Fig. 1 – Answers to the first question

2. How easy is it for you to find non-standard solutions to computer science problems? (0 – very difficult, 10 – very easy)

(fig. 2):

- answer «0–3»: 4 people (17%);
- answer «4–6»: 9 people (39%);
- answer «7–10»: 10 people (44%).



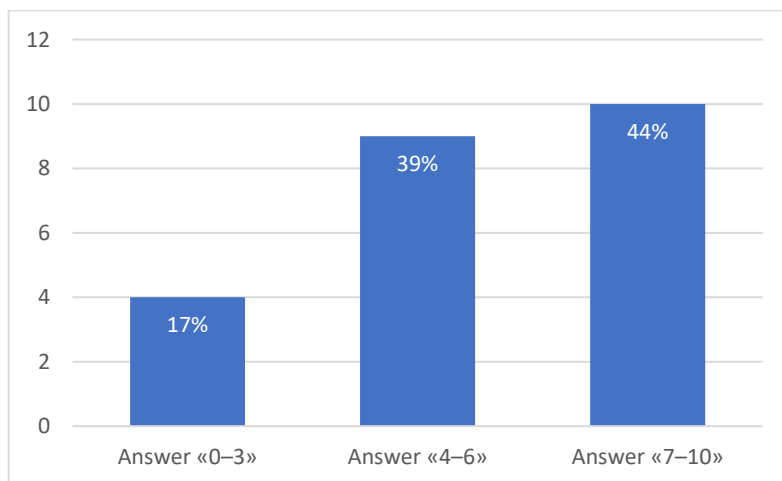


Fig. 2 – Answers to the second question

3. How often do you use fantasy and imagination while studying computer science? (0 – never, 10 – very often)

(fig. 3):

- answer «0-3»: 5 people (22%);
- answer «4-6»: 7 people (30%);
- answer «7-10»: 11 people (48%).

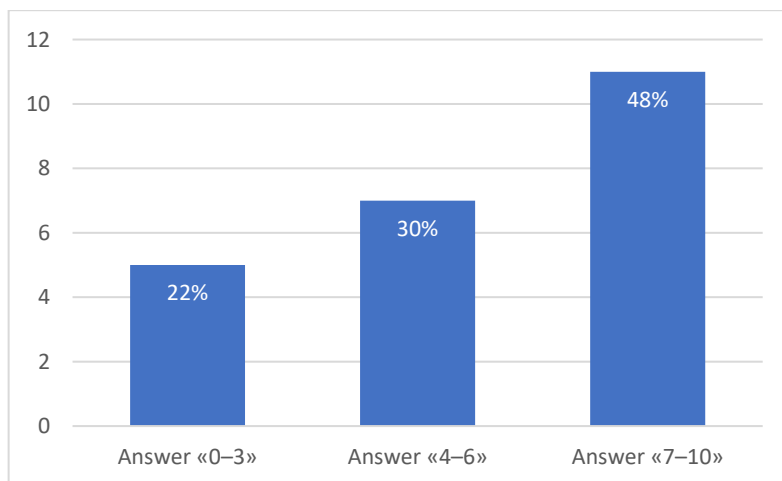


Fig. 3 – Answers to the third question

4. How interested are you in studying new topics and directions in the field of computer science? (0 – not interested at all, 10 – very interested) (fig. 4):

- answer «0-3»: 2 people (9%);
- answer «4-6»: 6 people (26%);
- answer «7-10»: 15 people (65%).

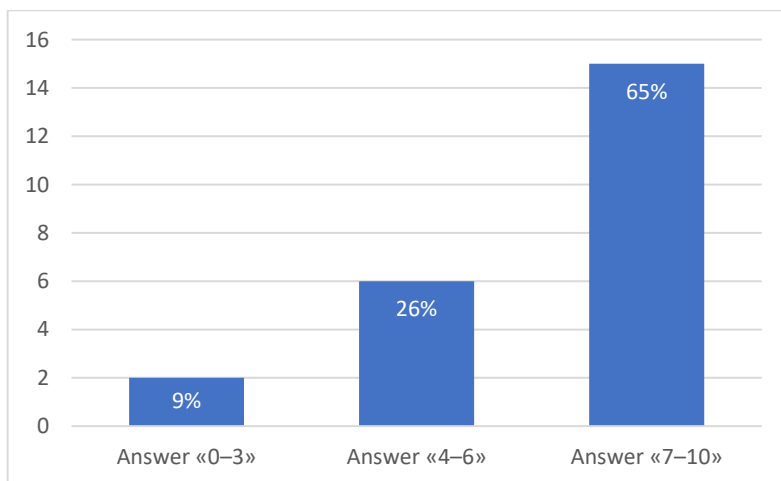


Fig. 4 – Answers to the fourth question

5. How do you rate your motivation for creative activity in the field of computer science? (0 – not motivated at all, 10 – very motivated) (fig. 5):

- answer «0-3»: 3 people (13%);
- answer «4-6»: 8 people (35%);
- answer «7-10»: 12 people (52%).

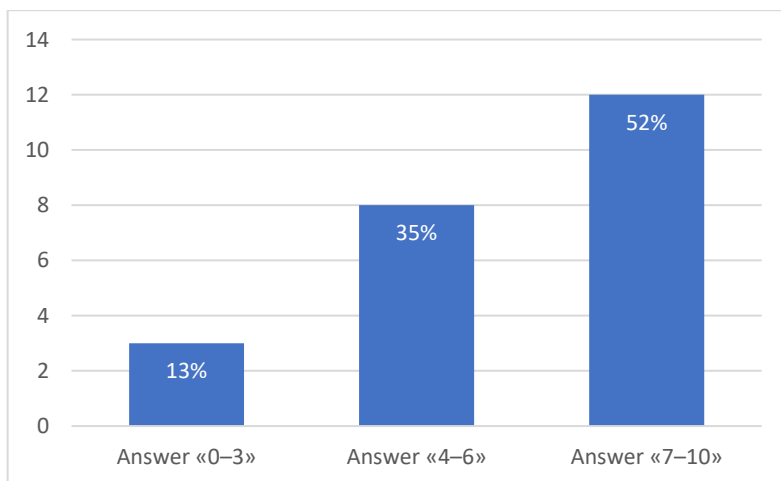


Fig. 5 – Answers to the fifth question

Summing up the results of the survey, we can assume that most of the students in the 8th grade at Mayskaya Grammar School positively assess their creative potential in the field of computer science after applying problem-based learning. Most students note an improvement in their ability to generate new ideas, find non-standard solutions to problems and use fantasy and imagination. Also, most students highly rate their interest in studying new topics and directions in the field of computer science and motivation for creative activity.

In conclusion, problem-based learning is an effective method for developing the creative potential of students in the field of computer science. It allows students to find non-standard solutions, apply knowledge in practice, work in a team and independently evaluate their results. Computer science teachers surveyed at Mayskaya Grammar School in the Belgorod Region believe that the application of problem-based learning can yield many positive results for schoolchildren. One of them is the development of critical thinking and problem-oriented skills. Students learn to analyze problems and find effective solutions. In addition, problem-based learning can increase student motivation as they work on real problems and see how their solutions can be applied in practice. This can also contribute to the development of communicative and collaborative skills as students often work in groups to solve problems. A study conducted at Mayskaya Grammar School in the Belgorod Region showed that most 8th grade students positively assess their creative

potential in the field of computer science after applying problem-based learning. The results obtained confirm the effectiveness of using problem-based learning to develop the creative potential of schoolchildren.

**Список используемой литературы:**

1. Akimova I. V. Examples of implementation of elements of problem-based learning in computer science and ICT lessons at school / I. V. Akimova, O. M. Gubanova, Yu. N. Pudovkina // *Sovremennye problemy nauki i obrazovaniya* [Modern problems of science and education]. – 2016. – №3. URL: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=24642> (accessed: 18.04.2023) (in Russian).
2. Asetsкая N. B. Formation of universal educational actions in computer science lessons through problem-based learning methods / N. B. Asetsкая // *Obrazovanie: proshloe, nastoyashchee i budushchee: materialy I Mezhdunar. nauch. konf.* [Education: past, present and future: materials of the I International scientific conference]. – Krasnodar: Novatsiya, 2016. – pp. 17–19 (in Russian).
3. Sayfutdinova A. M. Features of problem-based learning technology / A. M. Sayfutdinova, A. N. Nisanbaeva // *Almanakh mirovoy nauki* [Almanac of world science]. – 2019. – №3 (29). – pp. 65–66 (in Russian).

**Коммуникативная культура старшеклассника****Communicative culture of a high school student****Провоторов Эдуард Витальевич***студент второго курса**Белгородский государственный национальный исследовательский университет**Белгород***Provotorov Eduard Vitalievich***student**Belgorod State National Research University**Belgorod***Научный руководитель:****Марков Александр Владимирович,***старший преподаватель кафедры иностранных языков на английском языке.**Белгородский государственный национальный исследовательский университет**Белгород***Scientific supervisor:****Markov Alexander Vladimirovich,***senior lecturer of the department of foreign languages in English.**Belgorod State National Research University**Belgorod***Аннотация.**

Данная статья направлена на изучение коммуникативной культуры старшеклассника. Исследование проводилось на базе МОУ «Тавровская средняя общеобразовательная школа Белгородского района Белгородской области имени А.Г. Ачкасова». Выводы, сделанные в ходе эмпирического исследования, позволяют нам рассмотреть особенности коммуникативного контроля старшеклассников. А также их уровень общительности, по результатам которого мы можем судить о коммуникативной культуре школьника в целом. Основной целью эмпирической части нашего исследования было выявление коммуникативного самоконтроля и уровня общительности у старшеклассников. В процессе проведения исследования мы использовали комплекс теоретических и эмпирических методов исследования.

**Annotation.**

This article is aimed at studying the communicative culture of a senior school student. The study was conducted on the basis of the MOU "Tavrovskaya Secondary School of Belgorod District of Belgorod Region named after A. G. Achkasov". The conclusions drawn in the empirical study allow us to consider the features of communicative control of senior school students. As well as their level of sociability, as a result of which we can judge the communicative culture of a school student in general. The main goal of the empirical part of our study was to identify communicative self-control and the level of sociability among senior school students. In the process of conducting the research, we used a set of theoretical and empirical research methods.

**Ключевые слова:** коммуникативная культура, старшеклассник, общение, коммуникативный самоконтроль.

**Key words:** communicative culture, high school student, communication, communicative self-control.

The concept of "communicative culture" can be defined as the substantive content of such concepts as communication, communication, tolerance. In order to better understanding the term under consideration, let us more strictly establish the definition of the concept of communication. "Communication is the interaction and relationships that arise between different subjects: between individual personalities, personality and group, personality and society, group (groups) and society." [4, p.157] For a more detailed description, one can give the following definition, which is given in his textbook by Doctor of Pedagogical Sciences N.F. Golovanova: "Communication is a connection between people, in the course of which a mental contact arises, manifested in the exchange of information, mutual influence, mutual experience, mutual understanding." 3 And there is also the following definition of this concept: "The communicative

culture of a teacher can be considered an integral education, represented by such levels of development as communicative illiteracy, communicative literacy, communicative competence, as well as communicative creativity.” [2, p.42]

Analyzing these two interpretations, we can confidently assert that communication is directly aimed at establishing contact between people. Its goal can be considered changing the relationship between people, establishing mutual understanding.

Of course, mutual understanding between people in communication is a necessary condition for the existence of an individual. Belokurova V.V. in her article gives the following arguments: “Communicative culture is a dynamic education, the development of which is associated with the transition from one stage to another in connection with the social situation of development in the interaction of personality and its environment; with a change in the leading activity, playing a primary role in mental development, with age specificity.” [1, p.345]

Senior school age is identified with the formation of social maturity, actualization of the course of self-determination in the basis of reflection, self-control, self-knowledge. In this age period, the understanding of individual subjectivity, uniqueness is accomplished.

The qualities of subjectivity (the moral world of a person and his awareness of his own “I”, the ability to say and apply sign systems for the purpose of communication, to enter into human communication) imply, as I. A. Ilyayeva notes, the human essence of the first order, manifested in the subject-subject relationship. The properties of human subjectivity are considered the basis for the formation of the most profound human essence, the essence of the second order - his personality [3].

That is, here the change of the leading activity comes to the fore. The leading activity in senior school age is educational-professional, in the process of which the sphere of psyche develops, there is a cognition of profession.

Let us pay attention to the fact that the formation of communicative culture of a school student is influenced by the change of socio-cultural aspects of society. These include, first of all, skills to instantly and unhindered receive information, as well as to find and perceive it.

Also, in modern realities, relations with adults are changing more and more. If before for a senior student a parent or a teacher was some kind of authority in the eyes of a schoolchild, then now their relationship acquires a partnership type and, consequently, the pressure from adults decreases. To some extent, this can also have a beneficial effect on the development of communicative culture, as people of senior school age can express their thoughts more freely and more liberally on various occasions. But this can also go to harm because of the fact that senior students can go beyond the limits and in some cases unlearn to express themselves calmly and politically correct.

The base of research was MOU “Tavrovskaya Secondary School of Belgorod District of Belgorod Region”. The study was conducted on 32 students of grades 10-11. The aim of the study: to identify communicative self-control and level of sociability among senior school students. About half of senior school students MOU “Tavrovskaya Secondary School” have the most pronounced average indicator of communicative self-control, namely it is revealed in 46.875% of students. In this regard, it can be argued that most students are sincere, but partly not restrained in their emotional manifestations, they are considered in their behavior with the people around them.

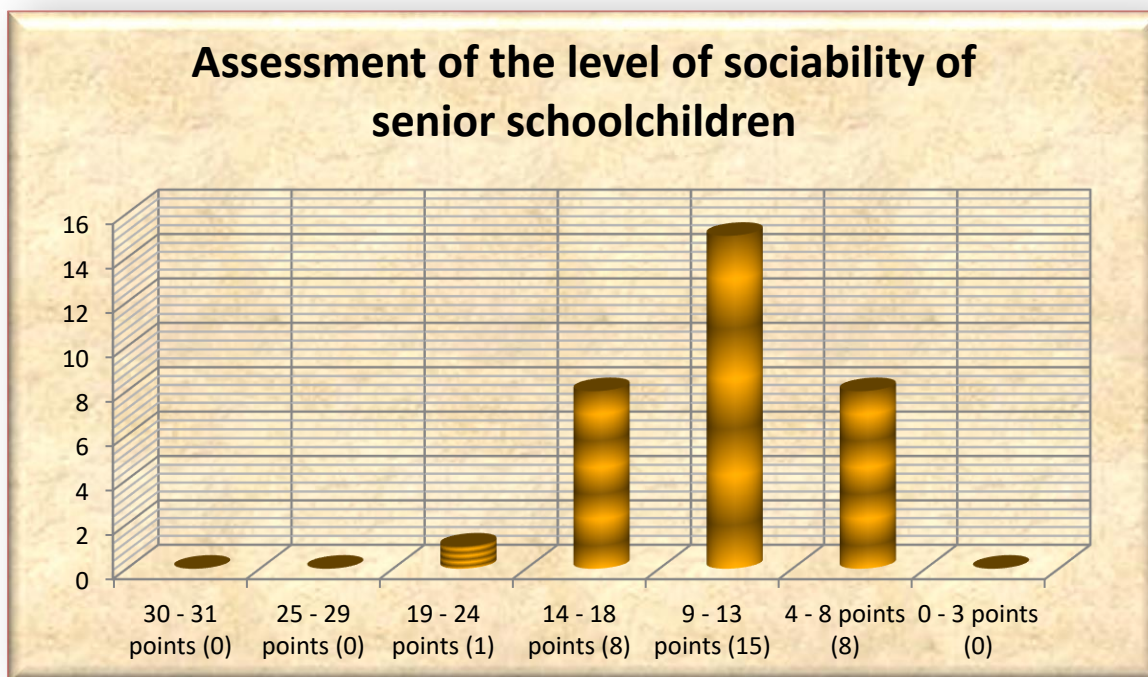


Fig. 1. Assessment of the level of sociability of senior schoolchildren

In addition, some part of students have a high level of self-control (37.5%). They have excellent communication skills - they can easily enter any role in society, feel good in the process of communication. Such students can boast of flexibility of reaction to changing situations and the ability to anticipate the impression they make on others. These skills will undoubtedly be useful for them in the future when entering, finding a job and introducing their activities related to communication.

A small proportion of respondents falls on senior school students with a low level of communicative self-control (15.625%). Such people are straightforward, uncompromising, their behavior is stable, because people with low self-control consider it necessary not to change depending on the situation, but to show inflexibility of character. However, it is not possible to confidently state that they are capable of sincere self-disclosure in communication.

Because of this, some may consider them inconvenient for communication. Therefore, it can be concluded that it will be more difficult for them to adapt to new social conditions, but their will make it easier to survive difficulties and possibly cope with them more effectively. Now let's look at the results of the questionnaire to determine the level of sociability of senior school students. Most students have a result of very sociable personalities (15 persons).

They are curious, talkative and prefer to talk about their feelings and share them with other people. It can be stated that they can become good communicative partners in the future. If we take into account their high level of self-control in combination with this, we can confidently say that they are already ready to enter adult life.

Moreover, it is worth noting that the same number of students have normal and excessive communicability (8 persons each). The first gives an average satisfactory indicator, they are also curious, patiently listen to the interlocutor, calmly without irritability can defend their point of view, this creates a pleasant impression of them as communicative partners. But they do not like noisy companies, peculiar eccentric behavior.

The second – excessive communicability, this is already, in our opinion, a negative option. Their sociability is very hyperbolized, they willingly accept lively discussion in all discussions and if the speech begins to talk about something serious, then it causes them discomfort. however, they feel good everywhere and always and can take on any business. It is worth noting that excessive sociability can cause distrust of a person, a feeling of dislike for him, if you do

not know how to put yourself correctly from the beginning. It is noteworthy that none of the students showed a result of obvious incommunicability and isolation. This may mean that they are open to the world and ready to act to achieve success in their career. Most likely they already know how they will proceed further. A good sign is also that there was no level of sociability of a painful nature, so all the surveyed students are ready to enter the next stage of their life in one way or another.

Based on the research and the obtained results, we propose some recommendations for improving the communicative culture of senior school students.

You can improve your speech culture in many different ways. For organizing work with senior classes, you can use the following methods developed by us:

1. Organize work in small groups, moving the tables and placing chairs around them. Form "circles" - teams. You can introduce a competitive element or emphasize mutual assistance and collective work, where each has their own responsible role;
2. Arrange desks in rows (or chairs, if writing and working at the tables is not expected), as in university auditoriums;
3. Organize a cinema-like setting, placing armchairs and chairs in a semicircle opposite the screen and watch an educational or feature film, then discuss what you saw. You can also hold a remote conference, lecture;
4. Transfer the lesson to the street in good weather conditions, study the subject on vivid examples from the surrounding world. On the streets it is good to conduct lessons in biology, physical education, history, class hours, plein airs, creative workshops;
5. model a specific space for initial vocational training and labor education. You can't learn to cook by sitting at your desk during labor lessons, you need a developing environment that models the kitchen;
6. For additional classes, organizing a coworking space is suitable, where a small group of students will comfortably fit on soft modules, but already implemented in some modern educational institutions.

You can identify all the diversity of methods of conducting a lesson, you can highlight your positive aspects of each of them. For example, the classic seating of children in three rows, in our opinion, is most favorable for their perception of information by the listener, be it a teacher or any other speaker at the board. Introducing abstracts, lectures are effectively conducted in this format. And if we are talking about any seminar classes, where the need to show your communication skills comes to the fore, an excellent move on the part of the teacher will be the use of methods indicated above. First of all, such classes are aimed at developing speech culture, which will come in handy in everyday conditions, that is why it is necessary to create a maximum everyday simple atmosphere.

Modern students in senior age become more flexible in communication, less aggressive. This is because they begin to think seriously about their future career by this age, students feel the need to improve their communicative culture. Thanks to the fact that people with satisfactory communicative control constantly monitor themselves, reflect on their behavior and manner of communication, and most importantly, are well aware of where and how to behave, they often achieve greater success and some things in life are easier for them than for those who have a sense of communicative culture developed to a lesser extent.

#### **Список используемой литературы:**

1. Belokurova V.V. Development of communicative culture of senior school students: key concepts // World of science, culture, education. - 2019 - 5 (78) - pp.344-346
2. Golovanova N.F. Socialization and education of a child. A textbook for students of higher educational institutions. - SPb.: Speech, 2004. - 272 p.
3. Ilyayeva, I.A. Culture of communication: Experience of philosophical and methodological analysis. Voronezh: IVU, 1989

4. Korableva G.V. Fundamentals of communicative culture // News of the Orenburg State Agrarian University. - 2004 - No. 3 - pp. 93-94.
5. Vilgelm A.M., Vilgelm A.V., Sadkina T.M. Parents' views on the communicative culture of a teacher // Pedagogical education in Russia. - 2018 - pp. 41-47



**Правовой режим PACS во Франции в контексте теории традиционного брака****Legal regime of PACS in France under traditional marriage theory****Бурмистрова Мария Олеговна**

Студент 4 курса (бакалавриат)

Юридический факультет

МГУ им. М.В. Ломоносова

Москва, Россия

e-mail: m.o.burmistrova@gmail.com

**Burmistrova Mariia Olegovna**4<sup>th</sup> year student (Bachelor programme)

Faculty of Law

Lomonosov Moscow State University

Moscow, Russia

e-mail: m.o.burmistrova@gmail.com

**Аннотация.**

Предметом настоящей статьи является правовой режим гражданского пакта солидарности (PACS) во Франции, который рассматривается через призму теории традиционного брака. Основываясь на трудах американского экономиста Г. Беккера и юриста Р. Познера, PACS исследуется автором с точки зрения экономического анализа права. Изначально PACS был представлен в качестве альтернативы традиционному браку в качестве средства обеспечения закрепления определенных прав и обязанностей между теми лицами, которые не имеют возможности или не желают вступать в брак. В заключении данной работы автор приходит к выводу, согласно которому PACS не полностью соответствует ключевым положениям теории традиционного брака, а также предлагает рекомендации французскому законодателю по совершенствованию правового регулирования в рассмотренной области семейного права.

**Annotation.**

The legal framework of the French civil solidarity pact (PACS) is scrutinised in this article under traditional marriage theory. Drawing upon the scholarly contributions of an American economist G. Becker and a legal scholar R. Posner, the author explores the PACS with regard to the economic analysis of law. Originally, PACS was enacted as an alternative to traditional marriage with an intention to secure certain rights and obligations for those individuals who are either unable or reluctant to enter into traditional marriage. In the conclusion of the article, the author states that PACS does not fully conform to the key principles of traditional marriage theory. Furthermore, the author offers a series of recommendations for the French legislative body to improve the legal regulation of the above-mentioned sphere of family law.

**Ключевые слова:** экономический анализ права, гражданский пакт солидарности, семейное право, право Франции, брачно-семейные правоотношения, брачный договор, гражданское партнерство.

**Key words:** economic analysis of law, civil solidarity pact, family law, French law, marriage and family legal relationships, marriage contract, civil partnership.

A PACS or a civil solidarity pact (French: *pacte civil de solidarité*) is a contract concluded by two adults of different or same sex to organise their common life. Although initially PACS was introduced primarily in order to offer some legal protection to same-sex couples, it has eventually proven itself to be a significant improvement and a viable alternative to both cohabitation (*concubinage notoire*) and traditional marriage.

Nevertheless, since marriage was allowed for the same-sex couples in 2013 [3], PACS seemed to have lost its original objective – to grant legal status and social guarantees to the homosexual individuals, serving as an intermediate contract between cohabitation and marriage. Moreover, PACS has become closer to traditional marriage over the past years. Its initial regime was gradually modified in economic-related aspects. For instance, in order to provide for immediate joint taxation (loi de finances du 30 décembre 2004), to ensure the public recognition of partnership and to protect the surviving partner (loi n°2006-728 du 23 juin 2006), and to reduce inheritance tax (loi du 21 août 2007).

Due to the constantly increasing number of similarities between these legal regimes, some scholars even refer to PACS as a “quasi-marriage” [24]. Therefore, some natural questions arise: if there is a marriage option available, why would rational players choose PACS and how would their choices benefit the society?

Despite its close resemblance to marriage, the French legislature made a decision to uphold PACS as a separate legal status. In accordance with the European Court practice, each State is competent to determine other marital statuses than marriage and the benefits flowing therefrom [8]. At the same time, entities must not be multiplied beyond necessity. To remain socially beneficial, PACS had to be tailored to existing specific needs. Thus, to replace an already achieved objective of non-discrimination, a new one had to be elaborated, and it appears to be economically-rooted.

Among the wide number of social and economic premises, on which PACS was built, the most prominent of them can be distinguished:

*first of all*, market factors have changed dramatically. Women have finally gained rights and managed to increase the level of their education, which, conversely, positively affected their ability to act independently and overall bargaining power on the market of marriage. The proclamation of gender equality meant that there was no need any more to grant extra protection to women by the means of traditional marriage. For instance, by default joint property regime and complicated divorce. Another example is that marriage imposes an obligation of fidelity [1, Art. 212], which in return guarantees the woman and her child the presumption of paternity – obviously, a weaker player needs such but not an equal partner;

*secondly*, the modes of conjugality have naturally diversified. Marriage is no longer considered to be the first and *sine qua non* act to start a family [4]. The moral component of family life has largely lost its importance in controlling the conduct. Even a symbolic family record book has been issued since 1974 to unmarried parents [15]. According to the ECtHR, marriage is not considered simply as a form of expression of thought, conscience or religion [9]. Instead, it is rather defined as “a corpus of rights and obligations” [7]. During the PACS discussions references were made to the Roman understanding of marriage as “a part of the duties of the citizen” [4].

By the time of the PACS enactment, the society had been waiting for a legal response to the already developed practice. It demanded for a reliable legal framework, guaranteeing greater legal certainty than cohabitation both with regard to partners and third parties. Such response was well received: PACS has been gaining popularity not only among the target homosexual group but also (and, surprisingly, mostly!) among traditional couples. Meanwhile, the number of marriages has shown a steady decline (see Appendix 1).

I assume that the PACS popularity can mainly be explained by the low cost of production in combination with fiscal benefits of joint consumption. Overall, the PACS is a flexible contract and to some degree can be adapted to the needs of the exact couple. However, it is still a marital status and is designed to ensure certain social guarantees, which cannot be withdrawn. In 2006, French legislators introduced a development under that principle. The extent of the partners’ obligation to support each other materially was amended. No longer can it be determined solely by the parties in the terms of the agreement. The support is now described as the one being reasonable in the light of their financial means [1, Art. 515-4].

At the same time, the legislator did not design a reliable mechanism to ensure this incentive. Due to the obligation to support each other, the PACSed individuals lost any rights to lone parents and widows’ entitlements. However, a breach of their reciprocal obligations leads to no judicial sanction, meaning that PACSed partners are in an even more vulnerable legal position than the married ones [13, p. 260].

The main question of this paper would be if the PACS falls within the framework of traditional marriage theory. Generally, we will observe two types of unions: traditional marriage and PACS, and mention cohabitation. Crucial

differences and similarities will be highlighted in order to distinguish those regimes and to explore the economic basis of creating and maintaining PACS as a separate marital status.

The PACS is regarded to be an intermediate regime between cohabitation and marriage. Unlike the former, which effect is limited to rental relations [16], the PACS brings rights and responsibilities in various fields, although fewer than marriage. The main difference between them is that the PACS deals mainly with partners, meanwhile their family life and children are influenced only indirectly.

To begin with, all the substantive conditions necessary for the validity of a contract under French law are applicable to the formation of both PACS [6] and marriage, as they are legal contracts. These include the parties' consent, their capacity and lawfulness of the content [1, Art. 1128]. These types of union share same limitations, except for one: following the death of the person who created the family link, marriage between the allied is possible [1, Art. 164]. Paradoxically, the PACS is more protective in this case, which cannot be logically and economically justified. As for other differences, registration of PACS is still less formalistic and can take place either before the registrar [2] or before a notary.

Turning to the personal effects, both spouses and partners bound by PACS bear reciprocal obligations to commit themselves to a life together and assist each other [1, Art. 515-4]. However, unlike marriage, the PACS does not impose an obligation of fidelity, which increases the cost of the parentage proof [20]. In addition to this, the conclusion of PACS invokes pecuniary obligations which were mentioned above because the partners have a duty to provide each other with material assistance and be in solidarity with certain debts concluded during and for the life together [1, Art. 515-4].

Some features of property and pecuniary obligations are of utmost economic importance for the scholars. Despite default common income taxation regime and the possibility of establishing a common assets regime under PACS, it is still mandatory to make a testimony for inheritance. Then, assets regime is separate by default, although it can be changed to common, but housing debts are always common. Furthermore, it can notably influence the players' conduct that in case of PACS divorce is relatively cheaper and can be unilateral, that is one person sends a letter to the court and notifies the other party. Finally, no alimony is provided to support the partner after a divorce (see Appendix 2).

In fact, PACS is generally seen as a less burdensome version of marriage, although such simplification is unacceptable because those two institutions were formed in different economic and social circumstances and therefore provide a solution to the extremely close but yet not the same challenges.

In order to comprehensively analyse PACS under traditional marriage theory, it is considered efficient to divide the whole problem into several sections, which are consistently explored in connection with the main topic.

The touchstone of this work is a traditional marriage theory, which was introduced by a Nobel laureate Gary Becker. He implied rational choice theory in searching for a partner and introduced the market model of marriage. Following Becker, this research will reflect an application of basic economic assumptions to the new type of civil union, to a family, which begins with PACS, to trace how behaviour maximization, equilibrium and preferences function in regard to PACS. Furthermore, in order to emphasise the importance of economic factors of PACS appearance and maintenance, Richard Posner's theory of "status based" and "contractual" relationships" [21, p. 264] could not be omitted. Obviously, no detailed analysis of a French legal institution is possible without exploring the works of French authors. Therefore, this article is based, among others, on what they (mainly M. Leturcq) wrote on PACS: its social, economic and legal context. As an extension to the above-mentioned research, attention is generously paid to French legislation in the field of family law and taxation, and the impact the latter has on civil unions was examined. In particular, by what means and to what it incites the players and what restrictions it imposes on their conduct.

Gary Becker set a basic economic framework of marriage. His two core assumptions are that each player tries to maximise his or her utility and that the market of marriage is in equilibrium [10, p. 814]. Speaking of which, a competitive

marriage market exists, since there is a demand for prospective partners of different quality and an abundant supply of the “hopefuls”.

At the micro-level, Becker used a rational choice theory. Generally, individuals are driven by a natural desire to achieve the greatest benefit possible, given the limited option they have available. Their self-interests determine the choice. Described logic is applied perfectly to both marriage and PACS: rational players in a traditional cost-benefit framework enter a civil union if they expect (relying on their evaluation of the candidate’s characteristics) to increase their utility.

Marriage is practically a voluntary act, which allows to apply the theory of preferences. It works in a market in marriages: men and women always compete as they seek mates. Acting within the combined framework of two mentioned theories, a person tries to find the best mate, subject to the restrictions imposed by market conditions. It is assumed that players who choose marriage and PACS target slightly different social groups, which nevertheless can overlap.

Two main assumptions explain PACS under Becker’s theory:

*firstly*, PACS can be seen as a response to high risks of marriage, and  
*secondly*, PACS constitutes a specific “search period” for the players.

As for the first assumption, it can be corroborated by the factors of risk. They are rooted in legal, economic and moral fields. Some of the most prominent legal and economic barriers are common debts, common property, inheritance by law, a high-cost formation and divorce, including mandatory alimony (see Appendix 2).

In addition, marriage is traditionally associated with high moral expectations, such commitment and fidelity. Therefore, PACS may be placed in a same row with a delayed marriage with a long cohabitation period or even without it; a more flexible “consensual”, “common-law” or “trial” marriage [13, p.814].

PACS provide players with an opportunity to bound themselves to a certain extent while not completely exiting the market. In return, it limits social guarantees to the partners themselves and excludes their children [17, p. 81]. It is crucial to understand social and economic premises of government decision to confer legal recognition to PACS.

The government decided to grant legal certainty to a “search period” with fewer obligations. Search may take various forms, such as cohabitation, consensual unions, or simply prolonged dating. In some cases (but not necessarily!), it can also appear in a form of PACS.

This type of union is an important step beyond *mariage à l’essai* or cohabitation. PACS introduces legal security and clarity which cohabitation lacks, along with the freedom and flexibility, which cannot be reached in marriage. It is viewed as a dynamic process, subject to review and re-negotiation due to its sensibility to the relationship progresses and partners’ statuses change [13, p. 258].

One of the core principles of Becker’s theory is a marriage market existence, where competition never stops. Assume that a player does not have enough information to make a rational choice to fully commit. He can use PACS as a “search period” [11, p. S22]. However, an actively searching player is risk-averse in union-related investments. He is unlikely to invest in human capital of his partner if he exaggerates the possibility of a fault. Consequentially, this means he is also unlikely to be included in his partner’s testimony. Therefore, he will only benefit from joint taxation and (though not in every case) absence of fidelity.

As a result, PACS is aimed to unite players financially and NOT by human investments. This legal regime actually may encourage a player to evaluate the cost of further search as lower than investing in PACS, which lacks many substantial “marriage” guarantees while still imposing certain obligations. However, it is constructed to appear less burdensome to incite people unite at least for financial reasons and make their de facto cohabitation visible to the government.

Becker suggested that assortative mating affects the market equilibrium. The principles of selection determine what partner to choose: how to evaluate their characteristics and how to compare them to what can be offered by the individual in search. In order to preserve the equilibrium, the characteristics of mating partners shall be balanced against each other.

Assortative mating influences the decision when to marry rationally and when to divorce. It may be easily prognosed that the likeliness of completing a higher education degree and occupying a generously-paid position correlates with an older age [22].

The theory also implies that players tend to evaluate traits differently depending on their content and influence. They usually choose partners with similar social backgrounds and physical similarities aside from their effects on wage rates. On the other hand, an opposite correlation is demonstrated between mates for wage rates [11, p. S11, S17].

The cost of search differs greatly for different traits. For instance, the education, income, intelligence, health and family background can be ascertained relatively easily, meanwhile their human capital, such as ambition and potential for growth, can only be evaluated on a subjective basis, which demands more effort [12].

It is immediately apparent from the CSF survey [23] that the “PACSeD” group has certain vivid characteristics, distinguishing it from traditional spouses. Overall, civil partners are represented by well-educated and economically active persons. It is more frequently noticed in PACS unions that both partners are employed at higher-level occupations. Supporting the previous discussion, women in PACS are generally better educated at the time of entering a civil union.

Becker provided an example on marriage, which is actually illustrated by its “lighter version”, PACS. When divorce becomes easier, the fraction of persons legally married may actually increase because of the effect on the entry factors, such as age. High entry requirements (seen in PACS partners) are harder to achieve, therefore increasing the average age of the couple and affecting the dissolution rates.

A conclusion can be made, that although the principle of assortative mating and the theory of preferences can be applied to both marriage and PACS, the results will notably differ. These unions are contracts in legal sense but PACS clearly shows a closer resemblance with a business model with two equal independent parties. They are more reluctant to enter a contract until they reach their full bargaining potential. Concluding a civil union would be an option to further increase their utility – not one of the first one to choose but left in a much narrower list.

Recent rise of the PACS popularity can be explained by Posner’s theory of relationships. They can be either status-based or contractual.

A perfect example of status-based relationships is an *initial* marriage model, which can be described as non-negotiable with high exit barriers. Contractual model is a business partners model. Due to its flexibility, it can be discussed and adapted in some aspects to the demands of the parties, while it suffers less from a third-party interference. In fact, PACS was drafted with this model in mind. To illustrate this, even in case of death of the partner the rights of the surviving parties are limited compared to those of widows. They do not inherit from those who die intestate, nor is there any entitlement equivalent to the widow’s pension. However, being a marital status, PACS still entails some “semi-marriage” guarantees such as possible damages pension (see Appendix 1).

A contract model (or close to it, such as PACS) allows for a no-fault unilateral divorce. Recent redistributive influences have significantly contributed to such changes: modern well-educated and employed women enjoy their own bargaining power and can provide for themselves [18]. In the past decades, more than a half of marriages have ended up with divorce. But only around 40% of PACS have been dissolved (see Appendix 3). This lifecycle is where Becker and Posner’s logic overlap.

First and foremost, high exit cost is imbalanced against high marriage-related investments. Meanwhile, relatively lower PACS gains are balanced against its entry and exit costs. Moreover, it is assumed that players tend to exit more

often when a marriage mistake occurs largely due to the desacralisation of this institution. Therefore, there is no longer need for strict legal protection by means of high exit cost (difficult divorce).

Although French legislators have acknowledged the imminent risks of birth rates decrease, they clearly did not design PACS to contain incentives to have children. As was previously mentioned, PACS does not affect the status of the *pacésés qua* parents. The couple is not bestowed a right on neither to joint adoption nor to treatment for assisted conception. Additionally, the mere conclusion of PACS does not lead to automatic adoption of the other partner's child. In absence of fidelity obligation PACS is of no help to prove parentage. Default separate assets regime is one more obstacle to the investment in child's education.

On the other hand, a situation, in which a partner may be incited to have children, can be constructed. For instance, provided that a low-income player does not benefit enough from being bound by PACS, he or she may make an attempt to obtain certain guarantees through common children. Receiving children support from a high-income player may become the only one option to balance the weaker player's efforts in that relationship because (1) inheritance is not granted and it fully depends on good relations between the partners; and (2) while assets are separate by default, there is joint liability (*solidairement*) for any debts incurred by either or both of them since signing the PACS [1, Art. 515-4]. Therefore, the PACS did not address children in civil union, nor did it establish safeguards against the possibly unfair conduct of a parent who aims at partner's wealth and tries to use children in absence of other means.

Taxation is an incentive that affects couples' behavior, especially in France where the tax system is not union neutral. Indeed, in a classic cost-benefit framework, couples decide to marry if their utility when PACSed is greater than their utility when cohabiting.

France has adopted a progressive tax system, which may be burdensome but allows for joint taxation for couples, which is especially beneficial for the high-income partners. At the first glance, French legal and economic framework in field of taxation encourage players to enter into civil unions, either PACS or marriage. It did not take long before some of them began to conclude contracts without true commitment but with an intent to reduce taxes [5]. In fact, for unrelated (or non-close relatives) the transfer of the deceased's property is more beneficial under PACS than in any other forms because it occurs under a zero-tax regime (see Appendix 2).

Simultaneously, joint taxation may have a detrimental effect on individuals when they are taken separately. Social welfare benefits such as family and disability allowance, housing and unemployment benefits are reduced on the basis of the couple's joint income [13, p. 260].

Nevertheless, recent social studies of French demographers have clearly illustrated that attractive taxation for PACSed couples impacts the union rate [14]: the more beneficial the taxation to married couples, the higher the PACS rate. Fiscal incentives affect couples' decision to (1) get PACSed, (2) choose a specific date to conclude a contract, and (3) choose a specific date to break the contract [19].

However, tax incentives could be challenged where the cost of union is too high compared to the tax benefit. The elasticity of marriage to taxation would be low in this case. This turns us back to the idea that the gain from the union has to be balanced against the costs. The larger the gain is relative to costs, the larger the net gain from the union.

This principle was invoked in taxation reform, which allowed joint taxation from the very beginning instead of a 3-year detrimental gap. After the 2006 reform, beneficial joint taxation and elimination of inheritance tax contributed to an increase in the number of PACS and decrease in marriages (see Appendix 2).

French legislation is structured in a way that allows to highlight both incentive and disincentive seasons. In particular, when PACS is terminated at least 2 years after it is contracted, the partners have to file three tax returns for the income earned the year of the termination: (1) one for the couple for the period from January 1st to termination day and (2) one for each partner from termination day to the end of the year. They terminate a PACS by letter, which is easy and

almost cost-free. Partners therefore enjoy an opportunity to pay less tax for the year the PACS is terminated by choosing the optimal date.

Consequently, season affects the couple's decision on the optimal date to conclude and to terminate PACS. In regard to the former situation, tax-induced PACS should be observed in the second and third quarters. Optimal termination date shall be chosen starting from the third year but not before the next tax return (not during the first two years). Those financial possibilities help a couple decide in favour of PACS to increase their utility even when they do not feel fully morally committed.

To sum up, the PACS is a type of a civil union which shares basic legal and economic features with traditional marriage. To begin with, PACS is concluded on the same competitive market as marriage, being an alternative to the latter. The mere emergence of such alternative became possible due to dramatic economic and social changes in society, which significantly increased women's bargaining powers. That was an overwhelming result of providing women with equal (or close to that) opportunities to educate themselves and work even at higher positions.

Moreover, PACS definitely falls within the rational choice theory. As clearly seen in any type of civil union, players act as they expect to increase their utility. However, rational players are often reluctant to start a family with traditional marriage due to its high risks. Primarily, these risks include high entrance and exit costs (marriage and divorce fees, common assets division, automatic inheritance by law, alimony and survivor's pension) and moral expectations (religious views; a legal duty of fidelity, which practically means an automatic proof of parentage).

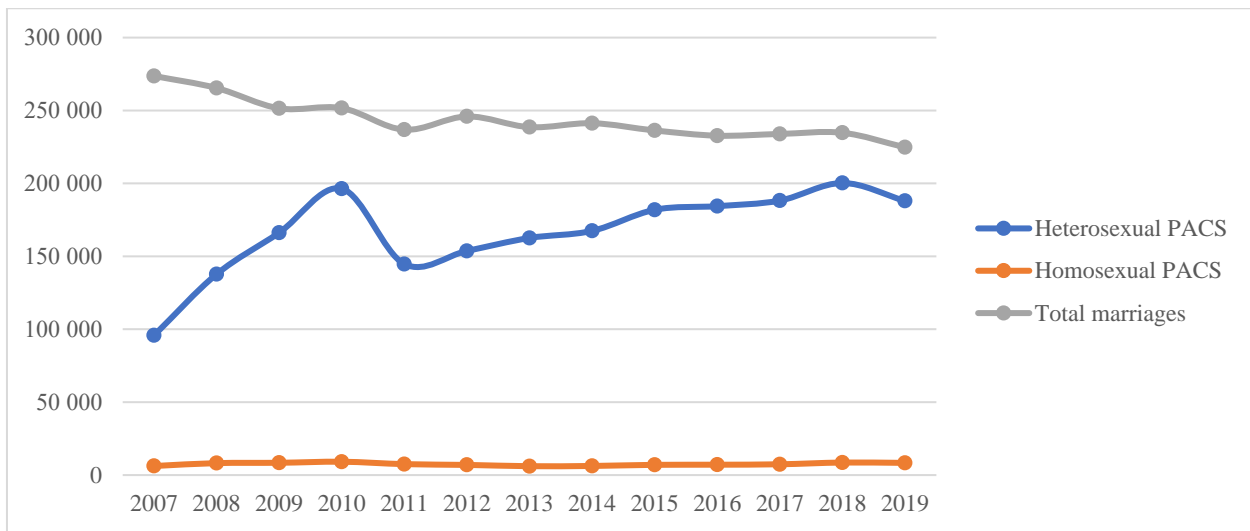
Assortative factors influence market equilibrium, and standards are generally higher for a PACS than for a marriage. Previous studies have shown that PACS is a preferred choice of generally equal partners, who are well-educated and economically active. They are likely to consider PACS as a transit search period. Heavily influenced by taxation incentives, PACS is season sensitive, which is a peculiar yet important detail to its economic analysis.

Nevertheless, PACS significantly differs from a traditional marriage model. It is generally more effective as a search period due to the lower costs of conclusion and termination of contract combined with almost complete absence of moral obligations (religious views and fidelity). PACS has a larger share of fiscal benefits incentives due to the participation of more economically active players. However, PACS entails fewer incentives for union-oriented investment (common assets, joint investment in children and housing) due to higher risks of negative outcome (no inheritance by law, no alimony, no joint adoption, joint liability). Players' expectations can be drafted accurately in a contract.

Therefore, PACS does not fully fit within a traditional marriage framework. Its differences provide players with an alternative to a traditional marriage. PACS is less beneficial for the government in sense of birth rates but positive consequences (legal certainty and certain recognition of de facto relations) overweight disadvantages.

An optimal government strategy is to avoid further confusion between those two regimes and to highlight the incentives to entry PACS in order to provide legal certainty to the de facto committing couples and third parties.

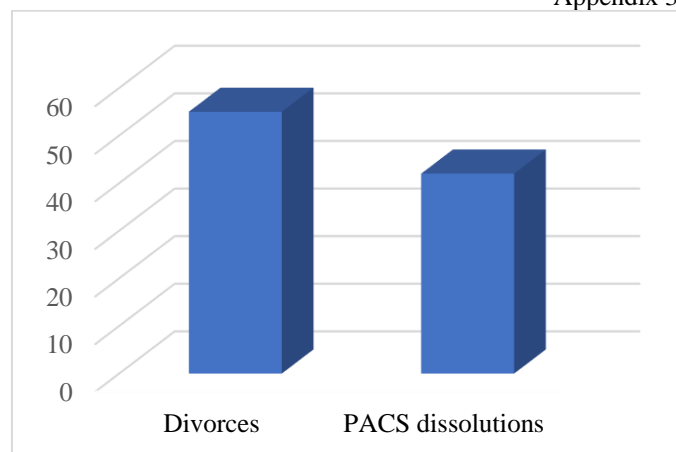
Appendix 1. Marriage and PACS dynamics.  
(*pre-pandemic data only*)



Appendix 2. General status comparison.

	<b>Cohabitation</b>	<b>PACS</b>	<b>Traditional marriage</b>
<b>Income taxation</b>	Separate	Before 2005: 3 years separate, then common After 2005: common	Common
<b>Inheritance</b>	Testimony mandatory High tax rates: 60% (if ≥ 1564eur)	Testimony mandatory No tax Before 2007: 40% or 50% tax (if ≥ 15000eur)	Testimony unnecessary, automatic under law No tax Before 2007: low tax
<b>Assets regime</b>	No asset sharing, unless bought together	Depends on a contract Separate assets by default	Common assets obtained after marriage
<b>Debts</b>	No solidarity	Solidarity only on daily life and housing debts	Solidarity debts (BUT protection of housing)
<b>Survivor's pension</b>	No	No	Yes
<b>Citizenship</b>	No citizenship	No citizenship (mb helpful)	After 4 years
<b>Break up</b>	Unilateral or common No cost, BUT no alimony nor damages pension	Unilateral or common Low cost, by letter to the court BUT no alimony	Common High divorce costs Alimony + damages pension possible

Appendix 3. Union termination in France



**Список используемой литературы:**

1. Code civil [Electronic resource] // Gouv.fr. Légifrance, 2023. Available at: [https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte\\_lc/LEGITEXT000006070721?etatTexte=VIGUEUR&etatTexte=VIGUEUR](https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte_lc/LEGITEXT000006070721?etatTexte=VIGUEUR&etatTexte=VIGUEUR)



## R\_DIFF

2. LOI n° 2016-1547 du 18 novembre 2016 de modernisation de la justice du XXI<sup>e</sup> siècle [Electronic resource] // Gouv.fr. Journal officiel “Lois et Décrets,” 2016. Available at: <https://www.legifrance.gouv.fr/eli/loi/2016/11/18/2016-1547/jo/texte>
3. LOI n° 2013-404 du 17 mai 2013 ouvrant le mariage aux couples de personnes de même sexe [Electronic resource] // Gouv.fr. Légifrance, 2013. Available at: <https://www.legifrance.gouv.fr/jorf/id/JORFTEXT000027414540>
4. Assemblée nationale. N° 344 - Projet de loi ouvrant le mariage aux couples de personnes de même sexe [Electronic resource] // www.assemblee-nationale.fr. Assemblée nationale, 2012. Available at: <https://www.assemblee-nationale.fr/14/projets/pl0344-ei.asp>
5. Cour de cassation, civile, Chambre civile 1, 8 mars 2017, 16-18.685, Inédit [Electronic resource] // Gouv.fr. Légifrance. Available at: <https://www.legifrance.gouv.fr/juri/id/JURITEXT000034173033/>
6. Décision n° 99-419 DC du 9 novembre 1999 [Electronic resource] // www.conseil-constitutionnel.fr. Conseil constitutionnel. Available at: <https://www.conseil-constitutionnel.fr/decision/1999/99419DC.htm>
7. Lindsay v. United Kingdom, App. No. 11089/84, 49 Eur. Comm’n H.R. Dec. & Rep. 181, 191-192 (1986). T, 49 Eur. Comm’n H.R. Dec. & Rep. at 192. [Electronic resource] // www.stradalex.com. Strada lex, 1986. Available at: [https://www.stradalex.com/en/sl\\_src\\_publ\\_jur\\_int/document/echr\\_11089-84](https://www.stradalex.com/en/sl_src_publ_jur_int/document/echr_11089-84)
8. Tadao Maruko v Versorgungsanstalt der deutschen Bühnen. Judgment of the Court (Grand Chamber) of 1 April 2008 [Electronic resource] // Europa.eu. EUR-lex, 2008. Available at: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/en/TXT/?uri=CELEX%3A62006CJ0267>
9. X v. Federal Republic of Germany, 1974, Commission decision 2300/64 [Electronic resource] // hudoc.echr.coe.int. ECHR, 1967. Available at: <https://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-2986>
10. Becker G.S. A Theory of Marriage: Part I // Journal of Political Economy. 1973. Vol. 81, № 4. P. 813–846.
11. Becker G.S. A Theory of Marriage: Part II // Journal of Political Economy. 1974. Vol. 82, № 2. P. S11–S26.
12. Becker G.S. A Treatise on the Family. Cambridge, MA: Harvard UP, 1991.
13. Bell J. Principles of French law. Oxford: Oxford University Press, 2008.
14. Buffeteau S., Echevin D. Fiscalité et mariage // Économie publique / Public economics. 2003. № 13.
15. Carbonnier J. La Famille, l’enfant, le couple // Droit civil, coll. “Thémis.” 21st ed. 2002. Vol. 2.
16. Cohabiting tenants: What are the rules? [Electronic resource] // www.service-public.fr. République Française, 2020. Available at: <https://www.service-public.fr/particuliers/vosdroits/F2562?lang=en>
17. Kim J., Oliver S., Ryznar M. The Rise of PACS: A New Type of Commitment from the City of Love. 2017.
18. Leeson P.T., Pierson J. Economic origins of the no-fault divorce revolution // European Journal of Law and Economics. 2015. Vol. 43, № 3. P. 419–439.
19. Leturcq M. Will you civil union me? Taxation and civil unions in France // Journal of Public Economics. 2012. Vol. 96, № 5. P. 541–552.
20. Metaj-Stojanova A. French Civil Partnership Contract (PACS) // SEEU Review. 2019. Vol. 14, № 1. P. 134–159.
21. Posner R.A. Sex and Reason. Harvard University Press, 1992.
22. Posner R.A. Economic analysis of law. 7th ed. New York: Aspen Publisher, 2007.
23. Rault W., group C., Horko K. The Intimate Orientations of the First “PACS” Couples in France // Population (English Edition, 2002-). 2011. Vol. 66, № 2. P. 303–331.
24. Simler P., Hilt P. Le nouveau visage du Pacs : un quasi mariage // Semaine Juridique Générale . 2006. № 30. P. 1496–1498.

**Проблема привлечения к уголовной ответственности за дискриминацию при подмене трудовых правоотношений гражданско-правовыми**

**The problem of bringing to criminal liability for discrimination when replacing labor relations with civil law**

*Хасанова Диана Рамилевна*

*Студент 3 курса*

*Факультет Институт права (юриспруденция в уголовно-правовой сфере)*

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования*

*«Уфимский университет науки и технологий»*

*450076, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, г. Уфа, ул. Заки Валиди, дом 32*

*e-mail: khasanova\_dianka@bk.ru*

***Khasanova Diana Ramilevna***

*Student 3 term*

*Faculty of Institute of Law (jurisprudence in the criminal law sphere)*

*Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education «Ufa University of Science and*

*Technology»*

*32, Zaki Validi str., Ufa, Volga Federal District, Republic of Bashkortostan, 450076*

*e-mail: khasanova\_dianka@bk.ru*

**Научный руководитель**

***Папышева Елена Сергеевна***

*доцент. кандидат юридических наук*

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования*

*«Уфимский университет науки и технологий»*

*450076, Приволжский федеральный округ, Республика Башкортостан, г. Уфа, ул. Заки Валиди, дом 32*

*e-mail: Papyshev-01@yandex.ru*

**Scientific adviser**

***Papysheva Elena Sergeevna***

*docent. Candidate of Legal Sciences*

*Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education «Ufa University of Science and*

*Technology»*

*32, Zaki Validi str., Ufa, Volga Federal District, Republic of Bashkortostan, 450076*

*e-mail: Papyshev-01@yandex.ru*

**Аннотация.**

В статье рассматривается вопрос о проблеме привлечения к уголовной ответственности за дискриминацию при подмене трудовых правоотношений гражданско-правовыми.

**Annotation.**

The article deals with the problem of bringing to criminal responsibility for discrimination in the substitution of labor relations with civil law.

**Ключевые слова:** Трудовой кодекс, уголовный кодекс, дискриминация, гражданский процессуальный кодекс.

**Key words:** Labor code, criminal code, discrimination, civil procedure code.

**Проблема привлечения к уголовной ответственности за дискриминацию при подмене трудовых правоотношений гражданско-правовыми**

Проблеме защиты трудовых прав человека и гражданина в российском законодательстве формально уделено достаточно много внимания. Так, основополагающие права провозглашены в ст. 37 Конституции Российской Федерации [1]. Согласно положениям основного закона государства, труд свободен, у каждого есть право на отдых, у каждого есть право на труд без какой-либо дискриминации с оплатой не ниже МРОТ. По сути, норма бланкетная, она отсылает к другим нормативным правовым актам - существует и кодифицированный акт,

это Трудовой Кодекс Российской Федерации [2]. В нем в частности есть нормы, детализирующие суть дискриминации, устанавливающие соответствующие ограничения для работодателя. Так, дискриминация запрещена (ст. 2 ТК РФ), запрещена она и при продвижении по работе. Ст. 3 ТК РФ закрепляет длинный перечень признаков, которые позволяют квалифицировать то или иное деяние работодателя как дискриминацию.

Таким образом, если обобщить признаки дискриминации, которые сообщает законодатель, то можно сделать вывод: работодатель должен обеспечивать работой, в том числе принимать на работу физических лиц строго с учетом их умений и навыков. При этом принудительный труд с элементами дискриминации запрещен (ст. 4 ТК РФ), формально невозможна дискриминация при установлении оплаты труда (ст. 132 ТК РФ). При этом дела лиц, которые подверглись дискриминации, рассматривают в судах (ст. 3, 391 ТК РФ). По смыслу приводимых норм права работник или потенциальный работник (тот, кому отказали в приеме на работу), может обжаловать действия работодателя в рамках тех возможностей, которые предоставляет Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации [3].

На практике возникают резонный вопрос: можно ли считать дискриминацией действия тех работодателей, которые намеренно трудовые правоотношения подменяют заключением гражданско-правовых договоров? Этот вопрос обретает особую актуальность, если взять в расчет статистику, касающуюся теневой занятости. Так, согласно данным ресурса «Статистика и показатели», которые в удобном виде аккумулирует сведения Росстата, доля ВВП теневой экономики от общего объема ВВП в России с 2009 года каждый год составляет порядка 19-20%. В 2015-2016 годах эта доля была 28,1 и 28,3% [4]. Если посмотреть динамику теневой занятости, то можно увидеть, что статистика в этой сфере примерно та же, что и числа, касающиеся уровня теневой экономики. На что обращают внимание и авторы научных трудов [5]. Например, в 2020 году 28% населения трудилось именно на теневом рынке.

Таким образом, можно констатировать тот факт, что на рынке достаточно много лиц, которые работают подпольно. По понятным причинам такое положение дел очень выгодно типичному работодателю, поскольку «можно» не платить страховые взносы в должном размере, «можно» не выплачивать отпускные, у лица, которое фактически находится в трудовых отношениях, нет так называемого «социального пакета», работодатель «освобождается» от обязанности обеспечить безопасные условия труда и от ответственности за нарушения требований охраны труда. По смыслу ст. 15-16 ТК РФ теоретически сложившиеся правоотношения можно расценивать как трудовые: заключение гражданско-правовых договоров для маскировки реально сложившихся трудовых правоотношений недопустимо.

Однако, как видно из статистики, работники, по сути, жаловаться в суды не спешат - во всяком случае, ситуация в сфере теневой занятости не меняется: разбирательства в гражданском процессе проблему в целом явно не решают.

Как представляется, к решению вопроса можно попробовать подойти радикально - с позиций Уголовного кодекса Российской Федерации: существует норма - ст. 136 УК РФ - она предусматривает уголовную ответственность за дискриминацию, проводимую лицом с использованием своего служебного положения. Норма права перечисляет примерно те же признаки дискриминации, которые описаны в ТК РФ.

В Уголовном кодексе Российской Федерации не приводится дефиниция «дискриминации». Как в ТК, та и в УК РФ фактически приводится контекст дискриминации (по мотивам расы, пола...), но при этом нет подробного изложения, расшифровки, касающейся того, что она собой представляет.

Чтобы лучше понять, в чем суть термина, можно обратиться для начала к изучению научных трудов.

Достаточно подробную классификацию приводит А. Альтман [6].

Согласно позиции исследователя, дискриминация может быть организационной. В этом случае организация или другой работодатель не предпринимает непосредственных дискриминирующих норм по отношению к тому или иному сотруднику компании. При этом работодатель или представитель юридического лица, например, университета, загодя принимает локальный акт, который ограничивает те или иные категории лиц в реализации их прав, свобод и законных интересов.

Дискриминация может быть институциональной. Здесь «дискриминация» трактуется достаточно широко. Берется в целом социальный институт. Институт того же трудового договора, права частной собственности может быть организован так, что у одних лиц для реализации прав будет существенно больше, чем у других.

Если дискриминация прямая, то виновное лицо целенаправленно проводит действия, направленные на унижение, ущемление в правах другого человека.

Дискриминация соответственно бывает и непрямой. В этом случае должностное лицо не ставит самоцелью унижение, ущемление в правах иных лиц. Если отталкиваться от широко употребляемой терминологии уголовного права, можно сказать, что в этом случае деяние неумышленное, или - имеющее место по неосторожности, легкомысленное. Во всяком случае, прямого умысла нет. Данное положение дел возникает, когда, к примеру, есть правовые пробелы. Или - на практике правовые нормы начинают толковать достаточно широко. А. Альтман при анализе не прямой дискриминации ссылается на практику Европейского суда по правам человека, который также признает, что даже общеприменимый закон может оказывать неоправданно непропорциональное воздействие на определенные социальные группы.

Е.А. Унжакова, О.Г. Бельдина, по сути, делают упор на формально-юридическом подходе [7]. При выделении видов дискриминации обращают внимание в первую очередь на положения Трудового кодекса Российской Федерации, выделяют виды в зависимости от этапов карьерного пути работника. При такой точке зрения можно выделить не меньше 5 видов этого негативного общественного явления:

1) Дискриминация при отборе физических лиц в качестве соискателей, отказ от договора по надуманным причинам вопреки положениям ст. 64 ТК РФ. Здесь разделение потенциальных работников может быть по этническому, половому, расовому, возрастному признакам;

2) Профессиональная сегрегация. Вопреки тому, что конкретный работник способен выполнять трудовую функцию, ему специально ограничивают доступ к соответствующим должностям и профессиям;

3) Отсутствие или ограничение вертикальной мобильности. Трудоустроенное лицо, несмотря на свой потенциал, способности, не может по вине работодателя строить успешную карьеру, расти вверх, занимать более привлекательные должности;

4) Ограничения при попытках поднимать уровень своего образования. С одной стороны, работодатель может ограничивать доступ работника к получению новых знаний. С другой, может способствовать тому, что работник будет получать образование не очень хорошего качества;

5) Неравные возможности при оплате труда. У одних и тех же работников могут быть одна и та же квалификация, они могут выполнять работы, сопоставимые по качеству и объему действий, работа будет одной и той же в плане степени сложности, однако зарплата у соответствующих физических лиц по воле работодателя будет сильно различаться.

В рамках видов также можно выделять подвиды дискриминации. В некоторых случаях это целесообразно делать в том числе при анализе тех или иных общественных отношений. Например, можно взять гендерный признак, имеется в виду разделение людей по признаку пола с учетом их прав и свобод [8].

С учетом этого можно обозначить как минимум два подвиды гендерной дискриминации:

1) Негативная (ограничительная). Ущемление в правах и свободах по определенным обстоятельствам, но с учетом главного критерия - половой принадлежности;

2) Позитивная (преференциальная). Здесь, наоборот, работодатель стремится не столько ущемить в правах и свободах, сколько наделить льготами, преимуществами определенных работников при наличии соответствующих обстоятельств, также ключевым признаком остается половая принадлежность.

Применяя на практике эту классификацию к анализу проблем между мужчинами и женщинами с одной стороны и работодателем с другой, снова не стоит забывать и об общих нормах трудового законодательства. Так, ст. 3 ТК РФ уделяет внимание как проблеме ограничений, так и преимуществ в процессе дискриминации. Один из критериев, по которому, может происходить дискриминация работников, становится половая принадлежность. Между тем дискриминация негативная и позитивная дискриминация по половому признаку, разумеется, может проявиться уже при приеме на работу. В абзаце 2 ст. 3 ТК РФ сделан акцент именно на наличии соответствующего правового статуса - работника. Это можно расценивать как правовой пробел.

Наконец, не помешает обозначить подход, адепты которого говорят о необходимости выделения не только видов дискриминации, но и жесткой регламентации видов тех организаций, сотрудники которых призваны бороться с этим явлением.

Таким образом, соответствующие органы можно разделить на два вида. Первые из них обеспечивают посреднические и консультативные функции (например, советы меньшинств, комитеты по улучшению положения женщин, межведомственные координационные органы и т.д.). Этот тип органов, как правило, распространяет конкретного типа сведения, осуществляет анализ действующих нормативных правовых актов, а также осуществляет информирование конкретных граждан и осуществляет помощь в процессе трудоустройства. Также в функции соответствующих организаций может входить осуществление помощи тем, чьи права были нарушены и в распространении определенной информации, которая может быть полезна для работающих лиц.

Второй тип органов обладает квазисудебными полномочиями, так как им позволено рассматривать жалобы лиц, подвергнутых дискриминации.

Данные органы, в свою очередь, подразделяются на два подвида. Первый из них рассматривает дискриминационные жалобы во многих общественных правоотношениях (в области занятости, здравоохранения и в др. случаях). Другой же подвид органов универсален. Он осуществляет защиту от дискриминации только в области труда. Наличие данного универсального органа необходимо, так как он может оказать значительную помощь жертвам дискриминации путем эффективного и быстрого рассмотрения жалобы, принятием мер реагирования. Соответствующие органы также могут способствовать развитию законодательства о гендерном равенстве [9].

По сути, на основе этой классификации действуют организации в Соединенных Штатах Америки. Так, там существует Комиссия по равным возможностям в области труда. Главная функция - устранение всех форм дискриминационных проявлений при найме и при нахождении работника в трудовых правоотношениях. Второй орган власти - это Федеральная служба посредничества и примирения. Она осуществляет процесс согласования интересов конфликтующих сторон в трудовой сфере, регулирует отношения между профсоюзами и организациями. Третий орган власти - это Управление по труду. Это управление следит за правильностью составленных актов.

Принимая в расчет соответствующие классификации, можно вернуться и к проблеме применения положений ст. 136 УК РФ. Обращает внимание на себя то, что фактически в современной России эта статья выглядит как «мертворожденная», то есть она не применяется. Например, анализ данных Верховного Суда

России, позволяет сделать вывод, что в последние годы судебное следствие по ст. 136 УК РФ вообще не проводили [10].

Актуальная формулировка нормы права при этом выглядит так (последние правки она претерпела в 2011 году, то есть в течение очень долгого времени не менялась).

В действующей редакции законодатель прямо не указывает, что ущемление прав работников способно привести к уголовному преследованию.

При этом у исследователя проблем теневой экономики наибольший интерес, вызывают следующие параметры:

1) должностное положение - теоретически это можно трактовать как ущемление прав лица, которое претендует на соответствующий статус - статус работника, но при этом при заключении договора имеет другой правовой статус, соискателя, и работодатель изменению статуса препятствует;

2) отношение к социальным группам - теоретически данную ситуацию можно трактовать как ущемление интересов заведомо слабой стороны правоотношений, то есть лица, которое относится к «слабым» группам - соискателей, безработных.

В этой связи солидарны с Папышевой Е.С., предлагающей дополнить статью 15 Трудового кодекса РФ нормой, определяющей как дискриминацию преднамеренную подмену работодателем трудовых отношений гражданско- правовыми [11, с.63].

Таким образом, как представляется, можно провести криминологический эксперимент, направленный на борьбу с теневой занятостью, - ввести часть 2 в статью 136 УК РФ. Предлагается следующая формулировка (она должна быть понятной для правоохранительных органов): «Дискриминация при преднамеренной подмене трудовых отношений гражданско - правовыми, то есть нарушение прав, свобод и законных интересов человека и гражданина на труд: работника, исполнителя соискателя или безработного, совершенное лицом с использованием своего служебного положения...».

Предложенные изменения нормы статьи 136 УК РФ позволят пресечь допускаемые и столь распространенные нарушения прав работников и восстановить социальную справедливость.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации // <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102027595&ysclid=lha655ef5z450355469> (дата обращения - 04.05.2023).
2. Трудовой кодекс Российской Федерации // <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102074279&ysclid=lha6bkk3gu254646377> (дата обращения - 04.05.2023).
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации // <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102078828&ysclid=lha71rx0yd981859021> (дата обращения - 04.05.2023).
4. Теневая экономика по данным Росстат // <https://rosinfostat.ru/tenevaya-ekonomika/?ysclid=lha2j46sk5796827860> (дата обращения - 04.05.2023).
5. Покида А.Н., Зыбуновская Н.В. Динамика теневой занятости российского населения // Экономическая политика. 2021. Т. 16. № 2. С. 62.
6. Altman, A. Discrimination, 2011. // <https://plato.stanford.edu/entries/discrimination/> (дата обращения - 04.05.2023).
7. Унжакова Е.А., Бельдина О.Г. Дискриминация в сфере трудовых отношений // Human Progress. 2016. Т. 2. № 3. С. 3
8. Какителашвили М.М. О дискриминации по гендерному принципу // Законы России: опыт, анализ, практика. 2016. № 6. С. 95.
9. Васильева Т.А. Антидискриминационное законодательство, опыт борьбы в зарубежных странах // Защита личности от дискриминационных проявлений. В 4 томах. Том 1 / М.: Старая юстиция, 2018. С.401.
10. Обзоры судебной статистики // <http://www.supcourt.ru/documents/statistics/?year=2023> (дата обращения - 04.05.2023).

11. Папышева Е.С. Проблема дискриминации при подмене трудовых отношений гражданско – правовыми // Пробелы в Российском законодательстве. 2019. №5. С.61-64.

**Проблема определения правового статуса эмбриона****The problem of determining the legal status of the embryo***Мальшова Жанна Сергеевна**студентка 4 курса Московского государственного юридического университета им. О.Е. Кутафина**Россия, г.Москва**[zhanna.malysheva2017@yandex.ru](mailto:zhanna.malysheva2017@yandex.ru)**Malysheva Zhanna Sergeevna**4<sup>th</sup> year student of the Kutafin Moscow State Law University (MSAL)**Russia, Moscow**[zhanna.malysheva2017@yandex.ru](mailto:zhanna.malysheva2017@yandex.ru)***Аннотация.**

Статья посвящена исследованию проблемы определения правового статуса эмбриона как части проблем в области правового регулирования отношений, связанных с применением вспомогательных репродуктивных технологий. Отмечая отсутствие однозначного определения понятия «эмбрион» в отечественном законодательстве и законодательстве зарубежных стран, автор уделяет особое внимание проблеме отсутствия единого подхода к пониманию данного термина и определению его правового статуса в научной литературе. В статье осуществлен анализ различных доктринальных позиций по вопросу правового статуса эмбриона, сформулирована собственная авторская позиция. Автор приходит к выводу о необходимости многоаспектного правового урегулирования статуса эмбриона, направленного на его защиту и охрану. В основу определения понятия «эмбрион» предложено заложить понимание того, что эмбрион является особым субъектом прав с особым правовым положением, а не объектом прав.

**Annotation.**

The article is devoted to the study of the problem of determining the legal status of the embryo as part of the problems in the field of legal regulation of relations related to the use of assisted reproductive technologies. Noting the lack of an unambiguous definition of the concept of "embryo" in domestic legislation and legislation of foreign countries, the author pays special attention to the problem of the lack of a unified approach to understanding this term and determining its legal status in the scientific literature. The article analyzes various doctrinal positions on the issue of the legal status of the embryo, and formulates the author's own position. The author comes to the conclusion about the need for a multidimensional legal regulation of the status of the embryo, aimed at its protection. The definition of the concept of "embryo" is based on the understanding that the embryo is a special subject of rights with a special legal position, and not an object of rights.

**Ключевые слова:** эмбрион, правовой статус эмбриона, вспомогательные репродуктивные технологии, субъект гражданских правоотношений, объект гражданских правоотношений.

**Key words:** embryo, legal status of embryo, assisted reproductive technologies, subject of civil legal relations, object of civil legal relations.

Вспомогательные репродуктивные технологии (далее - ВРТ) – это методы лечения бесплодия, при применении которых отдельные или все этапы зачатия и раннего развития эмбрионов осуществляются вне материнского организма (в том числе с использованием донорских и (или) криоконсервированных половых клеток, тканей репродуктивных органов и эмбрионов, а также суррогатного материнства) (п.1 ст. 55 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан РФ»).

В пункте 4 ст. 51 Семейного Кодекса РФ названы такие вспомогательные репродуктивные технологии, как искусственное оплодотворение, имплантация эмбриона и суррогатное материнство.

Правовые аспекты применения вспомогательных репродуктивных технологий закреплены в ст. 51 - 52 Семейного Кодекса РФ, ст. 55 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан РФ», ст. 16 №143-ФЗ «Об актах гражданского состояния», в приказе Министерства здравоохранения РФ от 31 июля 2020 г. № 803н «О порядке использования вспомогательных репродуктивных технологий, противопоказаниях и ограничениях к их применению».



Необходимость возникновения ВРТ и их последующего правового регулирования объясняется возрастающей важностью вопроса репродуктивного здоровья человека. Особенно остро стоит проблема бесплодия. По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) частота бесплодных браков в мире колеблется от 8 до 17%, в России – более 15%.

Бесплодные пары обращаются к процедуре ЭКО – экстракорпорального оплодотворения. С 2013 г. она была включена в список услуг обязательного медицинского страхования, что повлияло на повышение числа людей, прибегающих к ЭКО. В результате широко распространения данной процедуры в правоприменительной практике все чаще возникают проблемы, проявляющие несовершенства правового регулирования в данной области.

В частности, актуальной является проблема *определения правового статуса эмбриона*.

Законодатель не дает единого определения понятия «эмбрион». Согласно ст. 2 Федерального закона от 20.05.2002 № 54-ФЗ «О временном запрете на клонирование человека» эмбрион человека – это зародыш человека на стадии развития до восьми недель. В тоже время в Законе РФ «О трансплантации органов и (или) тканей человека» эмбрион упомянут в качестве разновидностей органов человека, имеющих отношение к процессу воспроизводства человека. Однако ст. 2 указанного Закона, подчеркивая специфику его правового статуса, исключает действие закона на данные органы.

Отсутствует единство регулирования и на международном уровне. Всеобщая декларация прав человека и Международный пакт о гражданских и политических правах не затрагивают вопрос статуса эмбриона. Декларация прав ребенка от 20 ноября 1959 г. в преамбуле закрепляет необходимость надлежащей правовой защиты ребенка как до, так и после рождения, что, однако, не тождественно признанию правосубъектности человека с момента зачатия.

Более конкретные нормы содержатся в национальных актах. Основное различие в них касается момента возникновения права на жизнь. Конституция Ирландии (ст. 40) признают «право на жизнь нерожденного». В ст. 4 Американской конвенции о правах человека сказано, что право на жизнь защищается законом, как правило, с момента зачатия. Конституция Швейцарии в ст. 119 относит эмбрионы к зачаточным и генетическим средствам человека.

Позиция отечественного законодателя находит отражение в ст. 17 Конституции РФ, которая устанавливает, что основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения. Развитие данная норма получается в ст. 6 № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в РФ», которая закрепляет, что ребенку от рождения принадлежат и гарантируются государством права и свободы человека и гражданина. Также норма ст. 17 Гражданского Кодекса РФ признает граждан правоспособными с момента их рождения. Таким образом, отечественный законодатель не признает за эмбрионом прав и свобод человека, к которым наряду с прочими относится право на жизнь.

Единственная норма, которая в порядке исключения наделяет эмбриона правом, является ст. 1116 Гражданского Кодекса РФ, определяющая статус nasciturусов. Данное право заключается в том, что к наследованию могут призываться граждане, зачатые при жизни наследодателя и родившиеся живыми после открытия наследства. Однако данное право относится лишь к отрасли наследственного права, имеет значение только с точки зрения гражданского оборота. При этом реализация данного права возможна лишь при рождении, после приобретения правоспособности, то есть наделение эмбриона правом имеет перспективный характер. Таким образом, данное положение никак не направлено на защиту прав эмбриона.

Отсутствие единства правового регулирования привело к формированию различных доктринальных позиций в вопросе правового статуса эмбриона.

В настоящий момент в литературе выделяются следующие подходы к определению статуса эмбриона:

- эмбрион как объект права;
- эмбрион как субъект права;
- эмбрион как часть организма матери.

Множество авторов, в частности А.В. Майфат[1], относит эмбрионы человека к *объектам правоотношений*. Он утверждает, что эмбрион лишь начало жизни, а не человек, поэтому он не обладает полной правоспособностью, а имеет лишь право на жизнь. Не признает эмбриона человеком и Американское Общество Фертильности (The American Fertility Society). В своих этических стандартах, оно отмечает, что эмбрион не развил еще все черты, присущие личности и может никогда не реализовать свой биологический потенциал»[2]. Однако данный аргумент является спорным, поскольку даже родившийся ребенок может умереть, не развив свой биологический потенциал в полной мере.

А.М. Авакян и А.А. Морозова в своем исследовании пришли к выводу, что эмбрион является особым объектом гражданских правоотношений, ограниченным в обороте, представляющим собой раннюю стадию развития человеческого организма. Они предлагают законодательно урегулировать его правовой режим, ограничить перечень договоров, объектом которых он может быть, и ограничить субъектов возникающих правоотношений[3]. Предоставляется, что данный подход ведет к обесцениваю человеческой сущности и к использованию правовых конструкций вещного права и права собственности в отношении человеческого существа, что является противоестественным.

Множество авторов высказываются против признания эмбриона объектом права. Основным аргументом сторонников данной позиции является факт зарождения жизни с момента зачатия, что должно придавать эмбриону безусловную ценность как человеческому существу[4]. Особую роль при этом играют этический и моральный аспекты. На это указывает и Всемирная медицинская ассоциация. В своем Заявлении об искусственном оплодотворении и трансплантации органов она призвала всех врачей «действовать с соблюдением этических норм, проявляя должное уважение... к эмбриону с его зарождения»[5].

Нельзя не отметить, что бесспорно в полной мере эмбрион нельзя признать *субъектом правоотношений*, поскольку он не может своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права и исполнять обязанности, он не существом, обладающим нравственными ценностями и способным самостоятельно выбирать цели, принимать на себя ответственность, иными словами, у него отсутствует правосубъектность. Это не означает, что эмбриона можно приравнивать к объекту гражданских прав. Исходя из ценностного подхода признание за эмбрионом характеристик человеческого индивидуума ведет к необходимости многоаспектного правового урегулирования его статуса, направленного прежде всего на его защиту и охрану. Так, ст. 40 Конституции Ирландии (п. 3.3) закрепляет, что государство «признает право на жизнь нерожденного ребенка наравне с правом на жизнь его матери, гарантирует в своих законах уважение, защищает и поддерживает настолько, насколько это возможно, своими законами это право». Также необходимо законодательно закрепить запрет на использование эмбрионов в экспериментальных целях и возможность их намеренного уничтожения. Например, ст. 24.1 принятых Медицинским советом Ирландии Основных направлений по этике поведения устанавливает, что «создание новой формы жизни с экспериментальными целями или намеренное и целенаправленное уничтожение человеческой жизни, созданной *in vitro*, недопустимо с профессиональной точки зрения».

Позиция, согласно которой эмбрион является *частью организма матери*, представляется крайне необоснованной. Данный подход признает за эмбрионом функцию органа - обособленной части целостного организма, выполняющую определенные специфические функции, что явно противоречит действительности, поскольку функций поддержания жизнедеятельности эмбрион не выполняет. Отечественный законодатель в

Законе РФ «О трансплантации органов и (или) тканей человека» придерживается аналогичной позиции. Схожий замысел законодателя находит отражение и в Уголовном праве. Убийство женщины, заведомо находящейся для виновного в состоянии беременности, является лишь отягчающим обстоятельством (п. «а», ч. 2, ст.105 Уголовного Кодекса РФ). Прерывание беременности наряду с лишением потерпевшего какого-либо органа либо с утратой органом его функций квалифицируется как причинение тяжкого вреда здоровью (ст. 111 Уголовного Кодекса РФ). Следовательно, плод фактически приравнивается к части тела матери, поэтому вред, причиненный плоду, считается вредом, причиненным его будущей матери. Данный подход не гарантирует народившемуся человеку никаких прав, в том числе права на жизнь. Подобные рассуждения закрепляют за женщиной право в полной мере распоряжаться эмбрионом. При этом статус как имплантированного эмбриона, так и эмбриона *in vitro*, при данном подходе регулированию не подлежит.

Данная позиция не учитывает последние достижения генетики и медицины, а также нормы морали, согласно которым беременность – это лишь процесс созревания, взросления нового человека, все основные личностные характеристики и пристрастия которого уже предопределены самой природой. При этом на всем протяжении внутриутробного развития новый человеческий организм не может считаться частью тела матери, так как он генетически отличен от матери и телесно самостоятелен[6].

Принимая во внимание вышеизложенное, необходимо заключить, что установление правового статуса эмбриона требует своего законодательного урегулирования, также должны быть предусмотрены особые механизмы его защиты. Для этого необходимо внести изменения в отдельные законодательные акты РФ. Представляется, что в основу определения понятия «эмбрион» должно быть положено понимание того, что эмбрион является особым субъектом прав, а не объектом с особым правовым положением. Данный подход позволит в должной мере гарантировать право ребенка на жизнь с момента его зачатия и снизит риски, связанные с рассмотрением эмбриона в качестве вещи, по поводу которой могут возникнуть правоотношения имущественного характера.

#### Список используемой литературы:

- 1.Право нерожденных. Как далеко могут зайти репродуктивные технологии? // Санкт-Петербургские ведомости. - URL.: <https://spbvedomosti.ru/news/health/pravo-nerozhdennykh-kak-daleko-mogut-zayti-reproduktivnye-tekhnologii/>
- 2.Medical Council's Guide to Ethical Conduct and Behaviour (Sixth Edition 2004).
- 3.Авакян А.М., Морозова А.А. Эмбрион: субъект или объект гражданских правоотношений// Общество: политика, экономика, право. - №5 - 2017.
- 4.Гаранина И.Г. Проблемы определения международно-правового статуса эмбриона при реализации репродуктивных прав человека // Вопросы частного права России и зарубежных стран. - №11. - 2014.
- 5.Заявление об искусственном оплодотворении и трансплантации эмбрионов. Принято 39 Всемирной Медицинской Ассамблеей, Мадрид, Испания, октябрь 1987 // URL.: <https://helpiks.org/7-96167.html>
- 6.Белобрагина Н.А. Правовой статус эмбриона // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. - №1-2. - 2013. - С. 36-37.

## Проблемы правового регулирования суррогатного материнства

### Problems of legal regulation of surrogacy

*Мальшева Жанна Сергеевна*

*студентка 4 курса Московского государственного юридического университета им. О.Е. Кутафина  
Россия, г. Москва  
[zhanna.malyshewa2017@yandex.ru](mailto:zhanna.malyshewa2017@yandex.ru)*

*Malysheva Zhanna Sergeevna*

*4<sup>th</sup> year student of the Kutafin Moscow State Law University (MSAL)  
Russia, Moscow  
[zhanna.malyshewa2017@yandex.ru](mailto:zhanna.malyshewa2017@yandex.ru)*

#### **Аннотация.**

В статье исследована проблема возникновения родительских правоотношений при рождении ребенка суррогатной матерью, а также проблема нарушения баланса прав и интересов генетических родителей и суррогатной матери, возникающая при реализации законодательного положения, закрепляющего право суррогатной матери не давать согласие на запись в качестве родителей лиц, являющихся биологическими отцом и матерью ребенка. Автором обосновывается необходимость изменения законодательства о суррогатном материнстве в части закрепления требований об учете генетического родства и воли генетических родителей при установлении происхождения ребенка, рожденного суррогатной матерью, установления порядка, при котором основанием для внесения записи о родителях при регистрации рождения ребенка должно являться согласие генетических родителей на имплантацию эмбриона другой женщине.

#### **Annotation.**

The article examines the problem of the emergence of parental legal relations at the birth of a child by a surrogate mother, as well as the problem of violation of the balance of rights and interests of genetic parents and a surrogate mother arising from the implementation of a legislative provision that enshrines the right of a surrogate mother not to consent to the registration as parents of persons who are the biological father and mother of the child. The author substantiates the need to change the legislation on surrogacy in terms of fixing the requirements for taking into account genetic kinship and the will of genetic parents when establishing the origin of a child born by a surrogate mother, establishing an order in which the basis for making a record of parents when registering the birth of a child should be the consent of genetic parents to implantation of an embryo to another woman.

**Ключевые слова:** суррогатное материнство, установление происхождения детей, установление отцовства, установление материнства.

**Key words:** surrogate motherhood, the establishment of the origin of children, the establishment of paternity, the establishment of motherhood.

Определение суррогатному материнству дано в п. 9 ст. 55 №323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан РФ». Согласно данной норме суррогатное материнство представляет собой вынашивание и рождение ребенка (в том числе преждевременные роды) по договору, заключаемому между суррогатной матерью (женщиной, вынашивающей плод после переноса донорского эмбриона) и потенциальными родителями, чьи половые клетки использовались для оплодотворения, либо одинокой женщиной, для которых вынашивание и рождение ребенка невозможно по медицинским показаниям.

П. 10 указанной статьи предъявляет определенные требования к суррогатной матери:

- возраст от 20 до 35 лет;
- наличие не менее одного здорового собственного ребенка;
- наличие медицинского заключения об удовлетворительном состоянии здоровья;
- дача письменного информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство.

Наибольшее количество возникающих судебных споров с участием суррогатной матери затрагивает проблему возникновения родительских правоотношений. Согласно п. 4 ст. 51 Семейного Кодекса РФ лица, состоящие в браке между собой и давшие свое согласие в письменной форме на имплантацию эмбриона другой

женщине в целях его вынашивания, могут быть записаны родителями ребенка только с согласия суррогатной матери. Таким образом, законодатель в данных отношениях отдает приоритет гестационному родству, то есть признает права и обязанности родителя за женщиной, родившей ребенка, а не за генетическими родителями. Генетические родители признаются родителями только при совокупном наличии их согласия на имплантацию эмбриона другой женщине и согласия суррогатной матери на запись их в качестве родителей.

По мнению ряда ученых, согласие суррогатной матери порождает проблему нарушения баланса прав и интересов генетических родителей и суррогатной матери.

В частности, Н.Ю. Токмашова, анализируя данный вопрос, отмечает непоследовательность подхода законодателя к регулированию отношений в рассматриваемой сфере. По ее мнению, представляется нелогичным отдавать приоритет генетической экспертизе при установлении или оспаривании отцовства и при этом не принимать во внимание генетическое родство при суррогатном материнстве. Тот аргумент, что в данном случае чувства суррогатной матери, как женщины, родившей ребенка, приоритетнее воли генетических родителей, автором видится необоснованным. По ее мнению, суррогатная мать вполне может справиться с материнскими чувствами к ребенку, так как она в обязательном порядке уже имеет собственного здорового ребенка[1].

Рассуждая над идеей законодателя наделить суррогатную мать правом не давать согласие на передачу ребенка, авторы предлагают исходить из определения степени участия генетических родителей и суррогатной матери в процессе рождения ребенка[2]. Представляется очевидным, что рожденный суррогатной матерью ребенок является результатом действий генетических родителей, в противном случае данный ребенок никогда не был бы рожден. Поэтому в любом случае нельзя однозначно придавать их воле второстепенное значение.

В литературе отмечается, что в результате приоритета прав суррогатной матери могут серьезно пострадать интересы ребенка, поскольку приоритет гестационного родства нарушает право ребенка на воспитание своими генетическими родителями, право на их заботу, право ребенка на сохранение своей индивидуальности, включая семейные связи[3]. По мнению судьи Конституционного Суда РФ С.Д. Князева, помимо этого ребенок объективно подвергается риску стать "безотцовщиной" и, как следствие, не получить родительской любви в той степени, в какой она могла бы достаться ему от биологических матери и отца[4]. Такие риски связаны в том числе с тем, что изначально женщина, давшая согласие быть суррогатной матерью, руководствуется коммерческим интересом, не имея, в отличие от генетических родителей, намерения стать родителем. Ее желание оставить ребенка может быть продиктовано медицинским критерием - ее временными особенностями психологического послеродового состояния.

С учетом имеющейся критики Верховный суд в своих разъяснениях указал, что судам следует иметь в виду, что в случае, если суррогатная мать отказалась дать согласие на запись родителями потенциальных родителей, то данное обстоятельство не может служить безусловным основанием для отказа в удовлетворении иска этих лиц о признании их родителями ребенка и передаче им ребенка на воспитание. Как указывает суд, в целях правильного рассмотрения дела необходимо учитывать комплекс обстоятельств, в том числе интересы ребенка.

Таким образом, представляется обоснованным внесение законодательных изменений в части возникновения родительских правоотношений при применении суррогатного материнства. Необходимо предусмотреть порядок, при котором основанием для внесения записи о родителях при регистрации рождения ребенка должно являться согласие генетических родителей на имплантацию эмбриона другой женщине. Согласие суррогатной матери на передачу ребенка или отсутствие данного согласия при этом не должно иметь правового значения.

Необходимо отметить, что институт суррогатного материнства в целом подвергается масштабной критике. В частности, комплексный анализ недостатков суррогатного материнства был проведен А.А. Понкиной и И.В. Понкиным[5]. Они, а также иные критики института суррогатного материнства приводят в обоснование следующие доводы.

Во-первых, на сегодняшний день в РФ суррогатное материнство возможно на коммерческой основе, что создает правовые основания для формирования системы индустрии на суррогатном материнстве. По мнению авторов, такой подход нарушает репродуктивные права женщин и фактически порождает торговлю людьми, что является антигуманным. Показателен в данном случае пример ряда зарубежных стран, в которых разрешено лишь некоммерческое суррогатное материнство. К таким странам относятся Австралия, Великобритания, Канада, Израиль, Греция. Инициатива запрета коммерческого суррогатного материнства была поддержана в рамках «Круглого стола», проведенного Комитетом Государственной Думой РФ[6] и отражена в соответствующих рекомендациях.

Во-вторых, ребенок при заключении договора о суррогатном материнстве позиционируется как объект правоотношений и тем самым приобретает товарные характеристики, в то время как ребенок должен восприниматься как личность.

В-третьих, суррогатное материнство отрицательно влияет на нравственные основы общественного сознания.

В-четвертых, суррогатное материнство является одним из вариантов эксплуатации женщин. По мнению Сильвиан Агачински, даже несчастье бесплодных пар — не повод для того, чтобы превращать других людей в инструменты[7].

В-пятых, фактически суррогатное материнство не является методом лечения бесплодия. Применение данной ВРТ лишь удовлетворяет потребность лиц иметь ребенка, которого они по медицинским причинам иметь не могут.

Необходимо также отметить такой негативный аспект, как развитие патологий развития ребенка, вероятность которых обсуждается в литературе. Возможность их появления связана с особенностями вынашивания ребенка. Во время беременности у женщины (суррогатной матери) возникает естественная привязанность к ребенку, что влечет к тяжелым психическим нагрузкам, связанным с ожиданием вынужденной разлуки. По мнению акушера - гинеколога и перинатального психолога Новосёловой Е. Г. стресс во время беременности увеличивает риск как психологической ущербности ребенка в будущем, так и может приводить к физическим патологиям развития[8]. Возможные отклонения в процессе вынашивания связаны с формированием нервной трубки, на основе которой происходит дифференциация нервной системы и формирование органов и головного мозга. Все эти важнейшие процессы происходят при сильных выбросах адреналина, кортизола и других веществ. В итоге это повышает риск рождения ребенка с ДЦП, аутизмом, проблемами с легкими, сердцем и т.д.[9].

Некоторые страны, учитывая множество негативных аспектов, запрещают суррогатное материнство. Так, Германия в Законе «О защите эмбрионов» рассматривает суррогатное материнство как преступление, поскольку суррогатное материнство влечет к нарушению этических и моральных принципов. Это связано с порождением проблемы идентичности ребенка, что впоследствии, как считает законодатель Германии, может привести к правовым проблемам суррогатного материнства. В Германии единственным способом стать родителями для бесплодной пары является усыновление[10].

Во Франции суррогатное материнство также находится под запретом, так как противоречит законодательному положению о «неотчуждаемости человеческого тела»[11].

На международном уровне отношение к рассматриваемому институту также не однозначное. Проект резолюции о законодательном закреплении практики суррогатного материнства был отклонен большинством голосов членов Комитета Совета Европы по социальным проблемам, вопросам здоровья и семейных отношений (Париж, 16 декабря 2005 г.).

С инициативой запрета суррогатного материнства в 2017 году выступал Антон Беляков - член Комитета Совета Федерации по экономической политике. По мнению сенатора, действующее законодательство не может в полной мере обеспечить и защитить права суррогатной матери, потенциальных родителей и ребенка, что зачастую приводит к трагическим последствиям. Для этого необходимо выработать новый комплексный подход к институту суррогатному материнству, а до этого запретить его в РФ. Законопроект был отклонен [12].

Принимая во внимание вышеизложенное, считаем необходимым, на сегодняшний день, принятие специального закона регулирующего правоотношения в сфере установления правового режима суррогатного материнства, нормами которого будет определена сущность договора между суррогатной матерью и генетическими родителями (на данный момент договор имеет гражданско-правовую природу) и другие значимые аспекты.

#### Список используемой литературы:

- 1.Токмашова Н.Ю. К вопросу о необходимости получения генетическими родителями согласия суррогатной матери для приобретения родительских прав на ребенка // Семейное и жилищное право. - №4. - 2013. - С. 15-18.
- 2.Кокорин А.П. Правовая природа отношений между суррогатной матерью и рожденным ребенком // Медицинское право. - 2012. - № 5. - С. 36-38.
- 3.Конвенция о правах ребенка. Принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 года // Сборник международных договоров СССР. - Вып. XLVI.- М., 1993. - С. 242 - 257.
- 4.Определение Конституционного Суда РФ от 15.05.2012 N 880-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы граждан Ч.П. и Ч.Ю. на нарушение их конституционных прав положениями пункта 4 статьи 51 Семейного кодекса Российской Федерации и пункта 5 статьи 16 Федерального закона «Об актах гражданского состояния»». Мнение судьи Конституционного суда РФ Князева С.Д. // СПС КонсультантПлюс.
- 5.Понкина И.В., Понкин И.В. Оценка суррогатного материнства с позиции права и биоэтики // URL.: <https://naukarus.com/otsenka-surrogatnogo-materinstva-s-pozitsiy-prava-i-bioetiki>
- 6.Государственная дума Федерального собрания шестого созыва. Комитет по вопросам семьи, женщин и детей. Рекомендации круглого стола на тему: «Правовое регулирование суррогатного материнства: семейно-правовой аспект» 24.04.2014 // URL.: <http://duma.gov.ru/news/9259/>
- 7.«Право на ребенка»: какие этические вопросы вызывает суррогатное материнство // URL.: <https://www.forbes.ru/forbes-woman/436243-pravo-na-rebenka-kakie-eticheskie-voprosy-vyzyvaet-surrogatnoe-materinstvo>
- 8.Сечина И. Суррогатное материнство: за деньги, но под сердцем // Нескучный сад, - №4(75), - апрель 2012, - С.53.
- 9.Передаются ли гены суррогатной матери ребенку // URL.: <https://dnk-otcovstvo.ru/article/peredayutsya-li-geny-surrogatnoj-materi-rebenku/>
- 10.Азизов А.А. Сравнительная характеристика договора суррогатного материнства в России, США, Израиле и Германии // Вопросы российской юстиции. - №11. - 2021. - С. 185-186.
- 11.Кабатова Е.В., Яшметова М.О. Суррогатное материнство в России и зарубежных странах: сравнительно-правовой анализ // Семейное и жилищное право. - №1. - 2011. С. 3-6.
- 12.А. Беляков предлагает запретить в России суррогатное материнство, пока не будет выработан комплексный подход к этому институту // URL.: <http://council.gov.ru/events/news/78538/>

**«Вопросы студенческой науки»**

*Сборник научных статей*

**Выпуск №05 (81)**  
Май 2023

Сохранена авторская орфография и пунктуация.

**«Скиф»**

Россия, г. СПб, Богатырский пр. 12, офис 315.  
E-mail: info@sciff.ru

[www.sciff.ru](http://www.sciff.ru)